

TEST: 3701#01#Y15#01#500

Test	3701#01#Y15#01#500
Fənn	3701 - Kommersiya fəaliyyətinin əsasları
Təsviri	[Təsviri]
Müəllif	Administrator P.V.
Testlərin vaxtı	80 dəqiqə
Suala vaxt	0 Saniyə
Növ	İmtahan
Maksimal faiz	500
Keçid balı	170 (34 %)
Suallardan	500
Bölmələr	48
Bölmələri qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Köçürməyə qadağa	<input checked="" type="checkbox"/>
Ancaq irəli	<input type="checkbox"/>
Son variant	<input checked="" type="checkbox"/>

BÖLMƏ: 09#01

Ad	09#01
Suallardan	6
Maksimal faiz	6
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	2 %

Sual: Əmtəələrin həyat dövrünün mərhələləri hansılardır? (Çəki: 1)

- artım mərhələsi, yetkinlik mərhələsi, satış mərhələsi
- bazara daxil olma mərhələsi, artım mərhələsi, kamillik mərhələsi, tənəzzül mərhələsi
- pərakəndə satış, topdansatış, şəxsi satış
- reklam, şəxsi satış, pərakəndə satış
- kamillik mərhələsi, yetkinlik mərhələsi, artım mərhələsi, enmə mərhələsi

Sual: Əmtəənin həyat dövrünün hansı mərhələsində firma maksimal gəlir əldə edir? (Çəki: 1)

- enmə

- bazara daxil olma
 - kamillik
 - artım
 - əmtəənin kütləvi istehsalı
-

Sual: İstehlak təyinatlı mallar bazarı hansıdır? (Çəki: 1)

- malı öz şəxsi istehlakı üçün alan firmaların bazarıdır
 - malları son istehlakçıya satmaq üçün alan kompaniyaların bazarıdır
 - malı satmaq üçün alan kompaniyalardır
 - sənaye mallarını əldə edən ayrı-ayrı şəxslərdir
 - hazır məhsul istehsal edən firmalardır
-

Sual: Əmtəə nədir? (Çəki: 1)

- istehlakına əmək sərf olunan hər şeydir
 - tələbatı yaxud ehtiyacı ödəyə bilən, diqqəti cəlb etməsi, alınması, istifadə və ya istehlak olunması məqsədi ilə bazara təklif olunan hər bir şey əmtəədir
 - istehsal olunan və bazara çıxarılmayan əşyadır
 - vahid zamanda vahid şəxs tərəfindən istehsal olunan əşya
 - həm dəyəri, həm də istehlak dəyəri olan hər bir şey
-

Sual: Əmtəə vahidi nədir? (Çəki: 1)

- həcm, qiymət, xarici görünüş və digər əlamət göstəriciləri ilə səciyyələndirilən xüsusiləşmiş tamlıqdır.
 - istehlakına əmək sərf olunan hər bir vasitədir
 - vahid zamanda istehsal olunan maldır
 - firmanın mal dövriyyəsinin ümumi dövriyyəyə mənsubiyətidir
 - istehsal olunan hakim bazara çıxarılmayan məhsuldur
-

Sual: Əmtəə nişanı nədir? (Çəki: 1)

- hüquqi müdafiəsi təmin olunmuş marka və ya onun hissəsidir
 - bir firmanın əmtəəni digərindən fərqləndirən rəmzdır
 - firmanın hüquqi qaydada brendinin təsdiq olunmamış formadır
 - namenklaturaya daxil olan çeşid namenklurasıdır
 - əmtəə vahidi firmanın əmtəəsinin vahid nümayəndəsidir ki, keyfiyyəti və qiyməti var
-

BÖLMƏ: 09#02

Ad	09#02
Suallardan	6
Maksimal faiz	6
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Pərakənddə ticarətdə çəşidin formallaşması nədir? (Çəki: 1)

- Əhalinin ərzaq və qeyri-ərzaq mallarına olan tələbatının maksimum dərəcədə tam və dolğun şəkildə ödəmək və bununla bərabər tələbata fəal təsir göstərmək məqsədilə mallara olan ehtiyacı öyrənməyə yönəldilməsi başa düşülür
 - Əhalinin tələbinə uyğun əmtəələrin hazırlanması və bazara təklifdir
 - Tam alıcı kompleksinə aid olan əmtəələrin komplektləşdirilməsidir
 - Müəyyən bir tələbatın tam ödənilməsi üçün alıcı istəklərinə uyğun əmtəələrin seçilməsi, komplektləşdirilməsidir
 - Əmtəələrin qiymətinin, keyfiyyətinin, təyinatının nəzərə alınması ilə komplektləşdirilməsidir
-

Sual: Mağaza və anbarlarda çəşidin dolğunluğu nədir? (Çəki: 1)

- Hazırda mağanın ticarət çəşididir
 - Ticarət müəssisələrində faktiki mağazanın çəşid siyahısında nəzərdə tutulan əmtəələrin fasiləsiz olaraq mövcud olması başa düşülür
 - Çəşid siyahısında nəzərdə tutulmayan əmtəələrdir
 - Sənaye çəşidi dəyişmədən tətbiq olunan çəşid siyahısıdır
 - Sənaye çəşidi ticarət çəşidi ilə komplektləşdirilməsidir
-

Sual: Çəşidin sabitliyi nədir? (Çəki: 1)

- Çəşid siyahısında nəzərdə tutulmayan əmtəələr
 - Satışda mağazanın çəşid siyahısında nəzərdə tutulan əmtəələrin fasiləsiz olaraq mövcud olması deməkdir
 - Sənaye çəşidinin dəyişmədən tətbiq olunmasıdır
 - Sənaye çəşidinin ticarət çəşidi ilə komplektləşdirilməsidir
 - Hazırda mağazanın ticarət çəşididir
-

Sual: Tələbin yüksək elastikliyi zamanı mal satışı həcmi qiymətin səviyyəsindən necə asılıdır? (Çəki: 1)

- Qiymətlərin çox aşağı düşməsində-satışın həcmi demək olar ki, dəyişmir
 - Qiymətin nəzərə çarpan dərəcədə aşağı düşür-satışın həcmi yüksəlir
 - Qiymətlər aşağı düşür-satışın həcmi dəyişmir
 - Qiymət aşağı olur-satış cüzi olur
 - Qiymət yüksəlir-satış da yüksəlir
-

Sual: İstehsal mal çəşidi nədir? (Çəki: 1)

- tikinti, nəqliyyat, ağırsənaye məhsulları başa düşülür
 - Sənaye və kənd təsərrüfatı müəssisələri, habelə digəristehsalçılar tərəfindən buraxılan mallar başa düşülür
 - Sənaye, kənd təsərrüfatı müəssisələri tərəfindən buraxılmayan məhsullar başa düşülür
 - Hər bir istehsal müəssisəsinin istehsal nomenklaturası başa düşülür
 - Kənd təsərrüfatından başqa bütün sənaye sahələri məhsulları başa düşülür
-

Sual: Ticarət mal çəşidi nədir? (Çəki: 1)

- Sənaye və kənd təsərrüfatı müəssisələri, habelə digəristehsalçılar tərəfindən

buraxılan mallar başa düşülür

- sənaye, kənd təsərrüfatı müəssisələri tərəfindən buraxılmayan məhsullar başa düşülür
 - pərakəndə ticarət müəssisələri tərəfindən alıjlara təklif edilən malların çeşidləridir
 - hər bir istehsal müəssisəsinin istehsal nomenklaturası başa düşülür
 - kənd təsərrüfatından başqa bütün sənaye sahələri məhsulları başa düşülür
-

BÖLMƏ: 10#01

Ad	10#01
Suallardan	4
Maksimal faiz	4
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	2 %

Sual: Daxili lizing nədir? (Çəki: 1)

- müəyyən dövr ərzində əmtəənin ixracına və idxləna verilmiş icazənin maksimal həcmidir
 - bu lizing həyata keçirilərkən lizing alan da, lizing verən də, satıcı da AR-nın rezidenti olurlar
 - müəyyən sayda əmtəənin şərtləşdirilmiş sayda digər bir əmtəəyə dəyişdirilməsini nəzərdə tutan sövdələşmədir
 - qarşılıqlı tələblərin və öhdəliklərin nəzərə alınmasına əsaslanan nəqdsiz hesablaşma sistemidir
 - malların AR-nın gömrük ərazisindən bu əraziyə qaytarılmaq haqqında öhdəliyin götürülmədən aparılmasından ibarət gömrük recimidir
-

Sual: Beynəlxalq lizing nədir? (Çəki: 1)

- bu lizing həyata keçirilərkən lizing alan da, lizing verən də, satıcı da AR-nın rezidenti olurlar
 - bu halda lizing verən və lizing alan qeyri-rezident olur
 - qarşılıqlı tələblərin və öhdəliklərin nəzərə alınmasına əsaslanan nəqdsiz hesablaşma sistemidir
 - malların AR-nın gömrük ərazisindən bu əraziyə qaytarılmaq haqqında öhdəliyin götürülmədən aparılmasından ibarət gömrük recimidir
 - qarşılıqlı tələblərin və öhdəliklərin nəzərə alınmasına əsaslanan nəqdsiz hesablaşma sistemidir
-

Sual: Lizing nədir? (Çəki: 1)

- bu halda lizing verən və lizing alan qeyri-rezident olur
- əmlakın əldə edilməsi və onun lizing müqaviləsi əsasında müəyyən ödəniş haqqı ilə müəyyən müddətə və müqavilədə nəzərdə tutulmuş müəyyən şərtlərlə, lizing alanın əmlaki almaq hüququ əsasında fiziki və hüquqi şəxslərə icarəyə verilməsi üzrə investisiya fəaliyyətinin bir növüdür
- bu lizing həyata keçirilərkən lizing alan da, lizing verən də, satıcı da AR-nın rezidenti olurlar

- qarşılıqlı tələblərin və öhdəliklərin nəzərə alınmasına əsaslanan nəqdsiz hesablaşma sistemidir
 - qarşılıqlı tələblərin və öhdəliklərin nəzərə alınmasına əsaslanan nəqdsiz hesablaşma sistemidir
-

Sual: Faktorinq nədir? (Çəki: 1)

- maliyyə lizinginin bir növüdür. Bu zaman lizing predmetinin satıcısı eyni zamanda lizingalan qismində də iştirak edir
 - müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsidir ki, bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödənildikcə verilə bilər
 - lizingin elə bir növüdür ki, bu zaman lizing verən öz təhlükə və riski əsasında əmlak əldə edir və onu lizing predmeti qismində müəyyən haqq və şərtlərlə lizing alanın müvəqqəti ixtiyarına və istifadəsinə verir
 - maliyyə lizinginin elə bir növüdür ki, icarə faktor tərkib tərəfindən ödənilir
 - birillik icarə müqaviləsi əməliyyatı
-

BÖLƏM: 10#02

Ad	10#02
Suallardan	10
Maksimal faiz	10
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Qaytarılan lizing nədir? (Çəki: 1)

- müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödənildikcə verilə bilər
 - maliyyə lizinginin bir növüdürki, bu zaman lizing predmetinin satıcısı eyni zamanda lizingalan qismində də iştirak edir
 - lizingin elə bir növüdür ki, bu zaman lizing verən öz təhlükə və riski əsasında əmlak əldə edir
 - qarşılıqlı tələblərin və öhdəliklərin nəzərə alınmasına əsaslanan nəqdsiz hesablaşma sistemidir
 - Lizing alanın lizing verənə borc öhdəliyidir
-

Sual: Operativ lizing nədir? (Çəki: 1)

- maliyyə lizinginin bir növüdür. Bu zaman lizing predmetinin satıcısı eyni zamanda lizingalan qismində də iştirak edir
 - lizingin elə bir növüdür ki, bu zaman lizing verən öz təhlükə və riski əsasında əmlak əldə edir və onu lizing predmeti qismində müəyyən haqq və şərtlərlə lizing alanın müvəqqəti ixtiyarına və istifadəsinə verir
 - müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödənildikcə verilə bilər
 - müştərinin debitor borcunun qaytarılmasıdır
 - qısa müddətə tətbiq edilən maliyyə
-

Sual: Lizing iqtisadi məzmununa görə nəyə aiddir? (Çəki: 1)

- lisenziyalasmaya
 - birbaşa investisiyaya
 - tollinq
 - müştərək müqavilələrə
 - podrat istehsalına
-

Sual: Faktorinq firmanın vəzifəsi nədir? (Çəki: 1)

- maliyyə lizinginin bir növüdür. Bu zaman lizing predmetinin satıcısı eyni zamanda lizingalan qismində də iştirak edir
 - faktorinq firma sahibkardan borc tələblərinin ekvivalentini dərhal təqdim etdiyi üçün müəyyən faizlər tutur, riskə görə mükafat və inzibati idarə xərclərinin ödənilməsini tələb edir
 - maliyyə lizinginin elə bir növüdür ki, icarə faktor tərtib tərəfindən ödənilir
 - müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödənilidikcə verilə bilər
 - müştərinin debitor borcunun qaytarılmasıdır
-

Sual: Maşın və avadanlıqların icarəsinin əsas formaları hansılardır? (Çəki: 1)

- xayrinq,kenting, strateji alyanslar, holdinglər
 - çerter, bankinq, Forfeyting, konqlomerat
 - Çerter, Xayrinq, Lizing
 - Konsalting, Lizing, Faktorinq
 - Forfeyting, çerter, xayrinq
-

Sual: Lizing sövdələşmələrinin tərəfləri kim ola bilər? (Çəki: 1)

- Azərbaycan respublikasının rezidentləri, qeyri rezidentləri
 - fərdi və fiziki şəxslər
 - Azərbaycan respublikasının rezidentləri və digər şəxslər
 - Azərbaycan respublikasının qeyri rezident və digər şəxslər
 - sahibkarların iri bazar subyektləri
-

Sual: Orta müddətlı lizing hansı lizinqdir? (Çəki: 1)

- 1 ildən - 5 ilə qədər
 - il yarımından - 3 ilə qədər
 - 2 ildən - 3 ilə qədər
 - 1 ildən - 3 ilə kimi
 - 3 ildən - 5 ilə qədər
-

Sual: Azərbaycan respublikası “Lizing xidməti haqqında qanun” nə vaxt qəbul olunub? (Çəki: 1)

- 15 may 2005
- 01 aprel 2003
- 22 yanvar 2002
- 29 noyabr 1994

● 28 noyabr 1995

Sual: İqtisadi məzmununa görə neyə aiddir? (Çəki: 1)

- xarici tərəfdaşlığı
 - birbaşa investisiyalara
 - birgə sahibkarlıq fəaliyyətinə
 - bank işinə
 - maliyyə sahəsinə
-

Sual: Cari lizinq nədir? (Çəki: 1)

- əvvəlcədən icarəyə verici tərəfindən əldə edilmiş avadanlığın müəyyən müddətə və müəyyən haqq ödəməklə icarəyə verilməsini nəzərdə tutur
 - malların göndərilməsində istifadə olunan borc sənədlərinin xüsusi kredit institutları tərəfindən nəqd hesablaşma ilə satınalınmasıdır
 - rəqibin güclü tərəfini neytrallaşdırmağa cəhd edilsin və onun öz hərəkətindən onun özünə qarşı istifadə edilsin
 - əməkdaşlığa əsaslanan sazişlər əsasında həyata keçirilən birbaşa investisiya fəaliyyətidir
 - idarəciliyin daha dəqiqlik təsvir edilmiş təşkilati strukturudur
-

BÖLƏM: 11#01

Ad	11#01
Suallardan	2
Maksimal faiz	2
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Françayzinq nədir? (Çəki: 1)

- faktörinq firma sahibkardan borc tələblərinin ekvivalentini dərhal təqdim etdiyi üçün müəyyən faizlər tutur, riskə görə mükafat və inzibati idarə xərclərinin ödənilməsini tələb edir
 - kommersiya kontraktlarının tərtibatında istifadə olunur ki, bu zaman artıq kommersiya fəaliyyəti təcrübəsinə malik bir şəxs müqavilədə nəzərdə tutulmuş şərtlərlə bu sistemdən istifadə hüququnu başqasına verir
 - müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödənilidikcə verilə bilər
 - Françayzinqin elə növüdür ki, bu zaman sahibkar riskləri əsasında əmlak əldə edir
 - kiçik biznesin kommersiya kontraktlarının tərtibatında istifadə olunan bir fəaliyyət formasıdır ki, borc tələbnamələrinə əsaslanır
-

Sual: İnvestisiya franşizasının əsas məqsədi? (Çəki: 1)

- mənfəət əldə etmək nədir
- ilkin kapitalı itirməmək

- riskin səviyyəsini minimuma endirmək
- investisiyaların ilkin məbləğinin qaytarılmasıdır

BÖLƏM: 11#02

Ad	11#02
Suallardan	7
Maksimal faiz	7
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Françayzinqin hansı növləri var (Çəki: 1)

- əmtəə, bazar, lokal bazar
- əmtəə, işgüzar, istehsal
- əmtəə, qiymət, işgüzar
- ticarət, sənaye, istehsal
- istehsal, istehlak, qiymət

Sual: Françiza nədir? (Çəki: 1)

- françiza, françiza müəssisənin investisiya françazasıdır
- françayzerin ticarət adından və firmanın texnologiyasından müəyyən halda istifadə etmək hüququ verməklə biznesin aparılması şərtlərinin eks olunduğu müqavilədir
- müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi ki, bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödəniləndikcə verilə bilər
- maliyyə lizinqinin bir növüdür ki, bu zaman lizinq predmetinin satıcısı eyni zamanda lizinqlən qismində də iştirak edir
- maliyyə lizinqinin bir növüdürki, bu zaman lizinq predmetinin satıcısı eyni zamanda lizinqlən qismində də iştirak edir

Sual: Əməliyyatın obyekti üzrə françayzinq növü hansıdır? (Çəki: 1)

- şirkətin malının və ticarət markasının françayzinqi
- istehsal françayzinqi, sənaye الفرنچيزinq
- strateji الفرنچيزinq, əməliyyat الفرنچيزinq
- daxili الفرنچيزinq, ticarət الفرنچيزinq
- satış الفرنچيزinq, istehsal الفرنچيزinq

Sual: Biznes الفرنچيزinqi nədir? (Çəki: 1)

- alıcılar arasında böyük nüfuzu olan böyük elmi-texniki potensiala və iri maliyyə ehtiyatlarına malik olan müəssisələrinin fəaliyyətidir
- təsərrüfat fəaliyyətinin nəticələrinə görə tam məsuliyyət daşıyan hüquqi şəxs statusuna malik olan istehsal müəssisələridir
- francazerin əmtəəsindən ödəmə normativlərinin müəyyən olunması və ödəmə formalarının dəqiqləşdirilməsidir
- istehsal sahəsindən asılı olaraq miqdarı müəyyən olunan ilkin ödəmələrin həcmi

tanınmış ticarət markası adı altında iştirak etmək formasıdır

- fransız paketinə şirkətin məhsulundan, adından əlavə idarəetmənin təşkili və keyfiyyətə nəzarət metodlarının əlavə edilməsidir
-

Sual: Françayzinq ilk dəfə hansı kompaniya tərəfindən tətbiq olunmuşdur? (Çəki: 1)

- coca-cola
 - prokter end qemble
 - zinger
 - pepsi-cola
 - ford
-

Sual: Franşizlərin alt qrupları hansıdır? (Çəki: 1)

- işçi franşiza, kommersiya franşizası
 - investisiya ilkin məbləği, iş yeri, müəssisə
 - franşiza iş yeri, franşiza müəssisə, investisiya franşizası
 - müəllif franşizası, işgüzar franşizası
 - ofis franşizası, müəssisə franşizi
-

Sual: Francayzinq özündə nələri birləşdirir? (Çəki: 1)

- istehsal, emal, satış, beynəlxalq ticarət
 - icarə, alqı-satqı, padrat
 - bank, maliyyə, kredit, beynəlxalq valyuta
 - işgüzar fəaliyyətlər, xaricibazara çıxma üsullarını
 - xarici tərəfdəşlıq formalarını
-

BÖLME: 11#03

Ad 11#03

Suallardan 6

Maksimal faiz 6

Sualları qarışdırmaq

Suallar təqdim etmək 1 %

Sual: Əmtəə françayzinqi nədir? (Çəki: 1)

- bu françayzinq mühüm ticarət markasına malik əmtəələrin satışı zamanı tətbiq olunur
- müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödənilidikcə verilə bilər
- kiçik bir firmanın françayzerin ticarət markasından istifadə edib, onun məhsullarını satmaqla yanaşı bir iri korporasiyanın tam təsərrüfat tsiklinə qoşulur. Onunla bərabər səviyyədə satış planının və digər proseslərin yerinə yetirilməsində iştirak edir
- françayzerin ticarət adından və firmanın texnologiyasından müəyyən halda istifadə etmək hüququ verməklə biznesin aparılması şərtlərinin eks olunduğu kontraktdır
- kommersiya kontraktlarının tərtibatında istifadə olunur ki, bu zaman artıq

kommersiya fəaliyyəti təcrübəsinə malik bir şəxs müqavilədə nəzərdə tutulmuş şərtlərlə bu sistemdən istifadə hüququnu başqasına verir

Sual: İşgüzar françayzing nədir? (Çəki: 1)

- onun əsas predmeti texnologiyanın və ondan istifadə lisenziyasının verilməsidir
 - müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödəniləndikcə verilə bilər
 - müştərinin debitor borcunun inkasso edilməsi. Bu vaxt hesablar dərhal və ya borclar ödəniləndikcə verilə bilər
 - kiçik bir firmanın françayzerin ticarət markasından istifadə edib, onun məhsullarını satmaqla yanaşı bir iri korporasiyanın tam təsərrüfat tsiklinə qoşulur. Onunla bərabər səviyyədə satış planının və digər proseslərin yerinə yetirilməsində iştirak edir
 - kommersiya kontraktlarının tərtibatında istifadə olunur ki, bu zaman artıq kommersiya fəaliyyəti təcrübəsinə malik bir şəxs müqavilədə nəzərdə tutulmuş şərtlərlə bu sistemdən istifadə hüququnu başqasına verir
-

Sual: İstehsal françayzingi nədir? (Çəki: 1)

- françayzerin ticarət adından və firmanın texnologiyasından müəyyən halda istifadə etmək hüququ verməklə biznesin aparılması şərtlərinin əks olunduğu müqavilədir
 - kiçik bir firmanın françayzerin ticarət markasından istifadə edib, onun məhsullarını satmaqla yanaşı bir iri korporasiyanın tam təsərrüfat tsiklinə qoşulur. Onunla bərabər səviyyədə satış planının və digər proseslərin yerinə yetirilməsində iştirak edir
 - bu françayzing mühüm ticarət markasına malik əmtəələrin satışı zamanı tətbiq olunur
 - onun əsas predmeti texnologiyanın və ondan istifadə lisenziyasının verilməsidir
 - kommersiya kontraktlarının tərtibatında istifadə olunur ki, bu zaman artıq kommersiya fəaliyyəti təcrübəsinə malik bir şəxs müqavilədə nəzərdə tutulmuş şərtlərlə bu sistemdən istifadə hüququnu başqasına verir
-

Sual: Françayzingin ilkin kapitalın həcmindən asılı olaraq əsas altqrupları hansılardır? (Çəki: 1)

- françiza, françayzer, operator
 - françiza, françiza müəssisə, investisiya françazası
 - investisiya, birbaşa investisiya
 - françiza, françiza müəssisə, podrat françizası
 - françiza, podrat françizası
-

Sual: ABŞ-da françayzing ideyası nə vaxt “topdan satıcı-pərakəndə satıcı” münasibətlərinə istiqamətlənmışdır (Çəki: 1)

- 1960-cı illər
 - 1990-cı illər
 - 2000-ci illər
 - 1912-ci illər
 - 1920-cı illər
-

Sual: ABŞ-da françayzingin inkişafına nə vaxt hansı qanun təkan verdi? (Çəki: 1)

- 1946 “Əmtəə nişanları haqqında” qanun

- 1988-“Əmtəə nişanları haqqında” qanun
 - 1898-“Şermanın” qanunu
 - 1901 “Sahibkarlıq haqqında” qanun
 - 2000 “Biznesin inkişafı haqqında” qanun
-

BÖLMƏ: 12#01

Ad	12#01
Suallardan	5
Maksimal faiz	5
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Balansın aktivinə hansı maddələr daxildir? (Çəki: 1)

- nəğd pul, qiymətli kağızlar, uzunmüddətli investisiyalar, əsas kapital, qeyri-material aktivləri
 - nəğd pul, qeyri-material aktivləri
 - nəğd pul, qiymətli kağızlar, debitor borclar, maliyyə planı
 - nəğd pul, uzunmüddətli investisiyalar, marketinq büdcəsi
 - nəğd pul, əsas fondlar, qeyri-material aktivləri
-

Sual: Balans nədir? (Çəki: 1)

- balans iki hissədən ibarətdir
 - tərtib olunan günə müəssisənin vəziyyətini əks etdirən bütün aktiv və passiv hesablarının yekun cədvəlidir
 - balans biznes planı tərkib hissəsidir
 - balans rüblük hesabların 2-ci elementi
 - balans aktiv və passiv hesabların birillik dəyərlərinin üst-üstə düşməsidir
-

Sual: Müəssisələrin kommersiya fəaliyyəti dedikdə nə başa düşülür? (Çəki: 1)

- alqı-satçı
 - istehsal, emal
 - fərdi istehsal və satış
 - istehsal və alqı-satçı
 - istehsal, emal, alqı-satçı
-

Sual: Firmanın iş planı layihələri hansı şöbələr tərəfindən hazırlanır? (Çəki: 1)

- koordinasiya, mətbuat, mediya, pablik rileyşinz şöbələri tərəfindən
 - marketinq, plan-analitik, alqı-satçı koordinasiya şöbələri tərəfindən
 - direktorlar şurası və ümumi iclas tərəfindən
 - yeni əmtəələrin yaradılması, reklam, ictimaiyyətlə əlaqələr şöbəsi tərəfindən
 - tədqiqatlar şöbəsi, maddi texniki təchizat şöbəsi tərəfindən
-

Sual: Kommersiya müəssisəsinin işinin səmərəsinin ən mühüm göstəricisi nədir? (Çəki: 1)

- gəlirlilik və xalis gəlirdir
 - mənfəətdir
 - operativ mənfəətdir
 - əməliyat mənfəətdir
 - tədavül xərcləridir
-

BÖLMƏ: 12#02

Ad	12#02
Suallardan	5
Maksimal faiz	5
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Reklam şöbəsinin funksiyaları hansılardır? (Çəki: 1)

- tapşırıqların bölüşdürülməsini həyata keçirir, operativ kommersiya qrupları tərəfindən onların yerinə yetirilməsinə nəzarət edir
 - malgöndərənlərin öyrənilməsi, sərfəli variantın seçilməsi, satış üzrə vasitəçilərin seçilməsi, yeni bazarlar haqqında məlumatın hazırlanması
 - müraciətə əsasən firma tərəfindən alınan və satılan əmtəələrin nəqliyyatla daşınmasının qənaətli şərtlərini işləyib hazırlayır
 - rəsmi rəhbər təyin olunur, qrup kollektiv surətdə işləyir, işin nəticəsinə görə qrup birlikdə məsuliyyət daşıyır
 - firmanın reklam bölgüsünün sürətləndirilməsi, reklam tədbirləri planının işlənib hazırlanması, reklam kompaniyaları ilə müqavilələr bağlanması, reklam materiallarının müstəqil paylanması
-

Sual: Biznes-plan əsas hansı vəzifələri həll etməyə imkan verir? (Çəki: 1)

- illik fəaliyyətin yekun göstəricilərini öyrənmək
 - istehlak bazarının tutumunu, inkişaf perspektivlərini öyrənmək, müəssisənin xərclərini qiymətləndirmək, gəlirlər hesabına nəzərdə tutulan mənfəəti əldə etməyə imkan verən qiymət əmələgəlmə variantlarını müəyyənləşdirmək, neqativ amilləri aşkar etmək, onların aradan qaldırılması yollarını müəyyən etmək
 - xarici iqtisadi fəaliyyəti əsaslandırmaq üçün tədiyyə balansını qurmaq
 - təsərrüfat fəaliyyətini iqtisadi təhlil etmək
 - müəssisənin xərc və gəlirlərini əlaqələndirmək
-

Sual: Biznes-planın bölmələrinə aşağıdakılardan hansı daxil deyil? (Çəki: 1)

- əsas fəaliyyət növlərinin izahı
 - istehlak bazarının tutumunun müəyyənləşdirilməsi
 - marketing işləri
 - marketing-texniki baza, maliyyə planı
 - bir əmtəəyə görə fond tutumunun müəyyənləşdirilməsi
-

Sual: Kommersiya planlaşması müddətə görə necə bölünür? (Çəki: 1)

- qısa, orta
 - qısa, orta və uzun müddətli
 - qısa, orta və mövsümi
 - uzunmüddətli və orta müddətli
 - cari, perspektiv
-

Sual: Kommersiya xidmətlərinin quruluşu nədən asılıdır? (Çəki: 1)

- müəssisənin əsas fəaliyyət növündən
 - auditorlardan, iqtisadçılardan
 - iqtisadi, siyasi, mədəni amillərdən
 - idarəetmə strukturundan
 - sahibkarın işə yanaşma tərzindən
-

BÖLMƏ: 12#03

Ad	12#03
Suallardan	14
Maksimal faiz	14
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Operativ kommersiya qruplarının xüsusiyyətlərinə nələr daxildir? (Çəki: 1)

- tapşırıqların bölüsdürülməsini həyata keçirir, operativ kommersiya qrupları tərəfindən onların yerinə yetirilməsinə nəzarət edir.
 - hər bir qrup 2-4 nəfərdən ibarət olur, rəsmi rəhbər təyin olunmur, qrup kollektiv surətdə işləyir, işin nəticəsinə görə qrup birlikdə məsuliyyət daşıyır
 - müraciətə əsasən firma tərəfindən alınan və satılan əmtəələrin nəqliyyatla daşınmasının qənaətli şərtlərini işləyib hazırlayır
 - malgöndərənlərin öyrənilməsi, sərfəli variantın seçilməsi, satış üzrə vasitəçilərin seçilməsi, yeni bazarlar haqqında məlumatın hazırlanması
 - reklam tədbirləri planının işlənib hazırlanması, reklam kompaniyaları ilə müqavilələr bağlanması, reklam materiallarının müstəqil paylanması
-

Sual: Alış və satış koordinasiya şöbəsi hansı funksiyaları həyata keçirir? (Çəki: 1)

- bu şöbə tapşırıqların bölüsdürülməsini həyata keçirir və operativ kommersiya qrupları tərəfindən onların yerinə yetirilməsinə nəzarət edir
- rəsmi rəhbər təyin olunur, qrup kollektiv surətdə işləyir, işin nəticəsinə görə qrup birlikdə məsuliyyət daşıyır
- reklam tədbirləri planının işlənib hazırlanması, reklam kompaniyaları ilə müqavilələr bağlanması, reklam materiallarının müstəqil paylanması
- malgöndərənlərin öyrənilməsi, sərfəli variantın seçilməsi, satış üzrə vasitəçilərin seçilməsi, yeni bazarlar haqqında məlumatın hazırlanması
- müraciətə əsasən firma tərəfindən alınan və satılan əmtəələrin nəqliyyatla

daşınmasının qənaətli şərtlərini işləyib hazırlayır

Sual: Nəqliyyat və gömrük əlavələri şöbəsi nədir?] (Çəki: 1)

- malgöndərənlərin öyrənilməsi, sərfəli variantın seçilməsi, satış üzrə vasitəcilərin seçilməsi, yeni bazarlar haqqında məlumatın hazırlanması
 - rəsmi rəhbər təyin olunur, qrup kollektiv surətdə işləyir, işin nəticəsinə görə qrup birlikdə məsuliyyət daşıyır
 - reklam tədbirləri planının işlənib hazırlanması, reklam kompaniyaları ilə müqavilələr bağlanması, reklam materiallarının müstəqil paylanması
 - tapşırıqların bölüşdürülməsini həyata keçirir, operativ kommersiya qrupları tərəfindən onların yerinə yetirilməsinə nəzarət edir
 - bir qayda olaraq operativ kommersiya qruplarının və başqa şöbələrin müraciətinə əsasən firma tərəfindən alınan və satılan əmtəələrin nəqliyyatlaşdırılmasının ən qənaətli şərtlərini işləyib hazırlayır
-

Sual: Marketing və qiymət şöbəsinin vəzifələrinə nə daxildir? (Çəki: 1)

- rəsmi rəhbər təyin olunur, qrup kollektiv surətdə işləyir, işin nəticəsinə görə qrup birlikdə məsuliyyət daşıyır]
 - müraciətə əsasən firma tərəfindən alınan və satılan əmtəələrin nəqliyyatla daşınmasının qənaətli şərtlərini işləyib hazırlayır
 - reklam tədbirləri planının işlənib hazırlanması, reklam kompaniyaları ilə müqavilələr bağlanması, reklam materiallarının müstəqil paylanması
 - bazarın inkişaf proqnozu, malgöndərənlərin öyrənilməsi, sərfəli variantın seçilməsi, satış üzrə vasitəcilərin təhlili, dəyişdirilməsi, əmtəələrin təkmilləşdirilməsi, yeni bazarlar haqqında məlumatın hazırlanması
 - tapşırıqların bölüşdürülməsini həyata keçirir, operativ kommersiya qrupları tərəfindən onların yerinə yetirilməsinə nəzarət edir
-

Sual: Kommersiya müəssisəsinin əsas maliyyə sənədlərinə nələr daxildir? (Çəki: 1)

- balans, mənfəət və itkilərin hesabatı
 - maliyyə aktivləri
 - balans, akkreditivlər
 - tədiyyə balansı, ticarət balansı
 - mənfəət balansı, debitor və kreditorlarla hesablaşmalar
-

Sual: Kommersiya alqı-satqı xidmətinin strukturunun müəyyənləşdirilməsində əsas moment nədir? (Çəki: 1)

- operativ kommersiya işçiləri və onların qruplarının optimal ixtisaslaşdırıl-masıdır
 - digər kommersiya şərtləri və zəmanətləridir
 - satış və alış şərtləri məhdudiyyətləridir
 - satış və alış şərtləri məhdudiyyətləridir
 - operativ kommersiya işçilərinin bazar seqmentini daha dərindən öyrənməsidir
-

Sual: Mənfəət və hansı mövqelər eks olunur? (Çəki: 1)

- alqı və satqı
- istehsal və satış

- mal dövriyyəsi və məsrəflər
 - mal alışarı və ehtiyatların sərfi
 - istehsal xərjləri və mənfəət
-

Sual: Əməliyyat mənfəəti nədir? (Çəki: 1)

- istehsal xərclərindən əlavə dəyər vergisini çıxdıqdan sonra qalan hissədi
 - ticarət əlaqələri ilə tədavül xərcləri arasında fərqdən ibarətdir
 - xalis mənfəətlə tədavül xərclərinin jəmindən ibarətdir
 - mənfəətdən əlavə dəyər vergisini çıxdıqdan sonra qalan hissədi
 - rentabelliyyin mal dövriyyəsinə nisbətidir
-

Sual: Balans mənfəəti necə hesablanır? (Çəki: 1)

- planlaşdırılmaya itkilərin çıxılması ilə
 - nəzərdə tutulan və tutulmayan itkiləri çıxmamaqla
 - sair planlaşdırılan və planlaşdırılmayan gəlirləri və xərcləri nəzərə almaqla hesablanır
 - əməliyyat mənfəətinin üzərinə gəlməklə tədavül xərclərinin
 - əməliyyat mənfəətindən tədavül xərclərini çıxmamaqla
-

Sual: Tədavül xərci nədir? (Çəki: 1)

- istehsal xərcləridir
 - kommersiya işinin səmərəliliyinin keyfiyyət göstəricisidir
 - istehsal və emal sənayesinin əsas xərcləridir
 - istehsal və satış prosesinin maya dəyəridir
 - müəssisələrin bütün xərclərinin cəmidir
-

Sual: Kimmersiya işinin səmərəsini qiymətləndirərkən nələr əhəmiyyətlidir? (Çəki: 1)

- mənfəətlə çəkilən xərclərin müqayisəsi
 - rentabellilik
 - rentabeliliyyin 1 manatda düşən hissəsi
 - mənfəətin əmək haqqı fonduna nisbəti
 - bir icarəyə düşən mənfəətin məbləği
-

Sual: Əmtəələrin dövriyyə sürəti nədir? (Çəki: 1)

- əmtəələrin dövretmə sürətinin nomenklaturaya nisbətidir
 - əmtəələrin dövretmə sürətinin əmək haqqı fonduna nisbətidir
 - əmtəələrin dövretmə sürətinin mənfəətin məbləğinə nisbətidir.
 - əmtəələrin dövretmə sürətini və ya əmtəə ehtiyatlarının satıldığı müddəti göstərir
 - əmtəələrin dövretmə sürətinin mal dövriyyəsinə nisbətidir
-

Sual: Dövriyyəyə görə gün hesabı ilə mal dövriyyəsi sürəti necə hesablanır? (Çəki: 1)

- mal qalığı əmtəə ehtiyatlarına bölünməklə
- mal dövriyyəsinin tədavül xərclərinə nisbətilə
- orta əmtəə ehtiyatlarını hər hansı bir dövr üçün orta günlük dövriyyəyə bölməklə

- orta əmtəə ehtiyatlarını bir gunluk dövriyyəyə bölməklə
 - orta əmtəə ehtiyatlarını illik dövriyyəyə bölməklə
-

Sual: Ticarət müəssisəsinin fəaliyyətinin son nəticəsi nədir? (Çəki: 1)

- satılmış əmtəənin dəyəridir
 - alınmış əmtəənin dəyəridir
 - orta əmtəə ehtiyatlarını hər hansı bir dövr üçün dəyəridir
 - orta əmtəə ehtiyatlarını dəyəridir
 - rentabeliliyin 1 manatda düşən hissəsidir
-

BÖLMƏ: 13#01

Ad 13#01

Suallardan 38

Maksimal faiz 38

Sualları qarışdırmaq

Suallar təqdim etmək 1 %

Sual: Aşağıdakılardan hansı marketing kommunikasiyasına daxil deyil? (Çəki: 1)

- təbliğat
 - reklam
 - stimullaşma
 - markalanma
 - pablik rileyşnz
-

Sual: Firma üslubu sisteminə aşağıdakılardan hansı daxil deyil? (Çəki: 1)

- firma şüarı
 - əmtəə nişanı
 - markalı əmtəə
 - firma loqotipi
 - firma rəngi
-

Sual: «Reklam haqqında qanun» nə vaxt qəbul edilib? (Çəki: 1)

- 1996
 - 1997
 - 2000
 - 2001
 - 2003
-

Sual: Məlumatverici reklam nədir? (Çəki: 1)

- firma qarşısında seçmə tələbatı yaratmaq vəzifəsi baş qaldırıldıqda istifadə olunan reklamdır
- istehlakçılarda yeni əmtəəyə qarşı ilkin tələbatı yaratmaq vəzifəsini yerinə yetirmək

Üçün istifadə olunan reklamdır

- istehlakçının yaddaşında əmtəə barədə məlumatların yenidən canlandırılması və onu əmtəəni yada salmağa məcbur etməkdə olan reklamdır
 - reklam edilən əmtəəni rəqib firmaların istehsal etdiyi çoxlu sayıda əmtəələrdən fərqləndirən və onun müsbət tərəfini göstərən reklamdır
 - əvvəllər reklamlaşdırılmış əmtəəyə olan tələbatın səviyyəsinin saxlanması məqsədi ilə həyata keçirilən reklamdır
-

Sual: Reklamin istehlakçılarla istehsalçılar arasında rolü nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- Tanışlığın yaranması
 - Danışıqların təşkil edicisi
 - Müqavilələrin bağlanması
 - Münasibətlərin möhkəmlənməsi
 - Ünsiyyətin yaranması
-

Sual: Biznes fəaliyyətinə reklamın təsiri nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- İstehsalın artırılmasına səbəb olur
 - Malın keyfiyyətinə təsir göstərir
 - Tələbatın artırılmasına
 - Ehtiyacın ödənilməsinə
 - Yüksək gəlir əldə etməyə imkan verir
-

Sual: Reklam vasitəsinə sifariş verənin funksiyası hansıdır (Çəki: 1)

- Reklam vasitəsinə sifariş verənin funksiyası hansıdır
 - İstehsal olunan malın keyfiyyətinin təyinidir
 - İstehlakçının tələbatının ödənilməsidir
 - Mağazanın təşkil olunmasıdır
 - Satış xidmətinin keyfiyyətidir
-

Sual: Reklam informasiya agentliklərinin quruluşunda əhəmiyyətli sahə hansıdır (Çəki: 1)

- Satış bazarı
 - Malın təbliğatı
 - Yaradıcı şöbə
 - Malın keyfiyyətliliyi
 - İstehsalın artırılması
-

Sual: Reklam programının əsasının təşkili nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- Biznes programının hazırlanmasıdır
 - Bazar münasibətlərinin təşkilidir
 - Marketing fəaliyyətinin təşkilidir
 - Reklam fəaliyyətinin təşkilidir
 - İstehsalın təkmilləşdirilməsidir
-

Sual: Reklam sifarişçiləri ilə reklam agentlikləri arasında bağlanan müqavilənin mahiyyəti nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- Reklamın istiqamətləndirilməsinin təşkili
 - Reklamın ideyalılığının formallaşması
 - Reklamın doğrululuğu
 - Reklam işinin planlaşdırılması
 - Reklam əməliyyatında iştirak edən tərəflər arasında qarşılıqlı əlaqə
-

Sual: Çap reklamının nəşrinin novü hansıdır (Çəki: 1)

- Reklam- kataloq nəşri
 - Dərgi (jurnal) nəşri
 - Qəzet nəşri
 - Kitabça nəşri
 - Kalendar- bloknot nəşri
-

Sual: Mağaza vitrinasının mahiyyəti nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- Küçədən keçən alıcıların münasibəti
 - Geyim mədəniyyəti və möişət estetikasını tədbiq etmək
 - İstehsal olunan malın təbliğatı, yayımılanması
 - İstehlakçıların tələbat, ehtiyaclarının marağısı
 - Malların keyfiyyətinə olan münasibət
-

Sual: Reklamın müəssisə üçün xidməti nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- Strateji planlaşmanın həyata keçirilməsi
 - İstehsalçılarla istehlakçıların arasında əlaqənin yaranması
 - Müəssisənin imicini artırmaq, onu məşhurlaşdırmaq, bazara sahib çıxmaqdır
 - [yeni cavab]
 - Məhsul istehsalının məhdudlaşdırılması
-

Sual: Reklamın istiqaməti nədən ibarətdir (Çəki: 1)

- Bazarda əmtəənin realizəsi
 - İstehsal bazarında əmtəə mübadiləsi
 - İstehlakçılarla istehsalçılar arasında qarşılıqlı əlaqə
 - Bazar münasibətlərinin tənzimlənməsi və təkmilləşdirilməsi
 - İstehsalçılarla istehlakçılar arasında qarşılıqlı əlaqə yaratmaqla bazara istiqamələndirmə
-

Sual: Beynəlxalq marketinqdə agentlərin iki növü hansıdır? (Çəki: 1)

- Dolayı və birbaşa agentlər.
 - Muzdlu agentlər, dolayı agentlər.
 - Birbaşa agentlər, yerli agentlər.
 - Yerli və xarici agentlər.
 - Dolayı və eksteritorial agentlər.
-

Sual: Birbaşa agentlər hansılardır? (Çəki: 1)

- Yerli, eksteritorial, kosmopolitlər.

- Dolayı, birbaşa, yerli agentlər.
 - Eksteritorial, dolayı və yerli agentlər
 - Missioner agentlər, dolayı agentlər, yerli agentlər
 - Birbaşa, dolayı və yerli agentlər.
-

Sual: Reklamverənlərin xarici bazarlarda üzləşdikləri əsas problemlərə hansılar daxil deyil? (Çəki: 1)

- KİV-in əldə olunmasının mümkünülük dərəcəsi.
 - Xərclərin səviyyəsi, məqsədli auditoriyanın əhatə olunması çətinlik dərəcəsi.
 - Əhatəolunma haqqında məlumatların düzgünlüğünün yoxlanması mümkünülüyü problemi.
 - Reklam növünün seçimi.
 - Əldə olunmuş gəlirlərin xərclənməsi problemi.
-

Sual: Qəzet reklamının qiyməti hansı üsullarla hesablanır? (Çəki: 1)

- Millayn, trulayn
 - Ödəmə və akkreditiv.
 - Tiraj və abunəçilərin sayının müəyyənləşdirilməsi.
 - Konkret reklamdaşıyıcıya görə.
 - Əhatə genişliyinə görə.
-

Sual: Millayn nədir? (Çəki: 1)

- Reklam növü.
 - Reklamın yayılma kanalı.
 - Ticarət markası.
 - Qəzet tariflərinin müqayisəli kriteriyaları.
 - Trulayn metodu.
-

Sual: Şirkətlər hansı reklam agentlikləri ilə əlaqədə olmurlar? (Çəki: 1)

- Mərkəzləşdirilmiş idarəetmə ilə multimilli reklam agentliyi.
 - Zəif mərkəzləşmiş idarəetmə sistemli beynəlxalq reklam agentlikləri birlüyü.
 - Yerli bazar ərazisində yerləşən agentliklər.
 - Milli reklam agentlikləri.
 - Vasitəçilərlə əlaqəli yerli reklam agentlikləri.
-

Sual: Reklamverənlər beynəlxalq reklam agentliklərini hansı meyarlara görə seçirlər? (Çəki: 1)

- Əhatə genişliyi, təsir gücü və görünmə tezliyinə görə.
 - Bazarı əhatə etməsinə, xidmətin çeşidinə, beynəlxalq marketinqin masstabına görə, əlaqə səviyyəsinə və agentliyin imicinə görə.
 - Cəlbetmə dərəcəsi, əhatə genişliyi, görünmə tezliyi.
 - Təsir gücü, imici, agentliklərarası koordinasiya.
 - Xatırlatma, nəsihət vermə, əmtəənin həyat dövrü mərhələlərinə yanaşmaya görə.
-

Sual: Marketing nədir? (Çəki: 1)

- ehtiyac və tələbatlarını ödəməsi üçün sosial və idarəetmə prosesi
 - topdan və pərakəndə satış
 - alıcılıq qabiliyyəti ilə təsdiqlənən insan tələbatı
 - reklam
 - bütün cavablar səhvdir
-

Sual: Sosial marketinq (Çəki: 1)

- marketinq strategiyasıdır
 - brendin pozisiyalaşdırılmasıdır
 - cəmiyyətin rifahı ilə bağlı marketinq konsepsiyasıdır
 - hökumətin sosial islahatlarının əsas istiqamətidir
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: 4P modeli (Çəki: 1)

- məhsul, yer, qiymət və PR
 - məhsul, yer, qablaşdırma və qiymət
 - məhsul, qiymət, reklam və keyfiyyət
 - məhsul, yer, qiymət və təqdimat
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: 4C modeli (Çəki: 1)

- məhsul, yer, qiymət və təqdimat
 - müştəri həlli, müştərinin xərci, rahatlıq və əlaqə
 - müştəri həlli, müştərinin xərci, qiymət və təqdimat
 - məhsul, müştərinin xərci, rahatlıq və əlaqə
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: Marketinq tədqiqatı - (Çəki: 1)

- məlumatların toplanması, sistemləşdirilməsi
 - məlumatların sistemləşdirilməsi və hesabatların hazırlanması
 - məlumatların toplanması, sistemləşdirilməsi və təhlilidir
 - məlumatların toplanması, sistemləşdirilməsi, təhlili və hesabatının hazırlanmasıdır
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: İstehlakçı davranışına təsir göstərən amillər hansılardır? (Çəki: 1)

- mədəni, sosial, fərdi və psixoloji
 - mədəni, fərdi və psixoloji
 - demoqrafik, iqtisadi, təbii, texnoloji
 - iqtisadi, təbii, istehlakçının ehtiyacı
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: Ehtiyac - (Çəki: 1)

- istehlakçının davranış modelidir
- istehsalçının alıcılıq qabiliyətidir

- istehlakçının hüquqlarının müdafisədir
 - insanın nədənsə məhrum olunma hissiyatıdır
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Marketing konsepsiyası dedikdə nə başa düşülür? (Çəki: 1)

- istehlakçılar daha çox münasib və istifadəsi yüksək səviyyədə olan məhsullara meyilli olurlar
 - istehlakçı yaxşı keyfiyyətə, görünüşə və novator xüsusiyyətlərinə malik məhsullara üstünlük verir
 - müəssisə və təşkilatların irimiqyaslı satış və həvəsləndirmə tədbirlərini həyata keçirməsini ön plana çəkir
 - müştərinin təqdim edilən məhsula rəqib firmanın məhsulu ilə müqayisədə məmənunluq səviyyəsinin artırılmasıdır
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Bazarın seqmentasiyası - (Çəki: 1)

- bazarın fərqli alıcılar qrupuna bölünməsidir
 - demoqrafik bölgü
 - psixoloji amillərin təsiri altında bazarın seçilməsi
 - bazarın pozisiyalasdırılmasıdır
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Ömür boyu müştəri dəyəri nədir? (Çəki: 1)

- Müştərinin ömür boyu şirkətdən aldığı məhsul və xidmətlərin ümumi dəyəri
 - Müştərinin ömür boyu şirkətə verdiyi gəlir
 - Müştərinin ömür boyu şirkətdən aldığı məhsulların həcmi
 - Müştərinin ömür boyu şirkətdən əldə etdiyi dəyər
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Aşağıdakı cavablardan hansı marketinqin konsepsiyası hesab edilmir? (Çəki: 1)

- Sosial marketinq və Marketinq
 - Mühasibat və vergi uçotu qaydaları
 - Məhsul, İstehsal və Sosial marketinq
 - İstehsal, Satış və Məhsul
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Aşağıdakılardan hansılar mikromühitə aid edilir? (Çəki: 1)

- Şirkət və təchizatçılar
 - Şirkət, təchizatçılar, müştərilər, rəqiblər
 - Şirkət, təchizatçılar, reklam mütəxəssisləri
 - Şirkət, təchizatçılar, rəqiblər və satıcılar
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Doğru cavabı tapın. Şirkətin biznes portfeli – (Çəki: 1)

- Şirkətin mövcud biznes və məhsullarının toplusunun planlaşdırılması

- Şirkətin missiyasının müəyyənləşdirilməsi
 - reklam və məhsulların təbliği
 - Şirkətin marketing strategiyasını müəyyənləşdirilməsi
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Bazarın seqmentasiyasına aid edilir – (Çəki: 1)

- bazarın fərqli alıcılar qrupuna bölünməsidir
 - demoqrafik bölgü
 - psixoloji amillərin təsiri altında bazarın seçilməsi
 - bazarın pozisiyalaşdırılmasıdır
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Bunlardan hansı mikromühit elementi deyil? (Çəki: 1)

- Şirkət
 - Rəqiblər
 - Mədəniyyət
 - İctimaiyyət
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: "Palsüd" süd istehsalçısı üçün "Neptun" market zinciri nədir? (Çəki: 1)

- Agent
 - Marketing vasitəçi
 - Şəquli marketing sistemi
 - Son istehlakçı
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Coğrafi seqmentasiyaya aiddir: (Çəki: 1)

- alıcılar məhsulu almaq bərədə fikirə gəlməyi, doğurdan da onu almayı düşünür
 - millət, region, ştat, ölkə, şəhər
 - həkimlər, müəllimlər, fermerlər, iqtisadçılar
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

BÖLMƏ: 13#02

Ad	13#02
Suallardan	32
Maksimal faiz	32
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Vasitəçilərin həvəsləndirilməsində ən geniş yayılmış üsullarına aşağıdakılardan hansı aid deyil? (Çəki: 1)

- müəyyən sayda əmtəə alması şərtilə vasitəciyə danışılmış sayda əmtəə vahidinin pulsuz təqdim olunması
 - əvvəlcədən danışılmış həcmədə əmtəə partiyalarına qiymətdə güzəştlərin edilməsi
 - dilerlərin müsabiqələrinin təşkil olunması
 - dilerlərin qurultaylarının təşkil olunması
 - əmtəənin surətinin imicinin yaradılması, reklamın təşkil olunması
-

Sual: Rəqabət reklamı nədir? (Çəki: 1)

- firma qarşısında seçmə tələbatı yaratmaq vəzifəsi baş qaldırıldıqda istifadə olunan reklamdır
 - istehsalçılarda yeni əmtəəyə qarşı ilkin tələbatı yaratmaq vəzifəsini yerinə yetirmək üçün istifadə olunan reklamdır
 - istehlakçının yaddaşında əmtəə barədə məlumatların yenidən canlandırılma-sı və onu əmtəəni yada salmağa məcbur etmək olan reklamdır
 - reklam edilən əmtəəni rəqib firmaların istehsal etdiyi çoxlu sayıda əmtəələrdən fərqləndirən və onun müsbət tərəfini göstərən reklamdır
 - əvvəller reklamlaşdırılmış əmtəəyə olan tələbatın səviyyəsinin saxlanması məqsədilə həyata keçirilən reklamdır
-

Sual: Pablik Rileyşnz nədir? (Çəki: 1)

- Firmanın müsbət imicinin yaradılmasına və qorunub saxlanmasına yönələn fəaliyyətdir
 - Əmtəə və xidmətlərin xarici bazara irəlilədilməsi prosesidir.
 - Xarici tərəfdaşlığın möhkəmləndirilməsi vasitəsidir.
 - Press-relizlərin paylanması üçün ixtisaslaşmış nəşriyyatdır.
 - Xarici bazarın ictimaiyyət ilə əlaqə üsuludur.
-

Sual: Dövlət səviyyəsində ilk Pablik Rileyşnz kompaniyası nə vaxt, harada keçirilib? (Çəki: 1)

- 1911-ci ildə ABŞ-da.
 - 1901-ci ildə İngiltərədə.
 - 1912-ci ildə ABŞ-da.
 - 1918-ci ildə Almaniyada.
 - 1988-ci ildə ABŞ-da.
-

Sual: Satışın stimullaşması nədir? (Çəki: 1)

- Alıcıların mal alışına cəlb etmək üçün tətbiq olunan sövqedici amillərdir.
 - Stimullaşma programının hazırlanmasıdır.
 - Xarici tərəfdaşlığın möhkəmləndirilməsi vasitəsidir.
 - Press-relizlərin paylanması üçün ixtisaslaşmış nəşriyyatdır.
 - Satışın, xüsusilə istehlakçı bazarlarındakı satışın stimullaşmasıdır
-

Sual: Kupon nədir? (Çəki: 1)

- Konkret malı alarkən göstərilən məbləğdə qənaət etməyə imkan verən sertifikatdır.
- Əmtəənin adı qiyməti ilə müqayisədə istehlakçıya müəyyən qənaətin təklif olunmasıdır

- Hər hansı bir malın alınmasına görə həvəsləndirici kimi təklif olunan əmtəədir
 - Özünəxas mükafat növü olub, istehlakçılara verilir, sonradan əmtəəyə dayışdırılır.
 - Xüsusi dəyəri olmayan, zahiri həvəsləndirmə vasitəsidir.
-

Sual: Güzəştli qiymətlə qablaşma nədir? (Çəki: 1)

- Əmtəənin adı qiyməti ilə müqayisədə alıcıya müəyyən qənaətin təklif edilməsidir.
 - Konkret malı alarkən göstərilən məbləğdə qənaət etməyə imkan verən sertifikatdır.
 - Hər hansı bir malın alınmasına görə həvəsləndirici kimi təklif olunan əmtəədir.
 - Özünəxas mükafat növü olub, istehlakçılara verilir, sonradan əmtəəyə dayışdırılır.
 - Xüsusi dəyəri olmayan, zahiri həvəsləndirmə vasitəsidir.
-

Sual: Mükafat nədir? (Çəki: 1)

- Hər hansı bir malın alınmasına görə həvəsləndirici kimi aşağı qiymətə və ya pulsuz təklif olunmasıdır.
 - Əmtəənin adı qiyməti ilə müqayisədə alıcıya müəyyən qənaətin təklif edilməsidir.
 - Konkret malı alarkən göstərilən məbləğdə qənaət etməyə imkan verən sertifikatdır.
 - Özünəxas mükafat növü olub, istehlakçılara verilir, sonradan əmtəəyə dayışdırılır.
 - Xüsusi dəyəri olmayan, zahiri həvəsləndirmə vasitəsidir.
-

Sual: Satışın stimullaşması kimlərə tətbiq olunur? (Çəki: 1)

- Alıcıya, vasitəciyə və satıcılara.
 - Xarici tərəfdaşa, vasitəciyə, beynəlxalq müşahidəciyə.
 - Mühəndis-texniki heyətə, ticarət agentlərinə.
 - Satışın stimullaşması programını hazırlayan heyətə.
 - Ali icraedici orqanlara və reklam agentlərinə.
-

Sual: Şəxsi satış nədir? (Çəki: 1)

- Ticarət agentləri vasitəsi ilə satışdır.
 - Birbaşa satışdır.
 - Poçtla, telefonla satışdır.
 - Ticarət avtomatları ilə satışdır.
 - Elektron ticarət vasitəsilə satışdır.
-

Sual: Missioner satış nədir? (Çəki: 1)

- Ticarət agentinin yerli mütəxəssislər arasındaki sərfəli vasitəcini tapması və onunla daimi əlaqə saxlamasıdır.
 - Kompüter sistemi vasitəsi ilə satışdır.
 - Ticarət agentləri vasitəsilə satışdır
 - Elektron ticarət vasitəsilə satışdır.
 - Kommivoyaier tərəfindən birbaşa istehlakçı ilə əlaqədə həyata keçirilən satışdır.
-

Sual: Texniki satış nədir? (Çəki: 1)

- Kompüter sistemi vasitəsi ilə satışdır.
- Ticarət agentinin yerli mütəxəssislər arasındaki sərfəli vasitəcini tapması və onunla daimi əlaqə saxlamasıdır

- Ticarət agentləri vasitəsilə satışdır.
 - Kommivoyaer tərəfindən birbaşa istehlakçı ilə əlaqədə həyata keçirilən satışdır.
 - Elektron ticarət vasitəsilə satışdır.
-

Sual: Sonuncu istehlakçıya satış nədir? (Çəki: 1)

- Kommivoyaer tərəfindən birbaşa istehlakçı ilə əlaqədə həyata keçirilən satışdır.
 - Ticarət agentinin yerli mütəxəssislər arasındaki sərfəli vasitəçini tapması və onunla daimi əlaqə saxlamasıdır.
 - Ticarət agentləri vasitəsilə satışdır.
 - Kompüter sistemi vasitesi ilə satışdır.
 - Elektron ticarət vasitəsilə satışdır.
-

Sual: Şəxsi satış texnikasının əlamətdar keyfiyyətləri hansılardır? (Çəki: 1)

- Şəxsi xarakter, münasibətlərin yaranması, cavab reaksiyasına sövqetmə.
 - Cazibədarlıq, məlumatlılıq, bazarlığa dəvət.
 - Həqiqilik, geniş kütlə, nəzəri cəlbətmə.
 - Öyündürmə, təsirlilik, simasızlaşma.
 - Şəxsi xarakter, cazibədarlıq, həqiqilik
-

Sual: Aşağıdakılardan hansılar marketinq menecmentin konsepsiyası hesab edilmir?

(Çəki: 1)

- İstehsal
 - Satış
 - Məhsul
 - Korporativ idarəetmə
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: Şirkətin makromühitinə təsir göstərən amillər hansılardır? (Çəki: 1)

- demoqrafik, iqtisadi, təbii, istehlakçının ehtiyacı
 - iqtisadi, təbii, texnoloji və siyasi
 - demoqrafik, iqtisadi, təbii, texnoloji, siyasi və mədəni
 - iqtisadi, təbii, texnoloji, siyasi və mədəni
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: İstehlakçı bazarının seqmentasiyasının prinsipləri hansılardır? (Çəki: 1)

- coğrafi, demoqrafik
 - iqtisadi, təbii, texnoloji və siyasi
 - coğrafi, demoqrafik, psixoloji və davranış
 - davranış və iqtisadi
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Doğru cavabı tapın (Çəki: 1)

- Sosial marketinq reklam kampaniyalarının təşkilidir
- Sosial marketinq alqı-satqı əməliyyatlarının həyata keçirilməsidir
- Sosial marketinq topdan və pərakəndə satış prosedurlarını özündə əks etdirir

- Sosial marketinq cəmiyyətin rifahı ilə bağlı marketinq konsepsiyasıdır
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Doğru cavabı tapın (Çəki: 1)

- 4P modeli – məhsul, yer, qiymət və təqdimat
 - 4P modeli – müştərinin tələbatının təhlili, müştərinin xərci, rahatlıq və təqdimat
 - 4P modeli – məhsul, yer, qiymət və rahatlıq
 - 4P modeli – müştərinin tələbatının təhlili, müştərinin xərci, rahatlıq və əlaqə
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Doğru cavabı tapın (Çəki: 1)

- 4C – məhsul, yer, qiymət və rahatlıq
 - 4C – müştəri həlli, müştərinin xərci, rahatlıq və əlaqə
 - 4C – məhsul, yer, qiymət və həvəsləndirmə
 - 4C – məhsul, yer, qiymət və əlaqə
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: 4P marketinq kompleksindəki təqdimat ünsürü yenilənmiş 4C marketinq kompleksinə uyğun olaraq hansı ünsürə çevrilir? (Çəki: 1)

- kommunikasiya
 - həvəsləndirmə
 - müştəri həlli
 - müştəri dəyəri
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: 4P marketinq kompleksindəki paylaşdırma ünsürü yenilənmiş 4C marketinq kompleksinə uyğun olaraq hansı ünsürə çevrilir? (Çəki: 1)

- çatdırılma
 - yer-məkan
 - rahatlıq
 - müştəri həlli
 - Bütün cavablar səhvdir
-

Sual: "Azercell" şirkətinin fəlaiyyətinin bazar yönümlü təsviri necə olacaq? (Çəki: 1)

- Biz GSM operatoruyuq
 - Biz rabitə şirkətiyik
 - Biz insanlar arasında ünsiyyət vasitəçisiyik
 - Biz insanlara telefon satırıq
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: "Şirkət" mikromühit elementi nəyi ifadə edir? (Çəki: 1)

- Şirkətin satış gücünü
- Şirkətin marketinq işçilərini
- Digər departamentləri

- Heç birini
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Bunlardan hansı makromühit elementidir (Çəki: 1)

- Şirkət
 - Rəqiblər
 - Mədəniyyət
 - İctimaiyyət
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Missiya - (Çəki: 1)

- şirkətin daha konkret olaraq müəyyən etdiyi hədəfdir
 - şirkətin cəmiyyətə baxışını bildirir
 - şirkətin cəmiyyətdə hansı məqsədlərə nail olmaq istədiyini bildirir
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Şirkətin məqsədi - (Çəki: 1)

- şirkətin daha konkret olaraq müəyyən etdiyi hədəfdir
 - şirkətin cəmiyyətdə hansı vəzifələrə nail olmaq istədiyini bildirir
 - şirkətin cəmiyyətdə hansı məqsədlərə nail olmaq istədiyini bildirir
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Məhsul - (Çəki: 1)

- şirkətin daha konkret olaraq müəyyən etdiyi hədəfdir
 - istehlak və ehtiyacı ödəyə bilən və bazarın diqqətinə yönələn bir şeydir
 - satış üçün təklif olunan fəaliyyətdir
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Davranışa görə seqmentasiyaya aiddir: (Çəki: 1)

- alıcılar məhsulu almaq bərədə fikirə gəlməyi, doğurdan da onu almayı düşünür
 - Avstriya, İtaliya, AFR, Braziliyada yaşayan alıcılara görə qruplaşdırılır
 - həkimlər, müəllimlər, fermerlər, iqtisadçılar
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Psixoloji seqmentasiyaya aiddir: (Çəki: 1)

- həkimlər, müəllimlər, fermerlər, iqtisadçılar
 - ictimai təbəqə, həyat tərzi və şəxsiyyətin tipi
 - alıcılar məhsulu almaq bərədə fikirə gəlməyi, doğurdan da onu almayı düşünməsi
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Şirkətin mikromühiti ibarətdir... (Çəki: 1)

- şəxs, təşkilat, şirkət və qurumlar
 - faktorlar
 - idarəciler, işçilər, məsləhətçilər
 - sosial ünsürlər
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Hansı qeyri-əmtəə əməliyyatları nəğdsiz formada yerinə yetirilir? (Çəki: 1)

- veksel təminatı üçün krediti öz öhdəsinə götürən maliyyə təşkilatıdır
 - Kommunal idarələri, elmi tədqiqat təşkilatları, təhsil müəssisələri və s.ilə qeyri-əmtəə əməliyyatları
 - hərbi komitələrlə, vergi idarələri ilə hesablaşmalar
 - alıcıının müəyyən vaxt müddətinə qiymətli kağızlarla hesablaşmalar
 - ailə büdcəsindən sosial təyinatlı xərclərlə ayırmalar
-

BÖLƏM: 13#03

Ad	13#03
----	-------

Suallardan	15
------------	----

Maksimal faiz	15
---------------	----

Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
----------------------	-------------------------------------

Suallar təqdim etmək	1 %
----------------------	-----

Sual: Məqsədli bazar seqmentində 800 min ailənin televizoru var. Amma reklam yerləşdirmək istədiyimiz programma 160 min ailə baxır. Radio və televiziyyada reklam auditoriyasının əhatə olunması kriteriyası hansıdır? (Çəki: 1)

- 20
 - 50
 - 60
 - 40
 - 30
-

Sual: Beynəlxalq bazarda KİV-in istifadə məhdudiyyətləri hansılardır? (Çəki: 1)

- Reklamın rəqlamentləşmə, proteksionizm, monopolizasiya.
 - Ödənilmə şərtləri, yerləşmə şərtləri, beynəlxalq nəşrlərin məhdudiyyətləri.
 - Xərclərin səviyyəsi, məqsədli auditoriyanın seçilməsi.
 - Əhatələnmə haqqında məlumatların düzgünlüğünün yoxlanması mümkünlüyü problemi
 - Əldə olunmuş gəlirlərin xərclənməsi problemi.
-

Sual: Nəqliyyatda reklam hansı ölkələr üçün aktualdır? (Çəki: 1)

- Şəxsi avtomobilər az olan ölkələrdə.
- Piyadaların az olduğu ölkələrdə

- Piyadaların və avtomobilərin çox olduğu ölkələrdə.
 - Turizmin inkişaf etdiyi ölkələrdə.
 - Bütün bunların hamisində.
-

Sual: Elektron reklam və telemarketing yayılma imkanı nə ilə məhdudlaşır? (Çəki: 1)

- Ölkənin iqtisadi və texniki inkişaf səviyyəsi ilə.
 - Piyadaların, avtomobilərin sayı ilə.
 - Televizora baxanların sayı ilə.
 - Nəqliyyatdan istifadə edənlərin sayı ilə.
 - Səyahət edənlərin sayı ilə.
-

Sual: Beynəlxalq reklamın aktual problemi nədir? (Çəki: 1)

- Reklamın standartlaşması və uyğunlaşması arasındaki seçimidir.
 - Müxtəlif ölkə bazarlarına sinxron çıxışı tezləşdirmək.
 - Reklamın istehsalına xərclərin azaldılması.
 - İstehlakçının bir ölkədən digərinə hərəkəti və KİV-də məlumatın qarışdırılmasından kənar qaçmaq.
 - Əmtəənin beynəlxalq imicinin yaradılması.
-

Sual: Reklamın standartlaşmasının məqsədlərinə aşağıdakılardan hansı daxil deyil?
(Çəki: 1)

- Əmtəənin beynəlxalq imicinin yaradılması.
 - Reklamın istehsalına xərclərin azaldılması.
 - Müxtəlif ölkə bazarlarına sinxron çıxışı tezləşdirmək.
 - İstehlakçının bir ölkədən digərinə hərəkəti və KİV-də məlumatın qarışdırılmasından kənar qaçmaq.
 - Reklamın standartlaşması və uyğunlaşması arasındaki seçimi.
-

Sual: Standartlaşmış reklam nə vaxt effektlidir? (Çəki: 1)

- Universal tələbat malları üçün effektlidir.
 - Milli xüsusiyyətlərə çox bağlı əmtəələr üçün.
 - İşsizlik xüsusiyyətləri əmtəələr üçün.
 - İstifadəsi adət halını almamış əmtəələri reklam etmək üçün.
 - Əmtəənin üstünlüyü istənilən ölkədə eyni ilə qarşılanmadığı halda.
-

Sual: Beynəlxalq reklam hansı formada həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- Reklamı tamamilə standartlaşdırılır, hissə-hissə standartlaşdırılır, milli şəraitə uyğunlaşmış formada.
 - Tam standartlaşmış, yerli uyğunlaşmış, ikiqat uyğunlaşmış.
 - Tamamilə uyğunlaşmış, hüquqi uyğunlaşmış
 - Qismən uyğunlaşmış, ikiqat uyğunlaşmış.
 - İkiqat uyğunlaşdırılmış, hüquqi uyğunlaşmış
-

Sual: Beynəlxalq reklamın hüquqi uyğunlaşması nədir? (Çəki: 1)

- Həm milli, həm də xarici reklamverənlərə aid olan reklam təcrübəsinə münasibətdə qanunverici tələblərə əməl olunmasıdır.
 - Cəmiyyətin iqtisadi inkişafının xüsusiyyətləri və səviyyəsidir.
 - TV çarxlarının davamiyyətinə, nümayiş vaxtına hüquqi yanaşmadır.
 - Standartlaşmış reklamın mənfi qəbul edilməsinə görə tətbiq olunan hüquqi uyğunlaşmadır.
 - Beynəlxalq bazarda reklama görə cavabdehliyi yerli şirkətin öz üzərinə götürməsidir.
-

Sual: "Coca-Cola" şirkəti üçün marketinq vasitəcisi saymaq olmaz... (Çəki: 1)

- Neptun supermarketi
 - Topdan satış şirkəti
 - McDonalds restoranı
 - Azersun şirkəti
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Xidmət - (Çəki: 1)

- şirkətin daha konkret olaraq müəyyən etdiyi hədəfdir
 - istehlak və ehtiyacı ödəyə bilən və bazarın diqqətinə yönələn bir şeydir
 - satış üçün təklif olunan fəaliyyət, fayda və ya alıcının razı salınması, həmçinin heç bir əşyaya fiziki sahibliklə nəticələnməyən məhsullar
 - bütün cavablar səhvdir
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Mən 10 ayda bir telefonumu dəyişirəm, hər dəfə təxminən 150 manat dəyərində bir telefon alıram, ilk telefonumu 20 yaşimdə aldığımı və 65 yaşımaca telefon işlədəcəyimi nəzərə alaraq, Mobitel üçün ömür boyu müştəri dəyərini hesablayın. (Çəki: 1)

- 8500 manat
 - 8100 manat
 - 12000 manat
 - 6750 manat
 - 3400
-

Sual: Doğru cavabı tapın (Çəki: 1)

- Marketinq sadəcə malların bazarda satışıdır
 - Marketinq təqdimatdır
 - Marketinq ehtiyac və tələbatlarını ödəməsi üçün sosial və idarəetmə prosesidir
 - Marketinq reklamdır
 - Bütün cavablar doğrudur
-

Sual: Marketinq qərarlarının qəbul edilməsində aşağıdakı şəxslərdən hansılar daha çox məsuliyyət daşıyır? (Çəki: 1)

- Alıcı
- Marketinq direktor
- Satıcı
- Planlaşdırma şöbəsi müdürü
- Bütün cavablar doğrudur

Sual: 4P modeli kimin adı ilə bağlıdır? (Çəki: 1)

- Jerom Makkarti
 - Cek Makkartni
 - Filip Kotler
 - Con Armstrong
 - Bütün cavablar doğrudur
-

BÖLMƏ: 14#01

Ad	14#01
Suallardan	7
Maksimal faiz	7
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Qablaşma nədir? (Çəki: 1)

- malları ətraf mühitin zərərli təsirindən qoruyur
 - qablaşma malın üzərinə cəkilən polietilen örtükdür
 - anbar və nəqliyyat əməliyyatlarını asanlaşdırır
 - özünəxidmətə zəruri şərait yaradır
 - reklam funksiyasını həyata keçirir
-

Sual: Materialına görə taraların təsnifatı (Çəki: 1)

- taxta, karton, kağız, parça, dəri, polimer
 - taxta, karton, parça, polimer, kombinələşmiş tara, şüşə, metal
 - metal, şüşə, taxta, selofan
 - kağız, parça, dəri, saman
 - dəri, polimer, karton, kağız
-

Sual: Xarici tara nədir? (Çəki: 1)

- xarici tara içərisinə qoyulmuş içliklə 150-9000-lə təsdiqlənmiş formadı
 - xarici tara nəqliyyat tarası olaraq, daxili tarası olan və yaxud olmayan malların daşınması və saxlanması üçün istifadə edilən taradır
 - daxili tara (butılka, banka, flakon, qutu, paket) malın bilavasitə alıcıya çatdırıldığı istehlak tarasıdır
 - müəyyən bir müəssisənin sərəncamında olan inventarlarda
 - bərk formada olan nəqliyyat tarasıdır
-

Sual: Daxili tara nədir? (Çəki: 1)

- anbarlarda malların uzunmüddət saxlanması üçün istifadə olunan taradır
- daxili tara (butılka, banka, flakon, qutu, paket) malın bilavasitə alıcıya çatdırıldığı istehlak tarasıdır
- daxili tara nəqliyyat tarası olaraq, daxili tarası olan və yaxud olmayan malların

daşınması və saxlanması üçün istifadə edilən taradır

- daxili tara içərisinə qoyulmuş içliklə 150-9000-lə təsdiqlənmiş formadı
 - nəqliyyatda daşımalar zamanı istifadə edilən xüsusi taralardır
-

Sual: Marka nişanı nədir? (Çəki: 1)

- müəssisənin və ya firmanın kommersiya sırlarını bilən və istehsala tətbiq edən şəxs
 - markanın tanınan, lakin tələffüz oluna bilinməyən hissəsidir (rəmz, rəsm, fərqləndirici rəng və ya özünəməxsus şrift təyinatı)
 - istehlakına əmək sərf olunan hər şey
 - hər-hansı bir satıcıının və ya satıcılar qrupunun əmtəələrini yaxud xidmətlərini eyniləşdirmək, bunlara rəqiblərin əmtəələri və xidmətlərindən fərqləndirmək təyinatı olan ad termin, nişan, rəmz, rəsm və ya onların birləşməsidir
 - maddi resursların dövlətin mülkiyyətində olduğu şəraitdə mərkəzləşdirilmiş planlaşmanı təmin edən idarə heyəti
-

Sual: Aşağıdakı şirkətlərdən hansılar fərdi marka adlarına əməl edir? (Çəki: 1)

- "Nestle", "Procter & Gamble"
 - "Procter End Gamble", "Unilever"
 - "General Elektrik", "Sears"
 - "Coca-cola", "Elen Kerts"
 - "General Elektrik", SEB Group
-

Sual: Tez xarab olan məhsullar mənşeyinə görə necə qruplaşdırılır? (Çəki: 1)

- bitgi mənşəli, heyvanat mənşəli, tədarük edilmiş k/t məhsulları
 - bitgi mənşəli, heyvanat mənşəli, emal edilmiş məhsul yüksəkləri, canlı bitki yüksəkləri
 - heyvanat mənşəli tez xarab olan məhsullar
 - emal edilmiş məhsul yüksəkləri
 - ərzaq malları, sigaretlər, duz və s.
-

BÖLƏM: 14#02

Ad	14#02
Suallardan	8
Maksimal faiz	8
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Təyinatına görə taraların təsnifikasi? (Çəki: 1)

- nəqliyyat tarası, şüşə tara
 - xarici və daxili tara
 - xarici tara, flakonlar
 - daxili tara, nəqliyyat tarası
 - şüşə tara, daxili və xarici tara
-

Sual: İnvendar tara nədir? (Çəki: 1)

- tara sərbəstdirsə o inventar taradır
 - tara müəyyən bir müəssisənin sərəncamındadırsa, ona inventar tara deyilir
 - inventar tara xarici qablaşmada istifadə edilən taradır
 - bərk, yarımbərk formada olan taradır
 - açıq, qapalı, qatlanan formada tətbiq edilən taradır
-

Sual: Xarici təsirlərin müqavimətinə görə taralar necə təsnifləşdirilir? (Çəki: 1)

- dağıilan, yiğilan
 - bərk, yarımbərk, yumşaq
 - bərk, yarımbərk, yumşaq
 - üst-üstə yiğila bilən, bərk
 - sökülməyən, yarımbərk
-

Sual: Konstruksiyasına görə taraların təsnifatı (Çəki: 1)

- dağıilan, yiğilan, açıq, qapalı
 - sökülməyən, sökülən, qatlanan
 - üst-üstə qalaqlanmış, bəzən sökülə bilən
 - qat-qat yiğila bilən
 - sökülməyən, qatlanmayan, açıq
-

Sual: Tara nədir? (Çəki: 1)

- məhsulun dəyərinə təsir edən vasitə
 - əmtəənin netto və brutto çəkisi arasındaki fərqdir
 - malın ölçülərinə, konsistensiyasına uyğun qablaşma
 - malın keyfiyyətinin qorunub saxlanmasına xidmət edən qablaşma
 - malın xaricinə 3 qatda örtüyün çəkilməsi
-

Sual: Marka nədir? (Çəki: 1)

- markanın tanınan, lakin tələffüz oluna bilinməyən hissəsidir (rəmz, rəsm, fərqləndirici rəng və ya özünəməxsus şrift təyinatı)
 - hər-hansı bir satıcıının və ya satıcılar qrupunun əmtəələrini yaxud xidmətlərini eyniləşdirmək, bunlara rəqiblərin əmtəələri və xidmətlərindən fərqləndirmək təyinatı olan ad, termin, nişan, rəmz, rəsm və ya onların birləşməsidir
 - firmanın hüquqi əsasda təsdiqini tapmış program
 - müəssisənin və ya firmanın kommersiya sırlarını bilən və istehsala tətbiq edən şəxslərin nişanları
 - istehlakına əmək sərf olunan hər bir əmtəə məhsul, keyfiyyət daşıyıcısıdır
-

Sual: Kollektiv işarə nədir? (Çəki: 1)

- maddi resursların dövlətin mülkiyyətində olduğu şəraitdə mərkəzləşdirilmiş planlaşmanı təmin edən idarə heyəti
- təsərrüfat assosasiyası və digər könüllü birliklərin buraxdığı eyni keyfiyyətli və ya oxşar xüsusiyyətlər olan əmtəələrin mahiyyəti üçün təyin edilmiş mal nişanı kollektiv işarə adlanır

- bir peşəyə mənsub adamların ittifaqının idarə edilməsi
 - vətəndaşların könüllü birgə təsərrüfatçılığına rəhbərliklik etməkdir
 - təsərrüfat müstəqilliyini qoruyan şəxslərin idarə edilməsi
-

Sual: Fərdi marka adı ilə yanaşı ticarət markasının da verilməsinə hansı firma əməl edir? (Çəki: 1)

- "Kelloq" "Ford motors"
 - "Nestle", "Elen Korts"
 - "Carrefour", "Tutti Frutti"
 - "General Elektrik" "Coca-cola"
 - "Nestle", Carrefour
-

BÖLMƏ: 15#01

Ad	15#01
Suallardan	6
Maksimal faiz	6
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Fraxt üçün sifariş nədir? (Çəki: 1)

- Nəqliyyat növünü, göndərilmə vaxtını və s. göstərməklə mal göndərənin daşıyıcıdan müəyyən miqdar göndərmə üçün yer saxlamasını xahiş etməsi barədə sənəddir
 - Əmtəənin daşınması barədə ixracçının tələblərini və əmtəə barədə məlumatları eks etdirən sənəddir
 - Əmtəəni alıcıya göndərən satıcı tərəfindən verilən sənəddir
 - Satıcının yük alana malın göndərildiyi barədə məlumat verdiyi sənəddir
 - Sifariş olunan əmtəənin göndərilməyə hazır olması barədə alıcını xəbərdar edən və satıcı tərəfindən verilən sənəddir
-

Sual: Hesab-faktura (invoice, final invoice): (Çəki: 1)

- Hesablaşma sənədi olmayan, lakin hesab kimi əmtəə partiyasının qiyməti barədə məlumatı eks etdirən sənəddir
 - Əmtəənin nəzərdə tutulan ölkədə qəbulu və hissəvi göndərmələrdə yazılın sənəddir
 - Alıcı tərəfindən mal tam qəbul olunduqdan sonra yazılın hesabdır
 - Hər bir növ üzrə əmtəə vahidinin və əmtəə partiyasının dəyərini eks etdirən və özündə hesab və spesifikasiyanın rekвизitlərini birləşdirən sənəddir
 - Satıcının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
-

Sual: Konosamentin hansı növləri var? (Çəki: 1)

- Adlı; Orderli; Təqdim edənə; İmtiyazlı
- Adlı; Orderli; Təqdim edənə
- Daxili; Xarici

- Avtomobil; Dəmir yolu; Avio
 - Adlı; Orderli
-

Sual: Beynəlxalq alqı- satqı sazişlərində bazis şərtləri nəyi təyin edir? (Çəki: 1)

- Satıcı və alıcının vəzifələrini, əmtəənin satıcıdan alıcıya keçən vaxt onun zədələnməsi və ya məhv olması zamanı riskin keçməsi anını
 - Satıcıdan alıcıya əmtəə nəql edilərkən xərcləri kimin ödəyəcəyini
 - Əmtəənin daşınacağı nəqliyyat növünü
 - Fors-major şərtlərini
 - Sığortalama şərtlərini
-

Sual: Qiymətdən ümumi (sadə) güzəşt: (Çəki: 1)

- Əmtəənin preyskurator və ya sorğu qiymətdən edilən güzəştdir
 - Xüsusi razılışma əsasında daimi alıcılara verilən güzəştdir
 - Satıcıların xüsusilə maraqlı olduqları sifarişlərdə imtiyazlı alıcılara verilən güzəştdir
 - Əvvəlcədən razılışdırılmış miqdardan artıq əmtəə alan alıcılara verilən güzəştdir
 - Satıcılar tərəfindən əmtəələrin xarici alıcılara satışı zamanı yerli alıcılara verilən güzəştdən artıq verilən güzəştdir
-

Sual: Sənaye xam mallarının alqı- satqısı üçün nümunəvi kontraktlar hansı təşkilat tərəfindən hazırlanır? (Çəki: 1)

- Milli sahibarlar ittifaqları
 - Beynəlxalq sahibkarlar ittifaqları
 - Birja komitələri
 - Sahə birlikləri
 - BMT- nin AİK- si
-

BÖLMƏ: 15#02

Ad	15#02
Suallardan	1
Maksimal faiz	1
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Müqavilə tərəfləri arasında əlaqə hüquqi cəhətdən nə vaxt bitmiş hesab olunur? (Çəki: 1)

- Aralarında müqavilə imzalandıqdan sonra
 - Götürdükləri öhdəlikləri yerinə yetirdikdən sonra
 - Əmtəəni göndərmək üçün gəmi fraxt etdikdən sonra
 - Əmtəə tam həcmde istehsal olunduqdan sonra
 - Əmtəənin eksər hissəsi satıcı tərəfindən alıcıya göndərildikdən sonra
-

BÖLMƏ: 16#02

Ad	16#02
Suallardan	42
Maksimal faiz	42
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: İlk universam nə vaxt, harada yaranıb? (Çəki: 1)

- ABŞ - 1912
- Fransa - 1958
- Moskva - 1915
- Almaniya – 1955
- İtaliya - 1959

Sual: Topdansatış mal dövriyyəsinin hansı metodlarla həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- Müqayisə, statistik qruplaşdırma, balans, korrelyasiya, ekspert qiymətləndirmə metodları ilə
- Müqayisə, riyazi modelləşmə, dinamik sıralar, proqnozlaşdırma, sistemli yanaşma metodları ilə
- Statistik qruplaşdırma, balans, dinamik sıralar, proqnozlaşdırma metodları ilə
- Statistik qruplaşdırma, balans, dinamik sıralar, proqnozlaşdırma metodları ilə
- Riyazi modelləşmə, iqtisadi-sosial proqnozlaşdırma, müqayisə təhlil metodları ilə

Sual: Mal təminatı planına nələr daxildir? (Çəki: 1)

- Anbar və tranzit dövriyyəsi və yoldakı ehtiyatları əhatə edir
- Tranzit dövriyyəsini, pərakəndə dövriyyəni, ilin sonuna qalığı əhatə edir
- Daxil olan bütün malları və ilin sonuna qalığı əhatə edir
- Tranzit, pərakəndə və il ərzində daxil olan malları əhatə edir
- Tranzit, anbar dövriyyəsini, ilin sonuna qalan mal ehtiyatlarını əhatə edir

Sual: Topdan anbar mal dövriyyəsi nədir? (Çəki: 1)

- Anbar dövriyyəsi malların topdansatış qaydası ilə bilavasitə anbarlardan satılması başa düşülür
- Malgöndərənin, sənaye müəssisələrinin anbarından birbaşa pərakəndə satış müəssisəsinə göndərilən malların dəyər məjmusudur
- Anbar dövriyyəsi malların pərakəndə satış formasında anbarlardan satılması başa düşülür
- Anbar dövriyyəsi üzrə mal göndərildikdə topdansatış bazası həmin mallar üzrə mal gönədərən müəssisə ilə hesablaşma aparır
- Anbar dövriyyəsi üzrə mal göndərildikdə topdansatış bazası həmin mallar üzrə mal gönədərən müəssisə ilə hesablaşma aparmır

Sual: Topdan tranzit anbar mal dövriyyəsi nədir? (Çəki: 1)

- Mal göndərənin, sənaye müəssisəsinin anbarından birbaşa pərakəndə satış

müəssisələrinə göndərilən malların dəyər məcmusudur

- Malgöndərənin, sənaye müəssisələrinin anbarından birbaşa pərakəndə satış müəssisəsinə göndərilən malların dəyər məjmusudur
 - Anbar dövriyyəsi malların pərakəndə satış formasında anbarlardan satılması başa düşülür
 - Anbar dövriyyəsi üzrə mal göndərildikdə topdansatış bazası həmin mallar üzrə mal gönədərən müəssisə ilə hesablaşma aparır
 - Anbar dövriyyəsi üzrə mal göndərildikdə topdansatış bazası həmin mallar üzrə mal gönədərən müəssisə ilə hesablaşma aparmır
-

Sual: Tranzit mal dövriyyəsi malgöndərənlə hesablaşmanın formasına görə nejə bölünür? (Çəki: 1)

- Hesablaşmada iştirak etməklə tranzit və hesablaşmalarda iştirak etməməklə tranzit
 - Tranzit və anbar mal dövriyyəsi
 - Hesablaşmada iştirak etməməklə anbar və tranzit dövriyyə
 - Hesablaşmada iştirak etməklə anbar və tranzit dövriyyə
 - Topdan baza ilə malgöndərən müəssisənin özünün hesablaşması ilə
-

Sual: Həlqəlilik əmsalı nədir? (Çəki: 1)

- Ümumi mal dövriyyəsinin xalis mal dövriyyəsinə olan nisbəti başa düşülür
 - Xalis mal dövriyyəsinin ümumi mal dövriyyəsinə nisbəti başa düşülür
 - Topdansatış mal dövriyyəsinin anbar mal dövriyyəsinə nisbəti başa düşülür
 - Pərakəndə satış mal dövriyyəsinin topdansatış mal dövriyyəsinə nisbəti başa düşülür
 - Xalis mal dövriyyəsinin topdan mal dövriyyəsinə nisbəti başa düşülür
-

Sual: Topdan ərzaq bazarı nədir? (Çəki: 1)

- topdan və pərakəndə ticarət müəssisələri və fərdi ticarətçilər tərəfindən rəqabət qabiliyyətli kənd təsərrüfatı xammalının və ərzaq məhsullarının alqı-satçı yeridir
 - İl boyu əhalini mallarla təmin edən müəssisə
 - Uzunmüddət əhalini ərzaq malları ilə təmin edən fərdi müəssisə
 - Kənd təsərrüfatı məhsullarının tədarükünü həyata keçirən müəssisə
 - Tez xarab olan malların pərakəndə tijarət müəssisələrinə paylayan müəssisə
-

Sual: Topdan ərzaq bazarının əsas funksiyası nədir? (Çəki: 1)

- İlboyu əhalinin keyfiyyətli ərzaq məhsulları ilə təchizatının təmin olunması, k/t məhsullarının itkisinin azaldılması
 - İl boyu əhalinin baqqal malları ilə təmin etmək
 - uzun müddətdə əhalinin k/t məhsulları ilə təmin etmək
 - İl boyu əhalinin yeyinti məhsulları ilə təmin etmək üçün tədarükçülərlə iş aparmaq
 - topdan mal satanlardan tezxarab olan malları alıb əhaliyə çatdırmaq
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı topdan satığının vəzifələrinə aid deyil (Çəki: 1)

- topdan ərzaq bazarında tijarət qaydalarına əməl etmək
- sanitar, yanğından mühafizə tələblərinə əməl etmək
- ticarət başa çatdıqdan sonra ticarət yerini boşaltmaq

-
- icarəyə götürülmüş avadanlıq, inventarları təhvil vermək
 - malları son istehlakçıya şəxsi istehlak üçün satmaq
-

Sual: Mağaza-anbar hansı satış üsulu ilə fəaliyyət göstərir (Çəki: 1)

- özünəxidmət
 - nümunələrlə
 - piştaxta ilə
 - vitrinlə
 - ixtisaslaşmış formada
-

Sual: Topdan xidmətlər kompleksinə nə daxildir (Çəki: 1)

- texnologiya, kommersiya, təşkilatı, məsləhət, informasiya, maliyyə
 - ticarət, reklam, icarə
 - kommersiya, reklam, ticarət, komission xidməti
 - əmtəənin çeşidi, keyfiyyəti, marketing xidməti
 - ticarət hesablaşma əməliyyatı
-

Sual: Topdan alış üzrə kommersiya işinin mərhələləri hansılardır? (Çəki: 1)

- Alıcı tələbatının öyrənilməsi, proqnozlaşdırılması, malgöndərənlərin öyrənilməsi, təsərrüfat əlaqələrinin təşkili, topdan alqı üzrə uçotun nəzarətin təşkili
 - Tələbatın öyrənilməsi, bazar imkanlarının öyrənilməsi, təhlili, uçotu, marketing kompleksinin işlənməsi
 - Bazarın öyrənilməsi, malın istehsalı bazara çıxarılması, əmtəənin bazarda mövqeyinin möhkəmləndirilməsi
 - Alıcı tələbatının öyrənilməsi, malın keyfiyyətinin qorunması
 - Şəbəkənin malla fasiləsiz təchiz üçün həyata keçirən ticarət sistemi
-

Sual: Malgöndərən istehsalçılara kimlər daxildir? (Çəki: 1)

- Alıcıların tələbatını ödəmək məqsədilə istehlak təyinatlı müxtəlif çeşidli əmtəələr istehsal edən istehsal müəssisələri, firmalar, fərdi sahibkarlar
 - broker müəssisələr, agent müəssisələr, dilerlər
 - distribütörler, broker müəssisələr, agent müəssisələr
 - konsiqnatlar, əmtəə bircaları, mağaza-anbarlar
 - topdan yarmarkalar, hərraclar, əmtəə bircaları, mağaza-anbarlar
-

Sual: İddia nədir? (Çəki: 1)

- Müqavilə və ya qanunvericilik şərtlərinin pozulmasının könüllü surətdə aradan qaldırılması barədə yazılı tələbdir
- Müqavilə və ya qanunvericilik şərtlərinin pozulmasının könüllü surətdə aradan qaldırılması barədə şifahi izahatdır
- Müqavilə və ya qanunvericilik şərtlərinin pozulmasının könüllü surətdə aradan qaldırılması barədə malın qəti izahatıdır
- Müqavilə və ya qanunvericilik şərtlərinin pozulmasının könüllü surətdə aradan qaldırılması barədə yazılı müqavilədir
- Müqavilə və ya qanunvericilik şərtlərinin pozulmasının könüllü surətdə aradan

Sual: Ticarətin əsas fondlarının tərkibi (Çəki: 1)

- xammalehiyatı;
 - yarımfabrikat ehtiyatları
 - binalar, avadanlıqlar və nəqliyyat vasitələri
 - tamamlanmamış istehsal;
 - pul vəsaiti, sair aktivlər
-

Sual: Ticarətin dövriyyə fondlarının tərkibi (Çəki: 1)

- binalar, qurğular
 - daimi, ölçü-çəki, kassa avadanlıqları
 - mal ehtiyatları, pul vəsaiti, sair aktivlər
 - nəqliyyat vasitələri;
 - texnologiya qurğular və istehsal avadanlıqları
-

Sual: Əsas və dövriyyə kapitalının əmələ gəlmə mənbələri (Çəki: 1)

- özünün xüsusi vəsaiti və cəlb olunmuş vəsaiti
 - topdansatış, pərakəndəsatış mal dövriyyəsi
 - əsas və əlavə əmək haqqı
 - icarə olunmuş vəsaitlər
 - mal ehtiyatları
-

Sual: Normaləşdirilmiş dövriyyə vəsaitinin tərkibi (Çəki: 1)

- bankların hesablaşma hesablarında olan pul vəsaitləri
 - məqsədli kreditlər
 - mal ehtiyatları, pul vəsaiti və sair aktivlər
 - Debitor borcları
 - cari hesablarda olan pul vəsaitləri
-

Sual: Əsas fondlardan istifadə effektivliyinin göstəriciləri (Çəki: 1)

- fondverimi, fond tutumu
 - dövriyyə surəti əmsalı
 - dövriyyə vəsaitlərindən istifadə əmsalı
 - vəsaitlərin gün və dəfə hesabı ilə həcmi
 - mal dövriyyəsi, ehtiyatları
-

Sual: Dövriyyə fondlarından istifadə effektivliyinin göstəriciləri (Çəki: 1)

- fondverimi
 - fond tutumu
 - fondla silahlanması
 - dövriyyə surəti və vəsaitlərdən istifadə əmsalları
 - yük avtomobilərinin yürüş əmsalı
-

Sual: Əsaslı kapital qoyuluşunun effektivlik göstəriciəlri (Çəki: 1)

- mənfəət və rentabellik
 - mal dövriyyəsi və mal ehtiyatları
 - xərclərə qənaəət
 - ümumi effektivlik əmsalı
 - gün və dəfə hesabılə dövretmə sürəti
-

Sual: Əmək planının göstəriciləri: (Çəki: 1)

- dövriyyə, işçilərin sayı, əmək haqqı fondu, mənfəət
 - işçilərin sayı, əmək haqqı fondu səviyyəsi, mənfəətin səviyyəsi, ticarət sahəsi
 - dövriyyənin həcmi, quruluşu, ehtiyatların gün üzrə norması və işçilərin sayı
 - əmək məhsuldarlığı, işçilərin sayı, əmək haqqı fondu və kadrların hazırlanması və ixtisaslarının artırılması
 - topdansatış, pərakəndəsatış mal dövriyyəsi
-

Sual: Tədavül dairəsində gedən proseslərdən asılı olaraq tijarətdə sərf olunan əməyin növləri (Çəki: 1)

- sərfəli və sərfəsiz əmək
 - sadə və mürəkkəb əmək
 - məhsuldar və qeyri-məhsuldar əmək
 - əqli və fiziki əmək
 - ağır və yüngül əmək
-

Sual: Ticarətdə əməyin ödənilməsinin təşkili prinsipləri (Çəki: 1)

- dövriyyə və onun quruluşu
 - işçilərin sayı və əmək məhsuldarlığı
 - əmək məhsuldarlığı və effektivliyi
 - tarif sistemi və əməyin ödənilməsi sistemi
 - əmək haqqı fondu və işçilərin sayı
-

Sual: Ticarət və kütləvi iaşədə əmək haqqının formaları (Çəki: 1)

- mənfəətin həcmi və rentabelliyyə görə
 - dövriyyənin həcmi və quruluşuna görə;
 - əmək məhsuldarlığı və effektivliyinə görə
 - götürə və işəmuzd: o cümlədən mükafatlı
 - tarif bölgüsü
-

Sual: Ticarətdə istifadə edilən taralar təyinatına görə neçə növə ayrıılır (Çəki: 1)

- təmiz və çirkli
 - yamaqlı və yamaqsız
 - daxili və xarici
 - quru və yaş
 - qoxulu və qoxusuz
-

Sual: Tədavül xərclərini izah et. (Çəki: 1)

- malların istehsaldan istehlakçıya çatdırılması ilə əlaqədar sərf olunan əmək məsrəflərinin pul ilə ifadəsidir.
 - Malların istehsalı ilə əlaqədar sərf olunan əmək məsrəflərinin pul ilə ifadəsidir
 - Mal dövriyyəsi planının yerinə yetirilməsi ilə əlaqədar sərf olunan məsrəflərin həcmidir
 - İstehlakçılın mal alışına sərf etdikləri pul vəsaitinin ümumi həcmidir
 - İşçilərin sərf etdikləri əməyini kəmiyyət və keyfiyyətinə görə onlara verilən pul vəsaitinin həcmidir
-

Sual: Ticarətdə tə davül xərcləri mahiyyətinə görə necə qruplaşdırılır? (Çəki: 1)

- dövriyyənin həcmi və quruluşu ilə əlaqədar xərclər;
 - ümumi gəlir və mənfətlə əlaqədar xərclər
 - istehsalın davamı və dəyərlərin formasının dəyişilməsi ilə əlaqədar xərclər
 - işçilərin sayı və əmək haqqı ilə əlaqədar xərclər
 - əmək məhsuldarlığı və əməyin effektivliyinin yüksəldilməsi ilə əlaqədar xərclər
-

Sual: İqtisadi əlamətinə görə tə davül xərclərinin təsnifləşdirilməsi. (Çəki: 1)

- dövriyyənin həcmi, quruluşu, artım və azalma sürəti, mal ehtiyatları ilə əlaqədar xərclər
 - işçilərin sayı, əmək haqqı fondu, əmək haqqı fondu səviyyəsi, əmək məhsuldarlığı ilə əlaqədar xərclər
 - əsas və əlavə əmək haqqı, digər təsərrüfat sahələrinin məsrəfləri, özunun istehlak məsrəfləri, itgilər
 - istehsal məsrəfləri, nəqliyyat məsrəfləri, ümumi gəlir, əsas kapital
 - əsas fondların amortizasiyası, taraların köhnəlməsi, yanacaq, elektrik energisi məsrəfləri
-

Sual: Mənsubiyyətindən asılı olmayaraq tə davül xərclərinin qruplaşdırılması (Çəki: 1)

- əsas və əlavə əmək haqqı xərcləri
 - müstəqim və qeyri-müstəqim xərclər
 - xalis və əlavə xərclər
 - müstəqim və reklam xərcləri
 - amortizasiya ayırmaları və cari təmir xərcləri
-

Sual: Tə davül xərclərinin quruluşu dedikdə nə başa düşülür? (Çəki: 1)

- Ayrı ayrı xərc maddələrinin ümumi dövriyyədəki xüsusi çəkisidir;
 - Tə davül xərcləri məbləğinin mal dövriyyəsinə olan nisbətinin faizlə ifadəsidir
 - Ayrı-ayrı xərc maddələri məbləğinin ümumi xərjlərdəki xüsusi çəkisidir
 - Xərc maddələri məbləğinin mal dövriyyəsinə olan nisbətidir
 - Xərc maddələrinin qruplar üzrə təsnifatı
-

Sual: Ticarətdə ümumi gəlir təyinatına görə nəyi özündə əks etdirir? (Çəki: 1)

- Mal dövriyyəsi ilə tə davül xərclərinin cəmini
- Mənfəət ilə mal dövriyyəsinin məbləğinin cəmini
- Mənfəətin tə davül xərclərinə olan nisbətinə
- Tə davül xərcləri ilə mənfəətin cəmini

Tədavül xərclərinin mənfəətə nisbətini

Sual: Ticarətdə ümumi gəlirin əmələ gəlmə mənbələri hansılardır? (Çəki: 1)

- Mal satışından alınan gəlir,
 - Mal satışından alınan gəlir,
 - Müəssisə krediti və istehsal krelditi
 - Əsas və əlavə əmək haqqı, digər təsərrüfat sahələrinin məsrəfləri
 - Ayrı ayrı xərc maddələrinin ümumi dövriyyədəki xüsusi çəkisidir;
-

Sual: Ticarət maliyyəsinin funksiyaları hansılardır? (Çəki: 1)

- Satış, alış, nəzarət, xidmət
 - Operativlik, bölgü, nəzarət, həvəsləndirmə
 - Bölgü, nəzarət, xidmət, qənaət
 - İstehsal, ticarət, təsərrüfatçılıq
 - Qənaət, risk, iqtisadi həvəsləndirmə
-

Sual: Bazar iqtisadiyyatı şəraitində kreditin ən çox yayılmış forması hansılardır?] (Çəki: 1)

- Bank krediti və ticarət (kommersiya) krediti
 - İstehsal krediti və ticarət krediti
 - Əsas və dövriyyə kreditləri
 - İqtisadi və təsərrüfat kreditləri
 - Müəssisə krediti və istehsal krelditi
-

Sual: Mal dövriyyəsinin kreditlə təmin edilməsi dedikdə nə başa düşülür? (Çəki: 1)

- müəyyən olunmuş normativlər əsasında firmanın jari mal ehtiyatları ilə təmin etmək üçün verilən bank kreditidir
 - Firmanın əsas vəsaitlərlə təmin etmək üçün verilən bank kreditidir
 - Dövlət büdcəsi ilə əlaqə yaratmaq üçün verilən ticarət kreditidir
 - Firmanın rentabelliyini təmin etmək üçün verilən ticarət kreditidir
 - İstehsal riskini siğortalamaq üçün verilən bank kreditidir
-

Sual: Firmanın maliyyə vəziyyətinin təhlili nəyə əsaslanır? (Çəki: 1)

- Əhalinin pul gəlirləri və məsrəfləri balansına
 - Pərakəndə satış mal dövriyyəsi balansına
 - Mühasibat və maliyyə hesabatına
 - Operativ uçot materiallarına
 - Ümumi gəlir və mənfəət haqqındaki məlumatlara
-

Sual: Ticarət firmasının maliyyə fəaliyyəti ölkənin hansı iqtisadi göstəricisi ilə əlaqədardır? (Çəki: 1)

- mal dövriyyəsinin strukturu
- makroiqtisadi göstəricilər
- pul tədavülü
- mənfəətin optimallaşdırılması

Ümumi daxili məhsulanın həcmi

Sual: Ümumi daxili məhsulanın həcmi (Çəki: 1)

- Nəzərdə tutulmuş nəticənin alınmamasıdır
 - Maliyyə itkisinə dözmək ehtimalı, baş verə biləcək məhlükədir
 - Əsas və dövriyyə kapitalından istifadə effektivliyinin aşağı düşməsidir
 - Mal dövriyyəsi həjminin aşağı düşməsi və strukturunun dəyişməsi
 - Ümumi daxili məhsulanın həjmi halının pul gəliri və alıjlılıq qabiliyyətinin aşağı düşməsi ehtimalıdır
-

Sual: Kapitalın sərf olunması dairəsindən asılı olaraq risklər necə təsnifləşdirilir? (Çəki: 1)

- Kommersiya riski, tədavül riski, mal dövriyyəsi üzrə risk
 - Kommersiya riski, ticarət riski, küləvi iasə riski
 - İstehsal riski, kommersiya (ticarət) riski, maliyyə riski
 - İstehsal riski, satış riski, alış riski
 - Alış riski, vəsitəçümlək riski, satış riski
-

Sual: Müəssisənin maliyyə vəziyyəti nədir? (Çəki: 1)

- Aktivlərin likvidliyi, pul vəsaitlərinin tədavüldəki fasiləsizliyi və ödəniş qabiliyyəti
 - Pul vəsaitlərinin hərəkəti, mal ehtiyatlarının optimallığı və xərclərin səviyyəsi
 - Müəssisənin ödəniş qabiliyyətini, vəsaitlərin əmələ gəlməsi, mal dövriyyəsinin həcmi və quruluşu
 - Əhalinin alıcılıq qabiliyyəti, tədavül xərclərinə qənaət, mənfəətin artması
 - Pul vəsaitinin sərf olunması, əsas və dövriyyə vəsaitlərindən istifadə effektivliyi
-

BÖLƏM: 16#03

Ad	16#03
Suallardan	2
Maksimal faiz	2
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Ticarətin idarə edilməsi prosesi nədir (Çəki: 1)

- Bu idarəetməyənin məlumat sistemidir
 - Bu sənəd dövriyyəsi sistemidir
 - Bu kargızarlıq sistemidir
 - Bu idarəetmənin avtomatlaşdırılmasıdır
 - Sistemin qarşısına qoyduğu məqsədə çatmaq üçün vacib olan ardıcıl idarəetmə fəaliyyətinin məcmusudur
-

Sual: İdarəetmənin məqsədləri hansılardır? (Çəki: 1)

- Strateji, texniki, operativ məqsədlər
 - Strateji, texniki, texnoloji məqsədlər
 - Strateji, marketinq, cari məqsədlər
 - Strateji, texniki, cari məqsədlər
 - Strateji, texniki, taktiki məqsədlər
-

BÖLMƏ: 17#02

Ad	17#02
Suallardan	6
Maksimal faiz	6
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: İdarəetmənin funksiyaları hansılardır? (Çəki: 1)

- Planlaşdırma, təşkilati, rəhbərlik və nəzarət
 - Planlaşdırma, nəzarət, əməliyyat
 - Planlaşdırma, reklam, nəzarət, tədqiqat
 - Tədqiqat, bölgü, rəhbərlik, təşkilat
 - Təşkilati, rəhbərlik, reklam, təşviqat
-

Sual: Planlaşdırmanın metodları hansılardır? (Çəki: 1)

- Strateji, texniki-iqtisadi, iqtisadi-hesablama, taktiki
 - Texniki, riyazi, statistik, faktik
 - Balans, texniki-riyazi, iqtisadi-statistik, iqtisadi-riyazi, iqtisadi təhlil
 - Tədqiqat, balans, təbliğat, riyazi-iqtisadi
 - İdarəetmə, texniki-riyazi, statistik-təhlil, iqtisadi-texniki
-

Sual: Plan göstəriciləri hansılardır? (Çəki: 1)

- Kəmiyyət və keyfiyyət göstəriciləri və iqtisadi təsərrüfat göstəriciləri
 - Natural göstəricilər, mal dövriyyəsi göstəriciləri
 - Əmək planı, mal dövriyyəsi
 - Kəmiyyət göstəriciləri və iqtisadi göstəricilər
 - Dəyər göstəriciləri, tədavül xərcləri
-

Sual: İdarəetmənin məqsədləri hansılardır? (Çəki: 1)

- Strateji, taktiki, operativ
 - Strateji, texniki, texnoloji
 - Strateji, taktiki, texnoloji
 - Texniki, cari, operativ.
 - Operativ, texniki, texnoloji
-

Sual: kommersiya müəssisələrində idarəetmənin məqsədləri hansılardır? (Çəki: 1)

- strateji, texniki, operativ məqsədlər
 - strateji, texniki, texnoloji məqsədlər
 - strateji, texniki, cari məqsədlər
 - strateji, marketing, cari məqsədlər
 - strateji, texniki, taktiki məqsədlər
-

Sual: Firma sözünün mənası nədir? (Çəki: 1)

- naxış
 - imza
 - tərəzi
 - açar
 - möhür
-

BÖLMƏ: 01#01

Ad	01#01
Suallardan	14
Maksimal faiz	14
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kommersiya işi dedikdə nə başa düşülür? (Çəki: 1)

- istehlakçıların tələbini öyrənmək, mal istehsal edib bazara çıxarmaq
 - əmtəə-pul münasibətləri şəraitində obyektin rentabelləşdirilməsini təmin edə bilən məqsədyönlü tədbirlər və iş növləri sistemi
 - mal alqı-satqısı ilə məşğul olmaq və mənfəət qazanmaq
 - istehlakçının tələbini nəzərə alınmadan daha çox satmaq tədbirləri
 - əmtəə-pul münasibətləri şəraitində obyektin maliyyəsini təmin edə bilən məqsədyönlü tədbirlər sistemi
-

Sual: Kommersiya işində müvəffəqiyyəti nədir? (Çəki: 1)

- prosesin inkişaf yollarına, bazarın vəziyyətinə dair dəqiq məlumatlar
 - müəssisənin, firmanın gəlirlərinin alınmasını təmin edən məqsədyönlü hərəkətinin, təsərrüfat fəaliyyətinin gözlənilən nəticələrin qazanılması
 - baş verə biləcək mənfi nəticələrin aradan qaldırılması məqsədilə kommersiya fondu yaratmaq
 - müəssisələrin kommersiya baxımı ilə inkişafını məqsədlərini müəyyən etmək
 - razılışdırılmış və əlaqələndirilmiş kommersiya işlərinin yerinə yetirilməsi
-

Sual: covdarla cərcinin fərqi nədir? (Çəki: 1)

- covdar maksimum dərəcədə mal istehsalçısına, cərci isə son alıcıya yaxınlaşır
- cərci maksimum dərəcədə mal istehsalçısına yaxınlaşır, covdar isə son istehlakçıya yaxınlaşır
- covdar iri topdan ticarətdir, cərci xırda topdan tacir

- covidar xırdavat malları satır, cərci ərzaq malları
 - covidar istehsalçıdır, cərci tacir
-

Sual: Covdar kimdir? (Çəki: 1)

- istehsalçıya yaxınlaşan xırda pərakəndə tacirdir
 - xırdavat malları hər tərəfə yayan səyahətçi tacirdir
 - alıcıya yaxınlaşan iri topdan tacirdir
 - alıcı ilə satıcı arasında əlaqə yaranan anbardır
 - xırdavat malları satan iri topdan satıcıdır
-

Sual: «Kommersiya» sözünün mənası nədir? (Çəki: 1)

- rus sözü olub «ticarət» deməkdir
 - latın sözü olub «ticarət» deməkdir
 - latın sözü olub «dəllal» deməkdir
 - türk sözü olub «tacir» deməkdir
 - Azərbaycan sözü olub «baqqal» deməkdir
-

Sual: «Kommersiya fəaliyyəti»nin əsasları fənninin predmeti nədir? (Çəki: 1)

- kommersiya fəaliyyəti kursunun predmeti alıcının istehlak tələbinin öyrənilməsidir
 - əmtəə tədavülü sferasında topdan və pərakəndə təşkilatlarının həyata keçirdikləri kommersiya prosesləridir
 - kommersiya fəaliyyəti kursunun predmeti kommersiya fəaliyyətinin idarə edilməsidir
 - kommersiya fəaliyyəti kursunun predmeti marketing idarəetməsidir
 - kommersiya fəaliyyəti kursunun predmeti bazar infrastrukturlarının öyrənilməsidir
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı sahibkarlıq fəaliyyətinə aiddir? (Çəki: 1)

- istehsal, emal alqı-satçı ilə əlaqədar olan fəaliyyətdir
 - alqı-satçı prosesini həyata keçirilməsi zamanı və mənfiətin əldə olunmasıdır
 - sahibkara gəlir gətirən iqtisadi, istehsal və digər fəaliyyətin təşkilidir.
 - sahibkara gəlir gətirməyən iqtisadi, siyasi və digər fəaliyyətin təşkilidir.
 - sahibkarın kapitalı əsasında yerinəyetirilən hər hansı fəaliyyətdir
-

Sual: Müasir kommersiyanın predmeti nədir? (Çəki: 1)

- bütün əmək məhsullarının alqı-satqısı
 - əmək məhsullarının bir hissəsi olan şəxsi istehlak əşyaları
 - alıcı və satıcılarla münasibətdir
 - alıcıların hüquqlarının qorunmasıdır
 - xidmət sferasında tarazlığın qorunmasıdır.
-

Sual: Örtülü bazar nədir? (Çəki: 1)

- Şirkətdaxili mal bazarıdır
- şirkətdaxili mal bazarıdır
- Tənzimlənən bazardır
- Şirkətlərarası bazardır

Respublikadaxili bazardır

Sual: Ticarətin iqtisadi sosial mahiyyətini ilk dəfə kim şərti etmişdir? (Çəki: 1)

- R.Kantilyon
 - S.Şumpeter
 - İ.Sey
 - D.Mill
 - D.Rikazdo
-

Sual: "Ticarətin mahiyyətinə dair təcrübə" kitabı nə vaxt nəşr edilmişdir? (Çəki: 1)

- 1755
 - 1815
 - 1628
 - 1735
 - 1795
-

Sual: ticarət nədir? (Çəki: 1)

- Əmtəə tədavülü ilə əlaqədar olaraq insan fəaliyyətinin bir növüdür
 - Tələbat ehtiyacların mübadilə yolu ilə idarəetməsinə yönələn fəaliyyətdir
 - Bazara yönələn fəaliyyətdir
 - Bazara diferensial yanaşmadır
 - Heç biri doğru deyil
-

Sual: Ticarətin predmeti nədir? (Çəki: 1)

- Mal
 - Qiymət
 - Xidmət
 - Alıcı
 - Satıcı
-

Sual: İqtisadi nəzəriyyə nöqteyi-nəzərindən ticarət nədir? (Çəki: 1)

- İqtisadi kateqoriyadır.
 - Pərakəndə satışdır
 - hər cür alqı-satqdır
 - mal tədavülüdür
 - birbaşa satışdır
-

BÖLMƏ: 01#02

Ad	01#02
----	-------

Suallardan	12
------------	----

Maksimal faiz	12
---------------	----

Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
----------------------	-------------------------------------

Suallar təqdim etmək	2 %
----------------------	-----

Sual: Aşağıdakılardan hansı ticarətin ikili xüsusiyyətini daha düzgün əks etdirir? (Çəki: 1)

- I-qeyri-istehsal sahəsidir, II-yalnız malın alqı-satqı qiymətləri arasındaki fərqə istinad edən ticarət prosesini əks etdirir
 - I Təsərrüfatının ayrıca sahəsi hesab olunur, II-mal alış-veriş aktlarının həyata keçirməyə istiqamətlənmiş ticarət prosesi mənasını verir
 - malın dəyərinin dəyişməsi ilə əlaqədar, başqa sözlə malın topdan satışı prosesidir
 - malın alqı-satqısı ilə əlaqədar bütün mütərəqqi satış formalarıdır
 - malın alqı-satqı ilə əlaqədar xırda pərakəndə ticarətdir
-

Sual: Ticarət xidmətləri (mağazada göstərilən) necə təsnifləşdirilir? (Çəki: 1)

- əmtəələrin istehlak dəyərinin hərəkətliyə bağlı olan və istehsal prosesinin tədavül sferasında davamı olan prosesin tədavül sferasında davamı
 - mal alıştı ilə əlaqəli xidmətlər, əldə olunan malın istifadəsi ilə əlaqədar xidmətlər, mağazaya gələnlər üçün əlverişli şərait yaratmaq üçün göstərilən xidmətlər
 - daşınma, anbarda saxlama, qablaşdırma, sortlaşdırma
 - tələbin öyrənməsi, əmtəənin dəyişdirilməsi, yeni modifikasiyaları tətbiqi
 - logistik xidmətlər, inventarizasiya xidmətləri, məsləhət, informasiya xidmətləri
-

Sual: «Kommersiya fəaliyyəti» nin əsasları fənnini metodiki aparatı özündə nəyi əks etdirir? (Çəki: 1)

- metodoloji əsasını tədqiqatın sintez və analiz üsulu ilə təhlilini əks etdirir
 - metodoloji tədqiqatın ümumi elmi və eləcə də xüsusi metodlarını özündə əks etdirir
 - metodoloji əsası klassiklərin və Azərbaycan iqtisadçı alımlarının elmi tədqiqatlarını əks etdirir
 - müşahidə ekspertqiymətləndirmə modelləşmə metodlarını
 - müqayisə, analogiya, riyazi modelləşməni əks etdirir
-

Sual: «Kommersiya fəaliyyəti» nin əsasları bir elm sahəsi kimi nəyi öyrənir? (Çəki: 1)

- bazar şəraitində əmtəənin dəyərinin dəyişməsi proseslərini öyrənir
 - bir elm kimi ticarətdə kommersiya proseslərinin daha effektiv yerinə yetirilməsi məqsədi ilə, malın alqı-satqı aktlarının həyata keçirilməsi yolu ilə son istehlakçıya çatdırılması haqqında
 - bütün kommersiya proseslərini, əsasən malın istehsaldan istehlakçıya qədər keçdiyi səmərəli yolu öyrənir
 - bir elm kimi kommersiya proseslərini əsasən pərakəndə ticarət proseslərini öyrənir
 - bir elm kimi kommersiya proseslərini əsasən topdan ticarət proseslərini öyrənir
-

Sual: Hansı formul dəyərin dəyişməsinin əks etdirir (Çəki: 1)

- $\Theta-P_1 \vee \Theta-P$
 - $P-\Theta \vee \Theta_1-P_1$
 - $\Theta-P \vee \Theta_1-P_1$
 - $\Theta_1-P_1 \vee \Theta-P$
 - $P-\Theta_1 \vee \Theta_1-P_1$
-

Sual: Kapitalizmdəki ticarət əvvəlki formasıyalardakı ticarətdə nə ilə fərqülənir? (Çəki: 1)

- ticarət kapital –sənaye kapitalından ayrılmış və onun stimullaşdırılmış rolunu oynamağa başlamışdır
 - Ticarət kapital iistehlakçılar arasında vasitəçi rolunu oynamağa başlamışdır
 - Təkrar istehsalı fasılısızlığını təmin etmək rolunu oynamağa başlamışdır
 - Fiziki şəxslərin özləri arasında iqtisadi münasibətlər yaranan fəaliyyət sahəsi kimi rolü ilə
 - Heç biri doğru deyil
-

Sual: Mal tədavülünün hansı həlqəsində göstərilməsindən aslı olaraq ticarət xidmət necə cürdür? (Çəki: 1)

- topdan ticarət xidmətləri və mağazalarda alıcılara göstərilən ticarət xidmətləri
 - topdan ticarət, özünə xidmət, ticarət avtomatları
 - şəxsi satış, direkt meye, topdan satış
 - ticarət avtomatları ilə satış, elektron ticarət
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Kommersiya obyektinə və onun əhatə etdiyi hüdudlara görə mal bazarları necə bölünür? (Çəki: 1)

- Ölkə və region bazarları
 - Neft məhsulları və taxıl məhsulları bazarı
 - Ölkə regional lokal bazarları
 - Milli və xarici bazarlar
 - Lokal və regional bazarlar
-

Sual: tələb bazarı hansıdır? (Çəki: 1)

- tələb az, təklif çox olan bazar
 - tələb çox, təklif az olan bazar
 - tələb az, təklif az olan bazar
 - tələb çox, təklif çox olan bazar
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Ticarətdə kommersiya xidmətlərinin vacib vəzifələri hansıları? (Çəki: 1)

- tələb və təklifin, qiymətin qarşılıqlı əlaqəsi
 - malların milli mübadiləsi
 - bütün ticarət fəaliyyət prosesləri
 - tələb və tədiyyə qabiliyyətli tələbin qarşılıqlı əlaqəsi
 - mal təklifi və pul mübadiləsi
-

Sual: Ticarətdə kommersiya xidmətlərinin vacib vəzifələri hansıları? (Çəki: 1)

- Ticarətdə regional və mal bazarının həcminin proqnozlaşması və öyrənilməsi.
- Ticarətdə regional xidmət bazarlarının öyrənilməsinin funksional strukturunun formalaşdırılması
- Ticarətdə xidmət bazarlarının öyrəniməsi üçün coğrafi strukturun formalaşdırılması
- Reklam-informasiya Fəaliyyətinin həyata keçirilməsi, istehkakçı və istehlakçı

malgöndərənlər arasında differensiallaşma aparmaqdan ibarətdir.

- Heç biri doğru deyil
-

Sual: Mahiyyət etibarı ilə kommersiya hansı nöqteyi –nəzərdən baxılmalıdır? (Çəki: 1)

- Pullu mal mübadiləsi forması kimi
 Dünya iqtisadiyyatının forması kimi
 Yerli və xarici ticarətin məcmusu kimi
 pullu mal mübadiləsinin milli iqtisadiyyatının tətbiqi
 heç bir cavab doğru deyil.
-

BÖLƏM: 01#03

Ad	01#03
Suallardan	4
Maksimal faiz	4
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kommersiya müəssisəsi nədir? (Çəki: 1)

- öz hesabına daxili bazarda əmtəələri alıb sonra öz adından xaricdə satan ticarət müəssisələridir
 öz ölkəsinin istehsalçıları və topdansatış tacirlərindən malı alıb xaricdə və xaricdən mal alıb yerli topdansatış və pərakəndə satış tacirlərinə, sənaye istehsalçılarına satan firmalardır
 hər hansı bir əmtəə və ya çeşid üzrə oxşar əmtəələrin xaricdə satışı ilə məşğul olan firmalardır
 geniş çeşiddə, əsasən istehlak mallarının satış ilə məşğul olan və bir neçə sahəsinin məhsulunu xaricə ixrac edən firmalardır
 öz adından və öz hesabına əmtəələrin alqı-satqısı əməliyyatlarını həyata keçirən firmalardır
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı kommersiya əməliyyatı deyil? (Çəki: 1)

- pərakəndə satış
 əmtəələrin topdan alış və satış
 reklam
 müqavilələrin bağlanması
 malın istehsalı ilə bağlı əməliyyatlar
-

Sual: bazarın infastukturunu nədir? (Çəki: 1)

- Bazarın normal fəaliyyət göstərməsinə xidmət edən bazar subyektləri və təşkilati hüquqi formalardır
 Bazarın normal fəaliyyət göstərməsinə xidmət edən topdan və pərakəndə ticarətdir
 Bazarın normal fəaliyyətinə xidmət göstərən xidmət müəssisələridir
 Bazarın normal fəaliyyətinə təsir göstərən aksiyon və birjalardır

Heç biri doğru deyil

Sual: satıcı və alıcının qarşılıqlı münasibətlərin xarakterinə görə bazarlar neçə cür olur? (Çəki: 1)

- Azad bazar, örtülü bazar, tənzimlənmış və tənzimlənməmiş bazar
 - Tələb bazar, təklif bazar, örtülü bazar
 - Alıcı bazarı, satıcı bazarı, intisarçı bazarı
 - İntisarçı bazarı, tələb bazar, təklif bazar
 - Tələb bazar, təklif bazar, qapanmış bazar, açıq bazar
-

BÖLMƏ: 02#01

Ad	02#01
Suallardan	11
Maksimal faiz	11
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Malın dəstliliyi nədir? (Çəki: 1)

- malın ümumi bir tələbatı ödəməsini təmin edəcək müəyyən toplusu başa düşülür
 - əmtəələrin ekspertiza üçün ayrılmış dəsti başa düşülür
 - əmtəələrin alıcı tələbini tam ödəməsi üçün tamamlayıcı dəstidir
 - mallara xüsusi bir tələbatı ödəməsi üçün dəst halında hazırlanmasıdır
 - malların alıcı tələbini tam dolğun ödənilməsi məqsədi ilə daha dərin çeşidin təklif olunmasıdır
-

Sual: Mülki məcəlləyə görə cərimə nədir? (Çəki: 1)

- mal alıştı zamanı malgöndərənə tətbiq olunur
 - mövcud müqaviləni pozan fiziki və hüquqi şəxsə tətbiq edilən təsirdir
 - bank tərəfindən alqı-satqı prosesi pozulduqda tətbiq olunur
 - satılan malın xüsusiyyəti aşağı olduqda tətbiq olunur
 - alıcı və satıcının müəyyən vəziyyətlərdə hər birinə tətbiq olunur
-

Sual: Cəriməni kim, nə vaxt ödəməyə məcburdur (Çəki: 1)

- kreditorun tətbiq etdiyi cərimədir
 - borclu tərəf öhdəliyi müəyyən edilmiş müddətdə yerinə yetirmədikdə ödəməyə məcburdur
 - malın alış qiymətinə əlavədir
 - borca əlavə olaraq ödənilməli məgləbdır
 - qoyulmuş müddətin ötdüyü vaxtlarda tətbiq olunur
-

Sual: Keyfiyyət barədə alıcının iradı hansı qaydada ödənilir (Çəki: 1)

- çatışmayan əmtəə üçün ödənilmiş pulun bir hissəsinin geri qaytarılması vasitəsi ilə

- çatışmayan miqdarda əmtəənin göndərilməsi və qiymətin aşağı salınması ilə
 - əmtəənin qiymətinin artırılması ilə
 - qüsurların aradan qaldırılması və ya əmtəənin qiymətinin aşağı salınması ilə
 - çatışmayan miqdarda əmtəənin göndərilməsi yaxud pulun geri qaytarılması vasitəsilə
-

Sual: Nəqliyyat sənədi hansı sənəddir? (Çəki: 1)

- satıcını alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
 - əmtəələrin dəyəri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
 - yük daşıyan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
 - gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsilə yükün daşınmağa qəbul edilməsi təsdiq edən sənəddir
 - gəmi sahibinin yükü daşınmağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Broker kimdir? (Çəki: 1)

- əmlak sanksiyası təqsirli tərəfi öhdəliklərin tam və vaxtı-vaxtında yerinə yetirilməsinə vadar etmək üçün təzyiq vasitəsidir
 - əmtəə birjasında alıcı və satıcılar arasında sazişlərin bağlanmasında ticarət vasitəçisidir
 - vasitəçinin öz xeyrinə müqavilə bağlayan birjadır
 - tez xarab olan malların topdan satıcılarıdır
 - Fermer təsərrüfatları ilə əlaqə yaradan komisyonçulardır
-

Sual: Diler kimdir? (Çəki: 1)

- əmtəə birjasında alıcı və satıcılar arasında sazişlərin bağlanmasında ticarət vasitəçisidir
 - öz hesabına və öz adından birja və ya ticarət vasitəciliyini həyata keçirən hüquqi və fiziki şəxsdir
 - vasitəçinin öz xeyrinə müqavilə bağlayan birjadır
 - tez xarab olan malların topdan satıcılarıdır
 - Fermer təsərrüfatları ilə əlaqə yaradan komisyonçulardır
-

Sual: Müqavilə nədir? (Çəki: 1)

- iki müəsisiə arasında aparılan işlərin razılığıdır
 - Bir çox şirkətlərin razılaşmasıdır
 - İki və daha çox şirkətin bir tərəfli razılaşmasıdır
 - İki və daha çox şirkətin qarşılıqlı razılaşmasıdır
 - Heç biri doğru deyil
-

Sual: İştirakçıların sayından aslı olaraq müqavilələr neçə cür olur? (Çəki: 1)

- İki tərəfli , çox tərəfli
- Bir tərəfli , çox tərəfli
- Natamam, dolğun
- Daimi, mövsümü

Dövrü,qeyri dövrü

Sual: alqı –satqı müqaviləsi hansı müqavilədir? (Çəki: 1)

- iki tərəfli
 - çox tərəfli
 - tək tərəfli
 - mövsümü
 - daimi
-

Sual: malgöndərmə müqavilələrinin əsas müddəalar, Azərbaycan Respublikasının Mülki Məcəlləsinin hansı maddələrində müəyyən edilmişdir? (Çəki: 1)

- 627-645
 - 578-645
 - 578-583
 - 628-644
 - 678-649
-

BÖLMƏ: 02#02

Ad	02#02
Suallardan	13
Maksimal faiz	13
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Mülki məcəlləyə görə əmlak məsuliyyəti nədir? (Çəki: 1)

- əmlak sanksiyası mülki müqavilənin xitam vasitəsidir
 - əmlak sanksiyası təqsirli tərəfi öhdəliklərin tam və vaxtı-vaxtında yerinə yetirilməsinə vadar etmək üçün təzyiq vasitəsidir
 - əmlak sanksiyası mal göndərənə tədbiq olunur
 - alıcı və satıcı malın xüsusiyyətindən asılı olaraq bir-birinə tətbiq edir
 - əmlak sanksiyası yalnız qoyulmuş vaxta əməl olunmadıqda tutulur
-

Sual: Mallara olan tələbnamə və sifarişlərin fərqi nədir? (Çəki: 1)

- tələbin təşkilatın əmtəələrə olan tələblərini əks etdirən sənəddir
 - tələbnamədən fərqli olaraq sifariş-malgönərənlərdən əhalinin tələbini ödəmək üçün vacib olan əmtəələrin konkret müddətdə hazırlanıb göndərilməsini tələb edən sənəddir
 - sifariş malların ödənilməsi üçün tələbnamə sənədidir
 - tələbnamə vasitəçi firmanın öhdəlik sənədidir
 - mülki məsələlərin tələblərinə uyğun olaraq sifarişlər hazırlanır, tələbnamələrin isə buna aidiyiyati yoxdur
-

Sual: Birbaşa müqavilə əlaqələri nədir? (Çəki: 1)

- vasitəçilərlə alıcı və satıcı arasındaki əlaqədir
 - vasitəçi olmadan bilavasitə əmtəə alıcıları və istehsalçıları arasındaki qarşılıqlı əlaqədir
 - iki tərəf arasındaki birbaşa uzunmüddətə bağlanmış eks əlaqədir
 - borc alanla bank arasında vasitəçi olmadan olan əlaqədir
 - alıcı və satıcı arasında bağlanan müqavilə əlaqəsidir
-

Sual: Mal göndərmə müqaviləsi nədir? (Çəki: 1)

- Malgöndərən və alıcılar arasındakı təsərrüfat əlaqələrinin ən vacib formasıdır.
 - yükdaşma şərtlərinin pozulmasına görə tərtib edilən və pozuntunun səbəbkərini iddia bildirən sənəd
 - keyfiyyətin, onun keyfiyyət üzrə standartlara və texniki şərtlərə uyğun gəldiyini təsdiq edən sənəd
 - satıcıının alıcıya müəyyən müddətə, möhlətlə əmtəə əvəzinə verdiyi sənəd
 - kommersiya məsrəflərinin, pozuntuların göstərildiyi sənəd
-

Sual: Uzunmüddətli kommersiya planlaşdırılması hansı müddəti əhatə edir? (Çəki: 1)

- əsasən konkret məqsədləri əhatə edir 5 il müddətini əhatə edir
 - bir qayda olaraq 3-5 il müddətini əhatə edir, rəhbərlik tərəfindən işlənib hazırlanır, strateji məqsədləri ifadə edir
 - əsasən kəmiyyət xarakteristikalarını əhatə edir, 5 il müddətini əhatə edir
 - müxtəlif xidmətlərin, sazişlərin, müqavilələrin hazırlanmasını əhatə edir
 - ərzaq mallarının satışını həyata keçirir, uzun müddətli olur
-

Sual: Ortamüddətli kommersiya planlaşdırılması hansı məqsədləri əhatə edir? (Çəki: 1)

- bir qayda olaraq 3-5 il müddətini əhatə edir, rəhbərlik tərəfindən işlənib hazırlanır, strateji məqsədləri ifadə edir
 - əsasən konkret məqsədlər və kəmiyyət xarakteristikalarını əhatə edir
 - müxtəlif xidmətlərin, sazişlərin, müqavilələrin hazırlanmasını əhatə edir
 - ərzaq və qeyri-ərzaq mallarının satışını həyata keçirir
 - əsasən kəmiyyət xarakteristikalarını əhatə edir
-

Sual: Qısamüddətli kommersiya planlaşdırılması hansı müddətdə müəyyənləşdirilir? (Çəki: 1)

- əsasən kəmiyyət xarakteristikalarını əhatə edir, 1 illik müddətə müəyyənləşdirilir
 - cari operativ planlaşmadır və müəssisənin illik, yarımillik və s. müddətə vəzifələrini müəyyənləşdirir
 - bir qayda olaraq 3-5 il müddətini əhatə edir, rəhbərlik tərəfindən işlənib hazırlanır, strateji məqsədləri ifadə edir
 - əsasən konkret məqsədlər və kəmiyyət xarakteristikalarını əhatə edir
 - ərzaq və qeyri-ərzaq mallarının satışını həyata keçirir
-

Sual: Kommersiya işində ticarət-vasitəçi əməliyyatı necə həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- vasitəçinin köməyi ilə alıcı və satıcı arasında əlaqə yaradılması üzrə əməliyyatdır
- ticarət vasitəçisi tərəfindən öz adından və öz vəsaiti hesabına həyata keçirilən əməliyyatlardır

- Əmtəənin müəyyən ərazidə istehsalçıdan son istehlakçıya irəlilədilməsinə kömək göstərilməsidir
 - Əmtəələrin alqı-satqı müqaviləsinin bağlanmasıdır
 - istehsalçıdan asılı olmayan ticarət vasitəcisi tərəfindən istehsalçının tapşırığı ilə aralarında bağlanmış saziş əsasında alqı-satqı ilə əlaqədar həyata keçirilən əməliyyatdır
-

Sual: Nümunəvi müqavilələr üzrə mübahisə və fikir ayrılıqları hansı qaydada həll olunur? (Çəki: 1)

- qarşılıqlı anlaşma qaydasında
 - arbitraj qaydasında
 - gömrük orqanlarının həll etməsi qaydasında
 - nümunəvi kontraktı hazırlanmış təşkilatın müəyyənləşdiriyi qaydada
 - birja komitələrinin müəyyənləşdiriyi qaydada
-

Sual: Ticarət kompensasiya sövdələşmələri ən gec hər hansı müddətdə başa çatmalıdır?

(Çəki: 1)

- 36 ay müddətinə
 - 24 ay müddətinə
 - 12 ay müddətinə
 - 48 ay müddətinə
 - 6 ay müddətinə
-

Sual: Təklifin bütün şərtləri ilə razılaşdıqda alıcı hərəkətləri yerinə yetirilir? (Çəki: 1)

- ofertaya qarşı eks oferta göndərir
 - poçt və ya teleqraf vasitəsi ilə satıcıya yazılı şəkildə onu təsdiq etmək barədə cavab göndərir
 - müqaviləni imzalayıb geri qaytarır
 - əmtəəni göndərməyə başlayır nəqliyyatı seçilir
 - sifariş olunan əmtəəni qəbul etməyə hazırlaşır strateci planlaşmanı həyata keçirir
-

Sual: Bir tərəfli müqavilənənədir? (Çəki: 1)

- müqaviləyə görə bir tərəf üçün hüquq, digər tərəf üçün öhdəlik yarandıqda
 - bir tərəf üçün var-dövlət, digər tərəf üçün şərait yaratmalıdır
 - bir tərəf üçün siyasi fəaliyyət, digər tərəf üçün isə inzibati əhəmiyyət kəsb etməlidir
 - bir tərəf üçün iqtisadi, digər tərəf üçün mülki əhəmiyyət kəsb etməlidir
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Mal spesifikasiyası hansı əmtəələrlə tətbiq olunur (Çəki: 1)

- Mürəkkəb çeşidli əşyalardır
 - Sadə çeşidli əmtəələrlə
 - Sadə və mürəkkəb əmtəələrlə
 - Asan əldə olunan əmtəələr
 - Heç biri doğru deyil
-

Ad	02#03
Suallardan	3
Maksimal faiz	3
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Asent firma olaraq xaricdən mal alan firmalar hansılardır? (Çəki: 1)

- öz ölkəsinin komitentinin hesabına öz adından xarici istehsalçılarda sifarişləri yerləşdirən və öz ölkəsini alıcısının nümayəndəsi olan firmalardır
- alıcıya istehsalçı-ixracatçının adından verdiyi kreditlərə görə riski öz üzərinə götürən və alıcıdan onun ödəmə qabiliyyətinə malik olması barədə sübut tələb etməyən firmalardır
- müqavilənin şərtindən asılı olaraq vasitəçinin adından və onun hesabına sövdələşmələrin bağlanmasında vasitəcilik edən firmalardır
- öz ölkəsini bir və ya bir neçə sənaye firmasının tapşırığı ilə aralarında bağlanmış agent müqavilələri əsasında fəaliyyət göstərən firmalardır
- öz vasitəçisi üçün xaricdən mal alınması əməliyyatlarını yerinə yetirən firmalardır

Sual: fiskal nəzarət funksiyası gömrük tarifinin nəyə xidmət edir? (Çəki: 1)

- milli iqtisadiyyatın həddən artıq rəqabətdən qorunmasına
- büdcənin gəlir hissəsinin doldurulmasının təmin edilməsinə
- bir sahənin inkişafının həvəsləndirilməsini və digərinin ləngidilməsi vasitəsi ilə istehsalın quruluşunun formalasdırılmasına təsir göstərməyə
- sərhəddən keçən mallara görə vergilərin yığılmamasına
- daxili bazarın qorunması üçün idxlər və ixrac əməliyyatlarının tənzimlənməsinə və struktur dəyişikliklərin stimullaşdırılmasına

Sual: Qarşılıqlı mal göndərmələr üzrə qiymətlər əsasən hansı qiymətlər əsasında müəyyənləşdirilir? (Çəki: 1)

- məhsul istehsal olunan ölkənin bazarında təşəkkül tapmış qiymətlər əsasında
- çevik qiymətlər əsasında
- tərəflərin razılışdıqları qiymətlər əsasında
- transfer qiymətlər əsasında
- dünya bazarında təşəkkül tapmış qiymətlər əsasında

BÖLMƏ: 03#01

Ad	03#01
Suallardan	7
Maksimal faiz	7
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Hansı əmtəə əməliyyatları nəğdsiz formada yerinə yetirilir? (Çəki: 1)

- ödənişləri tezliklə ödəyən alıcılara qiymətdə edilən güzəştlər
 - xammalın, materialların, hazır məhsulların və s alqı-satqısı
 - borclunun hesabından alıcıının hesabına nəğd olmayan köçürmələr
 - ikitərəfin razılığı ilə hesablaşmalarda iştirak etmədən ödəniş əməliyyatları
 - alıcıının müəyyən vaxt müddətinə qiymətli kağızlarla hesablaşmaları
-

Sual: Kredit məktubu (akkreditiv) nədir? (Çəki: 1)

- pul, hesablaşma, əmtəə sənədlərinin və yaxud əmtəələrin dəyərlərinin ödənilməsinə alıcıının razılığır
 - xüsusi hesab açılması barədə alıcıının bank şöbəsinin malgöndərənin bank şöbəsinə tapşırığıdır
 - vekselləri yazan və ödəniş müddəti başa çatan vekselləri ödəmələri öz öhdəsinə götürən şəxsdir
 - səhmdar cəmiyyətinə kapital kimi müəyyən miqdarda pul əməliyyatı ilə müəyyən edilən qiymətli kağızlardır
 - hesab sahibinin çekdə göstərilən pul məbləğinə onun hesabından banka keçirilməsini təmin edən tapşırıqdır
-

Sual: Nəğdsiz formada ödəmənin bir forması olan ödəniş tapşırığı hansıdır? (Çəki: 1)

- xüsusi hesab açılması barədə alıcıının bank şöbəsinin malgöndərənin bank şöbəsinə tapşırığıdır
 - hesab sahibinin onun hesablaşma hesabından pul alanın hesabına pul vəsaitinin köçürülməsi barədə banka verdiyi sərəncamdır
 - pul, hesablaşma, əmtəə sənədlərinin və yaxud əmtəələrin dəyərlərinin ödənilməsinə alıcıının razılığıdır
 - xüsusi hesab açılması barədə alıcıının bank şöbəsinin malgöndərənin bank şöbəsinə tapşırığıdır
 - səhmdar cəmiyyətinə kapital kimi müəyyən miqdarda pul əməyi ilə müəyyən edilən qiymətli kağızlardır
-

Sual: Hesablaşmaların hansı formaları var? (Çəki: 1)

- nəğd və nəğdsiz
 - nəğd və daimi
 - əmtəə və qeyri maddi
 - əmtəə və qiymət
 - natural və dəyər forması
-

Sual: Aksept nədir? (Çəki: 1)

- Tədavülçünün razılığı
 - Tədavülçünün narazılığı
 - borcun ödənilməsi
 - borcun yerində ödənilməsi
 - Heç bir cavab doğru deyil
-

Sual: Nəğdsiz hesablaşma nədir? (Çəki: 1)

- pul dövriyyəsinin bir formasıdır
 - tədiyyədir
 - dəyərin dəyişməsidir
 - pul dövriyyəsinin az tətbiq olunan formasıdır
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Klirinq ödənişləri nə vaxt , harada ilk dəfə tətbiq olunub? (Çəki: 1)

- 1775- Büyük Britaniya
 - 1815-Fransa
 - 1920-Bakı
 - 1728- ABŞ
 - heç biri doğru deyil
-

BÖLMƏ: 03#02

Ad	03#02
----	-------

Suallardan	5
------------	---

Maksimal faiz	5
---------------	---

Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
----------------------	-------------------------------------

Suallar təqdim etmək	1 %
----------------------	-----

Sual: Hansı qeyri-əmtəə əməliyyatları nəğdsiz formada yerinə yetirilir? (Çəki: 1)

- veksel təminatı üçün krediti öz öhdəsinə götürən maliyyə təşkilatıdır
 - Kommunal idarələri, elmi tədqiqat təşkilatları, təhsil müəssisələri və s.ilə qeyri-əmtəə əməliyyatları
 - hərbi komitələrlə, vergi idarələri ilə hesablaşmalar
 - alıcıının müəyyən vaxt müddətinə qiymətli kağızlarla hesablaşmalar
 - ailə büdcəsindən sosial təyinatlı xərclərlə ayırmalar
-

Sual: Hesablaşma çeki nədir? (Çəki: 1)

- hesab sahibinin onun hesablaşma hesabından pulalanın hesabına pul vəsaitinin köçürülməsi barədə banka verdiyi sərəncamlar
 - hesab sahibinin çekdə göstərilən pul məbləğinin onun hesabından vəsaiti alanın hesabına köçürülməsi barədə ona xidmət göstərən banka verdiyi yazılı tapşırıqdır
 - xüsusi hesab açılması barədə alıcıının bank şöbəsinin malgöndərənin bank şöbəsinə tapşırığıdır
 - pul, hesablaşma, əmtəə sənədlərinin və yaxud əmtəələrin dəyərlərinin ödənilməsinə alıcıının razılığır
 - xüsusi hesab açılması barədə alıcıının bank şöbəsinin malgöndərənin bank şöbəsinə tapşırığıdır
-

Sual: Planlı ödənişlər qaydasında hesablaşmalar nə vaxt baş verir? (Çəki: 1)

- məhsul vahidi istehsalına sərf olunan iş vaxtının nizama salıldığı vaxt
 - sabit təsərrüfat və hesablaşma münasibətləri mövcud olduğu, mal göndərişinin isə daimi xarakter daşıdığı vaxt
 - sabit təsərrüfat və hesablaşma münasibətləri mövcud olduğu vaxt
 - hesablaşmalar mal alanın anbarında təhvilalma vaxtı
 - xüsusi hesab açılması barədə alıcıının bank şöbəsinin malgöndərənin bank şöbəsinə tapşırıldığı vaxt
-

Sual: Veksellərin neçə növü var? (Çəki: 1)

- açıq və qapalı
 - sadə və köçürmə
 - sadə və açıq
 - müddətli və köçürmə
 - faizli və sadə
-

Sual: Sadə veksel nədir? (Çəki: 1)

- müəyyən müddət göstərilməklə mütləq təəhhüdlü pul ödəməsi sənədi
 - bir tərəfin ödəniş vaxtı çatdığı müddətdə digər tərəfə müəyyən pul məbləği ödənilməsi barədə yazılı borc pul öhdəliyidir
 - qiymətli kağızların bir növü
 - bazar iqtisadiyyatına keçən ölkələrdə özəlləşdirmə çeki
 - müəyyən məbləğ göstərilməklə mütləq təəhhüdlü pul ödəməsi sənədi
-

BÖLƏM: 03#03

Ad	03#03
Suallardan	13
Maksimal faiz	13
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kommersiya hesabı hansı sənəddir? (Çəki: 1)

- satıcının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
 - əmtəələrin dəyəri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
 - yük daşıyan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
 - gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsi ilə yükün daşınmağa qəbul edilməsini təsdiq edən sənəddir
 - gəmi sahibinin yükü daşınmağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Kreditlə ödəmə nədir? (Çəki: 1)

- əmtəənin dəyərinin eyni dəyərdə digər əmtəə ilə ödənilməsidir
- əmtəənin dəyərinin hissə-hissə ödənilməsidir

- hesablaşmanın ixracçı tərəfindən idxlçiya verdiyi kommersiya krediti əsasında həyata keçirilməsidir
 - hesablaşmanın dövlət təminatı verilməklə ödənilməsidir
 - hesablaşmanın digər firmadan aldığı borc hesabına ödənilməsidir
-

Sual: Kommersiya sənədləri hansı sənədlərdir? (Çəki: 1)

- satıcının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
 - əmtəələrin dəyəri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
 - yük daşıyan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
 - gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsi ilə daşınmağa qəbul edilməsini təsdiq edən sənəddir
 - gəmi sahibinin yükü daşimağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Hesablaşmalar müəssisələr tərəfindən hansı üsullarla aparılır? (Çəki: 1)

- hesablaşmalarda iştirak etməklə
 - nəqd və nəqdsiz
 - hesablaşmalarda iştirak etməməklə
 - çeklə, veksellərlə
 - akreditivlərlə, ödəniş tapşırıqları ilə
-

Sual: Əmtəə əməliyyatlarına hansı daxil deyil? (Çəki: 1)

- xammalın alınması, gətirilməsi, anbara yığıılması
 - xammalın, materialın hazır məhsulun alqı-satqısı
 - əmtəənin markalanması, əmtəə nişanının hazırlanması
 - əmtəə markasının saxtalaşmasına qarşı tədbirlər
 - əmtəələrin çeşidinin artırılması tədbirlərin görülməsi
-

Sual: Qeyri əmtəə əməliyyatlarına hansılar daxildir? (Çəki: 1)

- istehsal müəssisələrin hesablaşmaları daxildir
 - qeyri kommersiya təşkilatlarının istehsal tədbirləri daxildir
 - kommunal idarəələrin, elmi-tədqiqat təşkilatları, təhsil müəssisələrinin hesablaşmaları daxildir
 - əmtəənin mənasının işlənməsi, onun yoxlanması və nümunənin hazırlanması
 - əmtəəyə olan tələbin öyrənilməsi, proqnozlaşdırılması
-

Sual: Xarici valyuta ilə hesablaşmalar necə həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- nazirlər kabinetinin xüsusi icazəsi ilə
 - milli məclisin qərarı ilə
 - banklar birliyinin sərəncamı ilə
 - milli bankın xüsusi icazəsi ilə
 - beynəlxalq valyuta fondunun qərarı ilə
-

Sual: Valyuta hesabına hansı məbləğ mədaxil edilə bilməz? (Çəki: 1)

- ixrac olunmuş əmtəələrin haqqı kimi müvəkkil olunmuş bank tərəfindən xaricdən köçürülmüş və valyuta ehtiyatına qalan məbləğ
 - alınmış əmtəələrin ödənilməsinə görə digər valyuta hesabından köçürülmüş məbləğ
 - hesab sahibi tərəfindən valyuta birjasından əldə olunmamış mədləğlər
 - hesab sahibi tərəfindən valyuta birjasında və valuta hərracında əldə olunmuş məbləğlər
 - müvəkkil olunmuş bankın, Milli bankın və ya Maliyyə Nazirliyinin icazəsi ilə digər daxil olmalar
-

Sual: İnkışaf etmiş ölkələrdə nəğdsiz pul dövriyyəsinin neçə faizini təşkil edir? (Çəki: 1)

- 90-95%
 - 70-75%
 - 75-80%
 - 100%
 - 50-60%
-

Sual: Azərbaycanda nəğdsiz pul dövriyyəsinin təxminən neçə faizini təşkil edir? (Çəki: 1)

- 20%
 - 15%
 - 30%
 - 40%
 - 90%
-

Sual: Nəğdsiz hesablaşmaların formasına aid deyil? (Çəki: 1)

- ödəniş tapşırığı
 - ödəniş tələbnaməsi
 - akreditiv
 - çek
 - hamısı aiddir
-

Sual: Hesab sistemlərinin və pul vəsaitlərinin daxil olduğu təyinat sistemidir (Çəki: 1)

- sənəd dövriyyəsi
 - hesablaşma hesabı
 - kassa sistemi
 - valuyta sistemi
 - banklar
-

Sual: nəğdsiz qaydada pul vəsaitlərinin kredit təşkilatı vasitəsi ilə yazılı və ya elektron formada rəsimləşdirilən sərəncam nədir? (Çəki: 1)

- ödəniş sənədi
 - ödəmə tapşırığı
 - akreditiv
 - çek
 - ödəniş tələbnaməsi
-

BÖLMƏ: 04#01

Ad	04#01
Suallardan	5
Maksimal faiz	5
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Hansı məlumatlar kommersiya sırrıdır? (Çəki: 1)

- kommersiya nöqtəyi nəzərindən bilərəkdən gizli saxlanan məlumatlardır.
- yalnız sövdə iştirakçılarına məlum olan, qalanlara isə elan edilməyən məlumatların ifadəsi
- yalnız mal istehsalçılara məlum olan məlumat
- həm istehsalçıya, həm satıcıya məlum olan məlumat
- yalnız alıcıya məlum olmayan məlumatlar

Sual: Kommersiya sırrının daşıyıcısı kimdir? (Çəki: 1)

- müəssisənin və ya firmanın kommersiya sırlarını bilən və istehsala tətbiq edən şəxs
- müəssisənin və ya firmanın kommersiya sırları haqqında xəbərdar olan şəxsdir
- kommersiyaya aid olan məxfiliyi qoruyan şəxsdir
- kommersiyaya aid olan bilgiləri bilən nou-xau daşıyıcıları
- kommersiyaya aid olan bilgiləri bilən podratçılardır

Sual: İşgüzar informasiyaya nə daxil deyil? (Çəki: 1)

- maliyyə məlumatları
- malın qiyməti haqqında məlumat
- marketing haqqında məlumat
- heyətin siyahısı
- ENM-in program təminatı.

Sual: Texniki məlumatata nə daxil deyil? (Çəki: 1)

- elmi-tədqiqat layihəsi
- patent ərizəsi
- informasiya prosesi
- EHM program təminatı
- razılaşma

Sual: Daxili Hesbat sistemi məlumatlarına hansı aid deyil? (Çəki: 1)

- mühasibat hesabatları
- operativ uçot hesabatları
- maliyyə hesabatları
- statistik hesabatlar
- kanzal hesabatlar

BÖLME: 04#02

Ad	04#02
Suallardan	11
Maksimal faiz	11
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Aşağıdakılardan hansı kommersiya məxfiliklərini fərqləndirən amillərə aid deyil? (Çəki: 1)

- kommersiya sırrının təbiəti
 - mülkiyyət mənsubiyəti
 - siyasi xüsusiyyətləri
 - təyinatı
 - texnoloji, istehsal, təşkilati, marketinq xüsusiyyətləri
-

Sual: ABŞ-da «Kommersiya sırrı haqqında qanun nə vaxt qəbul olunub? (Çəki: 1)

- 1984
 - 1961
 - 1979
 - 1985
 - 1990
-

Sual: Sənaye şpionaçı dedikdə nəbaşa düşülür? (Çəki: 1)

- səlahiyyəti olmayan şəxslərin və ya müəssisələrin kommersiya sırrını təşkil edən məxfi məlumatların toplanmasıdır.
 - səlahiyyəti olmayan şəxslərin və ya müəssisələrin qeyri-qanuni yolla insafsız satıcılar tərəfindən məlumatların toplanmasıdır.
 - səlahiyyəti olmayan şəxslərin və ya müəssisələrin qeyri-qanuni yolla əliyəri satıcılar tərəfindən məlumatların toplanmasıdır.
 - səlahiyyəti olmayan şəxslərin və ya müəssisələrin qeyri-qanuni yolla kommersiya sırrını təşkil edən məlumatları toplayan satıcılardır.
 - müəssisə rəhbərliyi tərəfindən qəbul olunan normalardır.(əmrlər, sərəncamlar, təlimatlar)
-

Sual: Kommersiya sırrını necə qorumaq olar? (Çəki: 1)

- müəssisə rəhbərliyi tərəfindən qəbul olunan lokal qərarlar vasitəsilə ilə
 - müəssisə rəhbərliyi tərəfindən qəbul olunan normalardan (əmrlər, sərəncamlar, təlimatlar) vasitəsilə ilə
 - müəssisə rəhbərliyi tərəfindən qəbul olunan işgüzar müqavilələr vasitəsilə ilə
 - müəssisə rəhbərliyi tərəfindən qəbul olunan birbaşa sazişlər vasitəsilə ilə
 - müəssisə rəhbərliyi tərəfindən qəbul olunan qarşılıqlı anlaşmalar vasitəsilə ilə
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı kommersiya sırrı deyil? (Çəki: 1)

- Nou-Xau
 - başa çatdırılmamış müqavilələr
 - yeni ixtiralar
 - marka lahiyyəsi
 - ödənilmiş vergilər
-

Sual: Kimmersiya məxfiliklərini fərqləndirən amil deyil? (Çəki: 1)

- kommersiya sırrının təbiəti
 - mülkiyyət mənsubiyyəti
 - siyasi xüsusiyyətləri
 - təyinatı
 - texnoloji, istehsal, təşkilatı, marketing xüsusyyətləri
-

Sual: Yaranmış situasiyanı tam və doğru təsvir edilməsini nəzərdə tutan tədqiqatlar hansı tədqiqatlardır (Çəki: 1)

- Kanzal
 - Təsviri
 - Destruktiv
 - Konstruktiv
 - Müntəzəm
-

Sual: Problemlərlə ona təsir edən amillər arasındaki səbəb-nəticə əlaqəsini aşkar etmək üçün hansı tədqiqatlardan istifadə olunur (Çəki: 1)

- Kauzal
 - Təsviri
 - Müntəzəm
 - Operativ
 - Təsmiri
-

Sual: Məqsədli problemin mahiyyətini düzgün başa düşməyə imkan verən tədqiqatlar hansılardır? (Çəki: 1)

- Kəşfiyyat
 - Kanzal
 - Təsviri
 - Müntəzəm
 - Operativ
-

Sual: Əvvəlcə hansısa bir probleminin həlli üçün toplanmış məlumatlar hansılardır? (Çəki: 1)

- Təkrar
 - Təsviri
 - İlkin
 - Təsmiri
 - Kəşfiyyat
-

Sual: Real şəraiti xarakterizə edən məlumatların toplanmadığı metod hansıdır? (Çəki: 1)

- İmitasiya
 - Kanzal
 - Təsviri
 - Kəşfiyyat
 - heç biri doğru cavab deyil
-

BÖLMƏ: 04#03

Ad	04#03
Suallardan	6
Maksimal faiz	6
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Hansı müqavilələrə Vyana konvensiyası tətbiq olunur? (Çəki: 1)

- yalnız milli xarakterli müqavilələrə
 - yalnız beynəlxalq xarakterli müqavilələrə
 - həm beynəlxalq, həm də milli xarakterli müqavilələrə
 - lizinq müqavilələrinə
 - bütün növ müqavilələrə
-

Sual: Yapon davranış kodeksində aşağıdakılardan hansı nəzərə alınmır? (Çəki: 1)

- müştərilər tərəfdən kommersiyaya olan inamın itirilməsinə səbəb ola biləcək sazişlər bağlamamaq
 - Kommersiya sırrını malik olan məlumatları kənar şəxslərə ötürmək
 - qəsdən iqtisadi ziyan vurmaq
 - rüşvət vermək, almaq
 - rəhbərliyin icazəsi ilə başqa bir yerdə işə düzəlmək
-

Sual: Əmtəə nişanı nəyi qoruyur? (Çəki: 1)

- ticarət firmasının əmtəə haqqında məlumatlarını qoruyur
 - satıcının marka adından istifadə etməsinin müstəsna hüququnu qoruyur
 - əmtəənin firma stilini, surətini qoruyur
 - markanın müəlliflik hüququna eks olaraq notarial formada hüquqi əsasını qoruyur
 - əmtəənin özünəməxsus göstəricilərini qoruyur
-

Sual: İstehsal sırrından kommersiya sırrının fərqi nədir? (Çəki: 1)

- istehsal sırrı yalnız müəyyən sahələri əhatə edir. Kommersiya sırrını isə daha çox sahə daxildir
- kommersiya sırrı istehsal sırrından daha çox məxfiliyi ilə fərqlənir
- kommersiya sırrını firmanın ticarət münasibətlərinə aid olan məlumatlar daxil edilir
- kommersiya sırrını istehsal avadanlıqları haqqında məlumatlar daxildir

- istehsal sırrının yalnız müəssisə rəhbəri bilməlidir.
-

Sual: Çinin Dövlət Şurası «Kommersiya təhlükəsizlik xidmətləri haqda əsasnaməni nə vaxt qəbul edib? (Çəki: 1)

- 1990
 - 1988
 - 1999
 - 2000
 - 2008
-

Sual: Azərbaycan Respublikası haqsız rəqabət haqqında qanun nə vaxt qəbul olunub? (Çəki: 1)

- 4 aprel 1992 ci il
 - 2 iyun 1995 ci il
 - 9 mart 1992 ci il
 - 10 mart 1959 cu il
 - 23 fevral 1960 ci il
-

BÖLMƏ: 05#01

Ad	05#01
Suallardan	8
Maksimal faiz	8
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: İşgüzar protokol nədir? (Çəki: 1)

- danışqların aparılması üçün qonaqların dəvət olunması, protokolun yazılması (vaxt, reqlament, iyerarxiya)
 - işgüzar görüşlərin aparılması qaydasıdır (görüşün vaxtı, yeri, şəraiti, qəbulun seçilməsi, qonaqların siyahısı)
 - danışqların yeri, şəraiti, göstərilən sənəd (yerin rahatlığı, səs küysüz şərait)
 - danışqların yeri, şəraiti, beynəlxalq saziş qaydaları
 - xarici ticarət əlaqələrinin yaradıldığı vaxt, tərəflərin bağlılığı saziş
-

Sual: Reklamasiyaya cavab hansı formada göndərilir? (Çəki: 1)

- yazılı
 - şifahi
 - şifahi və qismən yazılı
 - telefonla
 - faks və internetlə
-

Sual: Rekalmasıya nədir? (Çəki: 1)

- itkilərdir
 - iradlardır
 - etirazdır
 - kommersiya sənəddir
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Riskin dərəcəsinin müəyyənləşdirilməsi üçün metodlar hansılardır? (Çəki: 1)

- statistik və ekspert
 - ekspert və sorğu
 - sorğu və razılaşma
 - müşahidə və statistik metod
 - müşahidə və təhlil
-

Sual: Sahibkara yaxşı məlum olan amillər necə adlanır? (Çəki: 1)

- ehtimal olunan amillər
 - az ehtimal olunan amillər
 - təsadüfi amillər
 - ekspert metodlar
 - sorğu metodlar
-

Sual: ticarət prosesinin əsas fiquru kimdir? (Çəki: 1)

- Kommersant
 - Əmtəəşünas
 - Tacir
 - Ticarət aġenti
 - Marketoloqlar
-

Sual: ticarət biznesinin əsasını nə təşkil edir? (Çəki: 1)

- kommersiya fəaliyyəti
 - ticarət əməliyyatları
 - biznes əməliyyatları
 - ticarət fəaliyyəti
 - biznes fəaliyyəti
-

Sual: Müəyyən məkandakı davranış qaydaları nə adlanır? (Çəki: 1)

- etiket
 - protokol
 - oferta
 - etik kodeks
 - heç biri
-

BÖLMƏ: 05#02

Ad

05#02

Suallardan

9

Maksimal faiz	9
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kommersant etiketinə nələr daxildir? (Çəki: 1)

- özünü təqdim etmə, işgüzar danışıqların aparılması qaydaları, işgüzar yazışmalar və telefon danışıqları, xarici görünüşünə, geyimə, saç düzümünə diqqət etmək, nitqə tələblər, marka və əmtəə nişanlarını mənimsemək
 - özünü təqdim etmə, tanışlıq, işgüzar danışıqların aparılması qaydaları, işgüzar yazışmalar və telefon danışıqları, xarici görünüşə, geyimə, maneralara diqqət etmək, nitqə tələblər, işgüzar protokol bilikləri
 - özünü təqdim etmə, tanışlıq, işgüzar danışıqların aparılması qaydaları, işgüzar yazışmalar və telefon danışıqları, xarici görünüşə, geyimə fikir vermək, karguzarlıq qabiliyyəti, saç düzümü
 - özünü təqdim etmə, tanışlıq, işgüzar danışıqların aparılması qaydaları, işgüzar yazışmalar və telefon danışıqları, xarici görünüşə, geyimə diqqət etmək, texniki biliklər
 - özünü təqdim etmə, tanışlıq, işgüzar yazışmalar və telefon danışıqları, xarici görünüşə, geyimə, maneralara diqqət etmək, nitqə tələblər, iqtisadi ,siyasi biliklər
-

Sual: Nitqə verilən tələblər hansılardır? (Çəki: 1)

- dəqiqlik, kəsərlilik, obyektivlik bacarığı
 - subyektiv, müdaxilə az danışmaq
 - obyektiv düşüncə, dinləməkdənsə müdaxilə etmək
 - hadisələrə birbaşa müdaxilə qabiliyyəti, özünü müdafiə
 - bilgilik, məntiqlik, savadlı, loqik, emosional çalarlar vermək
-

Sual: Riskin azaldılması üsulu hansıdır?? (Çəki: 1)

- hecləşmə
 - siğortaya alma
 - riskin artırazaldılması
 - katastrofik riskin azaldılması
 - Heç biri
-

Sual: Kommersiya riski nədir? (Çəki: 1)

- kommersiya fəaliyyəti nəticəsində mümkün ziyana məruz qalmaq və ya itkilərin olmasıdır
 - mümkün xeyirli xüsusiyətlərə malik mənfəətə nail olmaq üçün atılan addımdır
 - mal alınması zamanı yükün korlanması və itirilməsidir
 - mənfəətin itirilməsi ehtimalıdır
 - mənfəətin itirilməsi və gəlirlərin bir hissəsinin geri alınmaması ehtimaldır
-

Sual: Kommersiya fəaliyyətində mümkün risk nədir? (Çəki: 1)

- mənfəətin itirilməsi ehtimal olunur
- mənfəətin artması ehtimal olunur

- mənfəətlə bərabər, müəssisənin ləğv olunması nəzərdə tutulub
 - müflisləşmə, tamamilə müəssisənin dağıılması ilə bağlı riskdir
 - mənfəətin bir hissəsinin itirilməsi, 2-ci dərəcəli gəlirlərin artması ilə əlaqədar riskdir
-

Sual: Kommersiya işində risk edilən hansı katastrofik riskdir? (Çəki: 1)

- gəlirlər itirilir
 - mənfəət itirilir
 - müflisləşmə ilə bağlı riskdir
 - ikinci dərəcəli mənfəətlərin itirilməsidir
 - gəlirlərin bir hissəsinin geri qaytarılmasıdır
-

Sual: İnsanların, hər hansı peşəkar qrupun davranışının əxlaq normaları sistemi necə adlanır? (Çəki: 1)

- etika
 - etiket
 - loqistika
 - mədəniyyət
 - protokol
-

Sual: İşgüzar görüşlərin keçirilməsi qaydası necə adlanır? (Çəki: 1)

- işgüzar protokol
 - etiket
 - etik kodeks
 - protokol forması
 - mədəniyyət
-

Sual: Kommersiya sazişi bağlamaq haqda formal təklif necə adlanır? (Çəki: 1)

- oferta
 - ofertaya cavde
 - protokol
 - sorğu
 - reklamasiya
-

BÖLMƏ: 05#03

Ad	05#03
Suallardan	4
Maksimal faiz	4
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kommersant-sahibkarhansı xüsusiyyətə malik olur? (Çəki: 1)

- öz işinə inamlı, bacarıqlı, sərvət meylli olmalıdır

- öz işinə, onun faydalılığına, ticarət biznesinə inanmalı, rəqabətin vacibliyini qəbul etməli, bir şəxsiyyət kimi özünə və başqalarına hörmət etməli, elmi, texnikanı, təhsili qiymətləndirməlidir
 - texnikanı, təhsili qiymətləndirən, kommersiya vərdişləri olan şəxslərdir
 - rəqabəti öyrənən, bazar imkanlarını təhlil edən, bacarıqlı mütəxəsis olmalıdır
 - öz işinin son nəticəsini tam mənası ilə anlamalı, mənfiət əldə etmək üçün çalışmalıdır
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı işgüzar danışçıların aparılmasına daxil deyil? (Çəki: 1)

- ancaq faktlarla əsaslanmaq, detallara çox da fikir verməmək
 - aydın və qısa danışmaq, mən kəlməsindən ehtiyatla istifadə etmək
 - mürəkkəb məsələlərin həlli yollarını axtarmaq, onu daha da mürəkkəbləş-dirməmək
 - tərəf müqabili ilə konfliktdən qaçmaq
 - tərəf müqabili sıxışdırmaq, daha çox mənfiət əldə etmək məqsədi ilə təkbaşına fəaliyyətə can atmaq
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı işgüzar danışçıların aparılmasına aid deyil? (Çəki: 1)

- təqdimetmə, kommersiya sövdələşməsinin xarakterinə uyğun giriş vermək
 - məhsulun xeyrinə, üstün keyfiyyət göstəricilərini açıqlamaq
 - öz təkliflərini və öhdəliklərini əhatəli surətdə ifadə etmək
 - dialoq, səhbətin başa çatması
 - danışçıların tez başa çatması məqsədilə rəsmi olaraq müqavilə imzalamaq
-

Sual: Hansı sənəd kommersiya hesabıdır? (Çəki: 1)

- əmtəənin nəzərdə tutulan ölkədə qəbulu zamanı yazılın sənəddir
 - hesablaşma sənədi olmayan, lakin hesab kimi əmtəə partiyasının qiyməti barədə məlumatı eks etdirən sənəddir
 - alıcı tərəfindən mal tam qəbul olduqdan sonra yazılın hesabdır
 - hər bir növ üzrə əmtəə vahidinin eks etdirən və özünə hesab və spesifikasiyanın rekvizitlərini birləşdirən sənəddir
 - satıcının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
-

BÖLMƏ: 06#01

Ad	06#01
Suallardan	5
Maksimal faiz	5
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: hansı formalar distribyutor formalarıdır ? (Çəki: 1)

- kənd təsərrüfatı mallarının topdan satıcısıdır
- iri sənaye firmalarından-istehsalçılarından topdan mal təchizatı əsasında satışı həyata

keçirən, marketinq xidmətləri göstərən firmadır

- dərman məmulatlarının satışını həyata keçirən müəssisələrdir
 - tez xarab olan ərzaq mallarının satıcılarıdır
 - yalnız nüfuzlu malların topdan satıcılarıdır
-

Sual: topdan mal alışında yarmarka işi hansı mərhələlərdən ibarətdir? (Çəki: 1)

- alışdan əvvəl, alışdan sonra
 - təşkilati və yekun
 - başlangıç, təşkilati, yekun
 - təşkilati, satış
 - başlanğıç, satış
-

Sual: bağlanmış müqavilələri yarmarkalarda kim qeydiyyata alır? (Çəki: 1)

- müqavilələrin uçotu üzrə qrup
 - yarmarka direktorluğu
 - yarmarka komitəsi
 - yarmarkanın ümumi icası
 - yarmarka komitəsinin işçi qrupu
-

Sual: Əmtəə nümunələrinin qəbulu və saxlanması yarmarkada kim təmin edir? (Çəki: 1)

- yarmarka direktorluğu
 - yarmarka komitəsi
 - yarmarka nəzarət qrupu
 - yarmarka tətbiq qrupu
 - müqavilələrin uçotu qrupu
-

Sual: Yarmarkanın işinin qiymətləndirilməsi hansı mərhələdə həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- yekun
 - başlanğıç
 - artım
 - kamillik
 - təşkilati
-

BÖLMƏ: 06#02

Ad	06#02
Suallardan	7
Maksimal faiz	7
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Yarmarkalar necə bölünürlər? (Çəki: 1)

- həftədə bir dəfə keçirilən sahələrarası istehsal sahələrini əhatə edən yarmarkalara bölünürlər
 - yarmarkalar sahələr və sahələrarası müxtəlif istehsal sahələrinin məmulatlarını əhatə edən yarmarkalara bölünürlər
 - daimi olmayan yerli yarmarkalara bölünürlər
 - müəyyən dövr üçün mal satışını həyata keçirən sahə daxili və region tipli yarmarkalara bölünürlər
 - bir neçə il müddətində fəaliyyət göstərən, işgüzar xarakterli, istehsal və qeyri istehsal malları yarmarkalara bölünürlər
-

Sual: Kommersiya işində topdan mal alışında yarmarka ticarətinin əsas məqsədi nədir? (Çəki: 1)

- əmtəə birjasının bir növü olmaqla, topdan ticarəti həyata keçirir
 - əmtəələrin topdan satışı və alış, satıcılarla alıcılar arasında birbaşa müqavilələrin bağlanmasıdır
 - daimi fəaliyyət göstərən topdan ticarətin bir növüdür
 - qiyməti simvolik olaraq təyin edilən ildə bir dəfə keçirilən topdan ticarətdir
 - alıcısı və satışı peşəkarlar olan ildə bir dəfə keçirilən birjalardır
-

Sual: Yarmarka ticarətinin hansı mərhələsində yarmarka komitəsi yaradılır? (Çəki: 1)

- başlanğıc mərhələsində
 - yekun mərhələsində
 - təşkilati mərhələsində
 - aralıq mərhələsində
 - əsas mərhələsində
-

Sual: İnkışaf etmiş ölkələrdə «Kes ənd kerri» nədir? (Çəki: 1)

- xırda topdan mağaza anbarlar
 - mağaza anbar
 - mağaza-anbar, stellac
 - anbar dükanı
 - ucuz qiymət mağazası
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı topdan ərzaq bazarının funksiyası deyil? (Çəki: 1)

- bütün malgöndərənlərə rəqabətli bazara çıxmaq imkanı vermək
 - ilboyu əhalini keyfiyyətli ərzaq məhsulları ilə təchiz etmək
 - tender və müsabiqələr vasitəsi ilə ərzaq məhsullarının satışının təşkili
 - kənd təsərrüfatı və ərzaq məhsullarının alqı-satqısı üçün abaq bir yerin ayrılması
 - yeni iş yerlərinin açılması kənd əhalisinin şəhərə axınının qarşısının alınması
-

Sual: topdan yarmarkaya rəhbərliyi hansı qurum həyata keçirir? (Çəki: 1)

- yarmarka komitəsi
- yarmarka direktorluğu
- sərgi -satış şöbəsi
- müqavilələrin uçotu şöbəsi
- heç biri doğru deyil

Sual: topdan mal alışı hansı 2 formada həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- hesablaşmada iştirak etməklə, hesablaşmada iştirak etməməklə
 - açıq formada, qapalı formada
 - müntəzəm formada, qeyri-müntəzəm formada
 - epizodik formada, daimi formada
 - bütün cavabla doğrudur
-

BÖLƏM: 06#03

Ad	06#03
Suallardan	8
Maksimal faiz	8
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: ticarət yarmakalarda mal alqı-satqısında əsas xüsusiyyətlər hansıdır? (Çəki: 1)

- qiyməti simvolik olaraq təyin edilən ildə bir dəfə keçirilən topdan ticarətdir
 - nümunələr üzrə alış, yarmarkaların keçirilməsinin dövrliyi, əmtəələrin satış müddətinin və yerinin əvvəlcədən müəyyənləşdirilməsi, satıcı və alıcıların kütləvi iştirakı
 - alıcısı və satışı peşəkarlar olan ildə bir dəfə keçirilən birjalardır
 - bir neçə il müddətində fəaliyyət göstərən, işgüzar xarakterli, istehsal və qeyri istehsal malları
 - daimi fəaliyyət göstərən topdan ticarətin bir növüdür
-

Sual: Yarmarka komitəsi arbitrajının fəaliyyətinə hansı daxil deyil? (Çəki: 1)

- yarmarka iştirakçılarına məsləhət verməsi
 - yarmarkaya hüquqi xidməti təmin etməsi
 - yarmarkanın başlangıç mərhələsini təşkil etməsi
 - müqavilə qabağı mübahisələri nəzərdən keçirməsi
 - yarmarka ticarətinin iştirakçılarına hüquqi məsələlər üzrə məsləhətlər verməsi
-

Sual: Yarmarka komitəsinin qərarı necə rəsmiləşdirilir? (Çəki: 1)

- oferta ilə yekunlaşır
 - tələbnamələr ilə rəsmiləşdirilir
 - protokolda əks olunur
 - sifariş blankında əks olunur
 - rəsmi əmrlə təsdiqlənir
-

Sual: Yarmarka komitəsinin təşkilatı mərhələsində hansı iş görülür? (Çəki: 1)

- reklam kataloqunun hazırlanması ilə
- mənfi və müsbət cəhətlərin qiymətləndirilməsilə
- sərgi satışın keçirilməsi ilə

- yarmarka komitəsinin yaradılması ilə
 alıcılarından sorğu keçirilməsi ilə
-

Sual: Yarmarkada mal alıştı prosesində iddiaların verilməsi nədir? (Çəki: 1)

- müqavilə şərtlərinin pozulmasının könüllü surətdə aradan qaldırılması barədə yazılı tələbdir
 kommersiya maraqlarının qorunmasıdır
 malgöndərənlərlə yaranmış müqavilələrin həlli üçün tələbnamədir
 malgöndərənlərlə yaranmış sifarişdir
 malgöndərənlərlə yerli məktubdur
-

Sual: Topdan ərzaq bazارında malgöndərənlər kimlərdir? (Çəki: 1)

- malgöndərən istehsalçılar, malgöndərən satıcılar
 malgöndərən istehsalçılar, malgöndərən topdan müəssisələr
 malgöndərən istehsalçılar və birjalar
 malgöndərən istehlakçılar və hərraclar
 tenderlər, topdan bazalar
-

Sual: topdan və pərakəndə ticarət müəssisələri tərəfindən kənd təsərrüfatı xammalını və ərzaq məhsullarını satan bazarlar necə adlanır? (Çəki: 1)

- topdan ticarət bazarları
 topdan ticarət mərkəzi
 topdan ərzaq bazarı
 topdan ərzaq satış yarmarkaları
 topdan ərzaq satış sərgiləri
-

Sual: Reklam katoloqu hansı mərhələdə hazırlanır? (Çəki: 1)

- təşkilatı
 yekun
 başlanğıc
 artım
 kamilllik
-

BÖLMƏ: 07#01

Ad	07#01
Suallardan	7
Maksimal faiz	7
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Komisyon mükafatı nədir? (Çəki: 1)

- ərzaq mallarının satışına görə alınan mükafatdır

- müxtəlif xidmətlərin, sazişlərin və müqavilələrin təşkilinə görə vasitəciliyə verilən muzd, haqqdır
 - mebel mallarının satışından alınan mükafatdır
 - müxtəlif xidmətlərin təşkilinə görə istehsalçıya verilən mükafatdır
 - məişət cihazlarının təhvil verilməsinə görə mükafatdır
-

Sual: Univermaqdə nə təklif olunur? (Çəki: 1)

- ev əşyaları və evə qulluq malları təklif edir
 - paltar, ev əşyaları təsərrüfat malları təklif edir
 - ərzaq malları, evə qulluq malları qəbul edir
 - tikinti materialları, yarım
 - ərzaq və qeyri ərzaq malları təklif edir
-

Sual: Universam nə təklif olunur? (Çəki: 1)

- bütün ərzaq və evə qulluq malları satan obyektdir
 - paltar, ev əşyaları təsərrüfat malları təklif edir
 - ev əşyaları və evə qulluq malları təklif edir
 - tikinti materialları, yarımfabrikat təklif edir
 - ərzaq və qeyri ərzaq malları təklif edir
-

Sual: İlk univermaq hansıdır? (Çəki: 1)

- 1852 Paris-Bon Marşel
 - 1812 ABŞ- Eyend Pi
 - 1901 Bakı-Bon Marşel
 - 1918 Moskva- "Nağıl"
 - 1903 Berlin- Saranca
-

Sual: Anbar dükan nədir? (Çəki: 1)

- xırda topdan ərzaq mağazasıdır
 - kiçik anbarlardır
 - çox böyük sahəsi olan ucuzlaşmış qiymət dükənləridir
 - çox böyük sahəli bahalı mallar satış obyektdir
 - orta ölçülü ucuz mebel ticarəti ilə məşğul olan obyektdir
-

Sual: İlk ticarət avtomatları hansı firma tərəfindən nə vaxt tətbiq olunub? (Çəki: 1)

- 1980 ABŞ- Tutti Frutti
 - 1970 ABŞ- Vriqley
 - 1985 ABŞ-Dirol
 - 1990 ABŞ-Orbit
 - 1981 ABŞ-Koka-kola
-

Sual: Müqavilələrin bağlanmasında vasitəciliyə görə brokerin aldığı muzd necə adlanır? (Çəki: 1)

- mükafat

- komisyon mükafatı
 - yardımı
 - stimul
 - heç biri
-

BÖLMƏ: 07#02

Ad	07#02
Suallardan	6
Maksimal faiz	6
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kommersiya fəaliyyətində broker hansı formalardır? (Çəki: 1)

- uzun müddətə alıcı ilə satıcının əlaqəsini yaranan firmalardır
 - birjada alıcı ilə satıcı əsasında əmtəə satışı, alış, dəyişdirilməsi üzrə ticarət əməliyyatlarının həyata keçirilməsində vasitəçi rolunu yerinə yetirir
 - qısa müddətli əlaqələri yaranan, malı alıb özünüküleşdirməyən firmalardır
 - anbarı olan, ticarət şəbəkəsi olan iri kompaniyalardır
 - uzun müddət əlaqə yaranan anbarı olan vasitəçilərdir
-

Sual: Məhdud xidmət göstərən kommivoyerler kimdir? (Çəki: 1)

- ərzaq mallarının ticarət mərkəzində satışını həyata keçirir
 - iri ticarət firmalarının səyyar ticarət agenti olub, əmtəələrin nümunələrini alıcılara göstərməklə əmtəələri onlara təklif edir
 - mebel və iri məişət məlumatlarını nümunələrlə satışıdır
 - malların açıq sərgi nümayishi ilə satılmasıdır
 - məişət cihazlarının xırda satıcılarıdır
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı pərakəndə ticarətin təsnifat əlaməti deyil? (Çəki: 1)

- qiymətə nisbi münasibət
 - təklif edilən əmətəə çeşidi
 - göstərilən əlavə xidmətlər
 - mənsubiyət və təmərküzləşmənin müxtəlifliyi
 - ticarət xidmətinin xarakteri
-

Sual: İstehlak koperativi kimə məxsusdur? (Çəki: 1)

- istehlakçıların sahib olduğu hər hansı bir pərakəndə satış firmasıdır
 - istehsalçıların sahib olduğu hər hansı bir pərakəndə satış firmasıdır
 - aralıq satıcıların pərakəndə satış şəbəkəsidir
 - ümumi nəzarət və mülkiyyətdə olan pərakəndə şəbəkədir
 - istehsalın, satışın və bölgünün ardıcıl mərhələləri vahid tabeçilikdə olan müəssisədir
-

Sual: Pərakəndə ticarəti təmərküzləşmə formasına aid deyil? (Çəki: 1)

- regional ticarət mərkəzləri
 - mərkəzi işgüzar rayon
 - imtiyaz saxlayan təşkilatların birləşməsi
 - rayon ticarət mərkəzləri
 - mikrorayon ticarət mərkəzləri
-

Sual: Səyyar satıcı olaraq yalnız kommisyon haqqı alan aralıq satıcı kimdir? (Çəki: 1)

- agent
 - broker
 - distribyuter
 - makler
 - konsiqnat
-

BÖLMƏ: 07#03

Ad 07#03

Suallardan 12

Maksimal faiz 12

Sualları qarışdırmaq

Suallar təqdim etmək 1 %

Sual: Yenidən satma üzrə əməliyyat hansıdır? (Çəki: 1)

- vasitəçinin köməkliyi ilə alıcı ilə satıcı arasında əlaqə yaradılması üzrə əməliyyatdır
 - ticarət vasitəçisi tərəfindən öz adından və öz vəsaiti hesabına həyata keçirilən əməliyyatdır
 - əmtəənin müəyyən ərazidə istehsalçıdan son istehlakçıya irəlilədilməsinə kömək göstərilməsidir
 - əmtəələrin alqı-satqı müqaviləsinin bağlanmasıdır
 - istehsalçıdan asılı olmayan ticarət vasitəçisi tərəfindən istehsalçının tapşırığı ilə aralarında bağlanmış saziş əsasında alqı-satqı ilə əlaqədar həyata keçirilən əməliyyatdır
-

Sual: Broker əməliyyatları hansı əməliyyatlardır? (Çəki: 1)

- vasitəçinin köməkliyi ilə alıcı ilə satıcı arasında əlaqə yaradılması üzrə əməliyyatlardır
 - ticarət vasitəçisi tərəfindən öz adından və öz vəsaiti hesabına həyata keçirilən əməliyyatlardır
 - əmtəənin müəyyən ərazidə istehsalçıdan son istehlakçıya irəlilədilməsinə kömək göstərilməsidir
 - əmtəələrin alqı-satqı müqavilələrinin bağlanmasıdır
 - istehsalçıdan asılı olmayan ticarət vasitəçisi tərəfindən istehsalçının tapşırığı ilə aralarında bağlanmış saziş əsasında alqı-satqı ilə əlaqədar həyata keçirilən əməliyyatdır
-

Sual: Hansı topdan satış xidmətideyil? (Çəki: 1)

- əmtəə alıcıları ilə təsərrüfat əlaqələrinin yaradılması
 - əmtəələrin topdan alıcılarının tapılması
 - topdan müəssisələr tərəfindən müştərilərə xidmət göstərilməsinin təşkili
 - əmtəə alıcıları ilə müqavilələrin yerinə yetirilməsinin uçotunun təşkili
 - istehsalçı müəssisələr ilə əməkdaşlıq edərək tələbin öyrənilməsinin təşkili
-

Sual: Mağazada göstərilən xidmətlər hansılardır? (Çəki: 1)

- satışdan əvvəlki xidmətlər, satışdan sonrakı xidmətlər, əlavə xidmətlər
 - reklam xidmətləri, işgüzar xidmətlər, sifariş qəbul xidmətləri
 - alanmış əmtəələrin evlərə çatdırılması, dərzi xidmətləri
 - sorgu xidmətləri, pulsuz xidmətləri, istirahət otaqları
 - köhnə malların qəbulu
-

Sual: Hansı topdan satış taciri deyil? (Çəki: 1)

- korporativ topdan tacirlər
 - topdansatış ticarətçilər
 - broker və agentlər
 - istehsalçıların topdan satış kontraktlar
 - ixtisaslaşmış topdan tacirlər
-

Sual: Hansı topdan ticarət müəssisələri xidməti deyil? (Çəki: 1)

- marketinq kompleksinin modifikasiyası
 - tələbin qiymətləndirilməsi
 - istehsal çeşidinin ticarət çeşidinə çevrilməsi
 - saxlanma
 - informasiya, konsalting
-

Sual: istehsaldan aslı olmayan ticarət vasitəçiləri tərəfindən istehsalının tapşırığı ilə aralarında bağlanmış saziş əsasında alqı-satqı ilə əlaqədar həyata keçirilən əməliyyatlar hansıdır? (Çəki: 1)

- yenidən satma üzrə əməliyyatlar
 - yenidən alma üzrə əməliyyatlar
 - boz paralel satış əməliyyatları
 - qarışiq -ticarət əməliyyatları
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: kommisyon haqını alıb işini yekunlaşdırıran ticarət agenti kimdir? (Çəki: 1)

- konsiqnat
 - komisyonu
 - broker
 - agent
 - heç biri
-

Sual: özünə xidmət mağazaları nə vaxt tətbiq olunur? (Çəki: 1)

- 1930-ABŞ
 - 1940-ABŞ
 - 1950-ABŞ
 - 1920-Yaponiya
 - 1930-Fransa
-

Sual: qiymətə nisbi münasibətə görə pərakəndə ticarət necə təsnifləşdirilir? (Çəki: 1)

- ucuz qiymət mağazaları, anbar dükanları
 - bitkilər, nüfuzlu mağazalar
 - anbar dükanlar, kiçik reklamlı dükənlər
 - aşağı salınmış qiymət mağazaları, Keş-Kerrilər
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Əmtəə çəsidiñə görə pərakəndə ticarətin təsnifləşdirilməsinə daxil deyil (Çəki: 1)

- univermaq
 - universam
 - ticarət kompleksi
 - geniş təmayüllü universam
 - anbar dükanı
-

Sual: Həm universam, həm univermaq , həm də digər məişət obyektləri daxil olan pərakəndə ticarət obyekti hansıdır? (Çəki: 1)

- ticarət kompleksi
 - univermaq
 - universam
 - özünə xidmət
 - geniş təmayüllü universam
-

BÖLMƏ: 08#01

Ad	08#01
Suallardan	5
Maksimal faiz	5
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Kütləvi birjalar necə birjalardır? (Çəki: 1)

- ABŞ-da geniş yayılmış birjadır
- Avropa ölkələrində geniş yayılmış fəaliyyət miqyasına görə regional xarakter daşıyan birjadır
- İtaliyada yaranmış sonra digər ölkələrdə yayılmış regional birjadır
- inkişaf etmiş ölkələrdə üzvlərinin sayı çox olan qapalı səhmdar cəmiyyətlərdir
- Avropa ölkələrində geniş yayılmış üzvlərinin sayı 3 nəfər olan xüsusi bir qurumdur

Sual: «Əmtəə birjaları və birja ticarəti haqqında» AR-nın qanunu nə vaxt qəbul edilmişdir? (Çəki: 1)

- 2001-ci il
 - 2000-ci il
 - 1999-cu il
 - 2003-cü il
 - 1993-cü il
-

Sual: Hərracın keçirilməsi kim tərəfindən idarə olunur? (Çəki: 1)

- hərrac komitəsi
 - hüquqşunas
 - məsləhətçi
 - ekspert
 - mühasib
-

Sual: Satış hüquqi verilmiş şəxs kimdir? (Çəki: 1)

- qranti
 - istehsalı
 - istehlakı
 - agent
 - broker
-

Sual: əvvəlcədən yeri, vaxtı müəyyən edilmiş xüsusi və kütləvi xassəyə malik olan malların satış üsulu necə adlanır? (Çəki: 1)

- hərrac
 - birya
 - təqdimat
 - nümunələr zalı
 - anbar
-

BÖLMƏ: 08#02

Ad	08#02
Suallardan	7
Maksimal faiz	7
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Xüsusi birjalar nədir? (Çəki: 1)

- üzvlərinin sayı qeyri-məhdud olan açıq səhmdar cəmiyyətlərdir
- üzvlərinin sayı məhdud olan qapalı səhmdar cəmiyyətlərdir
- üzvlərinin sayı az olan açıq səhmdar cəmiyyətlərdir

- Üzvlərinin sayı çox olan qapalı səhmdar cəmiyyətlərdir
 - Üzvlərinin sayı 3 nəfər olan xüsusi bir qurumdur
-

Sual: Hecləşmə nədir? (Çəki: 1)

- fors-major hallarının xoşagelməz dəyişikliklərdən sığorta olunmamış əməliyyatlardır
 - fyuçers birjalarında (hecləşmə) qiymətlərin xoşagelməz dəyişikliklərdən sığorta olunması məqsədilə aparılan əməliyyatlardır
 - opson müqavilələrdə qiymətlərin xoşagelməz dəyişikliklərdən sığorta olunması məqsədilə aparılan əməliyyatlardır
 - tenderlərdəki qiymətlərin xoşagelməz dəyişikliklərdən baş verən əməliyyatlardır
 - ticarət agentliklərinin səhlənkarlığından baş verən əməliyyatdır
-

Sual: Respublikada neçə birja fəaliyyət göstərir? (Çəki: 1)

- 3
 - 5
 - 8
 - 1
 - 2
-

Sual: Tender nədir? (Çəki: 1)

- malların göstərilməsi üçün sifarişlərin yerinə yetirilməsi üçün qənaətli kommersiya əməliyyatlarını yerinə yetirmək məqsəd ilə tədbirlərin həyata keçirilməsidir
 - mal satışı üçün qənaətli əməliyyatların həyata keçirdiyi əməliyyatlardır
 - yüksək əhəmiyyətli tədbirlərin həyata keçirilməsi üçün tətbiq olunan fəaliyyət növüdür
 - hər hansı bir və ya təklifin satışıdır
 - hər hansı bir təklifin və ya nou-xaunun alışdır
-

Sual: Birjalar nə ilə məşguldur (Çəki: 1)

- vasitəçilik funksiyasını həyata keçirən topdan ticarətlə
 - vasitəçilik fəaliyyətini həyata keçirən topdan alışla
 - vasitəçilik funksiyasını həyata keçirən pərakəndə ticarətlə
 - vasitəçilik şirkəti olub, strateji planın hazırlanması ilə
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Birjaların növünə aid deyil? (Çəki: 1)

- əmtəə birjaları
 - fond birjaları
 - valuyta birjaları
 - əmək birjaları
 - hər biri aiddir
-

Sual: birjalarda məhsullar hərrac təşkil-etməklə satıla bilərmə7 (Çəki: 1)

- bəli

- xeyir
 - heç vaxt ola bilməz
 - bəzən mümkündür
 - hərraclar qeyri-qanuni olduqda mümkündür
-

BÖLMƏ: 08#03

Ad	08#03
Suallardan	8
Maksimal faiz	8
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Fond və əmtəə birjalarında fyuçers sazişlərinin mahiyyəti nədir? (Çəki: 1)

- fond və ya əmtəə birjasında müqavilədə göstərilən qiymət üzrə saziş bağlandıqdan sonra pul məbləği ödənilməklə səhmin yaxud əmtəənin verilməsini nəzərdə tutan saziş növüdür
 - fond və ya əmtəə birjasında müqavilədə göstərilən qiymət üzrə saziş bağlandıqdan sonra pul məbləği ödənilməklə səhmin yaxud əmtəənin verilməsini həyata keçirməyən fəaliyyətdir
 - pulun adı banka ödənilməsi ilə malın göndərildiyi sazişdir
 - lizing əməliyyatları vasitəsilə həyata keçirilən əməliyyatdır
 - fond və ya əmtəə birjasında müqavilədə göstərilən qiymət üzrə saziş bağlandıqdan sonra pul məbləği ödənilməməklə səhmin yaxud əmtəənin verilməsini nəzərdə tutan saziş növüdür
-

Sual: Birja komitəsinin səlahiyyətlərinə nə aid deyil? (Çəki: 1)

- birjanın maliyyə vəsaitlərindən istifadəyə sərəncam verilməsi
 - birja üzvlərinin ümumi iclasları arasındaki dövrdə bica fəaliyyətinə rəhbərlik edilməsi
 - birjanın bütün işləri üzrə dövlət təşkilatlarında təmsil olunması
 - birja üçün zəruri olan bölmələrin yaradılması
 - birjanın iş qaydaları haqqında qərar qəbul edilməsi
-

Sual: Birjalar təşkilati-hüquqi nöqteyi-nəzərdən necə bölünür? (Çəki: 1)

- ümumi və kütləvi birjalar
 - kütləvi və xüsusi birjalar
 - ümumi və xüsusi birjalar
 - açıq və qapalı birjalar
 - qapalı, ümumi və xüsusi birjalar
-

Sual: Avropa birjası nə vaxt yaradılıb? (Çəki: 1)

- 1919-cu ildə
- 1997-ci ildə
- 1980-ci ildə

-
- 1877-ci ildə
 - 1986-ci ildə
-

Sual: London metal birjası nə vaxt yaradılıb? (Çəki: 1)

- 1919-cu ildə
 - 1997-ci ildə
 - 1980-ci ildə
 - 1877-ci ildə
 - 1986-ci ildə]
-

Sual: hərraclarda birja müştəriləri iştirak edə bilərlərmi? (Çəki: 1)

- bəli
 - xeyir
 - ola bilər ki, hərracların birjalarla müqaviləsi olsun
 - heç vaxt ola bilməz
 - hərraclar birjalar arasımıddətdə təşkil olunur
-

Sual: Hərracın digər satış obyektlərindən fərqi nədir? (Çəki: 1)

- satış qiyməti hərracın keçirildiyi dövrdə müəyyən olunur
 - hərraclar qısa müddətli olur
 - müştəri qiymətləri tənzimləyir
 - müştərinin təzyiqi satıcı üzərində yüksək olur
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: hərraclarda malın qiymətinin son həddi necə müəyyənləşir? (Çəki: 1)

- alicının təklif etdiyi qiymətin ən yuxarı həddi ilə
 - alicının və satıcının qarşılıqlı razılaşması ilə
 - alıcı və satıcının bazar konyunkturasına münasibətinə görə
 - hər 3 cavab doğrudur
 - hər 3 cavab doğru deyil
-

BÖLMƏ: 17#03

Ad	17#03
Suallardan	29
Maksimal faiz	29
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	0 %

Sual: Əməyin idarə olunmasının predmeti nədir? (Çəki: 1)

- Xammal
- Məlumat
- Texnika

- Əmtəə
 - Materiallar
-

Sual: İdarəetmə kadrlarına kimlər daxildir? (Çəki: 1)

- Köməkçi işçilər
 - Texniki personal
 - İdarəetmənin hər hansı funksiyasını yerinə yetirən idarəetmə aparatının işçiləri
 - Təchizatçılar
 - Satıcılar
-

Sual: İdarəetmənin prinsipləri nədir? (Çəki: 1)

- İqtisadi metodlar
 - Təşkilati metodlar
 - Obyektiv iqtisadi qanunların və inkişaf qanuna uyğunluqlarının fəaliyyətindən irəli gələn idarəetmə qaydası
 - Psixoloci metodlar
 - Bu sosial metoddur
-

Sual: Ticarəti idarəetmə elminin məqsədi nədir (Çəki: 1)

- İdarəetmə strukturunun təkmilləşməsi
 - İdarəetmə strukturunun optimallaşması
 - İdarə olunan heyətin hazırlanması
 - Qərar qəbulunun optimallaşması
 - Ticarəti idarəetmə mexanizminin nəzəri metodoloji əsaslarının işlənməsidir
-

Sual: İdarəetmənin mahiyyəti nədir? (Çəki: 1)

- İdarəetmə effektivliyinin yüksəlməsi
 - İdarəedən sistemin idarə olunan sistemə şüurlu təsir
 - İdarəetmə normasının müəyyənləşməsi
 - İdarəetmə metodları sisteminin işlənməsi
 - Menecmentin loqik sxeminin işlənməsi
-

Sual: İdarəetmə məqsədi nəyin vasitəsilə həyata keçirilir (Çəki: 1)

- İdarəetmənin texniki vasitələri ilə
 - İdarəetmə funksiyaları
 - Göstəricilər bazasının yığıılması
 - İdarəetmə aparatının səmərələşdirilməsi
 - Bazar mexanizmindən keçməklə
-

Sual: Təsir istiqamətindən asılı olaraq qərarlar necə ola bilər? (Çəki: 1)

- Fərdi
- Xarici
- Şəxsi və xidməti
- Daxili

Daxili və xarici

Sual: Təsirin dərinliyinə görə qərarlar necə ola bilər? (Çəki: 1)

- Səviyyəli
 - Sadə və birsəviyyəli
 - Mürəkkəb
 - Birsəviyyəli və çoxsəviyyəli
 - Çoxsəviyyəli
-

Sual: İnformasiya nədir? (Çəki: 1)

- Bu məlumat texnikasıdır
 - Mənbələrarası əlaqə forması kimi çıxış edən, məlumatı ötürən və onu qəbul edən mənbələr arasında əlaqə forması
 - Qərar qəbulu texnologiyasıdır
 - Qərar qəbulu prosesidir
 - Qərar qəbulu mərhələsidir
-

Sual: Təşkilati əlaqələrin xarakterindən asılı olaraq münasibətlər necə ola bilər? (Çəki: 1)

- Xətti
 - Xətti, funksional və funksiyalararası
 - Funksional
 - Funksiyalararası
 - Paralel
-

Sual: İdarəetmə metodları nədir? (Çəki: 1)

- İdarəetmə fəaliyyətinin həyata keçirilməsi üsuludur
 - Bu idarəetmə qanunudur
 - Bu idarəetmə qanuna uyğunluğudur
 - Bu idarəetməyə yanaşma metodudur
 - Bu idarəetməyə prinsipidir
-

Sual: Kommersiya xidmətin təşkilati strukturlarının qurulmasının əsas prinsiplərindən deyil: (Çəki: 1)

- qarşılıqlı razılaşma prinsipi
 - azhəlqəlilik
 - aydın məqsədi olması
 - fəaliyyətin əlaqələndirilməsi
 - vahid tabeçilik prinsipi
-

Sual: Kommersiya fəaliyyətinin idarə edilməsinin təşkili elementlərindən deyil: (Çəki: 1)

- kommersiya fəaliyyətinə görə cavabdehliklərin bölüşdürülməsi
- informasiyanın ötürülməsi sistemminin yaradılması
- ayrı-ayrı həlqələrdə funksiyaların növləri
- aydın formalaşdırılmış məqsədin olması
- vəzifələr

Sual: kommersiya müəssisələrində idarəetmənin mahiyyəti nədir? (Çəki: 1)

- idarəetmənin effektivliyinin yüksəlməsi
 - idarəedən sistemin idarə olunan sistemə şuurlu təsiri
 - idarəetmə normasının maliyyələşməsi
 - idarəetmə metodları sisteminin işlənməsi
 - menecmentin loqik sxeminin işlənməsi
-

Sual: Kommersiya müəssisələrində planlaşdırmanın metodları hansılardır? (Çəki: 1)

- Strateji, texniki-iqtisadi, iqtisadi-hesablama, taktiki
 - Texniki, riyazi, statistik, faktik
 - Balans, texniki-riyazi, iqtisadi-statistik, iqtisadi-riyazi, iqtisadi təhlil
 - tədqiqat, balans. təbliğat, riyazi-iqtisadi
 - tədqiqat, balans. təbliğat, riyazi-iqtisadi
-

Sual: Firmanın müəssisədən fərqi nədir? (Çəki: 1)

- firma özündə eyni və müxtəlif profilli bir neçə müəssisəni birləşdirməklə fəaliyyəti ilə məşğul olan iqtisadi subyektdir
 - firma özündə eyni və müxtəlif profilli bir neçə müəssisəni birləşdirməklə yalnız istehsalla məşğul olan subyektlərdir.
 - firma özündə eyni və müxtəlif profilli bir neçə müəssisəni birləşdirməklə istehsal və kommersiya fəaliyyəti göstərən iqtisadi subyektdir.
 - heç biri doğru deyil.
 - firma müəssisədən fərqli olaraq bir obyektdən təşkil olunur ki, onun bir ərazi vahidində yerləşməsi əsas şərtidir.
-

Sual: İstehsal müəssisələrinin birləşmə formalarına görə firmaların növlərinə aid deyil.

(Çəki: 1)

- məhsulunun iqtisadi təyinatı eyni olan müəssisələrin birləşməsi.
 - təkrar istehsalın müxtəlif mərhələlərinə aid müəssisələrin birliliyi
 - müxtəlif sahələrin müəssisələrini birləşdirən firmalar
 - eyni məhsul istehsalı ilə məşğul olan vasitəçi firmalar
 - heç biri düzgün cavab deyil
-

Sual: Müəssisənin tərkibinə daxil olan struktur bölməlerinin vəhdətlik formasına aid deyil.

(Çəki: 1)

- istehsal-texniki vəhdətlilik
 - təşkilati vəhdətlilik
 - iqtisadi vəhdətlilik
 - mədəni vəhdətlilik
 - bütün variantlar doğrudur.
-

Sual: Fərdi müəssisə nədir? (Çəki: 1)

- bir şəxsin mülkiyyəti altında təşkil olunan ailə müəssisədir.
- sahibkarlıq fəaliyyətinin sadə forması olaraq bir neçə şəxsin fərdi mülkiyyəti

əsasında yaradılır.

- sahibkarlıq fəaliyyətinin ən klassik formalarından biri olub, bir şəxsin mülkiyyəti əsasında təşkil olunur.
 - heç biri doğru deyil.
 - fərdi müəssisələr əsas infrastruktur elementi olub ailə şirkətləridir.
-

Sual: Şərikli (tam ortaqlı) müəssisə hansıdır? (Çəki: 1)

- ən azı iki fiziki və hüquqi şəxs tərəfindən müqavilə əsasında təsis edilir ki, onlar müəssisənin öhdəlikləri üçün bütün əmlakları ilə məsuliyyət daşıyırlar.
 - vətəndaşın mülkiyyətində və ya onun ailə üzvlərinin ümumi pay mülkiyyətində olan müəssisədir.
 - müəssisə azı bir şərikli və bir payçı tərəfindən təsis edilir.
 - dövlət əmlakını idarə etməyə vəkil edilən dövlət orqanları tərəfindən yaradılır.
 - bir və ya bir neçə fiziki və hüquqi şəxs tərəfindən yaradılan, nizamnamə fondu təsis müqaviləsi ilə müəyyən edilən həcmidə paylara bölünən müəssisədir
-

Sual: Şərikli (tam ortaqlı) müəssisənin çatışmayan cəhətləri onun hansı formasında aradan qaldırılır? (Çəki: 1)

- payçı və şərikli (komaudit ortaqlıqları) müəssisə
 - payçı və tam ortaqlı müəssisələrdə
 - səhmdar cəmiyyətlərdə
 - maliyyə sənaye qruplarında
 - fərdi müəssisələrdə
-

Sual: Məhdud məsuliyyətli müəssisə hansıdır? (Çəki: 1)

- nizamnamə fondu təsis müqavilələri ilə müəyyən edilən həcmidə paylara bölünən müəssisələrdir.
 - nizamnamə fondu təsis müqaviləsi ilə müəyyən edilən həcmidə paylara bölünməyən müəssisələrdir
 - sadə və köçürmə veksellerin tətbiqi ilə yaradılan müəssisələrdir.
 - sahibkarlığın əsas formalarından olub müştərək müəssisələrdir.
 - səhmdarların fəaliyyətinin sadə formasıdır
-

Sual: Səhmdar cəmiyyətin nizamnamə kapitalı necə formalaşır? (Çəki: 1)

- sadə və imtiyazlı səhmlərin yerləşdirilməsi nəticəsində
 - veksellərin üçüncü şəxsə notarial formada ötürülməsi nəticəsində
 - xarici investorlardan sadə səhmlərin köçürülməsi nəticəsində
 - yalnız yerli sərmayədarların sadə və köçürmə səhmlərinin yerləşdirilməsi nəticəsində
 - heç biri doğru deyil
-

Sual: Sadə səhmlər səhmdar cəmiyyətin nizamnamə kapitalının neçə faizini təşkil edir? (Çəki: 1)

- 70 faizdən çox ola bilməz.
- 75 faizdən az ola bilməz.
- 65 faizdən az ola bilməz.

- 60 faizdən çox ola bilməz
 75 faizdən az ola bilər.
-

Sual: İmtiyazlı səhmlər səhmdar cəmiyyətin nizamnamə kapitalının neçə faizini təşkil edir? (Çəki: 1)

- 25 %-dən çox ola bilməz.
 20 %-dən az ola bilər.
 10 %-dən çox ola bilməz.
 20 %-dən çox ola bilər
 23 %-dən çox ola bilməz
-

Sual: Fəaliyyət miqyasına görə müəssisələr necə bölünür? (Çəki: 1)

- kiçik, orta, iri
 konqlomeratlar, trestlər, sindiqatlar
 şəxsi, fərdi, kollektiv
 orta, iri, çox iri
 heç biri doğru deyil.
-

Sual: İxtisaslaşma dərəcəsinə görə müəssisələr necə bölünür? (Çəki: 1)

- ixtisaslaşmış, universal, qarışq
 ixtisaslaşmış, özünəxidmət, qarışq
 xüsusi, dövlət, bələdiyyə
 xüsusi, özəl, dövlət
 heç biri doğru deyil.
-

Sual: Təmərküzləşmənin mahiyyəti nədir? (Çəki: 1)

- məhsul istehsalı üzrə iri istehsal müəssisələrinin xüsusi çekilərinin mütəmadi artmasıdır.
 toplaşma, cəmləşmə
 məhsul istehsalı üzrə kiçik istehsal müəssisələrinin toplaşaraq iri müəssisələr yaratması
 məhsul istehsalı üzrə orta və kiçik müəssisələrin xüsusi çekisinin mütəmadi artırılmasıdır.
 heç biri doğru deyil.
-

Sual: Təmərküzləşmənin hansı formaları var? (Çəki: 1)

- aqreqat, istehsal-texniki, texnoloji
 dəyişən, formalasılmış, texnoloji
 dəyişkən, texniki, texnoloji
 iqtisadi, istehsal, texniki
 heç biri doğru deyil.
-

BÖLMƏ: 1801

Maksimal faiz	11
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Aşağıdakılardan hansı strateji planlaşdırılmaya aid deyil? (Çəki: 1)

- strateji planlaşdırma prosesi keçmiş praktiki təcrübənin öyrənilməsini, nəzəri əsaslandırmanın və gələcəyə strateji qərarların qəbulu üçün hesablaşmaların sistemini daxil edir
- bütün firmanın inkişaf konsepsiyasının işlənib hazırlanmasının daimi prosesidir
- strateji planlaşdırma prosesi altı mərhələdə həyata keçirilir
- başlıca məqsədi minimum ümumu xərclərdə maksimum gəlirin əldə edilməsidir
- strateji planlaşdırmanın əsas məqsədinin əsaslandırılması üç əsas amilə istinad etməklə işlənib hazırlanır

Sual: Strateji planlaşdırma neçə mərhələdə həyata keçirilir? (Çəki: 1)

- 4
- 2
- 3
- 5
- 6

Sual: Strateji planlaşdırmanın üçüncü mərhəlesi aşağıdakılardan hansıdır? (Çəki: 1)

- firmanın inkişafının strateji məqsədinin son seçimi
- firmanın əldə etdiyi kommersiya müvəffəqiyyətinə xarici amillərin təsiri dərəcəsini qiymətləndirmək
- strateji planın həyata keçirilməsi və onun yerinə yetirilməsinə nəzarət
- informasiya bazasının yaradılması
- firmadaxili imkanların mövcudluğunu qiymətləndirmək

Sual: Boston məsləhət qrupunun matrisası nəyə əsaslanır? (Çəki: 1)

- bazar payı və tələbatının həcminin artımı
- tələbatın həcmi və təklifin həcminin artımı
- bazar payı və məsrəflər
- bazar payı və rəqiblərin fəaliyyəti
- tələbatın həcminin artımı və məsrəflər

Sual: BMQ matrisində neçə qrup ayrılır? (Çəki: 1)

- 6
- 2
- 8
- 3
- 4

Sual: Aşağıdakılardan hansı “Beş Pi”-yə aid deyil? (Çəki: 1)

- rəqiblər
 - məhsul
 - olduğu yer
 - qiymət
 - hökumət siyasəti
-

Sual: Vasisəçi bazarın effektivliyini xarakterizə eden əsas göstəricilər deyil: (Çəki: 1)

- təşkilatların ümumi sayı
 - mal ehtiyatının vəziyyəti
 - hesablaşmaların xarakteri
 - tədavül xərclərinin səviyyəsi
 - topdansatış təşkilatlarının material-texniki bazası
-

Sual: Vasisəçi fəaliyyətinin bütün göstəriciləri hansılardır? (Çəki: 1)

- dəyər və sərbəst
 - kəmiyyət və keyfiyyət
 - dəyər, keyfiyyət və sərbəst
 - sərbəst və kəmiyyət
 - dəyər, sərbəst, kəmiyyət və keyfiyyət
-

Sual: Qeyri-material aktivlərinə aid deyil: (Çəki: 1)

- patent
 - mal nişanları
 - ticarət markaları
 - taralar
 - lisenziyalar
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı xüsusiyətlər qeyri-mal aktivlərinə aid deyil? (Çəki: 1)

- firmalara gəlir gətirirlər
 - firmalara gəlir gətirirlər
 - material-maddi struktura malik deyillər
 - uzun müddət istifadə edilə bilərlər
 - başqa firmalar tərəfindən alınan və satılı bilməzlər
-

Sual: Maliyyə vəziyyətinin müstəqillik əmsalı nece müəyyən olunur? (Çəki: 1)

- şəxsi vəsaitlərin(M) mənbələrin ümumi məbləğinə(Mn) nisbəti
 - borc vəsaitlərinin(B) mənbələrin ümumi məbləğinə nisbəti
 - şəxsi və borc vəsaitlərinin cəmi
 - kreditor borclarla(K) şəxsi vəsaitin cəmi
 - kreditor borclarının ümuni məbləğə nisbəti
-

BÖLMƏ: 1802

Suallardan	8
Maksimal faiz	8
Sualları qarşıdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Hansı strateji planlaşdırmanın ikinci mərhələsinə aiddir? (Çəki: 1)

- firmanın əldə etdiyi kommersiya müvəffəqiyyətinə xarici amillərin təsiri dərəcəsini qiymətləndirmək
 - informasiya bazasının yaradılması
 - firmadaxili imkanların mövcudluğunu qiymətləndirmək
 - strateji planın həyata keçirilməsi və onun yerinə yetirilməsinə nəzarət
 - firmanın inkişafının strateji məqsədinin son seçimi
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı BMQ-na aid deyil? (Çəki: 1)

- "Çətin uşaqlar"
 - "İt"
 - "Sağılan inək"
 - "Buqələmun"
 - "Ulduz"
-

Sual: Vasisəçi firmanın fəaliyyətinin strateji zonasının həyat qabiliyyətinin tipik yolu necədir? (Çəki: 1)

- "İt" → "Ulduz" → "Çətin uşaq" → "Sağılan inək"
 - "Çətin uşaq" → "Sağılan inək" → "Ulduz"
 - "Çətin uşaq" → "Ulduz" → "Sağılan inək"
 - "Ulduz" → "Çətin uşaq" → "İt"
 - "İt" → "Sağılan inək" → "Ulduz"
-

Sual: Aşağıdakılardan hansı "Çətin uşaq" a aid deyil? (Çəki: 1)

- bazarda az paylıdır
 - "Ya-ya da" vəziyyəti yaranır
 - sürətlə artan tələbat mövcuddur
 - yüksək gəlirlidir
 - adətən bazarda qalması üçün "Sağılan inək" tərəfindən yardım lazımdır
-

Sual: Operativ planlaşdırmanın əsas elementlərindən deyil? (Çəki: 1)

- əsas məsələnin qoyulması
 - resursların bölüşdürülməsinin uçotu
 - biznes əməliyyatının məqsəd və vəzifələrini həcmələrini qarşılıqlı əlaqələndirmək
 - bazarda davranışın, həm də satış və gəlirin taktikasını nəzərdə tutmaq
 - problemin həllinin dəqiq alqoritmini vermək
-

Sual: Maliyyə sabitliyi nece müəyyən olunur? (Çəki: 1)

- Şəxsi vəsaitlərlə borc vəsaitinin nisbəti
 - Kreditor borclarla borc vəsaitinin cəmi
 - Şəxsi vəsaitlərin borc vəsaitləri və kreditor borclarının cəminə nisbəti
 - Şəxsi vəsaitlərin kreditor borclarına nisbəti
 - Şəxsi, borc vəsaiti və kreditor borclarının cəmi
-

Sual: Şəxsi vəsaitlərlə təminat əmsalı necə olmalıdır? (Çəki: 1)

- 0.1- dən az
 - 0.2-dən çox
 - 2.0-dan az
 - 0.1-dən çox
 - 2.0-dan çox
-

Sual: Vasisəçi fəaliyyətin bütöv göstəriciləri neçə qrupa bölünür? (Çəki: 1)

- 3
 - 2
 - 5
 - 4
 - 6
-

BÖLƏM: 15#03

Ad	15#03
Suallardan	40
Maksimal faiz	40
Sualları qarışdırmaq	<input checked="" type="checkbox"/>
Suallar təqdim etmək	1 %

Sual: Ticarət- vasisəçilik əməliyyatı nədir? (Çəki: 1)

- Ticarət vasisəçisi tərəfindən öz adından və öz vəsaiti hesabına həyata keçirilən əməliyyatdır
 - Vasisəçinin köməkliyi ilə alıcı ilə satıcı arasında əlaqə yaradılması üzrə əməliyyatdır
 - Əmtəənin müəyyən ərazidə istehsalçıdan son istehlakçıya irəlilədilməsinə kömək göstərilməsidir
 - Əmtəələrin alqı-satqı müqaviləsinin bağlanmasıdır
 - İstehsalçıdan asılı olmayan ticarət vasisəçisi tərəfindən istehsalçının tapşırığı ilə aralarında bağlanmış saziş əsasında alqı-satqı ilə əlaqədar həyata keçirilən əməliyyatdır
-

Sual: Lizing ödəmələri nədir? (Çəki: 1)

- Sövdələşmə obyektinin sadə istehsal istifadəsi üçün lizing haqqının ödənilməsidir
- Tərəflərin razılaşmaları əsasında lizing müqaviləsində müəyyən edilmiş qaydada həyata keçirilən ödəmələrdir

- İcarəyə verən tərfindən əvvəlcədən alınmış avadanlığın müəyyən müddət ərzində icarə müqaviləsində nəzərdə tutulan qiymətlə icarəyə verilməsidir
 - İcarəyə verən lizing firması tərəfindən konkret malgöndərənə icarə üçün sifariş verən icarəyə götürəni maraqlandıran əmlakın, əsasında avadanlığın dəyərinin ödənilməsi
 - Avadanlıqldan istifadə edən istehlakçıların lizing firmaları tərəfindən uzun müddətə kreditləşdirilməsidir
-

Sual: Ticarət firmaları (Çəki: 1)

- Öz ölkəsinin istehsalçıları və topdansatış tacirlərindən malı alıb xaricdə və xaricdən mal alıb yerli topdansatış və pərakəndə satış tacirlərinə, sənaye itsehlakçılarına satan firmalardır
 - Öz hesabına daxili bazarda əmtəələri alıb sonra öz adından xaricdə satan ticarət müəssisələridir
 - Hər hansı bir əmtəə və ya çeşid üzrə oxşar əmtəələrin xaricdə satışı ilə məşğul olan firmalardır
 - Geniş çeşiddə, əsasən istehlak mallarının satışı ilə məşğul olan və bir neçə sahənin məhsulunu xaricə ixrac edən firmalardır
 - Öz adından və öz hesabına əmtəələrin alqı- satqısı əməliyyatlarını həyata keçirən firmalardır
-

Sual: Lizing müqaviləleri hansı müddətə bağlanılır? (Çəki: 1)

- - Bir neçə saatdan bir neçə günə, aya və bir ilədək müddətə
 - 3 ildən 5 ilədək. Bəzi avadanlıqlar üçün 15- 20 ilədək
 - 1 ildən 2- 3 ilədək müddətə
 - 10 ildən 15 ilədək müddətə
 - 1 aydan 1 ilədək
-

Sual: Reklamasiya nədir? (Çəki: 1)

- Bütün xərclərin satıcı tərəfindən ödəniləcək qüsurlu malın digər malla əvəz edilməsidir
 - Çatışmayan malların göndərilməsi, keyfiyyətsiz çıxmış malın geri qaytarılması və onun dəyərinin alıcıya nəğd ödənilməsi
 - Əmtəələrin keyfiyyət və kəmiyyətinin müqavilədə göstərilən şərtlərə uyğun gəlməməsi barədə alıcıının satıcıya təqdim etdiyi narazılıqdır
 - Bütün xərclərin satıcı tərəfindən ödənilməsi şərtlə çatışmayan malların göndərilməsi
 - Müqavilənin və sanksiyaların yerinə yetirilməsini təmin edən şərtlərin alıcı tərəfindən satıcıya təqdim olunmasıdır
-

Sual: Göndərməyə hazır olma barədə bildiriş nədir? (Çəki: 1)

- Nəqliyyat növünü, göndərilmə vaxtını və s. göstərməklə mal göndərənin daşıyıcıdan müəyyən miqdar göndərmə üçün yer saxalamasını xahiş etməsi barədə sənəddir
- Əmtəənin daşınması barədə ixracçının tələblərini və əmtəə barədə məlumatları əks etdirən sənəddir
- Əmtəəni alıcıya göndərən satıcı tərəfindən verilən sənəddir
- Satıcının yük alana malın göndərildiyi barədə məlumat verdiyi sənəddir
- Sifariş olunan əmtəənin gönədrilməyə hazır olması barədə alıcınu xəbərdar edən və

satıcı tərəfindən verilən sənəddir

Sual: İxrac güzəsti: (Çəki: 1)

- Əmtəənin preyskurator və ya sorğu qiymətindən edilən güzəştdir
 - Əmtəənin preyskurator və ya sorğu qiymətindən edilən güzəştdir
 - Satıcıların xüsusilə maraqlı olduqları sifarişlərdə imtiyazlı alıcılara verilən güzəştdir
 - Əvvəlcədən razılışdırılmış miqdardan artıq əmtəə alan alıcılara verilən güzəştdir
 - Satıcılar tərəfindən əmtəələrin xarici alıcılara satışı zamanı yerli alıcılara verilən güzəştdən artıq verilən güzəştdir
-

Sual: Gömrük rüsumunun fiskal funksiyası (Çəki: 1)

- Büdcənin gəlir hissəsinin doldurulmasını təmin edir
 - Milli iqtisadiyyatı həddən artıq rəqabətdən qoruyur
 - Bir sahənin inkişafının həvəsləndirilməsi və digərinin ləngidilməsi vasitəsilə istehsalın quruluşunun formalasdırılmasına təsir göstərməyə xidmət edir
 - Ölkəyə mal gətirilməsinin qarşısını almaqdır
 - Ölkədən mal çıxarılması stimullaşdırılmasına xidmət edir
-

Sual: Uzans nədir? (Çəki: 1)

- Ticarət və ya işgüzar ənənələrdir
 - İşgüzar həyat sferasıdır
 - Beynəlxalq iqtisadi münasibətlərdir
 - Beynəlxalq ticarətdir
 - Fors-majordur
-

Sual: EXW şərtinə görə satıcı öz öhdəliyini nə vaxt yerinə yetirmiş hesab olunur? (Çəki: 1)

- Əmtəəni öz hesabına alıcının göstərdiyi limanda icarəyə götürdüyü gəminin bortu boyunca yerləşdirdikdən sonra
 - Əmtəəni öz binasında vaxtında alıcının öhdəsinə vermiş olsun
 - Öz hesabına gəmi icarəyə götürüb icarə haqqını ödəsin, sazişdə göstərilən vaxtda əmtəəni gəmiyə yükləmiş olsun
 - Əmtəəni alıcının göstərdiyi daşıyıcıya çatdırmış olsun
 - Əmtəəni daşıyıcıya verib, təyinat yerinədək daşıma haqqını ödəmiş olsun
-

Sual: London metal birjası nə vaxt yaradılıb? (Çəki: 1)

- 1997- ci il
 - 1919- cu il
 - 1980- ci il
 - 1877- ci il
 - 1986- ci il
-

Sual: Ümumi cərimənin miqdarı vaxtında göndərilməmiş əmtəənin dəyərinin neçə faizindən artıq ola bilməz? (Çəki: 1)

- 10

- 15
 - 0,1
 - 5
 - 50
-

Sual: Bonifikasiya nədir? (Çəki: 1)

- Göndərilən əmtəə aşağı keyfiyyətli olduqda, əgər alıcı onu qəbul edirsə, əmtəənin qiymətində edilən güzəştirdir
 - Bir ölkənin idxlacısının digər ölkənin komissionçusuna müəyyən əmtəə partiyasının alınması barədə verdiyi bir dəfəlik tapşırıqdır
 - Əmtəənin haqqının müqavilədə göstərilən məbləğdə tam ödənilməsidir
 - Alıcı tərəfindən əmtəənin keyfiyyəti barədə satıcıya edilən iraddır
 - Daha keyfiyyətli mal göndərdiyinə görə alıcının satıcıya ödədiyi əlavə məbləğdir
-

Sual: Kommersiya hesabı hansı sənəddir? (Çəki: 1)

- Əmtəələrin dəyeri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
 - Satıcının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
 - Yük daşayan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
 - Gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsilə yükün daşınmağa qəbul edilməsini təsdiq edən sənəddir
 - Gəmi sahibinin yükü daşınağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Tsetsiya nədir? (Çəki: 1)

- Tsetsiya nədir?
 - Tsetsiya nədir?
 - İdxalatçıdır
 - İxracatçının vəzifələrini öz üzərinə götürən üçüncü tərəfdir
 - Nəqliyyat müəssisənin vəzifəsini öz üzərinə götürən üçüncü tərəfdir
-

Sual: Tsetsioner kimdir? (Çəki: 1)

- Əmtəənin daşınmasını öz üzərinə götürən nəqliyyat təşkilatıdır
 - Öz ölkəsinin istehsalçısından əmtəə alaraq xarici ölkəyə satan ticarət təşkilatlarıdır
 - Qarşılıqlı satınalmalar üzrə ixracatçının vəzifələrini öz üzərinə götürən üçüncü tərəfdir
 - İdxalatçıdır
 - TMŞ- lər
-

Sual: Gömrük tarifinin müdafiə funksiyası nəyə xidmət edir? (Çəki: 1)

- Büdcənin gəlir hissəsinin doldurulmasının təmin edilməsinə
- Milli iqtisadiyyatın həddən artıq rəqabətdən qorunmasına
- Bir sahənin inkişafının həvəsləndirilməsi və digərinin ləngidilməsi vasitəsilə istehsalın quruluşunun formalasdırılmasına təsir göstərməyə
- Sərhəddən keçən mallara görə vergilərin yığılmamasına

- Daxili bazarın qorunması üçün idxlal və ixrac əməliyyatlarının tənzimlənməsinə və struktur dəyişikliklərin stimullaşdırılmasına
-

Sual: Refaksiya nədir? (Çəki: 1)

- Göndərilən əmtəə aşağı keyfiyyətli olduqda, əgər alıcı onu qəbul edirsə, əmtəənin qiymətində edilən güzəştür
 - Bir ölkənin idxlacısının digər ölkənin komissionçusuna müəyyən əmtəə partiyasının alınması barədə verdiyi bir dəfəlik tapşırıqdır
 - Əmtəənin haqqının müqavilədə göstərilən məbləğdə tam ödənilməsidir
 - Alıcı tərəfindən əmtəənin keyfiyyəti barədə satıcıya edilən iraddır
 - Daha keyfiyyətli mal göndərdiyinə görə alıcının satıcıya ödədiyi əlavə məbləğdir
-

Sual: Keyfiyyət barədə alıcının iradı hansı qaydada ödənilir? (Çəki: 1)

- Çatışmayan miqdarda əmtəənin göndərilməsi və qiymətin aşağı salınması ilə
 - Çatışmayan əmtəə üçün ödənilmiş pulun bir hissəsinin geri qaytarılması vasitəsilə
 - Əmtəənin qiymətinin artırılması ilə
 - Güsurların aradan qaldırılması və ya əmtəənin qiymətinin aşağı salınması ilə
 - Çatışmayan miqdarda əmtəənin göndərilməsi yaxud ödənilmiş pulun geri qaytarılması vasitəsilə
-

Sual: Nəqliyyat sənədləri hansı sənədlərdir? (Çəki: 1)

- Əmtəələrin dəyəri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
 - Satıcıyı alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
 - Yük daşayan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
 - Gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsilə yükün daşınmağa qəbul edilməsini təsdiq edən sənəddir
 - Gəmi sahibinin yükü daşınmağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Reys siğorta polisi nədir? (Çəki: 1)

- Siğorta cəmiyyəti tərəfindən siğortalamanın həyata keçirildiyini və polis verildiyini təsdiq edən sənəddir
 - Malın göndərildiyi limanda siğorta cəmiyyətinin blankında tərtib olunub, həm siğorta edən, həm də siğorta olunan tərəfindən imzalanan sənəddir
 - Bədbəxt hadisələr və risklər nəticəsində siğorta olunana dəymış zərərin siğorta edən tərəfindən ödənilcəyi barədə öhdəlik götürməsi haqda verdiyi sənəddir
 - Siğortalama barədə siğorta olunanın göstərişlərinin siğortalama prosesində yerinə yetirilməsi barədə siğorta edənin verdiyi sənəddir
 - Yük daşayan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
-

Sual: Xayriq müqaviləleri hansı müddətə bağlanılır? (Çəki: 1)

- Bir neçə saatdan bir neçə günə, aya və bir ilədək müddətə
- 3 ildən 5 ilədək. Bəzi avadanlıqlar üçün 15- 20 ilədək

- 1 ildən 2- 3 ilədək müddətə
 - 10 ildən 15 ilədək müddətə
 - 10 aydan 1 ilədək müddətə
-

Sual: Rəqabət reklamı nədir? (Çəki: 1)

- İstehsalçılarda yeni əmtəeyə qarşı ilkin tələbatı yaratmaq vəzifəsini yerinə yetirmək üçün istifadə olunan reklamdır
 - Firma qarşısında seçmə tələbatı yaratmaq vəzifəsi baş qaldırıldıqda istifadə olunan reklamdır
 - İstehlakçının yaddaşında əmtəə barədə məlumatların yenidən canlandırılması və onu əmtəəni yada salmağa məcbur etmək olan reklamdır
 - Reklam edilən əmtəəni rəqib firmaların istehsal etdiyi çoxlu sayıda əmtəələrdən fərqləndirən və onun müsbət tərəfini göstərən reklamdır
 - Əvvəller reklamaşdırılmış əmtəeyə olan tələbatın səviyyəsinin saxlanması məqsədilə həyata keçirilən reklamdır
-

Sual: Konosament nədir? (Çəki: 1)

- Əmtəələrin dəyəri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
 - Satıcıının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
 - Yük daşıyan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
 - Gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsilə yükün daşınmağa qəbul edilməsini təsdiq edən sənəddir
 - Gəmi sahibinin yükü daşınağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Beynəlxalq neft birjası nə vaxt yaradılıb? (Çəki: 1)

- - 1997- ci ildə
 -
 - 1919- cu ildə
 -
 - 1980- ci ildə
 -
 - 1877- ci ildə
 -
 - 1986- ci ildə
-

Sual: CPT şərtinə görə satıcı öz öhdəliyini nə vaxt yerinə yetirmiş hesab olunur? (Çəki: 1)

- Əmtəəni öz hesabına alıcının göstərdiyi limanda icarəyə götürdüyü gəminin bortu boyunca yerləşdirikdən sonra
 - Əmtəəni öz binasında vaxtında alıcının öhdəsinə vermiş olsun
 - Öz hesabına gəmi icarəyə götürüb icarə haqqını ödəsin, sazişdə göstərilən vaxtda əmtəəni gəmiyə yükləmiş olsun
 - Əmtəəni alıcının göstərdiyi daşıyıcıya çatdırıldıqdan sonra
 - Əmtəəni daşıyıcıya verib, təyinat yerinədək daşıma haqqını ödəmiş olsun
-

Sual: Qarşılıqlı mal göndərmələr üzrə qiymətlər əsasən hansı qiymətlər əsasında müəyyənləşdirilir? (Çəki: 1)

- Çevik qiymətlər əsasında
 - Məhsul istehsal olunan ölkənin bazarında təşəkkül tapmış qiymətlər əsasında
 - Tərəflərin razılaşdırıcıları qiymətlər əsasında
 - Transfer qiymətlər əsasında
 - Dünya bazarında təşəkkül tapmış qiymətlər əsasında
-

Sual: Qrantı kimdir? (Çəki: 1)

- İstehsalçıdır
 - Satış hüququ verilmiş şəxsdir
 - Satışa hüquq verilmiş istehsalçıdır
 - İstehlakçıdır
 - Agentdir
-

Sual: Gömrük- tarif üsulu nəyə yönəldilmişdir? (Çəki: 1)

- Büdcənin gəlir hissəsinin doldurulmasının təmin edilməsinə
 - Milli iqtisadiyyatın həddən artıq rəqabətdən qorunmasına
 - Bir sahənin inkişafının həvəsləndirilməsi və digərinin ləngidilməsi vasitəsilə istehsalın quruluşunun formalasdırılmasına təsir göstərməyə
 - Sərhəddən keçən mallara görə vergilərin yiğilmasına
 - Daxili bazarın qorunması üçün idxlər və ixrac əməliyyatlarının tənzimlənməsinə və struktur dəyişikliklərin stimullaşdırılmasına
-

Sual: Yeni Haaqa konvensiyasını 1985- ci ildə neçə dövlət imzalayıb? (Çəki: 1)

- 48 dövlət
 - 36 dövlət
 - 60 dövlət
 - 45 dövlət
 - 62 dövlət
-

Sual: Avropa birliyyinin məqsədi nədir? (Çəki: 1)

- Ölkələr arasında gömrük tarifləri və xarici ticarət sahəsində mövcud olan manelərin aradan qaldırılması yolu ilə ümumi bazar yaradılmasıdır
 - İttifaqa üzv olan ölkələrin arasında gömrük tarifləri və miqdar məhdudiyyətlərinin ləğv olunması, əmtə və xidmətlərin vahid bazarının yaradılmasıdır
 - Üzv ölkələr arasında sərhədlərin şərti ləğv olunması və gömrük rüsumları alınmasının aradan qaldırılmasıdır
 - Sərhədyani ölkələrin ərazisində gömrük anbarlarının yaradılmasıdır
 - Üzv ölkələr arasında əmtə və xidmətlərin hərəkəti zamanı gömrük rüsumlarının aradan qaldırılmasıdır
-

Sual: Gəmi daşımalarında şurman qeydi nədir? (Çəki: 1)

- Əmtəələrin dəyəri, keyfiyyət və kəmiyyət xüsusiyyətləri barədə məlumat verən sənədlərdir
- Satıcının alıcıya göndərilən mal üçün sənəddə göstərilən məbləğin ödənilməsi barədə tələbini eks etdirən sənəddir
- Yük daşayan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan

sənəddir

- Gəmi sahibi tərəfindən dəniz yolu vasitəsilə yükün daşınmağa qəbul edilməsini təsdiq edən sənəddir
 - Gəmi sahibinin yükü daşimağa qəbul etməsinin təsdiq olunmasıdır
-

Sual: Kovernot hansı sənəddir? (Çəki: 1)

- Sığorta cəmiyyəti tərəfindən sığortalamanın həyata keçirildiyini və polis verildiyini təsdiq edən sənəddir
 - Malın göndərildiyi limanda sığorta cəmiyyətinin blankında tərtib olunub, həm sığorta edən, həm də sığorta olunan tərəfindən imzalanan sənəddir
 - Bədbəxt hadisələr və risklər nəticəsində sığorta olunana dəymış zərərin sığorta edən tərəfindən ödəniləcəyi barədə öhdəlik götürməsi haqda verdiyi sənəddir
 - Sığortalama barədə sığorta olunanın göstərişlərinin sığortalama prosesində yerinə yetirilməsi barədə sığorta edənin verdiyi sənəddir
 - Yük daşıyan tərəfindən yükün daşınmaya qəbul edilməsi barədə imzalanan sənəddir
-

Sual: CİP şərtinə görə satıcı öz öhdəliyini nə vaxt yerinə yetirmiş hesab olunur? (Çəki: 1)

- Əmtəəni öz hesabına alıcının göstərdiyi limanda icarəyə götürdüyü gəminin bortu boyunca yerləşdirildikdən sonra
 - Əmtəəni öz binasında vaxtında alıcının öhdəsinə vermiş olsun
 - Öz hesabına gəmi icarəyə götürüb icarə haqqını ödəsin, sazişdə göstərilən vaxtda əmtəəni gəmiyə yükləmiş olsun
 - Əmtəəni alıcının göstərdiyi daşıyıcıya çatdırmış olsun
 - Əmtəəni daşıyıcıya verib, təyinat yerinədək daşima haqqını ödəmiş olsun
-

Sual: Gömrük rüsumunun müdafiə funksiyası (Çəki: 1)

- Büdcənin gəlir hissəsinin doldurulmasını təmin edir
 - Milli iqtisadiyyatı həddən artıq rəqabətdən qoruyur
 - Bir sahənin inkişafının həvəsləndirilməsi və digərinin ləngidilməsi vasitəsilə istehsalın quruluşunun formalasdırılmasına təsir göstərməyə xidmət edir
 - Ölkəyə mal gətirilməsinin qarşısını almaqdır
 - Ölkədən mal çıxarılmasının stimullaşdırılmasına xidmət edər
-

Sual: Avropa birjası nə vaxt yaradılıb? (Çəki: 1)

- 1997- c ildə
 - 1919- cu ildə
 - 1980- ci ildə
 - 1877- ci ildə
 - 1986- ci ildə
-

Sual: Çikaqo əmtəə birjası nə vaxt yaradılıb? (Çəki: 1)

- 1997- c ildə
- 1919- cu ildə
- 1980- ci ildə
- 1877- ci ildə

Sual: Gömrük ittifaqının məqsədi nədir? (Çəki: 1)

- Ölkələr arasında gömrük tarifləri və xarici ticarət sahəsində mövcud olan manelərin aradan qaldırılması yolu ilə ümumi bazar yaradılmasıdır
 - İttifaqa üzv olan ölkəlrin arasında gömrük tarifləri və miqdar məhdudiyyətlərinin ləğv olunması, əmtə və xidmətlərin vahid bazarının yaradılmasıdır
 - Üzv ölkələr arasında sərhədlərin şərti ləğv olunması və gömrük rüsumları alınmasının aradan qaldırılmasıdır
 - Sərhədyani ölkələrin ərazisində gömrük anbarlarının yaradılmasıdır
 - Üzv ölkələr arasında əmtəə və xidmətlərin hərəkəti zamanı gömrük rüsumlarının aradan qaldırılmasıdır
-

Sual: Müqavilədə qəti qiymət (firm, fixed): (Çəki: 1)

- Müqavilə imzalanan anda müəyyənləşdirilən və müqavilənin qüvvədə olduğu müddətdə dəyişilməyən qiymətdir
 - Əmtəənin hazırlanmasına çəkilən xərclərin dəyişməsindən asılı olaraq, əmtəənin göndərildiyi anda hesablanan qiymətdir
 - Müqavilə bağlanarkən müəyyən edilən, lakin əmtəənin göndərildiyi vaxt onun vazar qiymətinin dəyişməsindən asılı olaraq yenidən baxılan qiymətdir
 - Dünya qiymətləri səviyyəsini eks etdirən və xüsusi məlumat mənbələrində eks etdirilən qiymətlərdir
 - Azad şəkildə konvertasiya olunan valyuta ilə ödənilməklə iri idxal və ixrac əməliyyatlarının həyata keçirildiyi qiymətdir
-

Sual: İxtisalaşmış ixrac firmaları (Çəki: 1)

- Öz ölkəsinin istehsalçıları və topdan satış tacirlərindən malı alıb xaricdə və xaricdən mal alıb yerli topdansatış və pərakəndə satış tacirlərinə, sənaye istehlakçılarına satan firmalardır
 - Öz hesabına daxili bazarda əmtəələri alıb sonra öz adından xaricdə satan ticarət müəssisələridir
 - Hər hansı bir əmtəə və ya çeşid üzrə oxşar əmtəələrin xaricdə satışı ilə məşğul olan firmalardır
 - Geniş çeşiddə, əsasən istehlak mallarının satışı ilə məşğul olan və bir neçə sahənin məhsulunu xaricə ixrac edən firmalardır
 - Öz adından və öz hesabına əmtəələrin alqı- satqısı əməliyyatlarını həyata keçirən firmalardır
-

