2409_Ru_Æyani_Yekun imtahan testinin sualları

Fənn: 2409 Firmadaxili idarəetmə

1 Финансовая служба предпринимательской фирмы должна следить за выполнением:		
0.000	составлением плана условий кредитного договора и договора о залоге рекламной деятельностью набором кадров составлением миссии фирмы	
2 Правон называет	вой режим, распространяемый на все субъекты предпринимательской деятельности ся:	
00000	общий специальный конкретный страховой финансовый	
3 Финан	совый рычаг это:	
00000	повышение рентабельности собственного капитала за счет использования заемных средств кредиторская задолженность снижение рентабельности за счет уменьшения прибыли отношение прибыли к акционерному капиталу определение величины прибыли в зависимости от объема реализации	
4 Методом снижения дебиторской задолженности является		
00000	диверсификация лизинг факторинг аудит страхование	
5 хеджиј	рование это:	
00@00	распределение риска сознательное ограничение возможных потерь заранее установленным лимитом снижение рисков за счет формирования встречных требований диверсификация получение дополнительной информации	
	теории Иерархия потребностей А. Маслоу движение от потребности k потребности цило только в направлении снизу вверх, k. Альдерфер считает, что это движение идет	
00000	В обе стороны (и вниз, и вверх); в вертикальном направлении; в горизонтальном направлении; В обе стороны (и вертикально, и горизонтально) в направлении сверху вниз;	

7 Что яв.	ляется первым этапом процесса kонтроля
00000	Еще большее повышение интенсивности; Принятие мер по изменению при возникновении отклонений; Сравнение фактических данных с предварительными показателями; Стимулирование деятельности хороших работников Разработка стандартов и оценочных критериев;
8 kak наз	вывается форма контроля, осуществляющаяся в виде определенной политики, правил и разили:
00000	Операционный контроль; Текущий; Заключительный; Экологический контроль Предварительный;
	ключения негативного влияния контроля на людей разработаны определенные дации. Укажите неверный вариант:
00•00	Установите стандарты, воспринимаемые, понимаемые со стороны людей; Установите жесткие, но доступные стандарты; Объема контроля никогда не бывает много; Создайте двустороннее общение; Вознаграждайте за достижение стандартов
10 Найді фирме:	ите вариант, не относящийся к особенностям эффективного контроля, проводимого на
00000	Должно соответствовать виду контролируемой деятельности; Должен уметь достаточно гибко подстраиваться под происходящие изменения; Контроль должен проводиться своевременно; Направляться на конкретные результаты направление должно быть ориентированным;
11 B kak	ом году написана теория ожиданий:
00000	1961 1947 1943 1964 1955
12 Сколн	sko групп потребностей различал k. Альдерфер
00000	5 3 2 7 4
13 B kak	ом году была написана теория иерархии потребностей А.Маслоу:
\bigcirc	1947 1940

\subseteq	1930
	1952
	1943
•	
14 Что и	з нижеуказанного не относится к теории процессуальной мотивации
1. 110 11	5 111111 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
	Теория "Партисипативного управления";
\simeq	
\sim	Теория ожиданий;
\bigcirc	Теория справедливости;
	Теория Портера-Лоулера
	Теория «двух факторов» Герцберга
15 Аргум	ментом, kakoй теории является это высkaзывaние: после удовлетворения потребности
теряет св	вое стимулирующее воздействие:
-	
	Теория справедливости;
\sim	Теория ожиданий;
\simeq	-
\sim	Теория двух факторов;
\bigcirc	Теория приобретенных потребностей
	Теория иерархии потребностей;
16 k внег	иней среде прямого воздействия относят:
	политические факторы
	поставщики
\sim	
\sim	состояние экономики
\bigcirc	отношение с местным населением
\circ	социокультурные факторы
17 k внеі	иней среде kocвенного воздействия относят:
	состояние экономики
$\tilde{\bigcirc}$	потребители
\simeq	поставщики
\simeq	
\subseteq	законы и государственные органы
\circ	конкуренты
18 k внеі	иней среде kocвенного воздействия относят:
	социокультурные факторы
$\tilde{\bigcirc}$	потребители
\simeq	
\simeq	поставщики
\bigcirc	законы и государственные органы
\circ	конкуренты
19 k внеі	шней среде kocвенного воздействия относят:
	политические факторы
$\tilde{\frown}$	потребители
\simeq	
\simeq	поставщики
\supset	законы и государственные органы
\circ	конкуренты
20 k внег	шней среде kocвенного воздействия относят:

• отношение с местным населением

\sim	потреоители
\circ	поставщики
\circ	законы и государственные органы
$\tilde{\bigcirc}$	конкуренты
O	
1 k pec	урсосберегающим показателям качества относят:
	технологические
\circ	эстетические
	эргономичность
	надежность (долговечность)
Ŏ	технический эффект
22 к фун	кциональным показателям качества относят:
•	
Ŏ	технологические
Q	ресурсоемкность рабочего процесса
Ō	показатели экологичности
\circ	показатели безопасности
	технический эффект
2 1 1	1 1 1
23 к фун	кциональным показателям качества относят:
	надежность (долговечность)
\simeq	технологические
\simeq	показатели безопасности
\sim	показатели экологичности
\circ	ресурсоемкность рабочего процесса
94 k фун	кциональным показателям качества относят:
и к фун	пациональным показательну ка тестьа отпосит.
\bigcirc	показатели безопасности
	эргономичность
\sim	технологические
\simeq	ресурсоемкность рабочего процесса
\simeq	показатели экологичности
\circ	HORASATEJIII PROJOTI I PHOCTI
25 k фун	кциональным показателям качества относят:
13	
	эстетичность
\bigcirc	технологические
Ŏ	ресурсоемкность рабочего процесса
Ŏ	показатели экологичности
Ŏ	показатели безопасности
	рение новых информационных систем, предоставление руководителям объективной и вной информации в перепроектирование рабочего места:
	разнообразие навыков
	обратная связь
	автономность
\sim	
\sim	значимость работы
\bigcirc	определенность рабочего задания

27 Обеспечение перекрестного обучения, расширение обязанностей в перепроектировании

рабочего места:		
00000	автономность значимость работы определенность рабочего задания обратная связь разнообразие навыков	
28 Предо места:	оставление проектов, формирование рабочих модулей в перепроектировании рабочего	
	обратная связь значимость работы разнообразие навыков определенность рабочего задания автономность	
29 Форм места:	ирование привлекательного имиджа организации в перепроектировании рабочего	
00.00	обратная связь автономность значимость работы разнообразие навыков определенность рабочего задания	
30 Предоставление работнику больших полномочий и возложение на него большей ответственности в перепроектирование рабочего места:		
•0000	автономность определенность рабочего задания значимость работы обратная связь разнообразие навыков	
31 Изменение технологического процесса и использование автономных самоуправляемых рабочих бригад это:		
© 0000	социотехнический подход ротация кадров обогащение труда проектирование рабочего места метод обработки социальной информации	
32 Влияние через страх это:		
•0000	власть, основанная на принуждении экспертная власть власть, основанная на вознаграждении законная власть эталонная власть	

33 Способность оказывать влияние на отдельные личности и группы, направляя их усилия на достижения целей организации:

00000	лидерство власть влияние убеждение
	харизма е поведение одного индивида, которое вносит изменение в поведение, отношения индивида:
	влияние
\circ	власть
\sim	лидерство
\sim	убеждение
O	харизма
35 Возмо	ожность влиять на поведение других:
	власть
Ō	влияние
	лидерство
\bigcirc	убеждение
\circ	харизма
36 k дело	овым качествам руководителя относят:
	стремление к преобразованиям, нововведениям
Ō	широта взглядов, эрудиция
	высокий уровень образования, производственного опыта
	внешняя и внутренняя культура
\bigcirc	отзывчивость, доброжелательность к людям
37 k дело	овым качествам руководителя относят:
	умение управлять собой, своим поведением
	широта взглядов, эрудиция
$\widetilde{}$	высокий уровень образования, производственного опыта
$\widetilde{\bigcirc}$	внешняя и внутренняя культура
Ŏ	отзывчивость, доброжелательность к людям
38 k дело	овым качествам руководителя относят:
	WWW.WOTUDUOCTY OF OPEN TO POWER IN POWER IN THE TOWN
\sim	инициативность, оперативность в решение проблем широта взглядов, эрудиция
\sim	высокий уровень образования, производственного опыта
\sim	внешняя и внутренняя культура
$\tilde{\circ}$	отзывчивость, доброжелательность к людям
39 k дело	овым качествам руководителя относят:
	коммуникабельность
\sim	широта взглядов, эрудиция
\sim	высокий уровень образования, производственного опыта
\sim	внешняя и внутренняя культура
\cup	отзывчивость, доброжелательность к людям

40 к деловым качествам руководителя относят:		
 стремление к независимости, власти, лидерству широта взглядов, эрудиция высокий уровень образования, производственного опыта внешняя и внутренняя культура отзывчивость, доброжелательность к людям 		
41 Нужда, принявшая специфическую форму в соответствии с культурным уровнем и личностью индивида это:		
 потребность товар спрос рынок обмен 		
42 Это потребность, подкрепленная покупательной способностью (платежеспособная потребность):		
 нужда обмен рынок товар спрос		
43 Все, что может удовлетворить потребность или нужду и предлагается рынку с целью привлечения внимания, приобретения, использования или потребления:		
обменнуждатоваррынокспрос		
44 Akт получения от koгo-либо желаемого объекта с предложением чего-либо взамен:		
 товар нужда обмен рынок спрос 		
45 Сфера обмена или совокупность существующих и потенциальных потребителей товара:		
 товар нужда рынок потребность спрос 		
46 Стоимость, еще не перенесенная на готовую продукцию это:		
амортизационная стоимость восстановительная стоимость		

	остаточная стоимость
\subset	балансовая стоимость
	ликвидационная стоимость
47 По с	днородности состава затраты подразделяются на:
	условно-постоянные и условно-переменные
Č	прямые и косвенные
Č	простые и комплексные
Č	материальные и нематериальные
Č	по экономическим элементам и по статьям калькуляции
48 По в	идам расходов затраты подразделяются на:
	по экономическим элементам и по статьям калькуляции
Č	простые и комплексные
Č	прямые и косвенные
Č	материальные и нематериальные
Č	условно-постоянные и условно-переменные
49 По с на:	пособу отнесения затрат на себестоимость единицы продукции затраты подразделяются
	условно-постоянные и условно-переменные
	прямые и косвенные
\geq	материальные и нематериальные
\geq) по экономическим элементам и по статьям калькуляции
\sim	простые и комплексные
50 По х	арактеру связи с объемом производства затраты подразделяются на:
	условно-постоянные и условно-переменные
\tilde{c}) по экономическим элементам и по статьям калькуляции
\geq	прямые и косвенные
\geq	материальные и нематериальные
\tilde{C}	простые и комплексные
51 Не у аморти	читываются в составе основных фондов и не являются объектами для начисления зации:
	средства труда, служащие менее одного года, независимо от срока службы
\geq	рабочие машины и оборудование
\succeq	силовые машины и оборудование
\succeq) лабораторное оборудование
\sim	у масораторное осорудование) измерительные и регулирующие приборы и устройства
52 Стог	имость воспроизводства основных фондов с учетом достигнутого уровня развития
	одства, достижений НТП и роста производительности труда, а также роста цен это:
	восстановительная стоимость
	у восетановительная стоимость
\geq	балансовая стоимость
\geq	остаточная стоимость
\geq	амортизационная стоимость

53 Стои	мость, по которой учитываются основные фонды на предприятии это:
	балансовая стоимость
	ликвидационная стоимость
Ō	восстановительная стоимость
Ŏ	остаточная стоимость
Ŏ	амортизационная стоимость
54 Стоиі	мость возможной реализации выбывающих основных средств это:
	ликвидационная стоимость
Ŏ	остаточная стоимость
Ŏ	восстановительная стоимость
Ŏ	балансовая стоимость
Ŏ	амортизационная стоимость
55 Стоин	мость основных фондов, которую необходимо перенести на готовую продукцию это:
	амортизационная стоимость
	остаточная стоимость
	восстановительная стоимость
Ŏ	балансовая стоимость
\circ	ликвидационная стоимость
56 Что и	з нижеперечисленного не относится k требованиям формирования целей:
\circ	Цели – должны иметь с одной стороны качественное описание, а с другой стороны максимально качественное описание;
\bigcirc	Цели – должны обладать сроком исполнения;
	Цели – должны быть реальными, доступными;
	Цели – не должны мотивировать человеческую деятельность
\circ	Цели – должны иметь возможность выражения;
	асование бизнес-стратегий и распределение финансовых ресурсов между венными подразделениями компании называется
	Целью портфельного анализа
\circ	Задачей хранения
\bigcirc	Целью НТП
\bigcirc	Задачей маркетинга
\circ	Задачей производства
58 Эта м фирмы н	одель анализирует позицию фирмы по отношению k росту рынка и доля продукции на рынке
	Бостанская конссультационная матрица
	Свот анализ
	Pest анализ
Ō	Анализ матрицы
\circ	Общий анализ
59 Доля	рынка, которую занимает каждый продукт, в Бостонской консультационной матрице
	гся в частях относительно
	объема аналогичной продукции, реализуемой лидером
$\widetilde{\frown}$	объема аналогичной продукции, реализуемой слабым конкурентом
\sim	1 0 21 5

000	объема своей продукции все ответы верны объема продукции или сервиса	
	akoй позиции в Бостонской консультационной матрице характерны высокий темп изкая доля рынка	
00000	вопросительный знак дойная корова звезда восклицательный знак собака	
	akoй позиции в Бостонской консультационной матрице характерны высокий темп исокая доля рынка:	
00000	вопросительный знак дойная корова звезда восклицательный знак собака	
	akoй позиции в Бостонской консультационной матрице характерны низкий темп исокая доля рынка	
00000	собака дойная корова звезда вопросительный знак восклицательный знак	
63 Планирование – являясь первой функцией менеджмента, это процесс, определяющий и пути ее достижения:		
00000	метод; цель; функция; принцип; средство	
64 Одна неверно	из функций управленческой деятельности в рамках процесса планирования указана	
00000	получение ресурсов; адаптация к внешней среде; внутренняя координация; организационно-стратегическое предвидение распределение ресурсов;	
65 Не относится к этапам процесса стратегического планирования		
0000	разработка миссии организации; определение целей организации; анализ сильных и отрицательных сторон организации адаптация организации к внешней среде	

\circ	оценка стратегии;
66 Цель	– это конечный, желаемый Выберите правильный вариант.
	результат;
Ŏ	средство;
Ŏ	путь;
$\tilde{\bigcirc}$	метод;
Ŏ	способ
67 Один	из поставленных вопросов раскрывает суть цели
	на каком уровне ожидается выполнение обязанностей
	для чего существует организация;
	что мы хотим приобрести;
Ō	почему мы состоим в организации;
Ŏ	что конкретно надо выполнить;
68 kakoй	из указанных подходов правильно отражает суть функции планирования:
	Планирование – управленческая функция, направленная на определение и достижение целей; Планирование – вид человеческой деятельности, направленный на удовлетворение нужд и потребностей посредством обмена
	Планирование – управленческая функция, направленная на достижение целей организации;
Ŏ	Планирование – управленческая функция, направленная на сравнение фактически полученных
	организацией результатов с плановыми показателями;
\bigcirc	Планирование – управленческая функция, связанная со стимулированием деятельности людей;
69 Что и	з указанного не относится k функциям целей
\circ	Поощрительная
Ŏ	Контрольная;
Ŏ	Мотивационная;
	Формирующая;
Ŏ	Организационная;
70 Что и	з указанного неверно отражает суть цели
\bigcirc	Цель – выражает описание будущего состояния объекта управления;
Ŏ	Цель – последний пункт, определяющий отношения между объектом и субъектом управления;
$\tilde{\bigcirc}$	Цель – идеальное описание результатов деятельности
	Цель – обоснование существования организации;
$\tilde{\bigcirc}$	Цель – результат, желаемый организацией;
71 Ha oc	нове миссии разрабатываются цели организации
\bigcirc	Оперативные;
$\check{\cap}$	Тактические;
$\widetilde{\bigcirc}$	Производственные;
$\widetilde{\bigcirc}$	Финансовые
	Стратегические;
72 В чем	заключается основная цель деловой организации
	Максимализация прибыли;
\sim	Получение прибыли;
$\overline{}$	

O	Не производство бракованной, некачественной продукции
\circ	Безубыточное функционирование организации;
\circ	Балансирование прибыли;
73 kakoй	вариант не относится к полезной функции цели
	Цель – обеспечивает рост заработной платы в организации
\bigcirc	Цель – играет роль стандарта оценки работы членов организации;
Ō	Цель – уменьшает неопределенность;
	Цель – укрепляет позиции фирмы на рынке и направляет организацию на создание новых отделений; Цель – облегчает адаптацию организации к внешней среде;
74 Вопре	ос, поставленный в kakoм варианте, правильно отражает суть цели
\bigcirc	Почему мы состоим в организации;
	Что мы хоти получить;
Ŏ	Как нужно использовать имеющиеся силы и средства;
Ŏ	Каковы этапы достижения цели
Ŏ	Для чего существует организация;
	ент, определяющий наличие альтернатив использования имеющихся ресурсов щии и достижения поставленных целей
\circ	Тактика;
	Стратегия;
Ŏ	Миссия;
Ŏ	Задача
Ŏ	Цель;
	ент, объединяющий в себе правила и процедуры, установленные с целью поддержки пленов фирмы с целью достижения плановых показателей
\bigcirc	Стратегия;
	Тактика;
\circ	Миссия;
	Политика
\bigcirc	Цель;
	из внутренней среды организации построен на анализе этой основной функции. Один зариантов неверный.
\circ	Лицо и культура организации
	Потребность покупателей;
$\tilde{\bigcirc}$	Маркетинг;
Ŏ	Финансы;
Ŏ	Операция;
78 kakиe	вопросы не анализируются при исследовании маркетинговой функции
\frown	Демографическая статистика рынка;
\simeq	Демографическая статистика рынка; Прибыль ;
\sim	Производственная мощность;
	До и послепродажное обслуживание клиентов
\simeq	Доля рынка и конкурентоспособность;
$\overline{}$	Ann banna ii wiiw kenioenioenioenio

79 как называется стратегия, применяемая в зрелых промышленных сферах со стабильной технологией		
•00000	Ограниченный рост; Сокращение; Ограниченное сокращение; Согласование трех стратегий Рост;	
	атегия осуществляется путем ежегодного повышения уровня kpaтkосрочных и очных целей в существенной степени относительно уровня прошлогодних показателей	
00@00	Ограниченное сокращение Сокращение; Рост; Ограниченный рост; Согласование этих трех стратегий;	
81 Укаж	ите неверный вариант. Правила и процедуры:	
0000	обеспечивает точность сравнения прошедших результатов или результатов других групп; указывают работникам направления действия; повышают эффективность деятельности путем устранения ненужных повторов в процессе; дает возможность видеть заранее то, как будут действовать в конкретной ситуации лица, находящиеся в точном подчинении руководителей; Определяет требование рынка	
82 Найді	ите вариант, правильно выражающий суть тактики	
0.000	Тактика – воплощает долгосрочную стратегию; Тактика – конкретно воплощает краткосрочную стратегию; Тактика – отражает общий ориентир для принятия решений и действий; Тактика – отражает действия, надлежащие выполнению в конкретной ситуации; Тактика – основной критерии поведения людей	
83 Не до	лжно учитываться при выражении целей	
00.00	Характеристика пространства; Параметры времени; Качество цели Размер (объем) цели; Содержание цели;	
84 СЗх э	то:	
00000	субъект зоны холдинга субъект звеньев хозяйствования стратегическая зоны холдинга субъект зоны хозяйствования стратегическая зона хозяйствования	
85 Это представляет из себя kakoй-либо рынок, на koтoрый фирма имеет или же пытается найти выход		
\circ	субъект звеньев хозяйствования стратегическая зоны холдинга	

\circ	субъект зоны холдинга
	стратегическая зона хозяйствования
\circ	субъект зоны хозяйствования
86 k вну	тренним переменным организации относят:
\bigcirc	поставщики
\circ	конкуренты
\circ	состояние экономики
\circ	потребители
	люди
87 k вну	тренним переменным организации относят:
\bigcirc	состояние экономики
\circ	поставщики
	цели
\circ	конкуренты
\bigcirc	потребители
	шение заемного капитала компании к собственным средствам характеризующийт риска и устойчивость компании называется
\bigcirc	запасы или разрывы
\bigcirc	коэффициент финансовой устойчивости
	Финансовый рычаг
	Финансовое сальдо
\circ	коэффициент ликвидности
89 Чем м	иеньше финансовый рычаг:
\circ	тем сильнее ухудшается положение компании
	тем неустойчивое положение
	тем устойчивее положение
Ŏ	компание выходит из рынка
Ŏ	тем большая вероятность стать банкротом
90 Доля	чистых активов в совокупных активах компании это
\bigcirc	коэффициент ликвидности
\bigcirc	Финансовый рычаг
	Финансовое сальдо
	запасы или разрывы
\circ	коэффициент финансовой устойчивости
91 Этот	экономический показатель характеризует степень риска и устойчивость компании
\bigcirc	запасы или разрывы
\bigcirc	коэффициент финансовой устойчивости
	Финансовый рычаг
\bigcirc	Финансовое сальдо
Ō	коэффициент ликвидности

92 Этот экономический показывает долю активов компании финансируемых за счет собственного капитала

\bigcirc	коэффициент ликвидности
Ō	Финансовый рычаг
	Финансовое сальдо
\circ	запасы или разрывы
\circ	коэффициент финансовой устойчивости
	ние через положительное подкрепление подчиненного с целью добиться от него го поведения это:
\bigcirc	эталонная власть
	власть, основанная на принуждении
	власть, основанная на вознаграждении
\bigcirc	законная власть
\bigcirc	экспертная власть
94 Влиян	ние через разумную веру это:
\bigcirc	эталонная власть
\bigcirc	власть, основанная на принуждении
	экспертная власть
\bigcirc	законная власть
\circ	власть, основанная на вознаграждении
95 Недос	статок применения власти, основанной на принуждении:
\bigcirc	медленно формируется
\bigcirc	ограниченность ресурсов
	низкая производительность труда, неудовлетворенность работой
	неопределенность
\circ	недостаточное использование потенциала человеческих ресурсов
96 Недос	статок власти, основанной на вознаграждении:
\bigcirc	медленно формируется
$\tilde{\bigcirc}$	низкая производительность труда, неудовлетворенность работой
	ограниченность ресурсов
$\tilde{\bigcirc}$	неопределенность
Ŏ	недостаточное использование потенциала человеческих ресурсов
97 Недос	статок применения экспертной власти:
\bigcirc	ограниченность ресурсов
$\tilde{\bigcirc}$	низкая производительность труда, неудовлетворенность работой
	медленно формируется
$\tilde{\bigcirc}$	неопределенность
Ŏ	недостаточное использование потенциала человеческих ресурсов
98 Недос	статок применения законной власти:
	ограниченность ресурсов
\simeq	низкая производительность труда, неудовлетворенность работой
\sim	недостаточное использование потенциала человеческих ресурсов
	неопределенность
\simeq	медленно формируется
\sim	Tree - Tr

99 Согласно теории x Дугласа МакГрегора:		
	пюди используют самоуправление и контроль у людей нет честолюбия, и они стараются избавится от ответственности приобщение является функцией вознаграждения, связанного с достижением цели способность к творческому решению проблем встречается часто груд – процесс естественный	
100 Согла	асно теории x Дугласа МакГрегора:	
	способность к творческому решению проблем встречается часто груд – процесс естественный больше всего люли хотят защищенности приобщение является функцией вознаграждения, связанного с достижением цели пюди используют самоуправление и контроль	
101 Согла	асно теории x Дугласа МакГрегора:	
	способность к творческому решению проблем встречается часто груд — процесс естественный чтобы заставить людей трудится, необходимо использовать принуждение, контроль и наказание приобщение является функцией вознаграждения, связанного с достижением цели пюди используют самоуправление и контроль	
102 Согла	асно теории Y Дугласа МакГрегора:	
	у людей нет честолюбия, и они стараются избавится от ответственности чтобы заставить людей трудится, необходимо использовать принуждение, контроль и наказание груд – процесс естественный пюди изначально не любят трудиться и при любой возможности избегают работы больше всего люли хотят защищенности	
103 Согла	асно теории Y Дугласа МакГрегора:	
	у людей нет честолюбия, и они стараются избавится от ответственности чтобы заставить людей трудится, необходимо использовать принуждение, контроль и наказание люди используют самоуправление и контроль пюди изначально не любят трудиться и при любой возможности избегают работы больше всего люли хотят защищенности	
104 Согла	асно теории Ү Дугласа МакГрегора:	
	у людей нет честолюбия, и они стараются избавится от ответственности чтобы заставить людей трудится, необходимо использовать принуждение, контроль и наказание приобщение является функцией вознаграждения, связанного с достижением цели пюди изначально не любят трудиться и при любой возможности избегают работы больше всего люли хотят защищенности	
105 Согласно теории Ү Дугласа МакГрегора:		
	у людей нет честолюбия, и они стараются избавится от ответственности чтобы заставить людей трудится, необходимо использовать принуждение, контроль и наказание способность к творческому решению проблем встречается часто пюди изначально не любят трудиться и при любой возможности избегают работы больше всего люли хотят защищенности	

106 Спет управлен управлен	циальная группа людей, которая посредством различных приемов и способов нческого воздействия осуществляет целенаправленное функционирование объекта ния
0000	Тактикой управления в риск менеджменте Субъектом управления в риск менеджменте Объектом управления в риск менеджменте Миссией управления в риск менеджменте Стратегией управления в риск менеджменте
	х, рисковые вложения капитала экономические отношения между хозяйствующими ми в процессе реализации риска является
00@00	Тактикой управления в риск менеджменте Субъектом управления в риск менеджменте Объектом управления в риск менеджменте Миссией управления в риск менеджменте Стратегией управления в риск менеджменте
	пичение вероятности успешной реализации инвестиционного проекта через снижение воздействие рисков до приемлемого уровня является основной целью
00000	Процесса управления рисками при принятии управленческих решений Процесса коммуникаций Процесса управления Процесс координации Процесс контроля
109 кома является	андность, информативность, прогнозируемость, интеграция, документирование
00000	Объектами управления рисками Функциями управления рисками Методами управления рисками Субъектами управления рисками Принципами управления рисками
110 Плаг	нирование, идентификация, оценка, обработка, контроль, документирование является
00000	Объектами управления рисками Принципами управления рисками Методами управления рисками Субъектами управления рисками Функциями управления рисками
111 Обм	ен информацией, который происходит между предприятием и внешней средой
00@00	Производственные коммуникации Внутренние коммуникации Внешние коммуникации Общественные коммуникации Организационные коммуникации

112 Процесс общения при помощи слов, которые могут быть письменными и устными называется

	Организационные коммуникации
	Внешние коммуникации
	Вербальные коммуникации
	Производственные коммуникации
\bigcirc	Внутренние коммуникации
113 Этот	конфликт возникает тогда, когда к одному человеку предъявляются противоречивые
требован	
\sim	Межгрупповой конфликт
\simeq	Межличностный конфликт
	Внутриличностный конфликт
	Общественный конфликт
\simeq	Конфликт между личностью и группой
	конфликт между личностью и группои
114 каки	е фазы присущи развитию конфликтов
\bigcirc	Спад, окончание
	Начало, взрыв
	Фаза начала, подъема, спада
	Подъем, взрыв
	Взрыв, начало
115 когд возникае	а ожидания группы находятся в противоречии с ожиданиями отдельной личности. То
\bigcirc	Межгрупповой конфликт
$\widetilde{\bigcirc}$	Межличностный конфликт
$\tilde{\bigcirc}$	Внутриличностный конфликт
$\widetilde{\bigcirc}$	Общественный конфликт
$leve{igoriant}$	Конфликт между личностью и группой
116 1	
направле	этой стратегии поведения при управлении конфликтами действия менеджера ены на то, чтобы выйти из ситуации не уступая, но и не настаивая на своем, иваясь от вступления в споры и дискуссии, от высказываний своей позиции
	Увольнение
	Сглаживание (уступчивость)
	Избегание, уклонение
	Конфликт
\circ	Компромисс, сотрудничество
восстано	ствия руководителя в ситуации конфликта направлены на сохранение или вление хороших отношений, на обеспечение удовлетворенности другого лица путем ния разногласий
$\overline{}$	Конфликт
	Сглаживание (уступчивость)
	Избегание, уклонение
\sim	Компромисс, сотрудничество
$\tilde{\circ}$	Увольнение
110.5	

118 В этом случае поведения при управлении конфликтами действия менеджера направлены на поиск решения, полностью удовлетворяющего kak его интересам, так и пожеланиям другого лица в ходе открытого и откровенного обмена мнениями о проблеме.

00000	Увольнение Сглаживание (уступчивость) Избегание, уклонение Конфликт Компромисс, сотрудничество		
	нчите мысль: клинжиниринг – деловых процессов с целью обретения радикальных, со скачками продвижений в деятельности фирмы		
0000	замораживание; реорганизация; управление; проведение оздоровление;		
	том этапе руководство отбирает наиболее подходящих кандидатов из резерва, ого в ходе набора:		
00000	Отбор кадров Определение заработной платы и льгот Повышение, понижение, перевод, увольнение Подготовка руководящих кадров, управление продвижением по службе Профориентация и адаптация		
	дание необходимого резерва кандидатов на все должности и специальности, из организация отбирает наиболее подходящих для нее работников называется:		
00000	Вакансия Планирование Набор План трудовых ресурсов Собеседование		
	умент, который представляет собой перечень основных обязанностей, требующихся навыков, а также прав работника называется:		
00000	Оценка работ Должностная инструкция Список Оценка обязанностей Критерии		
123 При	123 Применение процедур планирования для комплектации штатов и персонала называется		
0.000	Планирование производства Планирование трудовых ресурсов Планирование материальных ресурсоа Планирование координации Планирование запасов		
	аботка программ, направленных на развитие способностей и повышение вности труда руководящих кадров.		
\circ	Профориентация и адаптация Определение заработной платы и льгот		

	Отбор Набор персонала Подготовка руководящих кадров, управление продвижением по службе
_	аботка методик оценки трудовой деятельности и доведения ее до работника вляется на этапе
0.000	Определение заработной платы и льгот Оценка трудовой деятельности Набор персонала Профориентация и адаптация Отбор
	аботка программ для обучения трудовым навыкам, требующимся для эффективного ния работы осуществляется на этапе:
	Профориентация и адаптация Отбор Набор персонала обучение Определение заработной платы и льгот
	цение нанятых работников в организацию, развитие у работников понимания того, что от него организация и какой труд в ней получает заслуженную оценку осуществляется
00000	Определение заработной платы и льгот Набор персонала Планирование трудовых ресурсов Профориентация и адаптация Отбор
	аботка структуры заработной платы и льгот в целях привлечения, найма и сохранения их осуществляется на этапе
00000	Определение заработной платы и льгот Набор персонала Планирование трудовых ресурсов Профориентация и адаптация Отбор
	нка кандидатов на рабочие места и отбор лучших из резерва, созданного в ходе набора вляется на этапе
00000	Определение заработной платы и льгот Набор персонала Планирование трудовых ресурсов Профориентация и адаптация Отбор
130 Созд	дание резерва потенциальных кандидатов по всем должностям осуществляется на этапе
$\bigcirc \bigcirc \bigcirc$	Определение заработной платы и льгот Набор персонала Планирование трудовых ресурсов

	Профориентация и адаптация Отбор		
_	131 Разработка плана удовлетворения будущих потребностей в людских ресурсах осуществляется на этапе		
00.00	Определение заработной платы и льгот Набор персонала Планирование трудовых ресурсов Профориентация и адаптация Отбор		
	кс разъясняет задачи и цели фирмы, описывает график работы и принятый в компании ежды, перечисляет правила поведения с клиентами и представителями фирм- нтов:		
00.00	Ревизионный кодекс бизнес этика этический корпоративный кодекс Общественный кодекс Аудиторский кодекс		
	менный переход работника в другое подразделение, где ему придется выполнять иные дамая практика в западных фирмах получила название:		
00000	передача опыта «обогащение труда» «карусель» наставничество аутплейсмент		
134 B ka	кой стране карусель обязательна для молодых сотрудников:		
00.00	Англия США Япония Франция Германия		
135 А пр	актике обогащения труда не относится		
00•00	предоставление возможности заниматься научной работой участие в работе комитетов и творческих групп временный переход работника в другое подразделение, где ему придется выполнять иные функции участие в обучении других, наставничестве, передаче опыта чередование видов деятельности, выполняемых на одном месте		
136 кадровые службы оказывают заинтересованным лицам, из числа увольняемых, помощь в трудоустройстве за счет фирмы в оптимальные сроки и при наиболее благоприятных условиях - этот процесс называется:			
0000	передача опыта «обогащение труда» аутплейсмент наставничество		

\bigcirc	«карусель»
	вательство бизнеса вносить вклад в устойчивое экономическое развитие, трудовые ия с работниками, их семьями, местным сообществом и обществом в целом сся:
000000	этикой эстетикой кодексом корпоративной социальной ответственностью заботой
	зафиксированные в документальном виде основные направления реализации ных программ компании:
•0000	Приоритеты социальной политики компании Социально ответственное инвестирование Активность компании Кодекс Социально ответственная реструктуризация
	оовольно осуществляемая компанией деятельность по охране природы, созданию иятных условий труда, поддержке местного сообщества, благотворительная ость:
00000	Социально ответственная реструктуризация Активность компании Социальные программы Кодекс Социально ответственное инвестирование
140 Упра	авление трудовыми ресурсами не включает в себя этап
00000	Определение заработной платы и льгот Набор персонала Планирование трудовых ресурсов Планирование запасов Отбор
141 Пров	ведении разнообразных социальных программ kak внутренней, таk и внешней енности:
00.00	Приоритеты социальной политики компании Социально ответственное инвестирование Социальная активность компании Кодекс Социально ответственная реструктуризация
	направление социальных программ компании, которое проводится в рамках стратегии персонала, с целью привлечения и удержания талантливых сотрудников:
0000	Социально ответственная реструктуризация Социальная активность компании Развитие персонала Приоритеты социальной политики компании

<u> </u>	циально ответственное инвестирование	
143 Инвестирование, заключающееся в реализации социальных целей, обычно путем инвестирования в компании, действующие с соблюдением этических норм:		
Сол Сол код	циально ответственное инвестирование циально ответственная реструктуризация циальная активность компании декс моритеты социальной политики компании	
	ление социальных программ компании, которое призвано обеспечить проведение изации социально ответственным образом, прежде всего в интересах персонала	
Con Con Ko,	циально ответственное инвестирование циальные программы циально ответственная реструктуризация декс тивность компании	
	ление социальных программ компании, которое осуществляется на добровольной извано внести вклад в развитие местного общества:	
АкРазКој	декс тивность компании звитие местного общества рпоративное развитие циально ответственная реструктуризация	
	ный инструмент информирования акционеров, сотрудников, партнеров, клиентов, том, kak и kakими темпами компания реализует цели:	
ФиКојОб	визионный отчет инансовый отчет рпоративный социальный отчет бщественный аудит гдиторский отчет	
147 Систематическая оценка общественного влияния компании в сравнении с принятыми стандартами и ожиданиями:		
ФиКојРев	бщественный аудит инансовый отчет рпоративный социальный отчет визионный отчет удиторский отчет	
148 Свод пр	равил и законов бизнеса, основывающихся на общепринятых ценностях называется:	
ФибизОб	зионные правила отчет инансовые правила знес этика ищественный кодекс удиторский правила	

149 Разработка методов перемещения работников на должности с большей или с меньшей ответственностью, а также процедур прекращения договора найма:		
Определение заработной платы и льгот Отбор Набор персонала Профориентация и адаптация Повышение, понижение, перевод, увольнение		
150 Фирма должна принять решение о ступенчатом дифференцировании цен на товары определенного ассортимента:		
Установление единой цены с включенными в нее расходами по доставке Установление цен на обязательные принадлежности Установление цен в рамках товарного ассортимента Установление зональных цен Установление цен по географическому принципу		
151 Использование метода "снятия сливок" с рынка не имеет смысл при следующих условиях:		
 низкая степень конкуренции высокие издержки мелкосерийного производства издержки мелкосерийного производства не настолько высоки, чтобы свести на нет финансовые выгоды фирмы высокий уровень текущего спроса со стороны достаточно большого числа покупателей высокая цена поддерживает образ высокого качества товара 		
152 Этот подход k ценообразованию предполагает принятие решения об установлении фирмой разных цен для потребителей в разных частях страны:		
Установление цен по географическому принципу Установление цен в рамках товарного ассортимента Установление цен на обязательные принадлежности Установление зональных цен Установление единой цены с включенными в нее расходами по доставке		
153 Этот метод позволяет продавцу выбирать город в качестве базисного и взимать со всех заказчиков транспортные расходы в сумме, равной стоимости доставки из этого пункта:		
Установление цен применительно к базисному пункту Установление цен в рамках товарного ассортимента Установление цен на обязательные принадлежности Установление зональных цен Установление единой цены с включенными в нее расходами по доставке		
154 Этим методом пользуются для проникновения на новые рынки, а также для удержания своего положения на рынках с обостряющейся конкуренцией:		
Установление цен с принятием на себя расходов по доставке Установление цен в рамках товарного ассортимента Установление цен на обязательные принадлежности Установление зональных цен Установление единой цены с включенными в нее расходами по доставке		
155 Создается для нейтрализации последствий, связанных со случайным характером выхода изделия в брак, перебоев в работе оборудования это:		

00000	транспортный задел технологический задел синхронный задел оборотный межоперационный задел
	нцип организации производственного процесса: сведение k минимуму всех перерывов се производства koнkретного изделия это:
$\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc$	принцип параллельности принцип универсализации принцип непрерывности принцип прямоточности принцип стандартизации
экономич	нцип организации производственного процесса: максимально возможное и нески целесообразное освобождение рабочего от затрат ручного труда на основе ния автоматического оборудования это:
$\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc$	принцип параллельности принцип универсализации принцип автоматичности принцип непрерывности принцип стандартизации
	нцип организации производственного роцесса: формирование производственной ы предприятия с учетом особенности производства это:
\bigcirc	принцип параллельности принцип универсализации принцип соотвеетствия форм производственного процесса его технико-экономическому содержанию принцип непрерывности принцип стандартизации
	ктеризуется широкой номенклатурой изготовляемых изделий, малым объемом их выполнением на каждом рабочем месте весьма разнообразных операций:
00.00	непрерывное производство серийное производство единичное производство посреднические технологии массовое производство
160 Изго рабочим	товляется относительно ограниченная номенклатура изделий (партиями), за одним местом, kak правило, закреплены несколько операций это:
00.00	непрерывное производство единичное производство серийное производство посреднические технологии массовое производство

161 характеризуется узкой номенклатурой и большим объемом выпуска изделий, непрерывно изготовляемых на узкоспециализированных рабочих местах это:

\circ	непрерывное производство
\bigcirc	единичное производство
	массовое производство
	посреднические технологии
\bigcirc	серийное производство
	ли (сборочные единицы, изделия), находящиеся непосредственно в процессе
обработк	ти это:
\bigcirc	оборотный межоперационный задел
\bigcirc	транспортный задел
_	технологический задел
\bigcirc	синхронный задел
\circ	резервный задел
	чество деталей, находящихся в процессе перемещения между операциями и кенных в транспортных устройствах это:
\bigcirc	оборотный межоперационный задел
$\widetilde{\bigcirc}$	технологический задел
=	транспортный задел
	синхронный задел
$\widetilde{\bigcirc}$	резервный задел
\cup	Least-reserved.
164 k co	бственному капиталу не относится:
	краткосрочные кредиты
	добавочный капитал
Ō	уставной капитал
Ŏ	нераспределенная прибыль
Ŏ	резервные фонды
165 k co6	бственному капиталу не относится:
	кредиторская задолженность
	добавочный капитал
Ŏ	уставной капитал
Ŏ	нераспределенная прибыль
Ŏ	резервные фонды
166 k пр	ивлеченному капиталу не относится:
	уставной капитал
\sim	авансы покупателей и заказчиков
\sim	кредиторская задолженность
\sim	долгосрочные кредиты
\cup	долгосрочная аренда основных фондов
167 k пр	ивлеченному капиталу не относится:
	добавочный капитал
$\widetilde{\frown}$	авансы покупателей и заказчиков
$\widetilde{\frown}$	кредиторская задолженность
\simeq	долгосрочные кредиты
\simeq	долгосрочная аренда основных фондов
\sim	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·

168 к привлеченному капиталу не относится:		
резервные фонды		
долгосрочные кредиты		
долгосрочная аренда основных фондов		
авансы покупателей и заказчиков		
кредиторская задолженность		
169 k привлеченному капиталу не относится:		
офонды накопления		
авансы покупателей и заказчиков		
кредиторская задолженность		
долгосрочные кредиты		
О долгосрочная аренда основных фондов		
170 k привлеченному капиталу не относится:		
пераспределенная прибыль		
авансы покупателей и заказчиков		
кредиторская задолженность		
долгосрочные кредиты		
О долгосрочная аренда основных фондов		
171 Отношение kaпитала k чистой прибыли:		
период окупаемости капитала		
экономический эффект		
экономическая эффективность		
рентабельность основной деятельности		
рентабельность продукции		
172 Абсолютный показатель (прибыль, доход от реализации и т.п.), характеризующий результат деятельности предприятия:		
экономический эффект		
рентабельность основной деятельности		
экономическая эффективность		
рентабельность основного капитала		
рентабельность основных активов		
173 Относительный показатель, соизмеряющий полученный эффект с затратами, обусловившими этот эффект, или с ресурсами, использованными для достижения этого эффекта:		
экономическая эффективность		
рентабельность основной деятельности		
экономический эффект		
рентабельность основного капитала		
рентабельность основных активов		
174 Отношение прибыли от реализации k затратам на ее производство и реализацию:		
рентабельность продукции		
экономический эффект		

\bigcirc	экономическая эффективность
\circ	рентабельность основных активов
\circ	рентабельность основной деятельности
175 Отно	ошение прибыли от реализации продукции k затратам на производство реализованной
продукц	ии:
	рентабельность основной деятельности
	экономический эффект
Ŏ	экономическая эффективность
Ŏ	рентабельность основных активов
Ŏ	рентабельность продукции
176 Pacc	читывается kak отношение балансовой прибыли k итогу среднего баланса:
	рентабельность активов
	экономический эффект
Ŏ	экономическая эффективность
Ŏ	рентабельность основной деятельности
Ŏ	рентабельность продукции
177 Отно	ошение чистой прибыли k средней стоимости собственного kaпитaлa:
\circ	рентабельность продукции
Ŏ	экономическая эффективность
	рентабельность собственного капитала
Ŏ	рентабельность основной деятельности
Ŏ	экономический эффект
178 k ада	аптивным организационным структурам относят:
\circ	функциональная
$\tilde{\bigcirc}$	дивизиональная
	матричная
$\widetilde{\bigcirc}$	линейно – функциональная
Ŏ	линейная
179 k ада	аптивным организационным структурам относят:
\circ	функциональная
$\tilde{\bigcirc}$	дивизиональная
	проектная
$\tilde{\bigcirc}$	линейно – функциональная
Ŏ	линейная
180 Согл	асно теории Иерархия потребностей А. Маслоу такой потребности не существует:
\bigcirc	Социальная;
	Безопрасность;
Ŏ	Физиологчиеская;
Ŏ	Потребность в уважении
Ŏ	Успех;
181 kaka	я из нижепривеленных теорий не относится k солержательным теориям:

Теория Портера-Лоулера;

	Теория "Иерархия потребностей" А. Маслоу;
\circ	Теория «двух факторов» Герцберга;
Ŏ	Теория «приобретенных потребностей» Мак-Клелланда
Ŏ	Теория " ERG " Альдерфера;
10 2 H	
182 4 T0	из указанного является первым этапом организации работы
\bigcirc	Координация работы;
	Распределение работы;
	Группировка обязанностей в логическом блоке;
Ŏ	Концентрация работы
Ŏ	Специализация работы;
10211	
	называется процесс влияния на человека для вовлечения его в какую-либо
деятельн	ость путем пробуждения в нем определенных мотивов:
\bigcirc	Контроль;
	Деградация;
	Мотивация
Ō	Стимулирование;
Ŏ	Координация
194 k mai	popyunoskož (Siopoknozumoskož) szpykryno oproumosum oznosaz:
104 к иеј	рархической (бюрократической) структуре организации относят:
\bigcirc	многомерная
	матричная
	дивизиональная
Ō	проектная
\circ	эдхократическая
185 k иеј	рархической (бюрократической) структуре организации относят:
	линейно - функциональная
Ŏ	матричная
$\tilde{\bigcirc}$	эдхократическая
$\tilde{\bigcirc}$	многомерная
Ŏ	проектная
196 k 1191	рархической (бюрократической) структуре организации относят:
тоо к исј	рархической (оюрократической) структуре организации относят.
	функциональная
	многомерная
	проектная
	матричная
Ŏ	эдхократическая
187 Усло	овиями применения статистических методов контроля качества не являются:
\circ	массовость, непрерывность процесса производства данной продукции
Ŏ	разнородность процесса производства
$\widetilde{\bigcirc}$	стабильность технологических процессов;
$\widetilde{\subset}$	строгая технологическая дисциплина
\simeq	оснащенность высокопроизводительными контрольно-измерительными приборами;
\sim	The state of the s

188 k техническому контролю по назначению относят:

	входной (продукции поставщиков)
	операционный
Ō	приемочный (готовой продукции)
$\tilde{\bigcirc}$	технический осмотр
Ŏ	измерительный
· ·	·
189 k тех	кническому контролю по назначению относят:
\circ	операционный
\circ	приемочный (готовой продукции)
\circ	технический осмотр
\circ	измерительный
	производственный
190 k тех	кническому контролю по назначению относят:
	измерительный
$\tilde{\bigcirc}$	приемочный (готовой продукции)
_	операционный
$\tilde{\bigcirc}$	инспекционный технический осмотр
0	
191 k тех	кническому контролю по стадиям технологического процесса относят:
	входной
	приемочный
	инспекционный
Ŏ	производственный
Ŏ	измерительный
192 k тех	кническому контролю по методам относят:
	измерительный
\sim	входной
\sim	операционный
\sim	инспекционный
$\widetilde{\bigcirc}$	производственный
Ŭ	
193 k тех	кническому контролю по методам относят:
\bigcirc	операционный
	регистрационный
	входной
	производственный
\bigcirc	инспекционный
194 k тех	кническому контролю по методам относят:
$\overline{}$	v
\sim	производственный
\sim	входной
\supset	инспекционный
\mathcal{L}	операционный
	статистический

195 По влиянию на ход обработки различают контроль:

0000	измерение действительных отклонений; измерение предельными калибрами ручной; механизированный; полуавтоматический; автоматический сплошной; выборочный; летучий; непрерывный; периодический пассивный контроль; активный контроль с автоматической подналадкой оборудования
\circ	предварительный, текущий, завершающий
196 По и	змерению зависимых и независимых допустимых отклонений различают контроль:
000 000	сплошной; выборочный; летучий; непрерывный; периодический ручной; механизированный; полуавтоматический; автоматический пассивный контроль; активный контроль с автоматической подналадкой оборудования измерение действительных отклонений; измерение предельными калибрами предварительный, текущий, завершающий
197 Цели	ью статистического контроля технологических процессов является:
00000	предупреждение и устранение брака корректировка устранение отклонений поддержка успешных действий проверка плановых показателей
198 Если	и участником полного сообщества является один человек, то такая фирма называется
000000	Акционерные общества; Фирма с дополнительной ответственностью Совместная фирма; Индивидуальная фирма; Фирма с ограниченной ответственностью;
199 kako	й вариант не может относиться k преимуществу индивидуальной фирмы
00000	Несложность ее организации; По обязательствам фирмы ее владелец несет ответственность своим имуществом Предприниматель свободен в принятии решения по всем вопросам в своей деятельности; Наличие сильного материального интереса; Неограниченность ее свободы;
200 kak і более че.	называется фирма, число участников полного сообщества которых составляет два или повек.
00000	Фирма с дополнительной ответственностью Акционерные общества; Совместная фирма; Индивидуальная фирма; Фирма с ограниченной ответственностью;
юридиче	называется фирма, созданная со стороны одного или нескольких физических и ских лиц, уставный фонд которой делится на доли в объеме, устанавливаемом ельским договором
000	Фирма с дополнительной ответственностью Акционерные общества; Индивидуальная фирма;

0	Фирма с ограниченной ответственностью; Долевая и совместная фирма;	
участник	называется ответственность, при которой в случае банкротства какого-либо из сов ответственность распределяется между оставшимися участниками твующим их долям образом:	
00000	Политическая; Экономическая Субсидиарная; Социальная; Юридическая;	
203 k пр	офессиональным качествам руководителя относят:	
00000	коммуникабельность физическое и психологическое здоровье внутренняя и внешняя культура умение организовывать деятельность подчиненных высокий уровень образования, производственного опыта	
204 к пр	офессиональным качествам руководителя относят:	
00000	внутренняя и внешняя культура физическое и психологическое здоровье умение организовывать деятельность подчиненных коммуникабельность широта взглядов, эрудиция	
205 k пр	офессиональным качествам руководителя относят:	
00000	физическое и психологическое здоровье внутренняя и внешняя культура стремление к постоянному самосовершенствованию коммуникабельность умение организовывать деятельность подчиненных	
206 k пр	офессиональным качествам руководителя относят:	
00000	поиск новых форм и методов работы внутренняя и внешняя культура умение организовывать деятельность подчиненных коммуникабельность физическое и психологическое здоровье	
207 k ли	чным качествам руководителя относят:	
00000	умение управлять собой, своим поведением коммуникабельность высокий уровень образования, производственного опыта физическое и психологическое здоровье широта взглядов, эрудиция	
208 к личным качествам руководителя относят:		
\circ	высокий уровень образования, производственного опыта	

	\subseteq	умение управлять сооои, своим поведением
	Ō	коммуникабельность
	\bigcirc	широта взглядов, эрудиция
		внешняя и внутренняя культура
209	Недо	остаток административных методов управления:
	O	ориентирует исполнителей на достижение заданных результатов, а не на их рост
	Q	материальная заинтересованность работников
	Ō	принятие ответственности за результаты работы
	0000	премирование исполнителей
	\bigcirc	деньги не всегда главный стимул в работе
210	T T	1
210	недо	остаток административных методов управления:
		поощряют исполнительность, а не инициативу
	\sim	материальная заинтересованность работников
	\simeq	материальная заинтересованность расотников
	\simeq	принятие ответственности за результаты работы
	\sim	материальная заинтересованность работников принятие ответственности за результаты работы премирование исполнителей деньги не всегда главный стимул в работе
	\bigcirc	деньги не всегда главный стимул в работе
211	k пич	нным качествам руководителя относят:
	11 0111	пын на тостым руповодитем отпосит.
	\bigcirc	высокий уровень образования, производственного опыта
	Ŏ	умение управлять собой, своим поведением
	$\tilde{\bigcirc}$	
	$\widetilde{\frown}$	широта взглядов, эрудиция коммуникабельность
	$\widetilde{\bigcirc}$	отзывчивость, доброжелательность к людям
		отзывчивость, доорожелательность к людим
212	Огра	ниченность экономических методов управления:
	_	
		деньги не всегда главный стимул в работе
	\bigcirc	премирование исполнителей
	\bigcirc	ориентирует исполнителей на достижение заданных результатов, а не на их рост
		принятие ответственности за результаты работы
	Ŏ	поощряют исполнительность, а не инициативу
213	Осно	овой применения административных методов управления являются:
		экономическое побуждение
		угроза наказания
	\bigcirc	социально-психологическое побуждение
	\bigcirc	
	\bigcirc	возможность увеличить доход
214	Осис	овой применения экономических методов управления является:
214	ОСПС	льой применения экономических методов управления является.
	\bigcirc	социально-психологическое побуждение
	Ŏ	достижение психологического контроля
	Ŏ	угроза наказания
	$\widetilde{\frown}$	принуждение
	$\widecheck{\odot}$	возможность увеличить доход
	\mathcal{L}	
215	Осно	овой применения социально-психологических методов является:

отижение психологического контроля

Принуждение Побуждение Побужден	побуждение возможность увеличить доход ным качествам руководителя относят: высокий уровень образования, производственного опыта широта взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Знедрение (выведение на рынок) Врелость товара Стост товара Стодажа товара Опад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Знедрение (выведение на рынок) Врелость товара
розможность увеличить доход 216 к личным качествам руководителя относят: □ высокий уровень образования, производственного опыта широта взглялов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является □ Внедрение (выведение на рынок) □ Зрелость товара □ Продажа товара □ Рост товара □ Рост товара □ Рост товара □ Рост товара □ Спад товара □ Спад товара □ Спад товара □ Кизненный цикл товара включает в себя □ З стадии □ 2 стадии □ 5 стадии □ 4 стадии □ 5 стадии □ 4 стадии □ 6 стадий □ 6 стадий □ 10 первый этап в жизненный цикл товара является □ Спад товара □ Рост товара □ Рост товара □ Внедрение (выведение на рынок) □ Продажа товара □ Зрелость товара □ Зрелость товара □ Зрелость товара □ Рост товара	возможность увеличить доход ным качествам руководителя относят: высокий уровень образования, производственного опыта широта взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Стот товара Стад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
216 к личным качествам руководителя относят: □ высокий уровень образования, производственного опыта широта взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является □ Впедрение (выведение на рынок) □ Зрелость товара □ Рост товара □ Продажа товара □ Спад товара □ Рост товара □ Рост товара □ Рост товара □ Рост товара □ Продажа товара □ Спад товара □ Продажа товара □ Спад товара □ Внедрение (выведение на рынок) □ Зрелость товара □ Рост товара □ Рост товара □ Рост товара □ Рост товара □ Продажа товара □ Спад товара □ Спад товара □ Спад товара □ Образования □ Спад товара □ Рост товара □ Внедрение (выведение на рынок) □ Продажа товара □ Вредость товара □ Рост товара	ным качествам руководителя относят: высокий уровень образования, производственного опыта широта взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Тродажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
Высокий уровень образования, производственного опыта широта взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением онтимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Продажа товара Продажа товара Опад товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Оперение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Внедрение (выведение на рынок) Опервара Внедрение (выведение на рынок)	высокий уровень образования, производственного опыта пирота взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе и этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Ост товара Продажа товара Спад товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
пирота взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе отнимизм, уверение на рынок) Зредость товара Орост товара Орост товара Онродажа товара Ондодажа товара Ондодажа товара Ондодажа товара Ондодажа товара Орост товара Орост товара Ондодажа Товара Ондод	пирота взглядов, эрудиция коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Ост товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Продажа товара Снад товара Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Продажа товара Спад товара Продажа товара Спад товара Опад товара В сетадии С стадии С стадии С бетадии С бетадии С бетадиий С бетадиой С Спад товара В внедрение (выведение на рынок) Продажа товара С Пвоража товара С Спад товара В внедрение (выведение на рынок) Опродажа товара С Спад товара В внедрение (выведение на рынок) Опродажа товара В внедрение (выведение на рынок)	коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Продажа товара Снад товара Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Продажа товара Спад товара Продажа товара Спад товара Опад товара В сетадии С стадии С стадии С бетадии С бетадии С бетадиий С бетадиой С Спад товара В внедрение (выведение на рынок) Продажа товара С Пвоража товара С Спад товара В внедрение (выведение на рынок) Опродажа товара С Спад товара В внедрение (выведение на рынок) Опродажа товара В внедрение (выведение на рынок)	коммуникабельность умение управлять собой, своим поведением оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
 ● оптимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Эрелость товара Продажа товара Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Эрелость товара Продажа товара Продажа товара Продажа товара Продажа товара Спад товара Спад товара З стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадии 6 стадии 20 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Эрост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Эрелость товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
 ● оптимизм, уверенность в себе 217 Третий этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Эрелость товара Продажа товара Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Эрелость товара Продажа товара Продажа товара Продажа товара Продажа товара Спад товара Спад товара З стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадии 6 стадии 20 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Эрост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Эрелость товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	оптимизм, уверенность в себе й этап в жизненном цикле товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара 218 Заключительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Спад товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя З стадии 5 стадии 6 стадиий 6 стадиий 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Зрелость товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Внедрение (выведение на рынок)	Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок)
 	Врелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок)
 	Врелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок)
Продажа товара 218 Заключительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Спад товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя З стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадиий 6 стадиий 20 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Зрелость товара Спад товара Рост товара Рост товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок)	Продажа товара Спад товара очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
Спад товара 218 Заключительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Спад товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя З стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадиий 6 стадиий Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Зрелость товара Зрелость товара Спад товара Опервый этап в жизненном цикле товара является Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Опродажа товара Внедрение (выведение на рынок)	Спад товара очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
218 Заключительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя З стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадиии 6 стадиий COПад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Зрелость товара Рост товара Опад товара	очительный этап в жизненный цикл товара является Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
Внедрение (выведение на рынок) Зрелость товара Рост товара Продажа товара Спад товара Спад товара З стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадии 6 стадиий Стад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Зрелость товара Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок) Спад товара Внедрение (выведение на рынок)	Внедрение (выведение на рынок) Врелость товара
Опад товара Оподажа товара Оподажа товара Опад товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Опад товара	Врелость товара
Опад товара Оподажа товара Оподажа товара Опад товара Опервый этап в жизненный цикл товара является Опад товара	Врелость товара
Рост товара Продажа товара Спад товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя 3 стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадии 6 стадии 7 стадии 8 не стадии 8 не стадии 9 не стадии 10 не стадии 10 не стадии 10 не стадии 10 не стадии 11 не стадии 12 не стадии 12 не стадии 13 не стадии 14 не стадии 15 не стадии 16 не стадии 17 не стадии 18 не стадии 18 не стадии 18 не стадии 19 не стадии 19 не стадии 10 не стадии 11 не стадии 12 не стадии 13 не стадии 14 не стадии 15 не стадии 16 н	
Продажа товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя 3 стадии 2 стадии 5 стадии 6 стадии 6 стадии 7 стадии 7 стадии 7 стадии 8 не	V#1 102mpm
 Спад товара 219 Жизненный цикл товара включает в себя З стадии 2 стадии 5 стадии 4 стадии 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Зрелость товара Спад товара Оспад товара Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	-
 З стадии 2 стадии 5 стадии 4 стадии 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	
2 стадии 5 стадии 4 стадии 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Спад товара Отад товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Внедрение (выведение на рынок) Отад товара Внедрение (выведение на рынок)	енный цикл товара включает в себя
2 стадии 5 стадии 4 стадии 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара Спад товара Отад товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Внедрение (выведение на рынок) Отад товара Внедрение (выведение на рынок)	3 сталии
 5 стадии 4 стадии 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	
 4 стадии 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	
 6 стадиий 220 Первый этап в жизненный цикл товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) 	
Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	
Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	лй этап в жизненный цикл товара является
Рост товара Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	Спал товара
Внедрение (выведение на рынок) Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	
Продажа товара Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	•
Зрелость товара 221 Второй этап в жизненном цикле товара является Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	
Спад товара Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	
Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	й этап в жизненном циkле товара является
Рост товара Внедрение (выведение на рынок)	Спал товара
Внедрение (выведение на рынок)	
\ / LIVV/IA/NA IVDAVA	
Зрелость товара	
O Speciol I I I I I I I I I I I I I I I I I I I	-perioris rosupu

222 Производственные работы, которые возникают перед собственно процессом производства продукции в связи со складированием средств производства, сырья, относятся:

	Задача продажи
	Задаче хранения
	Задача изготовления
	Задачи рекламы
\bigcirc	Задача производства
222 П	
_	нцип организации производственного процесса: пропорциональная
	ительность в единицу времени всех производственных подразделений предприятия и
рабочих	MECT.
	принцип концентрации организации
$\tilde{\bigcirc}$	принцип дифференциации
$\widecheck{\odot}$	принцип пропорциональности
$\tilde{\bigcirc}$	принцип специализации
$\widetilde{\bigcirc}$	принцип комбинирования
224 Прин	нцип организации производственного процесса: разделение производственного
процесса	изготовления одноименных изделий между отдельными подразделениями
предприя	
	принцип концентрации организации
	принцип пропорциональности
	принцип дифференциации
	принцип специализации
	принцип комбинирования
	нцип организации производственного процесса: объединение всех или части актерных процессов по изготовлению изделия в пределах одного участка это:
	принцип концентрации организации
Ŏ	принцип пропорциональности
	принцип комбинирования
Ŏ	принцип специализации
Ŏ	принцип дифференциации
	нцип организации производственного процесса: сосредоточение выполнения оственных операций по изготовлению технологически однородной продукции это:
	принцип комбинирования
Ŏ	принцип пропорциональности
	принцип концентрации
Ŏ	принцип специализации
	принцип дифференциации
	нцип организации производственного процесса: закрепление за каждым лением предприятия ограниченной номенклатуры работ, операций это:
	принцип комбинирования
$\widetilde{\bigcirc}$	принцип пропорциональности
	принцип специализации
$\tilde{\cap}$	принцип концентрации
$\check{\cap}$	принцип дифференциации
\circ	

228 Принцип организации производственного процесса: каждое рабочее место или производственное подразделение занято изготовлением изделий и деталей широкого

ассортимента	ЭТО:
Парал Принг Принг	цип универсализации лельности цип стандартизации цип непрерывности цип прямоточности
	организации производственного процесса: разработка, установление и цнообразных условий, обеспечивающих наилучшее его протекание это:
Парал принц Принц	цип стандартизации лельности цип универсализации цип непрерывности цип прямоточности
	организации производственного процесса: одновременное выполнение кого процесса на всех или некоторых его операциях это:
О принг О принг	цип параллельности дип стандартизации дип универсализации дип непрерывности дип прямоточности
231 Для kakoй роста, низкая д	позиции в Бостонской консультационной матрице характерны низкий темп доля рынка
отна дойна звезда	ицательный знак
	озиции в Бостонской консультационной матрице продукт может давать нег, чтобы поддерживать свое существование, хотя могут наблюдаться пожности;
	ицательный знак
	озиции в Бостонской консультационной матрице продукт дает большое денег, которые могут идти на проработку вопросительных знаков и выращивание
дойназвезда	ицательный знак

прибыли либо же дает очень - низкую финансовую отдачу	
Вопросительный знак дойная корова звезда восклицательный знак собака	
235 Сколько позиций существует в Бостонской консультационной матрице	
2 4 3 6 5	
236 Позиционирование стратегических единиц бизнеса ведется в системе координат, одной осей которой является привлекательность отрасли, а другой осью — конкурентная позиция стратегической единицы бизнеса в ее отрасли.	
 Общий анализ Свот анализ Реst анализ Бостанская конссультационная матрица «Дженерал Электрик» матрица 	
237 kakue позиции существуют в Бостонской консультационной матрице	
вопросительный знак, звезда, дойная корова,собака вопросительный знак ,звезда, дойная корова,кот вопросительный знак ,звезда, дойная корова,собака вопросительный ,звезда, быки,собака вопросительный знак ,луна, дойная корова,кот	
238 На этом этапе процесса выбора стратегии создаются большее число альтернативных стратегий, которые позволяют достичь поставленных целей.	
 Этап разработки Этап анализ Этап доводки Этап управления Этап контроля 	
239 На этом этапе процесса выбора стратегии дорабатываются до уровня адекватности иногообразным целям развития предприятия, формируется общая стратегия	
 Этап разработки Этап анализ Этап доводки Этап управления Этап контроля 	

234 В какой позиции в Бостонской консультационной матрице продукт не приносит денег и

240 На этом этапе процесса выбора стратегии анализируются альтернативы и оцениваются по степени пригодности для достижения ее главных целей:

0000	Этап разраоотки Этап оценки Этап доводки Этап управления Этап контроля	
241 Отде	ельный сегмент окружения компании, на который она имеет или хочет получить	
00000	Стратегические зоны хозяйствования (C3X) Рыночный сегмент Стратегические единицы бизнеса Внешний сегмент Организационный сегмент	
	данной стратегических альтернативы характерно установление целей от достигнутого, ированных с учетом инфляции.	
00000	стратегии ограниченного роста сокращение рост удвоения сочетание роста, сокращения и ограниченного роста	
243 Данная стратегия осуществляется путем ежегодного значительного повышения уровня краткосрочных и долгосрочных целей над уровнем показателей предыдущего года		
00000	стратегии ограниченного роста сокращение Стратегия роста удвоения и сочетание этих вариантов	
244 В дал прошлом	нной стратегии уровень преследуемых целей устанавливается ниже достигнутого в	
00000	стратегии ограниченного роста сокращение Стратегия роста удвоения и сочетание этих вариантов	
	й стратегии прибегают чаще всего тогда, когда показатели деятельности компании ают ухудшаться, при экономическом спаде или просто для спасения организации	
00000	стратегии ограниченного роста Стратегия сокращения Стратегия роста удвоения и сочетание этих вариантов	
	урентная среда, в которой предприятие устанавливает соответствие своего продукта ельской группе или рынку.	

О Стратегические единицы бизнеса

\bigcirc	Экономическая среда
	Стратегические зоны хозяйствования (СЗХ)
	Производственная среда
\circ	Экологическая среда
	нка состояния контролируемого объекта в соответствии с принятыми стандартами, ие причин отклонений:
	Контроль реализации стратегии
	Планирование
	Анализ
	заключение
\bigcirc	Прогнозирование
	вариант является наиболее радикальным вариантом сокращения, когда происходит аспродажа материальных запасов и активов организации.
	Ликвидация
\bigcirc	Сокращение
\bigcirc	Отсечение лишнего
\bigcirc	Все перечисленные
\bigcirc	Переориентация
_	этом варианте фирмы считают выгодным отделить от себя некоторые подразделения и деятельности
\circ	Ликвидация
\bigcirc	Сокращение
	Отсечение лишнего
\bigcirc	Все перечисленные
\circ	Переориентация
250 При прибыли	этом варианте фирмы сокращают часть своей деятельности в попытке увеличить
\bigcirc	Ликвидация
$\widecheck{\odot}$	Сокращение и Переориентация
$\tilde{\bigcirc}$	Отсечение лишнего
$\check{\bigcirc}$	1 и 2
Ŏ	Все перечисленные
251 Напр называет	равление, способ использования средств для достижения поставленной цели тся
\circ	миссией
Ŏ	Объектом
Ŏ	Стратегией управления
Ŏ	Тактикой
Ŏ	Риском
252 Дoky	умент в котором вы утверждаете какой бизнес Вы хотите установить, каковы ваши
цели наз	
	План фирмы
\sim	Бизнес-план
	Diffice injust

\subseteq	устав фирмы
	Оперативный план
	Стратегический план
\sim	- F
253 UTO	из нижеперечисленного не является целями и задачами бизнес-плана
233 110	из инженере инслението не является целями и задатами опзисе плана
\frown	a Saarran ayyya a A A ayyyya ayyy Syarrana ayaa Syarrana ayya ayya ayya ayya ayya ayya ay
\simeq	обоснование эффективности бизнеса, необходимое для получения инвестиций.;
\bigcirc	обоснование предполагаемого направления развития предприятия и оценка результатов за
_	определенный период времени.;
	Своеобразным инструментом по контролю деятельности фирмы;
\circ	реклама для предполагаемого нового направления развития бизнеса
\circ	возможность выявить курс действий и управления предприятием;
254 Это	часть бизнес плана состоит из основных положений, указывает суть проекта и выводы,
	р ознакомившись с ним имеет общие представления о проекте
illibee 10	р ознакомившиев е ним имеет общие представления о проекте
	Резюме
\bigcirc	Анализ рынка
\circ	Производство
\circ	План производства
Ŏ	Управленческий персонал
$\overline{}$	V aprosition are provided.
255 Это	часть бизнес плана содержит все о потребностях в персонале и представлено в
233 310	часть оизнес плана содержит все о потреоностих в персонале и представлено в
\frown	D
\sim	Резюме
Õ	Анализ рынка
\circ	Производство
\circ	План производства
	План по персоналу
256 Это	часть бизнес плана содержит информацию о денежных средствах фирмы
	Резюме
\sim	
\simeq	Анализ рынка
\subseteq	Производство
Õ	План производства
	Финансовый план
	какой стадии разработки бизнес-плана определяются источники необходимой для
создания	я документа информации
	На первой стадии
$\check{\sim}$	Третьей стадии
\simeq	
\simeq	Второй стадии
Õ	Пятой стадии
\circ	Четвертой стадии
_	
258 Ha c	стадии разработки бизнес-плана разрабатываются цели бизнес-плана следуют за.
\bigcirc	определения целевых читателей
	определения источников необходимых для создания документа информации
$\check{\frown}$	установления общей структуры документа
\simeq	для анализа и критики незаинтересованному лицу
\simeq	
\bigcirc	собирается информации для подготовки каждого из намеченных разделов бизнес-плана

259 На стадии разработки бизнес- плана определение целевых читателей следуют за,

	определения источников необходимых для создания документа информации
\bigcirc	установления общей структуры документа
	разрабатываются цели бизнес-плана
Ō	для анализа и критики незаинтересованному лицу
\bigcirc	собирается информации для подготовки каждого из намеченных разделов бизнес-плана
260 Ha c	тадии разработки бизнес- плана установление общей структуры документа следует за
	определением целевых читателей
Q	определения источников необходимых для создания документа информации
Q	установления общей структуры документа
Q	для анализа и критики незаинтересованному лицу
\circ	собирается информации для подготовки каждого из намеченных разделов бизнес-плана
	нственным учредительным документом акционерного общества утвержденный слями является
	его устав
\bigcirc	акции
\bigcirc	бизнесс план
\bigcirc	Аудиторские документы
\circ	Уставной капитал
определя	суммарная номинальная стоимость акций общества, приобретенных акционерами и нощих минимальный размер имущества общества, гарантирующий интересы вов общества
	Уставный капитал акционерного общества
Ŏ	Стоимостной капитал
	Общий капитал
\bigcirc	Общественный капитал
\bigcirc	Номинальный капитал
263 Выс	шим органом управления акционерным обществом является
	общее собрание его акционеров
Q	Учередителей
Q	Собрание Директоров
Q	Собрание Ревизионной Комисси
\circ	Собрание Наблюдательной Комиссии
	ество, уставный капитал которого разделён на доли; участники общества несут риск в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале называется
	Общество с ограниченной ответственностью
\bigcirc	Товарищество
\bigcirc	Партнерство
\bigcirc	Акционерное общество
\bigcirc	ТНК
265 k вно	ешней среде kocвенного воздействия относят:
	технология
Ō	потребители
	поставщики

	законы и государственные органы конкуренты
	является лишним в списке в зависимости от вида и характера хозяйственной ости фирм
целтельп	ости фирм
	промышленные,
	транспортные,
\bigcirc	торговые,
	000
\circ	строительные,
267 kто і	не может быть учредителем фирмы:
\circ	Физические и юридические лица Азербайджанской Республики;
Ŏ	Граждане зарубежных стран;
	Иностранные государства;
	Профессиональные Союзы
\bigcirc	Международные организации;
	называется предприятие, создаваемое на основании добровольного соглашения ких или юридических лиц, сформировавших уставной фонду путем внесения ций:
\circ	Фирма с ограниченной ответственностью;
Ŏ	Совместная фирма
	Акционерные общества;
	Фирма с дополнительной ответственностью;
\circ	Индивидуальная фирма;
	анизация, учрежденная и функционирующая с целью извлечения прибыли для ее ников посредством предложения на рынок товаров и услуг называется:
\bigcirc	Гуманитарная компания
$\widecheck{\odot}$	Предпринимательская фирма
Ŏ	Государственная компания
Ŏ	Смешанная компания
\bigcirc	Внещняя компания
	анизация, которая владеет и ведет хозяйственную деятельность, преследует еские цели и пользуется правами юридического лица называется
\bigcirc	Субьектом
$ \widetilde{\bigcirc} $	Фирмой
Ŏ	Объектом
Ŏ	Федерацией
Ŏ	Группой людей
271 По с	тепени обязательности исполнения управленческие решения подразделяются:
	директивные, рекомендательные и ориентирующие
Ž	контурные (предоставляют свободу исполнителям), структурированные (допускают инициативу),
	алгоритмизированные (инициатива исключена)
\circ	внешние и внутренние
Ŏ	организационные, координирующие, регулирующие, активизирующие и контролирующие
Ŏ	вероятностные и детерминированные (однозначные)

272 1	Поф	рункциональному назначению можно выделить следующие управленческие решения
	00000	организационные, координирующие, регулирующие, активизирующие и контролирующие внешние и внутренние директивные, рекомендательные и ориентирующие вероятностные и детерминированные (однозначные) контурные (предоставляют свободу исполнителям), структурированные (допускают инициативу), алгоритмизированные (инициатива исключена)
273]	По с	тепени сложности управленческие решения разделяются на:
	00000	индивидуальные и коллективные шаблонные и творческие простые, сложные и уникальные запрограммированные и незапрограммированные общие и специальные
274]	По м	иетодам выработки управленческие решения могут быть:
	00000	шаблонные и творческие простые, сложные и уникальные индивидуальные и коллективные общие и специальные запрограммированные и незапрограммированные
275]	В заі	висимости от числа разработчиков управленческие решения делятся на:
	00000	простые, сложные и уникальные запрограммированные шаблонные и творческие общие и специальные и ноллективные
276]	По п	пироте охвата управленческие решения бывают:
	00000	общие (касаются всех вопросов) и специальные (относятся к узким проблемам) индивидуальные и коллективные простые, сложные и уникальные шаблонные и творческие запрограммированные и незапрограммированные
277	Сто	чки предопределенности управленческие решения подразделяются на:
	00000	простые, сложные и уникальные запрограммированные индивидуальные и коллективные общие (касаются всех вопросов) и специальные (относятся к узким проблемам) шаблонные и творческие
278]	По с	пособу влияния на объект управленческие решения можно разделить на:
	0000	принимаемые в условиях определенности, в условиях риска и в условиях полной неопределенности интуитивные, адаптационные и рациональные правовыми и неправовыми техническими, экономическими, социальными

	прямые и косвенные
279 По ф	рорме управленческие решения могут быть:
	правовыми и неправовыми
\circ	интуитивные, адаптационные и рациональные
\circ	принимаемые в условиях определенности, в условиях риска и в условиях полной неопределенности
	техническими, экономическими, социальными
\bigcirc	прямые и косвенные
280 По с	одержанию управленческие решения в рамках организации бывают:
\circ	интуитивные, адаптационные и рациональные
	принимаемые в условиях определенности, в условиях риска и в условиях полной неопределенности
Ŏ	правовыми и неправовыми
Ŏ	прямые и косвенные
lefoon	техническими, экономическими, социальными
	цесс посредством которого принимаются действия из разработанных альтернатив для ния поставленных целей называется
\bigcirc	организация
$\tilde{\bigcirc}$	набор кадров
$\tilde{\bigcirc}$	планирование
	принятия решений
\sim	координация
202 5	
282 Реш	ение может разрабатываться на основе следующих подходов:
\circ	нормативного
	прецедентного
Ŏ	эвристического
	всех перечисленных
\circ	синоптического
283 По с	тепени влияния на будущее организации управленческие решения делятся на:
	стратегические и тактические
Ŏ	инициативные и предписанные
Ŏ	перспективные и текущие
Ŏ	долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные
Ŏ	глобальные и локальные
284 По с	тепени самостоятельности управленческие решения подразделяются на:
	инициативные и предписанные
$\tilde{\cap}$	глобальные и локальные
$\tilde{\frown}$	перспективные и текущие
$\tilde{\bigcirc}$	долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные
Ŏ	стратегические и тактические
285 B co	ответствии с временным горизонтом управленческие решения могут быть:
	перспективные и текущие
$\widetilde{\subset}$	инициативные и предписанные
$\widetilde{\subset}$	глобальные и локальные

-	долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные
\circ	стратегические и тактические
286 В за: быть:	висимости от продолжительности периода реализации управленческие решения могут
	долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные
$\tilde{\cap}$	стратегические и тактические
$\tilde{\cap}$	инициативные и предписанные
Ŏ	перспективные и текущие
Ŏ	глобальные и локальные
287 По с	тепени регламентированности выделяют следующие управленческие решения:
\circ	вероятностные и детерминированные (однозначные)
	контурные (предоставляют свободу исполнителям), структурированные (допускают инициативу), алгоритмизированные (инициатива исключена)
Õ	внешние и внутренние
Õ	директивные, рекомендательные и ориентирующие
\circ	организационные, координирующие, регулирующие, активизирующие и контролирующие
288 В со могут бь	ответствии со степенью предопределенности результата управленческие решения іть:
	вероятностные и детерминированные (однозначные)
\circ	контурные (предоставляют свободу исполнителям), структурированные (допускают инициативу),
•	алгоритмизированные (инициатива исключена)
\sim	организационные, координирующие, регулирующие, активизирующие и контролирующие
\sim	директивные, рекомендательные и ориентирующие
	внешние и внутренние
289 По м	иасштабам управленческие решения могут быть:
\circ	стратегические и тактические
\circ	инициативные и предписанные
\bigcirc	перспективные и текущие
Q	долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные
	глобальные и локальные
	ой метод ценообразования требует от фирмы рассмотрения разных вариантов цен, их на объем сбыта, необходимый для преодоления точки безубыточности
	Установление цены на основе уровня текущих цен
Ŏ	Расчет цены по методу "средние издержки плюс прибыль"
	Расчет цены на основе анализа безубыточности и обеспечения целевой прибыли
\circ	Установление окончательной цены
\circ	Установление цены на основе ощущаемой ценности товара
	ом случае основным фактором ценообразования считается не издержки продавца, а ельское восприятие:
\bigcirc	Установление цены на основе уровня текущих цен
$\tilde{\cap}$	Расчет цены по методу "средние издержки плюс прибыль"
	Установление цены на основе ощущаемой ценности товара
Ŏ	Установление окончательной цены
	Расчет цены на основе анализа безубыточности и обеспечения целевой прибыли

	а в основном отталкивается от цен конкурентов и меньше внимания обращает на и собственных издержек и спроса:
	Установление цены на основе уровня текущих цен Расчет цены на основе анализа безубыточности и обеспечения целевой прибыли Расчет цены по методу "средние издержки плюс прибыль" Установление окончательной цены Установление цены на основе ощущаемой ценности товара
293 Испо.	льзование метода "снятия сливок" с рынка не имеет смысл при следующих условиях:
	низкий уровень текущего спроса издержки мелкосерийного производства не настолько высоки, чтобы свести на нет финансовые выгоды фирмы высокий уровень текущего спроса со стороны достаточно большого числа покупателей высокая цена поддерживает образ высокого качества товара низкая степень конкуренции
294 Испо.	льзование метода "снятия сливок" с рынка не имеет смысл при следующих условиях:
	высокая степень конкуренции издержки мелкосерийного производства не настолько высоки, чтобы свести на нет финансовые выгоды фирмы высокий уровень текущего спроса со стороны достаточно большого числа покупателей высокая цена поддерживает образ высокого качества товара низкая степень конкуренции
295 На рь	инке всего один продавец, этот тип рынка называется:
	рынок чистой монополии рынок монополистической конкуренции рынок чистой конкуренции текущий рынок олигопольный рынок
	патели и продавцы, совершающих сделки не по единой рыночной цене, а в широком е цен, этот тип рынка называется:
	рынок монополистической конкуренции олигопольный рынок рынок чистой конкуренции текущий рынок рынок чистой монополии
	авцы весьма чувствительны k политике ценообразования друг друга, однако избегают войн, новичкам весьма трудно проникнуть на этот рынок, этот тип рынка называется:
	олигопольный рынок рынок монополистической конкуренции рынок чистой конкуренции текущий рынок рынок чистой монополии
298 к обс	луживающим производственным процессам относят:

хранение

\circ	обеспечение всеми видами энергии
O.	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
\bigcirc	изготовление и ремонт инструментов и оснастки
\bigcirc	ремонт оборудования
299 k обо	служивающим производственным процессам относят:
	транспортировка
\simeq	обеспечение всеми видами энергии
\simeq	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
\simeq	изготовление и ремонт инструментов и оснастки
\cup	ремонт оборудования
300 к обо	служивающим производственным процессам относят:
	технический контроль
Ŏ	обеспечение всеми видами энергии
Ŏ	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
Ŏ	изготовление и ремонт инструментов и оснастки
Ŏ	ремонт оборудования
301 к обо	служивающим производственным процессам относят:
	охрана
\simeq	обеспечение всеми видами энергии
\simeq	изготовление и ремонт инструментов и оснастки
\simeq	ремонт оборудования
\bigcup	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
302 к обо	служивающим производственным процессам относят:
	ремонт оборудования
$\widetilde{\sim}$	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
$\widetilde{\bigcirc}$	уборка
\sim	изготовление и ремонт инструментов и оснастки
$\widetilde{\bigcirc}$	обеспечение всеми видами энергии
	occord terms becam brigains sucprim
	чество заготовок, находящихся между операциями линии и образующихся вследствие й производительности смежных рабочих мест для выравнивания работы линий это:
\simeq	резервный задел
	технологический задел
	оборотный межоперационный задел
\sim	синхронный задел
\bigcirc	транспортный задел
304 к вст	помогательным производственным процессам относится:
\bigcirc	транспортировка
$\widetilde{\bigcirc}$	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
$\widecheck{\odot}$	ремонт оборудования
$\widetilde{\subset}$	технический контроль
\simeq	хранение
\sim	

305 к вспомогательным производственным процессам относится:

	обеспечение всеми видами энергии
Ō	хранение
Ŏ	процессы изменения форм, размеров, физико-технических свойств продукции
Q	технический контроль
\circ	транспортировка
306 По с на:	тепени механизации технологических операции поточные линии классифицируются
iiw.	
	однономенклатурные и многономенклатурные
Q	непрерывно-поточные и прерывно-поточные
	механизированные, комплексно-механизированные, полуавтоматические, автоматические, гибкие
	интегрированные с непрерывно движущимся конвейером и с пульсирующим конвейером
\simeq	с рабочим конвейером и с распределительным конвейером
\cup	е расочим конвенером и е распределительным конвенером
307 По k	оличеству типов одновременно обрабатываемых и собираемых изделий поточные
линии kл	пассифицируются на:
	однономенклатурные и многономенклатурные
\asymp	непрерывно-поточные и прерывно-поточные механизированные, полуавтоматические, автоматические, гибкие
$\overline{}$	интегрированные
	с непрерывно движущимся конвейером и с пульсирующим конвейером
	с рабочим конвейером и с распределительным конвейером
	арактеру движения изделий по операциям производственного процесса поточные пассифицируются на:
	непрерывно-поточные и прерывно-поточные
$\tilde{\circ}$	однономенклатурные и многономенклатурные
Ŏ	механизированные, комплексно-механизированные, полуавтоматические, автоматические, гибкие интегрированные
	с непрерывно движущимся конвейером и с пульсирующим конвейером
\bigcirc	с рабочим конвейером и с распределительным конвейером
309 По х	арактеру работы конвейера поточные линии классифицируются на:
	с рабочим конвейером, с распределительным конвейером, с непрерывно движущимся конвейером и с пульсирующим конвейером
	однономенклатурные и многономенклатурные
\tilde{c}	механизированные и комплексно-механизированные
Ŏ	полуавтоматические, автоматические и гибкие интегрированные
Ŏ	непрерывно-поточные и прерывно-поточные
310 kako	е направление не отражено в корпоративной стратегии
\bigcirc	Освоение и укрепление позиций в новых отраслях
Ŏ	Превращение элементов межфирменного соответствия в конкурентное преимущество
Ŏ	Повышение производительности всех подразделений
Ō	Контроль конкурентов
\circ	Установка инвестиционных приоритетов и перераспределение ресурсов

311 На стадии разработки бизнес- плана сбор информации для подготовки каждого из намеченных разделов бизнес-плана следует после.

Q	определением целевых читателей	
	определения источников необходимых для создания документа информации	
	установления общей структуры документа	
	для анализа и критики незаинтересованному лицу	
\bigcirc	собирается информации для подготовки каждого из намеченных разделов бизнес-плана	
незаинте	akoй стадии разработки бизнес- плана документ предлагается для анализа и критики ресованному лицу. На основании высказанных замечаний производится ельная доработка и усовершенствование документа.	
	На первой стадии	
\simeq	Третьей стадии	
$\widetilde{\sim}$	Второй стадии	
	На последней стадии	
Ŏ	Четвертой стадия	
313 Что	из ниже перечисленного не прослеживается в стратегической работе фирмы:	
	Разработка концепции развития	
\simeq	Бизнес-план на среднесрочный период	
\simeq	Инвестиционная программа	
	Работа с поставщиками	
	Мероприятия по реализации бизнес-плана	
\bigcirc	мероприятия по реализации оизнес-плана	
314 Порядок действий утвержденных для выполнения с целью достижения поставленных целей называется		
	Видение	
	Программа	
	Набор кадров	
\simeq	Стратегия	
\widetilde{C}	Миссия	
	тема которая в деталях описывает действия которые необходимо выполненить для ним работы называется	
	Процедуры	
	Стратегия	
\simeq	Миссия	
\simeq	Коммуникации	
ŏ	Видение	
316 Опр	еделение будущего организации нацеленное на стратегическое будущее называется	
	Процедуры	
$\widetilde{\frown}$	Стратегия	
$\widetilde{\sim}$	Миссия	
\sim	Коммуникации	
	Видение	
317 Это	определяет цели организации и описывает почему она существует	
Ō	Тактика	
Ŏ	Видение	
()	Стратегия	

	Миссия Процедуры
318 Okoi	нчательные результаты на которые организация направляет свои усилия называется
• 00000	Цели Стратегия Миссия Тактика Видение
319 Идег	и, взгляды разделяемые всеми заинтересованными группами организации:
00000	Ценности Стратегия Миссия Тактика Видение
_	цесс, при котором менеджер прогнозирует будущее и определяет альтернативные и называется:
00000	Процесс принятия решений набор кадров организация координация планирование
321 Это	план, который интегрирует kak организационные задачи, политику и действия в общее
• 00000	Стратегия Задачи Цели Миссия Результаты
322 Слаб	бый имидж вашей компании в SWOT анализе рассматривается kak
00000	Преимущества Возможности и преимущества Возможности Угрозы Недостатки
	дание вашей компанией нового инновационного продукта в SWOT анализе вивается kak
© 0000	Преимущества Возможности и преимущества Возможности Угрозы Недостатки

324 Создание конкурентом нового инновационного продукта в SWOT анализе рассматривается

kak		
000000	Преимущества Возможности и преимущества Возможности Угрозы Недостатки	
325 Отсу	утствие эксперта по маркетингу в организации в SWOT анализе рассматривается kak	
00000	Преимущества Возможности и преимущества Возможности Угрозы Недостатки	
326 Поя	вление стратегические альянсов в SWOT анализе рассматривается kak	
00000	Преимущества Возможности и преимущества Возможности Угрозы Недостатки	
327 Swo	t анализ является	
00000	Политического анализа Внешнего анализа Инструментарием для анализа организации и ее окружения Экономического анализа Внутренного анализа	
328 Внег	шними факторами в SWOT анализе являются	
00000	Преимущества и недостатки Возможности и преимущества Возможности и угрозы Угрозы и недостатки Возможности и недостатки	
329 Вну	гренние факторы в SWOT (CBOT) анализе являются	
00000	Преимущества и недостатки Возможности и преимущества Возможности и угрозы Угрозы и недостатки Возможности и недостатки	
330 k kakoму фактору в PEST анализе относится информация и коммуникации?		
00000	Технологический фактор Экономический фактор Социальный фактор Внешний и внутренний факторы Политический фактор	

брендовым или небрендовым товарам), мобильность населения?		
Ō	Технологический фактор	
\circ	Экономический фактор	
	Социальный фактор	
Q	Внешний и внутренний факторы	
0	Политический фактор	
332 k kal	кому фактору в PEST анализе относится уровень трудовых ресурсов?	
Ō	Технологический фактор	
	Экономический фактор	
Õ	Социальный фактор	
Õ	Внешний и внутренний факторы	
0	Политический фактор	
333 k kal регулиро	кому фактору в PEST анализе относятся ценовое регулирование, трудовое ование?	
\circ	Технологический фактор	
Ŏ	Экономический фактор	
	Социальный фактора	
\circ	Внешний и внутренний факторы	
	Политический фактор	
334 Pest	анализ –это инструментарий для	
\circ	Внешнего и внутреннего	
\bigcirc	Политического анализа	
\circ	Экономического анализа	
\circ	Внутренного анализа	
	Внешнего анализа	
335 Бизн	пес-стратегия не включает:	
\circ	Разработку конкурентной стратегии и рыночной политики	
\circ	Координацию стратегических инициатив функциональных подразделений	
\circ	Накопление необходимых знаний и средств производства	
\circ	Реакцию на изменения в отрасли и экономике в целом	
	Не решает конкретных стратегических проблем компаний	
336 каки	е критерии не применяются для оценки и определения преимуществ стратегии:	
\bigcirc	Внутренняя согласованность составляющих, степень риска, гибкость	
\circ	Конкурентное преимущество	
\circ	Соответствие среде	
	Координация стратегических инициатив	
\circ	Эффективность	
337 Узка называет	ия стратегия для основных структурных единиц внутри функциональных единиц тся	
	контрольная	
\sim	функциональная стратегия	

331 k kakoму фактору в PEST анализе относится отношение потребителей k товарам(k

\bigcirc	Бизнес-стратегия или деловая стратегия
Ŏ	корпоративная стратегия
	операционная стратегия
338 Плаг называет	н управления функциональной единицей в рамках одного подразделения компании гся
	контрольная
	функциональная стратегия
	Бизнес-стратегия или деловая стратегия
	корпоративная стратегия
\circ	операционная стратегия
	абатываемый менеджментом план управления одним подразделением для достижения мальной производительности и конкурентоспособности на рынке
	контрольная
Ŏ	функциональная стратегия
	Бизнес-стратегия или деловая стратегия
	корпоративная стратегия
\circ	операционная стратегия
	ций план управления диверсифицированной компанией, описывающий действия по нию позиций в различных отраслях и подходы к управлению:
0	операционная стратегия
\circ	бизнес-стратегия
	корпоративная стратегия
\circ	контрольная
\circ	функциональная стратегия
341 kako	й уровень отсутствует на однопрофильном предприятии
	контрольная уровень
	функциональная уровень
\circ	бизнес-стратегия
	корпоративный уровень
\circ	операционная уровень
	я стратегия в диверсифицированной компании разрабатывается на 4 (последнем) щионном уровне
	операционная стратегия
	бизнес-стратегия
	корпоративная стратегия
\circ	контрольная
\circ	функциональная стратегия
343 kaka уровне	я стратегия в диверсифицированной компании разрабатывается на 3 организационном
	операционная стратегия
\simeq	бизнес-стратегия
\sim	корпоративная стратегия
\simeq	корпоративная стратегия контрольная
	NOTE POSIDEM!

344 kaka уровне	я стратегия в диверсифицированной компании разрабатывается на 2 организационном
\bigcirc	операционная стратегия
	бизнес-стратегия
Ŏ	корпоративная стратегия
Õ	контрольная
Ŏ	функциональная стратегия
345 kaka уровне	я стратегия в диверсифицированной компании разрабатывается на 1 организационном
	операционная стратегия
Ō	бизнес-стратегия
	корпоративная стратегия
	контрольная
0	функциональная стратегия
	дически самостоятельная компания, контрольный пакет акций или уставной капитал принадлежит другой компании
\bigcirc	Многопрофильная компания
	Дочерняя компания
$\tilde{\cap}$	Материнская компания
$\tilde{\cap}$	Частная компания
Ŏ	Однопрофильная компания
347 комі	пания, которая владеет контрольными пакетами акций других компаний:
$\overline{}$	Многопрофильная компания
\sim	Дочерняя компания
	Материнская компания
\sim	Частная компания
Ŏ	Однопрофильная компания
348 Фир	ма одного лица или семейства называется
	Единоличное владение
$\tilde{\cap}$	Федерацией
$\tilde{\cap}$	Объектом
\sim	Субьектом
Ŏ	Группой людей
349 Акці называю	ии дающие право на фиксированный доход, однако не дают право голоса в управлении тся
\bigcirc	Обыкновенные
$\tilde{\bigcirc}$	Курсовые
$\widetilde{\cap}$	Рыночные
$\widetilde{\cap}$	именные
	Привилегированные
	•

350 Акция дающая право на доход, размер которого колеблется в зависимости от прибыли и

• функциональная стратегия

© 0000	Обыкновенные Курсовые Рыночные именные Привилегированные	
которого	ество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций и акционеры не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью а называется:	
00000	ООО ТНК Товарищество Партнерство Акционерное общество	
	ество, акционеры которого могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия кционеров называется	
00000	Партнерство Товарищество ТНК Открытое акционерное общество ООО	
353 Общество, акции которого распределяются только среди учредителей или иного заранее определенного круга лиц называется		
© 00000	Закрытое акционерное общество Партнерство Товарищество ТНК ООО	
354 Риски, связанные с ошибками менеджмента компании, ее сотрудников; проблемами системы внутреннего контроля, плохо разработанными правилами работ		
00000	Технико-производственные риски Юридические риски Кредитные риски Рыночные риски Организационные риски	
355 Риски, связанные с нестабильностью экономической конъюнктуры		
000000	Технико-Производственные Риски Кредитные Риски Организационные риски Рыночные риски Юридические Риски	

право голоса в управлении называются

356 Риск Того, Что контрагент Не Выполнит Свои Обязательства В Полной Мере В Срок.

	Организационные Риски Рыночные Риски
Ŏ	Юридические Риски
Ŏ	Технико-Производственные Риски
	Кредитные Риски
	и Потерь, Связанных С Тем, Что Законодательство Или Не Было Учтено Вообще, Или ось В Период Сделки; Риск Несоответствия Законодательств Разных Стран
00000	Технико-Производственные Риски Рыночные Риски Кредитные Риски Юридические Риски Организационные Риски
Аварий,	Нанесения Ущерба Окружающей Среде (Экологический Риск); Риск Возникновения Пожаров, Поломок; Риск Нарушения Функционирования Объекта Вследствие Ошибок ектировании И Монтаже
00000	Кредитные Риски Рыночные Риски Юридические Риски Технико-Производственные Риски Организационные Риски
359 Риск Потеря Г	Решения, В Результате Неосуществления которого, Предприятию Грозит Низкая Ірибыли
00000	Политический Риск Допустимый Риск Критический Риск Катастрофический Риск Экономический Риск
	Риск, При котором Предприятию Грозит Потеря Выручки; характеризуется гью Потерь, которые Заведомо Превышают Ожидаемую Прибыль
00000	Экономический Риск Политический Риск Критический Риск Катастрофический Риск Допустимый Риск
361 Puck	, При котором Возникает Неплатежеспособность Предприятия
00000	Критический Риск Катастрофический Риск Политический Риск Допустимый Риск Экономический Риск
	, возникающий в процессе реализации товаров и услуг, произведенных или ных предпринимателем
	страховой риск

		финансовый риск
	\bigcirc	критический риск
		коммерческий риск
	\circ	производственный риск
363	Риск	связан с возможностью невыполнения фирмой своих финансовых обязательств
	\bigcirc	критический риск
		страховой риск
		финансовый риск
	Q	коммерческий риск
	\bigcirc	производственный риск
		наступления предусмотренного условиями страховых событий, в результате чего цик обязан выплатить страховое возмещение
		производственный риск
		страховой риск
		коммерческий риск
	O	финансовый риск
	\bigcirc	критический риск
365	kто с	остоит в панели во время проведения интервью
	\bigcirc	Те, кто документирует интервью
	Q	начальники
	Q	Работники
	Q	Люди обращающиеся на позицию
		Группа людей, берущих интервью
366	Оцен	ıka персонала не проводится для того, чтобы:
	\bigcirc	принять обоснованные и взвешенные решения по установлению для каждого сотрудника оклада,
		соответствующего разряду грейдной сетки;
	\bigcirc	мотивировать сотрудников и руководителей к организационным и профессиональным изменениям, повышению эффективности деятельности
		подготовить планы развития для ключевых специалистов и менеджеров компании;
	Ŏ	выяснить, соответствует ли квалификация сотрудника занимаемой должности;
		принять решение о приеме на работу
367 Главной целью набора кадров в фирме является в том, что		
		Потребности фирмы в трудовых ресурсах обеспечены посредством привлечения потенциальных
	_	работников своевременно и эффективно
	Q	Объявить о работниках, требуемых для фирмы
	\odot	Выявить работников которые подойдут для трейнинга
	\sim	Подписание контрактов с работниками
	\bigcirc	Выявить работников для выполнения поставленных задач
368	Глав	ной целью отбора работников является
		Потребности фирмы в трудовых ресурсах обеспечены посредством привлечения потенциальных работников своевременно и эффективно
	Ō	Объявить о работниках, требуемых для фирмы
	Ō	Выявить работников, которые соответствует поставленным требованиям
		Подписание контрактов с работниками

\circ	Выявить работников для выполнения поставленных задач
	тема правил и норм, приводящих человеческий ресурс в соответствие со стратегией
фирмы н	азывается:
	Кадровой политикой
$\tilde{\bigcirc}$	Политики по рабочим
Ŏ	Политики по труду
Ŏ	Политика по рукородителям
Ŏ	Штатной расписание
370 кадр	овая политика, при которой руководство не имеет программы действий в отношении
персонал	а, а кадровая работа сводится к ликвидации негативных последствий называется:
Ō	Реактивная кадровая политика
Ō	Активная кадровая политика
Q	Превентивная кадровая политика
	Пассивная кадровая политика
\circ	Стабильная кадровая политика
_	овая политика, при которой руководство предприятия осуществляет контроль за
симптом	ами негативного состояния в работе с персоналом называется:
\bigcirc	Активная кадровая политика
	Реактивная кадровая политика
Q	Пассивная кадровая политика
Ō	Стабильная кадровая политика
\circ	Превентивная кадровая политика
	овая политика, при котором руководство имеет обоснованные прогнозы развития й ситуации, но не имеет средств для влияния на нее называется:
	Активная кадровая политика
\simeq	Реактивная кадровая политика
\sim	Пассивная кадровая политика
$\widetilde{\subset}$	Стабильная кадровая политика
\odot	Превентивная кадровая политика
	овая политика, при котором организация прозрачна для потенциальных сотрудников и ринять на работу специалиста без учета опыта работы в других организациях сся:
	Открытая кадровая политика
Ŏ	Реактивная кадровая политика
Ŏ	Пассивная кадровая политика
	Стабильная кадровая политика
\circ	Превентивная кадровая политика
	овая политика, при котором в организации замещение происходит только из числа иков организации называется:
^	
\simeq	Пассивная кадровая политика Превентивная кадровая политика
\simeq	Реактивная кадровая политика
\sim	Закрытая кадровая политика

\circ	Открытая кадровая политика
	пасование принципов и целей работы с персоналом с принципами и целями ции, стратегией и этапом ее развития осуществляется на этапе:
00000	Нормирование Мониторинг персонала Программирование стратегии Увольнения
	аботка программ, путей достижения целей кадровой работы, конкретизированных с словий нынешних и возможных изменений ситуации осуществляется на этапе:
00000	Нормирование Мониторинг персонала Программирование Контроля Увольнения
	а система базовой зарплаты выстроена на основе грейдов, то по шкале грейдов или внутри грейда происходит
00000	прием на работу продвижения сотрудников увольнение на работу обучение трейнинг
	ства сотрудника, необходимые ему для эффективного выполнения работы на енной должностной позиции
00000	Должность Позиция Компетенция Образование Деятельность
	а беседы по найму носят ограниченный характер, получаемая информация не дает о представления о заявителе характерны для:
00000	Беседы по найму по схеме Беседы по найму не по схеме Беседы по найму слабоформализованные Неструктуированные Неформальные беседы
	а во время беседы по найму заранее готовятся только основные вопросы, проводящий зможность включать и другие, незапланированные вопросы, гибко меняя ход беседы, ип
0000	Беседы по найму по схеме Беседы по найму не по схеме Беседы по найму слабоформализованные Неструктуированные

О п	еформальные оеседы	
381 когда во время беседы по найму заранее готовится лишь список тем, которые должны быть затронуты, то это тип		
© Бе О Бе О Ді	еседы по найму по схеме еседы по найму не по схеме еседы по найму слабоформализованные (иалог Јеформальные беседы	
	, направленная на сбор информации об опыте, уровне знаний и оценку нально важных качеств претендента	
О ОО О Те	Интерьвью Общие тесты способностей Ресты на профпригодность иографические тесты и изучение биографии Оценка	
383 Обязан последстви	нность и готовность субъекта отвечать за совершенные действия, поступки и их ия является	
О Су О До О Вы	убъект (елегирование пасть бействия	
384 Предусмотренная нормами права обязанность субъекта правонарушения претерпевать неблагоприятные последствия является		
О мо О ма О си	оридическую оральную атериальную итуационная олитическую	
385 Совокупность служебных обязанностей и прав должностных лиц и подразделений, входящих в состав службы управления персоналом		
O O	Голномочия службы управления персоналом Этветственность Правления персоналом Голномочия службы управления производством Гелегирование	
386 Полнос	е описание работы для сотрудника включает следующую информацию	
су О м О ж О су	азвание позиции, основные обязанности и ответственности, месторасположение работы, убординация Иотивация и интерес Келаемые и обязательные знания, умения Убординация, способности и образование Балификация, навыки, мотивация	

387 Объ	явление о работе должно составлять полную информацию о
•	Название работы, требуемых знаниях и образовании, опыте работы, месторасположение работы , срок окончания подачи резюме, имя контактного персонала для отправки документов
	Название работы, требуемые знания и образование, возраст ,принадлежность к религии Название работы, требуемые знания и образование, опыт работы, месторасположение работы , пол, национальность
\circ	Название работы ,субординация, способности Интересы, название работы, возраст, пол
•	водимая со стороны компании политика в отношении поведения своих работников (иков и подчиненных) называется
<u></u>	Политика для штата (Personnel policies) Организационная политика
\sim	Человеческая политика
\sim	Трудовая политика
Ŏ	Управленческая политика
389 kakı	ве техники используются во время набора кадров в фирму
	Интервью, тесты,письменные задания
\circ	Составление короткого списка
Q	Описание работы
Q	Составление форм
\circ	ситуационные
390 Это работы	обычно проводится в фирмах с целью подготовки работника для выполнения своей
\circ	Образование
\circ	Развитие
	Трейнинг
Q	Опыт
\circ	Собеседование
391 Что	является первым шагом в цикле систематического трейнинга/обучения cycle?
	Выявление нужд для трейнинга
	Проведение трейнинга
Q	Составление плана для трейнинга
Õ	Запись трейнинга
\circ	Оценка трейнинга
	является последующим шагом в цикле систематического трейнинга/обучения после ие нужд для трейнинга?
	Составление плана для трейнинга
Ŏ	Оценка трейнинга
Ŏ	Проведение трейнинга
Ŏ	Запись трейнинга
\circ	Создание Трейнингового центра

393 Что является последующим шагом в цикле систематического трейнинга/обучения после планирования?

Q	Составление плана для трейнинга	
Q	Оценка трейнинга	
<u> </u>	Проведение трейнинга	
\odot	Запись трейнинга	
\bigcirc	Создание Трейнингового центра	
	является последующим шагом в цикле систематического трейнинга/обучения после или трейнинга?	
\simeq	Выявление нужд для трейнинга Проведение трейнинга	
\simeq	Проведение треининга Составление плана для трейнинга	
\simeq	Запись трейнинга	
$\widecheck{\odot}$	Оценка трейнинга	
\circ	o Activity of Parameters	
	равнению с рынком товаров широкого потребления, рынок товаров промышленного ия отличается:	
	закупки осуществляются профессиональными	
$\tilde{\circ}$	покупатели крупные	
Ŏ	на этом рынке больше покупателей	
Ŏ	спрос не меняется	
\circ	спрос эластичен	
396 Имя, термин, знак, символ, рисунок или их сочетание, предназначенные для идентификации товаров одного или группы продавцов и дифференциации их от товаров конкурентов:		
© 0000	марка марочное название (эмблема) марочное название товар товарной знак	
397 Част	ъ марки, которую можно опознать, но невозможно произнести:	
\bigcirc	марка	
Q	товарной знак	
Õ	марочное название	
<u> </u>	марочное название (эмблема)	
\circ	товар	
398 Обеспеченная правовой защитой, защищает исключительные права продавца:		
\bigcirc	марочное название (эмблема)	
\bigcirc	марка	
	товарной знак	
Q	товар	
\circ	марочное название	
399 Част	ъ марки, которую можно произнести:	
\bigcirc	товарной знак	
Ō	марка	
	марочное название	

\mathcal{O}	товар марочное название (эмблема)		
	400 По сравнению с рынком товаров широкого потребления, рынок товаров промышленного назначения отличается:		
00@00	спрос эластичен на этом рынке больше покупателей на этом рынке меньше покупателей спрос не меняется покупатели крупные		
	равнению с рынком товаров широкого потребления, рынок товаров промышленного ия отличается:		
00@00	спрос эластичен на этом рынке больше покупателей покупатели крупные спрос не меняется покупатели мелкие		
	равнению с рынком товаров широкого потребления, рынок товаров промышленного ия отличается:		
00@00	спрос эластичен на этом рынке больше покупателей покупатели сконцентрированы географически спрос не меняется покупатели крупные		
403 По сравнению с рынком товаров широкого потребления, рынок товаров промышленного назначения отличается:			
00	спрос эластичен на этом рынке больше покупателей спрос неэластичен спрос не меняется покупатели крупные		
404 По сравнению с рынком товаров широкого потребления, рынок товаров промышленного назначения отличается:			
00@00	спрос эластичен на этом рынке больше покупателей спрос резко меняется спрос не меняется покупатели крупные		
405 Изменение физических, механических и других свойств основных фондов под воздействием сил природы, труда это:			
0000	социальный износ моральный износ 1-го рода физический износ экологический износ		

\circ	моральный износ 2-го рода
406 Поте	еря стоимости в результате появления более дешевых аналогичных средств труда это:
\bigcirc	социальный износ
	физический износ
	моральный износ 1-го рода
	экологический износ
\circ	моральный износ 2-го рода
407 Поте	еря стоимости, вызванная появлением более производительных средств труда это:
	социальный износ
	физический износ
	моральный износ 2-го рода
	экологический износ
\circ	моральный износ 1-го рода
	еря стоимости в результате того, что новые основные фонды обеспечивают более уровень удовлетворения социальных требований это:
\bigcirc	моральный износ 2-го рода
Ŏ	физический износ
$ \widetilde{\bigcirc} $	социальный износ
\tilde{c}	экологический износ
\tilde{c}	моральный износ 1-го рода
повышен	иным требованиям k охране окружающей среды это: моральный износ 2-го рода физический износ экологический износ социальный износ
\simeq	моральный износ 1-го рода
410 k co	бственному капиталу не относится:
	долгосрочные заемные средства
\bigcirc	резервные фонды
Q	добавочный капитал
Q	уставной капитал
\circ	нераспределенная прибыль
411 k co6	бственному капиталу не относится:
\bigcirc	резервные фонды
	уставной капитал
	краткосрочные заемные средства
	нераспределенная прибыль
\bigcirc	добавочный капитал
412 k co6	бственному капиталу не относится:
\circ	резервные фонды
Ŏ	уставной капитал
_	

	долгосрочные кредиты
Q	нераспределенная прибыль
\circ	добавочный капитал
413 k co	бственному капиталу не относится:
\bigcirc	резервные фонды
	уставной капитал
	долгосрочные займы
\bigcirc	нераспределенная прибыль
\circ	добавочный капитал
414 k co	бственному капиталу не относится:
\bigcirc	резервные фонды
	уставной капитал
	долгосрочная аренда основных фондов
\bigcirc	нераспределенная прибыль
\circ	добавочный капитал
415 При	были, остающейся в распоряжении фирмы, распределяется решением
	Органов Аудиторской Комиссии
Ŏ	органов контроля
Ŏ	органов управления
=	Органов наблюдательной Комиссии
Ŏ	Органов Ревизионной Комиссия
	ица между запасами активов требуемых для реализации стратегии и запасами активов, хся в настоящее время показывают недостающие объемы по каждому типу активов:
	управление ликвидностью
$\tilde{\cap}$	Финансовый рычаг
Ŏ	Финансовое сальдо
Ŏ	разрывы в активах
Ŏ	коэффициент финансовой устойчивости
	ельность предприятия по размещению средств, позволяющему в короткий период превратить активы в денежные средства.
	управление ликвидностью
	Финансовый рычаг
$\widetilde{\frown}$	Финансовое сальдо
$\tilde{\bigcirc}$	запасы или разрывы
Ŏ	коэффициент финансовой устойчивости
440.0	
	показатель способности компании вовремя выполнять свои краткосрочные вые обязательства.
	коэффициент ликвидности
	коэффициент ликвидности Финансовый рычаг
\simeq	Финансовый рычан Финансовое сальдо
\simeq	запасы или разрывы
\simeq	коэффициент финансовой устойчивости

	экономический показатель равен отношению суммы источников собственных и долгосрочных кредитов и займов к итогу актива баланса.
420 Ha M	запасы или разрывы коэффициент ликвидности коэф¬фициент финансовой устойчивости Финансовый рычаг Финансовое сальдо механизации контрольных операций различают контроль:
420 110 W	
00 00	предварительный, текущий, завершающий пассивный контроль; активный контроль с автоматической подналадкой оборудования измерение действительных отклонений; измерение предельными калибрами сплошной; выборочный; летучий; непрерывный; периодический
\odot	ручной; механизированный; полуавтоматический; автоматический
421 По п	полноте охвата контролем производственного процесса различают контроль:
00	ручной; механизированный; полуавтоматический; автоматический предварительный, текущий, завершающий
	измерение действительных отклонений; измерение предельными калибрами пассивный контроль; активный контроль с автоматической подналадкой оборудования сплошной; выборочный; летучий; непрерывный; периодический
422 k прі	иродоохранным показателям качества относят:
00000	безопасности технический эффект надежность (долговечность) эргономичность эстетические
423 k при	иродоохранным показателям качества относят:
00000	экологичности эргономичность эстетические надежность (долговечность) технический эффект
424 k pec	сурсосберегающим показателям качества относят:
00000	эстетические ресурсоемкость рабочего процесса эргономичность технический эффект надежность (долговечность)
425 По с бывают:	тепени полноты и достоверности используемой информации управленческие решения
00	техническими, экономическими, социальными правовыми и неправовыми

	<u> </u>	принимаемые в условиях определенности, в условиях риска и в условиях полной неопределенности
	Q	прямые и косвенные
	\bigcirc	интуитивные, адаптационные и рациональные
426	По с	пособам принятия управленческих решений выделяют:
	\circ	прямые и косвенные
		правовыми и неправовыми
		интуитивные, адаптационные и рациональные
	\bigcirc	техническими, экономическими, социальными
	\bigcirc	принимаемые в условиях определенности, в условиях риска и в условиях полной неопределенности
427	Перв	вым этапом рационального решения проблем должен быть:
		диагноз проблемы
		формулировка ограничений и критериев для принятия решения
		выявление альтернатив
	Ŏ	окончательный выбор
	Ŏ	оценка альтернатив
428	Втор	рым этапом рационального решения проблем должно быть:
		выявление альтернатив
		формулировка ограничений и критериев для принятия решения
	\sim	диагноз проблемы
	\sim	оценка альтернатив
	\bigcirc	окончательный выбор
429	Трет	ьим этапом рационального решения проблем должно быть:
	\bigcirc	диагноз проблемы
		выявление альтернатив
	\bigcirc	формулировка ограничений и критериев для принятия решения
	\bigcirc	оценка альтернатив
	\bigcirc	окончательный выбор
430	Четв	ертым этап рационального решения проблем должно быть:
		оценка альтернатив
		окончательный выбор
	\bigcirc	формулировка ограничений и критериев для принятия решения
		диагноз проблемы
		выявление альтернатив
431	Пять	им этапом рационального решения проблем должен быть:
		оценка альтернатив
	$\widetilde{\frown}$	формулировка ограничений и критериев для принятия решения
	$\widetilde{}$	выявление альтернатив
	\sim	диагноз проблемы
	$\widecheck{\odot}$	окончательный выбор
432	Испо	ользование такого варианта, предполагает два противоположного подхода k решению:
	\odot	инновационного
	\cup	безальтернативное

бинарное	
отсутствие такового	
многовариантного	
433 Разработка данного варианта решения, предполагает возможность выбора из достаточно	0
большого числа альтернатив, это выработка:	
oonbiioto mena anbiepharib, 510 bispacotka.	
инновационного	
<u> </u>	
безальтернативное	
многовариантного	
отсутствие такового	
О бинарное	
434 когда решение делается на основе искусственного комбинирования отдельных, наиболе	e
подходящих и не противоречащих друг другу тех решений, которые были отклонены, это	
решение называется:	
многовариантным	
безальтернативным	
инновационным	
отсутствие такового	
О бинарным	
425 One nevveyor covery promote ve unanticolorism pulsone symmetre vita and profess unanymous	
435 Это решение основывается на предположении руководителя, что его выбор правилен:	
многовариантное	
адаптационное	
интуитивное	
бинарное	
рациональное	
436 Это решение основывается на общих знаниях, здравом смысле:	
адаптационное	
рациональное	
О интуитивное	
бинарное	
многовариантное	
437 Это решение предполагает использование научных методов и объективных критериев:	
рациональное	
адаптационное	
интуитивное	
бинарное	
многовариантное	
438 k принятию этих решений приводит или логика развития ситуации, или ее стандартност	гь:
22 ПРОГРАМИНОВАНИИ IA	
запрограммированные	
экономические	
технические	
незапрограммированное	
рациональное	

439 Эти	решения принимаются в новых или неопределенных обстоятельствах:
	незапрограммированные
Ŏ	технические
Ŏ	запрограммированные
Ŏ	безальтернативные
Ŏ	экономические
	бая платная форма неличного представления и продвижения идей, товаров и услуг от звестного спонсора это средство воздействия называется:
	реклама
Ŏ	пропаганда («паблисити»)
Ŏ	стимулирование сбыта
Ŏ	розничная продажа
Ŏ	личная продажа
_	гковременные побудительные меры поощрения покупки или продажи товара или го средство воздействия называется:
•	стимулирование сбыта
Ō	пропаганда («паблисити»)
<u> </u>	реклама
Ŏ	розничная продажа
0	личная продажа
	ичное и не оплачиваемое спонсором стимулирование спроса на товар посредством лательного представления в средствах информации, это средство воздействия тся:
	пропаганда («паблисити»)
Ŏ	стимулирование сбыта
Ŏ	реклама
Ŏ	розничная продажа
Ŏ	личная продажа
	ное представление товара в ходе беседы с одним или несколькими покупателями с овершения продажи это средство воздействия называется:
	личная продажа
$\widetilde{\frown}$	стимулирование сбыта
$\tilde{\frown}$	реклама
$\tilde{\frown}$	розничная продажа
Ŏ	пропаганда («паблисити»)
	реимуществу метода исчисления от наличных средств при разработке бюджета прования относят:
©	Затраты тесно увязываются с динамикой продаж фирмы в разные периоды цикла деловой активности
\circ	Зависимость бюджета стимулирования от изменений показателей сбыта по годам мешает
~	перспективному планированию
\circ	Он мешает проведению экспериментов с другими видами стимулирования и приемами
	наступательных, агрессивных затрат Он не поощряет формирование бюджета стимулирования с учетом того, что заслуживает каждый
	от не поощряет формирование оюджета стимулирования с учетом того, что заслуживает каждыи отдельный товар и каждая отдельная сбытовая территория
\bigcirc	Он не дает логических оснований для выбора конкретного процентного показателя
	Company of the Compan

организованной группы несёт ответственность вся эта группа целиком, называется:		
общаяИндивидуальнаяЮридическаяГражданскаяКоллективная		
446 Эти полномочия, которые называются	е передаются непосредственно от начальника k подчиненному	
Линейные полномочия Штабные полномочия Делегированные полномоч Ответственные полномоч Властные полномочия		
447 Эти полномочия, основан	ные на выполнении определенной функции	
Линейные полномочия Властные полномочия Делегированные полномоч Ответственные полномоч Штабные полномочия		
448 Передача задач и полномочий лицу, которое принимает на себя ответственность за их выполнение называется		
Субординация Делегирования Образованность Полномочия Ответственность		
449 Процесс посредством кот достижения поставленных цел	орого оценивается фактические результаты и направляется для пей называется:	
организация набор кадров планирование контроль Процесс принятия решен	ий	
450 Процесс при котором идеи передаются другим для достижения желаемых результатов называется:		
организация Процесс принятия решен набор кадров коммуникации контроль		
451 Процесс посредством кот	орого определяется структура и распределение работ называется	

445 36. Ответственность, когда за деяния, совершаемые одним или несколькими членами

\bigcirc	принятия решений
	организация
00000	координация
$\tilde{\bigcirc}$	планирование
\sim	набор кадров
\cup	тоор кадров
452 Про	цесс посредством которого менеджер принимает, обучает, подготавливает и увольняет
работниl	ков называется:
\sim	
\supseteq	организация
	набор кадров
\supset	планирование
Ŏ	координация
\circ	Процесс принятия решений
453 Пол	учение информации, прогнозирование, творческие методы, анализ и оценка являются
\bigcirc	Субъектами управления рисками
$\widetilde{\frown}$	Функциями управления рисками
$\widetilde{\sim}$	Принципами управления рисками
\sim	Методами управления рисками
\sim	Объектами управления рисками
\cup	O SOCK TAILMINE SITE PROGRAMMINE
	енения конъюнктуры рынка, несбалансированная ликвидность (невозможность иенно выполнять платежные обязательства), изменения уровня управления
	ривается kak
	Технологический риск
	Экономический риск
Ŏ	Политический риск
Ŏ	Экологический риск
Ŏ	Социальный риск
_	
	ки, обусловленные изменением политической обстановки, влияющей на
предпри	нимательскую деятельность рассматривается kak
_	
Õ	Технологический риск
Q	Экономический риск
O	Политический риск
Ō	Экологический риск
\circ	Социальный риск
45 (D1	
	ки, непосредственно не связанные с деятельностью предприятия или его контактной
аудиторі	ии считаются
	Controlle in the processor
\simeq	Социальными рисками
	внутренними рисками
	внешними рисками
\cong	Политическими рисками
\bigcirc	Экономическими рисками
457 Pաcl	ки, обусловленные деятельностью самого предприятия и его контактной аудитории
437 гиск считают	
· maron	
\bigcirc	Социальными рисками
\sim	1 ···

	внутренними рисками		
Ŏ	внешними рисками		
Ō	Политическими рисками		
\circ	Экономическими рисками		
_	еимуществу метода исчисления от наличных средств при разработке бюджета рования относят:		
	Этот метод заставляет руководство учитывать взаимосвязь между издержками по стимулированию, продажной ценой товара и суммой прибыли в расчете на товарную единицу		
\circ	Зависимость бюджета стимулирования от изменений показателей сбыта по годам мешает перспективному планированию		
	Он мешает проведению экспериментов с другими видами стимулирования и приемами наступательных, агрессивных затрат Он не поощряет формирование бюджета стимулирования с учетом того, что заслуживает каждый		
\sim	отдельный товар и каждая отдельная сбытовая территория Он не дает логических оснований для выбора конкретного процентного показателя		
\cup	Он не дает логических основании для выоора конкретного процентного показателя		
_	еимуществу метода исчисления от наличных средств при разработке бюджета рования относят:		
	Способствует поддержанию конкурентной способности в такой мере, что фирмы-конкуренты тратят на стимулирование примерно один и тот же процент суммы своих продаж Зависимость бюджета стимулирования от изменений показателей сбыта по годам мешает перспективному планированию		
0	Он мешает проведению экспериментов с другими видами стимулирования и приемами наступательных, агрессивных затрат		
0	Он не поощряет формирование бюджета стимулирования с учетом того, что заслуживает каждый отдельный товар и каждая отдельная сбытовая территория		
\bigcirc	Он не дает логических оснований для выбора конкретного процентного показателя		
460 Техн компани	нология мелкосерийного или единичного производства обычно применяется в таких иях kak		
Ö	«Макдональдс»		
\sim	«Шелл»		
\subseteq	«Форд»		
	все перечисленное		
	«Боинг»		
461 Сис	461 Система контроля в организации обычно состоит из		
	предварительного, текущего и заключительного		
\bigcirc	предварительного и заключительного		
\circ	текущего и заключительного		
\bigcirc	только из предварительного контроля		
\circ	только из текущего контроля		
462 Тип	ы и параметры сетевых моделей		
\bigcirc	Равномерном назначении ресурсов на задачи проекта		
$\check{\frown}$	Снижении издержек проекта		
$\widetilde{\frown}$	Оптимизации отношения длительности проекта к его стоимости		
$\tilde{\frown}$	Минимизации сроков проекта – верный ответ		
$\widetilde{\frown}$	Минимизации востребованных ресурсов		
$\overline{}$	···		

463 Под границами контроля в управлении следует понимать...

	количество функций, выполняемых руководителем
	число функциональных специалистов в структурном подразделении
	объем работ, за выполнение которых несет ответственность определенное лицо
	количество функций, выполняемых экономистам
\circ	количество уровней в организационной структуре
464 Что	следует понимать под миссией организации?
\circ	Основные задания организации
\circ	Основное направление деятельности
Q	Основные функции организации
Q	Основные принципы организации
	Четко выраженные причины существования
465 k вн	утренней среде относятся:
Q	Партнеры, персонал, социально-психологические условия
O	Состояние экономики, изменения в политике, социальная культура, НТП, технологии, групповые интересы, международная среда
\circ	Поставщики, трудовые ресурсы, законы и учреждения государственного регулирования, потребители, конкуренты
	Планы, прогнозы, организационная структура, мотивация, контроль
	Цели, кадры, задачи, структура, технология, организационная культура
466 kak	можно объяснить сущность принципа подчиненность личного интереса общему?
Ō	В организации всегда должен учитываться только личный интерес руководителей организации
Q	Интерес отдельных менеджеров должен преобладать над интересами отдельных групп работников
Q	Интерес одного работника должен преобладать над интересами организации в целом
\square	Интерес организации не должен преобладать над интересами коллектива
•	В организации интересы одного работника или группы не должен преобладать над интересами организации в целом
467 Что	должны отражать современные принципы менеджмента?
0	Основные закономерности управления
Ŏ	Основные отношение, которые складываются в системе
\bigcirc	Основные связи, которые складываются в системе
Q	Обязательное наличие цели при управлении
	Основные свойства, связи и отношения управления, которые складываются в системе
которая	и управление рассматривает все процессы и явления в виде целостной системы, имеет новые качества и функции, которые отсутствуют у элементов, которые их нот, то мы имеем дело с:
\circ	Поведенческим подходом
Ŏ	Ситуационным подходом
Ŏ	Процессным подходом
Ō	Текущим подходом
	Системным подходом
469 Что	обеспечивает управленческая функция мотивация ?
\circ	Достижение личных целей
Ŏ	Исполнение принятых управленческих решений
	Побужление работников к эффективному выполнению поставленных залач

\bigcirc	Побуждение работников к деятельности	
\bigcirc	Обеспечение бесспорного влияния на подчиненного	
	ему методы прямого принуждения и страха наказания вытесняются методами	
социалы	ного принуждения?	
<u> </u>	механизм принуждения перестал обеспечивать развитие производства	
Ŏ	трудно подготовить менеджера способного эффективно их использовать	
\bigcirc	стало невыгодно содержать большой штат сотрудников	
\circ	стало невыгодно содержать большой штат сотрудников и трудно подготовить менеджера способного	
	эффективно их использовать	
\circ	рабочее движение добилось определенной защищенности рабочих от прямого принуждения	
471 Стуг	пени мотивации по Маслоу - это	
	потребность развития и признания	
\simeq	социальная потребность и потребность в защищенности	
\sim	потребность развития и признания, социальная потребность и потребность в защищенности, основные	
$\overline{}$	потребности	
	социальная потребность и потребность в защищенности	
Ŏ	основные потребности	
Ŭ	•	
472 kom	плексная оценка работы - это:	
_		
Q	оценка профессиональных знаний и умений с помощью контрольных вопросов	
Q	оценка профессиональных знаний, привычек и уровня интеллекта с помощью контрольных вопросов	
\circ	определение совокупности оценочных показателей качества, сложности и эффективности работы и	
	сравнение с предыдущими периодами с помощью весовых коэффициентов	
\bigcirc	оценка профессиональных знаний, привычек и уровня интеллекта с помощью социологических опросов	
	определение профессиональных знаний и привычек с помощью специальных тестов с их дальнейшей	
0	расшифровкой	
473 колл	пегиальность в управлении - это ситуация, когда:	
_		
Q	персонал определенного подразделения — это коллеги по отношению друг к другу	
Q	существует децентрализация управления организацией	
\circ	только руководитель организации может управлять персоналом, но некоторые полномочия он может	
	делегировать своим подчиненным	
	существует централизация управления организацией работодатели работают в тесном контакте друг с другом и связаны узами сотрудничества и	
\circ	взаимозависимости, составляют управленческий штат	
	banimosabhenimoeth, eoetabhniot ympabhen teekim mtat	
474 Под	ход, который требует принятия оптимального решения, которое зависит от	
	ения взаимодействующих факторов - это:	
	Ситуационный подход	
	Процессный подход	
	Системный подход	
	Текущий подход	
	Поведенческий подход	
475 Тест по менеджменту. k внешней среде организации непрямого действия относятся:		
^	П	
\circ	Поставщики, трудовые ресурсы, законы и учреждения государственного регулирования, потребители, колкуренты	
	конкуренты Цели, кадры, задачи, структура, технология, организационная культура	
\cup	цолп, кадры, задачи, отруктура, технология, организационная культура	

	Состояние экономики, изменения в политике, социальная культура, НТП, технологии, групповые
	интересы, международная среда
\sim	Партнеры, персонал, социально-психологические условия
\bigcirc	Планы, прогнозы, организационная структура, мотивация, контроль
476 Упра	авленческий персонал включает:
\bigcirc	вспомогательных рабочих
\circ	младший обслуживающий персонал
	сезонных рабочих
Ō	основных рабочих
	руководителей, специалистов
477 Япо	нскому менеджменту персонала не относится:
	пожизненный наем на работу
Ŏ	коллективная ответственность
Ŏ	принципы старшинства при оплате и назначении
	продвижение по карьерной иерархии зависит от профессионализма и успешно выполненных задач, а
_	не от возраста рабочего или стажа.
\circ	неформальный контроль
478 kako	е положение не относится k теории мотивации Ф. Герцберга:
	отсутствие гигиенических факторов ведет к неудовлетворенности трудом
$\widetilde{\sim}$	в обычных условиях наличие гигиенических факторов воспринимается как естественное и не
	оказывает мотивационного воздействия
	наличие мотиваторов может лишь частично и неполно компенсировать отсутствие факторов гигиены
Ō	максимальное позитивное мотивационное воздействие достигается с помощью мотиваторов при
	отсутствии факторов гигиены
\circ	максимальное позитивное мотивационное воздействие достигается с помощью мотиваторов при наличии факторов гигиены
479 kako	е количество групп потребностей выделяет теоретическая модель мотивации k.
Альдерф	pepa:
	две
Ŏ	четыре
Ŏ	три
	шесть
	ДТКП
480 Люб	ое предприятие независимо от его правовой формы обязано иметь
	Taylowayya ahya
\simeq	помещение, офис
	средства, оборудование
	руководство
\simeq	офис
\cup	штатных сотрудников
481 Праі	вило - это
\bigcirc	последовательность действий, которые следует предпринять в конкретной ситуации, имеющей
_	тенденцию к повторению
\supseteq	конкретно сформулированный опыт прошлого
	гарантия выполнения конкретных действий конкретными способами в специфической единичной
	ситуации

Q	последовательность действий	
\circ	последовательность операций	
400 ==		
	ему методы прямого принуждения и страха наказания постепенно вытесняются	
методам	и социального принуждения?	
\sim		
\simeq	стало невыгодно держать большой штат сотрудников	
\sim	рабочее движение добилось определенной защищенности рабочих от прямого принуждения	
\simeq	трудно подготовить менеджера, способного эффективно их использовать стало невыгодно держать большой штат сотрудников и трудно подготовить менеджера, способного	
\circ	эффективно их использовать	
	механизм принуждения перестал обеспечивать развитие производства	
	механизм принуждения перестал обеспечивать развитие производства	
483 kako	й стиль руководства не включает модель, описывающая зависимость стиля	
	ства от ситуации, предложенная Т. Митчелом и Р. хаусом?	
PJIIOZOA		
\circ	«стиль поддержки»	
	стиль ориентированный «на достижение»	
Ŏ	«инструментальный» стиль	
Ŏ	стиль «предлагать»	
Ŏ	стиль руководства, ориентированный на участие подчиненных в принятии решений	
Ŭ		
484 kako	й стиль лидерства не включает теория жизненного цикла П. херси и к. Бланшара?	
	стиль «давать указания»	
	«информировать»	
	«продавать указания»	
	«делегировать»	
\bigcirc	«участвовать»	
485 Что	включает инвестирование в человеческий капитал?	
Q	вкладывание средств в производство	
	расходы на повышение квалификации персонала	
Õ	вкладывание средств в новые технологии	
Õ	вкладывание средств в совершенствование организационной структуры предприятия	
\circ	вкладывание средств в строительство новых сооружений	
106 Фин	l	
486 Фун	кции управления персоналом представляют собой:	
	комплекс направлений и подходов работы в с кадрами, ориентированный на удовлетворение	
	производственных и социальных потребностей предприятия	
	комплекс направлений и подходов по увеличению уставного фонда организации	
\simeq	комплекс направлений и подходов по повышению эффективности функционирования предприятия	
\simeq	комплекс направлений и подходов по повышению эффективности функционирования предприятия комплекс направлений и мероприятий по снижению себестоимости продукции	
\simeq	комплекс направлений и мероприятии по спижению сеосетоимости продукции комплекс направлений и подходов по совершенствованию стратегии предприятия	
\cup	комплеке направлении и подходов по совершенетвованию стратегии предприятия	
487 kako	й компонент не включает трудовой потенциал человека:	
rym, ,		
\circ	здоровье человека	
Ŏ	профессионализм	
Ŏ	образование	
Ŏ	депозитные счета в банках	
Ŏ	творческий потенциал (умение работать, мыслить по новому)	
_		

0 0 0	совершенствование теоретических знаний и практических навыков с целью повышения профессионального мастерства работников, усвоение ими передовой техники, технологии, средств производства участие в найме и отборе персонала с учетом требований конкретных профессий и рабочих мест с целью наилучшей профориентации работников деятельность, которая проводится осознанно для улучшения способностей персонала, которые необходимы для выполнения работы или для развития потенциала работников участие персонала в аттестации взаимоотношения работника и организации, которые основываются на постепенном приспособлении сотрудников к новым профессиональным, социальных и организационно-экономических условий работы
489 Разд	еление труда предусматривает:
00000	выполнение одним работником всех функций и действий по изготовлению конкретного изделия тщательный расчет расходов работы на производство продукции и услуг разделение труда согласно систематизированным трудовым функциям выполнение несколькими работниками одной функции по изготовлению комплексного изделия выполнение одним работником всех функций и действий по изготовлению комплекса изделий
490 Hop	мированное рабочее время включает:
	все расходы времени, которые объективно необходимые для выполнения конкретной задачи все расходы времени, которые объективно необходимые для выполнения всех задач время обслуживания рабочего места время подготовительно-заготовительных работ для выполнения задачи общую продолжительность рабочей смены, на протяжении которой работник осуществляет трудовые функции
491 Hop	ма выработки основана:
CC@C C	на установлении норм расходов времени на установлении норм расходов работы на определении количества продукции, которая должна быть изготовлена одним работником на необходимом количестве рабочих мест, размере производственных площадей и других производственных объектов, закрепленных для обслуживания за одним работником или бригадой на времени обслуживания рабочего места
492 Орга	анизационное планирование осуществляется:
00000	Только на высшем уровне управления На среднем уровне управления На высшем и среднем уровнях управления Определение потребностей подчиненных На всех уровнях управления
предприя	а из форм монополии, объединение многих промышленных, финансовых и торговых ятий, которые формально сохраняют самостоятельность, а фактически подчинены вому контролю и руководству главенствующей в объединении группе предприятий:
00000	Концерн Консорциум Картель Ассоциация Корпорация

	нимательской деятельностью и несут солидарную ответственность по обязательствам а всем своим имуществом это -:
00000	Товарищество с дополнительной ответственностью Полное товарищество Товарищество с ограниченной ответственностью Акционерное общество Коммандитное товарищество
_	анизация, которая имеет однозначные внутренние взаимосвязи жесткую итацию всех сторон деятельности это:
00@00	Первичная организация Вторичная организация Органическая организация все перечисленные На корпоративном уровне
496 Осно	овные функции управления
00@00	планирование, контроль организация, мотивация планирование, организация, мотивация, контроль планирование и организация организация, мотивация, контроль
497 Из ч	его состоит экономический механизм менеджмента?
00000	все перечисленное управление персоналом, управление производством внутрифирменное управление, управление производством внутрифирменное управление внутрифирменное управление, управление персоналом
	того чтобы эффективно использовать деньги kak мотиватор и избегать их воздействия тиватор, следует:
0 0 0	платить такую заработную плату, которая отражает стои¬мость работы для предприятия на основе справедливости связать плату с качеством выполнения или результатом, чтобы награда была соизмерима с усилиями работника платить заработную плату не менее прожиточного минимума заверить работника, что его усилия будут поощрены соответствующей наградой
499 Осно	овным в управлении по целям является выработка целей
© 0000	сверху вниз по цепи инстанций снизу вверх и сверху вниз снизу вверх снизу вверх снизу вверх и по матричной схеме по матричной схеме
500 конф	оликт препятствует деятельности организации:
	всегла

в зависимости от методов разрешения

\bigcirc	в зависимости от его содержания в зависимости от методов разрешения	
Ö	всегда и в зависимости от его содержания	
501 Pyko	оводитель должен занимать позицию:	
00000	неучастия в конфликте только соответствующую той стороне, которая придерживается правильных позиций арбитра между сторонами конфликта неучастия в конфликте и арбитра между сторонами конфликта участия в конфликте	
	ой из пяти основных стилей руководства, согласно двухмерной модели поведения ителя (управленческая решетка Блейка и Мутона), является самым эффективным?	
00000	«страх перед бедностью» «Дом отдыха – загородный клуб» «Команда»(групповое управление) «Посредине пути» «Власть – подчинение – задача»	
503 Сист	гема контроля в организации обычно состоит из?	
00000	текущего и заключительного только из текущего контроля предварительного и заключительного предварительного, текущего и заключительного последовательного	
504 kakoй вид власти подразумевает веру исполнителя в то, что руководитель обладает специальными знаниями и компетенцией, которые позволят удовлетворить его потребности:		
00000	власть, основанная на принуждении экспертная власть власть, основанная на вознаграждении законная власть эталонная власть	
505 kakoй вид власти подразумевает веру исполнителя в то, что влияющий имеет право отдавать приказания и что его долг подчиняться им:		
00000	власть, основанная на принуждении экспертная власть власть, основанная на вознаграждении законная власть эталонная власть	
506 При каком виде власти характеристики и свойства влияющего настолько привлекательны для исполнителя, что он хочет быть таким же как влияющий:		
00000	власть, основанная на принуждении экспертная власть власть, основанная на вознаграждении законная власть эталонная власть	

507 Методы предполагающие передачу сотрудникам сведений, которые позволяют им самостоятельно организовывать свое поведение и свою деятельность – это:		
00000	различные методы стимулирования методы убеждения методы информирования экономические методы методы административного принуждения	
	ци качественных показателей эффективности системы управления выделите венный показатель:	
00000	уровень квалификации работников аппарата управления уровень использования научных методов, организационной и вычислительной техники обоснованность и своевременность принятия решений управленческим персоналом величина затрат на содержание управленческого аппарата в общем фонде заработной платы персонала уровень организационной культуры	
509 План	нирование действий - это	
0000 0	создание следующего звена меду постановкой цели и программой ее реализации выявление обстоятельств, которые необходимо учитывать для достижения цели уточнение ролей выявление обстоятельств, которые необходимо учитывать для достижения цели и оценка затрат времени для каждой операции оценка затрат времени для каждой операции	
510 Oco3	внанное побуждение личности k определенному действию – это:	
• 00000	мотив притязания потребности стимулы ожидания	
511 Отношение прироста производительности труда k приросту средней заработной платы - это:		
00000	уровень текучести кадров фонд оплаты труда рентабельность производства отношение темпов увеличения производительности труда к заработной плате уровень трудовой дисциплины	
	ошение числа случаев нарушения трудовой и исполнительной дисциплины k общей ости персонала – это показатель:	
00000	надежности работы персонала текучести кадров уровня трудовой дисциплины коэффициента трудового вклада социально-психологического климата в коллективе	
513 kak следует отнестись k накоплению информации о проблеме?		
\circ	чем больше информация, тем лучше	

0000	получение максимума информации о проблеме – обязанность руководителя избыток информации также вреден, как и ее недостаток получение максимума информации о проблеме – обязанность руководителя и залог успеха избыточный объем информации – залог успеха
514 конф	рликт необходимо предотвратить на начальной стадии:
00000	да в зависимости от концепции, корой вы придерживаетесь в зависимости от его объективного содержания в зависимости от его объективного содержания и в зависимости от концепции нет
515 Долг	жностная инструкция на предприятии разрабатывается с целью:
00 00	согласно действующему законодательству найма рабочих на предприятие определение определенных квалификационных требований, обязанностей, прав и ответственности персонала предприятия достижения стратегических целей предприятия отбора персонала для занимания определенной должности
516 Изуч	нение кадровой политики предприятий-конкурентов направленно:
00000	на перепрофилирование деятельности предприятия на определение стратегического курса развития предприятия на разработку новых видов продукции на разработку эффективной кадровой политики своего предприятия на создание дополнительных рабочих мест
517 kaka	я функция не свойственна процессному подходу k управлению по Файолю?
00000	контроль организация работ планирование работ планирование и организация работ независимость суждений менеджеров по отдельным направлениям (программам)
518 Ha k	акие составляющие традиционно делятся задачи организации?
00000	работа с предметами работа с людьми и информацией работа с людьми работа с людьми работа с людьми и информацией и работа с предметами и с людьми работа с предметами и людьми
большин дуальны	ель "Z" содержит в себе основные идеи американского и японского менеджмента и иством специалистов рас¬ценивается как идеальная. В ней сочетаются система индиви и ценностей и групповые формы взаимодействия. ка¬кая из перечисленных идей она для американского менеджмента:
00000	медленное должностное продвижение, что позволяет точ¬но оценить способности сотрудников принятие стратегических и управленческих решений, ос¬нованных на принципе консенсуса долгосрочная работа на предприятии повышенное внимание к личности работника, его семейным и бытовым заботам индивидуальная ответственность

	й из представленных факторов эффективности деятель¬ности предприятия больше особствует стимулирова¬нию деятельности работников:
00000	система мотивации информация стратегическая цель подбор кадров методы управления
	я из приведенных рекомендаций мотивирует работников на полную самоотдачу в х предприятия:
00000	установить жесткие, но достижимые стандарты установить двухстороннее общение установить осмысленные стандарты, воспринимаемые со¬трудниками вознаграждать за достижение стандарта избегать чрезмерного контроля
происход	ествует четыре основных типа поведения человека, формирование которых цит на основе отношения лю¬дей к нормам поведения и ценностям предприятия. Для гипа поведения характерна высокая надежность:
	преданный и дисциплинированный (полностью принима¬ет ценности и нормы поведения, его действия не вступают в противоречие с интересами организации) "оригинал" (приемлет ценности предприятия, но не прием¬лет существующие на нем нормы поведения, порождает много трудностей во взаимоотношениях с коллегами и руководством) "бунтарь" (не приемлет ни норм поведения, ни ценностей предприятия, все время входит в противоречие с окружением и создает конфликтные ситуации) "приспособленец" (не приемлет ценностей предприятия, старается вести себя, полностью следуя нормам и формам пове¬дения, принятым на предприятии)
523 Pиck	и в расписании не включают следующие виды рисков:
00000	привлечение к работам неопытных сотрудников наличие задач со слишком короткой длительностью наличие задач с предварительными длительностями Операционные риски наличие слишком длинных задач, в которых задействовано большое количество ресурсов
524 Что 1	не рассматривает сфера проектного управления:
00000	Качество предоставляемого продукта Риски Стоимость, Время проекта Ресурсы Обоснование инвестиций
	чки зрения теории "Y" менеджер должен верить в по¬тенциал человека и относиться к ным kak k ответ¬ственным людям, стремящимся k полной самореализации. По этой
0000	работа не противна природе человека работники пытаются получить от компании все, что можно работа доставляет людям удовлетворение человек готов работать только за высокое материальное вознаграждение

\circ	человек не любит работать	
526 Поте	енциал специалиста – это:	
© 0000	совокупность возможностей, знаний, опыта, устремлений и потребностей способность адаптироваться к новым условиям здоровье человека способность человека производить продукцию способность повышать квалификацию без отрыва от производства	
527 Основным положением какой теории является то, что люди субъективно определяют отношение полученного вознаграждения к затраченным усилиям и соотносят с вознаграждением других людей?		
00000	теории нужд А. Маслоу расширенной модели ожидания Портера — Лоулера теории ожидания В. Врума теории равенства С. Адамса теории приобретенных потребностей Д. Мак-Кллеланда	
528 Teop	оия усиления Б. Ф. Скиннера основанная на таком положении:	
00000	выделение гигиеничных и мотивирующих факторов все потребности человека расположенные в определенной иерархии поведение людей обусловлено последствиями их деятельности в подобной ситуации в прошлом наличие у рабочего потребности в достижении, в соучастии, во власти потребность человека основана на справедливом вознаграждении	
529 k содержательным мотивационным теориям относятся теории:		
Ŏ	Б. Ф. Скиннера В. Врума С. Адамса Ф. Герцберга модель Портера — Лоулера	
530 kako	е положение относится k теории мотивации Портера-Лоулера	
00000	результативный труд ведет к удовлетворению работников человек стремится делегировать полномочия человек ответственный поведение людей обусловлено последствиями их деятельности в подобной ситуации в прошлом человек удовлетворен лишь экономическим стимулированием	
531 kakие потребности в теории А. Маслоу являются базовыми(находящиеся на нижнем уровне иерархии потребностей)?		
00000	защищенности и безопасности признание и уважение принадлежности и причастности физиологические самовыражение	

532 Если Вам придется объяснять, что представляет собой функция планирования, то Вы скажете что это:

Õ	Моделирование действий организации
\circ	Определение способов достижения целей организации
\circ	Определение путей и средств выполнения заданий
\geq	Установление целей организации
	Установление целей и задач развития объектов управления, определение путей и средств их достижения
533 Вид	хозяйственной деятельности, при которой часть участников отвечает по долгам всем
своим и	муществом, а часть только в пределах своих взносов в уставной фонд
Ō	Дочернее товарищество
Q	Полное товарищество
Õ	Товарищество с ограниченной ответственностью
\bigcirc	Акционерное общество
•	Коммандитное товарищество
предпри	хозяйственной деятельности, при которой ее участники отвечают по долгам ятия своими взносами в уставной фонд, а при недостаче этих сумм - дополнительное гво, которое им принадлежит:
\circ	Полное товарищество
Ŏ	Коммандитное товарищество
Ŏ	Товарищество с ограниченной ответственностью
\circ	Производственный кооператив
	Товарищество с дополнительной ответственностью
535 Что	предусматривает дисциплина kak принцип менеджмента?
0	Выполнение всеми работниками поставленных заданий
Ŏ	Выполнение менеджерами поставленных заданий
	Четкое придерживание администрацией предприятия и его персоналом заключенного коллективного
_	договора и контракта
\circ	Полное подчинение работников руководящему аппарату
\circ	Выполнение работниками аппарата управления поставленных заданий
	ответствии с концепцией Meckoна основные (общие) функции управления отся в следующем порядке:
	Планирование, организация, мотивация, контроль
Ŏ	Планирование, организация, контроль, мотивация
Ŏ	Организация, планирование, контроль, мотивация
Ŏ	Стратегия, планирование, организация, контроль
\circ	Мотивация, контроль, планирование, организация
537 Еслі нто это:	и вам придется объяснять, что представляет собой функция мотивации, то Вы скажете
	Процесс достижения поставленных перед администрацией целей Процесс побуждения себя и других к эффективной деятельности достижения поставленных перед
	организацией целей Побуждение себя к эффективной деятельности
\simeq	Пооуждение сеоя к эффективной деятельности Динамичная организация
\simeq	Способ влияния на персонал с целью достижения целей
\bigcirc	спосос вымини на переонал с ценью достижения ценен

538 Определяются следующие фазы жизненного цикла организации:

	Создание, становление, развитие, возрождение	
	Рождение, детство, юность, зрелость, старение, возрождение	
	Рождение, зрелость	
\circ	Создание, развитие, зрелость, старение	
\circ	Рождение, зрелость, возрождение	
539 kaka	я способность менеджера, по Mak-Грегору, приводит k успеху?	
\circ	работоспособность	
\circ	лидерство	
	прогнозирование человеческого поведения	
0	лидерство и работоспособность	
\circ	прогнозирование спроса на продукцию	
540 В че	м заключаются особенности кибернетизации относительно автоматизации?	
	включение в алгоритм этапа использования интеллекта, т.е. способность решать неформализованные	
_	задачи и находить выход в непредвиденных ситуациях	
\circ	использование электронно-вычислительной техники в сочетании с этапами «мозгового штурма» и экспертных оценок	
\circ	придание машине способности мыслить	
Ŏ	качественно новый уровень техники	
\circ	качественно новый уровень техники и технологии	
541 Наи	более частым источником конфликтов при изменении правил и процедур работы	
	ущемление чьих-либо интересов	
\tilde{a}	нежелание людей изменять сложившийся характер работы	
	способ, каким руководство сообщает о новых правилах	
Ŏ	неясность цели	
Ō	неясность цели, которую преследуют эти изменения	
542 kako	ва причина, по которой требуется проверка результата принятого решения?	
•	если решение хорошее, вы будете знать, что делать в аналогичной ситуации, если плохое – будете знать, что не следует делать	
	проверка надежности административной структуры	
\circ	по точности реализации решения возможна оценка квалификации подчиненных	
\circ	проверка надежности административной и экспертной структуры	
\circ	проверка надежности экспертной структуры	
543 Определите основные этапы построения организации?		
	распределение работы между отдельными позициями менеджмента	
	определение характера выполняемой работы. Распределение работы между отдельными позициями	
	менеджмента. Классификация позиций менеджмента, построение на этой основе логических групп	
_	управления	
Ō	классификация позиций менеджмента, построение на этой основе логических групп управления	
Ō	определение характера выполняемой работы	
\circ	классификация позиций менеджмента	
544 Согл	пасно теории "X", руководитель должен:	
	принуждать подчиненных	
Ŏ	понять их и стимулировать работу	

	угрожать подчиненным
	выполнять работу за них
\circ	уважать подчиненных
545 Пред	цварительным контролем финансовых ресурсов организации является
©	бюджет
Q	баланс
0000	заключение аудиторской организации
Q	баланс и финансовый отчет за прошедший период времени
0	финансовый отчет за прошедший период времени
546 Из k	аких составляющих складывается менеджмент?
\bigcirc	стратегическое управление, контроль
Q	контроль, оперативное управление
30000	оперативное управление
Q	стратегическое управление
	все перечисленное
547 Что	является основной целью сетевого планирования:
\bigcirc	Управление трудозатратами проекта
Q	Максимизация прибыли от проекта
	Снижение до минимума времени реализации проекта
Q	Определение последовательностей выполнения работ
\circ	Моделирование структуры проекта
548 Мен	еджмент в основном занимается системами
	открытыми
\circ	закрытыми и подсистемами закрытого типа
\bigcirc	закрытыми
\circ	открытыми и закрытыми
\circ	закрытыми и подсистемами открытого типа
	а в процессе производственной деятельности сталкиваются интересы разных людей причиной конфликта является:
\bigcirc	распределение ресурсов
0000	различия в целях
\bigcirc	неудовлетворенные коммуникации
\bigcirc	различие в манере поведения и жизненном опыте
\circ	различия в представлениях и ценностях
уступоk,	й из стилей разрешения конфликтов направлен на поиски решения за счет взаимных на выработку промежуточного решения, устраивающего обе стороны, при котором ккто не выигрывает, но и не теряет.
	стиль конкуренции
\simeq	стиль приспособления
\simeq	стиль уклонения
0000	все вышеперечисленное
$\widecheck{\bigcirc}$	стиль компромисса
\sim	1

551 коммуникационные сети показывают:		
00000	степень разделения труда на предприятии схему структуры деятельности предприятия уровень централизации полномочий горизонтальные коммуникации всю совокупность связей между элементами предприятия	
552 Что	не является функциями управления персоналом?	
0 00 00	прогнозирование и планирова¬ние потребности и обеспеченности кадрами, мотивации и комплектования персонала нормирование труда; анализ и развитие способов стимулирования труда оформление и учет персонала; создание оптимальных условий труда; подготовка и движение персонала всё вышеперечисленное является функциями управления персоналом оценка, координирование и контроль результатов деятельности	
	ми чертами характера должен обладать такой архетип управляющего kak стратор"?	
00000	Быть общительным и уметь вдохновлять людей на максимальную самоотдачу Быть предельно объективным и полагаться на факты и логику Иметь аналитический склад ума Быть общительным Методичность в работе, прогнозирование будущего	
554 Цена	а рабочей силы - это:	
0 0 00	это целесообразная деятельность человека (людей), направлен¬ная на изменение и преобразование действительности для удовлетворения своих потребностей, создание материальных благ и услуг (или духовных ценностей мера воплощенной в человеке способности приносить доход. Включает врожденные способнос¬ти и талант, а также образование и приобретенную квалификацию заработная плата и бенефиты, реально выплачи-ваемые работодателем с учетом государственного регулирования в этой области совокупность его возможнос¬тей к творческому труду спрос и пред¬ложение на интеллектуальный труд	
555 kaлn	овый потенциал предприятия – это:	
0000	совокупность работающих специалистов, устраивающихся на работу, обучающихся и повышающих квалификацию с отрывом от производства совокупность устраивающихся на работу совокупность работающих специалистов совокупность перемещающихся по служебной лестнице совокупность обучающихся и повышающих квалификацию с отрывом от производства	
556 kakaя теория мотивации относится k процессуальным теориям?		
00000	теория приобретенных потребностей Д. МакКлеланда теория двух факторов Ф. Гецберга теория существования, связи и роста К. Альдерфера теория ожидания В. Врума теория нужд А. Маслоу	

Ō	мера вознаграждения
000	ожидание определенного вознаграждения в ответ на достижении результаты
	мера ожидания
	ожидание желаемого результата от затраченных дополнительных усилий
	мера ценности или приоритетности
558 Согл	пасно kakoму принципу, выделенному Анри Файолем, человек должен получать
	только от одного начальника и подчиняться только ему?
	единоначалие
$\tilde{\sim}$	порядок
\simeq	скалярная цепочка управления
\simeq	полномочия и ответственность
$\tilde{\circ}$	инициатива
550 Пес	1
559 11po	фессиограмма— это:
	перечень прав и обязанностей работников
	это описание особенностей определенной профес-сии, раскрывающее содержание профессиональног труда, а также требова¬ния, предъявляемые к человеку
	описание общетрудовых и специальных умений каждого работника на предприятии
Ŏ	перечень всех профессий
\sim	перечень профессий, которыми может овладеть работник в пределах его компетенции
	nepe iens nipoqueenn, koropsimi momer ossugers puodrinik s nipogemin ero kommerengini
560 Инте	еллектуальные конфликты основаны:
\circ	на столкновении приблизительно равных по силе, но противоположно направленных нужд, мотивов,
_	интересов и увлечений в одного и того человека
	на борьбе идей в науке, единстве и столкновении таких противоположностей, как истинное и ошибочное
	на столкновенье вооруженных групп людей
Ŏ	на противостоянии справедливости и несправедливости
Ŏ	на противостоянии добра и зла, обязанностей и совести
561 Ha k	акой стадии конфликта появляется явное (визуальное) проявление острых
	сий, достигнутое в процессе конфликта:
	начало
Ŏ	кульминация
	развитие
\simeq	послеконфликтный синдром как психологический опыт
\tilde{c}	окончание
562 Лате	ентный период конфликта характеризуется такой особенностью:
_	
\Box	стороны еще не заявили о своих претензиях друг к другу
O	публичное выявление антагонизма как для самих сторон конфликта, так и для посторонних наблюдателей
	одна из сторон признает себя побежденной или достигается перемирие
\bowtie	отсутствуют внешние агрессивные действия между конфликтующими сторонами, но при этом
\mathcal{L}	используются косвенные способы воздействия
	крайнее агрессивное недовольство, блокирование стремлений, продолжительное отрицательное
•	эмоциональное переживание, которое дезорганизует сознание и деятельность

563 kakaя подсистема кадрового менеджмента направлена на разработку перспективной кадровой политики:

	функциональная
Q	управляющая
Q	тактическая
Ō	стратегическая
\circ	обеспечивающая
564 kako	е положение предусматривает теория приобретенных потребностей Д Mak-кллеланда:
	выделение гигиеничных и мотивирующих факторов
	наличие у рабочего потребности в достижении, в соучастии, во власти
	распределение всех рабочих на желающий работать и тех, кто не желает работать
Ō	все потребности человека расположенные в определенной иерархии
	потребность человека быть справедливо вознагражденным
	сязаемая личная собственность: продукт интеллектуальной деятельности, который ется в эффекте ис¬пользования в различных сферах жизни общества:
	аэрокосмические разработки
\bigcirc	материальная собственность
Q	радиочастотный ресурс
	интеллектуальная собственность
\circ	нематериальная собственность
интеллек	лирует взаи¬моотношения между работодателями, т. е. покупателями продуктов туального труда и самими субъектами интеллектуальной деятельности по по¬воду вания цены интеллектуального труда:
\bigcirc	инфраструктура финансового рынка
Q	аграрные биржи
	инфраструктура рынка интеллектуального труда
\bigcirc	собственники интеллектуального труда
\circ	фонды содей тетвия предпринимательству
567 Что	не включает инфраструктура рынка интеллектуального труда:
0	фонды и центры занятости
Q	бир¬жи труда
	аграрные биржи
\sim	центры, институты переподготовки и повышения квалификации специалистов
\bigcirc	электронные рынки труда (автоматизированные банки данных)
568 kaka управлен	я из школ в теории развития кадрового менеджмента сформулировала функции ния:
	классическая школа или школа административного управления
	школа научного управления
Q	школа человеческих отношений
Q	школа науки о поведении
\circ	школа науки управления или количественных методов
	й из подходов помогает интегрировать вклады всех школ, которые в разное время овали в теории и прак¬тике управления:
\bigcirc	ситуационный подход
$\tilde{\frown}$	процессный подход и системный подход

\bigcirc	ситуационный подход и процессный подход	
	процессный подход	
	системный подход	
570 конф	рликты в зависимости от способа разрешения, делятся на:	
	вертикальные, горизонтальные	
Q	антагонистические, компромиссные	
\sim	социальные, национальные, этнические, межнациональные, организационные, эмоциональные	
\widetilde{C}	внутриличностные, межличностные, внутригрупповые, межгрупповые открытые, скрытые, потенциальные	
	аты на здравоохранение, воспитание, физическое формирование, интеллектуальное , получение общего образования, приобретение специальности – это:	
	инвестиции в производство	
	инвестиции в человеческий капитал	
\sim	инвестиции в строительство спортивных комплексов	
\simeq	инвестиции в учебно-оздоровительные комплексы инвестиции в новые технологии	
0		
572 Благ человека	а, материальные ценности, на получение которых направлена трудовая деятельность и – это:	
	ожидания	
Ŏ	потребности	
	МОТИВ	
	притязания	
\cup	притязания	
573 Отношением числа уволенных работников k общей численности персонала рассчитывается:		
	социально-психологический климат в коллективе	
$\tilde{\circ}$	уровень трудовой дисциплины	
Ŏ	надежность работы персонала	
	коэффициент трудового вклада	
	текучесть кадров	
574 Теория конфликтов:		
\circ	раздел психологии	
	раздел научного менеджмента	
\sim	самостоятельная дисциплина и часть научного менеджмента	
\simeq	самостоятельная дисциплина и раздел научного менеджмента самостоятельная дисциплина	
0		
575 Исследователи какой школы управления изучали различные аспекты социального		
	ействия, мотивации, характера власти и авторитета, организационной структуры, кации в организациях, лидерства, изменение содержания работы и качества трудовой	
жизни?		
~		
	школа научного управления школа человеческих отношений	
\widetilde{C}	классическая школа или школа административного управления	

\cup	школа науки управления или количественных методов
	школа науки о поведении
	чевой характеристикой какой школы управления является замена словесных ений и описательного анализа моделями, символами и количественными значениями п
\circ	школа научного управления
	школа человеческих отношений
	классическая школа или школа административного управления
	школа науки управления или количественных методов
Ŏ	школа науки о поведении
577 Жиз	ненный цикл проекта – это:
\circ	стадия реализации проекта
Ŏ	временной промежуток между моментом обоснования инвестиций и моментом, когда они окупились
$\tilde{\frown}$	стадия проектирования проекта
\sim	временной промежуток между моментом получения задания от заказчика и моментом сдачи проекта
Ŭ	заказчику
	временной промежуток между моментом появления, зарождения проекта и моментом его ликвидации,
	завершения
578 Пред	целом использования автоматизации является
	ограниченность наших знаний
	невозможность исключения непредвиденных ситуаций
Ŏ	квалификационный уровень обслуживающего персонала
Ŏ	квалификационный уровень обслуживающего персонала и несовершенство техники
Ŏ	несовершенство техники
579 Что	таkoe Coциотехническая система организации с высокой технологией производства?
\circ	всеобщая компьютеризация производства
Ŏ	профессиональный рост работников
Ŏ	развитие социальной сферы
Ŏ	развитие социальной сферы и профессиональный рост работников
Ŏ	интегрирование персонала и технологии, делегирование ответственности за конечный результат
.	
580 Опр	еделите основные характеристики внешней среды для организации
	все перечисленное
	сложность и подвижность
Ŏ	взаимосвязанность факторов, сложность
Ŏ	СЛОЖНОСТЬ
Ŏ	взаимосвязанность и неопределенность
	й тип роли в неформальной группе отводится человеку, вырабатывающему новые k старым проблемам, предлагающему новые идеи и стратегии?
\circ	координатор
Ŏ	критик
$\tilde{\frown}$	креативщик
$\widecheck{\bigcirc}$	администратор
$\widetilde{\frown}$	исполнитель

00000	признание окружения карьера зарплата и карьера сама работа	
583 Для	чего осуществляется делегирование своих полномочий другим руководителям?	
	все перечисленное для сохранения «группового» стиля работы для оптимального решения комплексной задачи для сохранения «группового» стиля работы и для проверки квалификации рабочих для проверки квалификации рабочих для проверки квалификации рабочих й из перечисленных ниже методов распределения обязанностей в организации принят циональному признаку?	
00000	созданы отделы на предприятии, равные по численности созданы отделы по производству, маркетингу, кадрам, финансовым вопросам созданы филиалы предприятия в пяти городах созданы цеха на предприятии по производству маркетингу созданы цеха на предприятии по производству печенья, шоколадных конфет, карамели	
585 Чащ	е прибегают k ротации в	
00000	Японии России США Бельгии Англии	
586 kako	ва важнейшая функция управления?	
00000	завоевание новых рынков сбыта получение максимальной прибыли минимизация налоговых платежей создавать условия для дальнейшего успешного функционирования предприятия получение максимальной прибыли и минимизация налоговых платежей	
587 В каких случаях обращаются к качественным методам прогнозирования?		
00000	отсутствие возможности получить информацию другими методами сроки, отведенные на решение проблемы, очень ограничены нехватка информации, получаемой количественными методами прогнозирования все перечисленное при отсутствии достаточных средств на проведение прогнозов	
588 kakoe условие препятствует возникновению формальной организации людей (по Бернарду)?		
00000	способность общаться стремление к свободе действий достижение общей цели желание совместных действий способность общаться и достижение общей цели	

589 какая из перечисленных коммуникационных ролей выполняет функцию передачи сообщений в организации?		
\sim	сторож	
	лидер мнения связной	
Ŏ	все перечисленное	
Ŏ	космополит	
590 В че	м, по мнению Берхорда, причина возникновения неформальной организации?	
	стремление людей к хаосу	
O.	слабость формальной организации	
Õ	нежелание коллектива работать	
Õ	все перечисленное	
	необходимость защиты от формальной организации	
591 При -	нцип теории Зет являющийся приоритетом для повышения производительности труда	
	отказ от увольнений	
	нацеленность на обеспечение благосостояния всех сотрудников	
Ō	ротация кадров	
Õ	отказ от увольнений и ротация кадров	
	участие и руководства и работников в принятии решений, касающихся их работы	
592 Выс	шим достижением школы научного управления является разработка	
\circ	методов мотивации труда	
	анализа рабочих операций	
Õ	методов математического моделирования	
Ŏ	все перечисленное	
\circ	способов психологической совместимости работников	
593 Опр	еделите принципы, лежащие в основы менеджмента?	
Q	единоначалие, мотивация, лидерство, обратная связь	
Q	экономичность, обратная связь, единоначалие, мотивация	
Õ	научность, ответственность, правильный подбор и расстановка кадров	
	все перечисленное	
\cup	правильный подбор и расстановка кадров	
594 Суш	ность ситуационного подхода состоит:	
\circ	знание методов профессионального управления доказавших свою эффективность; умение предвидеть	
	последствия применяемых методик и концепций	
	все перечисленное	
\simeq	правильное интерпретирование ситуации, определение наиважнейших факторов	
\sim	умение предвидеть последствия применяемых методик и концепций применение способов действии. вызывающих наименьший отрицательный эффект в данной ситуации,	
	применение спосооов действий, вызывающих наименьший отрицательный эффект в данной ситуации, с обеспечением максимальной эффективности	
595 Орга	595 Организация - это	
\bigcirc	группа людей, объединенная общей целью	
\sim	Thyllia modely described to the community of the communit	

000	группа людей, владеющая средствами производства группа людей, объединенная общей целью и владеющая средствами производства группа людей, деятельность которых сознательно координируется для достижения общей цели
596 kako	му типу отношений соответствует взаимоотношения мастера и начальника цеха?
0.000	функциональные отношения линейные отношения материальные отношения функциональные и линейные отношения отношения управленческого аппарата
597 kako информа	й из неформальных методов прогнозирования позволяет получать наиболее ценную цию?
0.000	информация в глобальных сетях промышленный шпионаж наглядная информация наглядная и письменная информация письменная информация
на рынке	еречисленных пунктов: 1. анализ обследования уровня заработной платы. 2. условия труда. 3. производительность и прибыльность организации. Структура заработной пределяется с помощью
00000	1 и 3 1, 2, 3 1, 2 3 2 и 3
599 Для	того, чтобы быть эффективным контроль должен быть
00000	всеобъемлющим экономным постоянно действующим независимым и экономным независимым
	й из представленных стилей руководства необходимо применять в экстремальных айных) ситуациях:
	демократический либеральный авторитарный нейтральный анархический
601 kто д коллекти	должен осуществлять контроль за выполнением поставленных задач перед ивом?
	Специалисты Руководители Работники

Министерства

\bigcirc	Отдельные руководители
602 конт	гроль - это:
0000	Вид управленческой деятельности по обеспечению выполнения определенных задач и достижения целей организации Наблюдение за работой персонала организации Вид человеческой деятельности Постоянная проверка того, как организация осуществляет свои цели и корректирует свои действия Наблюдение за выполнением персоналом отдельных заданий
603 Для	сокращения потребности в контроле целесообразно:
© 0000	Создавать организационные и социально-психологические условия для персонала Создавать соответствующие организационные условия для персонала Создавать соответствующие социальные условия для персонала Постоянно повышать квалификацию персонала Постоянно совершенствовать систему стимулирования труда персонала
604 Цели	ью контроля является
00000	проверка выполнения плана и сбор статистических сведений обеспечение руководства информацией для корректировки плана усиление зависимости подчиненных сбор статистических сведений проверка выполнения плана
605 Праl	ктика управления возникла
00000	в XX веке, в ходе индустриализации промышленности вместе с объединением людей в организованные группы, например, племена вместе с созданием Ф. Тейлором школы управления все перечисленное вместе с возникновением системного подхода
606 k кла	ассификации по типу взаимодействия организации с внешней средой относится:
00000	дивизиональная органическая индивидуалисткая все перечисленное корпоративная
607 kakи	не черты не характерны для механистического типа организации?
00@00	узкая специализация в работе четкие права и ответственность амбициозная ответственность четкие права ясность в уровнях иерархии
608 k op	ганизационным документам не относятся
000	штаты учреждений уставы учреждений порядок и правила деятельности

	все перечисленное объявления о начале распродаж	
_	цесс побуждения себя и других k деятельности по достижению личных целей или ганизации это:	
00000	действие мотивация координация организация действие и координация	
610 Обяз связаннь	вательным следствием этапа проверки управленческого решения должно быть процессий с	
00000	проведением корректировки деятельности организации планированием реализации решения на будущий период организацией выполнения решения Постановка задачи Выбор оптимального варианта решения	
611 kaku	е аспекты включает управление?	
00000	"Кто" управляет "кем" (институциональный аспект) "Чем" осуществляется управление "Как" осуществляется управление и "как" оно влияет на управляемых (функциональный аспект); все перечисленное инструментальный аспект	
612 Осно	овными компонентами модели коммуникации являются:	
00000	источник, сообщение, канал, получатель внешняя среда, внутренняя среда, взаимодействие объект, субъект, влияние, обратная связь объект, субъект, взаимодействие внешняя и внутренняя среда	
613 kaka	я последовательность приоритетов позволит фирме добиться успеха:	
00000	люди — продукция — прибыль люди — прибыль — продукция прибыль — люди — продукция продукция — прибыль — люди прибыль — продукция- люди	
614 Что	есть основой мотивации труда в японских корпорациях?	
00000	Получение высоких материальных вознаграждений Признание заслуг Гармонизация между трудом и капиталом Достижение конкурентного преимущества Постоянное повышение квалификации персонала	
615 какие основные группы потребностей выделил украинский ученый Туган-Барановский?		
\circ	Физиологические и альтруистические	

	Физиологические, половые, симптоматические инстинкты и потребности, альтруистические Половые и физиологические Физиологические, потребности в безопасности, в отношениях принадлежности, в самовыражении, в	
\circ	самоактуализации Физиологические и симптоматические	
	ль руководства, при котором придерживаются принци¬пов невмешательства, члены ива поощряются k твор¬ческому самовыражению, — это:	
00000	авторитарный анархический демократический попустительский кооперативный	
	по мнению отечественных и зарубежных специалистов менеджмента формироваласта управления организацией?	
00000	В Шумерии, Македонии, Риме, Киевской Руси В Риме и Шумерии В Киевской Руси В Русской империи В Шумерии и Македонии	
618 Потребности бывают:		
00000	Первичные и внутренние Первичные, вторичные, внутренние и внешние Внутренние и вторичные Первичные и внешние Внутренние и внешние	
619 Что	создает структуру управления организацией?	
00000	Совокупность линейных органов управления Совокупность линейных и функциональных служб (органов) Совокупность функциональных служб Совокупность программно-целевых служб Совокупность органов управления	
620 Цел	и организации должны удовлетворить такие основные требования:	
00000	Достижимость, конкретность, ориентация во времени Ориентация во времени и конкретность Достижимость и ориентация во времени Ориентация во времени Достижимость	
621 Что	должно содержаться в документе Распределение обязанностей?	
00000	название должности и отдела, в котором имеется эта должность описание выполняемых функций, обязанностей и прав все перечисленное описание выполняемых функций взаимоотношения с руководством, коллегами и подчиненными	

622 Что	означает принять решение?
00000	отдать распоряжение о выборе возможной альтернативы перебрать все возможные альтернативы и отдать распоряжение о выборе возможной альтернативы отдать распоряжение к реализации конкретного плана перебрать несколько альтернатив, дающих наиболее эффективные возможности решения проблемы перебрать все возможные альтернативы
623 kako	й из подходов не относится k известным школам в управлении?
00000	научное управление новая экономическая политика административное управление научное и административное управление человеческие отношения
руководі	цесс делегирования полномочий включает в себя передачу полномочий от старшего ителя нижестоящим руководителям на выполнение специальных заданий. kakaя в свойственна этому процессу?
000	передаются полномочия и ответственность нижестоящему руководителю передаются полномочия нижестоящему руководителю, а всю ответственность продолжает нести старший руководитель передается ответственность нижестоящему руководителю передаются полномочия нижестоящему руководителю назначается новый, равный по рангу руководитель и ему передается вся ответственность
625 Упра	авляемыми параметрами проекта не являются:
00 000	объемы и виды работ временные параметры, включающие сроки, продолжительности и резервы выполнения работ и этапов проекта, а также взаимосвязи между работами стоимость, издержки, расходы по проекту Все варианты правильны ресурсы, требуемые для осуществления проекта, в том числе человеческие или трудовые, финансовые материально-технические, а также ограничения по ресурсам
	ие принципы менеджмента обосновал в своей книге Никомаховая этика реческий философ Аристотель?
00000	Этические и эстетические принципы Корпоративные Организационные Специфические принципы Моральные принципы
	жите, что характерно для японской компании Сони в отношениях между ителями и подчиненными?
0	по возможности желательно, чтобы человек всю свою жизнь остался на одном рабочем месте, где он приобретает определенный опыт, что соответственно повышает эффективность работы для успешной работы в компании важно, какое учебное заведение закончил сотрудник и с какими отметками
	отсутствие дифференцированного отношения к людям по возможности желательно, чтобы человек всю свою жизнь остался на одном рабочем месте при всех положительных качествах свободы дискуссии в большой компании она нарушает режим работы

028 One	ративные планы разрабатываются сроком на.
00000	Полгода, месяц, декаду, неделю 3-5 лет По рабочим дням 10 лет 1 год
629 Внег	шняя среда прямого воздействия на организацию – это:
00000	акционеры, конкуренты, поставщики все перечисленное потребители, торговые предприятия, местные органы потребители и торговые предприятия правительственные органы, местные органы
630 Закл	почительным этапом фазы подготовки управленческого решения является
00000	Выбор оптимального варианта решения Постановка задачи Уяснения проблемы Выбор варианта решения Разработка вариантов решения
631 Важ	ным принципом использования ресурсов сети Интернет в менеджменте является
00000	стоимость информационных ресурсов поиск возможных управленческих проблем широкий диапазон видов представления информации стоимость информации секретность информации
632 Инф	ормацию в организации руководители среднего звена получают с помощью
00000	Личного участия в заседаниях Личного проведения тест-исследования Личного контроля затрат на производство продукции Личного участия информационных ресурсов Личного эксперимента
633 Упра	авление в системе:
00000	то же, что и управление системой механизм обеспечивающий выживание систем внутренняя функция системы все перечисленное Постановка задачи
634 При	нципиальные требования k организации деятельности фирмы относятся:
00000	к способу управления (например, авторитарный или демократичный) в среде информации (открытость, секретность), принципы мотивацииипринципы контроля в области инноваций (например, текущее, гибкое или жесткое планирование) все перечисленное организационные структуры
_	

635	Труд	цовые ресурсы не включают:
	00000	Людей Машин Издержки Стандартная ставка Оборудование
636	Длит	гельность суммарной задачи вычисляется (определяется):
	$\bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc$	Исходя из параметров назначений и трудозатрат на задачи входящие в суммарную задачу Исходя из параметров длительности ее подзадач Исходя из параметров назначений и длительности задач входящих в суммарную задачу Приближенно, по методу экспертных оценок Директивно
637	Осно	овные функции управления?
	00000	организация, мотивация, контроль планирование, контроль планирование, организация, мотивация, контроль собеседование организация, мотивация
638	Стру	ктура производственного менеджмента - это?
	OCCC	совокупность связанных друг с другом разных организующих, которые обеспечивают осуществление цели и обязанностей управления производством хозяйственные подразделения порта форма организации денежных отношений управление материальными потоками технологический процесс
639	kонk	хурентоспособность-это?
	CCCC	свойство, характеризующиеся степенью удовлетворенности им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами понижение покупательной способности денег доход от факторов производства добыча полезных ископаемых ссудный капитал
640	Мис	сия организации -это ?
	CCCC	сформулированное основное , значимое функциональное назначение организации в долгосрочном периоде социальная общность системный подход к управлению потребительский кредит последовательность стратегических планов
641	Y _{TO}	представляет собой организация ?
	\circ	метод принятия управленческих решений налоговая политика определяющая уровень налогообложения

000	управление финансово -хозяйственной деятельностью это система внутрифирменного управления это социальная общность, группа людей деятельность которых сознательно координируется для достижения общей цели или целей
642 Спос	собность okaзывaть влияние нa отдельные личности и группы это?
00000	лидерство безработица контроль неформальнная группа амортизация
643 Элем	иентом внутренней среды организации является?
© CCCC	персонал конкуренты клиенты акционеры поставщики
644 Стил	нь руководства представляет собой?
© CCCC	манеру поведения руководителя по отношению к своим подчиненным с целью повлиять на них или побудить к действию диагностика проблем цель деятельности любого человека важный элемент отбора персонала основная функция управления
645 kako	ва важнейшая функция управления?
00000	получение максимальной прибыли минимизация налоговых платежей создавать условия для дальнейшего успешного функционирования предприятия завоевывание новых рынков сбыта борьба с конкуренцией
646 kako	го человека следует выбирать в качестве нового сотрудника в большинстве случаев?
00 00	человека, который симпатичен руководителю своими личностными качествами кандидата, который представляется наиболее подходящим для продвижения по службе человека, имеющего наилучшую квалификацию для выполнения фактической работы на занимаемой должности кандидат обладающий минимумом знаний кандидата, который имеет большие потенциальные возможности
647 к экс	ономическим методам управления относят?
00000	коммерческий расчет, финансирование, цены система планов, законы, указы социальное регулирование, профессиональный отбор социальное нормирование инструкции, методики

	это социальная общность, в которой люди несут коллективную ответственность за достижение общих
	целей
\simeq	стратегия поведения конкурентов это принятие существующего положения
\simeq	
\simeq	управление иновационными процессами
\cup	психологическое состояние человека
649 Упр	авление-это?
	элемент всякого трудового процесса
Q	договорные отношения
00000	взаимоотношения между поставщиками и потребителями
Q	координация
\circ	модель карьеры
650 Mop	оской транспорт является сложной организацией?
	да, является сложной организацией состоящей из десятков самостоятельных предприятий, пароходств, портов, судоремонтных заводов, работа которых обеспечивается поддержкой большого числа организаций,
\circ	нет, является простой организацией
Q	нет не является
Q	нет верного ответа
\circ	верны ответы А), В).
651 Pyko	оводители - это?
	работники имеющие в своем подчинении коллектив людей
Ō	рабочие
Ŏ	специалисты низшего звена
\circ	нет верного ответа
\circ	конкуренты
652 Взаг	имодействие, основанное на противоречиях – это?
	конфликты
$\tilde{\circ}$	взаимопомощь
$\tilde{\cap}$	согласие
$\tilde{\bigcirc}$	соперничество
Ŏ	дружба
653 Суб	ъект управления -это?
	Handovali onFollikasiviki
\geq	персонал организации человек (группа людей)
\approx	производство
\simeq	информация
\sim	сбыт
о 654 Чем	характеризуется компромисс при принятии решения?
JO I TOM	mpuntephojeten komipomice upu upumitim pemelini:
Õ	принятием решения аудитивно, учитывающего мнения всех заинтересованных сторон
©	уменьшением выгоды в одной области с целью уменьшения нежелательных последствий в другом
Ō	установление некоего среднего в результате спора двух сотрудников
Ō	нет верного ответа
	все ответы верны

оээ Стад	ции управленческого цикла – это?
	сбор и оценка информации
$\widetilde{\sim}$	приказы, распоряжения
\sim	маркетинговые исследования
\simeq	государственная политика
$\tilde{\bigcirc}$	управленческое решение
656 Рабо	тник управления -это?
_	
Q	поставщик
0000	коллектив работников
	человек выполняющий определенную функцию управления
Q	политика государства
\circ	конкурент
657 [Yen	ni sual]За аналитическую работу на предприятии обычно отвечает?
	заместитель по экономическим вопросам
Ŏ	начальник цеха
Ŏ	глава департамента
Ŏ	торговые организации
Ŏ	руководитель порта
658 Объ	ем управления - это?
\circ	кадровые мероприятия
0000	число людей, находящихся в непосредственном подчинении руководителя
Ŏ	организации
Ŏ	норма этики
Ŏ	вид обучения
659 Виді	ы управления бывают?
\circ	хозяйственное
Ŏ	государственное
Ŏ	политическое
Ŏ	нет верного ответа
	верны ответы А, В, С
660 Hay	ное управление-это?
	научный подход к управлению
Ŏ	оплата труда
Ŏ	затраты рабочего времени
Ŏ	форма воздействия
Ŏ	форма воспитания
661 Личі	ность понимается kak?
	услуги
\bowtie	целостность социальных свойств человека, продукт общественного развития и включения индивида в
\mathcal{L}	систему социальных отношений
\bigcirc	товары, продукция
Ŏ	группа людей
Ŏ	приказы

м,

\circ	управленческое решение контроль
669 клас	сическая (административная) школа в управлении ставила своей целью?
00000	рассмотрение администратора как профессии создание нового стиля управления согласование работы финансового аппарата на предприятии с производством и маркетингом нет верного ответа создание универсальных принципов управления
670 Инту	уитивные решения принимаются руководителем на основе ?
00000	знаний его способности предвидеть результаты научном анализе проблемы квалификации опыта
671 Деце	ентрализованные организации -это?
00000	организации, в которых полномочия распределены по нижестоящим уровням управления организации, в которых нет распределения полномочий организации, в которых полномочия распределены по вышестоящим уровням управления нет верного ответа верны ответы C, B.
-	разделение, объединяющее в своем составе самоходные и несамоходные суда, катера уда –это?
00000	портовый флот автобаза участок связи морской вокзал механические мастерские
	изводственно- хозяйственное подразделение порта погрузо-разгрузочный район, на осуществляются?
00000	нет верного ответа ремонт грузозахватных приспособлений ремонт перегрузочного оборудования погрузо-разгрузочные работы и обслуживание судов ремонт причалов, складов
674 Осно это?	овные факторы производственного процесса, определяющие характер производства –
00000	средства труда, предметы труда , труд приказы, распоряжения контроль, лидерство информация власть

675 Под производительностью труда понимается?

	нет верного ответа
	эффективность (или результативность) труда в процессе производства продукции
$\tilde{\sim}$	структура управления
$\tilde{\sim}$	миссия организации
0000	крупные, средние, организации
\bigcirc	круппые, ередпие, организации
676 Для	некоммерческих организаций основной целью является?
	изучение спроса потребителей
<u> </u>	основной целью своей деятельности не имеют излечение прибыли
Q	прибыль
Q	импорт товаров
\circ	Планирование
677 Что	таkoe производственные отношения?
	отношения человека к природе;
	отношения по поводу использования природных, материальных, информационных ресурсов;
Ŏ	отношения между социальными группами;
000	верны ответы В и С.
Ŏ	отношения между людьми в процессе производства, распределения, обмена и потребления;
678 Осн	овные факторы производства?
	ресурсы, рынок, спрос, рабочая сила.
$ \widetilde{\bullet} $	труд, капитал, земля, предпринимательство.
\tilde{c}	реклама, доход, цена, капитал.
\simeq	оборудование, орудие труда, машины, сырье.
\sim	потребность, ресурсы, экспорт, труд.
	потреопость, ресурсы, экспорт, труд.
	кретные конечные состояния или желаемый результат, которого стремится добиться работая вместе это ?
	цели
	власть
\simeq	лидерство
\simeq	потребность
\simeq	конкуренция
$\overline{}$	конкурснция
680 конф	рликт на производстве – это?
	отсутствие согласия между двумя или более сторонами
	полное взаимопонимание между сотрудниками
	верны ответы А, В
\bigcirc	власть
681 k ин	струментам управления можно отнести?
	иерархия, подчинение, контроль
	личные цели руководителя
\simeq	личные цели руководителя лидерство, власть
\simeq	-
\simeq	миссия организации
\bigcup	цели сотрудников

682 Либеральный стиль управления представляет собой?

	00000	управление без участия руководителя руководитель делегирует часть полномочий вся власть находиться в руках руководителя нет верного ответа верны ответы A, B.
683	Лицо	о, работающее по трудовому договору (контракту) -это ?
5 21	©0000 Tevu	работник конкурент поставщик менеджер производитель пологическая система образуется ?
	0000	аппаратом управления из конкретных технологических процессов процентны процентными ставками
685	Сист	тему можно представить kak?
	00000	целостный комплекс взаимосвязанных элементов суммарные затраты график движения нет верного ответа функции
686	Объе	ем работы – это?
	00000	количество различных операций, выполняемых одним рабочим и частота их повторения один из источников найма персонала число людей находящихся в непосредственном подчинении руководителя обязанности безработица
687	Взаи	мозаменяемость факторов производства позволяет?
	00000	оптимизировать производственную функцию; уменьшить производственную функцию; произвольно изменять соотношения между факторами; строго соблюдать соотношения между факторами увеличить производственную функцию;
688	kлюч	невым фактором в любой модели управления являются?
	00000	люди финансы средства производства ссудный капитал структура управления
689	Отче	етность может быть?
	\circ	ведомственная

\sim	техническая
	типовая, специализированная
\circ	нет верного ответа
\circ	экономическая
690 При	мером информационной системы может быть?
0	портовый склад
	диспетчер, пароходство
	сооружения
\circ	фирма
0	судно
691 Про	изводство это процесс?
	воздействия человека на вещество природы в целях создания материальных благ и услуг, необходимых
	для развития общества
\sim	снижения предложения труда и увеличения безработицы
\sim	улучшения работы транспорта
\sim	правовое регулирование
\circ	контроль за финансовой деятельностью
	kakoй форме организации предпринимательской деятельности легче осуществить
производ	дство сложной техники?
	индивидуальное предприятие
	хозяйственное товарищество;
	унитарное предприятие;
Ŏ	хозяйственное общество.
	акционерное общество открытого типа;
693 Нов	ая модель бизнеса -это?
	маркетинг
\sim	договора
	логистика
\sim	государственные органы
Ŏ	электронные деньги
694 Что	является результатом деятельности объекта управления?
\circ	информация
lacksquare	готовая продукция организации
Ŏ	функция управления
$\widetilde{}$	услуги
Ŏ	управленческое решение
695 kakı	ие методы традиционно выделяют в управлении?
. Ruin	
Ŏ	экономические
\subseteq	административные
\supset	бюрократические
	верны ответы A, C, D.
	социально-психологические

696 Отношения субъект - субъект включает в себя комплекс отношений управления?

	власть
Ŏ	лидерство
	власть и подчинение
Õ	нет верного ответа
Ŏ	контроль
697 kakaя из следующих функций управления является основной?	
	поиск
Ō	защиту
Ŏ	исследования
	планирование
$\widetilde{\frown}$	носитель
698 Что такое устойчивость системы?	
	способность продолжать свою работу под воздействием внешних факторов
\sim	качество
\sim	динамика
\sim	целенаправленность
\sim	положение
	положение
699 kakoвa важнейшая функция управления?	
	получение максимальной прибыли
\sim	минимизация налоговых платежей
	создавать условия для дальнейшего успешного функционирования предприятия
	борьба с конкуренцией
\sim	завоевывание новых рынков сбыта
	завосвывание новых рынков соыта
700 Что не является задачей системы управления персоналом?	
	всё вышеперечисленное входит в задачи системы управления персоналом
\sim	планирование потребности в кадрах
\sim	социально-психологическая диагностика персонала
\sim	маркетинг кадров
\sim	анализ и регулирование групповых и личных взаимоотношений руководителя и подчиненных
	апализ и регулирование групповых и личных взаимоотношении руководителя и подчиненных