AAA_3023#02#Q16#01 Eduman testinin sualları

Fənn: 3023 Tariflər sistemi

1 какие з	ватраты не учитываются при формировании тарифов на бытовые услуги
00•00	амортизация оборудования трудовые затраты материальные затраты ни один из ответов неверен затраты времени
2 Диффе	ренциация тарифов на бытовые услуги осуществляются с учетом следующих факторов
00000	территориального фактора охват полного ассортимента бытовых услуг максимальное приближение предприятий службы быта к потребителю времени оказания услуг создание особых условий для выполнения работ
3 Прогре	ессивные формы бытовых услуг следующие
• 0000	обслуживание на дому у заказчика; срочное исполнение заказа; обслуживание по принципу взаимного доверия и частичного самообслуживания; обслуживание посредством создания особых условий услуги прачечных индпошив одежды ремонт бытовой техники ритуальные услуги
4 От разі	мера партии отправляемого груза тарифы устанавляются для:
00000	повагонных автомобильных судовых все ответы верны контейнерных
5 k недос	статкам морского транспорта относят его:
00000	низкую скорость малую частоту отправок жесткие требования к упаковке и креплению грузов все ответы верны зависимость от погодных условий
6 В обще	ем объеме экспортно-импортных грузов доля морского транспорта составляет:
© 0000	60% 80% 70% 20% 10%

7 Абонементное обслуживание; обслуживание по месту работы; предоставление комплексных услуг; выдача на прокат исправной техники и приборов в обмен на ремонтируемые; ритуальные услуги по проведению торжеств, новогодние поздравления детей сказочными персонажами – что

910.		
		формы обслуживания по принципу взаимного доверия
		обслуживание посредством создания особых условий
	Ŏ	обслуживание на дому у заказчика
	Ŏ	частичное самообслуживание
	Ŏ	срочное исполнения заказа
8 Ba	жне	йший принцип потребительского поведения и спроса потребителя:
		учет закономерностей формирования цен на рынке потребительских товаров;
		учет его покупательской способности, личных вкусов и предпочтений;
	$\tilde{\Box}$	учет влияния важнейших ценообразующих факторов на закономерности формирования национальных
	_	рынков;
	\bigcirc	учет определенной связи между полезностью блага и его ценой.
	\circ	учет конъюнктуры рынка потребительских товаров;
9 kap	один	алистский подход k анализу полезности и спроса предполагает:
		максимизацию полезности, которую потребитель может извлечь из своего дохода;
	\sim	отбор благ на основе количественной оценки уровня полезности каждого из потребляемых потребителем
		благ;
	\bigcirc	максимизацию суммарной полезности, которую потребитель извлекает при потреблении различных
	\bigcirc	наборов благ; количественную оценку уровня максимальной предельной полезности каждого из потребляемых
	_	потребителем благ.
	\circ	отбор благ на основе выявления предпочтений, отдаваемых индивидуумом конкретным наборам благ при сравнении их с другими наборами;
10 Л	ини	я общей полезности имеет:
		вид вогнутой вниз линии;
	\sim	положительный наклон;
	$\widetilde{}$	отрицательный наклон;
	$\widetilde{}$	вид параболы.
	\odot	вид выпуклой вверх линии;
11 Л	ини	я предельной полезности имеет:
		положительный наклон;
	\simeq	вид параболы;
		отрицательный наклон;
	\sim	все ответы неверны.
	ŏ	вид выпуклой вверх линии;
12 O	бща	я полезность характеризует:
		суммарную полезность некоторого количества единиц определенного блага; максимизацию суммарной полезности, которую потребитель извлекает при потреблении различных
		наборов благ;
	\bigcirc	прирост полезности конкретного блага в результате увеличения его потребления на одну единицу;
	\bigcirc	максимальную полезность, которую потребитель может извлечь из своего дохода;
	\bigcirc	все ответы неверны.
13 П	Лан	потребления индивидуум формирует ориентируясь:
	\bigcirc	на свою покупательскую способность, вкусы и предпочтения и уровень рыночных цен;
	$\widecheck{\odot}$	на максимизацию суммарной полезности, которую он извлекает при потреблении различных благ;
		· · · · · · · · · · · · · · · · · ·

\bigcirc	на личные вкусы и предпочтения;	
\circ	все ответы верны.	
	на свои доходы и уровень рыночных цен;	
14 По А.	Маршаллу стоимость, цену блага определяют:	
\circ	предельные полезности потребляемых благ;	
Ŏ	общая полезность от потребления благ;	
$\tilde{\bigcirc}$	издержки производства и обращения;	
$\tilde{\bigcirc}$	максимальная полезность, которую потребитель может извлечь из своего дохода.	
	полезность и издержки производства;	
15 Преде	ельная полезность характеризует:	
13 Пред	зывная полезность характеризует.	
Ō	суммарную полезность некоторого количества единиц определенного блага;	
	прирост общей полезности конкретного блага в результате увеличения его потребления на одну единицу	
\circ	максимизацию суммарной полезности, которую потребитель извлекает при потреблении различных наборов благ;	
\bigcirc	предел потребления конкретного блага исходя из принципа насыщения потребности.	
\circ	максимальную полезность, которую потребитель может извлечь из своего дохода;	
16 Пятоє	е съеденное мороженное принесет меньше удовлетворения, чем первое. Это пример?	
\circ	наличие дефицита товара;	
	уменьшение предельной полезности;	
\circ	действия закона спроса;	
Ŏ	все неверно.	
Ŏ	наличие избытка товара;	
17 Teopu	ия потребительского поведения и спроса изучает:	
\bigcirc	закономерности развития рынка потребительских товаров;	
	совокупность взаимосвязанных принципов и закономерностей формирования и реализации плана	
	потребления различных благ потребителя;	
\bigcirc	закономерности формирования спроса и предложения;	
Õ	закономерности формирования плана потребления на рынке производственно- технической продукции.	
\circ	совокупность взаимосвязанных методик формирования потребительского поведения;	
18 По вн	нешнему построению тарифы делят на:	
\circ	публикуемые и непубликуемые	
	пропорциональные и дифференциальные	
Ŏ	основные и исключительные	
$\tilde{\bigcirc}$	грузовые и пассажирские	
\odot	схемные и табличные	
19 По ви	ду перевозок тарифы делятся на:	
\bigcirc	публикуемые и непубликуемые	
$\widetilde{\sim}$	пропорциональные и дифференциальные	
\simeq	основные и исключительные	
	грузовые и пассажирские	
	схемные и табличные	
20 Деловые услуги включают?		
\bigcirc	все личные расходы путешественников, находящихся за границей по делу за счет всех источников;	

	\bigcirc	все личные расходы путешественников, находящихся за границеи по личным делам за счет всех
	\bigcirc	источников; все личные расходы путешественников, находящихся за границей по делу за вычетом расходов, покупок
	<u> </u>	и продаж за счет посылающей организации;
		все ответы верны;
	\bigcirc	все личные расходы путешественников, находящихся за границей по личным делам за вычетом
		стоимости перевозки за границу и обратно;
)1 П	[0 vc	повиди поставка по граници (ДДЕ) в контрактилио напу вуслят.
21 11	io yc.	ловиям поставка до границы (DAF) в контрактную цену входят:
	\bigcirc	стоимость товара и все расходы, связанные с перевозкой товара до порта отправления;
	\bigcirc	стоимость товара и все расходы, связанные с перевозкой товара до порта назначения;
	\bigcirc	стоимость товара, расходы, связанные с перевозкой товара до порта отправления и его погрузкой на
		судно;
	$lue{}$	стоимость товара, расходы по доставке товара до указанного в контракте пограничного пункта и
	$\overline{}$	страхование; стоимость товара, расходы, связанные с перевозкой товара до порта назначения и страхование;
	\cup	стоимость товара, расходы, связанные с перевозкой товара до порта назначения и страхование,
22 k	акие	из перечисленных аргументов работают в пользу тарифов?
	\bigcirc	тарифы уменьшают спрос на экспортные товары, а это, в свою очередь, приводит к обострению проблемы
	\sim	занятости;
	\bigcirc	тариф необходим для защиты национальной безопасности, международного престижа страны, ее
		культуры и традиций;
	\sim	тариф важный источник увеличения доходов, защиты неокрепших отраслей национального производство; тариф укрепляет национальную валюту;
	\sim	тариф стимулирует отечественное производство;
	\circ	тариф стимулирует оте псетвенное производство,
23 C	Себес	тоимость автомобильных перевозок не зависит:
	\circ	от дорожно-климатических условий
	\circ	от характера грузопотоков
	\bigcirc	от вида грузов
	\bigcirc	от количества перевозимых грузов
		от типа подвижного состава
24 Ж	Келез	внодорожные тарифы не дифференцируются
	\sim	
	\sim	по типу вагонов
	\sim	по виду отправок
		по их экономической природе
		по группам сухогрузов и группам портов.
	\bigcirc	по степени использования грузоподъемности вагонов
25 P	acxo,	ды на грузовые перевозки состоят из:
	\bigcirc	расходы по транспортировке грузов
	$\tilde{\bigcirc}$	расходы на начально-конечные операции
	Ŏ	расходы на погрузочно-разгрузочные работы
	Ŏ	расходы на транспортировку пассажиров и багажа
	\odot	расходы на начально-конечные и движенческие операции
26 k	пассі	ификация транспортных тарифов по следующему признаку не проводится:
	_	The first of the f
	Ō	по степени государственного регулирования
	Õ	по экономической природе
	\odot	по видам грузов
	\bigcirc	по форме построения

27 На же признака	елезнодорожном транспорте грузовые тарифы классифицируются по следующим ам
	по дальности перевозки;
$\tilde{\bigcirc}$	по роду грузов;
_	по видам отправок;
Ŏ	по видам обслуживания;
	по всем вышеуказанным;
28 В мех	анизме опционного ценообразования премия это –
\bigcirc	арбитражная прибыль.
Ō	цена фьючерсного контракта;
Q	доход от реализации активов;
	разница между ценой фьючерсного контракта и ценой его актива на физическом рынке; цена опциона;
29 Дохо	дность облигации это —
	относительный показатель, представляющий собой доход, приходящийся на единицу затрат. показатель финансовой эффективности облигационного займа, относительный показатель, представляющий собой доход, приходящийся на единицу затрат;
\bigcirc	дисконтный множитель, показывающий, какую долю составляет цена продажи облигации в ее
	номинальной цене; показатель финансовой эффективности облигационного займа;
$\tilde{\circ}$	норма ссудного процента;
	лу основных ценообразующих факторов, определяющих стоимость опциона относятся re неверное)-
\circ	процентная ставка;
Ŏ	цена актива на физическом рынке;
	цена исполнения и срок действия опциона;
	цена предложения актива;
\circ	изменчивость цены актива, лежащего в основе опциона.
31 Стоиг	мость фьючерсного контракта определяется следующими факторами: (выделить e)-
\circ	процентной ставкой;
	показателем финансовой эффективности;
Ŏ	расходами, связанными с владением актива.
	сроком действия фьючерсного контракта;
\circ	ценой актива на физическом рынке;
32 Фьюч	персная цена производных ценных бумаг это-
Ō	результат соотношения спроса и предложения, создаваемого хеджерами и спекулянтами;
\supseteq	средневзвешенная цена фьючерсного контракта;
	цена, при которой инвестору равновыгодна как покупка самого актива на физическом рынке и последующее его хранение до момента использования или получения дохода по нему, так и покупка физическом компракта на этот актив:
	фьючерсного контракта на этот актив; показатель финансовой эффективности фьючерсного контракта;
\sim	показатель финансовой эффективности фьючерсного контракта, все ответы неверны.
$\overline{}$	

• по обслуживаемому обороту

33 Введение тарифной квоты отличается от введения импортного тарифа тем, что?
 квота позволяет местным импортирующим компаниям-производителям перераспределять часть доходов за счет потребителей в свою пользу; приводит к росту экспорта; квота зависит от колебания импортных цен; при введении квоты правительство пополняет доходы госбюджета; квота приводит к увеличению импорта товара;
34 kakoв тариф за пользование водой для потребительской группы не население в крупных городах Азербайджана (за 1 м3 с НДС)
 54 копеек 67 копеек 62 копейки 58 копеек 70 копеек
35 kakов тариф за пользование водой для потребителей использующих воду kak сырье? (за 1 м3 НДС)
 8 манатов 14 манат 11 манатов 12 манатов 9 манат
36 kakoв тариф за отток канализационных вод для потребительской группы население в крупны городах Азербайджана (за 1 м3 с НДС).
 2 копейки 3 копейки 6 копеек 4 копейки 7 копеек
37 Основными принципами государственной политики в области магистрального трубопроводного транспорта являются:
 формирование и осуществление налоговой политики в сфере магистрального трубопроводного транспорта; все ответы верны участие государства в создании и развитии систем магистрального трубопроводного транспорта (магистральных трубопроводов); осуществление государственной поддержки, направленной на достижение эффективного и безопасного функционирования и развития систем магистрального трубопроводного транспорта (магистральных трубопроводов) в целях развития экономики, улучшения социально-экономических условий жизни населения; определение основ ценовой политики в сфере услуг по транспортировке продукции с помощью магистрального трубопроводного транспорта;
38 Трубопровод это-:
 магистарль из стальных труб диаметром до 1500 мм, укладывают на глубину до 2,0 метров. магистарль из стальных труб диаметром до 1000 мм, укладывают на глубину до 2,0 метров. магистарль из стальных труб диаметром до 1500 мм, укладывают на глубину до 2,5 метров. магистарль из стальных труб диаметром до 2500 мм, укладывают на глубину до 1,5 метров магистарль из стальных труб диаметром до 2000 мм, укладывают на глубину до 3,0 метров.

39 какая и	нформация доступна для пользователей систем магистральных трубопроводов?
т О и О и	информация, относящаяся к определению стоимости услуг по транспортировке нефти по магистральным грубопроводам информация о наименованиях и протяженности тарифных участков, информация о величине тарифов на услуги по транспортировке нефти по магистральным трубопроводам исе ответы верны информация о тарифных маршрутах
40 Через k	сакой период пересмотривается тарифы на услуги по транспортировки нефти:
ч ч ч	перез 4 месяцев перез 3 месяцев перез 12 месяцев перез 10 месяцев перез 6 месяцев
	пользуется при определении тарифов на услуги по транспортировке нефти по ьным трубопроводам в качестве основной расчетной и контрольной величины?
р	регулиромая тарифная выручка расчетная тарифная выручка плановая тарифная выручка маржинальная тарифная выручка рактическая тарифная выручка
осуществл	ывается экономически обоснованный объем финансовых средств, необходимый для ления субъектами регулирования нормальной хозяйственной деятельности в течение егулирования?
© п О р	регулируемая тарифная выручка плановая тарифная выручка расчетная тарифная выручка маржинальная тарифная выручка рактическая тарифная выручка
плановых	образом следует рассчитывать тарифы на услуги по транспортировке нефти, чтобы при объемах перекачки (перевалки, слива/налива, приема/сдачи) нефти фактическая выручка была равна?
О ф О р О м	плановой тарифной выручке рактической тарифной выручке расчетной тарифной выручке рагулируемой тарифной выручке
	ы на перекачку нефти определяются по каждому субъекту регулирования, входящему в мпании, и применяются для расчетов:
	рузоотправителей с компанией рузоотправителей с субъектом регулирования рузопринимателей с компанией рузоотправителей с государством рузопринимателей с субъектом регулирования

45 В соответствии с законами спроса и предложения увеличение спроса вызывает:

	увеличение равновесной цены и снижение равновесного количества;
\circ	снижение равновесной цены и увеличение равновесного количества;
\circ	увеличение равновесной цены и увеличение равновесного количества;
	снижение как равновесной цены, так и равновесного количества;
\bigcirc	все перечисленное верно.
46 Если то, что:	на рынке существует избыточный спрос (дефицит) на товар, то причиной этого является
	цена на товар превышает равновесную цену;
\bigcirc	товар является низкокачественным;
\bigcirc	цена на товар ниже равновесной цены;
\bigcirc	цена товара равна равновесной цене.
\circ	объем предложения превышает объем спроса;
47 Если k?	спрос на жевательную резинку эластичен по цене, то уменьшение цены на нее приведет
\bigcirc	росту расходов населения на жевательную резинку
	повышению спроса на жевательную резинку
Ŏ	снижение расходов населения на жевательную резинку
Ŏ	к уменьшению объема спроса
Ŏ	снижению спроса на жевательную резинку
Ŭ	
48 каким товара?	и образом реагирует кривая индивидуального спроса при изменении цены потребляемого
\bigcirc	смещается вверх вправо;
$\tilde{\bigcirc}$	меняет угол наклона;
	перемещается по кривой индивидуального спроса;
$\widetilde{\bigcirc}$	все не верно.
$\widetilde{\bigcirc}$	все верно.
49 Опред	делите, в каих случаях происходит сдвиг кривой предложения вправо
	при снижении цены данного товара
	при росте на товар-заменитель
\bigcirc	при предоставления субсидий фирмам-производителям
\bigcirc	при повышении цены данного товара
\circ	при увеличении числа продавцов данного товара
50 Сдвиі	г влево кривой предложения произошел из - за?
\circ	снижении цены на один из факторов производства;
Ŏ	роста объема дотаций производителям;
$\tilde{\bigcirc}$	роста доходов покупателей;
$\tilde{\bigcirc}$	повышении цены на товар.
$leve{igoriant}$	сокращения числа производителей;
51 Спрос	с на благо не эластичен по цене, если ценовая эластичность спроса?
~	
\bigcirc	больше 2
	меньше 1
Ŏ	больше 1, но меньше 2
Ō	равна нулю
	меньше 2

52 Товар	р Гиффена – это товар:		
00@00	объем спроса на который изменяется при неизменности цены товара. объем спроса на который изменяется при неизменности цены товара. спрос на который растет при росте денежного дохода потребителя; объем спроса на который растет при росте цены этого товара; спрос на который не изменяется при изменении цены данного товара;		
53 Увели	ичение спроса и сокращение предложения приведут k:		
00000	увеличению равновесной цены и увеличению равновесного количества; увеличению равновесной цены и неопределенному эффекту в отношении равновесного количества уменьшению равновесной цены и уменьшению равновесного количества; все перечисленное верно. уменьшению равновесной цены и неопределенному эффекту в отношении равновесного количества;		
54 xapak	теристиками экономического блага выступают?		
	способность удовлетворять потребность; ценность; редкость; верно все указанно. ликвидность;		
55 Эласт	гичность спроса по цене измеряется kak?		
00000	изменение в кол-ве, на которое предъявляется спрос, деленное на изменение в цене; относительное изменение в кол-ве, деленное на относительное изменение цены; изменение в цене, деленное на изменение в кол-ве, на которое предъявляется спрос; изменение объема продаж в связи с изменением цены. наклон кривой спроса;		
56 kakиe	расходы несут транспортные предприятия:		
000000	по реализации продукции выплачивают установленные государством налоги содержанию инфраструктуры все ответы верны выплачивают сборы, взносы		
57 Транс	57 Транспортные издержки состоят из:		
000000	затрат на движенческие операции складирование перегрузочные работы все ответы верны услуги повышающие качество перевозок		
58 какая доля транспортных затрат в конечной стоимости товара:			
© 0000C	15-20% 25-30% 20-25% 10-15% 30-35%		

59 С увеличением расстояния перевозки себестоимости:

Õ	не меняются	
	снижаются	
\circ	возрастают	
	все ответы верны	
\bigcirc	сначала возрастают, потом снижаются	
60 Дифо	реренциация транспортных расходов более высокая:	
\bigcirc	на морском транспорте;	
$\widetilde{\bigcirc}$	на воздушном транспорте;	
$\widetilde{\bigcirc}$	на трубопроводном транспорте;	
$\widetilde{\bigcirc}$	воздушном и морском транспорте.	
	на речном и автомобильном транспорте;	
C1 TY		
61 Не ян	вляется видом тарифа применяемым на железнодорожном транспорте -	
O	общие тарифы;	
<u> </u>	аккордные тарифы;	
Q	местные тарифы;	
Ō	дифференцированные тарифы	
\circ	исключительные тарифы;	
62 На ж	елезнодорожном транспорте тарифы не дифференцируются	
\circ	по типам вагонов	
Ŏ	по расстояниям перевозок и скорости	
Ŏ	по видам отправок	
Ŏ	по уровню использования грузоподъемности вагонов.	
	времени стоянки	
63 Что т	акое фрахт-	
\bigcirc	тарифы автомобильного транспорта	
left	тарифы водного транспорта	
$\tilde{\bigcirc}$	тарифы железнодорожного транспорта	
$\tilde{\bigcirc}$	ни один из них.	
Ŏ	тарифы авиатранспорта	
64 k тов	арам однократного приобретения относятся: (выделите неверное) -	
\bigcirc	элементы основного капитала;	
$\tilde{\cap}$	здания и сооружения;	
$\tilde{\cap}$	машины и оборудования;	
$\tilde{\cap}$	все ответы верны.	
lefoon	комплектующие изделия;	
65 k товарам многократного приобретения относятся: (выделите неверное) -		
\bigcirc	все ответы верны.	
	товары повседневного спроса;	
$\widetilde{\cap}$	комплектующие изделия;	
$\widetilde{\cap}$	материалы;	
$\widetilde{\cap}$	сырье;	
66 1		
оо класс	сификация товаров производственно-технического назначения такова:	
\circ	товары многократного приобретения;	

\circ	товары однократного приобретения;
\bigcirc	товары повседневного спроса;
	товары однократного приобретения; товары многократного приобретения;
\bigcirc	товары длительного пользования;
67 крите невернос	рии приобретения товаров производственно-технического назначения: (выделите e) -
\circ	для формирования производственного капитала;
Ō	для обеспечения условий производственной деятельности;
\bigcirc	для непосредственного изготовления на ее основе конечной продукции;
\bigcirc	все ответы верны.
	необходимость, потребность, мечта;
68 Мето,	ды рыночного ценообразования:
\circ	обеспечение выживаемости;
	максимизация прибыли;
\bigcirc	все перечисленные.
\bigcirc	максимальное увеличение объема продаж;
	«издержки плюс»;
69 Цено	образование затратным методом может основываться на:
\circ	на общих средних затратах;
\bigcirc	на предельных затратах;
	сумме постоянных и переменных затрат;
\bigcirc	верны все предыдущие ответы.
\circ	на общих затратах;
	имостном объеме мирового экспорта услуг на международный транспорт и родные частные и деловые услуги приходится?
	50%;
	75%;
\simeq	25%
\sim	30%;
$\tilde{\circ}$	40 %;
	ение цены на 10% привело k тому, что ценовая эластичность спроса приравнялась k 1. нилась величина спроса:
Kak HSMC	нилась величина спроса.
\bigcirc	увеличилась на 1%;
	увеличилась на 10%;
\bigcirc	уменьшилась на 10%;
\bigcirc	не изменилась;
\circ	уменьшилась на 1%;
что посл	нив цену на единицу продукции, предприятие добилось увеличения спроса на 8%. Зная е изменения спроса коэффициент эластичности стал равен 1,6; определите, на сколько ась цена:
\sim	уралиниласт на 50%.
	увеличилась на 5%;
	снизилась на 5%; снизилась на 8%;
\sim	снизилась на 4%;
\simeq	снизилась на 6%;
$\overline{}$	V111011V1WW 114 V / V,

73 Попра конкурен	авки на различие в условиях поставки предназначены для приведения данных всех чтных материалов k условиям:
0000	DAF; CIF; ExW; предстоящей сделки;
	ого числа Азербайджан перешел на экологический стандарт Евро-4 (по выбросам веществ) для автомобилей:
00000	Апрель 2014; Апрель 2013; Май 2013; Май 2015; Май 2014;
75явл	яется дополнительной пошлиной:
00000	транзитные пошлины компенсационные; картельные; картельные; компенсационные;антидемпинговые антидемпинговые
76 Тарис	ры на автотранспортные услуги (АТУ) подразделяются на:
000000	специальные; исключительные; основные; все ответы верны; льготные;
77 kто п.	пательщики налога от доходов?
000000	Индивидуальные предприниматели; Нерезидентные юридические лица; Юридические лица; Физические и юридические лица; Резидентные и нерезидентные физические лица;
78 Цены	ФОБ и СИФ отличаются:
000000	условиями рынка; величиной таможенных пошлин; условиями оплаты; величиной транспортных расходов; величиной торговых наценок;
79 Что та	akoe тариф -
00000	цены факторов производства; льготные цены на товары народного потребления; цена товаров производственно – технического назначения; цены на строительную продукцию. цена платных услуг оказываемых населению;

80 kakoй	орган в Азербайджанской Республике осуществляет регулирование цен и тарифов -	
00000	Тарифный Совет Таможенный Комитет Министерство Налогов Общественные организации. Государственный Фонд Социальной Обеспечения	
81 Что со	оставляет правовую базу регулирования цен и тарифов	
000	Закон об оценочной деятельности Порядок обеспечения государственного контроля над формированием и внедрением тарифов (цен) регулируемых государством Закон о несправедливой конкуренции. Положение о составе затрат входящих в себестоимость продукции (работ, услуг) Закон о таможенной стоимости товара	
82 В нас	гоящее время государством не регулируются тарифы на:	
00000	бытовые услуги коммунальные услуги связь медицинские услуги пассажирский транспорт	
83 В сфе	ре услуг предельные затраты определяются следующим соотношением.	
00000	MC=dFC/Q MC=dMU/dP MC=dTR/dQ MC=dVC/Q MC=dTC/dQ	
84 В сфе	ре услуг расходы связанные с упущенными возможностями	
00000	предельные расходы сумма постоянных и переменных затрат расходы не зависящие от объема услуг все расходы включая по освоению производства. альтернативные (вмененные) расходы	
85 В сфе	ре услуг один из нижеприведенных расходов является скрытым	
00000	заработная плата работников амортизация оборудования оплата ремонта неисправного оборудования все ответы верны проценты за наличность в кассе фирмы	
86 Для предприятий оказывающих услуги в условиях монополии верно следующее условие:		
00000	$MR = P = MC$ $MR \neq P$ $MR = P$ $MR > P$ $MC < P$	

87 Затра	87 Затратный подход k ценообразованию учитывает:		
\bigcirc	расходы переменные и постоянные;		
Ō	расходы только на производство;		
Ō	спрос, его ценовую эластичность;		
Ō	средние общие затраты.		
	расходы на производство и реализацию;		
88 Наиб	олее рыночные факторы ценообразования:		
O	конкуренция;		
Q	качество товара;		
Õ	издержки производства;		
•	все перечисленное.		
\circ	спрос;		
89 Осно	вной принцип ценообразования в маржинальной теории цены:		
\circ	нахождение предела, за чертой которого становится невыгодно наращивать свое производство;		
\bigcirc	увеличение объема предложения;		
<u> </u>	достижение равновесной цены;		
\circ	все перечисленное.		
\circ	увеличение объема спроса;		
90 Осно	вой ценообразования являются:		
\bigcirc	полезность товара;		
Ō	издержки производства;		
	закон стоимости и закон потребительной стоимости;		
Ō	все верно.		
\circ	закон убывающей отдачи;		
91 Рыно	чная система ценообразования это:		
\bigcirc	система либерализации цен;		
\circ	система образования цен на базе рыночного спроса;		
	система образования цен на базе взаимодействия спроса и предложения;		
Ō	система котировки биржевых цен.		
\circ	система образования цен на базе рыночного предложения;		
92 Согла	асно стоимостной теории цена товара определяется -		
\bigcirc	количеством труда необходимого для производства плюс транспортировка;		
$\tilde{\bigcirc}$	ценой транспортировки;		
$\tilde{\bigcirc}$	ценой необходимых для производства материалов;		
Ŏ	количеством труда плюс цена материалов.		
Ŏ	количеством труда и материалов, необходимых для его производства плюс минимальная норма прибыли		
	необходимая для расширенного воспроизводства;		
93 Стои	мостная теория рассматривает сущность цены с позиций:		
\circ	властных структур;		
\bigcirc	потребителя;		
	производителя;		
\circ	все ответы верны.		
	конкурента;		

94 Страт	94 Стратегический фактор формирования цен -	
00•00	выражается в краткосрочных мерах совершенствования производства; выражается в том, что цены на конкретные товары формируются под влиянием конъюнктуры рынка; выражается в том, что цены образуются на основе стоимости товаров; выражается в мерах регулирования государственного заказа. зависит от конкурентоспособности товара;	
95 Субъ	ективное маржинальное направление в ценообразовании основывается на:	
00000	выявлении предпочтении потребителя; соотношении спроса и предложения; совокупных расходах; все верно. предельной полезности;	
96 Такти	ческий фактор формирования цен –	
00000	выражается в долгосрочных мерах совершенствования производства; выражается в сбалансированности цены спроса и предложения; отражает перспективные меры регулирования экономики; проявляется в разработке комплекса маркетинговых стратегий цен. проявляется в том, что цены на конкретные товары формируются под влиянием конъюнктуры рынка;	
97 Теори	и цен:	
000000	неоклассический синтез; теория предельной полезности: объективный и субъективный маржинализм; теория трудовой стоимости; все ответы верны. теория факторов производства и теория спроса и предложения;	
98 Функ	ции цен это:	
00000	совокупность принципов и методов формирования цен; механизм регулирования процесса производства товара посредством цен; внешнее проявление их внутреннего содержания; функциональное проявление механизма формирования цен. это те наиболее общие свойства, которые объективно присущи категории цены и характерны для любого вида цен;	
99 Что та	акое равновесная цена?	
00000	цена спроса равна цене предложения; цена предложения; цена спроса; избыток спроса; объем спроса равен объему предложения;	
100 Что	rakoe цена -	
\circ	цена — это денежное выражение нормальной стоимости, отражающей стоимость материалов и изготовления товара в стране его происхождения, покрываемая в ходе обычных торговых операций плюс разумная прибыль и общие расходы;	
0	цена — это денежное выражение стоимости, находящейся под влиянием факторов спроса, предложения и денег; цена — это денежное выражение стоимости товара;	

0	цена – это денежное выражение стоимости, находящейся под влиянием факторов спроса, предложения и денег; это то количество денег, которое покупатель должен заплатить продавцу за приобретаемый товар определенной полезности; цена – это количество денег, которое покупатель должен заплатить продавцу за приобретаемый товар определенной полезности;
101 Что	такое ценообразование -
00000	ценообразование - это вычет из стоимости товара расходов по оказанию услуги; ценообразование — это наука, изучающая закономерности процесса формирования и управления ценами; ценообразование представляет собой процесс формирования цены на товар или услугу. ценообразование - это процесс формирования прибыли ценообразование - это процесс формирования цены на услуги;
102 Осногрузов:	овной подход k практическому установлению цен на услуги, связанные с перевозками
00000	Подход на основе платежеспособности потребителя или группы потребителей; Подход на основе установления наценки к себестоимости (издержки плюс прибыль); Подход на основе сложившегося уровня текущих цен; все ответы верны; Подход на основе достижения расчетной целевой прибыли;
103 Ант	идемпинговые разбирательства используются:
00000	только если большая партия товаров импортируется по заниженным ценам; даже если небольшая партия товаров импортируется по высоким ценам; даже если небольшая партия продукции импортирутется по низким ценам; если продукция импортируется без лицензии; только если большая партия товаров импортируется по заниженным ценам;
104 Отм	етить основной вид услуг, которые являются объек-том рынка инжиниринговых услуг:
00000	услуги, связанные с наймом персонала необходимой квалификации; услуги, связанные с обеспечением нормального хода производственного процесса и реализации продукта; услуги, связанные с производством необходимого оборудования; оказание помощи в организационной деятельности хозяйственного объекта; услуги, связанные с подготовкой процесса производства: предпроектпые, проектные, послепроектные и специали¬зированные услуги (прединвестиционные);
105 Диф факторог	ференциация тарифов на бытовые услуги осуществляются с учетом следующих в:
00000	создание особых условий для выполнения работ; максимальное приближение предприятий службы быта к потребителю; территориального фактора; времени оказания услуг; охват полного ассортимента бытовых услуг;
106 Что	показывает эффект улучшения условия торговли от введения импортного тарифа?
00000	перераспределение доходов от отечественных потребителей к иностранному государству; перераспределение доходов от потребителей к производителям продукции, конкурирующей с импортом; перераспределение доходов от иностранных производителей в бюджет большой страны; перераспределение доходов от отечественных потребителей к государству; перераспределение доходов от производителей к потребителям;

\bigcirc	с разницы стоимости ввозимой продукции и стоимости национальных товаров в оптовых ценах;
Õ	в процентах от таможенной стоимости товара;
Õ	со стоимости, превышающей лимитную стоимость товар;
Q	в процентах к рыночной стоимости товара;
	в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса объема);
108 Отм услуг:	етить основной фактор, оказывающий влияние на развитие рынка инжиниринговых
	промышленная модернизация;
\simeq	неравномерное развитие НТП в различных группах стран;
$leftin{gathered} leftin{gathered} leftin{ga$	рост объемов государственных и частных инвестиций в строительство, ввод и проектирование новых объектов;
\bigcirc	структурная политика правительства;
\circ	наличие свободного капитала, размещаемого на рынке инжиниринговых услуг;
109 Что	такое таможенный тариф?
\bigcirc	Финансовые средства ограничения ввоза товаров
\bigcirc	Меры, ограничивающие ввоз импортных товаров на территорию страны
Ō	Система таможенных пошлин, существующая в стране
Õ	ответы все верны;
	Систематизированный перечень ставок таможенных пошлин
110 Отм	етить виды услуг, которые входят в состав консалтинговых:
	услуги, связанные с обеспечением нормального хода про¬изводственного процесса и реализации продукта;
\bigcirc	оказание помощи в организационной деятельности хозяйственного объекта;
\bigcirc	управление профессиональными менеджерами или их бригадами и фирмой в целом;
Õ	услуги по управлению внешнеторговыми операциями;
\circ	формирование имиджа компании;
111 Деф	ицит государственного бюджета составил в 2011 год 1% k ВВП. Это больше, чем в
2010год. kakoй ин	Республика решила пополнить доходную часть бюджета за счет внешней торговли. иструмент внешнеторговой политики лучше всего использовать для более выгодного этой задачи?
\bigcirc	использование импортной квоты;
$\tilde{\bigcirc}$	увеличение импортного тарифа с эластичным спросом по цене;
	увеличение импортного тарифа с неэластичным спросом по цене;
Ŏ	кредитование экспортеров;
Ŏ	прямую субсидию национальным производителям
дал резу. второй р	ос покупателей некого продукта, проведенный для изучения интенсивности потребления пьтаты: никогда не покупал его ранее - 5%; я купил его в первый раз - 4 %; я купил его в аз -10%; я купил его в третий раз - 11%; я покупал его более трех раз - 70%. Можно что рассматриваемая марка находится на стадии:
\bigcirc	стадия упадка;
Ŏ	стадия роста;
	стадия выхода на рынок;
\bigcirc	стадия полного насыщения;
	стадия зрелости;

107 Специфическая пошлина взимается:

спроса н	ма – монополист максимизировала прибыль, выпуская 4 единицы товара. Если характер а товар и цены ресурсов не меняются, то может ли фирма повысить прибыль, увеличив до 5 единиц?
	не может, т.к. выпуская 4 единиц товара фирма максимизировала прибыль, т.е. при Q=4 выполнялось равенства MR=MC. Если характер издержек не меняется, то это равенство не может выполняться при Q=5;
\bigcirc	может, но только тогда, когда при Q=5 предельная выручка MR превосходит предельные издержки MC; может, если она действует на эластичном участке кривой спроса;
	может, если она действует кривая предельной выручки выше кривой спроса.
\circ	может, но только в том случае, если величина АТС не превосходят цены товара;
114 Чтоб котором	бы получить максимум прибыли, монополист должен выбрать такой объем выпуска, при :
	не верен ни один из названных вариантов;
\bigcirc	предельные издержки меньше средних издержек;
	цена больше предельного продукта;
	верно все перечисленное.
\circ	предельные издержки больше средних издержек;
	koм случае фирма, действующая в условиях совершенной koнkypeнции, должна ить производство?
	если цена меньше средних переменных издержек Р если P< AFC;
Ō	если Р< АТС;
Ō	P = ATC.
\circ	если при установившейся рыночный цене она не получает прибыли;
116 Опті	имальный объем производства в условиях совершенной конкуренции определяется:
\circ	на пересечении кривых спроса и среднего дохода;
\bigcirc	на пересечении кривой предельных издержек и кривой предельного дохода;
Q	на пересечении кривой предельных издержек и кривой спроса;
	на пересечении кривой предельных издержек и кривой спроса, на пересечении кривой предельных издержек и кривой предельного дохода, на пересечении кривой предельных издержек и кривой среднего дохода.
\bigcirc	на пересечении кривой предельных издержек и кривой среднего дохода;
117 Тари	ифы kakux услуг регулируются, kak правило, государством:
	тарифы услуг, оказываемых компаниями естественных монополий.
	услуги, тарифы на которые реализуются различного рода объединениями или соглашениями;
Ŏ	услуги, тарифы на которые формируются полностью рыночными условиями реализации сервисной деятельности;
\bigcirc	все виды услуг регулируются государством.
Ŏ	тарифы услуги которых входят в состав потребительской корзины;
118 Увел	пичение предельной отдачи от фактора будет причиной того, что:
Ō	темп роста общего продукта увеличивается;
Ō	предельный продукт уменьшается;
Ō	предельный продукт увеличивается;
Ō	верно все перечисленное;
	предельные издержки снижаются;

119 Мет	одов определения таможенной стоимости товара применяемых в мировой практике:
00.00	три двенадцать шесть пять десять
120 Ценн	ы ФОБ и СИФ отличаются:
00000	величиной таможенных пошлин величиной транспортных расходов величиной торговых наценок условиями рынка условиями оплаты
121 Бухг	алтерская стоимость акции определяется:
0 0 00	как разность денежного выражения собственных средств компании и числа акций, находящихся в обращении; как отношение денежного выражения собственных средств компании к числу акций, находящихся в обращении; как произведение денежного выражения собственных средств компании и числа акций, находящихся в обращении; все ответы неверны. как сумма денежного выражения собственных средств компании и числа акций, находящихся в обращении;
122 В це	ны на бытовые услуги не включаются:
О О О •	особые условия выполнения работ; наценки (скидки) учитывающие срочностью выполнения работ. затраты времени на выполнение работ; наценки (скидки) учитывающие качества оказываемых услуг; стоимость основных материалов, деталей, запасных частей, расходуемых при выполнении работ; е затраты не учитываются при формировании цен на бытовые услуги -
\bigcirc	амортизация оборудования;
00000	трудовые затраты; материальные затраты; ни один из ответов неверен. затраты времени;
124 Общ	ий доход от облигации складывается из следующих элементов: (выделите неверное) –
00000	дохода от реинвестиции полученных процентов; изменения стоимости облигации за соответствующий период; периодически выплачиваемых процентов; купонного дохода. кредитных ставок;
125 При	расчете платы за жилищно-коммунальные услуги не учитываются:
00 0	социальная норма площади жилья; сложившиеся затраты предприятий на производство жилищно- коммунальных услуг на 1 человека в месяц;

O	абонементная плата за пользование телефоном. фактическая стоимость жилищно-коммунальных услуг на 1 м2;
126 При	установлении цен на бытовые услуги учитываются:
000 00	доходы потребителей. экологический эффект; сложившиеся издержки производства и необходимость обеспечения доступности этих видов услуг всем слоям населения; социальный эффект. необходимость обеспечения доступности этих видов услуг всем слоям
127 Рын	очная цена акции на ликвидном эффективном рынке ценных бумаг это –
0000	цена, по которой акция продается и покупается на вторичном рынке; стоимость в текущих ценах по сделкам, заключенным в определенный момент времени; цена реальной продажи акций; цена реальной продажи акций, стоимость в текущих ценах по сделкам, заключенным в определенный момент времени, цена, по которой акция продается и покупается на вторичном рынке; цена предложения акции;
128 Цені	ы на бытовые услуги должны быть:
0000	сезонными, временными; подвижными и гибкими; твердыми, фиксируемыми; скользящими. дискриминационными;
129 Цен	ы на ремонтные услуги разрабатываются с учетом:
00000	чтобы заказчику было выгодно сдавать изделия в ремонт, а не покупать новые; охвата полного ассортимента услуг; максимального приближения предприятий службы быта к потребителю; местного характера. создания особых условий на выполнения работ;
	ротком периоде фирма с целью максимизировать прибыль или минимизировать убытки на производить товар, если?
00000	минимальные средние издержки меньше, чем предельные издержки; цена меньше, чем минимальные переменные издержки; цена меньше, чем минимальные средние переменные издержки; все верно. цена меньше, чем средние постоянные издержки;
131 В условиях совершенной конкуренции точкой закрытия называется такой объем производства, при котором цена равна минимуму:	
00000	средних постоянных затрат; средних переменных затрат; средних общих затрат; все неверно. предельных затрат;

132 Возможно ли, чтобы в условиях совершенной конкуренции цена товара превосходила величину предельной выручки:

Q	это будет для всех объемов, превосходящих равновесный;
Q	это является одним из условий совершенно конкурентного рынка, и всегда P> MR;
Q	возможно, для товаров, обладающих прямой эластичность спроса.
	нет, поскольку при совершенной конкуренции величины P и MR равны для любого q
\circ	возможно, только для товаров, обладающих высокой перекрестной эластичностью;
133 Для	достижения оптимального объема производства необходимо выполнение условия:
	пересечение кривых предельного дохода и предельных издержек;
Q	фиксирование минимальных цен;
Õ	фиксирование максимальных цен;
Õ	пересечение кривых средних издержек.
\circ	пересечение кривых совокупного дохода и совокупных издержек;
	монополии предельная выручка следующим образом связана с эластичностью спроса по е е – коэффициент эластичности спроса по цене:
\circ	MR = P x (1-e);
\bigcirc	$MR = P \times e$;
\bigcirc	MR=TC (1-1/e);
\bigcirc	MR = P/e,
	$MR = P \times (1+1/e);$
	монополиста с линейной кривой спроса при повышении общей выручки величина ной выручки:
\bigcirc	отрицательная, но приближается к нулю;
\bigcirc	положительная, но сокращается;
	положительная и возрастает;
\bigcirc	положительная, но приближается к нулю.
\circ	равна нулю;
136 Для	фирмы – монополиста:
\bigcirc	кривые MR и MC пересекаются выше кривой спроса;
\circ	кривые спроса и предельного дохода пересекаются при значении Q, когда фирма максимизирует
\sim	прибыль;
\bigcirc	кривая суммарной выручки всегда имеет восходящий характер, поскольку при непрерывном увеличении Q значения TR постоянно возрастает;
	кривая MR пересекает ось абсцисс, когда TR достигает максимальной величины
\circ	кривая MR пересекает ось абсцисс, когда кривая ATC достигает минимума;
137 Мож	кет ли фирма – монополист получать прибыль в долгосрочном периоде:
\circ	может, ибо в долгосрочном периоде фирма — монополист всегда может найти объем производства, при котором $MR > MC$;
	может в том случае, если ей удастся предотвратить вхождение в отрасль иных фирм;
Ō	нет, поскольку в долгосрочном периоде средние издержки обязательно уравняются с ценой товара;
Ō	не может, так как на долгосрочном периоде MR не равен MC.
\circ	нет, так как в долгосрочном периоде фирма – монополист не может обеспечить равенства MR = MC;
138 Мож	кно утверждать, что с ростом цены на продукцию монополиста его общая прибыль?
	может уменьшиться, остаться без изменений или увеличиться;
Ō	увеличится;
\bigcirc	уменьшится;
	приблан измениется пропоршионально изменению нень г

\circ	останется без изменений;		
139 Мон	139 Монополист несет убытки в том случае, если у него:		
000	MC < MR; MC < P; MC < AC; MC = MR. P< AC;		
140 Пока	затель монопольной власти Лернера:		
	L = $(P + MC)$; L = $(P - MC) / P$; L = $(P + MC) \times P$; L = $(P - MC)$. L = $(P - MC) / MC$;		
141 Типи	ичная фирма в совершенно конкурентной отрасли:		
	продает уникальный по сравнению с другими фирмами продукт; в некоторой мере может контролировать вхождение новых фирм в отрасль; рассматривает рыночную цену продукта как данную; продает дифференцированный продукт. может продать больше продукта в том случае, если снизит цену;		
142 Осно	овной методологический принцип формирования тарифов на бытовые услуги		
	установление тарифов на основе создания особых условий установление тарифов на основе трудовых затрат установление тарифов на основе материальных затрат установление тарифов на основе нормы расхода материальных ресурсов установление тарифов на основе расхода электроэнергии при выполнении работ		
143 В тар	рифы на бытовые услуги не включаются:		
0.000	наценки (скидки) учитывающие качества оказываемых услуг стоимость основных материалов, деталей, запасных частей, расходуемых при выполнении работ затраты времени на выполнение работ наценки (скидки) учитывающие срочностью выполнения работ особые условия выполнения работ		
144 Тари	фы на ремонтные услуги разрабатываются с учетом:		
•0000	чтобы заказчику было выгодно сдавать изделия в ремонт, а не покупать новые охвата полного ассортимента услуг максимального приближения предприятий службы быта к потребителю местного характера создания особых условий на выполнения работ		
145 При установлении тарифов на бытовые услуги учитываются			
• 000	сложившиеся издержки производства и необходимость обеспечения доступности этих видов услуг всем слоям населения экологический эффект сложившиеся издержки производства доходы потребителей		

\bigcirc	необходимость обеспечения доступности этих видов услуг всем слоям населения
146 Внут	гренняя стоимость опциона есть-
00@00	разница между фактической премией и внутренней стоимостью опциона; разница между ценой фьючерсного контракта и ценой его актива на физическом рынке; разница между рыночной ценой актива на физическом рынке и ценой исполнения опциона; все ответы неверны. разность денежного выражения собственных средств компании и числа акций, находящихся в обращении;
147 Bpen	менная внешняя стоимость опциона есть-
0 0 000	разница между фактической премией и внутренней стоимостью опциона; разность денежного выражения собственных средств компании и числа акций, находящихся в обращении; все ответы неверны. разница между ценой фьючерсного контракта и ценой его актива на физическом рынке; разница между рыночной ценой актива на физическом рынке и ценой исполнения опциона;
148 Втог	рой закон Госсена утверждает:
	потребитель при заданных ценах и доходе лишь тогда достигает максимума совокупной полезности, когда отношение предельной полезности к цене по каждому потребляемому им благу окажется одинаковым и в тоже время равным предельной полезности денег - дохода потребителя; в одном непрерывном акте потребления полезность последующей единицы потребляемого блага убывает; а при повторном акте потребления полезность каждой единицы блага уменьшается по сравнению с ее полезностью при первоначальном потреблении; чем больше полезность вещи, тем, как правило, выше ее цена; свой план потребления потребитель формирует, ориентируясь на его вкусы и предпочтения, а также на свою покупательскую способность, на свой доход и уровни рыночных цен. все устремления потребителя, в конечном счете, направлены на максимизацию суммарной полезности, которую он извлекает при потреблении различных благ, предусмотренных его планом потребления;
	и известна предельная полезность каждой единицы конкретного блага, то их общую сть можно определить следующим образом:
(C) (C) (C)	$\begin{aligned} & f_{i} = f(Q_{i} + 1) - f(Q_{i}); \\ & f_{i} = \Delta TU_{i} / \Delta Q_{i}; \\ & J_{ij} = f(Q_{ij}); \\ & J_{i} = \Delta TU_{i} / \Delta Q_{i} \end{aligned}$ $\begin{aligned} & J_{i} = \Delta TU_{i} / \Delta Q_{i}; \end{aligned}$ $\begin{aligned} & J_{i} = \Delta TU_{i} / \Delta Q_{i}; \end{aligned}$
	я из этих аксиом не является аксиомой порядкового (ординалистского) подхода k полезности и спроса -
0000	аксиома независимости потребления; аксиома не обеспеченности; аксиома транзитивности; аксиома насыщения. аксиома полной упорядоченности;
151 kрив	вая спроса на труд для фирмы определяется:
00	линией предельных издержек от найма дополнительной единицы труда; совокупной линией предельной выручки по всем видам ресурсов фирмы;

\circ	средней производительностью основного оборудования фирмы;
Q	линией общих издержек, связанных с наймом рабочей силы.
	линией предельной выручки от предельного продукта труда;
152 Обш	ая полезность определяется следующим образом:
	$J_{ij} = f(Q_{ij});$
\bigcirc	$I_{i} = f(Q_{i}+1) - f(Q_{i}),$
\Box	$J_{i} = \Delta TU_{i} / \Delta Q_{i}$
	$f_i = f(Q_i)$;
\bigcirc	$T_{f i} = \Sigma { m MU}_{f ij}$;
153 Пере	ечислить основные виды цен-
\bigcirc	тарифы на перевозки.
Ŏ	оптовые цены и тарифные цены.
Ŏ	оптовые цены на продукцию промышленности, цены на продукцию сельского хозяйства, тарифы
	грузового и пассажирского транспорта экспортные и импортные цены.
	экспортные и импортные цены. цены на промышленную продукцию и продукцию сельского хозяйства;
\cup	цены на промышленную продукцию и продукцию сельского козинеты,
154 Пред	цельный продукт MP – это:
\bigcirc	объем постоянных факторов;
	прибавка к выпуску, полученную за счет увеличения затрат труда на 1 единицу;
\circ	отношение совокупного выпуска к затратам труда;
\sim	все верны.
\bigcirc	объем выпуска при различных объемах затрат труда;
155 Точк	ка пересечения бюджетной линии с осями координат характеризуется тем, что?
\bigcirc	их положение не зависит от цен товаров;
	находясь в них, потребитель тратит весь свой доход на один из товаров;
Õ	находясь в них, потребитель тратит не весь свой доход;
\sim	цены на товары изменились
\circ	находясь в них, потребитель вообще ничего не тратит;
156 kako	й из нижеуkазанных не является преимуществом воздушного транспорта:
\bigcirc	частота рейсов
Ō	возможность достижения отдельных районов
Q	наивысшая скорость
	высокие грузовые тарифы
\bigcirc	высокая сохранность грузов
157 клас	совые тарифы – :
	применяются для перевозки грузов определенного класса, они выражаются в определенном проценте к нормальному грузовому тарифу до 45 кг.
Ŏ	в основном применяются авиакомпаниями, эксплуатирующими самолёты большой вместимости.
\circ	являются базовыми для определения скидок или доплат при образовании классовых, количественных и
\bigcirc	специальных тарифов. это стандартные тарифы, установленные для оплаты за перевозок 1 кг груза от пункта отправления до
0	пункта назначения.

\circ	представляет собой минимальную оплату за отправку груза, взимаемую за одну отправку в том случае, если плата за перевозку по нормальному грузовому тарифу окажется ниже минимального сбора.	
158 Груз	овые авиатарифы включают в себя сборы:	
00000	все три варианта верны за минимальные сроки нормативного хранения до начала и после её окончания за погрузку и выгрузку самолёта все три варианта не верны за выполнение некоторых других необходимых технологических операций с грузом	
159 Для основных видов перевозок разработана система тарифных схем, состоящая из следующих групп:		
00000	на доставку генеральных грузов – 75 схем, нефтяных – 15 схем, буксировку грузов – 15 схем на доставку генеральных грузов – 60 схем, нефтяных – 10 схем, буксировку грузов – 10 схем на доставку генеральных грузов – 70 схем, нефтяных – 20 схем, буксировку грузов – 20 схем на доставку генеральных грузов – 65 схем, нефтяных – 25 схем, буксировку грузов – 25 схем на доставку генеральных грузов – 80 схем, нефтяных – 30 схем, буксировку грузов – 30 схем	
	нутреннем водном транспорте для одних и тех же видов груза но для различных ств применяют тарифные схемы, значительно дифференцированные:	
000000	видам отправок и сообщений родам грузов по бассейнам рек все варианты верны способам перевозки	
161 На м	порском транспорте первозки грузов по видам сообщения делятся на:	
00000	все три перечисленные ответы верны прямое водное сообщение межпортовое сообщение все три перечисленные ответы неверны прямое смешанное сообщение	
162 Сущ	ествует следующие виды договоров фрахтования трампового тоннажа:	
000000	тайм-чартер, бербоут чатрер фрахтование на последовательные рейсы рейсовый чартер все выше перечисленное контрактное фрахтование	
163 Линейное судоходство имеет формы обслуживания:		
00000	схемную и табличную туристко-экскурсионную регулярную и срочную грузовую и пассажирскую пропорциональную и дифференциальную	
164 Сколько составляет дальность перевозки морским транспортом:		
•	3900 км 2900 км	

\circ	1000 км	
	4000 км	
	1900 км	
165 Цено	ообразование затратным методом может основываться на:	
\circ	на общих средних затратах;	
Ŏ	на предельных затратах;	
	сумме постоянных и переменных затрат;	
$\widetilde{\bigcirc}$	верны все предыдущие ответы.	
\sim	на общих затратах;	
166 Hay		
тоо цен	ообразование затратным методом может основываться на:	
\bigcirc	на общих средних затратах;	
	на предельных затратах;	
	сумме постоянных и переменных затрат;	
Ŏ	верны все предыдущие ответы.	
Ŏ	на общих затратах;	
1.65 5 1		
16/ Точь	ка полного насыщения конкретной потребности:	
\circ	зависит от максимальной пользы, получаемой потребителем от потребления конкретного набора благ;	
	обладает значительной стабильностью, остается неподвижной до тех пор, пока не изменятся вкусы и	
	предпочтения потребителя;	
	имеет нестабильное положение;	
	зависит от предельной полезности потребляемых благ.	
Ō	зависит от покупательской способности потребителя;	
168 Если	и кривые предельных и средних затрат имеют общую точку, то это значит, что они:	
\bigcirc	касаются, но не пересекаются;	
$\widetilde{\bigcirc}$	пресекаются в точке минимума средних затрат;	
	пересекаются в точке минимума предельных затрат;	
\simeq	ux pasenctso.	
\cup	пересекаются в точке максимума предельных затрат;	
169 Если с увеличением дохода при прочих равных условиях потребитель сокращает объем приобретения товара A, то можно заключить, что:		
\bigcirc	товар А – нестандартный товар;	
$\widetilde{\bigcirc}$	товар А – нормальный товар для этого потребителя.	
	товар А – некачественный товар для этого потребителя.	
\sim	такие ситуации экономическая теория не рассматривает.	
\simeq	потребитель действует нерационально.	
\cup	потреоитель деиствует нерационально.	
170 kak	меняются координаты равновесной цены, если спрос повысился?	
	сначала цены повышаются, затем снижаются;	
Ŏ	меняются в зависимости от временного периода;	
$\tilde{\cap}$	не меняются во времени;	
$\widetilde{\frown}$	сначала падают затем повышаются;	
\sim	все верно.	
\bigcirc	zer zep	

171 Одновременный рост предложения товара со снижением спроса на него обязательно приведет k?

Ō	увеличению равновесной цены;
\circ	увеличению объема продаж;
\bigcirc	снижению объема продаж;
\bigcirc	положение не изменится.
	снижению равновесной цены;
	еделите, при kakих условиях фирма может увеличить объем выпуска продукции в период времени по неизменной цене?
\bigcirc	если возрастет спрос и снизится предложение;
\bigcirc	если возрастет предложение продукции;
\bigcirc	если возрастет спрос на ее продукцию;
\bigcirc	если спрос упадет, а предложение останется неизменным.
	если спрос и предложение для данного уровня цены возрастут на одну и ту же величину;
	ар X и Y являются взаимодополняющими. Снижение цены товара X при прочих равных к вызовет?
$\overline{}$	рост объема продаж товара Х;
	рост объема продаж товара Y;
\sim	повышение цены товара Ү;
\sim	все верно.
\bigcirc	увеличение спроса на товар X;
174 Увел	пичение предложения и спроса приведет k:
	неопределенному эффекту в отношении равновесной цены и увеличению равновесного количества;
	уменьшению равновесной цены и увеличению равновесного количества;
Ŏ	увеличению равновесной цены и увеличению равновесного количества;
Ŏ	все перечисленное верно.
Ŏ	неопределенному эффекту в отношении равновесной цены и уменьшению равновесного количества;
175 B ka	ком транспорте ставки на начально-конечные опреации более высокие:
\bigcirc	на автомобильном транспорте
\bigcirc	на трубопроводном транспорте
\bigcirc	на воздушном транспорте
\bigcirc	на железнодорожном транспорте
	на водном транспорте
176 B ka	koм транспорте ставки на начально-конечные опереации минимальные:
	на автомобильном транспорте
$\tilde{\bigcirc}$	на трубопроводном транспорте
$\widetilde{\bigcirc}$	на воздушном транспорте
$\widetilde{\bigcirc}$	на железнодорожном транспорте
$\widetilde{\frown}$	на водном транспорте
\cup	na Bodilom Tpaniemopie
177 Разм	пер тарифной ставки зависит от:
	конъюнктуры транспортного рынка, от спроса и предложения на транспортные услуги
Ō	от спроса на транспортные услуги
Ŏ	конъюнктуры транспортного рынка
Ŏ	все ответы не верны
Ŏ	от предложения на транспортные услуги
_	

178 Современные тарифы делятся по следующим признакам:

\bigcirc	по внешнему построению
$\tilde{\bigcirc}$	по сфере действия
$\widetilde{\frown}$	по широте публикации
	все выше перечисленное
\sim	по внутреннему строению
170 7	
179 Ho ii	цироте публикации делят тарифы на:
\circ	схемные и табличные
	основные и исключительные
	публикуемые и непубликуемые
\sim	грузовые и пассажирские
\cup	пропорциональные и дифференциальные
180 По с	фере действия различают тарифы:
\bigcirc	схемные и табличные
	основные и исключительные
Ō	публикуемые и непубликуемые
\bigcirc	грузовые и пассажирские
\circ	пропорциональные и дифференциальные
181 По в	внутреннему строению различают тарифы:
\circ	схемные и табличные
Ŏ	основные и исключительные
Ō	публикуемые и непубликуемые
Ŏ	грузовые и пассажирские
	пропорциональные и дифференциальные
	ифы на железнодорожный транспорт устанавливаются исходя из следующих принципов ерный ответ): тарифы дифференцируются в зависимости от принадлежности подвижного состава (парк железной
\sim	дороги, арендованный, собственный).
	базовый (прейскурантный) уровень тарифов определяется на основе себестоимости и определенной величины прибыли;
0	устанавливается базовый уровень тарифов, который со временем может регулироваться в зависимости от изменения цен и других факторов;
	все варианты верны
\circ	тарифы дифференцируются в зависимости от технологических признаков (вид отправки, род вагона, степень использования грузоподъемности вагона и др.);
183 Для условие:	того чтобы обучение имело смысл для потребителей услуг образования, надо выполнит
	ЦВ = $[Y^*(1 - K) + T^*T']^*Z$ ЦВ = $Y^*(T - T') - ZT'T'$ - длительность обучения T - период старения знаний Z и Y - показатель
_	выигрыша или потерь предприятий потребителей К – минимально допустимый уровень рентабельности
	$\coprod B = ZT' + (1 - K)$
	LIB = [Y*(T - T') - ZT']*(1 - K) $LIB = K*ZT' + (T - T')$
	учае, если, несмотря на изменение цены товара общая выручка не изменится, циент ценовой эластичности?
-	ment geneson succin moeth.
\bigcirc	меньше 1;
	равен 1;

000	равен 0; между 0 и 1. больше 1;	
185 Введ	дение потоварного налога, уплачиваемого продавцом:	
00000	вызывает увеличение объема спроса; вызывает увеличение объема предложения; вызывает увеличение равновесного объема рынка; вызывает уменьшение объема спроса. вызывает сокращение равновесного объема рынка;	
186 Гото всего объ	вность покупать дополнительные единицы товара только по более низкой цене лучше ьясняет:	
00000	закон предложения; принцип убывающей предельной полезности; эффект замещения; закон спроса. эффект дохода;	
187 Если	кривая предложения перемещается на графике вправо, то это означает, что произошло:	
00000	уменьшение величины предложения сокращение спроса; увеличение предложения; все перечисленное верно. увеличение величины предложения;	
188 Нало	оги, являющиеся, kak правило, структурными элементами цены:	
00@00	акции. транспортный налог; НДС; все перечисленные. земельный налог;	
189 Псих	кологические аспекты ценообразования:	
00000	ценовая дискриминация; установление неокругленных цен; снижение цен на товары, не пользующиеся спросом; все верно. установление высоких цен на престижные товары;	
190 Цена	а франко зависит от:	
00000	спроса на товар; вида товара; доли товара на рынке; конкуренции. особенностей транспортировки товара;	
191 kakoй из перечисленных относится k koсвенным налогам?		
	налог на имущество; налог на прибыль;	

000	ндс; подоходный налог. акциз;	
192 kakи	ве товары облагаются акцизом?	
00000	все перечисленные; высокой эластичностью спроса; первой необходимости; с низкими издержками производства. низкой эластичностью спроса;	
193 k цег	нам внутреннего рынка в зависимости от сферы товарного обращения относятся цены:	
000000	твердые; аукционов; бирж; бирж,аукционов,торгов; торгов;	
194 k pei	гулируемым ценам относят:	
00000	фиксированные цены; предельные цены; биржевые цены; предельные цены и цены торгов. цены торгов;	
195 Груз	вовые тарифы на морские перевозки классифицируются по следующим признакам:	
00000	по видам перевозимых грузов по видам плавания по сфере применения по всем выше указанным признакам по видам перевозок	
196 Cpe	цняя дальность перевозки называется:	
00000	средней тарифной ставкой тарифным поясом все ответы не верны тарифной ставкой двухставочным тарифом	
197 Тарифы на перевозку грузов речным транспортом не дифференцируются по следующим видам отправок:		
00000	мелким контейнерным судовым исключительным каботажным	
198 Тари	ифы пассажирского железнодорожного транспорта не зависят от:	
O	массы прибыли транспортного предприятия местного сообщения	

Ō	дальности следования
Ō	все ответы не верны.
\circ	пригородных перевозок
100 日	v 1 v 1
_	определении средней тарифной ставки по предприятиям промышленно –
железнод	дорожного транспорта на расчетный период не учитывается.
	расстояние
	затраты на перевозки (полная себестоимость)
\simeq	масса прибыли
\simeq	все ответы правильны
\simeq	объем транспортной продукции
\cup	оовем триненортной продукции
200 kakи	е ограничения импорта не считаются нетарифными?
_	
Õ	установление национальных технологических стандартов;
Q	введение импортных лицензий;
	введение ввозных пошлин;
Ō	налоги и сборы;
\circ	введение импортных квот;
201 1-01	22 27 27 27 27 27 27 27 27 27 27 27 27 2
201 каки	е ограничения импорта считаются тарифными?
\frown	введение импортных лицензий;
	введение или повышение импортных пошлин;
\sim	выставление национальных технических стандартов;
\sim	субсидирование, кредитование;
\sim	введение импортных квот;
	begeine manopinent keet,
202 Лине	ейное судоходство имеет формы обслуживания:
_	
Ō	пропорциональную и дифференциальную;
	регулярную и срочную;
Q	грузовую и пассажирскую;
Ŏ	схемную и табличную;
\circ	туристко-экскурсионную;
202 Casa	20701110071 071111111 702080 0007027707 1500 10107 7707 7707 7707107 77071111
	естоимость единицы товара составляет 1500 манат. Предприятие планирует достичь ентабельности в размере 10% от себестоимости. kakoвa будет в этом случае цена товара
уровня р	ентабельности в размере 10/0 от себестоимости. какова будет в этом случае цена товара
\bigcirc	1900 манат;
$\widetilde{\bigcirc}$	1750 манат;
$\widetilde{\bigcirc}$	1600 манат;
	1650 манат;
$\tilde{\bigcirc}$	1800 манат;
· ·	
	дите цену потребления товара, если единовременная (покупная) его цена составляет 100
ман., а эІ	ксплуатационные расходы 150 ман.
_	
Ŏ	400 ман;
Ŏ	50 ман;
\bigcirc	350 ман;
	250 ман;
\circ	230 ман;

205 Цена франко зависит:

00000	от спроса на товар; от доли товара на рынке; от конкуренции; от особенностей транспортировки товара; от вида товара;
206 Груз	овые тарифы на морские перевозки классифицируются по следующим признакам:
00000	по видам перевозимых грузов; по видам плавания; по сфере применения; по всем выше указанным признакам; по видам перевозок;
207 Cpe	цняя дальность перевозки называется:
000	тарифным поясом; двухставочным тарифом; тарифной ставкой; средней тарифной ставкой;
	й из перечисленных видов транспорта играет основную роль в перевозке орговых грузов?
© CCCC	морской; воздушный; остальные; трубопроводный; автомобильный;
209 kako пюдей?	й из перечисленных видов транспорта играет основную роль в межстрановом движении
00000	все ответы верны; автомобильный; остальное; морской; воздушный;
210 Не д	ифференцируется по следующему виду тарифы грузовых перевозок речного транспорта?
0.00	контейнерные; Исключительные; каботажные; судовые;
211 Осно	овными направлениями тарифной политики являются:
00@00	затраты и эффективность индексация внутренняя и внешняя либерализация фиксация

212 kakaя из этих аксиом не является аксиомой порядкового (ординалистического) подхода k анализу эффективности и спроса-

\bigcirc	аксиома независимости потребления
	аксиома не обеспеченности;
\bigcirc	аксиома транзитивности;
\bigcirc	аксиома насыщения
\bigcirc	аксиома полной упорядоченности;
	ловиях неизменности номинальных доходов потребителей происходит переход гельского спроса на другие виды услуг. Такое влияние на объем спроса и цены гся:
	11
\sim	эффект масштаба
\sim	эффект прибыли
\sim	эффект дохода;
	эффект полезности эффект замещения
014 П	
	и номер указа Президента Азербайджанской Республики об утверждении Положения о ом Совете Азербайджанской Республики:
\bigcirc	4 февраля 1995 г., указ № 17
\bigcirc	3 января 2000 г., указ № 12
	26 октября 2005 г., указ № 341
\bigcirc	6 марта 1999 г., указ № 15
\circ	2 января 1992 г., указ № 542
215 Важ	нейшие методологические принципы ценообразования: (выделить неверное) -
	учет в ценообразовании уровней и соотношений мировых цен и требований мирового рынка; подчинение ценообразования интересам развития народного хозяйства в целом, а также вынесение
	основных вопросов политики цен, затрагивающих жизненные интересы населения на всенародное обсуждение;
\circ	построение системы цен и проведение политики ценообразования на основе объективных законов рынка и ее целевая направленность;
\bigcirc	обеспечение единства политики цен на всей территории страны
\circ	планово-рыночное регулирование цен, сочетание стабильности и гибкости цен;
216 Важ	нейшие организационные принципы ценообразования: (выделить неверное) -
8	учет в ценообразовании уровней и соотношений мировых цен и требований мирового рынка; непрерывность процесса совершенствования ценообразования и единство процесса ценообразования и контроля за соблюдением дисциплины цен;
\bigcirc	научная обоснованность ценообразования и ее целевая направленность;
Ō	комплексность характера ценообразования.
	построение системы цен и проведение политики ценообразования на основе объективных законов рынка;
217 Мет	одологические принципы ценообразования –
O	являются фундаментом научной методологии ценообразования и имеют общетеоретическое значение;
Ō	имеют общетеоретическое значение;
Ō	раскрывают конкретные формы и правила осуществления процесса ценообразования;
Õ	все ответы неверны.
\circ	включают в себя комплекс методов ценообразования;
218 Мет	одология ценообразования это -

совокупность конкретных рекомендаций и средств определения основных цен;

процессами ценообразования;

совокупность общих принципов и методов разработки и установления цен, а также методов управления

	\bigcirc	совокупность принципов формирования и управления цен;
	\bigcirc	совокупность правил разработки стратегии ценообразования.
1	\bigcirc	совокупность правил определения и обоснования цен,
210.0	mpo	
219 U	pra	низационные принципы ценообразования -
1		включают конкретные формы и правила ценообразования, которые в наилучшей степени соответствуют его целям и могут обеспечить наиболее эффективное их достижение на данном этапе развития;
	\bigcirc	включают в себя комплекс правил и положений по организации процесса расчета цен;
		имеют научно- теоретическое значение;
1	Q	все ответы верны.
1	\bigcirc	раскрывают конкретные формы и правила осуществления процесса ценообразования;
220 Принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением дисциплины цен состоит -		
		в проведении политики гибкости и единства цен;
	\preceq	в проведении политики невмешательства государства в ценообразование;
	$\widetilde{\cap}$	в необходимости государственного контроля над ценами;
	Ŏ	в проведении политики единства ценообразования на всей территории страны.
!		в государственном регулировании цен на продукцию и услуги отраслей и предприятий – монополистов в сфере транспорта, связи, газа, электроэнергетики и некоторых других отраслей;
221 П	ри	нцип комплексности в ценообразовании означает -
	\bigcirc	комплексность и целостность в организации работ по формированию и изменению системы цен;
		что ценообразование должно охватывать в единстве и во взаимосвязи все виды цен, а также должна
		соблюдаться комплексность и целостность в организации работ по формированию и изменению системы
		цен; что в процессе ценообразования должны учитываться все факторы в комплексе;
	\preceq	все ответы неверны.
	$\check{\circ}$	что в процессе ценообразования необходимо использовать все методы расчета цен в комплексе;
222 П	ри	нцип научной обоснованности ценообразования состоит -
		в обосновании процесса ценообразования с точки зрения необходимости учета уровней и соотношений
	\cup	мировых цен;
	\bigcirc	в разработке новых методов и методик расчета цен;
1	\bigcirc	во внедрении научно-исследовательских и опытно-конструкторских проектов в разработку стратегий ценообразования.
	\bigcirc	в разработке объективных экономических законов развития рынка;
1		в необходимости познания и учета в ценообразовании объективных экономических законов развития
		рыночной экономики;
223 П прояв.		нцип непрерывности процесса совершенствования механизма ценообразования стся:
	\simeq	в непрерывности получения прибыли;
	\simeq	в том, что в действующие цены постоянно вносятся изменения и дополнения; в непрерывном движении ценообразования от сырья до готового изделия;
	$\widecheck{\bigcirc}$	в непрерывности процесса совершенствования ценообразования, с учетом изменяющихся условий
	_	производства и потребления продукции.
	\bigcirc	в постоянном изменении цен;
224 П	ри	нципы ценообразования это –
		исходные положения теории и практики установления цен;
	$\widetilde{\subset}$	совокупность методик разработки цен;
	_	

$\bigcirc\bigcirc\bigcirc$	совокупность конкретных рекомендаций; все ответы верны. совокупность основополагающих, постоянно действующих положений теории и практики установления цен, характерных для всей системы цен и лежащие в ее основе;
225 Разл	ичия между методологией и методикой ценообразования в следующем:
0 0 00	на основе методологии разрабатывается стратегия ценообразования, а методика содержит конкретные рекомендации и средства для реализации этих стратегий на практике; методология это совокупность методов ценообразования, а методика – это средства внедрения этих методов в практику; методика включает средства для реализации ценовых стратегий, а методология представляет правила разработки ценовых стратегий; методика лежит в основе методологии методология содержит конкретные рекомендации, а методика – это конкретные правила лежащие в основе ценообразования;
226 Что	такое услуга?
00	услуга - любое мероприятие которое не существует только в процессе ее производства. услуга - любое мероприятие которое сохраняется отдельно от процесса ее предоставления, может быть законсервирована как товар, хранящийся на складе. услуга - любое мероприятие или выгода, которые одна сторона может предложить другой и которые в основном неосязаемы и не приводят к завладению чем-либо.
\mathcal{C}	услуга - любое мероприятие которое обладает полезностью для того, кто ее производит услуга - любое мероприятие которое не направлена на вещь или на человека.
227 Прог	изводственные услуги это:
00000	так называемые массовые услуги, связанные с домашним хозяйством и времяпрепровождением; торговля, транспорт, связь; инжиниринг, лизинг, обслуживание и ремонт оборудования; телевидение, радио, образование, культура банковские, страховые, финансовые, консультационные, рекламные;
228 Pacm	пределительные услуги это - :
00000	так называемые массовые услуги, связанные с домашним хозяйством и время препровождением; торговля, транспорт, связь; инжиниринг, лизинг, обслуживание и ремонт оборудования; телевидение, радио, образование, культура банковские, страховые, финансовые, консультационные, рекламные;
229 Про	фессиональные услуги это-:
00000	инжиниринг, лизинг, обслуживание и ремонт оборудования; банковские, страховые, финансовые, консультационные, рекламные; торговля, транспорт, связь; телевидение, радио, образование, культура так называемые массовые услуги, связанные с домашним хозяйством и времяпрепровождением;
230 Потр	ребительские услуги это-:
0000	инжиниринг, лизинг, обслуживание и ремонт оборудования; банковские, страховые, финансовые, консультационные, рекламные; торговля, транспорт, связь; телевидение, радио, образование, культура так называемые массовые услуги, связанные с домашним хозяйством и времяпрепровождением;
	так называетые нассовые услуги, свизанные с домашити козинством и времинрепровождением,

231 Оби	цественные услуги это:
0.000	инжиниринг, лизинг, обслуживание и ремонт оборудования; телевидение, радио, образование, культура так называемые массовые услуги, связанные с домашним хозяйством и времяпрепровождением; банковские, страховые, финансовые, консультационные, рекламные; торговля, транспорт, связь;
232 Ося	заемые действия услуг, направленные на тело человека это-:
0 0 000	услуги здравоохранение, пассажирский транспорт, салоны красоты и парикмахерские, спортивные заведения, рестораны и кафе. работа грузового транспорта, ремонт и содержание оборудования, охрана, поддержание чистоты и порядка, ветеринарные услуги. образование, радио- и телевизионное вещание, информационные услуги, театры, музеи. банковские, юридические и консультационные услуги, страхование. услуги, действия которых направлены непосредственно на человека, окружающие его условия.
233 Ося	заемые действия услуг, направленные на товары и другие физические объекты это - :
O O O O O O O O O O O O O O O O O O O	работа грузового транспорта, ремонт и содержание оборудования, охрана, поддержание чистоты и порядка, ветеринарные услуги. здравоохранение, пассажирский транспорт, салоны красоты и парикмахерские, спортивные заведения, рестораны и кафе. образование, радио и телевизионное вещание, информационные услуги, театры, музеи. банковские, юридические и консультационные услуги, страхование. услуги, действия которых направлены непосредственно на человека, окружающие его условия.
234 Heo	сязаемые действия услуг, направленные на сознание человека это -:
0 0 •000	здравоохранение, пассажирский транспорт, салоны красоты и парикмахерские, спортивные заведения, рестораны и кафе. работа грузового транспорта, ремонт и содержание оборудования, охрана, поддержание чистоты и порядка, ветеринарные услуги. образование, радио- и телевизионное вещание, информационные услуги, театры, музеи. Это услуги, действия которых направлены непосредственно на человека, окружающие его условия. банковские, юридические и консультационные услуги, страхование.
235 Heo	сязаемые действия услуг с неосязаемыми активами это -:
0 0 0	работа грузового транспорта, ремонт и содержание оборудования, охрана, поддержание чистоты и порядка, ветеринарные услуги. здравоохранение, пассажирский транспорт, салоны красоты и парикмахерские, спортивные заведения, рестораны и кафе. образование, радио- и телевизионное вещание, информационные услуги, театры, музеи. банковские, юридические и консультационные услуги, страхование. услуги, действия которых направлены непосредственно на человека, окружающие его условия.
236 Pear	пьная услуга это-:
0 000 C	конкретные материальные действия, направленные на удовлетворение потребностей клиента. услуги, действия которых направлены непосредственно на человека, окружающие его условия. услуги в их реальном исполнении не отличаются от идеальных. реальные услуги не индивидуализированы по исполнителям, потребителям, конкретным условиям их оказания. услуги, действия которых направлены непосредственно на человека, окружающие его условия.

\sim	максимальный уровень тарифов определяется уникальными особенностями оказываемых услуг минимальный уровень тарифов определяется уровнем затрат на оказание услуг
	средний уровень тарифов определяется соответственно тарифам на другие услуги
$\tilde{\bigcirc}$	минимальный уровень тарифов определяется себестоимостью оказываемых услуг
$\tilde{\bigcirc}$	средний уровень тарифов определяется соответственно тарифам конкурентов
238 kako	й из нижеследующих не относится k альтернативным методам формирования тарифов:
	метод корреляции;
\bigcirc	с ориентацией на спрос;
\bigcirc	с ориентацией на состояние рынка и издержки производства
Õ	с ориентацией на конкуренцию;
\circ	ориентация на издержки потребления услуг;
239 Мате является	ематическим выражением экономического содержания тарифно-ценовой стратегии :
\bigcirc	ценовая или тарифная стратегия = цели + динамика первичных цен;
Ŏ	ценовая или тарифная стратегия = цели + методы определения первичных цен;
Ŏ	ценовая или тарифная стратегия = цели + ценовая тактика;
	ценовая или тарифная стратегия = цели + методы определения первичных цен + динамика первичных цен
	ценовая или тарифная стратегия =цели + ценовая тактика + рыночное страхование цен (тарифов)
240 kakи	ве решения отражает тарифная тактика -
\bigcirc	целенаправленность тарифов на предназначенность услуг;
\bigcirc	выбор базы формирования тарифов.
\bigcirc	анализ и прогнозирование тарифов;
	выбор психологического предела тарифов;
\circ	выбор оптимального уровня тарифов;
241 k но	вым видам услуг связи относятся:
	услуги мобильной связи
Õ	междугородние связи
Ō	почтовая связь
Õ	услуги телеграфной связи
\circ	услуги международной связи
242 комм	мерческие поправки к контрактным ценам не вносятся:
\bigcirc	за количество; серийность; товарооборот; условия платежа;
Õ	производителями своим постоянным агентам и другим посредникам по сбыту;
Ō	за условия поставки товара;
Q	за приобретение товара вне сезона продажи; возврат старого, ранее купленного у данной фирмы товара.
	на пробные партии товара и заказы;
243 конт	рактные цены внешней торговли это:
\bigcirc	цены фактических сделок;
	публикуемые справочные цены;
	прогнозные цены;
	цены оптовых продаж;
\circ	прейскурантные цены;

244 контрактные цены делятся на твердые, подвижные, скользящие в зависимости от:

	методов внесения коммерческих поправок;
$\widetilde{\bigcirc}$	условий поставки товаров;
Ŏ	метода расчета цен;
Ŏ	методов утверждения.
	способа фиксации цен;
245 Поді	вижные контрактные цены это –
	цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если
\circ	рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся;
\bigcirc	цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего
	срока его действия;
\bigcirc	цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с
$\overline{}$	учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны.
\simeq	цены, фиксируемые в процессе исполнения контракта, путем уточнения сторонами непосредственно
	перед каждой поставкой;
246.01	
246 CkoJ	вызящие контрактные цены это –
\bigcirc	цены, фиксируемые в процессе исполнения контракта, путем уточнения сторонами непосредственно
	перед каждой поставкой;
	цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с
	учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта;
\bigcirc	цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	все ответы неверны.
$\tilde{\bigcirc}$	цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если
<u> </u>	рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся;
247 Твер	дые контрактные цены это –
2 . / 1Bep	And non-partition delibroto
\bigcirc	цены, фиксируемые в процессе исполнения контракта, путем уточнения сторонами непосредственно
\circ	перед каждой поставкой;
0	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если
0 0 0	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся;
0 0	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если
0 0 0	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны.
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны.
○ ○ ○ 248 Фун	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего
_	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия; кцию предельной полезности можно записать следующим образом:
⊙ τ	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия; $ \text{Кцию предельной полезности можно записать следующим образом:} $
Ωτ	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
Ωτ	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия; $ \text{Кцию предельной полезности можно записать следующим образом:} $
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленые в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. все ответы неверны фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия; кцию предельной полезности можно записать следующим образом:
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. цены фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия;
	перед каждой поставкой; цены фиксируемые при заключении контракта, которые могут быть пересмотрены в дальнейшем, если рыночные цены данного товара к моменту его поставки изменятся; цены исчисленые в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной - базисной цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта; все ответы неверны. все ответы неверны фиксируемые в момент заключения контракта и неподлежащие изменению на протяжении всего срока его действия; кцию предельной полезности можно записать следующим образом:

230 Tapi	пры на обтовые услуги регулируются
<u></u>	местными органами управления
\sim	региональными органами управления
\bigcirc	Тарифным Советом
\circ	самими предприятиями службы быта
251 Осн	овными принципами стратегии тарифов на бытовые услуги населению являются
\bigcirc	установление баланса в соотношении опроса и предложение
\circ	доступность услуг всем слоям населения
Ō	соответствие уровню тарифов на мировом рынке услуг
	доступность услуг всем слоям населения и возмещение в тарифах расходов по оказанию услуг
\bigcirc	возмещение в тарифах расходов по оказанию услуг
252 Регу	лирование тарифов на услуги по разработке и размещению реклам проводится:
	Министерством налогов
	Комитетом статистики
Ŏ	Таможенным комитетом
$\check{\frown}$	Министерством финансов
	Тарифным Советом
	Тиртиртым Совитом
	учае, если размер рекламной доски до 20 м2, какой коэффициент применяется к тарифам мные услуги
\frown	0.0
	0,8
	1,0
	0,6
Ŏ	2,0
\circ	0,5
	ловиях неизменности номинальных доходов потребителей происходит переход гельского спроса на другие виды услуг. Такое влияние на объем спроса и цены гся:
	эффект дохода;
\sim	эффект замещения;
\simeq	эффект прибыли;
\simeq	эффект полезности.
\bigcirc	эффект масштаба;
255 Для	товаров низшего качества эффект дохода и эффект замены:
	положительны;
	эффект дохода положительный, эффект замены отрицательный;
	отрицательны;
Ŏ	все не верно.
$\check{\bigcirc}$	эффект дохода отрицательный, эффект замены положительный;
Ŭ	
256 3ako	он убывающей предельной полезности состоит в том, что:
\circ	все блага имеют для покупателя равную полезность, и поэтому их можно расположить в порядке убывания этой полезности;
	полезность от потребления следующей порции блага всегда меньше, полезности предыдущей порции;
\simeq	необходимо потреблять сначала самые полезные блага, а потом все остальные;
\bigcirc	полезность от потребления следующей порции блага всегда больше, полезности предыдущей порции.

\circ	убывание предельной полезности приводит к убыванию и общей полезности от потребления блага;
257 Инд	ивидуальная кривая Энгеля выражает:
\circ	зависимость перенасыщения потребности в некотором благе от получаемой потребителем максимальной потребительской пользы;
\circ	превышение общей полезности в денежном выражении некоторого количества данного блага над общими расходами на его покупку;
	зависимость объема потребления конкретного блага потребителем от величины его дохода при условии неизменности цен и предпочтений;
\bigcirc	превышение уровня потребления конкретного блага над оптимальным уровнем потребления этого блага, приносящим ему максимальную пользу.
\circ	превышение общей полезности в денежном выражении некоторого количества данного блага над его предельной полезностью;
258 kako	е утверждение не относится k основным свойствам kривых безразличия –
\circ	кривая безразличия, лежащая выше и правее другой кривой безразличия, выражает более предпочтительные для данного потребителя наборы товаров;
\bigcirc	кривые безразличия никогда не пересекаются;
	кривые безразличия имеют положительный наклон.
\circ	кривые безразличия объединяют множество равнополезных, равноценных с точки зрения конкретного потребителя, наборов благ.
\circ	кривые безразличия имеют отрицательный наклон;
259 крив	вые безразличия обладают следующими свойствами:
	кривая безразличия, лежащая выше и правее другой кривой, представляет собой более предпочтительный для потребителя набор товаров;
	кривые безразличия вогнуты к началу координат;
\bigcirc	кривые безразличия всегда имеют положительный наклон;
\bigcirc	все ответы верны
\circ	кривая безразличия, лежащая ниже и левее другой кривой, представляет собой более предпочтительный для потребителя набор товаров;
260 Смы	сл бюджетного ограничения сводится k следующему:
\circ	в условиях неизменности номинальных доходов потребителей происходит переход потребительского спроса на другие виды услуг;
\circ	убывание предельной нормы замены имеет в принципе тот же смысл, что и убывание предельной полезности в количественной теории;
	расходы потребителя на приобретение товаров X и Y не могут превышать его дохода; все ответы верны.
Ŏ	каким количеством блага Y следует поступиться ради увеличения в наборе блага X на единицу при условии сохранения полезности набора на прежнем уровне;
261 Цена всегда –	а, обеспечивающая нулевой потребительский излишек, при определенном объеме блага
\circ	больше его предельной полезности (MU);
Ŏ	больше его средней полезности (AU);
Ŏ	равна его средней полезности (AU);
Ŏ	меньше его средней полезности (AU).
	равна его предельной полезности (MU);
262 Осно	овные тарифы подразделяются на:
\bigcirc	нормальные тарифы
Ŏ	минимальный сбор

		количественные тарифы
		грузовые тарифы
		нормальные, количественные тарифы, минимальный сбор
263	Норг	мальные тарифы применяются при массе отправки до:
		65 кг
	Ŏ	25 κΓ
	Ŏ	35 кг
		55 кг
		45 кг
264	Мин	имальный сбор (при таксировке партий груза до):
		5 кг
	\bigcirc	7 кг
	\bigcirc	6 кг
	\bigcirc	8 кг
	\bigcirc	4 кг
265	Спеі	циальные тарифы (корейты) это:
	\bigcirc	базовые тарифы
		льготные тарифы
		количественные тарифы
	\bigcirc	основные тарифы
	\bigcirc	классные тарифы
266	Меж	дународная воздушная перевозка может быть:
		коммерческой и некоммерческой
	Ŏ	туристко-экскурсионной
	$\tilde{\bigcirc}$	регулярной и срочной
	$\tilde{\bigcirc}$	все ответы неверны
	Ŏ	пропорциональной
267	При	международном воздушном сообщении могут перевозиться:
		пассажиры
	\sim	груз
	$\widetilde{}$	багаж
		все вышеперечисленное
	Ŏ	почта
268	По ф	орме выполнения полёты на международных воздушных линиях классифицируется на:
		регулярные и нерегулярные
	Ŏ	специальные
	Ŏ	дополнительные
	$\check{\bigcirc}$	все ответы верны
	Ŏ	чартерные
269	Вра	списание регулярных рейсов не ykaзaнo:
	\bigcirc	промежуточные пункты посадок
	$\widetilde{\bullet}$	количество пассажиров
	$\widetilde{\bigcirc}$	время вылета и прилета

\sim	тип самолёта
\circ	частота движения
270 Ha c	истему международных авиатарифов влияет фактор:
Ō	расстояние между пунктами
Q	тарифы, предлагаемые другими видами транспорта
Õ	спрос на перевозки
	все ответы верны
\circ	несбалансированность авиаперевозок по направлениям
271 Меж	хдународные авиационные тарифы могут быть подразделены на:
\bigcirc	пассажирские
\bigcirc	грузовые
Ō	багажные
	все ответы неверны
	пассажирские, багажные, грузовые
272 Выд	елите правильный ответ:
	норма бесплатного провоза багажа для первого класса составляет 30 кг, для экономического класса 20 кг
Ō	норма бесплатного провоза багажа для первого класса составляет 40 кг, для экономического класса 20 кг
Q	норма бесплатного провоза багажа для первого класса составляет 35 кг, для экономического класса 15 кг
Q	норма бесплатного провоза багажа для первого класса составляет 25 кг, для экономического класса 20 кг
\circ	норма бесплатного провоза багажа для первого класса составляет 45 кг, для экономического класса 25 кг
273 Груз	вовые тарифы на международных воздушных линиях разделяются на:
\bigcirc	нормальные
Ō	классовые
Õ	количественные
	все вышеперечисленное
\circ	специальные
274 Hop	мальные тарифы – :
\circ	это стандартные тарифы, установленные для оплаты за перевозок 1 кг груза от пункта отправления до пункта назначения.
	в основном применяются авиакомпаниями, эксплуатирующими самолёты большой вместимости.
	являются базовыми для определения скидок или доплат при образовании классовых, количественных и
$\overline{}$	специальных тарифов.
\circ	применяются для перевозки грузов определенного класса, они выражаются в определенном проценте к нормальному грузовому тарифу до 45 кг.
\bigcirc	представляет собой минимальную оплату за отправку груза, взимаемую за одну отправку в том случае,
	если плата за перевозку по нормальному грузовому тарифу окажется ниже минимального сбора.
275 Осн	овные тарифы – :
	это стандартные тарифы, установленные для оплаты за перевозок 1 кг груза от пункта отправления до
$\overline{}$	пункта назначения.
\simeq	в основном применяются авиакомпаниями, эксплуатирующими самолёты большой вместимости. являются базовыми для определения скидок или доплат при образовании классовых, количественных и
\cup	специальных тарифов.
\bigcirc	применяются для перевозки грузов определенного класса, они выражаются в определенном проценте к
~	нормальному грузовому тарифу до 45 кг.
\circ	представляет собой минимальную оплату за отправку груза, взимаемую за одну отправку в том случае, если плата за перевозку по нормальному грузовому тарифу окажется ниже минимального сбора.

2/6	коли	чественные тарифы — :
		в основном применяются авиакомпаниями, эксплуатирующими самолёты большой вместимости, они предусматривают скидку по дополнительным весовым категориям.
	\circ	являются базовыми для определения скидок или доплат при образовании классовых, количественных и специальных тарифов.
	\bigcirc	это стандартные тарифы, установленные для оплаты за перевозок 1 кг груза от пункта отправления до
	\bigcirc	пункта назначения. применяются для перевозки грузов определенного класса, они выражаются в определенном проценте к
		нормальному грузовому тарифу до 45 кг. представляет собой минимальную оплату за отправку груза, взимаемую за одну отправку в том случае,
		если плата за перевозку по нормальному грузовому тарифу окажется ниже минимального сбора.
277	Мин	имальный сбор – :
	\circ	применяются для перевозки грузов определенного класса, они выражаются в определенном проценте к нормальному грузовому тарифу до 45 кг.
	\bigcirc	это стандартные тарифы, установленные для оплаты за перевозок 1 кг груза от пункта отправления до пункта назначения.
	\bigcirc	являются базовыми для определения скидок или доплат при образовании классовых, количественных и специальных тарифов.
		в основном применяются авиакомпаниями, эксплуатирующими самолёты большой вместимости.
		представляет собой минимальную оплату за отправку груза, взимаемую за одну отправку в том случае, если плата за перевозку по нормальному грузовому тарифу окажется ниже минимального сбора.
278	kako	й из нижеперечисленных является принципом конвенцей Всемирного Почтового Союза:
	\bigcirc	Тарифы на услуги связи должны учитывать взаимосвязь с други¬ми организациями и создавать конкуренции, подавляющей разви¬тие остальных видов услуг, предоставляемых соответствующими
		организациями.
		При установлении, исходя из национальных и социальных сооб ражений, льготных тарифов, потери в доходах должны быть компен сированы за счет увеличения тарифов на другие услуги связи в той же
	\bigcirc	организации. Общая величина дохода, получаемого от реализации услуг связи, должна превышать суммы,
		необходимой для эффективной работы организации связи, при этом тариф должен стимулировать увеличе¬ние объема услуг и развития сетей связи.
	\circ	Система тарифов не должна быть построена таким образом, чтобы гарантировать равные права всем категориям абонентов.
	\bigcirc	Доходы от всех услуг связи не должны возмещать все расходы орга-низаций.
279	Двих	кенческие операции не включают в себя расходы:
	Ō	по передвижению груза
	\sim	по содержанию энергетического хозяйства по содержанию путей сообщения
		на погрузочно-разгрузочные работы
	Ŏ	по связи
280	Тран	спортные тарифы включают в себя расходы:
	0	на перевозки пассажиров и багажа автомобильным транспортом
		на грузовые и пассажирские перевозки
	\sim	на перевозки пассажиров и багажа железнодорожным транспортом на перевозки пассажиров и багажа всеми видами общественного транспорта
	Ŏ	на перевозки пассажиров и багажа на местных авиалиниях
281	Сою	зные, прямые и транзитные это:
	\circ	формы международных воздушных перевозок
		формы международных фрахтовых рынков

Q	формы международных автомобильных перевозок		
	формы международных железнодорожных тарифов		
	формы международных морских перевозок в рамках линейного судоходства		
282 Mex	кдународные тарифы и фрахты выражают:		
Q	цену перевозки		
\circ	стоимость складывающуюся на основе общественно необходимых затрат труда на производство		
	транспортной продукции		
	интернациональную стоимость транспортной продукции		
\circ	рыночную цену продукции транспорта		
\circ	национальную стоимость транспортной продукции		
202 11	1 v v 10		
283 Что	такой международный тариф?		
\sim	стоимость транспортных продуктов;		
Ŏ	общественно необходимые затраты на производство транспортных продуктов;		
<u> </u>	Интернациональная стоимость транспортных продуктов;		
\circ	рыночная цена транспортных продуктов;		
204 D 1-	.1		
284 B K	аком из нижеперечисленных случаев применяется рыночная цена?		
	При продаже товаров в открытом аукционе;		
\sim			
\simeq	При продаже акцизных товаров;		
\sim	При представлении товаров, которым применяется НДС;		
\subseteq	При представлении сервисов, которым применяется НДС;		
	При проведении бартерных операций;		
205 Dans	ran manyahyra yamanlay sanyaya am		
203 Fasi	мер тарифной ставки зависит от:		
	предложения на транспортные услуги;		
\simeq			
	спроса на транспортные услуги;		
	конъюнктуры транспортного рынка, от спроса и предложения на транспортные услуг;		
\bigcirc	конъюнктуры транспортного рынка;		
286 Ce6	естоимость автомобильных перевозок не зависит:		
200 000	ceronmoerb abromoonsibilibix nepebosok ne sabneni.		
	от типа подвижного состава;		
\tilde{c}	от количества перевозимых грузов;		
\sim	от дорожно-климатических условий		
\sim	от вида грузов		
\simeq	от характера грузопотоков		
$\overline{}$	от характера грузопотоков		
287 Цен	а франко-станция отправления -		
	True and the true		
	Плата за посреднические услуги;		
	Соотношение уровней цен на определенные группы товаров и их динамика;		
Ŏ	Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения		
$\widetilde{\frown}$	Цена в месте производства продукции;		
$\check{\bigcirc}$	Цена, в состав которой включены расходы по транспортировке до пункта начала основной перевозки		
$\overline{}$	груза;		
	гранспортном рынке Европы в настоящее время не существует такой метод организации		
перевозок:			
_			
Õ	полная дерегуляция без исключительных прав;		
	контролируемая конкуренция:		

	закрытые рынки; открытые рынки;
289 Желе	знодорожные тарифы не дифференцируются:
000	по виду отправок; по типу вагонов; по их экономической природе; по группам сухогрузов и группам портов; по степени использования грузоподъемности вагонов;
290 Pacxo	оды на грузовые перевозки состоят из:
0000	расходы на транспортировку пассажиров и багажа расходы на погрузочно-разгрузочные работы расходы на начально-конечные операции расходы по транспортировке грузов расходы на начально-конечные и движенческие операции;
291 класс	сификация транспортных тарифов по следующему признаку не проводится:
000	по видам грузов; по степени государственного регулирования; по форме построения; по обслуживаемому обороту; по экономической природе;
292 Балло	овый метод ценообразования применяется на:
000	взаимозаменяемые товары с количественно определяемыми параметрами; аналогичные товары, параметры которых не поддаются количественному измерению; взаимозаменяемые товары, параметры которых не поддаются количественному измерению; аналогичные товары с количественно определяемыми параметрами; все перечисленное верно
293 Затра	ты на упаковку, произведенные на складе готовой продукции, включены в:
000	цеховые расходы; общехозяйственные расходы; все перечисленные. прямые расходы; коммерческие расходы;
294 kakoì	й вид налоговых платежей связан с себестоимостью продукции?
000	ни какой. налог на прибыль; акциз; налог на землю; все перечисленные;
295 При і	использовании в практике ценообразования затратного метода учитываются издержки:
Ŏ	постоянные и косвенные; по полной номенклатуре; по сокращенной номенклатуре; по полной номенклатуре, по сокращенной номенклатуре.

\sim	прямые;
296 При на:	определении цены на основе метода следования за лидером предусмотрена ориентация
	собственные издержки и качество товара; все перечисленное верно. собственные издержки, качество и цены конкурентов; цены лидера спрос покупателей;
297 k и	ипортируемым товарам относятся товары, которые?
	на данный момент времени импортируются или предлагаются внутренним рынком, но могут быть заменены на иностранные товары; на данный момент времени экспортируются или реализуются на внутреннем рынке, но могут проданы и за рубеж; производятся и потребляются на внутреннем рынке страны и не перемещаются между странами; не перемещаются между странами из-за высоких транспортных издержек; не перемещаются между странами из-за таможенных барьеров;
298 k ək	спортируемым товарам относятся товары, которые?
	на данный момент времени экспортируются или реализуются на внутреннем рынке, но могут быть проданы и за рубеж; производятся и потребляются на внутреннем рынке и не перемещаются между странами; на данный момент времени импортируются или предлагаются внутренним рынком, но могут быть заменены на иностранные товары; не перемешаются между странами из-за высоких транспортных издержек и таможенных барьеров; не перемещаются между странами из-за таможенных барьеров;
299 Цел	ь товародвижения заключается в :
300 Oct	обеспечении партийности (укомплектованности) продаваемых товаров; обеспечении доставки товаров в нужное время в нужное место с мин謬маль¬¬ными затратами; обеспечении широкого ассортимента продаваемых товаров; обеспечении проведения мероприятий по формированию спроса и стимулированию сбыта; повышении качества товаров и обеспечении оказания им сервисных услуг; совными обязанностями Тарифного Совета являются:
	представлять Азербайджанскую Республику в международных и региональных организациях, научно- практических конференциях и семинарах по вопросам регулирования осуществлять регулирование цен, подлежащих государственному регулированию в соответствии с находящимися в силе законодательными актами Азербайджанской Республики; принимать соответствующие акты по регулированию цен; все ответы верны; делать предложения по совершенствованию законодательной и нормативно-правовой базы государственного регулирования цен, формированию цен и тарифов, усилению государственного контроля над их применением;
301 кан	ал распределения - это:
	транспортировка товаров и совокупность операций по транспортировке; совокупность физических и юридических лиц, обеспечивающих доведение товара от производителя к потребителю; средства распространения рекламы на товары; совокупность физических и юридических лиц, оказывающих послепродажное сервисное обслуживание товаров;

\circ	совокупность операций по упаковке и складированию товаров;
302 B ka	ких случаях применяется ИНкОТЕРМС в контракте:
©	Всегда; В тех случаях, когда в контракте сделана ссылка на базисные условия поставки; Никогда не применяется; В тех случаях, когда контракт заключен на поставку дорогостоящего оборудования; В тех случаях, когда в контракте не сделана ссылка на Базисные условия поставки;
303 Уkaх	ките верные суждения Инкотермс – это сборник:
0000	правил составления международных контрактов; правил толкования условий отгрузки; правил толкования условий международных контрактов; все ответы верны; правил толкования международных коммерческих терминов;
304 Прег	имущества трубопроводного транспорта:
CCC® C	Низкая себестоимость и высокая производительность; Транспортировка только больших объемов грузов; Высокая сохранность груза и низкая капиталоемкость; Низкая себестоимость и высокая производительность;Высокая сохранность груза и низкая капиталоемкость; Возможность прокладки трубопроводов и перекачки нефтепродуктов в больших объемах повсеместно
305 Что	составляет правовую базу регулирования цен и тарифов?
	Порядок обеспечения государственного контроля над формированием и внедрением тарифов (цен) регулируемых государством; Закон об оценочной деятельности; Закон о таможенной стоимости товара; Закон о несправедливой конкуренции; Положение о составе затрат входящих в себестоимость продукции;
300 Tamo	оженно-тарифное регулирование – это:
	любое перемещаемое через таможенную границу движимое имущество, а также перемещаемые через таможенную границу транспортные средства; вывоз товара с таможенной территории AP без обязательства об обратном ввозе; метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путём прменения ввозных и вывозных таможенных пошлин; сокращение принятых тарифов для развитых стран; утверждение новых тарифов;
	еделите стоимость перевозки 50 т груза на расстояние 80 km, если известны затраты на ρ -конечные операции (10 т) – 170 ман., затраты на передвижение (на 10 т/km) – 4 ман.:
•0000	2450 1450; 2400; 3450; 1400;

Определите стоимость перевозки 70 т груза на расстояние 70 km, если известны затраты на начально-конечные операции (10 т) – 180 ман., затраты на передвижение (на 10 т/km) – 6 ман.:

 4200; 3200; 4000; 4020; 3000;
309 Определите стоимость перевозки 50 т груза на расстояние 100 km, если известны затраты на начально-конечные операции $(10\ {\rm T})-160\ {\rm Mah.}$, затраты на передвижение (на $10\ {\rm T/km})-3\ {\rm Mah.}$:
2300; 1300; 2000; 3300; 1000;
310 Определите стоимость перевозки 60 т груза на расстояние 80 km, если известны затраты на начально-конечные операции $(10\ {\rm T})-160\ {\rm ман.}$, затраты на передвижение (на $10\ {\rm T/km})-4\ {\rm ман.}$:
 ☐ 1080; ☐ 1800; ☐ 2080; ☐ 2800; ☐ 2880;
311 Определите стоимость перевозки 60 т груза на расстояние 100 km, если известны затраты на начально-конечные операции $(10 \text{ т}) - 160 \text{ ман.}$, затраты на передвижение (на $10 \text{ т/km}) - 4 \text{ ман.}$:
3300; 3060; 3360; 2300; 2360;
312 Определите стоимость перевозки 60 т груза на расстояние 90 km, если известны затраты на начально-конечные операции $(10\ {\rm T})-130\ {\rm Mah.}$, затраты на передвижение (на $10\ {\rm T/km})-3\ {\rm Mah.}$:
 2000; 1400; 1000; 3400; 2400;
313 Таможенные тарифы это:
ценовое вознаграждение за услуги таможенных органов прямые налоги косвенные налоги денежное вознаграждение государства. налог за перевозку товара
314 Введение таможенного тарифа приводит:
к увеличению цен импортных и снижению цен отечественных товаров к изменению уровня благосостояния потребителей и производителей в целом к потерям производителей и потребителей отечественных товаров к выигрышу отечественных производителей и потерям потребителей товара к увеличению цен импортных и отечественных товаров

315 Введ	315 Введение таможенных пошлин преследует цели:		
00000	расширение внешнеэкономических связей защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции пополнение государственного бюджета снижение цен внутреннего рынка захват внешних рынков		
316 k чи	слу факторов, воздействующих на уровень цен нефтяных компаний относятся:		
000000	структура и динамика производства и издержек; доступность для нее зарубежных рынков; особенности географического положения компании; все ответы верны. степень обеспеченности собственными запасами;		
	оды государственного управления стабильным развитием нефтедобычи и регулирования рибыли нефтяных компаний (выделите неверное)-		
00000	введение нескольких уровней внутренних цен на нефть; активная энергосберегающая политика; регулирование внутренних цен на нефть; активная налоговая политика в отношении нефтяных корпораций. стимулируя или налагая санкции управлять процессами ценообразования на нефть;		
318 Новый регулирующий механизм системы ценообразования на газ:			
00000	переход к дифференцированным в зависимости от дальности транспортировки ценам на газ; применение ценовой дискриминации; переход к контрактным ценам на газ, для независимых производителей газа, с самого начала; переход к новым методам регулирования системы ценообразования. эффект множественности цен и переход к контрактным ценам на газ, для независимых производителей газа, с самого начала;		
319 Опроиграют:	еделяющую долгосрочную роль в ценообразовании на рынках нефти и нефтепродуктов		
00000	издержки производства; соотношение спроса и предложения нефти; комплекс экономических и политических факторов; географический фактор. большая эластичность спроса по цене;		
320 Рын	ок нефти и нефтепродуктов характеризуется:		
00000	достаточно долговременным отсутствием альтернативных продуктов; не слишком большой эластичностью спроса по цене; высоким соотношением спроса и предложения; высокой эластичностью спроса по цене. высокой подверженностью климатических факторов;		
321 Сам	ообеспеченность собственными запасами сырой нефти компаний оказывает влияние на:		
000	уровень цен и норму прибыли нефтяных компаний; доступность для нее зарубежных рынков; обеспечение большей гарантии устойчивости динамики роста производства и нормы прибыли нефтяных		

компаний;

ŏ	структуру и динамику производства и издержек;	
322 Скла формиро	адывающиеся уровни цен на нефть и нефтепродукты играют определяющую роль в	
	уровня издержек и нормы прибыли; структуры и динамики производства и издержек; национальных рынков нефти; конъюнктуры мирового рынка нефти и нефтепродуктов. издержек добычи и переработки нефти;	
323 B yc.	ловиях монополии?	
$\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc\bigcirc$	предельный доход равен цене; предельный доход больше цены; предельный доход меньше цены; предельные издержки равны предельному доходу. предельные затраты равны цене;	
324 когд виду, что	а говорят, что совершенно конкурентная фирма является ценополучателем, имеется в о:	
0 0 00	фирма получит максимальную прибыль или минимальный убыток, если скорректирует объем производства, а не цену; фирма будет принимать решение о расширении производства только на основании данных о величине предельных издержек; фирма будет корректировать объем выпуска, не контролируя уровень издержек производства; фирма установит цену на уровне издержек. рыночная цена продукта не влияет на решение фирмы о производстве;	
325 кривая спроса на продукцию монополиста?		
CCCC	имеет отрицательный доход; является вертикальной линей; имеет положительный наклон; ломаная кривая. является горизонтальной линией;	
326 Мон	ополист, kak правило, производит:	
CCC® C	меньше, чем при совершенной конкуренции; продукцию по цене выше средних и предельных издержек; продукцию по цене выше, чем при совершенной конкуренции; меньше, чем при совершенной конкуренции, продукцию по цене выше, чем при совершенной конкуренции, продукцию по цене выше средних и предельных издержек. продукцию, цена которой равна средним издержкам;	
327 Первый антимонопольный закон был принят в:		
00000	Англии; Германия; США; Нидерланды. Франции;	

328 При определении тарифов в системе обязательного медицинского страхования на случай

амбулато	орно-поликлинического обслуживания рекомендуется применять следующую формулу:
0.00	
0	Π — канцелярские, хозяйственные расходы B — расходы вспомогательной лечеоно-диагностической службы $\Pi = M + M + P + \Pi$
329 Тари	ифы на платные медицинские услуги рассчитываются по следующей формуле:
\circ	$\coprod = 3 + M + H + P$
	$\coprod = M + A + H + \Pi$
O	$\mathbf{I}\mathbf{I} = \mathbf{M} + \mathbf{A} + \mathbf{H} + \mathbf{\Pi}$
330 Двих	жущими мотивами приобретения товаров народного потребления являются:
\circ	полезность, дополнительные услуги по сервису, мода;
Ŏ	длительность пользования, необходимость, полезность;
	необходимость, потребность, мечта;
\bigcirc	все ответы верны.
\circ	предоставление сервисных услуг, мечта и предпочтения, полезность в потреблении;
331 Диф	ференцированное ценообразование это:
	метод ценообразования на потребительские товары, основанный на дискриминации цен;
Ξ.	метод установления цен на потребительские товары;
	установление единых цен на потребительские товары;
	метод установления цен на производственно-техническую продукцию.
\circ	метод регулирования цен;
332 3ako	номерность формирования спроса на престижные товары следующая:
	при повышении цен товаров объемы продаж непрерывно растут;
Ŏ	объемы продаж зависят от изменения рыночных равновесных цен;
Ŏ	при снижении цен товаров объемы продаж непрерывно растут;
Ŏ	все ответы верны.
	при снижении цен товаров объемы продаж сначала растут, а затем снижаются;
333 клас	сификация потребительских товаров такова:
\circ	товары длительного пользования, товары однократного приобретения, потребительские услуги;
	товары длительного пользования, товары повседневного спроса, потребительские услуги;
Ŏ	товары повседневного спроса, товары многократного приобретения, потребительские услуги;
Ŏ	товары повседневного спроса, товары роскоши, продовольственные товары, медикаменты.
Ŏ	товары многократного приобретения, товары однократного приобретения, потребительские услуги;
334 крив	вая спроса для фирмы в условиях совершенной конкуренции совпадает с?
	кривой предельного и среднего дохода; кривой общих затрат;
$\overline{}$	rpinoni oonini surpur,

\circ	кривой общего дохода;
\circ	кривой средних издержек.
\circ	кривой предельных затрат;
335 kpи	вая спроса для фирмы в условиях совершенной конкуренции совпадает с?
	кривой предельного и среднего дохода;
\circ	кривой общих затрат;
\circ	кривой общего дохода;
\circ	кривой средних издержек.
\circ	кривой предельных затрат;
336 Нед	остатками дифференцированного ценообразования являются:
	потеря руководством фирмы контроля над ценами продаж и возможность возникновения социального недовольства среди покупателей;
	возможность возникновения социального недовольства среди покупателей;
$\tilde{\cap}$	потеря руководством фирмы контроля над ценами продаж;
$\widetilde{\cap}$	потери прибыли продавцами и дилерами;
$\tilde{\circ}$	потери прибыли производителями;
337 Пре	имущества дифференцированного ценообразования:
	дает возможность точнее строить коммерческую политику на будущее;
\circ	позволяет определить истинную экономическую ценность товара для потребителей;
	позволяет максимизировать число проданных единиц товара;
	все ответы верны.
\circ	позволяет фирме максимизировать массу прибыли;
338 Рын	ок товара находится в равновесном положении если?
	все ответы верны;
Ō	на рынке не существует ни избытка, ни дефицита товара;
Ŏ	объем спроса на товар равен объему предложения;
Ō	цена спроса равна цене предложения.
Ŏ	при данной цене намерения покупателей купить данное кол-во товара совпадает с намерениями
	продавцов продать то же кол-во товара;
339 Тов	ары низшей категории это:
	товары, спрос на которые снижается с ростом доходов потребителей;
\circ	товары, спрос на которые определяется уровнем цен;
\circ	товары, спрос на которые растет с ростом доходов потребителя;
	товары, спрос и предложение на которые зависит от издержек производства.
\circ	товары, спрос на которые зависит от их качества;
340 Уни	фицированное ценообразование это:
0	метод предполагающий реализацию товара всем потребителям по одной и той же цене;
Ŏ	принцип ценностного ценообразования;
Ŏ	метод расчета индекса цен;
Ŏ	метод установления цен на потребительские товары, предполагающий реализацию товара всем
-	потребителям по одной и той же цене;
\circ	метод установления цен на потребительские товары;

341 Ценовая дискриминация покупателей выражается:

\circ	в различной перекрестной эластичности;
	в различной индивидуальной эластичности спроса по цене;
\sim	в ценовой эластичности по доходам потребителей;
\sim	все ответы неверны.
	в различной эластичности спроса по доходам потребителей;
342 Что	из нижеперечисленных не является условием совершенной конкуренции?
\circ	свобода выхода с рынка;
	разнообразие производства;
\sim	свобода входа на рынок;
\sim	все верно.
	большое число продавцов и покупателей;
343 Что	относится k нормальным и престижным товарам:
\circ	товары, объемы продаж и цены которых зависят от желанности для потребителей;
Q	товары, при увеличении цен которых увеличиваются объемы их покупок;
	товары, спрос на которые возрастает при росте доходов покупателей;
	товары, спрос на которые возрастает при росте доходов покупателей и при увеличении цен увеличиваются объемы покупок;
\circ	товары, величина спроса на которые снижается при повышении доходов покупателей;
	в тариф за отток канализационных вод для потребительской группы население в с (за 1 м3 с НДС).
1	
	4 копеек
\sim	3 копейки
\sim	5 копеек 7 копеек
\sim	2 копейки
345 kako м3 с НД(в тариф за отток канализационных вод для потребительской группы не население (за 1
\frown	18 копеек
\sim	14 копеек
Ŏ	16 копеек
Õ	17 копеек
	20 копеек
346 Арбі	итражная прибыль определяется следующим образом:
Ω F	$P = (C_a - \coprod_{\phi.K.}) * K;$
	$\mathbf{P} = \mathbf{C}_{\mathbf{a}} - \mathbf{\coprod}_{\mathbf{\Phi}.\mathbf{K}};$
	$P = (C_a - \coprod_{\phi. \kappa.}) / K;$
\bigcap F	$P = C_a + \coprod_{\phi.\kappa.}$
Ω F	$P = (C_a * \coprod_{\phi.K.}) * 100;$
347 Выд	еляют следующие рынки ценных бумаг: (выделите неверное)-
	первичный и вторичный; биржевой и внебиржевой;

с кассовый и срочный

традиционный и компьютерный

348 курс акции определяется таким образом:

$$Q_a = (P_D - P_H) * 100\%,$$

$$Q_a = (P_p * P_H) / 100\%,$$

$$\bigcirc_{a} = (P_{D} / P_{H}) * 100\%,$$

$$Q_a = (P_p + P_H) / 100\%.$$

$$Q_a = (P_D + P_H) / (P_H / P_D) * 100\%,$$

349 Основные функции фондового рынка заключаются: (выделите неверное)

- о в централизации временно свободных денежных средств и сбережений для финансирования экономики;
- привлечение и размещение банками в форме межбанковских депозитов ценных бумаг;
- в переливе капитала с целью его концентрации в технически или экономически прогрессивных отраслях и в наиболее перспективных регионах;
- в информации о состоянии экономической конъюнктуры, исходя из состояния рынка ценных бумаг.
- в ликвидации дефицита государственного бюджета;

350 Рыночная текущая доходность акции, зависящая от уровня цены существующей на рынке в каждый данный момент времени определяется по формуле:

$$Q_{xp} = (B + \coprod_{p}) * 100;$$

$$\square_{XD} = (B / \coprod_{D}) * 100;$$

$$Q_{xp} = (B - \coprod_{p}) * 100;$$

$$Q_{xp} = B / (\coprod_p) * 100.$$

$$Q_{xp} = (B * \coprod_{p}) * 100;$$

351 Текущая доходность акции, без учета ее реализации, определяется по формуле:

$$Q_x = \coprod_3 * B;$$

$$Q_{x} = \coprod_{3} - B;$$

$$Q_x = \coprod_3 + B;$$

$$Q_{x} = \coprod_{3} / B.$$

$$\mathbf{Q}_{\mathbf{x}} = \mathbf{B} / \mathbf{\Pi}_{\mathbf{3}};$$

352 Операционные расходы для целей определения тарифов на услуги по транспортировке нефти включают в том числе:

- экономически обоснованные расходы на ликвидацию основных производственных средств;
- экономически обоснованный прибыль от ликвидацию основных производственных средств;
 - экономически обоснованные потери от ликвидации основных производственных средств;
 - экономически обоснованные плановые расходы на ликвидацию основных производственных средств;

\circ	экономически обоснованные маржинальные расходы на ликвидацию основных производственных средств;			
_	353 При определении плановой тарифной выручки учитываются дополнительные источники финансирования –			
• 0 0 0 0	прогнозируемая прибыль от возможной реализации услуг по транспортировке нефти по магистральным трубопроводам по тарифам прогнозируемые потери от возможной реализации услуг по транспортировке нефти по магистральным трубопроводам по тарифам прогнозируемый доход от возможной реализации услуг по транспортировке нефти по магистральным трубопроводам по тарифам прогнозируемые издержки от возможной реализации услуг по транспортировке нефти по магистральным трубопроводам по тарифам прогнозируемые расходы от возможной реализации услуг по транспортировке нефти по магистральным трубопроводам по тарифам			
	вленные по данным отчетности неиспользованные в течение предыдущего периода тарифов, средства по отдельным статьям расходов учитываются при установлении			
00000	на расчетной период. на фактической период. на прошедший период. на плановой период. на следующий период.			
обоснова формиро	новая тарифная выручка на расчетный период действия тарифов для покрытия понных расходов, связанных с оказанием услуг по транспортировке нефти, и вания необходимого размера прибыли по регулируемому виду деятельности, вается по следующей формуле			
00	ТВ = Роб.тр Соп.тр Свн.тр. + Нпр.тр. + ЧПтр. DHB, ТВ = Роб.тр Соп.тр. + Нпр.тр. + ЧПтр. DHB, ТВ = Роб.тр - Свн.тр. + Нпр.тр. + ЧПтр. DHB, ТВ = Роб.тр Соп.тр Свн.тр. + Нпр.тр., ТВ = Роб.тр Соп.тр Свн.тр. + ЧПтр. DHB,			
356 Не я	вляется преимуществом трубопроводного танспорта:			
00000	меньшая материало и капиталомкость малочисленность персонала полная автоматизация операций по наливу, перекачки, транспортировки и сливу отрицательное воздействия на окружающую среду непрерывность процесса перекачки			
357 Прег	357 Преимущества трубопроводного транспорта:			
00000	Возможность повсеместной укладки трубопровода Сохранность качества благодаря полной герметизации трубы Низкая себестоимость транспортировки все ответы верны Отсутствие отрицательного воздействия на окружающую среду			
358 Форт	мула расчета стоимости опциона-колл имеет вид:			
$O_{\!\scriptscriptstyle{\mathbb{K}}}$	$= \coprod_{a} + N (d_{1}) - \coprod_{H} / (1+\Pi)^{T} + N (d_{2});$			

\mathbf{C}_{κ}	$= \coprod_{a} * N (d_1) - \coprod_{H} / (1+\Pi)^{T} * N (d_2);$
0.	$= \coprod_{\mathbf{a}} / \mathbf{N} (\mathbf{d}_1) - \coprod_{\mathbf{H}} / (1 + \Pi)^{T} + \mathbf{N} (\mathbf{d}_2);$
	$= \coprod_{\mathbf{a}} * \coprod_{\mathbf{H}} / \mathbf{N} \left(\mathbf{d}_{1} \right) - \left(1 + \Pi \right)^{T} / \mathbf{N} \left(\mathbf{d}_{2} \right);$
$\bigcup_{\mathbb{K}}$	$= \coprod_{a} - N (d_{1}) - \coprod_{H} / (1+\Pi)^{T} / N (d_{2});$
359 Функ	кции рынка ценных бумаг: (выделите неверное) –
\bigcirc	общерыночные и специфические;
_	распределительная и стимулирующая;
<u> </u>	коммерческая и ценовая;
\sim	регулирующая. информационная;
260 11	
360 Цено	образующие факторы, влияющие на курс ценной бумаги: (выделите неверное)-
	объективные, субъективные;
	коммерческие;
\simeq	коммерческие; факторы действующие на микроуровне; спекулятивные;
$\widetilde{\mathcal{C}}$	факторы действующие на макроуровне;
361 kakи	е затраты не учитываются при формировании тарифов на потребительские услуги?
\bigcirc	затраты физической силы;
Q	нервно-психические расходы;
Q	сенсорные расходы;
	денежные расходы
\bigcirc	временные расходы
362 В дол	пгосрочном периоде производства с увеличением объема выпуска фирмы:
Õ	издержки производства на единицу продукции возрастут;
Õ	издержки производства на единицу продукции неизменны;
\circ	издержки производства на единицу снижаются;
	изменение общих издержек зависит от закона убывающей отдачи.
	изменение издержек зависит от характера отдачи от масштаба;
363 Важн	нейшим фактором производства относит:
\bigcirc	Менеджмент и технологию;
$\widecheck{\odot}$	Труд, капитал, землю, предпринимательство;
Ŏ	Только труд;
Ŏ	Все выше перечисленное.
\bigcirc	Природные условия;
364 Если что?	предпринимательская фирма получает нулевую экономическую прибыль, то это значит
	она не покрывает бухгалтерскую прибыль;
	фирма получает максимальную экономическую прибыль;
Ō	фирма не получает и бухгалтерскую прибыль;
Õ	все утверждения верны.
\bigcirc	бухгалтерская и экономическая прибыль равна нулю.

365 k постоянным издержкам относятся все из перечисленных ниже затрат, kpoмe?		
00000	амортизационные расходы; заработная плата работников управления; платы за аренду склада готовой продукции; затраты на использование коммунальных услуг. затрат на топливо и энергию для технологических целей, затрат на охрану помещений;	
	е из нижеперечисленных факторов оказывают непосредственное влияние на величину ных издержек?	
00000	общие издержки; средние постоянные; переменные издержки; все перечисленные. постоянные издержки;	
367 kako	е из предлагаемых определений является лучшим для понятия предельные издержки?	
000000	издержки, связанные с привлечением факторов производства; доп. расходы, вызванные общим повышением цен на рынке на 1 %; все не верно. издержки на производство дополнительной единицы продукции; сумма расходов сверх средних переменных затрат, необходимая для производства доп. ед. продукции;	
368 Назо	овите производственные факторы ценообразования:	
00000	финансовые проблемы; конкуренция; производственные мощности; производственные мощности, конкуренция. хозяйственная динамика;	
369 Неяв	вные затраты - это:	
000 00	затраты, изменяющиеся при изменении объема производства; бухгалтерские затраты; стоимость ресурсов, принадлежащих собственнику (не покупаемых на рынке), включая нормальную прибыль как отдачу на предпринимательский талант; все перечисленное верно затраты, не изменяющиеся при изменении объема производства;	
370 Общ	ие затраты на производство продукции определяются kak:	
	TC - FC; FC + VC; AVC + ATC; ATC - AVC. MC + VC;	
371 Определите, kakoe из ниже приведенных утверждений верно?		
00000	производство и производительность — это одно и то же; производительность растет при полном использовании ресурсов; рост производства автоматически ведет росту производительности; все не верно. увеличение производительности приводит, при прочих равных условиях, к росту объема производства;	

372 Отдача от масштаба показывает:		
• 0000	степень увеличения выпуска при увеличении использования ресурсов в n раз; степень увеличения выпуска при увеличении использования одного из ресурсов в n раз; во сколько раз надо увеличить затраты одного ресурса, чтобы выпуск вырос в n раз; все перечисленное верно. степень увеличения выпуска при уменьшении использования одного из ресурсов в n раз;	
373 Пост	оянные издержки – это?	
	валовые издержки фирмы; издержки, связанные с реализацией продукции; минимальные издержки фирмы, связанные с изготовлением определенного объема продукции; все верно. издержки, которые имеют место даже, если продукция не производится;	
374 Пред	цельные издержки могут быть определены kak:	
	$MC = \Delta TR/\Delta Q;$ $MC = \Delta TC/\Delta Q;$ $MC = \Delta MU/\Delta P;$ $MC = \Delta VC/Q.$ $MC = \Delta FC/\Delta Q;$	
375 Пред	цельный продукт труда – это?	
00.00	отношение совокупного выпуска к затратам труда; объем выпуска при различных объемах затрат труда; прибавка к выпуску, полученная за счет увеличения затрат труда на 1 ед.; прирост продукции за счет повышения производительности труда. объем постоянных факторов;	
376 При	любом данном объеме выпуска общие издержки равны?	
C@CCC	АТС-AVС; АТСх Q; AVC x Q; АТС-AFС. средним неявным издержкам + средние переменные издержки;	
377 При увеличении выпуска продукции на одних и тех же производственных мощностях уменьшаются?		
Ö	TC; AVC; VC; ATC; FC.	
378 Производственная функция показывает:		
00 00	какие затраты нужно осуществить для того, чтобы произвести тот или иной объем продукции; минимальное количество продукции, которое можно получить, используя данное сочетание факторов производства; наиболее выгодный для фирмы выпуск при данных ценах на факторы производства; все ответы неверны.	

379 Производственная функция показывает:		
	какие затраты нужно осуществить для того, чтобы произвести тот или иной объем продукции; минимальное количество продукции, которое можно получить, используя данное сочетание факторов производства; наиболее выгодный для фирмы выпуск при данных ценах на факторы производства; все перечисленное верно. максимальное количество продукции, которое необходимо получить, используя данное сочетание факторов производства;	
	и приведенных ниже утверждений определите правильное?	
	все выше указанные утверждения неверны. экономическая прибыль всегда превышает бух. прибыль фирма, получая бух. прибыль, может иметь при этом отрицательную экономическую прибыль; экономическая и бухгалтерская прибыль равны, когда отсутствуют альтернативные издержки; экономическая прибыль представляет собой сумму нормальной и бух. прибыли;	
381 Факт	оры, вызывающие увеличение переменных издержек в краткосрочном периоде?	
	все ответы верны. увеличение арендной платы за оборудование; увеличение местных налогов; увеличение цен на сырье; увеличение банковских ставок на кредиты;	
382 Чтобі	ы найти постоянные затраты необходимо?	
	из средних общих затрат вычесть средние переменные затраты; из общих затрат вычесть переменные и разделить на объем выпуска; из общих затрат вычесть переменные; суммировать затраты по производству продукции. из постоянных затрат вычесть переменные;	
383 Эkон	омические издержки включают в себя:	
	внешние бухгалтерские издержки; внутренние издержки (в том числе нормальная прибыль); общий доход; внешние бухгалтерские издержки, внутренние издержки (в том числе нормальная прибыль). постоянные и переменные издержки;	
	ты связанные с производством и подачей в энергосети электрической энергии, имой Азерэнержи ОАО в оптовых тарифах:	
	не учитываются не привлекают внимания учитываются не отражаются могут учитываться, могут и не учитываться	

максимальное количество продукции, которое необходимо получить, используя данное сочетание

факторов производства;

 $385\ kakoвы$ розничные цены на подачу природного газа для потребительской группы не население (за $1000 \mathrm{m}3\ \mathrm{c}\ \mathrm{HДC})$

	Q	92,0 манат
	Q.	89,0 манат
	O	100 манат
	Ŏ.	93,8 манат
	\bigcirc	97,0 манат
386 k	цел	ям, основанным на прибыли относятся:
	\bigcirc	завоевание значительной доли рынка;
	\bigcirc	увеличение объема продаж;
	\bigcirc	создание наиболее благоприятного климата;
	\bigcirc	все верны.
		быстрое получение наличных денег;
387 ka	ажд	ый товар проходит следующие стадии жизненного цикла: (выделите неверное) -
	\bigcirc	стадия падения;
		стадия ценового прорыва;
	\bigcirc	стадия роста;
	\bigcirc	стадия «зрелости продукта» и насыщения.
	\bigcirc	стадия разработки и вступления товара на рынок;
388 H	a c	гадии роста продаж жизненного цикла товара:
	\bigcirc	затраты растут;
	\bigcirc	потребители не чувствительны к изменению цены;
	\bigcirc	конкуренция отсутствует;
		возможно применение стратеги средних, и низких цен.
	\bigcirc	возможно применение стратегии высоких цен;
389 П	рим	иенение стратегии ценового прорыва рекомендуется при:
		высокой эластичности спроса по цене;
		перекрестной эластичности спроса по цене;
	\bigcirc	низкой эластичности спроса по цене;
	\bigcirc	все ответы неверны.
	\bigcirc	установление цен на уровне издержек производителя;
390 Pa	азлі	ичают следующие стратегии цен: (выделите неверное) –
	\bigcirc	стратегия высоких и низких цен;
		стратегия подавления конкурента;
	Ò	стратегия средних и льготных цен;
		стратегия «следования за лидером».
	\bigcirc	стратегия целевых цен и «связанного» ценообразования;
391 C	тра	тегия ценообразования это –
	\bigcirc	нормативно – правовые рекомендации по формированию ценовой стратегии;
	Ŏ	общие цели, которых предприятие собирается достичь с помощью цен на свою продукцию;
	Ŏ	комплекс мероприятий краткосрочного и долгосрочного характера проведению концепции
	-	ценообразования;
	\bigcirc	все ответы верны.
		набор практических факторов и методов, которых целесообразно придерживаться при установлении рыночных цен на конкретные виды продукции, выпускаемые предприятием;

392 Стратегия нейтрального ценообразования означает:

00000	установление цен примерно на уровне цен фирм-конкурентов; установление цен спроса на товар; установление цен со средним по отрасли уровнем прибыли; все ответы неверны. установление цен на уровне издержек производителя;	
393 Цено	овые стратегии являются -	
0000	инструментом маркетинговой деятельности предприятия; частью общей стратегии развития предприятия и инструментом маркетинговой деятельности предприятия механизмом завоевания большей доли рынка; все ответы верны. все ответы неверны.	
394 Что	соответствует стадии зрелости жизненного цикла товара -	
00000	затраты растут; фирмы предпочитают не манипулировать ценами; конкуренция ослабевает; конкуренция ослабевает; производится модифицирование товара; производится модифицирование товара;	
395 Тран	испорт должен:	
	быть достаточно гибким, чтобы обеспечивать перевозочный процесс, подвергающийся еженедельной или ежедневной корректировке. надежно обслуживать клиентуру с целью избежания остановки работы предприятий или дефицита у заказчика. гарантировать частую и круглосуточную доставку грузов в разбросанные и отдаленные пункты. все ответы верны обладать способностью перевозить небольшие партии грузов через короткие интервалы времени в соответствии с меняющимися запросами пользователя и условиями мелкосерийного производства.	
396 k occ	обенностям транспорта можно отнести следующее: (найти верный ответ)	
0000	всеобщность и массовость транспортного рынка пространственная разъединенность полигонов реализации транспортных услуг, их невзаимозаменяемость и ограниченность конкуренции на транспортном рынке невещественный характер транспортный продукции-услуги все ответы верны необходимость государственного регулирования транс портного рынка	
397 Неве	ещественный характер продукции транспортного рынка определяется:	
00000	неосязаемостью невзаимозаменяемостью несохраняемостью все ответы верны неотделимостью от источника	
398 Основными принципами концепции изучения транспортного рынка является:		
000	сегментация транспортного рынка обеспечение инновационности транспортного производства гибкое реагирование транспорта на требования активного и потенциального спроса на транспортные услуги	
	все перечисленные ответы верны	

\cup	выявления интересов пользователей транспортом	
399 какой фактор не влияет на выбор вида транспорта:		
00000	способность доставить груз в любую точку территории время доставки частота отправлений способность перевозить разные грузы общий пробег	
400 Ана.	пиз системы цен и тарифов начинается с рассмотрения следующих параметров:	
0000	структуры цен и тарифов, уровня цен и тарифов, валютного курса; принципов распределения прибыли, уровня цен и тарифов, динамики цен и тарифов; динамики цен и тарифов, уровня цен и тарифов, структуры цен и тарифов; уровня цен и тарифов, структуры цен и тарифов , ставки рефинансирования;	
401 Терм	иин Франко означает место:	
00000	до которого все затраты на транспортировку включены в цену товара; в которое должен быть доставлен товар; до которого все затраты на транспортировку не включены в цену товара; в котором происходит переход рисков с продавца к покупателю; где происходит передача товара от продавца покупателю;	
402 Таможенная пошлина — это		
00 000	Соотношение уровней цен на определенные группы товаров; Цена, в состав которой включены расходы по транспортировке до пункта начала основной перевозки груза: Цена в месте производства продукции; Федеральный платеж, взимаемый с участников ВЭД при перемещении товаров через границу; Плата за посреднические услуги;	
403 Отпу	ускная цена изготовителя –	
0 0000	Цена, в состав которой помимо отпускной цены изготовителя включено комиссионное вознаграждение посредника; Цена за услуги посредника Цена за услуги розничной торговли Цена, которая состоит из прибыли и себестоимости производителя; Цена, в состав которой включены: себестоимость, прибыль, косвенные налоги;	
404 Цен	ы на условиях ФОБ и СИФ различаются:	
00000	наличием сертификата страны происхождения товара; включением страховки при перемещении груза от границы экспортера до границы импортера; валютой ценой, обозначенной во внешнеторговом контракте; все ответы верны; условиями платежа, обусловленными во внешнеторговом контракте;	
405 Розничная торговля - это:		
	деятельность по продаже товаров агентам; деятельность по продаже товаров конечным потребителям; деятельность по продаже товаров посредникам:	

 деятельность по продаже товаров мелко оптовым торговым пред¬прия¬тиям; деятельность по продаже товаров предприятиям и организациям;
406 Тарифно-ценовая политика предприятия включает:
разработку классификации услуг для обеспечения дифференцированного назначения цен; выбор практических подходов и методик, применяемых для расчета тарифных ставок для различных видов услуг; выбор принципиальных подходов к ценообразованию на различных видах деятельности; все ответы верны; разработку тарифных схем для различных видов услуг;
407 Процесс ценообразования начинается со следующего этапа:
 Выбор методов ценообразования; оценка издержек; определение потребностей; определение ценообразования; анализ цен и товаров конкурентов;
408 Процесс ценообразования завершается следующим этапом:
выбором методов ценообразования; оценкой издержек; определением потребностей; установлением окончательной цены; анализом цен и товаров конкурентов;
409 По форме построения тарифы бывают:
 специальные; пропорциональные; дифференциальные; дифференциальные; пропорциональные; аккордные; аккордные;
410 По сфере действия различают тарифы:
 Грузовые и пассажирские; публикуемые и непубликуемые; схемные и табличные; пропорциональные и дифференциальные; основные и исключительные;
411 По внутреннему строению различают тарифы:
 пропорциональные и дифференциальные; основные и исключительные; публикуемые и непубликуемые; грузовые и пассажирские; схемные и табличные;
412 Общими характеристиками цены, указываемыми в контракте на предоставление услуг и обсуждаемыми с клиентом, являются:
единица измерения цены;

базис цены;
все ответы верны;
способ определения и фиксации цены;
епосос определения и фиксиции цены,
413 По внешнему построению тарифы делят на:
публикуемые и непубликуемые
пропорциональные и дифференциальные
основные и исключительные
грузовые и пассажирские
схемные и табличные
414 Оптовая торговля - это:
TOGETON MOSTIN HO HIDO HOMO TODOROD HIDO HIDO HIDO HIDO HIDO HATOLIGA MA HOODO HIMONOMI
 деятельность по продаже товаров предприятиям-производителям и посредникам; продажа товаров лицам, приобретающим их для личного потребления;
продажа товаров лицам, приооретающим их для личного потреоления, для личного потреоления, деятельность по продаже товаров конечным потребителям;
деятельность по продаже товаров конечным потреоителям, деятельность по продаже товаров сельскому населению;
деятельность по продаже товаров сельскому населению;
деятельность по продаже товаров городскому населению,
415 kakoй орган регулирует цены и тарифы е в Азербайджане?
Министерство налогов;
Сосударственный фонд социальной защиты;
Таможенный комитет;
Общественные организации;
Тарифныйсовет;
416 От размера партии отправляемого груза тарифы устанавляются для:
автомобильных;
повагонных;
контейнерных;
все ответы верны;
судовых;
417 kakoвы тарифы розничных продаж на электроэнергию
_
5,8 копеек
7,5 копеек
6,0 копеек
7,7 копеек
7,0 копеек
418 kakовы тарифы на транзитные передачи электроэнергии
0,4 копеек
0,2 копеек
0,6 копеек
1,0 копеек
0,7 копеек
419 kakoвы розничные цены на подачу природного газа для потребительской группы население (за 1000м3 с НДС)
О 46,8 манат
0 100 манат

000	41,0 манат 45,0 манат
420.1	42,0 манат
420 к це	лям, основанным на существующем положении относятся:
Ö	быстрое получение наличных денег;
	создание наиболее благоприятного климата;
\sim	завоевание значительной доли рынка;
\sim	все верны. максимизация прибыли;
421 Опр	еделение цен с ориентацией на уровень конкуренции обусловлено:
\circ	значительной долей товара фирмы на рынке;
Ŏ	трудностями изучения спроса на товары фирмы;
Ŏ	трудностями в изучении конкуренции;
	трудностями изучения спроса на товары фирмы; трудностями в изучении конкуренции.
\circ	трудностями в определении затрат на единицу продукции;
422 При ориентал	определении цены на основе стратегии следования за лидером предусмотрена ция на:
	собственные издержки и качество товара;
Ŏ	цены ведущей компании на рынке;
Ŏ	спрос покупателей;
Ŏ	все ответы верны.
\circ	цены конкурентов;
423 При	принятии ценовых решений маркетологи, kak правило, не учитывают:
\circ	затраты фирмы;
Q	реальную ценность товара;
Q	данные о конкурентах;
<u> </u>	затраты фирмы; реальную ценность товара;
\circ	реальную ценность товара и закономерность поведения покупателей;
424 Стра	атегические аспекты ценовой политики –
\bigcirc	направлены на регулирование деятельности всей производственной и товаропроизводящей сети фирмы и
	на поддержание конкурентоспособности производимых товаров и услуг в соответствии с целями и
	задачами общей стратегии фирмы; содержат в себе долговременные мероприятия по установлению и изменению цен, направлены на
	регулирование деятельности всей производственной и товаропроизводящей сети фирмы и на
_	поддержание конкурентоспособности производимых товаров и услуг;
\circ	направлены на установление деформации, которая возникает в деятельности производственных
_	подразделений и товаропроизводящей сети;
\sim	все ответы верны.
\cup	включают в себя мероприятия краткосрочного и разового характера;
425 Стра	атегия высоких цен может быть представлена в виде:
Ō	стратегии проникновения на рынок;
Ō	стратегии следования за лидером;
	стратегии премиального ценообразования;
Ŏ	все ответы неверны.
\bigcirc	стратегии справедливого ценообразования;

426 Стра	тегия высоких цен эффективна когда:
00000	высокая цена привлекает новых конкурентов; высокая цена не привлекает новых конкурентов; относительное большинство покупателей не реагируют на ценовую чувствительность; все ответы верны. большинство покупателей воспринимают цену как слишком высокую относительно экономической ценности;
427 Стра	тегия средних цен может быть представлена в виде:
0 0 0 0	стратегия проникновения на рынок; стратегия следования за лидером; стратегия нейтрального ценообразования; все ответы верны. стратегии справедливого ценообразования;
428 Taki	ические аспекты ценовой политики –
00 • 00	содержат в себе долговременные мероприятия по установлению и изменению цен; направлены на регулирование деятельности всей производственной и товаропроизводящей сети фирмы и на поддержание конкурентоспособности производимых товаров и услуг; включают в себя мероприятия краткосрочного и разового характера, направленные на установление деформации, которая возникает в деятельности производственных подразделений и товаропроизводящей сети; все ответы верны направленые деформации, которая возникает в деятельности производственных подразделений и товаропроизводящей сети;
429 Целн	- обеспечение выживаемости – ставится фирмами при условии, что:
0000 0	имеются избыточные производственные мощности; конкуренция значительна; потребности покупателей не меняются; имеются избыточные производственные мощности, конкуренция значительна, потребности покупателей меняются значительно; потребности покупателей меняются значительно;
430 Целн	ь ценообразования по обеспечению выживаемости ставится фирмами, если:
00000	конкуренция незначительна; конкуренция значительна; потребности покупателей стабильны; конкуренция значительна; потребности покупателей меняются значительно. потребности покупателей меняются значительно;
431 Этап	ны разработки ценовой стратегии:
00000	сбор исходной информации; формирование стратегии; стратегический анализ; все ответы верны. финансовый и сегментный анализ рынка, анализ конкуренции;
432 кард	иналистская концепция в ценообразовании основывается на:
00	построении порядковых шкал полезности; индивидуальном выборе потребителя;

$\bigcirc \bigcirc \bigcirc$	все верно. интроспекции потребителя; построении кривых безразличия;
433 конц	епция выявления предпочтения относится k подходу:
00000	неоклассическому; маржинальному; затратному; классическому. субъективно-маржинальному;
434 Heol	классический синтез в ценообразовании предполагает:
00000	при формировании цены ориентироваться на предложение; при формировании цены ориентироваться на полезность; при формировании цены ориентироваться на спрос; при формировании цены ориентироваться на соотношение спроса и предложения. при формировании цены ориентироваться на издержки;
435 Орді	иналистская концепция в ценообразовании основывается на:
00@00	построении кривых безразличия; интроспекции потребителя; построении порядковых шкал с использованием кривых безразличия; все верно. индивидуальном выборе потребителя;
436 Пере	ераспределительная функция цены –
000 • 0	выражается в перераспределении ресурсов предприятия по основным его производственным звеньям; выражается в том, что через цены осуществляется связь с производством; связана с возможностью отклонения цены от стоимости под воздействием множества рыночных факторов; выражается в распределении и перераспределении национального дохода между отраслями и сферами экономики, различными формами собственности, регионами страны, фондом накопления и потребления, различными социальными группами населения; выражается в распределении и перераспределении производственных пропорций.
437 При Оно выра	наличии множества недостатков у ценового механизма есть неоспоримое преимущество ажается:
00000	в предоставлении личной свободы всем агентам рынка; в уравнительном распределении дохода; в эффективном распределении ресурсов; все перечисленное верно. в стабильном развитии экономики;
438 Приг	нципами маржинальной теории цены являются:
00000	абсолютное измерение полезности и спроса; нахождение равновесного значения объема спроса и предложения; соотношение спроса и предложения; все верно. соотношение спроса и предложения, рыночных переменных посредством предельных величин;

выступает как инструмент регулирования экономических процессов;
выступает как инструмент регулирования производственных процессов;
выступает как инструмент, уравновешивающий спрос и предложение, увязывая их с денежно-платежной
способностью производителя и потребителя;
все ответы верны.
выступает как инструмент регулирования импортно-экспортных операций;
мерительная функция цены –
позволяет соизмерить социальный эффект с экологическим.
позволяет учитывать полезность произведенной продукции;
позволяет сопоставить ценности разных товаров;
позволяет соизмерить вложенные затраты с полученным эффектом;
позволяет соизмерить соотношение спроса и предложения с уровнем рыночных цен;
улирующая функция цены —
выражается в поощрительном и сдерживающем воздействии на производство и потребление различных
видов товаров;
выражается в стимулировании повышения качества продукции;
выражается в стимулировании или дестимулировании научно- технического прогресса;
все ответы верны.
выражается в стимулировании изменения структуры производства и потребления;
тная функция цены –
показывает, во что обходится обществу удовлетворение конкретной потребности в той или иной продукции;
выражается в ведении учета конкретной потребности в товаре;
выражается в учете конкурентоспособности продукции;
все ответы верны.
проявляется в установлении учета за расходованием ресурсов предприятия;
проявляется в установлении учета за расходованием ресурсов предприятия,
кции цен: (выделите неверное) –
балансирующая и регулирующая;
распределительная и перераспределительная;
стимулирующая;
учетная, измерительная, соизмерительная.
контролирующая;
кция балансирования спроса и предложения выражается -
в балансировании пропорций производства и потребления.
через несоответствие между спросом и предложением;
в том, что цена является сигналом появления диспропорций в сферах производства и обращения и в
развитии всего хозяйства;
в том, что через цены осуществляется связь между производством и потреблением, предложением и
спросом;
в увеличении цены товара и сокращении его производства;
кция цены kak критерия рационального размещения производства -
проявляется в сбалансированности производства и потребления.
проявляется в том, что с помощью механизма цен для получения более высокой прибыли осуществляется
перелив капиталов из одного сектора экономики в другой;
выступает как инструмент регулирования производственных процессов;

		проявляется в том, что с помощью механизма цен осуществляется перелив капиталов внутри отдельных
		секторов экономики туда, где норма прибыли более высокая, а также осуществляется перелив капиталов
	_	из одного сектора экономики в другой;
	\circ	служит инструментом для создания стратегии ценообразования;
446	Фун	кция балансирования спроса и предложения выражается -
	\bigcirc	в балансировании пропорций производства и потребления.
	Ŏ	через несоответствие между спросом и предложением;
	Ŏ	в том, что цена является сигналом появления диспропорций в сферах производства и обращения и в
	_	развитии всего хозяйства;
		в том, что через цены осуществляется связь между производством и потреблением, предложением и спросом;
	\bigcirc	в увеличении цены товара и сокращении его производства;
447	каль	kуляционный аспект маржинальной цены состоит:
		в расчете затрат, связанных с приростом продукции;
		в расчете совокупных затрат, связанных с приростом продукции;
		в расчете затрат, связанных с общим объемом производства;
	Ŏ	в расчете постоянных затрат, связанных с объемом производства продукции;
	Ŏ	в расчете переменных затрат, связанных с приростом продукции;
448	Изме	ерительная функция цены –
	\bigcirc	выражается в способности цены измерять соотношения спроса и предложения на рынке;
	\bigcirc	позволяет соизмерить вложенные затраты с полученным эффектом;
		выражается в способности цены измерить и определить количество денег, которое покупатель должен уплатить, а продавец получить за проданный товар.
	\bigcirc	все ответы верны.
	\bigcirc	служит для измерения издержек производства и обращения;
449 В основе затратного подхода в ценообразовании лежит:		
	\circ	количество конкретного труда;
	Ŏ	закон стоимости и роста потребительной стоимости;
	Ŏ	количество абстрактного труда
		совокупные издержки производства.
		закон повышения производительности труда;
450	Не я	вляется этапом процесса формирования тарифов
	\bigcirc	анализ тарифов на услуги конкурентов
		определение метода формирования тарифов
	Ŏ	изучение спроса
	Ŏ	оценка затрат
	Ŏ	определение наценок (скидок) к тарифам на услуги
451	Явля	лется методом формирования тарифов
		метод затрат
	$\widetilde{\subset}$	балансовый метод
	$\widetilde{}$	параметрический метод
	\sim	нормативно – параметрический метод
	$\widetilde{}$	агрегатный метод
	\sim	* · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·

452 Не является фактором формирующим тарифы

00000	конъюнктурный фактор стоимостной фактор валютно — финансовый фактор фактор государственно-монополистического регулирования инфляционный фактор
453 He o	тносится k принципам формирования тарифов
00000	контроль за дисциплиной формирования цен и тарифов целенаправленность процесса формирования тарифов фиксация цен и тарифов научная обоснованность формирования тарифов непрерывность процесса совершенствования методологии формирования тарифов
454 Не я	вляется функцией тарифов.
0.000	учетная функция функция обращения распределительная функция информационная функция стимулирующая
455 Осно	овными направлениями теории формирования тарифов на услуги является:
$\bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc$	индексация цен и тарифов субъективный маржинализм социальная справедливость обеспечение экономического рост антимонополизация
	й из нижеуказанных экономических законов не является теоретической основой вания цен (тарифов) -
00000	закон денежного обращения закон спроса закон стоимости антимонопольный закон. закон предложения
457 Цель	вю дискриминации тарифов в сфере услуг является:
00000	снижение уровня благосостояния потребителей уменьшение количества потребителей максимизация массы прибыли максимизация прибыли производителя определение максимального уровня тарифов для каждого потребителя услуг
458 когд Азербайд	а были повышены в последний раз тарифы на услуги водоснабжения и канализации в джане?
00@00	01 февраля 2012 г; 01 марта 2011 г; 01 февраля 2011 г; 01 апреля 2012 г; 01 марта 2013;

других р	регионах, соответственно:
\circ	на уровне 30 гяпиков и 20 гяпиков;
Ŏ	на уровне 20 гяпиков и 15 гяпиков;
	на уровне 30 гяпиков и 25 гяпиков;
\circ	на уровне 25 гяпиков и 20 гяпиков;
460 Cko.	лько составляет тариф на канализационные услуги (один кубометр)?
\circ	четыре гяпиков;
Ŏ	пять гяпиков;
	шесть гяпиков;
\circ	семь гяпиков;
461 kakı	не затраты не учитываются при формировании тарифов на потребительские услуги?
	денежные расходы;
Ŏ	затраты физической силы;
Ŏ	временные расходы;
Ŏ	сенсорные расходы;
462 Уста формуле	ановленная плата населения за жилищно-коммунальные услу¬ги С определяется по ::
	$C = \Pi \cdot V$;
Ŏ	$C = \Pi \cdot S$;
$\tilde{\bigcirc}$	$C = \Pi \cdot S;$ $C = P \cdot V;$ $C = S \cdot V;$
\tilde{c}	$C = S \cdot V$:
Ŏ	$C = P + 3\Pi;$
463 k тој	ргуемым услугам относятся?
\circ	роялти и лицензионные платежи;
$\tilde{\bigcirc}$	транспортные услуги внутри страны – городскими автобусами, такси;
$\widecheck{\odot}$	лизинг и прочие профессиональные услуги;
$\tilde{\bigcirc}$	технические услуги;
Ŏ	правительственные услуги;
464 Розн	ичная торговая надбавка (скидка) —
\circ	Цена за услуги посредника;
Ŏ	Цена, в состав которой помимо отпускной цены изготовителя включено комиссионное вознаграждение посредника;
	Цена за услуги розничной торговли;
	Цена, которая состоит из прибыли и себестоимости производителя;
Ō	Цена, в состав которой включены: себестоимость, прибыль, косвенные налоги;
465 kaka	я из нижеперечисленных мер ограничивает ввоз товара путем завышения импортных цег
\circ	Квотирование;
\bigcirc	Субвенции;
\circ	Способствование экспорту;
	Таможенные тарифы;
\circ	Демпинг;

466 Что не относится к экономическим эффектам таможенных пошлина

\circ	Потребительский эффект;
	Эффект прибыли;
	Эффект международной торговли
	Эффект распределения;
	Эффект масштаба;
467 Стан	вка таможенной пошлины, установленная в размере 10%, но не менее 5 евро за единицу
товара, я	вляется:
	комбинированной;
Ō	адвалорной;
Ŏ	демпинговой;
Ō	специфической;
468 Тарі называю	ифы, информация о которых может быть размещена в печатных изданиях, справочниках, этся
	публикуемые;
Ŏ	специальные;
$\tilde{}$	льготные;
Ŏ	исключительные;
	koм году впервые в целях унификации толкования базисных условий поставки ародная торговая палата издала сборник толкований международных торговых терминов EPMC ?
	1936
Ō	2000
\circ	1941
\circ	1970
\circ	1956
470 k не	торгуемым услугам относятся?
\bigcirc	услуги по транспортировке золота, цена которого на единицу веса очень высока;
Ŏ	транспортные услуги внутри страны – городскими автобусами и такси;
$\check{\frown}$	услуги врачей, учителей, адвокатов;
Ŏ	технические услуги;
	коммунальные, социальные и личные услуги;
471 kak і цене	называется экспорт и реализация местного товара на иностранном рынке по заниженной
$\overline{}$	Квотирование;
\sim	Дарданизм;
	Демпинг;
\sim	Клиринг;
Ŏ	Тариф;
472 Для	товаров повседневного спроса обычно используется:
\frown	селективное распределение;
\sim	ксклюзивное распределение;
\sim	ксклюзивное распределение; исключительное распределение;
\sim	исключительное распределение; выборочное распределение;
	выоорочное распределение; интенсивное распределение;
	интопоивное распределение,

773 Tap	ифы на услуги должны компенсировать.
	амортизацию оборудования;
$\widetilde{}$	проценты на использованный капитал;
	эксплуатационные издержки;
Ŏ	все варианты верны;
Č	фискальные налоги;
174 Tan	оженные пошлины в зависимости от способа взимания бывают?
	адвалорная, специфическая, комбинированная;
\simeq	автономная, конвенционная;
\succeq	импортные, экспортные, транзитные;
\succeq	адвалорная, автономная, сезонная;
	сезонная, антидемпинговая, компенсационная;
	, •••o
175 Там	поженные пошлины в зависимости от страны происхождения пошлины бывают?
\mathcal{C}	импортные, экспортные, транзитные;
Ç	сезонная, антидемпинговая, компенсационная;
Ç	автономная, конвенционная;
	максимальная, минимальная, преференциальная;
C	адвалорная, автономная, сезонная;
176 Там	оженные пошлины в зависимости от характера действия бывают?
C	адвалорное, специфическая, комбинированная;
	автономная, конвенционная;
	импортные, экспортные, транзитные;
Č	адвалорная, автономная, сезонная;
Č	сезонная, антидемпинговая, компенсационная;
177 Там	оженные пошлины в зависимости от объекта обложения бывают?
C	адвалорная, специфическая, комбинированная;
\subset	автономная, конвенционная;
(импортные, экспортные, транзитные;
Ċ	адвалорная, автономная, сезонная;
Č	сезонная, антидемпинговая, компенсационная;
178 Tpa	нспортные тарифы включают в себя:
	тарифы на грузовые перевозки и пассажирские тарифы;
\sim	перевозка грузов в общественном транспорте;
\simeq	перевозка пассажиров и грузов в железнодорожном транспорте;
\succeq	перевозка пассажиров и грузов местными авиалиниями;
\succeq	перевозка пассажиров и грузов в автомобильном транспорте;
	перевозка пассажиров и грузов в автомооплином гранепорте,
179 Сов	вокупность тарифных ставок по поясам дальности формирует:
<u> </u>	тарифную схему;
\subset	транспортную схему;
\subset	схему железнодорожную;
Č	схему пассажирскую
Č	грузовую схему;
_	

480 Выделите риски, которые присущи Азербайджану при вхождении в ВТО?

\subseteq	Ликвидации ныне существующих бюрократических препятствий;
Ç	Резкое увеличение тарифов на импорт;
<u> </u>	Резкое снижение тарифов на импорт;
Ç	Резкое увеличение тарифов на экспорт;
C	Резкое увеличение тарифов на экспорт;
481 k эk	сономическим методам регулирования потоков внешней торговли относятся?
	таможенный тариф, таможенная пошлина, экспортный тариф, тарифная квота;
\sim	лицензирование;
	квотирование - контингентирование;
\sim	демпинг; «добровольное» ограничение импорта;
402.1.1	
	называется ставка тарифа, обеспечивающий максимизацию уровня национального стояния?
C	номинальная;
Ç	высокая;
	оптимальная;
Ç	смешанная;
C	минимальная ставка;
483 kak	ие функции выполняет экспортный тариф?
	фискальная, балансировочная;
Q	регулирующая;
\subseteq	стимулирующая;
\sim	распределительная;
\mathcal{C}	контрольная;
484 ког, Республ	да был утвержден Положение о Тарифном (ценовом) совете Азербайджанской шки?
	26 декабря 2005 года;
\sim	20 ноября 2004 года;
Č	26 ноября 2005 года;
Č	20 октября 2005 года;
Č	20 октября 2004 года;
485 Фра	анко цена товара позволяет:
	предоставить ценовые скидки клиентам;
Č	определить цену продажи товара;
	получить дополнительную прибыль от продажи товара;
	учитывать различные базисные условия поставки;
\subset	определить потребительскую цену товара;
486 Эле	ментами таможенного тарифа являются:
C	таможенные пошлины, их виды и ставки;
Č	таможенная стоимость товаров и методы ее определения;
Č	система группировки товаров;
•	все ответы верны;
	тарифные льготы, преференции и привилегии;

487 какой тип таможенного тарифа предусматривает для каждого товара одну ставку

таможенных пошлин, которах применяется независимо от страны происхождения товара:		
Простой; автономные; Сложный; преференциальные; конвенционные;		
488 kakue из перечисленных эффектов введения импортного тарифа относятся k перераспределительным?		
эффект доходов и передела; эффект защиты и дохода; эффект потребления и защиты; эффект масштаба; эффект передела и потребления;		
489 kakue из перечисленных эффектов относятся к потерям экономики от введения импортного тарифа?		
эффект передела и потребления; эффект потребления и защиты; эффект доходов и передела; эффект масштаба; эффект защиты и дохода;		
490 Не является специфическим видом расходов учитываемых при формировании тарифов на потребительские услуги:		
затраты физической силы; сенсорные затраты; затраты по продажам; все ответы верны; затраты времени;		
491 Дифферент –		
скидка с цены товара при закупке его крупными партиями; высокие ставки ввозных таможенных пошлин, устанавливаемых в целях ограждения внутреннего рынка от ввоза определенных иностранных товаров; разница в цене на товар при его заказе и при получении; цена морской перевозки единицы массы или объема груза; скидка с базисной цены товара при его предоплате		
492 Рабат —		
цена морской перевозки единицы массы или объема груза; разница в цене на товар при его заказе и при получении; высокие ставки ввозных таможенных пошлин, устанавливаемых в целях ограждения внутреннего рынка от ввоза определенных иностранных товаров; скидка с базисной цены товара при его предоплате		
скидка с оазисной цены товара при его предоплате скидка с цены товара при закупке его крупными партиями;		
493 Сконто –		

скидка с базисной цены товара при его предоплате;

\circ	высокие ставки ввозных таможенных пошлин, устанавливаемых в целях ограждения внутреннего рынка от ввоза определенных иностранных товаров;
	разница в цене на товар при его заказе и при получении;
Ŏ	скидка с цены товара при закупке его крупными партиями;
Ŏ	цена морской перевозки единицы массы или объема груза;
494 Не д	ифференцируются следующие грузовые тарифы автомобильного транспорта:
\circ	исключительные;
	сдельные;
Ö	фрахтовые; повременные;
495 Двих	женческие операции не включают в себя расходы:
\circ	по содержанию путей сообщения;
	по передвижению груза;
	на погрузочно-разгрузочные работы;
Q	по содержанию энергетического хозяйства;
\circ	по связи;
496 каки	е страны накладывают экспортный тариф на традиционные экспортные товары?
	страны «семёрки»;
	развивающиеся;
	промышленно развитые;
	новые индустриальные страны;
\circ	страны Европейского Союза;
497 коми	иссионное вознаграждение –
\circ	Цена, в состав которой включены расходы по транспортировке до пункта начала основной перевозки груза:
	Плата за посреднические услуги;
	Федеральный платеж, взимаемый с участников ВЭД при перемещении товаров через границу;
	Соотношение уровней цен на определенные группы товаров и их динамика;
\circ	Цена в месте производства продукции;
498 Парі	итет цен — это
\circ	Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения;
Ŏ	Цена в месте производства продукции;
Ŏ	Цена, в состав которой включены расходы по транспортировке до пункта начала основной перевозки
_	груза;
Q	Плата за посреднические услуги;
	Соотношение уровней цен на определенные группы товаров и их динамика;
499 яі	вляется дополнительной пошлиной.
\circ	импортные пошлины;
Ŏ	компенсационные;
Ŏ	Картельные;
Ō	экспортные пошлины;
	Картельные; компенсационные;

500 kak называются инженерно – консультационные услуги по созданию предприятий и объектов?

 ноу-хау; инжиниринг; франчайзинг; консалтинг; лизинг; 		
501 Антидемпинговые и компенсационные пошлины, импортные депозиты, добровольные ограничения экспорта, компенсационные сборы, система минимальных импортных цен, лицензирование импорта, импортные и экспортные квоты – что это?		
 нетарифные меры регулирования внешней торговли административные методы регулирования внешнеэкономических связей тарифные меры регулирования внешней торговли тарифные меры регулирования внутренней торговли экономические средства управления и регулирования внешней торговли 		
502 Таможенные тарифы выполняют следующие функции		
 протекционистскую стимулирующую фискальную пункты а и г распределительную 		
503 Таможенные тарифы классифицируются		
по типам ставок и способу вычисления по объекту обложения по способу взимания все варианты верны по характеру и происхождению		
504 когда говорят, что совершенно конкурентная фирма является ценополучателем , имеется в виду, что:		
 рыночная цена продукта никак не влияет на решение фирмы о производстве; фирма будет корректировать объём выпуска, не контролируя уровень издержек производства; фирма получит максимальную прибыль или минимальный убыток, если скорректирует объём производства, а не цену; рыночная цена зависит от уровня общих издержек. фирма будет принимать решение о расширении производства только на основании данных о величине предельных издержек; 		
505 кривая предложения фирмы в коротком периоде в условиях совершенной конкуренции:		
 ○ совпадает с участком кривой МС, лежащим выше кривой AVC; ○ выводится из рыночной кривой предложения; ○ совпадает с участком кривой AVC, лежащим выше кривой МС; ○ совпадает с кривой ATC. ○ совпадает с участком кривой МС, лежащим ниже кривой AVC; 		
506 кривая спроса для фирмы в условиях совершенной конкуренции совпадает с:		
кривой предельных затрат; кривой общей выручки; кривыми предельной и средней выручки;		

	кривой общих затрат;	
507 кривая спроса фирмы – монополиста:		
	более эластична, чем кривая спроса конкурентной фирмы; горизонтальна на участке, где величины MR положительны; пересекает ось абсцисс, когда фирма производит максимизирующий прибыль объем Q; всегда менее эластична, чем кривая спроса фирмы в условиях совершенной конкуренции. лежит всегда ниже кривой MR;	
508 Лини	ия спроса на продукцию отдельной фирмы в условиях совершенной конкуренции:	
	параллельна оси ординат; имеет положительный наклон; имеет отрицательный наклон; вертикальная прямая. параллельна оси абсцисс;	
509 Мон	опольные прибыли:	
CC	могут быть получены и монополистической, и конкурентной фирмой в длительном периоде; не могут быть получены монополистом в долгосрочном периоде; не являются издержками, так как они не представляют альтернативную стоимость ресурсов, используемых в производстве; на долгосрочном периоде имеют отрицательное значение. необходимы для того, чтобы обеспечить дальнейшее использование капитала в этой отрасли;	
510 На долгосрочную кривую рыночного предложения для совершенно конкурентной отрасли воздействуют:		
	унифицированный товар; цены на факторы; число фирм в отрасли; все вышеизложенные факторы. размер фирм в отрасли;	
511 Ha p	ынке существует естественная монополия, если товар производит фирма:	
© CCC	являющаяся собственником всех ресурсов, используемых в производстве рассматриваемого продукта; крупная фирма, издержки на единицу продукции (средние издержки в долгосрочном периоде) которой снижаются с увеличением выпуска; чья производственная функция имеет постоянную отдачу от масштаба; обслуживающая монолитную группу покупателей; крупная фирма, имеющая убывающую отдачу от масштаба.	
512 Равновесие конкурентной фирмы отличается от условий равновесия монополии тем, что:		
	у конкурентной фирмы AC=M, у монополии MR=P; у конкурентной фирмы AC=P, у монополии MR=MC; у конкурентной фирмы $P=MC=AC$, у монополии $P=MR=MC$; у конкурентной фирмы $P=MC=MR$, у монополии $P>MC$. у конкурентной фирмы AC=MC, у монополии MR=P;	
513 Реши такое кол	ив начать производство, любая фирма, максимизирующая прибыль, должна производить 1-во товара, при котором	

MR=MC;

	общий доход максимален;
\supset	средние издержки минимальны;
\sim	TR = MR.
\circ	ATR=ATC;
514 Aktı	ив это-
Ō	дополнительный доход от прироста капитала;
	источник, обеспечивающий денежные поступления его владельцу;
Q	источник получения рентных доходов;
Q	все ответы верны.
O	источник получения дивидендов;
515 В га учетом:	зодобывающей подотрасли оптовая цена предприятий на природный газ определяется о
Ō	рентных платежей;
Q	ставок возмещения затрат на проведение геологоразведочных работ;
Q	затрат на добычу газа;
	все ответы верны.
O	нормативной прибыли;
	честве критерия при формировании цен на топливо в условиях рыночных методов вования принимаются:
\bigcirc	теплотворная способность топлива:
	общественно признанные затраты труда на единицу комплексного показателя полезного эффекта и
	теплотворная способность топлива;
\sim	затраты на добычу топлива;
\simeq	степень концентрации производства.
\cup	затраты связанные с транспортировкой топлива;
517 Нова	ая система цен на газ должна отвечать следующим требованиям: (выделите неверное)-
	обеспечение территориальной дифференциации цен;
	стимулирование надежного газоснабжения посредством обеспечения необходимой гибкости цен при
	предоставлении потребителям права выбора условий своего газоснабжения;
\circ	обеспечение самофинансирования газовой промышленности посредством возмещения обоснованных
	затрат; все ответы верны.
Ŏ	соответствие цен условиям равновесия спроса и предложения;
518 Тенд	дер это —
	отбор поставщиков продукции или услуг производственного назначения с помощью формализованной
\bigcirc	процедуры аукционного типа
	процедура торгов, отбор поставщиков продукции или услуг производственного назначения с помощью
	формализованной процедуры аукционного типа.
Q	организация закупок продукции производственного назначения;
Q	процедура торгов.
\circ	метод реализации товаров народного потребления;
519 Фак ^а	торы влияющие на курсы акций: (выделите неверное) –
	мобильность;
Ō	степень риска вложений;
Ŏ	доходность;
	соотношение с альтернативными сферами вложения капитала.

	\bigcirc	ликвидность;
520 I	Ценн	ы на угольный концентрат должны:
	•	обеспечивать предприятиям получение более высокой прибыли при обогащении по сравнению с добычей угля и учитывать все затраты, связанные с обогащением;
	Q	учитывать все затраты, связанные с обогащением;
	Q	учитывать транспортные расходы;
	Q	все ответы верны.
	\circ	включать налог с оборота;
521 I	В ус.	ловиях монополии:
		MR=P=MC;
		MR < P;
	$\widetilde{\frown}$	MR=P;
	$\widetilde{}$	MR > P.
	Ŏ	MC=P;
1		
522 I	к сф	ерам деятельности субъектов естественных монополий относят:
	\bigcirc	транспортировку газа по трубопроводам;
	\bigcirc	добычу нефти;
	\bigcirc	услуги по передачи электрической энергии;
		услуги по передачи электрической энергии; железнодорожные перевозки; транспортировку газа по
		трубопроводам;
	\circ	железнодорожные перевозки;
523 1	каки	е из перечисленных свойств присущи совершенно конкурентному рынку?
	\bigcirc	кривая спроса отдельной фирмы горизонтальна;
		спрос на товар отдельной фирмы абсолютно неэластичен;
	\bigcirc	в отрасли присутствуют 2-3 крупных и несколько мелких фирм, крупные фирмы влияют на цену товара;
	\bigcirc	спрос на товар совершенно не эластичен.
	\bigcirc	предельная выручка фирмы всегда меньше средней выручки, т.е.MR < AR;
524 1	каки	е из приведенных условий присущи фирме – монополисту:
		фирма сама устанавливает цену на продаваемый товар;
	$\widetilde{\bigcirc}$	все ответы верны.
	$\tilde{\bigcirc}$	в отрасли отсутствует свобода входа иных фирм.
	$\tilde{\bigcirc}$	выпуск товара фирмой монополистом равен объему выпуска всей отрасли.
	Ŏ	фирма выпускает товар, не имеющий заменителей;
		е из следующих утверждений правильно относительно фирмы, максимизирующей и имеющей монопольную власть?
	\sim	она не назначит цену, при которой эластичность спроса больше, чем эластичность предложения;
	\mathcal{C}	она установит цену, которая меньше, чем предельные затраты, но больше, чем средние затраты;
	$\sum_{i=1}^{n}$	она установит цену, которая равна ее предельным затратам;
	Ŏ	она установит цену на уровне средних общих издержек.
		она установит цену, которая выше предельной выручки;
		е из следующих утверждений правильно относительно фирмы, максимизирующей и имеющей монопольную власть?

она не назначит цену, при которой эластичность спроса больше, чем эластичность предложения;

\simeq	она установит цену, которая меньше, чем предельные затраты, но оольше, чем средние затраты;	
\bigcirc	она установит цену, которая равна ее предельным затратам;	
Q	она установит цену на уровне средних общих издержек.	
	она установит цену, которая выше предельной выручки;	
527 Bepx	кний предел тарифов на услуги образования рассчитывается следующим образом:	
_		
	$I \not L B = T * (T - T') + ZY$	
Ŏ	IIB = Z * (T - T') - Y * T'	
Ŏ	HB = (T + T') * (Z + Y) Y и Z – выигрыш или потери предприятий-потребителей за единицу времени по	
	результатам переподготовки и отвлечения кадров на учебу Т – период старения знаний Т' – длительность	
	обучения	
	IIB = Y * (T - T') - ZT'	
Ŭ		
528 B co	ответствии с законами спроса и предложения увеличение спроса вызывает:	
_		
Q	снижение равновесной цены и увеличение равновесного количества;	
	увеличение равновесной цены и снижение равновесного количества;	
	снижение как равновесной цены, так и равновесного количества;	
	все не верно.	
Ŏ	увеличение равновесной цены и увеличение равновесного количества;	
529 Длит	гельным периодом называется период, в котором:	
Q	фирмы свободно входят в отрасль;	
Q	все факторы производства рассматриваются как переменные;	
	все факторы производства рассматриваются как постоянные;	
	создаются барьеры для входа в отрасль.	
\bigcirc	часть факторов постоянна, а часть является переменной;	
530 Долі	осрочной целью фирмы может является:	
\simeq	проникновение на рынок;	
\bigcirc	максимизация оборота;	
	максимизация прибыли;	
\bigcirc	все вышеперечисленное.	
\circ	стабилизация цен, объемов состояния на рынке;	
521 D-1		
531 3ako	н предложения выражает?	
	меру эластичности каждого товара;	
\simeq	**	
	прямую связь между ценой и кол-вом продаваемого товара;	
\simeq	обратную связь между ценой и количеством продаваемого товара;	
\bigcirc	все ответы верны	
\circ	связь между эластичным и неэластичным товарами;	
532 20mn	оти порисими а от обламо втинускоемой продукции:	
532 Затраты, зависимые от объема выпускаемой продукции:		
\bigcirc	накладные;	
$\widetilde{\subset}$	переменные;	
\simeq	косвенные;	
\geq	косвенные; переменные.	
\gtrsim	постоянные;	
\cup	noctorinisio,	

533 коротким периодом времени называют период, в котором:

Õ	краткость периода целиком зависит от характера технологии;
	все факторы производства рассматриваются как постоянные;
	все факторы производства рассматриваются как переменные;
	календарное время.
\circ	одни факторы производства рассматриваются как постоянные, а другие – как переменные;
534 крат которого	косрочный период в микроэкономической теории – это отрезок времени, в течение э:
\circ	фирма может изменить объем использования любого фактора производства;
Ŏ	все факторы производства постоянны:
	все факторы производства переменны;
	все ответы неверны.
\circ	фирма может изменить объемы использования только часть факторов производства;
535 Обы	чно избыток предложения:
\circ	стимулирует покупателей приобретать товар;
Ŏ	оказывает понижающее давление на цену;
Ŏ	оказывает повышающее давление на цену;
Ŏ	не стимулирует покупателей приобретать товар.
\circ	не оказывает никакого воздействия на цену;
536 Опроуслуги?	еделите, kakoй термин отражает способность и желание людей платить за товары и
\circ	кредитоспособность;
	спрос;
	потребность;
	покупательная способность.
\circ	необходимость;
537 Прич	чина изменения объема спроса?
\bigcirc	изменение потребительских ожиданий;
\circ	понижение цен замещающего товара;
O.	все ответы верны.
	изменение цены товара;
\circ	уменьшение дохода потребителя;
538 Рын	ок услуг морского транспорта представлен:
\circ	все ответы верны
	отраслевым рынком
	фрахтовым и региональными рынками
\circ	региональном рынком
\circ	фрахтовым рынком
539 Рын	ok услуг автомобильного транспорта имеет:
	отраслевой и региональный характер
Ō	фрахтовый характер
Ō	все ответы верны
Ō	региональный характер
	отраслевой характер

540 Что составляет прибыль транспортных предприятий:

		все ответы не верны
		себестоимость транспортных услуг
		доходы
		разница между тарифом и расходами
	Ŏ	нижняя граница цены на транспортные услуги
541	Tиk ·	_
	\square	соотношение цен, при котором цены по сделкам на срок превышают цены наличного товара;
	\circ	обратное движение (обычно снижение) цены или индекса, выправление тенденции движения
		конъюнктуры;
		малейшее изменение ценовых колебаний на товарном рынке;
		восстановление снизившихся цен до прежнего уровня;
	\cup	система безналичных расчетов за товары, основанная на зачете взаимных требований;
542	Пере	едача товара между подразделениями фирмы осуществляется по ценам:
		скользящим;
	\sim	гибким;
	\sim	оптовым;
		трансфертным;
		закупочным.
543	Полн	ная себестоимость больше производственной на величину расходов:
		транспортных;
		цеховых;
		коммерческих;
		общехозяйственных
		прямых.
544	Прои	изводственная себестоимость количественно отличается от цеховой на расходы:
		общехозяйственные;
	\sim	переменные;
	\sim	прямые.
	\sim	коммерческие;
	Ŏ	по содержанию и эксплуатации оборудования;
545	Pacx	оды, включаемые в цеховую себестоимость:
	O.	основная зарплата производственных рабочих;
		транспортные расходы по доставке сырья и материалов для производства продукции;
		расходы по содержанию и эксплуатации оборудования;
		основная зарплата производственных рабочих, коммерческие расходы, транспортные расходы по
		доставке сырья и материалов для производства продукции.
	\cup	коммерческие расходы;
546 Элементами свободной отпускной цены товара являются:		
		прибыль;
		прибыль, себестоимость, НДС.
		издержки обращения;
	\sim	подсржки обращения, себестоимость;
	\sim	торговая надбавка;
		тортовил пидочики,

\simeq	соотношение цен, при котором цены по сделкам на срок превышают цены наличного товара;
\supset	малейшее изменение ценовых колебаний на товарном рынке;
\simeq	система безналичных расчетов за товары, основанная на зачете взаимных требований;
\cup	обратное движение (обычно снижение) цены или индекса, выправление тенденции движения конъюнктуры;
	восстановление снизившихся цен до прежнего уровня;
O	The state of the s
548 клиј	ринг (Clearing) –
\circ	малейшее изменение ценовых колебаний на товарном рынке;
\circ	обратное движение (обычно снижение) цены или индекса, выправление тенденции движения
_	конъюнктуры;
\bigcirc	восстановление снизившихся цен до прежнего уровня;
	система безналичных расчетов за товары, основанная на зачете взаимных требований;
\cup	соотношение цен, при котором цены по сделкам на срок превышают цены наличного товара;
549 Запр	ретительные тарифы –
\bigcirc	скидка с базисной цены товара при его предоплате
Ŏ	высокие ставки ввозных таможенных пошлин, устанавливаемых в целях ограждения внутреннего рынка
	от ввоза определенных иностранных товаров;
\circ	цена морской перевозки единицы массы или объема груза;
Q	скидка с цены товара при закупке его крупными партиями;
\circ	разница в цене на товар при его заказе и при получении;
550 Фра	хтовая ставка (Freight Rate) –
	цена морской перевозки единицы массы или объема груза;
$\tilde{\cap}$	разница в цене на товар при его заказе и при получении;
Ŏ	высокие ставки ввозных таможенных пошлин, устанавливаемых в целях ограждения внутреннего рынка
	от ввоза определенных иностранных товаров;
Ō	скидка с базисной цены товара при его предоплате;
\circ	скидка с цены товара при закупке его крупными партиями;
551 По і	видам отправок грузов железнодорожные тарифы подразделяются на:
	общие, местные и исключительные
\widecheck{igo}	повагонные, контейнерные, малотоннажные и тарифы мелких отправок
$\tilde{\bigcirc}$	все ответы не верны
$\tilde{\cap}$	местные, контейнерные, малотоннажные
Ŏ	повагонные, общие, местные и исключительные
552 Ha c	следующие виды транспортных услуг тарифы не регулируются:
\sim	погрузочно-разгрузочные работы в портах
\simeq	перевозки грузов, погрузочно-разгрузочные работы на железнодорожном транспорте
\simeq	перевозки пассажиров, багажа, грузобагажа и почты на железнодорожном транспорте
$\widetilde{\bigcirc}$	услуги, оказываемые предприятиями все ответы не верны
	все ответы не верны
553 kako	ре утверждение является не верным:
\circ	тарифы на жилье учитывают его комфортность
Ŏ	тарифы дифференцируются в зависимости от качества услуг
Ŏ	качество транспортной услуги определяется комфортностью и скоростью проезда
\circ	качество почтовой услуги зависит от скорости и своевременности доставки корреспонденции
	расходы на начально-конечные операции связаны с дальностью перевозки

554 В за	висимости от целей поездки тарифы подразделяются на:
\bigcirc	экскурсионные
Ŏ	туристские
Ŏ	транспортные
Ŏ	скоростные
Ŏ	все ответы не правильны
555 Груз	вовые тарифы на автомобильные перевозки не дифференцируются по следующим видам:
	фрахтовые
Ŏ	скоростные перевозки
	сдельные перевозки
	исключительные перевозки
\circ	мелкие отправки
556 В пр	оизводственную себестоимость включены:
\bigcirc	цеховые расходы;
O.	сырье и материалы;
	цеховая себестоимость;
	цеховая себестоимость, общехозяйственные расходы;
\circ	общехозяйственные расходы;
557 kaku	не из перечисленных особенностей относятся к импортным квотам?
	фиксирование импорта, рост внутренних цен;
Q	увеличение притока импорта;
Ō	повышение доходов государства;
Ō	увеличение притока капитала;
\circ	повышение доходов импортирующих компаний;
558 k не	факторным услугам относятся?
0	банковские и страховке услуги, которая связаны с открытием, отделений, филиалов, представительств за рубежом;
Q	гастроли театров, артистов, чтение лекций профессорами университетов;
0	услуги транспортных фирм, представляющих транспорт для перевозки грузов за границу, подготовка проектно – сметной документации;
	обслуживание судов, самолетов, в иностранных портах и аэродромах;
	проведение курса лечения, операций за рубежом, учебы в зарубежных учебных заведения;
559 Осн	овными факторами развития международных услуг являются?
\bigcirc	неравномерное развитие производительных сил;
Q	возникновение транснациональных корпораций и международных экономических организаций;
	развитие научно-технического прогресса, трансформация национальной экономики промышленно
	развитых стран в, так называемой, экономике услуг;
\bigcirc	развитием транснациональных корпораций;
0	рост международной торговли, объемов экспорта и импорта;
560 Расп	ределение транспортных издержек между странами зависит от?
\bigcirc	удельного веса страны в мировом производстве валового внутреннего продукта;
Ō	объема товарооборота страны;
	характера ориентации отраслей национальной экономики;
	удельного веса страны в мировом объеме грузоперевозок;

\circ	эластичности спроса и предложения товара по ценам;
561 kak і тарифа?	называется эффект, который возникает в большой открытой экономике после введения
	эффект защиты;
\sim	эффект масштаба;
	эффект дохода (эффект внутренних доходов и эффект условий торговли);
Ŏ	эффект передела и потребления;
Ŏ	эффект создания торговли;
562 конт	анго —
0	обратное движение (обычно снижение) цены или индекса, выправление тенденции движения конъюнктуры;
	восстановление снизившихся цен до прежнего уровня;
\sim	система безналичных расчетов за товары, основанная на зачете взаимных требований;
\sim	малейшее изменение ценовых колебаний на товарном рынке;
	соотношение цен, при котором цены по сделкам на срок превышают цены наличного товара;
563 kopp	екция —
	восстановление снизившихся цен до прежнего уровня;
	малейшее изменение ценовых колебаний на товарном рынке;
\bigcirc	система безналичных расчетов за товары, основанная на зачете взаимных требований;
	обратное движение (обычно снижение) цены или индекса, выправление тенденции движения конъюнктуры;
\circ	соотношение цен, при котором цены по сделкам на срок превышают цены наличного товара;
	ом из базисных условий поставки в состав контрактной цены включается стоимость се расходы, связанные с доставкой товара до порта назначения и страхование:
\bigcirc	франко-завод (EXW);
Ŏ	поставка без оплаты пошлины (DDU);
Ŏ	поставка до границы (DAF);
	поставка с судна (DES);
	стоимость, страхование и фрахт оплачены (CIF);
	от из базисных условий поставки в состав контрактной цены входят стоимость товара, оды, связанные с доставкой и выгрузкой товара на грузовой двор:
	франко-завод (EXW);
Ŏ	поставка без оплаты пошлины (DDU);
Õ	поставка до границы (DAF);
	поставка с судна (DES);
\circ	стоимость, страхование и фрахт оплачены (CIF);
все расхо	ом из базисных условии поставки в состав контрактной цены входят стоимость товара, оды, связанные с доставкой товара до указанного в контракте пограничного участка и ние (если это предусмотрено в контракте):
\bigcirc	франко-завод (EXW);
$\tilde{\bigcirc}$	поставка без оплаты пошлины (DDU);
Ŏ	поставка до границы (DAF);
Ŏ	поставка с судна (DES);
Ŏ	стоимость, страхование и фрахт оплачены (CIF);

567 Что означает понятие поведение потребителей:	
00000	отношение потребителей к товару и его цене; совокупность действий, совершаемых потребителями в процессе выбора и покупки товаров; потребности и покупательскую способность потребителей; социально-экономическое положение и культурный уровень потребителей; образ жизни потребителей;
568 По и	инкотермсу термин D –
0 0 0	Термины, в соответствии с которыми продавец обязан поставить товар перевозчику назначенному и зафрахтованному покупателем; Термин, согласно которому продавец только предоставляет товар покупателю на собственной територии продавца; термины, при которых продавец должен нести все расходы и риски, необходимые для доставки товара в страну назначения; Термины, в соответствии с которыми продавец должен заключить контракт на перевозку, но не принимая на себя риск потери или повреждения товара или дополнительные затраты вследствие событий, имеющих место после отгрузки и отправки;
569 По и	инкотермсу термин С –
0 0 0	Термин, согласно которому продавец только предоставляет товар покупателю на собственной територии продавца; Термины, в соответствии с которыми продавец обязан поставить товар перевозчику назначенному и зафрахтованному покупателем; термины, при которых продавец должен нести все расходы и риски, необходимые для доставки товара в страну назначения Термины, в соответствии с которыми продавец должен заключить контракт на перевозку, но не принимая на себя риск потери или повреждения товара или дополнительные затраты вследствие событий, имеющих место после отгрузки и отправки;
570 По и	инкотермсу термин F –
0 0 0	Термин, согласно которому продавец только предоставляет товар покупателю на собственной територии продавца; Термины, в соответствии с которыми продавец обязан поставить товар перевозчику назначенному и зафрахтованному покупателем; термины, при которых продавец должен нести все расходы и риски, необходимые для доставки товара в страну назначения; Термины, в соответствии с которыми продавец должен заключить контракт на перевозку, но не принимая на себя риск потери или повреждения товара или дополнительные затраты вследствие событий, имеющих место после отгрузки и отправки;
571 По и	инкотермсу термин Е -
0 0	Термин, согласно которому продавец только предоставляет товар покупателю на собственной територии продавца; Термины, в соответствии с которыми продавец должен заключить контракт на перевозку, но не принимая на себя риск потери или повреждения товара или дополнительные затраты вследствие событий, имеющих место после отгрузки и отправки; Термины, в соответствии с которыми продавец обязан поставить товар перевозчику назначенному и зафрахтованному покупателем; термины, при которых продавец должен нести все расходы и риски, необходимые для доставки товара в страну назначения;
	защиты экономических интересов Азербайджанской Республики к ввозимым товарам еменно применяться особый вид пошлин:

специальные пошлины;

Ō	адвалорные пошлины;
Õ	специфические пошлины;
	специальные пошлины; компенсационные пошлины;
\circ	компенсационные пошлины;
573 Отм	етьте основные черты оптимального тарифа?
	его ставка положительна, относительно невелика, обратно эластичности импорта;
Õ	ведет к потерям для одной страны;
Ŏ	ведет к экономическому выигрышу мирового хозяйства;
Ŏ	его ставка не влияет на уровень мировых цен;
O	повышение его ставки не всегда скажется на экономическом благосостоянии страны;
574 Пот	ери от импортной пошлины несут?
	потребители в импортирующей стране;
Ō	государство, вводящее таможенную пошлину;
Õ	производители в импортирующей стране;
Õ	государство в экспортирующей стране;
\circ	производители и потребители в экспортирующей стране;
575 При	расчете платы населения за жилищно-коммунальные услуги не учитываются:
\circ	затраты на содержание и ремонт жилья
Q	фактическая стоимость жилищно-коммунальных услуг на 1 м2
\circ	сложившиеся затраты предприятий на производство жилищно- коммунальных услуг на 1 человека в
	месяц
	абонементная плата за пользование телефоном
\circ	социальная норма площади жилья
	ов тариф за пользование водой для потребительской группы население в крупных городах джана (за 1 м3 с НДС)
	20 копеек
	30 копеек
$\tilde{\circ}$	23 копейки
$\tilde{\circ}$	35 копеек
Ŏ	34 копейки
	ов тариф за пользование водой для потребительской группы население в регионах (за 1
м3 с НД	C).
	17 копеек
\tilde{c}	19 копеек
	26 копеек
Ŏ	13 копеек
Ŏ	22 копейки
	определении объема спроса на фактор производства фирма, являющаяся монополистом е благ и совершенным конкурентом на рынке фактора, приравнивает:
	предельную выручку от предельного продукта фактора к его цене;
\tilde{c}	предельную производительность фактора к предельным издержкам его приобретения;
$\widetilde{\subset}$	предельные издержки на приобретение фактора к цене фактора;
$\widetilde{\frown}$	цену фактора к его средней производительности;
Ŏ	все верно.

579 Процесс перемещения нефти по магистральным трубопроводам, включает в себя следующие основные операции:		
	перевалка, слив/налив, прием/сдача нефти. выполнение заказа поставок нефти; перекачка нефти по магистральному трубопроводу; все перечисленное диспетчеризация поставок нефти;	
	лях определения тарифов на услуги по транспортировке нефти по магистральным оводам учитываются?	
00000	потери субъекта регулирования по регулируемому виду деятельности доходы субъекта регулирования по регулируемому виду деятельности, расходы субъекта регулирования по регулируемому виду деятельности, доходы по другим видам деятельности. цены назначенными субъектами регулирования по регулируемому виду деятельности,	
581 Ha k	акие виды услуг при росте доходов населения спрос уменьшается:	
0000	услуги с единичной эластичностью услуги низкой категории услуги первой необходимости ни одну из них престижные услуги	
582 B ka	ком случае величина суммарной выручки TR превосходит суммарные издержки TC?	
00000	это наблюдается, когда фирма имеет экономическую прибыль; $TR > TC \ , \ \text{когда } MR > MC;$ для этого необходимо, чтобы предельные издержки MC были ниже цены товара P; $MR = MC.$ $TR > TC \ , \ \text{когда } \text{цена } \text{товара } \text{ниже } \text{средних } \text{суммарных } \text{издержек};$	
583 Все kpoмe:	ниже перечисленное может быть использовано для объяснения экономии от масштаба,	
00.000	кооперации труда; более рационального использования площадей; увеличения управленческого персонала; снижения предельных издержек фирмы. снижения издержек фирмы при увеличении выпуска продукции;	
584 Если	и средние издержки по мере увеличения выпуска снижаются, то:	
00000	предельные издержки снижаются; общие издержки снижаются; постоянные издержки снижаются; предельные издержки должны быть больше, чем средние переменные. предельные издержки должны быть меньше, чем средние переменные;	
585 Если фирма имеет постоянную отдачу от масштаба, то кривая LAC:		
CCCC	возрастает; вертикальна; убывает; все не верно.	

	фирма увеличивает выпуск с 40 до 41 единицы продукции и совокупные издержки при растают с 262 до 281 ден. ед., то предельные издержки дополнительного выпуска
Ŏ	281 ден.ед.; 262 ден.ед.; 19 ден.ед.;
	41 ден.ед. 29 ден.ед.;
587 3ako	н убывающей предельной производительности состоит в том, что:
© CCC C	со временем производительность фактора падает; убывает предельный продукт переменного ресурса при постоянных затратах прочих факторов; все ресурсы привлекаются к производству в порядке убывания их производительности; снижается предельный продукт переменного ресурса, в общий продукт увеличивается с ростом производства. увеличивается предельный продукт переменного ресурса, а общий продукт снижается с ростом объема производства;
	ма использует два вида ресурсов, цены которых одинаковы. Для того, чтобы ировать затраты, фирма должна использовать:
00000	равное количество ресурсов; такое количество ресурсов, при котором их предельные продукты равны; такое количество ресурсов, чтобы предельный продукт каждого из них был максимальным; все перечисленное верно. такое количество ресурсов, чтобы общий продукт каждого из них был максимален;
	ма использует два вида ресурсов, цены которых одинаковы. Для того, чтобы ировать затраты, фирма должна использовать:
0000	равное количество ресурсов; такое количество ресурсов, при котором их предельные продукты равны; такое количество ресурсов, чтобы предельный продукт каждого из них был максимальным; все верно. такое количество ресурсов, чтобы общий продукт каждого из них был максимален;
590 Пред	положим, фирма закрывается в краткосрочном периоде. В этом случае:
00000	переменные и постоянные затраты положительны; переменные и постоянные затраты равны нулю; постоянные затраты равны нулю, а переменные затраты положительны; совокупные затраты равны нулю. постоянные затраты положительны, в переменные равны нулю;
591 Пред	дельная норма технического замещения характеризует:
0000	величину, на которую может быть сокращен капитал за счет использования дополнительной единицы труда при фиксированном объеме продукции; возможность непрерывной, но не совершенной замещаемости факторов в определенных границах; соотношение факторов производства в единственно возможной комбинации; кривую оптимального выпуска продукции. объем производства, способствующий максимизации прибыли;

от горизонтальна;

592 kakoo	е из следующих утверждений неверно:		
0000	убывающая отдача возникает, когда совокупный выпуск продукции фирмы увеличивается; когда отдача начинает убывать, кривая предельных издержек фирмы становится возрастающей; если возникает убывающая отдача, кривая предельного продукта фирмы убывает; все неверны. когда отдача начинает убывать, предельный продукт фирмы равен нулю;		
593 Изок	оста объединяет точки:		
000	равных затрат; оптимума производителя; одинакового выпуска продукции; пересечения с изоквантой. равенства спроса и предложения;		
594 3akoi	н убывающей предельной производительности состоит в том, что:		
0	снижается предельный продукт переменного ресурса, в общий продукт увеличивается с ростом производства. увеличивается предельный продукт переменного ресурса, а общий продукт снижается с ростом объема производства; убывает предельный продукт переменного ресурса при постоянных затратах прочих факторов; все ресурсы привлекаются к производству в порядке убывания их производительности; со временем производительность фактора падает;		
	фирма увеличивает выпуск с 40 до 41 единицы продукции и совокупные издержки при растают с 262 до 281 ден. ед., то предельные издержки дополнительного выпуска		
	281 ден.ед.; 19 ден.ед.; 262 ден.ед.; 29 ден.ед.; 41 ден.ед.		
596 Не является специфическим видом расходов учитываемых при формировании тарифов на потребительские услуги			
Ŏ	затраты физической силы психоневрологические затраты сенсорные затраты затраты по продажам. затраты времени		
597 Тари	597 Тарифы на услуги должны компенсировать:		
	эксплуатационные издержки проценты на использованный капитал все варианты верны амортизацию оборудования фискальные налоги		
598 B kak	ком случае величина суммарной выручки TR превосходит суммарные издержки TC?		
	TR > TC , когда MR > MC; это наблюдается, когда фирма имеет экономическую прибыль;		

000	для этого необходимо, чтобы предельные издержки MC были ниже цены товара P ; $TR > TC$, когда цена товара ниже средних суммарных издержек; $MR = MC$.	
599 Все : kpoмe:	ниже перечисленное может быть использовано для объяснения экономии от масштаба,	
00000	кооперации труда; увеличения управленческого персонала; более рационального использования площадей; снижения издержек фирмы при увеличении выпуска продукции; снижения предельных издержек фирмы.	
600 Если	и средние издержки по мере увеличения выпуска снижаются, то:	
© 0000	общие издержки снижаются; предельные издержки снижаются; постоянные издержки снижаются; предельные издержки должны быть меньше, чем средние переменные; предельные издержки должны быть больше, чем средние переменные.	
	и фирма увеличивает выпуск с 40 до 41 единицы продукции и совокупные издержки при растают с 262 до 281 ден. ед., то предельные издержки дополнительного выпуска :	
00000	19 ден.ед.; 29 ден.ед.; 41 ден.ед. 262 ден.ед.; 281 ден.ед.;	
602 Фирма использует два вида ресурсов, цены которых одинаковы. Для того, чтобы минимизировать затраты, фирма должна использовать:		
00000	равное количество ресурсов; такое количество ресурсов, чтобы предельный продукт каждого из них был максимальным; такое количество ресурсов, при котором их предельные продукты равны; такое количество ресурсов, чтобы общий продукт каждого из них был максимален; все перечисленное верно.	
603 Фирма использует два вида ресурсов, цены которых одинаковы. Для того, чтобы минимизировать затраты, фирма должна использовать:		
00000	такое количество ресурсов, чтобы предельный продукт каждого из них был максимальным; все верно. такое количество ресурсов, чтобы общий продукт каждого из них был максимален; равное количество ресурсов; такое количество ресурсов, при котором их предельные продукты равны;	
604 Предположим, фирма закрывается в краткосрочном периоде. В этом случае:		
00@00	переменные и постоянные затраты положительны; совокупные затраты равны нулю. постоянные затраты положительны, в переменные равны нулю; переменные и постоянные затраты равны нулю; постоянные затраты равны нулю, а переменные затраты положительны;	

	кривую оптимального выпуска продукции.
Ŏ	возможность непрерывной, но не совершенной замещаемости факторов в определенных границах;
Ŏ	соотношение факторов производства в единственно возможной комбинации;
	величину, на которую может быть сокращен капитал за счет использования дополнительной единицы
_	труда при фиксированном объеме продукции;
\circ	объем производства, способствующий максимизации прибыли;
606 Изоl	коста объединяет точки:
	равных затрат;
	одинакового выпуска продукции;
	равенства спроса и предложения;
	оптимума производителя;
\circ	пересечения с изоквантой.
607 kako	е из следующих утверждений неверно:
\circ	если возникает убывающая отдача, кривая предельного продукта фирмы убывает;
	когда отдача начинает убывать, кривая предельных издержек фирмы становится возрастающей;
	когда отдача начинает убывать, предельный продукт фирмы равен нулю;
	все неверны.
\circ	убывающая отдача возникает, когда совокупный выпуск продукции фирмы увеличивается;
608 3 ako	он убывающей предельной производительности состоит в том, что:
0	снижается предельный продукт переменного ресурса, в общий продукт увеличивается с ростом
Ŭ	производства.
	со временем производительность фактора падает;
\bigcirc	все ресурсы привлекаются к производству в порядке убывания их производительности;
\bigcirc	убывает предельный продукт переменного ресурса при постоянных затратах прочих факторов;
\circ	увеличивается предельный продукт переменного ресурса, а общий продукт снижается с ростом объема производства;
609 3 ako	н убывающей предельной производительности состоит в том, что:
8	убывает предельный продукт переменного ресурса при постоянных затратах прочих факторов; увеличивается предельный продукт переменного ресурса, а общий продукт снижается с ростом объема производства;
\bigcirc	производства, снижается предельный продукт переменного ресурса, в общий продукт увеличивается с ростом производства.
	со временем производительность фактора падает;
Ö	все ресурсы привлекаются к производству в порядке убывания их производительности;
610 Затр	аты на перевозку груза складываются:
	из расходов на перевозки пассажиров, багажа, грузобагажа
\simeq	из расходов на погрузо-разгрузочные работы
	из расходов на начально-конечные операции и расходов на его транспортировку
\sim	из расходов на транспортировку груза;
$\tilde{\bigcirc}$	из расходов на начально-конечные операции;
611 Двих	женческие расходы зависят:
	от дальности перевозки
	от перевозки пассажиров и багажа автомобильным транспортом
\tilde{c}	от перевозки пассажиров и багажа железнодорожным транспортом
_	- • • • •

605 Предельная норма технического замещения характеризует:

00	от перевозки грузов, пассажиров и багажа морскими речным транспортом. от перевозки пассажиров и багажа на местных авиалиниях	
612 Что	не учитывается при расчете себестоимости транспортной продукции -	
00000	расходы на начально-конечные операции на 1 т груза расстояние затраты на передвижение 1 т груза на 1 км все ответы правильны. масса прибыли	
613 Сово	окупность тарифных ставок по поясом дальности формирует:	
00000	тарифную схему транспортную схему железнодорожную схему пассажирскую схему. грузовую схему	
614 kaku	не грузовые тарифы автомобильного транспорта не дифференцируются.	
00000	сдельные исключительные на перевозку грузов мелкими отправками фрахтовые. повременные	
615 kakим методом целесообразно определять цены на продукцию производственно- технического назначения:		
000000	методом суммарных затрат в период эксплуатации; методом соотношения спроса и предложения на рынке; параметрическими методами; методом тендерного ценообразования. методом определения полезности продукции для покупателя;	
616 круг	участников рынка продукции производственно- технического назначения:	
000000	маклеры и спекулянты; посредники по маркетингу; дилерские фирмы и фирмы изготовители; дилерские фирмы и фирмы изготовители; государственные организации; государственные организации;	
617 Стег	лень влиятельности покупателей зависит от следующих основных факторов: (выделите e) -	
00000	размера фирмы-покупателя; возможности и условий привлечения кредита; объемов закупок в прошлом и масштабов закупок, ожидаемых в будущем; все ответы верны. высокой конкуренции на рынке;	
618 Стег	лень влиятельности покупателя определяется:	
	степенгю бизгосостояния помунателя.	

\circ	мерой способности продавца в процессе переговоров навязывать потребителю выгодные для себя условия сделки;
	мерой способности покупателя в процессе переговоров навязывать продавцу выгодные для себя условия
	сделки; все ответы неверны.
Ŏ	жесткими требованиями покупателя к потребительским параметрам товаров;
619 Toчl	ка безубыточности графически соответствует точке пересечения кривых?
\circ	средних издержек и цены;
\circ	средних издержек и валовых издержек;
	валовых издержек и валового дохода;
Q	все ответы неверны.
\circ	предельных издержек и средних издержек;
620 Фак	горы, влияющие на продажи продукции производственно технического назначения:
\bigcirc	инфляция, жесткая конкуренция и слабый спрос на рынке;
O	особенности товаров, особенности фирмы, особенности дилера;
\circ	низкая эластичность спроса по цене;
\simeq	все ответы верны.
\bigcup	высокая эластичность спроса по доходу;
621 Себе	естоимость транспортной продукции может быть представлена следующей формулой:
\circ	$C = P \cdot 3Д$
Ō	$C = P \bullet V;$
Q	$C = \Pi \bullet V;$
<u> </u>	$C = P \cdot V;$ $C = \Pi \cdot V;$ $C = P + 3\Pi;$ $C = P - 3\Pi;$
\circ	C = P - 3Д;
622 Что	такое таможенная пошлина?
	Это - выплата для места продажи на рынках и ярмарках;
	Это - выплата, полученная таможенными органами во время проведения импорта и экспорта товаров из
	территории республики;
\simeq	Это - выплата, выплаченная во время экспортирования товаров из республики; Это - выплата, выплаченная юридическими и физическими лицами при проведении ими операций для
\cup	своих интересов;
623 Сою	зные, прямые и транзитные являются формами -
\bigcirc	Международных грузовых рынков;
Ŏ	Международных железнодорожных тарифов;
Ŏ	Международных автомобильных перевозок;
Ŏ	международного воздушного транспорта;
\circ	международного водного транспорта судоходной линии;
624 Осн	овные тарифы - это тарифы
	которые применяются на все перевозки грузов и для каждой марки;
Ŏ	пониженные против общих ,которые устанавливаются на перевозки только отдельных грузов;
Ŏ	которые устанавливаются с повышением или понижением против общих;
Ŏ	все ответы верны;
\circ	которые устанавливаются на специфические виды работ и операций, характерные только для одного вида транспорта;

\circ	которые устанавливаются с повышением или понижением против общих;
\bigcirc	пониженные против общих ,которые устанавливаются на перевозки только отдельных грузов;
	которые устанавливаются на специфические виды работ и операций, характерные только для одного вида
	транспорта. которые применяются на все перевозки грузов и для каждой марки;
\cup	notopine niprimenimento nu bee nepessosia i pysob ii giin kangon mapian,
626 Искл	пючительные тарифы - это тарифы
\circ	пониженные против общих ,которые устанавливаются на перевозки только отдельных грузов;
\bigcirc	которые применяются на все перевозки грузов и для каждой марки;
	которые устанавливаются с повышением или понижением против общих; которые устанавливаются на специфические виды работ и операций, характерные только для одного вида транспорта;
627 Льго	отные – это тарифы
	rozony a vatavanjunga otag va anavyhuvaskya ny v načot v ananavyh vanaktany va tovyka tug a vyapa ny v
\cup	которые устанавливаются на специфические виды работ и операций, характерные только для одного вида транспорта;
	пониженные против общих ,которые устанавливаются на перевозки только отдельных грузов;
Q	которые устанавливаются с повышением или понижением против общих;
\circ	которые применяются на все перевозки грузов и для каждой марки;
628 Ha c	ледующие виды транспортных услуг тарифы не регулируются:
\circ	перевозки пассажиров, багажа, грузобагажа и почты на железнодорожном транспор услуги, оказываемые
	предприятиями; перевозки грузов, погрузочно-разгрузочные работы на железнодорожном транспорте;
$\tilde{\circ}$	услуги, оказываемые предприятиями;
Ŏ	все ответы не верны;
	погрузочно-разгрузочные работы в портах;
629 Ф Δ(С (свободно вдоль борта судна) –
02) ФПС	с (свооодно вдоль обрта судна)
0	цена товара, исчисленная с учетом страхования и транспортных расходов отправителя по доставке товара на борт судна;
\circ	цена, в которую включены расходы по доставке, транспортированию товара от продавца в указанный
	портназначения, без учета затрат на страхование груза; цена,в которую включены расходы продавца по перевозке грузов, оплате таможенных сборов и
\cup	страхованию товара во время транспортирования;
\circ	цена товара, определенная с учетом возмещения транспортных расходов по доставке товара до пункта,
	указанного после слова франко; цена товара, исчисляемая с учетом транспортных расходов отправителя, доставляющего товар к борту
	судна;
630 ФОН	Б (франко-борт) —
\circ	цена товара, исчисляемая с учетом транспортных расходов отправителя, доставляющего товар к борту
	судна; цена товара, исчисленная с учетом страхования и транспортных расходов отправителя по доставке товара
9	на борт судна;
\circ	цена товара, определенная с учетом возмещения транспортных расходов по доставке товара до пункта, указанного после слова франко;
\circ	цена, в которую включены расходы по доставке, транспортированию товара от продавца в указанный
•	портназначения, без учета затрат на страхование груза;
Ō	цена, в которую включены расходы продавца по перевозке грузов, оплате таможенных сборов и страхованию товара во время транспортирования;

	цена товара, исчисленная с учетом страхования и транспортных расходов отправителя по доставке товара на борт судна; цена, в которую включены расходы по доставке, транспортированию товара от продавца в указанный портназначения, без учета затрат на страхование груза; цена товара, определенная с учетом возмещения транспортных расходов по доставке товара до пункта, указанного после слова франко; цена, в которую включены расходы продавца по перевозке грузов, оплате таможенных сборов и страхованию товара во время транспортирования; цена товара, исчисляемая с учетом транспортных расходов отправителя, доставляющего товар к борту судна;
632 СИФ) _
0	цена товара, исчисляемая с учетом транспортных расходов отправителя, доставляющего товар к борту судна;
0	цена товара, исчисленная с учетом страхования и транспортных расходов отправителя по доставке товара на борт судна;
	цена,в которую включены расходы продавца по перевозке грузов, оплате таможенных сборов и страхованию товара во время транспортирования;
	цена товара, определенная с учетом возмещения транспортных расходов по доставке товара до пункта, указанного после слова франко;
	цена, в которую включены расходы по доставке, транспортированию товара от продавца в указанный портназначения, без учета затрат на страхование груза;
633 kAФ	·_
	цена, в которую включены расходы по доставке, транспортированию товара от продавца в указанный портназначения, без учета затрат на страхование груза;
0	цена товара, определенная с учетом возмещения транспортных расходов по доставке товара до пункта, указанного после слова франко;
^	цена товара, исчисляемая с учетом транспортных расходов отправителя, доставляющего товар к борту судна;
	цена товара, исчисленная с учетом страхования и транспортных расходов отправителя по доставке товара на борт судна;
	цена, в которую включены расходы продавца по перевозке грузов, оплате таможенных сборов и страхованию товара во время транспортирования;
634 Зада	чей исследования спроса является:
Õ	создание типологии потребителей, моделирование их поведения на рынке;
	создание типологии потребителей, моделирование их поведения на рынке, прогноз ожидаемого спроса; все ответы верны;
Ŏ	создание типологии потребителей, моделирование их поведения на рынке, прогноз их ожидания;
0	создание типологии потребителей, моделирование их поведения на рынке, прогноз их поведения;
635 k тра	анспортным услугам не относятся?
\sim	услуги по сдаче в аренду судов, самолетов, автомобилей;
\sim	услуги по обработке грузов, хранению, упаковке, буксировке; финансовые лизы, ремонт транспортного оборудования, железных дорог, прочие бизнес услуги;
\tilde{c}	услуги связанные с перевозкой нерезидентов;
	услуги по техобслуживанию транспорта;
636 Осно	овными услугами экспортного консорциума являются?
\circ	передача на определенных условиях, неизвестной потребителям фирме, лицензию на деятельность по своей технологии и под своим товарным знаком;
	своей технологии и под своим товарным знаком, страхование и финансирование экспортных кредитов, поиск внешних партнеров, составление документации;
	опсанизация участия прешириятия в выставках и дрмарках.

организация рекламы и изучение внешних рынков; централизация систем связи, отправка представителей предприятия за рубеж;
637 Франкировка цен — это:
порядок включения в себестоимость продукции транспортных расходов по перемещению товара внутр
организации;
• форма учета в цене транспортных расходов по доставке товара до определенного места;
вид группировки затрат, входящих в себестоимость продукции;
способ учета в цене посреднических надбавок;
638 k международным транспортным услугам относятся?
услуги по сдаче в аренду судов, самолетов, автомобилей;
услуги, связанные с перевозкой нерезидентов и доставкой экспортного и импортного товара;
перевозки иностранных пассажиров транспортными предприятиями - резидентами внутри своей страни
погрузка и разгрузка перевозчиком;
услуги по обработке грузов, хранению, упаковке, буксировке;
639 Цена франко-склад изготовителя –
 Цена, в состав которой включены расходы по транспортировке до пункта начала основной перевозки груза:
Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения
Плата за посреднические услуги;
Соотношение уровней цен на определенные группы товаров и их динамика;
Цена в месте производства продукции;
640 Затраты на перевозку груза складываются:
из расходов на транспортировку груза;
из раходов на начально-конечные операции;
из расходов на перевозки пассажиров, багажа, грузобагажа;
из расходов на начально-конечные операции и расходов на его транспортировку;
из расходов на погрузо-разгрузочные работы;
641 Себестоимость перевозок груза на автомобильномтранспорте относительно высока по сравнению с другими видами транспорта, что обусловлено:
различиями в дорожно-климатических условиях эксплуатации;
небольшой грузоподъемностью подвижного состава;
пебольшим расстоянием перевозки;
все ответы верны;
высокой долей энергозатрат на перевозки и заработной платы;
642 Условия франко дифференцируются в зависимости от:
типа товара;
материалоемкости производства товара;
особенностей транспортировки товара;
все ответы верны;
рыночной стратегии продавца;
643 При принятии ценовых решений маркетологи, как правило, не учитывают:
реальную ценность товара и закономерность поведения покупателей;
ланные о конкурентах:

\bigcirc	затраты фирмы;	
	затраты фирмы, реальную ценность товара;	
	реальную ценность товара;	
644 Псих	кологические аспекты ценообразования это:	
	ценовая дискриминация;	
\sim	установление неокругленных цен;	
	снижение цен на товары, не пользующиеся спросом;	
\simeq	все ответы верны.	
\sim	установление высоких цен на престижные товары;	
\sim	geranosaenne sateonine den na inpeerimanate rosapsa,	
645 Стра	атегия ценообразования снятия сливок применима при условии, что:	
\circ	высокая цена не привлекает новых конкурентов;	
Ŏ	покупатели готовы приобрести новый товар по более высокой цене;	
Ŏ	товар новый;	
	все верны.	
Ŏ	товар принципиально новый;	
	v 1 1	
646 Целі	и ценовой политики фирмы:	
	максимизация прибыли на протяжении определенного времени;	
Ŏ	обеспечение выживаемости;	
Ŏ	максимизация объемов продаж;	
	максимизация объемов продаж, обеспечение выживаемости, максимизация рентабельность продаж.	
Ŏ	максимизация рентабельность продаж;	
647 Cko	пько процентов составляет НДС?	
	15%;	
\simeq	22%;	
\simeq	28%;	
\sim	18%;	
\sim	25%;	
$\overline{}$	23.74,	
648 kakи	им процентом удерживается налог на прибыли?	
	18%;	
$\tilde{\bigcirc}$	27%;	
$\tilde{\cap}$	24%;	
	20%;	
\tilde{c}	22%;	
\cup		
649 кто из классиков использовал понятие альтернативная цена?		
	Дж. С. Милль;	
Ŏ	Д. Петти;	
	Д. Рикардо;	
Ŏ	П. Баугильбер;	
Ŏ	А. Смит;	
650 Факторы, определяющие тариф на транспортировку газа:		
\simeq	объем транспортировки газа	
\simeq	эксплуатационные затраты	
\cup	инвестиции, налоги и сборы	

	все варианты верны амортизация и внутренняя норма прибыли	
651 Величина тарифной ставки на транспортировку газа рассчитывается по формуле:		
O	TB = E*Q + L*P	
Ŏ	TB = E*L + P*Q	
\sim	TB = E*P + Q*L	
	TB = E*Q / L*P TB — тарифная ставка E — эксплуатационные затраты P — балансовая прибыль Q — объем транспортируемого газа L — длина газопровода	
	TB = (E+P) / (Q*L)	
652 kako	вы оптовые цены на электроэнергию (1 квт/ч с НДС):	
_	3,8; 2,7; 4,2 копеек	
	4,0; 2,3; 4,2 копеек	
	4,1; 2,5; 4,5 копеек	
	4,0; 2,8; 4,7 копеек	
	3,9; 2,6; 4,4 копеек	
653 В до	лгосрочном периоде все факторы производства рассматриваются, kak?	
	упущенные выгоды;	
	переменные;	
Ŏ	постоянные;	
\sim	расходы упущенных возможностей.	
\circ	полные экономические затраты;	
654 Долі	госрочной целью фирмы является: (выделите неверное) -	
<u></u>	проникновение на рынок;	
Q	максимизация оборота;	
	максимизация прибыли;	
\sim	максимальное увеличение сбыта.	
	стабилизация цен, объемов состояния на рынке;	
655 k цел	лям, основанным на сбыте относятся:	
\bigcirc	быстрое получение наличных денег;	
Q	создание наиболее благоприятного климата;	
	завоевание значительной доли рынка;	
\sim	все верны.	
\circ	максимизация прибыли;	
656 коли	чество этапов разработки ценовой стратегии:	
Ō	5	
	3	
<u> </u>	2	
\sim	4	
657 крат	косрочной целью фирмы является: (выделите неверное) -	
	максимальное увеличение сбыта;	
Ō	максимизация оборота;	
	максимизация прибыли;	

\circ	«снятие сливок» с рынка. дальнейшее существование фирмы;
658 Осно	овные цели ценовой политики: (выделите неверное) -
00000	«связанное» ценообразование и следование за лидером; краткосрочная максимизация прибыли и оборота; дальнейшее существование фирмы; «снятие сливок» и лидерство в качестве. максимальное увеличение сбыта;
659 Под	политикой цен понимаются:
0 0 000	набор практических факторов и методов, которых целесообразно придерживаться при установлении рыночных цен на конкретные виды продукции, выпускаемые предприятием; комплекс мероприятий краткосрочного и долгосрочного характера по проведению концепции ценообразования; нормативно – правовые рекомендации по формированию ценовой стратегии; все ответы верны. общие цели, которых предприятие собирается достичь с помощью цен на свою продукцию;
660 Полі	итика ценовой дискриминации предусматривает:
00000	дифференцированную долю прибыли в цене; формирование ценовых рядов; унифицированное ценообразование; реализацию по цене предложения. среднюю долю прибыли в цене;
661 Цент	ы на условиях франко-станция отправления включают в себя расходы по:
0000	погрузке в вагон; выгрузке из вагона на станции назначения; доставке до станции отправления доставке товара до станции назначения;
662 Бирх	кевые котировки -
00 00	Предельный размер затрат на строительство объекта: Цена, исчисляемая в момент исполнения договора путем пересмотра базовой цены под влиянием инфляции; Цены специально организованного и постоянно действующего рынка массовых, качественно однородных товаров; Цена, на уровень и динамику которой влияют государственные структуры власти; Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения;
663 Регулируемая цена –	
0 00 00	Цена, исчисляемая в момент исполнения договора путем пересмотра базовой цены под влиянием инфляции; Цена, на уровень и динамику которой влияют государственные структуры власти; Цены специально организованного и постоянно действующего рынка массовых, качественно однородных товаров; Предельный размер затрат на строительство объекта; Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения;
\mathcal{L}	1,,

\bigcirc	посредника;
	Цена, которая состоит из прибыли и себестоимости производителя;
Ŏ	Цена, в состав которой включены: себестоимость, прибыль, косвенные налоги;
Ŏ	Цена за услуги розничной торговли;
\circ	Цена за услуги посредника;
665 Терм	иинология Инкотермс соответствует:
	наиболее распространенным способам упаковки и маркировки товаров;
\simeq	наиболее распространенным способам торговли отдельными видами товаров;
\sim	наиболее распространенным способам проведения взаиморасчетов
$\tilde{\bigcirc}$	наиболее распространенным способам приемки товаров по количеству.
Ŏ	наиболее распространенным торговым правилам и обычаям;
666 Отп	ускная цена закупки –
	Цена, в состав которой включены: себестоимость, прибыль, косвенные налоги;
\widetilde{C}	Цена за услуги розничной торговли;
Ŏ	Цена за услуги посредника;
	Цена, в состав которой помимо отпускной цены изготовителя включено комиссионное вознаграждение
	посредника
667 Недо	остатки морского транспорта:
\circ	Зависимость от погодных условий;
\circ	Ограничение географии перевозок;
\circ	Низкая скорость доставки;
	Все ответы верны;
\circ	Жесткие требования к упаковке и креплению грузов;
668 Пре	имущества автотранспорта:
	Высокая доступность;
$\tilde{\bigcirc}$	Возможность отправки грузов мелкими партиями;
Ŏ	Высокая скорость доставки;
	Все ответы верны;
\circ	Широкая возможность выбора перевозчика;
669 Пере	ечислить основные инструменты тарифного регулирования:
	таможенные пошлины;
Ŏ	технические стандарты;
Ŏ	протекционистские меры;
Ŏ	квотирование;
\circ	лицензирование;
670 Tan	оженно-тарифное регулирование представляет собой метод государственного
	ования внешней торговли товарами, осуществляемый путем:
- J	
Ō	применения ввозных и вывозных таможенных пошлин;
	применения вывозных таможенных пошлин;
Ŏ	применения таможенных ограничений;
\circ	применения ввозных таможенных пошлин;

671 k экономическим методам регулирования потоков внешней торговли относятся

(таможенный тариф, таможенная пошлина, экспортный тариф, тарифная квота;
\circ	лицензирование;
	квотирование – контингентирование;
	демпинг;
\circ	«добровольное» ограничение импорта;
672 Цен	а, которая ограничивает транспортно-экспедиторские расходы отправления доставкой
	причала:
\bigcirc	ФОБ;
	ΦAC;
\sim	СИФ;
\sim	ФСА;
Ŏ	КАФ;
673 Бази	исные условия поставки, лежащие в основе мировых экспортных цен:
$\overline{}$	ФАС;
\sim	ФСА;
\sim	СИФ;
\sim	ДАФ;
$\overline{\bullet}$	ФОБ;
674 H	
	а, при которой все расходы по перевозке груза, оплате транспортных сборов и инию товара до пересечения им борта судна в порту покупателя несёт продавец товара:
\circ	ФАС;
	ФОБ;
Ŏ	КАФ;
Ŏ	ФСА;
	СИФ;
675 Пре	имущества речного транспорта
\bigcirc	универсальность;
Ŏ	небольшие капитальные затраты на организацию судоходства
$\tilde{}$	низкая себестоимость;
	низкая себестоимость; небольшие капитальные затраты на организацию судоходства;
Ŏ	высокая скорость перевозки;
676 Нед	остатки воздушного транспорта:
\bigcirc	зависимость от метеоусловий;
\sim	невозможность беспосадочного полета;
\sim	высокая стоимость взлетно-посадочных полос;
	высокая стоимость вълстно-посадочных полос, высокая себестоимость перевозки; зависимость от метеоусловий;
Ŏ	высокая себестоимость перевозки;
677 Tapi	ифы на услуги могут быть :
~	
\sim	розничными;
\supset	макроэкономическими;
Š	маржинальными;
<u> </u>	оптовыми; розничными;
\sim	оптовыми;

либо транспортном средстве называется:	
0000	ковернот; коносамент; дорожная ведомость; грузовой манифест;
679 Ha c	истему международных авиатарифов влияет фактор:
00000	все ответы верны; тарифы, предлагаемые другими видами транспорта; несбалансированность авиаперевозок по направлениям; расстояние между пунктами; спрос на перевозки;
680 Тамо	оженный тариф имеет следующий вид:
00000	код товара, название товара, страна происхождения, ставка таможенной пошлины; ставка таможенной пошлины, название товара, код товара; название товара, штрих-код товара, ставка таможенной пошлины; название товара, отрасли происхождения, ставка пошлины; код товара, название товара, ставка таможенной пошлины;
681 k тар	рифным ограничениям протекционистской внешнеторговой политики относятся:
00000	антидемпинговые пошлины импортные и экспортные квоты экспортные и импортные пошлины; экспортные и импортные пошлины; антидемпинговые пошлины технические стандарты и нормы
682 Бази	сное условие поставки, в котором страховка в цену не включается:
00000	КАФ; ФАС; СИФ; ФСА; ФОБ;
683 Прег	имущества морского транспорта
0000 0	Не зависит от климатических условий, времени года и суток; Высокая провозная и пропускная способность; Возможность межконтинентальных перевозок; Возможность межконтинентальных перевозок;Высокая провозная и пропускная способность; Низкая себестоимость перевозок на дальние расстояния; Низкая себестоимость перевозок на дальние расстояния;
684 Антидемпинговые и компенсационные пошлины, импортные депозиты, добровольные ограничения экспорта, компенсационные сборы, система минимальных импортных цен, лицензирование импорта, импортные и экспортные квоты – что это?	
00000	нетарифные меры регулирования внешней торговли; административные методы регулирования внешнеэкономических связей; тарифные меры регулирования внешней торговли; тарифные меры регулирования внутренней торговли. экономические средства управления и регулирования внешней торговли;

ЭТО:	
00000	показатели конкурентоспособности; показатели емкости мирового рынка; структурные элементы конъюнктуры мирового товарного рынка; показатель производительности труда. основные элементы контракта купли-продажи;
686 Уро	вень тарифов на платную медицинскую услугу зависит
00000	качественных параметров оборудования от качества оказанных услуг все варианты верны уровня комфортности условий оказания услуги квалификации врача
687 Введ	дение таможенного тарифа приводит:
00000	в целом к потерям производителей и потребителей отечественных товаров; к увеличению цен импортных и отечественных товаров; к увеличению цен импортных и снижению цен отечественных товаров; к изменению уровня благосостояния потребителей и производителей. к выигрышу отечественных производителей и потерям потребителей товара;
688 Введ	дение таможенных пошлин преследует цели:
00000	захват внешних рынков; пополнение государственного бюджета; расширения внешнеэкономических связей; защиты «юных» отраслей и отраслей, продукция которых имеет военностратегическое назначение. защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции;
689 Мет	одов определения таможенной стоимости товара применяемых в мировой практике:
00000	шесть; три; десять; двенадцать. пять;
690 Там	оженный тариф это:
0000	систематизированный перечень таможенных пошлин. налоги, которыми облагаются товары при импорте, а в отдельных случаях – при экспорте из данной страны; косвенный налог; прямой налог; налог, взимаемый при пересечение товаром таможенной границы, который повышает цену импортируемых или экспортируемых товаров;
691 Тен;	денция либерализации во внешнеэкономической деятельности это:
0000	защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции; лицензирование и контингентирование ввоза и вывоза; снижение всевозможных барьеров, препятствующих развитию внешнеэкономических связей; акцизы и развитое внутреннее налогообложение;

685 Единица измерения цены, базис цены, валюта цены, способ фиксации цены и уровень цены –

\circ	добровольные ограничения экспорта и импорта;
692 Сме	тная стоимость —
	Цена, на уровень и динамику которой влияют государственные структуры власти; Предельный размер затрат на строительство объекта;
\approx	
\preceq	Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения; Цены специально организованного и постоянно действующего рынка массовых, качественно однородных товаров;
0	Цена, исчисляемая в момент исполнения договора путем пересмотра базовой цены под влиянием инфляции;
693 kakи тарифа?	ве из перечисленных аргументов выдвигаются противниками введения импортного
\circ	тарифы снижают курс национальной валюты;
	тарифы защищают молодых отраслей национальной экономики;
0	тарифы замедляют экономический рост, приводят к увеличению налогового бремени, сокращают уровня занятости, подрывают экспорт;
	тарифы ведут к инфляции;
	тарифы снимают стимулы экономического роста;
694 Cko	пьзящая цена –
	Предельный размер затрат на строительство объекта
Ŏ	Цена, исчисляемая в момент исполнения договора путем пересмотра базовой цены под влиянием инфляции;
\circ	Цены специально организованного и постоянно действующего рынка массовых, качественно однородных товаров;
	Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения;
Ŏ	Цена, на уровень и динамику которой влияют государственные структуры власти;
695 Сегм	иентация рынка - это:
	разделение потребителей на отдельные группы по различным признакам;
Ŏ	классификация рынков по различным признакам;
	классификация товаров по различным признакам;
\bigcirc	группировка потребителей по поведению и покупательским;
\circ	классификация товаров и рынков по различным признакам;
696 Това	арный ассортимент характеризует:
Q	марочное наименование товара;
Q	все товары, производимые на предприятии являются более широким понятием, чем номенклатура товара;
	разновидности товаров, входящих в номенклатуру;
\circ	понятие товарный ассортимент не используется;
O	потребительские свойства товара;
697 Своб	бодная (рыночная) цена –
Ō	Цена, на уровень и динамику которой влияют государственные структуры власти;
	Цена, складывающаяся на рынке под воздействием спроса и предложения;
8	Предельный размер затрат на строительство объекта Цены специально организованного и постоянно действующего рынка массовых, качественно однородных
\sim	товаров;
\bigcirc	Цена, исчисляемая в момент исполнения договора путем пересмотра базовой цены под влиянием инфляции:

тарифа?	
00000	тарифы ведут к повышению занятости, росту экспорта; тарифы приводят к увеличению налогового бремени; тарифы ускоряют экономический рост; тарифы сдерживают инфляцию; тарифы защищают молодых отраслей национального производства, выступают источником пополнения госбюджета, способствуют укреплению национальной безопасности, международного престижа страны, ее культуры и традиций;
699 Hoy-	-хау это -
000 00	передача исключительных прав на занятие предпринимательской деятельностью; форма материально — технического снабжения с одновременным кредитованием и арендой; комплекс научных и технических знаний, коммерческих и иных секретов производства, опыта, изобретений, не запатентованных по разным причинам; оказание помощи в обучении, маркетинге, управлении за определенную компенсацию получение дополнительных финансовых ресурсов под залог имущества заказчика;
700 комп	лекс деловых и профессиональных услуг включает?
000	услуги отрасли образования; службы маркетинга, рекламы, менеджмента, лизинга, научных исследований, информационно – компьютерного, консультативного, аудиторского и бухгалтерского характера; услуги телекоммуникаций и кредитно – финансовых учреждений; услуги кредитно – финансовых учреждений; услуги по обслуживанию инвалидов, престарелых, неблагополучных семей и др. категорий населения;

698 kakue из перечисленных аргументов выдвигаются сторонниками введения импортного