

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

«ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ»

Бабашлы Мехрали Амирхан оглы
(Ф.И.О. МАГИСТРАНТА)

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

**На тему: «Макроэкономические аспекты интеграции Азербайджанской
Республики во Всемирную Торговую Организацию»**

Шифр и название направления: 060401 – Мировая экономика

Специальность: Международная торговля

Группа: 2101

**Научный
руководитель: к.э.н., доцент Х.М.Аскеров**
(учёная степень и научное звание, И.О.Ф.)

**Руководитель
магистерской
программы: к.э.н., ст./препод. М.М.Асланова**
(учёная степень и научное звание, И.О.Ф.)

**Заведующий
кафедрой: д.э.н., проф.А.Ш.Шакаралиев**
(учёная степень и научное звание, И.О.Ф.)

БАКУ - 2015

Оглавление

Введение.....	3
Глава I. Образование Всемирной Торговой Организации	7
1.1. История формирования и становления ВТО как регулирующей международной организации	7
1.2. Цели, принципы, функции, организационная структура, принятие решений и членство во Всемирной Торговой Организации	15
1.3. Преимущества торговой системы	21
Глава II. Анализ деятельности Всемирной Торговой Организации	27
2.1. Деятельность и проблемы Всемирной Торговой Организации	27
2.2. Всемирная Торговая Организация и конкурентоспособность	34
2.3. Задачи и практические принципы работы Всемирной Торговой Организации	41
Глава III. Азербайджанская Республика и Всемирная Торговая Организация.....	48
3.1. Рост экономики Азербайджана и цель вступления во Всемирную Торговую Организацию.....	48
3.2. Положительные и отрицательные стороны вступления Азербайджанской Республики во Всемирную Торговую Организацию	56
3.3. Современный этап переговоров о вступлении Азербайджанской Республики во Всемирную Торговую Организацию	72
Выводы и предложения	89
Список использованной литературы	97

Введение

Актуальность проблемы. Последние десятилетия в сфере международной торговли произошли существенные изменения. Таким образом, вступление в ВТО стало одним из важнейших и необходимых факторов экономического роста.

Растущая экономическая взаимозависимость государств вследствие быстрого расширения взаимных потоков товаров и капиталов, растущего обмена услугами и технологиями превратила мировую экономику в более или менее целостную экономическую систему, связующим звеном в которой стала международная торговля товарами и услугами и движение капитала.

Во многом проблема вступления Азербайджана в ВТО осложняется наличием ряда особенностей экономической системы республики, а также объективными сложностями геополитических условий региона. В этих условиях в основе национальных интересов Азербайджана при ее вступлении в ВТО лежит, прежде всего, обеспечение выгодных условий присоединения к данной организации, которое учитывало бы специфику экономической системы нашего государства.

Изучение проблем связанных с вступлением Азербайджана в ВТО, очень актуально и требует комплексного анализа. Мы считаем, что это ключевой вопрос развития азербайджанской экономики, от решения которого зависит дальнейшее развитие национальной экономики республики.

Актуальность проблем взаимоотношений Азербайджана и ВТО определяется, прежде всего, тем, что вступления республики в ВТО входит в число наиболее приоритетных направлений внешнеэкономической политики республики. Принимая во внимание то, что Азербайджан находится в преддверии вступления в ВТО, проведение исследовательских работ, связанных с изучением роли ВТО в регулировании международной торговли, с проблемами усовершенствования текущей системы организации является

непременным условием определения стратегии интеграции Азербайджанской Республики в эту организацию.

Вступление в ВТО является неотъемлемой частью интеграции Азербайджана в мировую экономику, однако ввиду того, что тема ВТО является несколько новой для Азербайджана, проблематика определения роли и места ВТО в системе регулирования международной торговли в нашей стране является малоизученной.

Отмеченные актуальные теоретические и практические проблемы вступления республики в ВТО предопределили цели и задачи настоящей магистерской диссертации.

Цель и задачи магистерской диссертации. Целью магистерской диссертационной работы является исследование роли, места и тенденций развития ВТО с точки зрения всестороннего анализа вступления нашей республики в эту организацию.

В соответствии с целью исследования в работе поставлены и решены задачи: выявление основных предпосылок и особенностей трансформации Генерального Соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) в ВТО, определение экономического содержания режима наибольшего благоприятствования и теоретическое обоснование этого принципа как системообразующего элемента функционирования ВТО, анализ основных принципов и задач ВТО, исследование основных соглашений ВТО, влияние этих соглашений на развитие международной торговли на современном этапе, изучение опыта вступления ВТО стран с переходной экономикой, анализ и оценка текущего состояния сотрудничества Азербайджанской республики с ВТО.

Объект и предмет магистерской диссертации. Объектом исследования в магистерской диссертации выступает ВТО как основной инструмент системы регулирования международной торговли. Предметом исследования служат новые явления теоретических и практических аспектов совершенствования ВТО в условиях глобализации мировой экономики.

Научно-методологическую основу исследования составляют диалектический метод, в частности, системный подход, а также классические и современные макроэкономические теории, теории международной торговли, теории либерализации международной торговли. Учтены многие важные положения и выводы, которые содержатся в теоретических и практических взглядах видных отечественных и зарубежных учёных. В основу изучения положены соглашения, нормативно-правовые документы ВТО, стратегии и концепции стран с переходной экономикой, связанные с вступлением к ВТО.

Информационную базу исследовательской работы составляют годовые отчеты ВТО, официальные веб-сайты, ежегодные статистические сборники международной торговли и отчёты различных учреждений ООН, ежегодные издания Государственного Комитета по Статистике Азербайджанской Республики, отчеты и документы Министерства экономики и промышленности Азербайджанской Республики и др.

Научная новизна исследования. В магистерской диссертационной работе осуществлён комплексный подход к деятельности ВТО. Научная новизна магистерской диссертации состоит в обосновании и разработке ряда методологических положений по определению приоритетных направлений развития взаимоотношений с ВТО, в выявлении преимуществ и недостатков членства в организации с точки зрения особенностей развития национальной экономики, выделению основных направлений повышения эффективности членства Азербайджанской Республики в ВТО. В магистерской диссертации дана оценка содержанию ВТО как организующего элемента системы многосторонней торговли в условиях глобализации экономики, обосновано место и роль ВТО в системе регулирования международной торговли, выявлено влияние сокращения роли государства в регулировании внешнеэкономической деятельности в результате членства в ВТО на внешнюю торговлю и инвестиционные потоки, определены положительные и отрицательные последствия вступления в ВТО стран с переходной

экономикой; дана оценка влияния членства Азербайджана в ВТО на национальную экономику в условиях низкой конкурентоспособности местного производства.

Апробация результатов магистерской диссертации. Основные результаты магистерской диссертационной работы автором опубликованы в статье «Модели современного количественного анализа внешнеторговых связей» в сборнике «Особенности и проблемы проведения экономических реформ в Азербайджане». Специальный выпуск труда Научно Исследовательского Института Экономических Реформ при Министерстве Экономики и Промышленности Азербайджанской Республики. Том – XIV, Баку-2015.

Публикация. По теме магистерской диссертации опубликована 1 статья, общим объёмом 0,5 п.л.

Объем и структура магистерской диссертационной работы. Магистерская диссертационная работа представлена на 99 страницах, состоит из введения, трёх глав, вывода и предложения, а также списка использованной литературы; в работе даны эмблема ВТО, 8 таблиц и 1 рисунок.

Глава I. Образование Всемирной Торговой Организации

1.1. История формирования и становления ВТО как регулирующей международной организации.

На рубеже настоящего и ушедшего столетия в сфере внешнеторговой деятельности произошли серьезные количественные и качественные изменения. Для большинства стран мира внешняя торговля стала важным инструментом экономического роста и серьёзным средством экономического развития.

Международная торговля втянула в свою орбиту все страны мира. На протяжении 1946 - 2012 годов стоимость и объем международной торговли непрерывно увеличивались. Была достигнута самая большая за всю историю человечества стоимость мирового экспорта – более 20 трлн. долл. Международная торговля стала важнейшим показателем и движущей силой нового состояния мировой экономики получившего обобщённое наименование – глобализация.

Мировой экономический кризис 2007 – 2009 годов заставил руководителей 20-ти крупнейших государств мира обратить серьезное внимание на состояние международных экономических связей и на меняющуюся роль международной торговли в функционировании и развитии национальных и мировых экономик. Неоднократно собиравшиеся на протяжении 2009 г. лидеры крупнейших мировых держав обратили внимание на то, что одной из причин развития мирового экономического кризиса стала системная несогласованность международных торговой, валютной и финансовых систем. В итоговых документов саммитов лидеров мировых держав обращалось внимание на то, что мировое хозяйство обременено серьезными торговыми диспропорциями и требует улучшения международной координации политики в области развития международной торговли. Интересно отметить, что экономический кризис 2007-2009 годов – это кризис, который впервые вызвал такую быструю и скоординированную

реакцию государственных и политических лидеров крупнейших развитых и развивающихся государств.

Внешнеторговая деятельность принадлежит к числу важнейших направлений развития экономики Азербайджана. Примерно около треть ВВП страны создаётся при прямом участии внешней торговли. Этот факт сам по себе ставит множество проблем, связанных с дальнейшей интеграцией Азербайджана в мировую торговлю.

ВТО – это и организация, и одновременно комплекс правовых документов, своего рода многосторонний торговый договор, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами. Правовую основу ВТО составляют Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 года (ГАТТ-1994), Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Соглашения ВТО ратифицировались парламентами всех стран-участниц.

Главные задачи ВТО - либерализация международной торговли, обеспечение ее справедливости и предсказуемости, содействие экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Страны-члены ВТО, которых на сегодняшний день насчитывается 160, решают эти задачи путем контроля за выполнением многосторонних соглашений, проведения торговых переговоров, урегулирования торговых споров в соответствии с механизмом ВТО, а также оказания помощи развивающимся странам и проведения обзора национальной экономической политики государств.

Решения принимаются всеми государствами-участниками обычно методом консенсуса, что является дополнительным стимулом к укреплению согласия в рядах ВТО. Принятие решения большинством голосов тоже возможно, но в ВТО такой практики пока не было; в рамках работы предшественника ВТО, ГАТТ, такие единичные случаи имели место.

Решения на высшем уровне в ВТО принимает Министерская конференция, которая собирается как минимум один раз в два года. Первая конференция в Сингапуре в декабре 1996 г. подтвердила курс стран-участниц на либерализацию торговли и добавила к существующей организационной структуре ВТО три новые рабочие группы, занимающиеся вопросами соотношения между торговлей и инвестициями, взаимодействия между торговлей и политикой конкуренции, а также прозрачностью в области государственных закупок. Вторая конференция, проведенная в 1998 г. в Женеве, была посвящена 50-летию ГАТТ/ВТО; кроме того, на ней члены ВТО договорились об изучении вопросов мировой электронной торговли. Третья конференция, которая была созвана в декабре 1999 года в Сиэтле (США) и должна была принять решение о начале нового раунда торговых переговоров, закончилась фактически безрезультатно.

В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе представителей членов ВТО, обычно послов и глав делегаций стран-участниц. В ведении Генерального совета также находятся два специальных органа: по анализу торговой политики и по разрешению споров. Кроме того, Генеральному совету подотчетны комитеты по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам.

Генеральный совет делегирует функции трем советам, находящимся на следующем уровне иерархии ВТО: Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих контроль за соблюдением принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами.

Совет по торговле услугами осуществляет контроль за выполнением соглашения ГАТС. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам.

Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соответствующего соглашения (ТРИПС), занимается также вопросами предотвращения возникновения конфликтов, связанных с международной торговлей поддельными товарами.

Многочисленные специализированные комитеты и рабочие группы занимаются отдельными соглашениями системы ВТО и решением вопросов в таких областях, как защита окружающей среды, проблемы развивающихся стран, процедура вступления в ВТО и региональные торговые соглашения.

Секретариат ВТО, который базируется в Женеве, имеет около 629 штатных сотрудников; его возглавляет генеральный директор. Секретариат ВТО, в отличие от подобных органов других международных организаций, не принимает решений, так как эта функция возлагается на сами страны-члены. Основные обязанности Секретариата – обеспечивать техническую поддержку различным советам и комитетам, а также Министерской конференции, оказывать техническое содействие развивающимся странам, проводить анализ мировой торговли и разъяснять положения ВТО общественности и средствам массовой информации. Секретариат также обеспечивает некоторые формы правовой помощи в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО. На сегодняшний день таких стран насчитывается более двадцати.

Всё возрастающая роль мировой торговли заставила индустриальные страны уже в XIX веке поддерживать на международном уровне ограниченную кооперацию по вопросам таможенных пошлин. Разразившийся в 1929 году глобальный экономический кризис и попытки его преодоления в отдельных развитых странах путём прямой защиты внутреннего рынка высокими таможенными пошлинами от иностранного

импорта показали, что при всех возрастающих объёмах внешней торговли необходима её институционализация и наднациональное регулирование в признанных международно-правовых рамках.

Экономическим фундаментом требований либерализации внешней торговли служит экономическая теория сравнительного преимущества, разработанная учёными в начале XIX века.

Идея создания международной организации, призванной регулировать международную торговлю, возникла ещё до окончания Второй мировой войны. В основном усилиями США и Великобритании в 1944 году на Бреттон-Вудской конференции были основаны международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Третьей опорой нового экономического порядка наряду с упомянутыми организациями предполагалось создание Всемирной Торговой Организации (ВТО). Для этого в 1946 году в Гаване была созвана международная конференция по торговле и занятости, которая и должна была выработать материально-правовые рамки международного соглашения о снижении тарифов, предложить заинтересованным странам устав этой организации, взять на себя координирующую роль в вопросах упрощения внешней торговли и снижения таможенного бремени на пути товаров из страны в страну. Уже в октябре 1947 года было подписано Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), которое первоначально рассматривалось лишь как часть всеобъемлющего соглашения в рамках новой международной торговой организации. Это соглашение, рассматриваемое как временное, вступило в силу 1 января 1948 года.

Бывший СССР не был приглашён к участию в Гаванской конференции, так как отказался быть участником МВФ и МБРР. Советское правительство опасалось того, что большое влияние, которое имели США в этих организациях, и начало противостояния между идеологическими блоками (Холодная война) не позволят в должной степени учитывать интересы СССР в рамках этих организаций.

Конгресс США, однако, неожиданно отказался от ратификации Устава ВТО, несмотря на то, что Соединённые Штаты были главной движущей силой организации ВТО, и ГАТТ, первоначально временное соглашение, продолжало действовать без всякой организационной структуры, которой должна была стать ВТО.

В последующие годы ГАТТ, хотя и в урезанном от первоначально задуманного виде, оказался достаточно эффективной системой, в рамках которой средняя таможенная пошлина снизилась с 40 % к моменту подписания соглашения в середине сороковых годов до 4 % в середине девяностых. С целью снижения прямых таможенных пошлин и скрытых, так называемых нетарифных, ограничений на ввоз продукции из-за рубежа в рамках ГАТТ регулярно проводились раунды переговоров между странами-участницами.

Так называемый Уругвайский раунд переговоров, длившийся с 1986 по 1994 год, был наиболее успешным. В результате долгих переговоров в 1994 году в Марокко было подписано соглашение о создании ВТО, вступившее в силу 1 января 1995 года. Страны-участницы достигли согласия о том, что в рамках этой организации будет не только регулироваться торговля товарами (что являлось предметом ГАТТ уже с 1948 года), но и в связи со все возрастающей ролью услуг в постиндустриальном обществе и их растущей долей в мировой торговле (на начало XXI века — около 20 %) принято Генеральное соглашение о торговле услугами (GATS), регулирующее эту область внешней торговли. Также в рамках Мароккского соглашения было принято Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (TRIPS), регулирующее торговые вопросы прав на результаты интеллектуальной деятельности и являющееся неотъемлемой частью правового фундамента ВТО.

Место расположения: Женева, Швейцария

Основана: 1 января 1995 года

Создана: по результатам переговоров Уругвайского раунда (1986-1994)

Членство: На 26 июня 2014 года в ВТО состояло 160 стран

Бюджет: 197.203.900 млн. швейцарских франков на 2014 год (примерно 140 млн.долл. США)

Штат секретариата: 629 сотрудников

Глава: генеральный директор

Таким образом, спустя почти 50 лет после неудачных попыток создания международной организации и существования временной конструкции ГАТТ, регулирующей вопросы внешней торговли, с 1 января 1995 года ВТО приступила к работе.

Осенью 2001 года в столице Катара был начат Дохийский раунд переговоров ВТО о дальнейшей либерализации мировой торговли. Среди включённых в него вопросов — либерализация мировой торговли аграрной продукцией, в том числе снижение тарифов и отмена субсидий, финансовые услуги и защита интеллектуальной собственности. Однако переговоры затягиваются, во многом из-за проблемы доступа к несельскохозяйственным рынкам. Развитые страны хотят получить больше доступа к промышленному сектору развивающихся стран, последние, в свою очередь, опасаются, что это может привести к снижению темпов экономического роста.

Соглашение о ВТО и входящие в него договоренности предусматривают, что страны-члены ВТО должны были провести взаимные переговоры о снижении барьеров в торговле товарами и услугами. Перечни этих обязательств также входят в качестве составной части в общий пакет договоренностей. Они составляют несколько десятков объемных томов и носят сугубо конкретный характер.

Контур пакета договоренностей Уругвайского раунда в самом общем виде могут быть очерчены перечнем документов, приложенных к Заключительному акту и составляющих его содержание. Одновременно этот перечень дает представление о своеобразной «архитектуре» пакета договоренностей, родившейся в итоге сложного компромисса, достигнутого буквально в последние дни и даже часы переговоров. Перечень дается в том

виде, в котором пакет документов был представлен 15 апреля 1994 года Совещанию министров в городе Марокко и затем передан странам-участницам переговоров для принятия.

Центральное место в пакете соглашений занимают следующие группы документов. Соглашение об учреждении ВТО, включающее три главных правовых документа:

- Соглашения, создающие новую редакцию ГАТТ как часть ВТО (ГАТТ-1994) и интегрирующие в это новое ГАТТ ряд договоренностей и соглашений (часть из которых имела ранее, но в новой редакции);
- Генеральное соглашение по Торговле Услугами (ГАТС), которое является второй составной частью ВТО;
- Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности – третья составная часть ВТО.

Страна, становящаяся членом ВТО, должна взять на себя обязательства всех договоренностей, входящих в этот пакет. Особым статусом обладают только четыре соглашения (Соглашение о торговле гражданской авиатехникой, Соглашение о правительственных закупках, Международное соглашение по молочным продуктам, Договоренность по говядине), обязательства по которым действительны только в отношении стран, их подписавших.

Теперь соглашение о создании ВТО устанавливает жесткий принцип, что все ее члены принимают полностью весь пакет договоренностей, прилагаемых к Соглашению об учреждении ВТО, и должны привести в полное соответствие свое национальное законодательство (законы, постановления и административную практику) с обязательствами, содержащимися в прилагаемых к Соглашению о ВТО договоренностях.

1.2. Цели, принципы, функции, организационная структура, принятие решений и членство во Всемирной Торговой Организации.

ВТО призвана регулировать торгово-политические отношения участников организации в сфере международной торговли на основе пакета соглашений, в частности, Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.). Соглашение об учреждении Всемирной торговой организации предусматривает создание постоянно действующего форума государств-членов для урегулирования проблем, оказывающих влияние на их многосторонние торговые отношения, а также для осуществления контроля для реализации соглашений и договоренностей Уругвайского раунда. ВТО функционирует во многом так же, как и ГАТТ, но при этом осуществляет контроль за более широким спектром торговых соглашений и имеет гораздо большие полномочия в связи с усовершенствованием ряда процедур принятия решений.

Главной задачей ВТО является либерализация мировой торговли путем ее регулирования преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении уровня импортных пошлин, а также устранении различных нетарифных барьеров, количественных ограничений и других препятствий в международном обмене товарами и услугами.

Основополагающими принципами и правилами ГАТТ/ВТО, являются: предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле на недискриминационной основе; взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения; регулирование торговли преимущественно тарифными методами; отказ от использования количественных ограничений; транспарентность торговой политики; разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров и т.д.

Все страны-члены ВТО принимают обязательство по выполнению порядка двадцати основных соглашений и юридических инструментов, объединенных термином «многосторонние торговые соглашения» (МТС).

Таким образом, ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется свыше 90% всей мировой торговли товарами и услугами.

Пакет соглашений Уругвайского раунда объединяет примерно 50 многосторонних соглашений и других правовых документов, основными из которых являются:

Соглашение об учреждении ВТО и прилагаемые к нему МТС:

1. Многосторонние соглашения по торговле товарами:

Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994г. (ГАТТ-94);

Соглашение по сельскому хозяйству;

Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер;

Соглашение по текстильным изделиям и одежде;

Соглашение по техническим барьерам в торговле;

Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей (ТРИМС);

Соглашение по применению Статьи VI ГАТТ-94 (Антидемпинговые процедуры);

Соглашение по применению Статьи VII ГАТТ-94 (Оценка таможенной стоимости товаров);

Соглашение по предотгрузочной инспекции;

Соглашении по правилам происхождения;

Соглашение по процедурам импортного лицензирования;

Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам;

Соглашение по защитным мерам.

2. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС)

3. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)

4. Договоренность о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров

5. Механизм обзора торговой политики

6. Плюрилатеральные соглашения (с ограниченным участием, т.е. необязательные для всех членов ВТО): Соглашение по торговле гражданской авиатехникой; Соглашение по правительственным закупкам.

Существуют также т.н. секторальные тарифные инициативы («нулевой вариант», «гармонизация торговли химическими товарами», «информационные технологии»), в которых на добровольной основе участвуют лишь часть стран-членов ВТО. Стратегические решения на высшем уровне в ВТО принимает Министерская конференция, которая собирается как минимум один раз в два года. В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе представителей стран-членов ВТО (обычно послов и глав делегаций стран-участниц). В ведении Генерального совета находятся два специальных органа – по анализу торговой политики и по разрешению споров. Кроме того, Генеральному совету подотчетны специальные комитеты: по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам. Генеральный совет ВТО действует как орган разрешения споров для урегулирования конфликтов, возникающих в связи с выполнением базовых соглашений. Он обладает исключительными полномочиями создавать третейские группы для рассмотрения конкретных споров, утверждать доклады, которые представляются такими группами, а также апелляционным органом, следить за выполнением решений и рекомендаций и санкционировать применение ответных мер в случае невыполнения рекомендаций. Генеральный совет частично делегирует свои функции трём советам, находящимся на следующем уровне иерархии ВТО, - Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих контроль за соблюдением

принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами. Совет по торговле услугами осуществляет контроль за выполнением соглашений ГАТС. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам. Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соглашений ТРИПС, также занимается проблемами, связанными с международной торговлей поддельными товарами.

Секретариат ВТО базируется в Женеве, его возглавляет Генеральный Директор ВТО (с 1 сентября 2013 года – Роберту Карвалью ди Азеведу). Секретариат ВТО, в отличие от подобных органов других международных организации, не принимает самостоятельных решений, так как эта функция возлагается на сами страны-члены. Основные обязанности Секретариата – обеспечить техническую поддержку различным советам и комитетам ВТО, а также Министерской конференции, оказывать техническое содействие развивающимся странам, проводить анализ мировой торговли и разъяснять положения ВТО общественности и СМИ. Секретариат также обеспечивает некоторые формы правовой помощи в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО.

В ВТО практикуется принятие решений на основе консенсуса. При его отсутствии решение принимается большинством голосов, если другого не предусмотрено. Толкование положений соглашений по товарам, услугам, интеллектуальной собственности, освобождение от принятых обязательств (вейвер) принимаются $\frac{3}{4}$ голосов. Поправки, не затрагивающие прав и обязательств участников, а также принятие новых членов требует $\frac{2}{3}$ голосов (на практике, как правило, консенсусом).

В соответствии с Соглашением об учреждении ВТО странами-учредителями организации стали участники ГАТТ, которые представили списки обязательств по товарам и услугам и ратифицировали пакет соглашений ВТО до 1997 года. В настоящее время полноправными

участниками ВТО являются 160 государств, причем только Эквадор, Болгария (1996г.), Монголия, Панама (1997г.), Киргизия (1998г.), Латвия, Эстония (1999г.), Иордания, Грузия, Албания, Оман, Хорватия (2000г.), Литва, Молдова (2001г.), Китай (декабрь 2001г.), Тайвань (январь 2002г.) и Армения (февраль 2003г.), Македония (апрель 2003г.), Непал (апрель 2004г.), Камбоджа (октябрь 2004г.) стали новыми членами. Более тридцати государств имеют статус наблюдателя в ВТО. Подавляющее большинство из них, Саудовская Аравия, Алжир, Украина, Казахстан, остальные государства СНГ (кроме Туркмении) находятся на различных стадиях вступления в ВТО.

Кроме того, свыше 60 международных организаций имеют статус наблюдателя в ВТО, в т.ч. МВФ, Мировой Банк, ОЭСР, различные подразделения ООН, региональные группировки, товарные организации и т.д. Процедура вступления во Всемирную торговую организацию, выработанная за полвека существования ГАТТ/ВТО, достаточно сложна и состоит из нескольких этапов. Как показывает опыт присоединяющихся стран, этот процесс занимает несколько лет. Все указанные ниже процедуры вступления полностью распространяются и на Азербайджан. На первом этапе в рамках специальных Рабочих групп происходит детальное рассмотрение экономического механизма и торгово-политического режима вступающих страны. После этого начинаются консультации и переговоры об условиях членства страны-соискателя в этой международной организации.

Подобные консультации и переговоры, как правило, проводятся на двустороннем уровне со всеми заинтересованными странами-членами ВТО. Взамен вступающая страна получает права, которыми обладают члены ВТО, что практически будет означать прекращение её дискриминации на внешних рынках. В случае противоправных действий со стороны какого-либо члена организации, любая страна сможет обращаться с соответствующей жалобой в Орган по разрешению споров (ОРС), решения которого обязательны для безусловного исполнения на национальном

уровне. В соответствии с установленной процедурой результаты двусторонних переговоров о взаимной либерализации доступа на рынки и условия присоединения должны быть оформлены следующими официальными документами:

- Докладом Рабочей группы, в котором будет изложен весь пакет обязательств, которые присоединяющаяся страна примет на себя по итогам переговоров;
- Протоколом о присоединении, юридически оформляющим достигнутые договоренности;
- Списком обязательств по тарифным уступкам в области товаров и сельского хозяйства;
- Списком специфических обязательств по доступу на рынок услуг.

Одним из главных условий присоединения новых стран к ВТО является приведение их национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствии с положениями пакета соглашений Уругвайского раунда. Последним этапом является ратификация законодательным органом присоединяющейся страны всего пакета документов.

1.3. Преимущества торговой системы.

Преимущества системы ВТО доказывает не только тот факт, что практически все крупные торговые нации сейчас являются ее членами. Помимо чисто экономических выгод, которые достигаются путем снижения барьеров для свободного товарообмена, эта система положительно влияет на политическую и социальную ситуацию в странах-членах, а также на индивидуальное благосостояние граждан. Преимущества торговой системы ВТО проявляются на всех уровнях – отдельного гражданина, страны и мирового сообщества в целом.

Выгоды ВТО для потребителя, понижение стоимости жизни. Самая очевидная выгода свободной торговли для потребителя – это понижение стоимости жизни за счет снижения протекционистских торговых барьеров. За 50 лет существования организации было проведено восемь раундов переговоров, и на данный момент торговые барьеры во всем мире ниже, чем они были когда-либо за всю историю современной торговли. В результате снижения торговых барьеров дешевеют не только готовые импортируемые товары и услуги, но и отечественная продукция, в производстве которой используются импортные компоненты.

Импортные тарифы, государственные производственные субсидии (например, в сельском хозяйстве) и количественные ограничения импорта (к примеру, в торговле текстилем) в конечном итоге приводят не к желаемым результатам защиты отечественного рынка, а к повышению стоимости жизни. Так, потребители в Великобритании, по статистическим расчетам, платят на 500 миллионов фунтов в год больше за одежду из-за торговых ограничений на импорт текстиля; для канадцев эта сумма составляет примерно 780 миллионов канадских долларов. Аналогичная ситуация в секторе услуг: либерализация сектора телекоммуникаций в Европейском Союзе привела к снижению цен в среднем на 7-10 процентов. Система ВТО, поощряет конкуренцию и понижает торговые барьеры, в результате чего потребители выигрывают. Так, крупная реформа торговли текстилем и

одеждой в рамках ВТО, которая завершится в 2005 году, включает в себя устранение ограничений на объём импорта.

Более широкий выбор товаров и услуг – также несомненное преимущество свободной торговой системы для потребителя. Помимо готовой иностранной продукции, речь здесь идет и об отечественных товарах и услугах, ассортимент которых расширяется ввиду снижения цен на импортные материалы, компоновочные части и оборудование. Импортная конкуренция стимулирует максимально эффективное отечественное производство и, следовательно, косвенно снижает цены и повышает качество выпускаемой продукции. Кроме того, в результате более активного товарообмена развиваются новые технологии, как это произошло, к примеру, с мобильной связью. Увеличение экспорта отечественной продукции также повышает доходы производителей, налоговые поступления в казну и, следовательно, доходы и благосостояние населения в целом.

Выгоды ВТО для страны, экономические выгоды, повышение доходов. Невозможно провести четкую грань между воздействием свободной торговли на потребителей, производителей и государство. Так, понижение торговых барьеров способствует росту торговли, что приводит к повышению как государственных, так и личных доходов. Эмпирические данные свидетельствуют: после Уругвайского раунда в результате перехода на новую систему торговых сделок мировой доход увеличился со 109 до 510 миллиардов долларов. Единый рынок на территории Европейского Союза также способствовал повышению доходов и благосостояния.

Повышение государственного дохода за счет деятельности успешных экспортеров позволяет перераспределить получаемые дополнительные ресурсы и помочь другим компаниям, сталкивающимся с иностранной конкуренцией, повысить производительность, расширить масштабы производства, улучшить свою конкурентоспособность или же переключиться на новые виды деятельности. Повышение занятости. Развитие торговли ведёт в долгосрочной перспективе к повышению занятости, особенно в экспортных

отраслях экономики. Однако в краткосрочной перспективе потери рабочих мест в результате конкуренции отечественных предприятий с импортными производителями практически неизбежны.

Протекционизм не может решить эту проблему. Напротив, повышение торговых барьеров вызывает снижение эффективности производства и качества отечественной продукции, что при ограничении импорта приводит к повышению цен на нее и негативно отражается на объемах продаж, а в конечном итоге и на количестве рабочих мест. Подобная ситуация сложилась, к примеру, в США в 1980-е гг., когда были введены жесткие ограничения на импорт японских автомобилей. И наоборот, либерализация рынка ЕС создала как минимум 300 тысяч новых рабочих мест в странах Сообществ.

Разумное использование защитных мер и эффективная схема перераспределения дополнительного государственного дохода могут помочь стране преодолеть трудности периода адаптации к системе свободной торговли. Повышение эффективности внешнеэкономической деятельности. Применение принципов ВТО позволяет повысить эффективность внешнеэкономической деятельности государства за счет, прежде всего, упрощения системы таможенных пошлин и других торговых барьеров. Как следствие, предсказуемость и прозрачность экономики привлекают партнеров и повышают товарооборот. Недискриминационный подход, прозрачность, большая определенность условий торговли и их упрощение – все это способствует понижению расходов компаний, оптимизации их деятельности и созданию благоприятного климата для торговли и инвестиций.

В свою очередь, приток капитала в страну, в частности, в форме прямых иностранных инвестиций, создает дополнительные рабочие места и повышает благосостояние населения в целом. Политические выгоды. Помимо экономических выгод от более свободной внешней торговли, государство получает и определенные политические выгоды. Защита от

лоббирования. У правительства появляется больше возможностей защищать себя от действий лоббистских групп, так как торговая политика осуществляется в интересах экономики в целом.

Проводимая государством политика протекционизма для отдельных отраслей подразумевает определенное политическое влияние представителей этих сфер производства. В первые десятилетия 20-го века усиление политики торговых ограничений привело к торговой войне, победителей в которой не было, ведь в конечном счете от подобных ограничений страдают даже сектора, требующие защиты, замедляется экономический рост и падает общее благосостояние.

Присоединение к системе ВТО помогает избежать подобных ситуаций, так как проводимая государством политика ориентируется на развитие всех отраслей экономики, а не отдельных ее частей, что помогает избежать искажений конкурентной среды. Борьба с коррупцией. Система свободной торговли также создает предпосылки для принятия разумных политических решений, борьбы с коррупцией и привнесения позитивных изменений в законодательную систему, что в конечном счете способствует притоку инвестиций в страну. Применение некоторых форм нетарифных ограничений, к примеру, импортных квот, неизбежно сопряжено с опасностью коррупции среди чиновников, распределяющих эти квоты и, следовательно, получения сверхприбыли компаниями-импортерами - т.н. "квотной ренты". Сейчас в ВТО ведется работа по сокращению и устранению многих еще существующих квот, особенно на текстильные изделия.

Прозрачность и гласность, т.е. обеспечение доступности всей информации по правилам торговли для общественности; более четкие критерии по правилам, охватывающим вопросы безопасности и стандарты на продукцию; применение принципа недискриминации также оказывают положительное влияние на политическую обстановку, сокращая возможность произвольного принятия решений и обмана. Выгоды ВТО для взаимоотношений между странами. Обеспечение равных шансов для всех

участников. Система ВТО уравнивает шансы всех членов, предоставляя право голоса небольшим странам, ограничивая, таким образом, возможности экономического диктата более крупных государств, что было бы неизбежно при двусторонних переговорах. Более того, объединяясь в союзы, небольшие страны способны добиваться большего успеха на переговорах. В то же время крупные государства-участники освобождаются от необходимости вести переговоры по торговым соглашениям с каждым из своих многочисленных торговых партнеров, так как согласно принципу недискриминации достигнутые в ходе переговоров уровни обязательств автоматически распространяются на всех участников ВТО. Эффективный механизм разрешения споров. Система ВТО создает эффективный механизм для разрешения торговых споров, которые, будучи “предоставленными самим себе”, могли бы привести к серьезному конфликту. До второй мировой войны такой возможности не было. После войны торгующие страны в ходе переговоров согласовывали правила торговли, которые сейчас действуют в рамках ВТО. Они включают в себя обязательства вынесения своих споров в ВТО и неприменения односторонних действий. Каждый спор, выносимый в ВТО, рассматривается прежде всего с точки зрения действующих норм и правил. После принятия решения страны концентрируют свои усилия на его выполнении, и, возможно, последующем пересмотре норм и правил путем переговоров. С момента создания ВТО в 1995 году около 200 споров были вынесены на ее рассмотрение. Соглашения ВТО создают правовую основу для принятия четкого решения. Увеличивающееся число споров, выносимых в ВТО, свидетельствует не о нарастании напряженности в мире, а скорее об укреплении экономических связей и увеличивающемся доверии стран к данной системе разрешения разногласий. Укрепление международной стабильности. Торговая система ВТО помогает беспрепятственному осуществлению торговли и обеспечивает страны конструктивным и справедливым механизмом для разрешения споров по торговым вопросам, тем самым создавая и укрепляя международную стабильность и

сотрудничество. Ярким примером влияния торговли на международную безопасность является торговая война 1930-х годов, когда страны соревновались в возведении протекционистских торговых барьеров. Это усугубило Великую депрессию и, в конечном счете, сыграло определенную роль в развязывании, Второй мировой войны.

Повторения предвоенного напряжения в торговле после Второй мировой войны в Европе удалось избежать через развитие международного сотрудничества по торговле углем и черными металлами в рамках Европейского объединения угля и стали, которое послужило основой для создания в будущем Европейского Союза. В мировом масштабе было учреждено Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), преобразованное в 1995 году во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Система доказала свою жизнеспособность, ибо политический конфликт между странами со сложившимися стабильными торговыми отношениями менее вероятен. Кроме того, люди, которые более обеспечены и благополучны, проявляют меньше склонности к конфликтам. Система ГАТТ/ВТО, в которой соглашения заключаются путем консенсуса в результате переговоров и правила соглашений неукоснительно выполняются, также является важным инструментом укрепления доверия. Когда правительство уверено в том, что другие страны не поднимут свои торговые барьеры, у него не возникает искушения сделать то же самое. Государства также будут гораздо более расположены к сотрудничеству друг с другом, и это позволит избежать ситуаций, подобных торговой войне 1930-х годов.

Глава II. Анализ деятельности Всемирной Торговой Организации

2.1. Деятельность и проблемы Всемирной Торговой Организации

Система Всемирной Торговой Организации способствует сохранению мира. Мир - это отчасти результат двух или более фундаментальных принципов торговой системы: содействие беспрепятственному проведению торговли и предоставление странам конструктивного и справедливого решения при рассмотрении споров по торговым вопросам. Это также результат международного доверия и сотрудничества, которые создает и укрепляет данная система.

Система Всемирной Торговой Организации позволяет конструктивно вести споры. Возможно существование другой точки зрения на либерализацию и расширение торговли. Чем больше расширяется торговля, тем больше возникает предпосылок для возникновения споров. Сами по себе эти споры могли бы привести к серьезному конфликту. Но в реальности, в большинстве случаев, напряжение в международной торговле снижается благодаря тому, что страны могут обратиться в организации, в частности в ВТО, с просьбой разрешить их торговые споры.

Система Всемирной Торговой Организации, основанная на правилах, а не на силе, упрощает жизнь для всех. Соглашения ВТО распространяются на все страны-члены. Независимо от того, богатая это страна или бедная, действия стран-членов ВТО могут быть оспорены, если они нарушили какое-либо из соглашений, и у них есть равное право для опровержения действий других стран-членов посредством механизма ВТО по урегулированию споров. В результате малым странам предоставляется больше возможности заключать договора. Без многостороннего режима, такого как система ВТО, более могущественные страны имели бы большую свободу навязывать свою волю более мелким торговым партнерам в одностороннем порядке. И наоборот, малым странам пришлось бы вести

переговоры с каждой из крупных экономических держав, и им было бы гораздо труднее противостоять их желаемому давлению.

- Более свободная торговля сокращает жизненные затраты населения.

Протекционизм стоит дорого: при этом повышаются цены. Всемирная система ВТО снижает барьеры в торговле посредством переговоров и применяет принцип не дискриминации. Результатом является сокращение затрат на производство (благодаря тому, что импорт, используемый для производства, стоит дешевле) и снижение цен на готовые товары и услуги и, что, в конечном счете, приводит к более низкому прожиточному минимуму.

- Предлагается больший выбор товаров и более разнообразного качества.
- Благодаря торговле увеличиваются доходы. Факт наличия дополнительного дохода означает, что правительства имеют ресурсы для перераспределения.
- Тщательная разработка политики усиливает потенциал более свободной торговли в создании рабочих мест. Торговля стимулирует экономический рост, что может способствовать занятости населения.
- Основные принципы делают систему более эффективной в экономическом плане, и они сокращают затраты.

Торговля предполагает разделение труда между странами. Она также позволяет использовать ресурсы правильнее и эффективнее. Но торговая система ВТО предполагает большие возможности. Она помогает увеличить эффективность и сократить затраты еще в большей степени, благодаря важным принципам, заложенным в системе. Принцип не дискриминации это один из ключевых принципов торговой системы ВТО. Другими принципами являются:

- открытость (четкая информация о политике, правилах и положениях);
- предсказуемость торговых условий (обязательства по снижению торговых барьеров и увеличению доступа других стран на рынки обязательны для выполнения);

– упрощение и стандартизация таможенных процедур, устранение бюрократии, централизованные базы данных, и другие меры, предназначенные для упрощения торговли, которые идут под заголовком «облегчение торговли».

- Правила снижают возможность коррупции. Система ВТО поддерживает хорошее управление. Правила включают в себя обязательства по ведению благоразумной политики. Политика протекционизма, в общем, является неблагоразумной, из-за вреда, который она причиняет как внутри страны, так и на международном уровне, как мы могли уже убедиться. Отдельные виды барьеров в торговле причиняют дополнительный ущерб, так как они создают возможности для коррупции и других форм плохого управления. Одним из видов барьеров в торговле, которые правила ВТО пытаются блокировать, являются квоты, к примеру, ограничение импорта или экспорта до определенного количества в год. Так как квоты ограничивают поставки, они искусственно повышают цены, создавая аномально большие прибыли (экономисты называют это «рентой квоты»). Эта прибыль может быть использована для влияния на политику, так как больше денег становится доступными для лоббирования. Также, политика протекционизма может создавать возможности для коррупции, к примеру, при распределении квот между лицами, занимающимися торговлей.

Существует множество случаев по всему миру. Другими словами, квоты – это наихудший способ ограничения торговли. Правительства пришли к мнению посредством правил ВТО, что они не будут поощрять использование квот.

Однако квоты различных типов продолжают использоваться в большинстве стран, и правительства настаивают на их применении. Однако, применение квот контролируется соглашениями ВТО, и существуют обязательства по снижению или устранению большинства из

них, особенно по текстилю. Многие другие области, охватываемые соглашениями ВТО, также помогут снизить коррупцию и плохое управление. Открытость (такая как доступность информации для общественности по регулированию торговли), другие аспекты «облегчения торговли», более четкий критерий, применяемый при разработке положений, связанных с безопасностью и стандартами продукции и принцип не дискриминации, также приносят пользу тем, что сокращают случаи принятия произвольных решений и обмана. Очень часто, правительства используют ВТО как внешний сдерживающий фактор их политики: «мы не можем сделать это, так как это идет в разрез с соглашениями ВТО».

Деятельность ВТО связана, осуществляется представителями правительств государств-членов организации, но своими корнями она восходит к повседневно хозяйственной и коммерческой активности. Основным направлением деятельности ВТО является либерализация международной торговли. Она выражается в заключении соглашений, направленных на снижение ставок таможенных тарифов и постепенному устранению нетарифных барьеров. С этой целью ВТО регламентирует установление таможенных процедур, внедрение национальных стандартов и санитарных норм. Наблюдение за торговой политикой, проводимой странами, - также одно из основных направлений всей деятельности ВТО. Центральным элементом этой работы является механизм по обзору за торговой политикой (МОТП).

Цели, которые стоят перед организацией на этом направлении, заключаются в том, чтобы, используя механизм регулярного мониторинга, способствовать прозрачности и пониманию торговой политики и мер, принимаемым в этой области, содействовать повышению качества общественных и межправительственных дискуссий по вопросам торговли и обеспечивать проведение международной оценки того воздействия, которое эта политика оказывает на систему мировой торговли. Таким образом, правительства государств-членов получают стимул строже подходить к

выполнению правил ВТО и соблюдать взятые на себя обязательства. Также деятельность ВТО связана с проведением министерских конференций. Первая министерская конференция ВТО состоялась в декабре 1996г. В Сингапуре, на которой, в частности, было принято Соглашение по либерализации торговли в области информационных технологий (ИТА).

Вторая – в мае 1998г. В Женеве, где подводились основные итоги пятидесятилетней деятельности ГАТТ (ВТО) и было принято решение о подготовке к новому раунду многосторонних торговых переговоров (МТП). Третья министерская конференция состоялась в ноябре-декабре 1999г. В американском городе Сиэтле и была посвящена анализу хода выполнения (имплементации) членами соглашений Уругвайского раунда, а также началу нового раунда многосторонних торговых переговоров. В рамках очередного раунда планировалось начать переговоры, прежде всего по тем вопросам, которые не удалось решить в ходе Уругвайского раунда и рассмотрение которых было отложено до следующих этапов МТП (т.н. «Встроенная повестка дня»). Речь шла о таких вопросах, как сельское хозяйство, торговля услугами и др. Также в ходе нового раунда предстояло выработать рекомендации по перспективам деятельности ВТО с учетом решений предыдущих Конференций, в т.ч. возможному включению новых сфер в повестку будущих переговоров.

Формально в Сиэтле не удалось достичь поставленных целей, т.к. не были выработаны конкретная повестка раунда и формат его проведения. В частности, выявились значительные разногласия между ведущими игроками ВТО – ЕС, США, Япония, Канада (так называемая группа «Квадро») – стратегические подходы которых к проведению нового раунда оказались различными. В итоге было принято решение продолжить обсуждение данных проблем в Женеве под эгидой Генерального совета ВТО, который должен был представить свои предложения по проведению нового раунда. 9-13 ноября 2001 года В Катарском городе Доха состоялась четвертая министерская конференция. В Дохе было принято решение начать новый

раунд многосторонних торговых переговоров – первый раунд в рамках ВТО. Пятая Министерская конференция состоялась 10-14 сентября 2003 г. в г. Канкун (Мексика), где предполагалось подвести промежуточные итоги МТП и определить формат их дальнейшего продолжения. Из-за наличия принципиальных противоречий между различными группами государств, прежде всего по вопросам сельского хозяйства и «сингапурской повестки» консенсуса достигнуть не удалось, и конференция закончилась практически безрезультатно. В целом этот раунд планировалось завершить к началу 2005 г., хотя имеются серьезные проблемы реализации плана-графика «Повестки развития Дохи». С учётом остающихся противоречий между различными странами-членами ВТО работа строится на поиске компромиссных решений. В декабре 2003 г. и феврале 2004 г. состоялись сессии Генсовета, на которых предполагалось определить дальнейшие направления переговорного процесса нового раунда, однако согласованных решений принять не удалось. В марте-апреле под эгидой КТП прошли заседания специализированных органов по вопросам возобновления МТП.

27-31 июля 2004 г. состоялось специальное заседание Генсовета, где после интенсивных консультаций консенсусом было одобрено Решение (Программа работы Раунда Дохи), дающее необходимый импульс для продолжения Дохийского раунда. В приложениях к Решению прописаны лишь некоторые элементы рамочных модальностей по сельскохозяйственному досье, доступу на рынки промышленных товаров, услугам, а также упрощению торговых и таможенных процедур (один из «сингапурских вопросов»). Доработка модальностей отложена на следующий этап переговоров. Документ предусматривает также продолжение работы по другим актуальным вопросам раунда: правилам ВТО, торговле и экологии, ТРИПС. Хотя для большинства стран «июльский консенсус» стал весьма непростым решением, данный документ имеет важное политическое, а также психологическое значение для стран-членов в плане преодоления «канкунского» синдрома.

Впервые проблемы ВТО были затронуты на 4 министерской конференции в Дохе, который был посвящен нуждам и интересам развивающихся стран. Развивающиеся страны, в свою очередь, подняли целый ряд проблем и вопросов, касающихся осуществления соглашений Уругвайского раунда. Некоторые из этих вопросов вынесены в отдельный протокол «Решение о вопросах осуществления», многие из которых имеют эффект немедленного действия как, например: сельское хозяйство, санитарные и фитосанитарные меры и технические ограничения в торговле, текстиль, анти-демпинг, субсидии и компенсационные меры, соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Очевидно, что развивающиеся страны должны были получить некоторые «уступки» за согласие реализовать обязательства, принятые во время Уругвайского раунда. Тем не менее, положения, имеющие эффект немедленного действия, хотя и не несущественны, но и не являются главными уступками. В настоящее время наиболее актуальными проблемами, требующими своего решения, участники многосторонних переговоров по линии ВТО считают следующие:

- Проведение кардинальных реформ в области сельского хозяйства;
- Эффективное содействие развитию. США и ЕС негативно оценивают концепцию предоставления широких льгот государствам с низкими доходами на душу населения, признавая в то же время необходимость помощи этим странам;
- Совершенствование системы урегулирования споров;
- Обеспечение доступа слаборазвитых стран к дешевым лекарствам;
- Либерализация в секторе услуг.

2.2. Всемирная Торговая Организация и конкурентоспособность.

Продолжает действовать неумолимый закон экономики: благосостояние и авторитет любой страны с каждым днем все больше зависит от ее внешней торговли и при этом едва ли не самый эффективный способ улучшить торговые связи - стать членом Всемирной торговой организации (ВТО).

Сегодня ВТО является главной международной организацией, в рамках которой обсуждаются и разрабатываются все основные вопросы, связанные с режимом международной торговли товарами и услугами, осуществляется контроль за соблюдением правовых норм. Более того, развитие ВТО за первые шесть лет ее деятельности отчетливо показало, что круг ведения ее вопросов расширяется и, очевидно, в ближайшие годы пополнится новыми сложными вопросами: проблемы защиты окружающей среды, связанные с торговлей; внешняя торговля и международное перемещение капиталов, внешняя торговля и обмен передовыми технологиями, внешняя торговля и конкурентная политика, ряд других. Таким образом, ВТО все активнее превращается в универсальную международную организацию по регулированию всех процессов международного обмена товарами, капиталами, услугами, рабочей силой.

Основа деятельности организации ВТО - это своеобразный, многосторонний контракт. Он состоит, по меньшей мере, из 56 основных соглашений (~ 30 000 страниц) и является самым крупным в мире договором, регулирующим торговлю практически всеми видами товаров услуг. Заключив его, государство получает гарантии, что его экспортная продукция не будет подвергаться какой-либо дискриминации на рынках других участников в обмен на аналогичные обязательства. В настоящее время по правилам ВТО осуществляется ~ 95% всей мировой торговли. ВТО является преемницей действовавшего с 1947 г Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) и начала свою деятельность с 1 января 1995 г. ВТО призвана регулировать торгово-политические отношения участников

Организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли.

Три основные цели ВТО:

- Основная задача - содействие беспрепятственной международной торговле, недопущение при этом злоупотреблений и отрицательных последствий. Во многих случаях устранение барьеров, препятствующих торговле. Это также означает, что отдельные предприниматели, предприятия, ведомственные организации должны быть хорошо знакомы с нормами международной торговли, и уверены в том, что эти нормы не изменятся резко и без предупреждения. Иными словами, правила должны быть совершенно ясными, а их применения последовательными.
- Поскольку тексты соглашений составляются и подписываются сообществом стран, участвующих во внешнеторговых отношениях, они часто вызывают значительные дебаты и споры. В связи с этим, одна из основных функций ВТО заключается в том, чтобы служить своеобразным посредником в торговых переговорах.
- Третьим важным аспектом работы ВТО является урегулирование споров. Часто стороны, вступающие в переговоры, последуют разнообразным целям. Соглашения и контакты, включая те из них, которые были заключены после длительных переговоров при посредничестве ВТО, часто нуждаются в последующем толковании. Лучше всего решать спорные вопросы в установленном ВТО порядке, основанном на взаимно согласованной юридической базе и обеспечивающим сторонам равные права и возможности. Именно с этой целью в тексты соглашений ВТО, включен пункт о правилах урегулирования споров.

Структура ВТО с точки зрения ее правовой организации очень сложна. Заключительный пакет договоренностей содержит документы, различные по своей правовой и экономической значимости: от договоренностей, имеющих скорее технический характер, регулирующих частные вопросы, до самых

сложных многоплановых документов, могущих стать правовой основой мировой торговли товарами и услугами ближайших десятилетий. Правовой механизм ВТО можно разделить на несколько главных составных частей и блоков.

Первая группа - это соглашения генерального типа, своего рода рамочные соглашения. Таких соглашений три:

- Генеральное соглашение по тарифам и торговле;
- Генеральное соглашение по торговле услугами;
- Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Есть ещё одно соглашение, которое сейчас не очень заметно, но которое в будущем может стать четвертым основополагающим соглашением ВТО. Это соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер.

Вторая группа - это соглашения, подробно регулирующие отдельные, более частные вопросы, например, соглашение об импортном лицензировании, Соглашение о таможенной стоимости и др.

Третья группа - это соглашения, которые регулируют те вопросы, которые первоначально не входили ни в Генеральное соглашение по тарифам и торговле, т.е. это те соглашения, которые вводят в сферу действия ВТО новые области. Это два соглашения, регулирующие сложные вопросы технических барьеров в торговле, санитарные нормы и др.

Четвёртая группа - это решения самих органов ВТО или решения, родившиеся на основе разбора спорными конфликтных ситуаций. Таких соглашений очень много. Сведения о них можно найти в ежегодных отчетах ВТО “WTO Annual report”.

Развитие правового механизма ВТО происходит прежде всего путем уточнения смысла правовых норм и создания прецедентов, происходящих при выяснении спорных вопросов разрешения конфликтных ситуаций. Ещё одна особенность правовой системы ВТО связана с тем, что правовые нормы ВТО имеют жесткую связку с правовыми условиями национальных систем,

регулирующих внешнюю торговлю. ВТО очень четко выдвинула такой принцип: международное право является источником национального права, регулирующего внешнюю торговлю. То, что закреплено в правовых соглашениях ВТО, обязательно должно стать нормами национального права без каких-либо изъятий, исключений, модификаций. Это заранее выведено за пределы переговоров по присоединению к ВТО.

Иными словами, вступая в ВТО, каждая страна обязуется:

во-первых, регулировать свою внешнюю торговлю преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении импортных пошлин;

во-вторых, устранить различные нетарифные барьеры, количественные ограничения и другие препятствия к международному обмену товарами.

В мировой практике определилось три пути сближения национального законодательства с правовыми нормами ВТО.

Один путь его условно называют бразильским. Бразилия сделала очень просто. Основные документы ВТО были переведены на португальский язык и с небольшой преамбулой опубликованы в Бразилии, как бразильские законы. Поэтому эти документы появились как бы параллельно бразильским законам, но они сразу взяли на себя основную тяжесть во всех конфликтных ситуациях, т.е. они стали национальными бразильскими законами.

Второй путь это тот, который можно условно назвать японским. Япония просто заявила о том, что она признает соглашения ВТО и что в тех случаях, когда возникают какие-либо разночтения, какие-либо сложные ситуации, обращаться нужно не к японскому закону, как соответствующему соглашению, соответствующей правовой норме, действующим в рамках ВТО. И никаких изменений (точнее коренных изменений) в свои национальные законы пока не вносила.

Третий путь - наш Азербайджанский. Мы не просто стали пытаться перевести документы ВТО на Азербайджанский язык и сделать их национальными законами, а создать национальные законы, включая в них

иногда дословно правовые нормы ВТО, переведенные на русский язык. Этот путь оказался очень сложным.

С практической точки зрения вступление в ВТО действительно гораздо более целесообразно, чем подписание множества соглашений по различным аспектам внешнеторговой деятельности с каждой страной отдельно. В настоящее время полноправными участниками ВТО являются 160 государств. Помимо того свыше 60 международных организаций имеют статус наблюдателя в различных структурах ВТО, в т.ч. ООН, Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), МВФ, Международный банк реконструкции и развития (МБРР), всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС) и др. Вопрос вступления Азербайджана в ВТО имеет довольно сложную историю. Процедура вступления, выработанная за полвека существования ГАТТ\ВТО, многопланова и состоит из нескольких этапов. Как показывает опыт этот процесс занимает в среднем 5-7- лет. Все указанные ниже процедуры полностью распространяются и на Азербайджан. На первом этапе в рамках специальных рабочих групп происходит детальное рассмотрение на многостороннем уровне экономического механизма и торгово-политического режима присоединяющейся страны на предмет их соответствия нормам и правилам ВТО. После этого начинаются консультации и переговоры об условиях членства страны-соискателя в данной организации. Эти консультации и переговоры проводятся, как правило на двухстороннем уровне со всеми заинтересованными странами-членами рабочей группы.

Прежде всего, переговоры касаются «коммерчески значимых уступок, которые вступающая страна будет готова предоставить членам ВТО по доступу на ее рынки (фиксируются в двухстороннем Протоколе по доступу на рынки товаров и услуг), а также по формату и срокам принятия на себя обязательств по Соглашениям вытекающим из членства в ВТО (оформляется в докладе рабочей группы). В свою очередь, присоединяющаяся страна, как правило, получает права, которыми обладают и все другие члены ВТО, что

практически будет означать прекращение ее дискриминации на внешних рынках. В случае противоправных действий со стороны какого-либо члена ВТО любая страна может обращаться с соответствующей жалобой в орган по разрешению споров ОРС), решения которого обязательны для безусловного исполнения на национальном уровне каждым участником ВТО. Одним из основных условий присоединения новых стран к ВТО является приведение национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельностью в соответствии с положениями пакета соглашений Уругвайского раунда.

Участие в ВТО дает стране множество преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения. Конкретными целями присоединения для Азербайджана можно считать следующие:

- получение лучших в сравнении с существующими и недискриминационных условий для доступа Азербайджанской продукции на иностранные рынки;
- доступ к международному механизму разрешения торговых споров;
- создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствие с нормами ВТО;
- расширение возможностей для Азербайджанских инвесторов в странах -членах ВТО, в частности в банковской сфере;
- создание условий для повышения качества конкурентоспособности отечественной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров и инвестиций на азербайджанский рынок;
- участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;
- улучшение имиджа Азербайджана в мире как полноправного участника международной торговли.

Вступление Азербайджана в ВТО означает ускорение разрушение остатков старого технико-экономического уклада хозяйственной системы

Азербайджана. Реформа технического регулирования направлена на приведение в соответствие изменившегося уклада Азербайджанской экономики и системы технического регулирования. Мировой опыт, в частности США, показывает, что эффективными организационно-методическими приемами, обеспечивающими создание конкурентоспособной и высококачественной продукции, являются такие, которые следуют принципам стандартизации и сертификации.

Повышение качества продукции считается основой его конкурентоспособности и динамичного поступательного развития производства. Качество продукции объединяет всю цепочку от производителя до потребителя продукции и проходит красной нитью через жизненный цикл продукции. Внедрение системного подхода к управлению качеством как постоянно действующее требование развивается в настоящее время одновременно в трех направлениях:

- внедрение систем качества на основе международных стандартов ISO 9000 или системы всеобщего управления качеством TQM;
- снятие технических барьеров в торговле на основе концепции «общего рынка»;
- обеспечение устойчивого развития внутри общества «культуры качества».

Вопрос снятия технических барьеров относится к сфере технического регулирования и снятие технических барьеров возможно только при использовании механизмов технического регулирования.

2.3. Задачи и практические принципы работы

Всемирной Торговой Организации.

(World Trade Organization – WTO) – международная экономическая организация, регулирующая правила международной торговли согласно принципам либерализма. ВТО функционирует с 1 января 1995, решение о ее создании было принято в конце многолетних переговоров в рамках Уругвайского раунда ГАТТ, который завершился в декабре 1993. Официально ВТО образована на конференции в Марракеше в апреле 1994, поэтому Соглашение об учреждении ВТО называют также Марракешским соглашением. Если ГАТТ занималась регулированием только торговли товарами, то сфера деятельности ВТО более широка: помимо торговли товарами она регулирует также торговлю услугами и торговые аспекты прав интеллектуальной собственности. ВТО имеет юридический статус специализированного учреждения системы ООН. Первоначально в ВТО вступило 77 государств, но на 26 июня 2014 года в ВТО состояло 160 стран – развитых, развивающихся и постсоциалистических. «Пёстрый» состав государств-членов ВТО отражен в самой эмблеме этой организации.



В ВТО вступили и некоторые постсоветские страны: Литва, Латвия, Эстония, Армения, Грузия, Молдова, Киргизия. Важным событием стало вступление в ВТО в декабре 2001 Китая, считающегося одним из наиболее перспективных участников мировой торговли. Ещё ряд стран официально выразили желание войти в эту организацию и имеют статус государств-наблюдателей. На 26 июня 2014-года таких стран насчитывалось 24, включая Азербайджан и некоторые другие постсоветские государства (Белоруссия, Казахстан и Узбекистан).

Главная задача ВТО – содействовать беспрепятственной международной торговле. Развитые страны, по инициативе которых создана

ВТО, полагают, что именно экономическая свобода в международной торговле способствует экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. В настоящее время считают, что мировая торговая система должна соответствовать следующим пяти принципам.

- Отсутствие дискриминации в торговле.
- Снижение торговых (протекционистских) барьеров.
- Стабильность и предсказуемость условий торговли.
- Стимулирование соревновательности в международной торговле.
- Льготы в международной торговле для менее развитых государств.

В целом ВТО пропагандирует идеи фритредерства (свободной торговли), борясь за устранение протекционистских барьеров. Практические принципы работы ВТО. В основе деятельности ВТО лежат три международных соглашения, подписанные большинством государств, активно участвующих в мирохозяйственных отношениях: Генеральное соглашение о торговле товарами (ГАТТ) в редакции 1994, Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Основная цель этих соглашений – оказывать помощь фирмам всех стран, занимающимся экспортно-импортными операциями. Выполнение соглашений ВТО, как правило, приносит не только долгосрочные выгоды, но и сиюминутные трудности. Например, снижение протекционистских таможенных тарифов облегчает покупателям приобретение более дешевых зарубежных товаров, но может привести к разорению отечественных производителей, если они производят товары с высокой себестоимостью. Поэтому по правилам ВТО допускается государствам-членам проводить предусмотренные изменения не мгновенно, а поэтапно, по принципу «прогрессирующей либерализации». При этом обычно развивающимся государствам представляется более длительный период для полной реализации их обязательств.

Обязательства по соблюдению правил свободной торговли, принятые на себя всеми членами ВТО, составляют систему «многосторонней

торговли». Большинство государств планеты, включая все основные страны-импортеры и страны-экспортеры, являются членами этой системы. Однако ряд государств в нее не входит, поэтому систему называют «многосторонней» (а не «всемирной»). В перспективе, по мере расширения числа участников ВТО, система «многосторонней торговли» должна превратиться в подлинно «всемирную торговлю».

Основные функции ВТО:

- контроль за выполнением требований базовых соглашений ВТО;
- создание условий для переговоров между странами-участницами ВТО по поводу внешнеэкономических отношений;
- урегулирование споров между государствами по проблемам внешнеэкономической торговой политики;
- контроль за политикой государств-членов ВТО в области международной торговли;
- оказание помощи развивающимся странам;
- сотрудничество с другими международными организациями.

Поскольку тексты соглашений составляются и подписываются большим количеством стран, участвующих во внешнеторговых отношениях, они часто вызывают дебаты и споры. Часто стороны, вступающие в переговоры, преследуют разнообразные цели. Кроме того, соглашения и контракты (включая те из них, которые были заключены после длительных переговоров при посредничестве ВТО) часто нуждаются в последующем толковании. Поэтому одна из основных задач ВТО заключается именно в том, чтобы служить своеобразным посредником в торговых переговорах, способствовать урегулированию споров.

Практика международных экономических конфликтов показала, что спорные вопросы лучше всего решать в установленном ВТО порядке, основанном на взаимно согласованной юридической базе и обеспечивающим сторонам равные права и возможности. Именно с этой целью в тексты соглашений, подписанных в рамках ВТО, обязательно включают пункт о

правилах урегулирования споров. Как гласит текст договоренности по правилам и процедурам урегулирования споров, «система урегулирования споров в рамках ВТО является ключевым элементом в обеспечении безопасности и предсказуемости мировой системы торговли». Члены ВТО берут на себя обязательство не предпринимать в одностороннем порядке действий против возможных нарушений правил торговли. Более того, они обязуются разрешать спорные вопросы в рамках многосторонней системы урегулирования споров и подчиняться ее правилам и решениям. Решения по спорным вопросам принимаются всеми государствами-участниками обычно методом консенсуса, что является дополнительным стимулом к укреплению согласия в рядах ВТО.

Организационная структура ВТО. Органы управления ВТО имеют три иерархических уровня (Рисунок 1).



Рисунок 1. Организационная структура ВТО.

Стратегические решения на высшем уровне в ВТО принимает Министерская конференция, которая собирается как минимум один раз в два года. В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе представителей стран-членов ВТО (обычно послов и глав делегаций стран-участниц). В

ведении Генерального совета находятся два специальных органа – по анализу торговой политики и по разрешению споров. Кроме того, Генеральному совету подотчетны специальные комитеты: по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам. Генеральный совет ВТО действует как орган разрешения споров для урегулирования конфликтов, возникающих в связи с выполнением базовых соглашений. Он обладает исключительными полномочиями создавать третейские группы для рассмотрения конкретных споров, утверждать доклады, которые представляются такими группами, а также апелляционным органом, следить за выполнением решений и рекомендаций и санкционировать применение ответных мер в случае невыполнения рекомендаций. Генеральный совет частично делегирует свои функции трём советам, находящимся на следующем уровне иерархии ВТО, – Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих контроль за соблюдением принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами. Совет по торговле услугами осуществляет контроль за выполнением соглашения ГАТС. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам. Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соглашения ТРИПС, также занимается проблемами, связанными с международной торговлей поддельными товарами.

Секретариат ВТО, в отличие от подобных органов других международных организаций, не принимает самостоятельных решений, так как эта функция возлагается на сами страны-члены. Основные обязанности Секретариата – обеспечивать техническую поддержку различным советам и комитетам ВТО, а также Министерской конференции, оказывать техническое

содействие развивающимся странам, проводить анализ мировой торговли и разъяснять положения ВТО общественности и средствам массовой информации. Секретариат также обеспечивает некоторые формы правовой помощи в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО.

Противоречия между странами-членами ВТО. Хотя устав ВТО декларирует равноправие всех стран-участниц, внутри этой организации существуют сильные объективные противоречия между развитыми и развивающимися странами. Развивающиеся страны обладают дешевой, но не слишком квалифицированной рабочей силой. Поэтому государства «третьего мира» могут импортировать в основном традиционные товары – прежде всего, ткани и одежду, сельскохозяйственную продукцию. Развитые страны, защищая свою текстильную промышленность и агробизнес, ограничивают импорт из развивающихся стран, налагая на импортные товары высокие таможенные пошлины. Свои протекционистские меры они обычно обосновывают тем, будто развивающиеся страны применяют политику демпинга. В свою очередь, развитые страны лидируют на рынках высокотехнологичных товаров, и теперь уже развивающиеся страны используют против них меры протекционистской защиты.

Таким образом, к протекционистской защите прибегают в той или иной степени практически все страны. Поэтому взаимное снижение протекционистских барьеров становится довольно трудным процессом. Либерализация мировой торговли затрудняется также тем, что развитые и развивающиеся страны сильно различаются по экономической силе. Поэтому страны «бедного Юга» постоянно (и не без оснований) подозревают страны «богатого Севера» в том, что те хотят навязать им такую систему мирохозяйственных отношений, которая более выгодна развитым, чем развивающимся странам. В свою очередь, развитые страны справедливо отмечают, что многие государства откровенно спекулируют на своей слаборазвитости, стремясь вместо осуществления экономической

модернизации выпрашивать уступки и льготы в международных торговых отношениях. Асимметричность взаимоотношений развитых и развивающихся стран наиболее четко прослеживается в вопросе о защите интеллектуальных прав собственности. Речь идет, прежде всего, о борьбе с подделкой – главным образом в странах «третьего мира» – торговых марок известных фирм развитых стран. Естественно, что в этой борьбе страны «богатого Севера» заинтересованы гораздо сильнее, чем государства «бедного Юга». Либерализация мировой торговли все же объективно выгодна как развитым, так и развивающимся странам. Известно, например, что вступление развивающихся стран в ВТО резко повышает приток в них иностранных инвестиций. Поэтому страны-члены ВТО ищут и находят компромиссные решения трудных проблем. Стратегией развития ВТО стало постепенное привлечение в нее все новых и новых стран, но при этом чем менее развитой является экономика страны, тем более длительный период предоставляется ей для полной реализации принципов свободной торговли.

Борясь против ограничений, вводимых в развитых странах на импорт из «третьего мира», развивающиеся страны прибегают к арбитражу ВТО и добиваются отмены «антидемпинговых» мер. Так, в первые годы 21 в. Индия обратилась в ВТО с протестом против США и ЕС, которые вводили ограничения на импорт изготовленных в Индии тканей и одежды; после длительных разбирательств ВТО обязал ответчиков отменить протекционистские меры. Впрочем, подобного рода конфликты часто возникают не только между развитыми и развивающимися, но и между разными развивающимися странами. Например, во второй половине 2001 Индия инициировала в ВТО 51 антидемпинговое разбирательство, из них 9 в адрес Китая, 7 – Сингапура, 3 – Таиланда.

Глава III. Азербайджанская Республика и Всемирная Торговая Организация

3.1. Рост экономики Азербайджана и цель вступления во Всемирную Торговую Организацию.

Азербайджан является страной, отличающейся древней историей, обычаями и традициями, культурой. Некоторые из них находятся под охраной ЮНЕСКО и являются частью всемирного культурного наследия. Азербайджан как независимая страна молод. Независимости всего 23 года. В первые годы независимости основной приоритет заключался в строительстве независимой страны, укреплении государственности и независимости и создании политических институтов. Одновременно делается все возможное для построения современной, обеспечивающей себя экономики. Поэтому экономические реформы являются вопросом сегодняшнего дня. В последние десять лет экономика Азербайджана была наиболее динамично растущей экономикой в мире. Внутренний валовой продукт увеличился более чем в три раза. Бюджетные расходы возросли более чем в двадцать раз. Сформировалось достаточно стабильное финансовое положение. Внешний долг составляет лишь 8,5 процентов по сравнению с ВВП. Экономические реформы особо отмечаются также международными финансовыми институтами. Давосский Всемирный экономический форум определил для страны 38-е место с точки зрения глобальной конкурентоспособности. Поэтому ведущей силой экономического развития Азербайджанской Республики, стали реформы.

Азербайджан страна, обладающая богатыми природными ресурсами. Рациональное использование природных ресурсов, превращение национальных ресурсов в человеческий капитал стали приоритетом. Инвестирование в будущее, образование, решение социальных проблем и создание инфраструктуры позволили диверсифицировать экономику Азербайджана. Сегодня Азербайджан является очень важным партнером

Европы в плане энергетической безопасности. Документы, подписанные с Европейским Союзом, показывают что Азербайджан – это страна, которая поощряла и снабжала Южный газовый коридор, а также начала его строительство. На самом деле, стала страной, которая начала прокладку Южного газового коридора. Церемония закладки фундамента была организована в Баку 20 сентября 2014 года, при непосредственном участии европейских лидеров. Энергетическая безопасность и диверсификация, будут играть основную роль в будущих отношениях с европейскими институтами. Связи Азербайджана с Европейским Союзом очень сильны, прогнозируемы и основанные на общих ценностях, взаимном уважении и интересах. Эти отношения могут играть важную роль в диалоге цивилизаций. Так как это вытекает из географической позиции, истории и наследия Азербайджана. С географической точки зрения Азербайджан располагается между Европой и Азией. А с точки зрения культуры, многокультурного и многоконфессионального общества Азербайджан играет важную роль в диалоге цивилизаций. Является членом европейских институтов. В то же время является членом Организации Исламского Сотрудничества. Азербайджан - одна из редких стран мира, которая является членом обеих организаций, охватывающих более 200 стран. Отношения с Европой не связаны исключительно с энергетической безопасностью. Сотрудничество имеет более широкую сферу охвата. Эти связи могут играть очень важную роль в усилении стабильности, прогнозирования и сотрудничества в этом регионе, Европе и Азии. Страна нуждается в этом. Азербайджан также является активным членом международного сообщества. Несмотря на то, что является независимой страной и членом ООН всего лишь 23 года, страна сумела продемонстрировать транспарентность, дружелюбие и надежное партнёрство. Благодаря этому Азербайджан при поддержке 155 стран был избран непостоянным членом Совета Безопасности ООН на 2012-2013 годы. В течение двух лет была членом международной структуры номер один в мире и дважды председательствовала в Совете Безопасности. Это показатель

всесторонней поддержки большей части международной общественности политики Азербайджана. Членство в Совете Безопасности ООН стало самой большой политической и дипломатической победой Азербайджана на международной арене.

ВВП Азербайджана в 2014 году показывает трехпроцентный рост. Это достаточно стабильно и во многом показатель, на который стоит ориентироваться сегодня, то, что указывает на эффективную экономическую политику, выбранную государством. В основном обращается внимание на ненефтяной сектор, и там ситуация лучше. В 2014-году ожидается рост 6-7 процентов в республике. В 2013 году было 10. В 2015 году также в ненефтяном секторе экономики ожидается рост от 6 до 10 процентов. Это результат именно политики диверсификации и того, что в предыдущие годы Азербайджан очень много инвестировала и средств, и усилий для того, чтобы диверсифицировать экономику страны. Сегодня нефтяной сектор в ВВП составляет где-то 45 процентов, то есть меньше половины. Падение мировых цен на нефть, безусловно, будет оказывать негативное влияние на планы, но у республики разработаны различные сценарии, и при цене на нефть в 60 долларов экономика будет стабильно развиваться. В государственном бюджете заложено 90 долларов. В 2013 году было 100 долларов. Понижение цены нефти в будущем может привести к замедлению планированных проектов на год или на два. Могут сократиться расходы бюджета по неприоритетным направлениям, инфраструктурным проектам.

Для развития экономики даже до ситуации, которая сложилась в этом году, были приняты серьезные меры по стимулированию предпринимательства, льготному кредитованию, выделению субсидий фермерам. В Азербайджане фермеры освобождены от всех налогов, кроме налога на землю, и государство активно субсидирует развитие производства на селе. Сфера информационно-коммуникационных технологий в Азербайджане стабильно растёт. Азербайджан - это уже страна с космической индустрией. Уже первый спутник запущен. Скоро будет

запущен второй. То есть активно развивается эта сфера и сельское хозяйство. Большие надежды на туризм. Очень много сейчас создаются современные гостиницы по всей стране, и рост числа туристов, которые предпочитают Баку в качестве места отдыха. Вот эти основные направления, плюс, конечно же, политика по индустриализации, которая осуществляется уже несколько лет, даёт свои плоды. Страна старается быть полностью самообеспеченной и по строительным материалам, не только по продуктам питания, и в этом направлении еще предстоит многое сделать. В идеале, конечно, Азербайджан стремится, чтобы нефтяные доходы составляли где-то треть от ВВП. Тогда можно считать политику по диверсификации уже как бы состоявшейся. Ранее нефтяной фактор был чуть ли не 80 процентов, сейчас он 45. То есть идёт тенденция к снижению. Нужно принимать во внимание, что в ближайшие годы ожидается значительный рост производства газа и его реализации. Поэтому нефтяной ВВП будет расти. Даже при 60 долларах за баррель нефти экономика Азербайджана будет стабильно развиваться. Важным критерием эффективности экономической политики является социальное положение граждан. Социальные программы останутся без изменений. Наоборот, государство стремится к тому, чтобы еще больше создавать возможностей. В данном случае речь идет, конечно же, и об увеличении зарплаты, а также создании социальной инфраструктуры. Для Азербайджана социальная сфера всегда была приоритетом, никогда её не отрывали от экономической, и реформы, которые проводились, были привязаны к социальному фактору. Поэтому, несмотря на кардинальные реформы, в Азербайджане за последние годы социальные вопросы решались очень успешно. За последние 10 лет было построено более 500 медицинских учреждений, более 3 тысяч школ. Осуществляются инфраструктурные проекты по водоснабжению во всех регионах. То есть инвестирование в социальную инфраструктуру – это приоритет. Они не будут сокращены. Но одновременно, конечно, эта сфера не может развиваться в отрыве от экономики. Ведь именно за счет того, что в последние годы экономика развивалась, удалось сократить бедность за 10 лет

с 49 процентов до 5-ти, и в основном за счет создания рабочих мест и создания новых условий для работы. Также безработица практически в Азербайджане уже как социальное явление перестала существовать.

Безработица в Азербайджане составляет 5,2 процентов. Это всё является результатом экономической политики государства, а также создания хороших условий для бизнеса. Потому что эти рабочие места были созданы не в нефтяной сфере. В нефтяной сфере рабочие места не создаются так быстро. Это все было создано в сфере производства, услуг, в регионах. Поэтому без экономического роста, просто за счет бюджетных расходов решать социальные вопросы трудно. Нахождение правильного баланса между сокращением расходов в те сферы, которые не так приоритетны, и те сферы, которые не влияют на социальное состояние общества. За годы активных реформ из года в год валютные расходы росли, и росли инвестиции. В 2013 году в экономику Азербайджана было вложено 28 миллиардов долларов, - для страны с почти 10-миллионным населением – это немалый объем, - из которых 70 процентов – это внутренние инвестиции. В структуре внутренних инвестиций, конечно, пока что преобладают государственные инвестиции инфраструктурного характера. Поэтому в Азербайджане стремились к тому, чтобы из года в год валютные резервы увеличивались. И они увеличиваются из года в год. На сегодняшний день валютные резервы страны составляют 53 млрд. долларов. Одновременно страна тратит столько, сколько нужно для того, чтобы создать диверсифицированную экономику.

В ранние годы независимости очень много граждан Азербайджана уезжали на заработки, в том числе и в Россию. Сейчас этот процесс практически приостановился или же замедлился. Но начался другой процесс – из регионов приезжают в Баку. И поэтому главной задачей были вопросы, связанные с региональным развитием, с тем, чтобы на местах были хорошие больницы, хорошие школы, водоснабжение, электричество, газификация и условия для работы. Поэтому диверсификация экономики – она не только в

структуре, она еще и в географии. И в этом плане за последние годы удалось обеспечить устойчивое развитие страны. Азербайджан делает вклады, в акции, и в недвижимость, и в банковский сектор, и в производство. Сегодняшнее Азербайджанское государство вкладывает крупные средства, проводит большую работу для развития сельского хозяйства, предпринимательства. Государство вкладывает крупные инвестиции в развитие ненефтяного сектора. Ежегодно для развития предпринимательства предоставляются кредиты на льготных условиях. В последние годы в реальный сектор экономики в виде кредитов были вложены средства на сумму более 200 миллионов манатов.

Для развития предпринимательства ежегодно проводятся расширенные совещания под руководством главы государства, оказывается и политическая поддержка, находят решение и экономические вопросы. Инфраструктурные проекты – электростанций, проселочных дорог, питьевой воды – все эти проекты обеспечивают многостороннее развитие страны и являются составной частью Государственной программы социально-экономического развития регионов. Первая программа была принята в 2004 году. В настоящее время реализуется третья программа. До 2018 года в результате реализации третьей программы найдут решение основные инфраструктурные и социальные вопросы.

Что касается развития сельского хозяйства, предпринимательства, то это приоритетные направления для Азербайджанского государства. Государство ставит себе цель полностью обеспечить свою продовольственную безопасность. В этом направлении принимаются очень важные шаги. Страна приближается к этой цели для обеспечения себя на 100 процентов основными продуктами питания. Полное обеспечение продовольственной безопасности, повышение экспортного потенциала послужат в дальнейшем, как созданию рабочих мест, так и улучшению благосостояния людей. В настоящее время Азербайджан старается выйти на новые экспортные рынки. Есть новые возможности, которые необходимо

эффективно использовать. Следует привести сельскохозяйственную продукцию в соответствие с возможным потенциалом экспортных рынков как в настоящее время, так и в будущем. В первую очередь, внутренний спрос должен быть на 100 процентов обеспечен за счёт внутреннего производства. Параллельно с этим необходимо выйти на новые и традиционные рынки с ещё большим объёмом продукции. Таким образом, в предстоящие годы развитие сельского хозяйства станет динамичным, в регионах откроются рабочие места, безработица будет на очень низком уровне. В результате принятых мер и в особенности реализации государственных программ социально-экономического развития регионов за последние 10 лет были открыты 1 миллион 300 тысяч новых рабочих мест. В центре внимания находится развитие предпринимательства. Предприниматели должны воспользоваться этими замечательными возможностями.

Транспортные коридоры Восток-Запад и Север-Юг проходят через Азербайджан. Реализованы большие инфраструктурные проекты. Новый морской торговый порт. Закупаются новые суда. В железные дороги и воздушный транспорт вкладываются большие инвестиции. Строятся новые аэропорты, покупаются самые современные лайнеры, открываются новые маршруты. Железная дорога Баку-Тбилиси-Карс. Это тоже исторический проект, который уже реализуется, до его завершения мало осталось. В этом заключается транспортная инфраструктура. Географическое положение страны позволяет стать транспортным центром не только в регионе, но и в мировом масштабе. Были приняты важные решения по реализации транспортного коридора Север-Юг и возрождению древнего Шелкового пути Восток-Запад. Основными вопросами являются продовольственная, энергетическая и транспортная безопасность. Решение этих вопросов также придаст большой импульс региональному сотрудничеству. Конечно же, преобладают транспортные, энергетические и газовые проекты, и всё это в

итоге служит укреплению региональной безопасности. В Азербайджане всей этой работе оказывается государственная поддержка.

В мире продолжается финансовый и экономический кризис. Инвестирование намного сократилось. В некоторых странах обостряется финансовый кризис. Богатые нефтью и газом страны также, скорее всего, обеспокоены резким падением цен на нефть, и это естественно. Несмотря на это Азербайджан реализует большие инфраструктурные и инвестиционные проекты. Государство должно стать еще сильнее, экономика должна стать еще более диверсифицированной. Зависимость от нефтегазового фактора должна еще больше сократиться. Реализацией этих проектов Азербайджан в очередной раз демонстрирует, что лишь в период независимости Азербайджан может стремительно развиваться. Почти 200 лет об азербайджанской нефти известно в мире. Вначале, быть может, 70 процентов мировой добычи нефти приходилось на долю Азербайджана. В годы Второй мировой войны азербайджанская нефть составляла 70-80 процентов советского энергетического потенциала. Когда Азербайджан обрёл независимость, нефтяная промышленность находилась в разрушенном состоянии. Добыча нефти резко упала. Страна не могла обеспечить себя природным газом. Несмотря на то, что в советские времена природный газ из Азербайджана поступал в соседние страны, в результате этого республика стала закупать природный газ из-за рубежа. Такова была картина, наблюдавшаяся в начале независимости. Всего этого страна сумела добиться лишь в годы независимости. Азербайджанское государство реализует и впредь будет реализовывать такие грандиозные проекты, необходимые для народа и республики.

3.2. Положительные и отрицательные стороны вступления

Азербайджанской Республики во Всемирную Торговую Организацию.

Эйфорические ожидания немедленного положительного эффекта для всей экономики от вступления в ВТО и акцент на таких вопросах как условия доступа на рынок (перечень "связанных" тарифов, обязательства по допуску иностранцев на рынок услуг) уводят внимание от таких не менее, а для современной экономики и более важных аспектов вступления в ВТО, как:

- общесистемные требования к изменению условий хозяйственной деятельности внутри страны;
- механизмы защиты производителей;
- неоднородность развития регионов;
- обязательства, принятые в рамках региональных торговых соглашений.

Нерешенность этих вопросов может привести к низкой результативности всего переговорного процесса в свете стоящих перед страной задач. Общесистемные требования к изменению условий хозяйственной деятельности. Проблема изменения законодательной и нормативной базы Азербайджана в целях соответствия нормам и правилам ВТО - с одной стороны, одна из наименее популярных и обсуждаемых, с другой - принципиально важная для дальнейшего развития экономики страны. Вступление в ВТО будет означать в первую очередь "институционализацию", фиксирование обязательств в части применяемых инструментов государственной экономической политики. На практике это существенно ограничит для государства набор возможных инструментов обеспечения национальной конкурентоспособности. Основной проблемой могут стать требования стран-членов ВТО о ликвидации действующих механизмов субсидий. Промышленные субсидии, позволяющие существенно влиять на условия конкуренции на рынках промышленной продукции, остаются одним из узловых моментов регулирования торгово-экономических отношений нормами ВТО. Значительное число предприятий использует

финансовую помощь и субсидии государства, в том числе, в виде бюджетного финансирования в рамках целевых программ, индивидуальных налоговых льгот на местном уровне. Более того, к государственным субсидиям в соответствии с нормами ВТО могут относиться также использование результатов НИОКР, созданных за счет государственных средств, и основных фондов, переданных предприятиям государством и даже реструктуризация налоговой задолженности.

Конкретным примером может служить требование ряда стран-членов рабочей группы по присоединению к ВТО привести уровень тарифов на продукцию и услуги естественных монополий в соответствие со среднемировым, поскольку низкие тарифы рассматриваются партнёрами на переговорах в качестве скрытого субсидирования экономики. Для цен на природный газ основанием служит то, что цена на внутреннем рынке ниже себестоимости, для электроэнергетики - наличие перекрестного субсидирования промышленных потребителей и населения. Относительно низкие цены на услуги естественных монополий (в сопоставлении с уровнем цен в развитых странах) являются важным конкурентным преимуществом экономики и масштабное повышение цен на товары (услуги) естественных монополий является нецелесообразным по следующим причинам.

Энергоемкая структура и география расположения регионального производства определяют высокую степень влияния естественных монополий на экономику. В тоже время, большая часть продукции и услуг естественных монополий формирует значительную часть промежуточного потребления многих отраслей экономики и существенным образом оказывает влияние на издержки производителей. В структуре материальных затрат промышленных предприятий приходится на энергию. Увеличение относительных цен на продукцию естественных монополий снизит инвестиционные возможности отраслей. Вместе с тем низкая прозрачность и отсутствие достаточных стимулов для снижения издержек ставят под сомнение эффективность использования средств внутри монополий.

Утверждение о заниженности цен (тарифов) на продукцию естественных монополий по сравнению с мировым уровнем стало общепринятым. Однако тезис этот не однозначен. Да, в отношении цен на газ можно говорить о том, что существующий уровень цен является несколько заниженным. Однако вывод о том, что цена на газ должна быть повышена, не должен следовать из формального сопоставления с ценами на газ, например, в Европе. Здесь главным фактором должен стать ценовой паритет между различными видами топлива, обуславливаемый потребительскими свойствами энергоресурсов, такими как, например, экологическая чистота.

Чтобы более или менее объективно сопоставлять внутренние цены на энергоресурсы в разных странах, надо пользоваться паритетами покупательной способности (ППС) национальных валют с долларом США. Расчет внутреннего тарифа на электроэнергию по паритету маната к доллару свидетельствует о том, что внутренние цены на электроэнергию в республике отнюдь не завышены. Даже если удастся избежать прямого включения обязательств существенного повышения тарифов как условия присоединения (а это необходимо сделать), нынешняя система регулирования может дать повод для введения санкций и претензий со стороны практически любой страны - члена ВТО даже после присоединения. Механизмы защиты внутренних производителей ВТО позволяет странам-участницам эффективно защищать и продвигать на мировых рынках продукцию и услуги наиболее перспективных отраслей. Для этого существуют два основных инструмента: тарифные и нетарифные меры защиты внутренних производителей. На фоне общего роста протекционизма в мире, в особенности, со стороны развитых стран, полезно оценить ситуацию. Снижением уровня таможенных тарифов страна провела их унификацию вне переговоров с ВТО. В настоящее время средневзвешенный уровень тарифов - 10,92 %, действуют 5 тарифных уровней от 5 до 25 %. Тем самым она не только ослабила свою переговорную позицию, но и сократила возможности для дальнейшей стратегической защиты и развития отдельных товарных групп. Необходимость унификации

тарифов объяснялась, прежде всего, неэффективным таможенным администрированием. Вместе с тем, наиболее экономически развитые страны-члены ВТО максимально используют возможности тарифной защиты своих рынков путем использования механизмов дифференциации и эскалации тарифов, когда таможенный тариф повышается соответственно степени обработки товара, что, в конечном итоге, стимулирует производство товаров с высокой степенью переработки.

Другим эффективным механизмом защиты рынка являются нетарифные методы, включающие технические барьеры, антидемпинговые расследования, расследования о применении субсидий и др. Практика показывает, что частота их применения странами ВТО год от года только растет. Примером использования технических барьеров являются, например, введенные Европейским Союзом ограничения на выхлопы автомобилей или на "шумность" авиатехники. В стране ни законодательство, ни практика такого регулирования далеко не совершенны. Ускорение процессов самоорганизации производителей - важная предпосылка для эффективной защиты экономики после присоединения к ВТО. Именно ассоциации производителей, охватывающие большую часть рынка соответствующих товаров, могут и должны выступать по нормам ВТО в качестве инициаторов антидемпинговых и иных защитных мер по отношению к зарубежным конкурентам. Создание ассоциаций - элемент той инфраструктуры, которая, с одной стороны, необходима для работы в рамках ВТО, а с другой - в стране крайне слаба и неразвита. К "инфраструктурным" элементам относятся также наличие опытных юристов и юридических фирм, способных защищать интересы производителей страны в международных судах и органах ВТО. Поиск, подготовка таких специалистов должны стать элементом политики по подготовке страны к вступлению. На все это явно потребуется не один год.

Вступление страны к ВТО может, с одной стороны, существенно обострить диспропорции в развитии регионов, а с другой стороны,

ограничить возможности государства по компенсации региональных диспаритетов. Наиболее драматичных последствий от присоединения к ВТО можно ожидать в обрабатывающих отраслях промышленности, в частности, в химической и нефтехимической, а также в машиностроении. В тоже время, структура промышленного производства многих регионов слабо диверсифицирована. В Баку и Абшероне промышленная продукция составляет, соответственно, 47 и 56,5 % всего промышленного производства, при этом вклад налоговых поступлений от промышленных предприятий в общий объем уплаченных налогов достиг в данных регионах 19 и 34%, соответственно. Аналогичная картина наблюдается в ряде других регионов.

Таким образом, вступление в ВТО может привести к существенному сокращению налоговой базы отдельных "моноотраслевых" регионов. В тоже время мала вероятность того, что выпадающие доходы в бюджетах и потери в занятости в этих регионах будут возмещены за счёт развертывания других производств, например благодаря иностранным инвестициям. Как показывает статистика, прямые иностранные инвестиции концентрируются в центре государства, куда поступает 50% их общего объема. В этом связи вступление в ВТО может привести к развитию ещё больших региональных диспропорций. Региональные торговые соглашения, ещё один аспект присоединения к ВТО, о котором говорят мало и вскользь, но который с точки зрения национальных интересов страны может оказаться более серьезным, чем прямые экономические последствия. Речь идет об обязательствах Азербайджана в рамках СНГ, а, говоря шире, о будущем всей экономической интеграции на постсоветском пространстве. Несмотря на то, что экономика Азербайджана по своим масштабам несопоставима с экономиками стран дальних и ближних государств, формирование интегрированного экономического пространства с ними играет принципиально важную роль для развития экономики в долгосрочной перспективе. Такая зависимость прослеживается по нескольким направлениям (Таблица 1,2,3).

Азербайджан устойчиво занимает позиции во внешнеторговом обороте отдельных стран СНГ. Россия, Украина и Казахстан импортируют из Азербайджана от 1,1 до 7,4 % от всего объема своего экспорта, от 0,3 до 4,5 % своих товаров экспортируют в Азербайджан.

Таблица 1

Внешнеторговый оборот, (млн. доллар)

Годы		Оборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
2005		8558,4	4211,2	4347,2	136,0
2006		11638,9	5266,7	6372,2	1105,5
2007		11771,7	5713,5	6058,2	344,7
2008		54926,0	7170,0	47756,0	40586,0
2009		20824,5	6123,1	14701,4	8578,3
2010	Статистические данные	33160,7	6600,6	26560,1	19959,5
	Таможенные данные	27960,8	6600,6	21360,2	14759,6
2011	Статистические данные	44161,7	9756,0	34405,7	24649,7
	Таможенные данные	36326,9	9756,0	26570,9	16814,9
2012	Статистические данные	43813,5	9652,9	34160,6	24507,7
	Таможенные данные	33560,9	9652,9	23908,0	14255,1
2013	Статистические данные	43551,2	10712,5	32838,7	22126,2
	Таможенные данные	34687,9	10712,5	23975,4	13262,9

В случае присоединения Азербайджана к ВТО вся система отмеченных выше факторов подвергнется значительным корректировкам в первую очередь потому, что двусторонние соглашения, являющиеся организационно-правовым механизмом согласования интересов и принятия решений в СНГ, не только не позволят скоординировать позиции стран СНГ, но и не признаются ВТО в качестве основы преференциальных торговых отношений. Одним из первых кризисных последствий может стать резкое понижение конкурентоспособности товаров из стран СНГ на азербайджанском рынке и наоборот, а также снижение взаимного торгового оборота. На положение отрасли будут оказывать влияние состояние мировой экономики, общенациональные факторы и непосредственно отраслевые.

Доля основных торговых партнеров в импорте Азербайджана в 2013

Государства	В процентах	Место
Российская Федерация	14,1	1
Турция	13,7	2
Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии	12,5	3
Германия	7,7	4
Украина	5,5	5
Китай	5,3	6
Франция	4,0	7
Соединенные Штаты Америки	3,5	8
Бразилия	3,5	9
Казахстан	2,9	10
Япония	2,7	11
Италия	2,3	12
Республика Корея	2,1	13
Исламская Республика Иран	1,9	14
Нидерланды	1,7	15
Швейцария	1,5	16
Грузия	1,2	17
Объединенные Арабские Эмираты	0,9	18
Австрия	0,8	19
Чешская Республика	0,8	20
Беларусь	0,8	21
Южно-Африканская Республика	0,7	22
Бельгия	0,6	23
Испания	0,6	24
Финляндия	0,6	25
Кипр	0,5	26
Индия	0,5	27
Туркменистан	0,5	28
Польша	0,4	29
Сингапур	0,4	30
Швеция	0,4	31
Норвегия	0,4	32
Румыния	0,3	33
Венгрия	0,3	34
Малайзия	0,3	35
Саудовская Аравия	0,3	36
Индонезия	0,3	37
Дания	0,2	38
Словакия	0,2	39
Таиланд	0,2	40

Доля основных торговых партнеров в экспорте Азербайджана в 2013

Государства	В процентах	Место
Италия	25,0	1
Индонезия	11,6	2
Таиланд	6,9	3
Германия	5,7	4
Израиль	5,3	5
Франция	4,7	6
Индия	4,6	7
Российская Федерация	4,5	8
Соединенные Штаты Америка	4,1	9
Греция	3,4	10
Турция	2,2	11
Португалия	2,2	12
Грузия	2,2	13
Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии	2,0	14
Тайвань	1,9	15
Австрия	1,7	16
Ирак	1,5	17
Вьетнам	1,3	18
Украины	1,1	19
Чешская Республика	0,9	20
Хорватия	0,9	21
Афганистан	0,9	22
Тунис	0,8	23
Ливия	0,7	24
Болгария	0,5	25
Румыния	0,4	26
Китай	0,4	27
Испания	0,3	28
Швейцария	0,3	29
Исламская Республика Иран	0,3	30
Казахстан	0,3	31
Марокко	0,3	32
Египет	0,2	33
Туркменистан	0,2	34
Ирландия	0,1	35
Республика Корея	0,1	36
Кипр	0,1	37
Япония	0,1	38
Нидерланды	0,1	39
Беларусь	0,1	40

а) Видимые плюсы

Вступление Азербайджана в ВТО улучшит доступ Азербайджана на мировой рынок капиталов, создаст условия для развития производственной кооперации и иных форм международного взаимодействия, в частности создание транснациональных корпораций, а также может способствовать притоку прямых иностранных инвестиций.

Наряду с этими общими положительными факторами, оказывающими несомненное влияние на Азербайджан, следует отметить еще ряд преимуществ прямого действия:

- вступление в ВТО означает не только более свободное передвижение товаров, но и капиталов, в силу чего расширятся возможности их привлечения для развития экономики;
- расширяются возможности влияния на решение принципиальных вопросов торговли в рамках законодательства ВТО (применение квот, антидемпинговых процедур и др.);
- принцип снижения таможенных пошлин способствует увеличению внешнеторгового оборота, а это для такой экспортноориентированной отрасли, весьма важный положительный фактор.

б) Видимые минусы

В целом настораживают данные по Польше, в которой после вступления в ВТО снизились темпы экономического роста, не отмечаются заметные результаты в Киргизии и Грузии. Дальнейшая либерализация внешней торговли увеличит поток иностранных товаров, ужесточит конкуренцию, что приведёт к банкротству ряда фирм и компаний, выпускающих неконкурентоспособную продукцию, следовательно нужны будут дополнительные затраты на модернизацию производства, создание новых рабочих мест, реализацию программ переобучения, содержания безработных. Кроме того:

- придется поступиться некоторой свободой в принятии протекционистских мер;

- в связи со снижением ввозных пошлин могут уменьшиться поступления в государственный бюджет, что вынудит компенсировать эти потери повышением фискальных выплат;
- может замедлиться процесс экономической интеграции с государствами СНГ.
- членство в ВТО ограничит возможности государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.

Более развёрнутое представление о плюсах и минусах может дать следующая схема, хотя и она является далеко не исчерпывающей.

Таблица 4

**Отрицательные и положительные факторы
вступления в ВТО для отрасли**

<i>Положительные</i>	<i>Отрицательные</i>
Увеличение объемов мировой торговли.	Связывание импортных пошлин, что ограничивает маневренность и гибкость государственного регулирования тарифных мер.
Усиление процесса создания крупных корпораций в связи с усилением конкурентной борьбы.	Проблемы избыточных мощностей и трудовых ресурсов.
Предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) Азербайджана в отношениях со всеми членами ВТО.	Стремление ВТО повысить затраты за счет энергоносителей, стоимости железнодорожных перевозок, в дальнейшем зарплат.
Необходимость реструктуризации отрасли.	Снижение поступлений в бюджет, что может снизить бюджетные вложения в инфраструктуру отрасли.
Участие в принятии решений ВТО, в т. ч. по сырьевым вопросам.	
Снижение % ставок в силу большей доступности рынка капитала.	

в) Факторы риска

Существует мнение, что сырьевая отрасль при вступлении Азербайджана в ВТО не будет подвергнута никаким рискам. Основной удар придется на промышленный и агропромышленный комплекс. Однако сейчас определить все факторы риска невозможно. Отметим лишь наиболее

значимые, которые характерны для многих отраслей промышленности. Снижение конкурентоспособности из-за истощения недр, износа фондов, недоинвестиций. Действительно, уязвимым местом становится сравнительно низкая конкурентоспособность многих отраслей промышленности. В условиях жестокой конкуренции на внешнем рынке освоение собственными силами многих месторождений вряд ли осуществимо в ближайшее время. Привлечение к таким объектам инвестиционных средств крупных отечественных банков и тем более зарубежных фирм и компаний связано с трудновыполнимыми гарантиями получения кредитов. Все это вызывает обоснованную тревогу со стороны предприятий и управленческих структур за состояние и перспективы сырьевой базы, её места и роли в экономике страны. Здесь вступление в ВТО требует оказания государственной поддержки. Другой обширной зоной риска является состояние основного капитала отрасли. Рано или поздно это приведет к снижению конкурентоспособности, если не принять радикальных мер по обновлению фондов. В настоящее время изношенность основных фондов составляет 50-60%. Неудовлетворительное состояние основных фондов может стать серьезным препятствием для дальнейшего развития экспорта, требующего высокого качества продукции. В свете предстоящего вступления в ВТО важным вопросом становится оживление фондового рынка - выход на биржевую и внебиржевую торговлю акциями металлургических предприятий. Рост цен на энергетические и топливные ресурсы соответствующим образом сказывается на стоимости прочих материальных ресурсов и услуг. Но вернемся к издержкам производства. Если бы повышение издержек проходило во всех странах с одинаковыми темпами, это с точки зрения конкурентоспособности не имело бы решающего значения.

г) Зоны риска отраслей

Те товары, которые по тем или иным причинам могут не выдержать конкуренции, находятся в зоне риска. Нахождение в этой зоне еще не означает банкротства производителей, оно сигнализирует о необходимости

принятия определенных мер. Открытость рынков, провозглашаемая ВТО, естественно, ожесточает конкуренцию и увеличивает возможность рисков, образования зон риска.

В зоны риска попадают следующие товары:

- Товары, которые при низких пошлинах становятся неконкурентоспособными по сравнению с дешевыми товарами иностранного производства. Для определения неконкурентоспособности товаров могут быть применены разные подходы. Одним из них является сравнение цен производителей + НДС с ценами поставщиков, включая ввозную пошлину. Вопрос в размере ввозной пошлины для них; при расчетах предлагается пошлину принимать в размере 30% тактической стоимости. Даже если при такой максимальной ввозной пошлине цена отечественных производителей с НДС будет выше, производство находится в зоне риска.
- Товары, по которым цены производителей на внутреннем рынке могут показаться сопоставимыми или близко подходить к ценам иностранных поставщиков.
- Товары, тарифная защита которых зависит от перспектив их импортного замещения. В качестве примера возьмем глинозем. В настоящее время вполне оправданы низкие (5%) пошлины на этот сырьевой ресурс (на 1 т алюминия расходуется 2 т глинозема). Имеются основания к отмене вообще пошлин на сырье, в том числе и на глинозем, хотя его получение связано не с добычей руды, а весьма дорогостоящими технологическими процессами. Членами Всемирной торговой организации являются уже 160 стран мира, и в ближайшие годы их число будет увеличиваться. Это означает, что практически всякое государство, претендующее на создание современной, эффективной экономики и равноправное участие в мировой торговле, стремится стать членом ВТО. Азербайджанская Республика в этом смысле не является исключением.

Участие в ВТО даёт стране множество преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения к ВТО. Конкретными целями присоединения для Азербайджана можно считать следующие:

- получение лучших в сравнении с существующими и недискриминационных условий для доступа местной продукции на иностранные рынки;
- доступ к международному механизму разрешения торговых споров;
- создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствие с нормами ВТО;
- расширение возможностей инвесторов в странах-членах ВТО, в частности, в банковской сфере;
- создание условий для повышения качества и конкурентоспособности отечественной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций на рынок;
- участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;
- улучшение имиджа Азербайджана в мире как полноправного участника международной торговли.

Задача ведущихся переговоров о присоединении – добиться наилучших условий присоединения к ВТО, то есть наиболее выгодного соотношения преимуществ от вступления и уступок в виде снижения тарифов и открытия внутренних рынков. Азербайджан подала заявку на вступление в ГАТТ в июне 1997 года и Всемирная торговая организацию подтвердила намерение о вступлении в эту организацию. В настоящее время Азербайджан имеет статус наблюдателя в ВТО.

Соглашение об учреждении ВТО требует от вступающей страны принятия на себя таких же обязательств, какие уже взяли на себя страны-учредители. «Каждый член организации должен обеспечивать соответствие

своих законов, нормативных и административных актов его обязательствам, взятым по соглашениям, входящим в ВТО».

Из членства во Всемирной торговой организации можно извлечь ряд преимуществ:

- получение лучших в сравнении с существующими и недискриминационных условий для доступа азербайджанской продукции на иностранные рынки;
- доступ к международному механизму разрешения торговых споров;
- создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствии с нормами ВТО;
- расширение возможностей для Азербайджанских инвесторов в странах членах ВТО, в частности, в банковской сфере;
- создание условий для повышения качества и конкурентоспособности отечественной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций на азербайджанский рынок;
- участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;
- улучшение имиджа Азербайджана в мире как полноправного участника международной торговли.

С другой стороны, вступив в ВТО, Азербайджан в значительной степени должна:

- либерализовать свой внешнеторговый режим, реализуя принципы свободной торговли со странами-членами ВТО. Это может отрицательно повлиять на ее собственное производство, подрывая его и так невысокую конкурентоспособность;
- Азербайджан не станет ещё более зависимой от импортного продовольствия;

- вступление в ВТО может привести к снижению конкурентоспособности промышленности, вследствие снижения таможенных тарифов на промышленную продукцию
- страховой рынок может быть полностью захвачен иностранными страховщиками, имеющими значительно больший капитал, чем отечественные, и развитую инфраструктуру;
- наплыв дешевого импорта приведет к закрытию ряда производств и нарастанию безработицы.

Вступление Азербайджана в ВТО должно служить средством для обеспечения ее внешних экономических интересов в условиях глобализации мировой экономики. Баланс прав и обязательств Азербайджана при вступлении в ВТО должен способствовать экономическому росту, а не наоборот. Сторонниками быстрого завершения переговоров о вступлении в клуб международной торговли наиболее часто выдвигаются аргументы о том, что вступление в ВТО послужит сильным стимулом притока прямых иностранных инвестиций и расширения присутствия Азербайджанских производителей на международных рынках. Представляется небезынтересным проанализировать эти два тезиса. По различным оценкам, доступ прямых иностранных инвестиций в сферу услуг будет определять около 70 % положительного эффекта от вступления в ВТО. В тоже время общеизвестно, что приток прямых иностранных инвестиций зависит от общей политико-экономической ситуации в стране, в том числе, и от четкой государственной промышленной, денежно-кредитной и налоговой политики. В этом смысле вступление в ВТО само по себе не решает проблему недостатка иностранных инвестиций, а с ними и притока технологий и высококвалифицированных кадров. Напротив, есть обратный пример, когда Китай, ставший членом ВТО только в 2002 г., лидировал все последние годы по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций среди развивающихся стран. В период с 1997 по 2000 гг. Китай ежегодно привлекал от 41 до 44 млрд. долларов. Для сравнения, Азербайджанская Республика за

2003-2013-годы привлекла до 9,3 млрд. манатов прямых инвестиций. Маловероятно ожидать от вступления в ВТО и расширения экспортных возможностей для производителей в современных условиях. Во-первых, уже сегодня Азербайджан торгует со своими партнерами в режиме наибольшего благоприятствования на основе двухсторонних соглашений. В этом смысле существенного улучшения в условиях доступа Азербайджанских товаров на внешние рынки произойти не может. Во-вторых, в структуре экспорта Азербайджана преобладают энергоресурсы и сырьевые товары (92,8 % всего экспорта в 2013 г.), которые сталкиваются с минимальными тарифными барьерами за рубежом. В-третьих, часто говорится о том, что вступление в ВТО позволит более эффективно решать проблемы, связанные с антидемпинговыми расследованиями против Азербайджанских экспортёров, которые, по частоте применения, составляют 59 % от общего количества ограничительных мер в отношении Азербайджана.

Анализ этих проблем позволяет сделать вывод о том, что все выгоды и преимущества, получаемые от вступления страны в ВТО, определяются не членством как таковым, а внутренней политикой страны, направленной на модернизацию экономики, повышение качества жизни и консолидацию общества.

3.3. Современный этап переговоров о вступлении Азербайджанской Республики во Всемирную Торговую Организацию.

Координация процесса вступления возложена на Комиссию Правительства Азербайджанской Республики по вопросам ВТО, которую возглавляет заместитель министра Иностранных дел Мамедгулиев Махмуд Ахмедоглы. В её состав входят представители всех ветвей государственной власти и общественных организаций. Руководителем правительственной делегации на переговорах по вступлению в ВТО назначен заместитель Министра экономики и промышленности Азербайджанской Республики. Проводится экспертиза ведомственных актов на предмет их соответствия нормам ВТО, разрабатываются новые международные соглашения, регулирующие вопросы, вытекающие из вступления в ВТО. Проблема последствий вступления Азербайджана в ВТО актуальна сегодня, так как членство Азербайджана в данной международной организации окажет сильное влияние на экономику страны. Сегодня вопросы о положительных и отрицательных аспектах вступления Азербайджана в ВТО является наиболее острыми.

Необходимость вступления Азербайджана в ВТО обуславливается:

- без использования новых технологий невозможно экономическое развитие страны. Стандарты этих технологий определяет система ВТО. Национальная безопасность также тесно связана с технологическим прогрессом.
- при вступлении в ВТО Азербайджан получит возможность привлечь инвестиции путём введения в национальное законодательство общепринятых норм внешнеэкономического регулирования;
- по расчётам Всемирного банка членство ВТО принесёт Азербайджану в течение первых трёх лет около 3,3 % ВВП.

Но наряду с этими преимуществами существует ряд трудностей:

- главным компонентом экспорта Азербайджана является сырьё (70 % экспорта Азербайджана) — экспорт высокотехнологичных товаров в Азербайджане незначителен (доля Азербайджана в мировом экспорте высокотехнологичной продукции примерно 0,2—0,3 %);
- Азербайджан берёт на себя обязательство о повышении интеграции в мировую экономику;
- иностранный капитал не должен занимать ключевые позиции в основных сферах производства азербайджанского рынка.
- ВТО согласует свои действия с политикой Международного Валютного Фонда, который в свою очередь является сторонником интересов США. Вступив в ВТО, наша страна вынуждена нести ответственность как за проблемы США, так и за политическую составляющую процессов макроэкономики. Вследствие этого, Азербайджан оказывается в центре проблем, не актуальных для неё, например, поставок энергии с Ближнего Востока;
- вступление в ВТО способствует отрицательному влиянию на внутренний рынок стран, то есть азербайджанский малый бизнес может быть вытеснен из различных секторов экономики;

Вступая в ВТО, Азербайджану необходимо провести преобразование уязвимых отраслей промышленности, учитывая современные технологии. По нашему мнению, вступление в ВТО Азербайджана является не столько необходимостью, сколько неизбежностью. Нашей стране необходимо ещё поднять свою экономику. Если Азербайджан будет оставаться в стороне при принятии важных решений в области экономики на мировом уровне, то, возможно, что в конечном итоге эти решения будут приниматься против нас же. Для успешного участия Азербайджанской Республики в ВТО сегодня необходимо развивать те отрасли промышленности, которые являются наиболее уязвимыми, с учётом инновационного прогресса как внутри отрасли так и за ее пределами. Кроме того, следует принять нормативно правовые акты, которые бы позволили ещё повысить инвестиционную

привлекательность Азербайджана. Решение вышеперечисленных задач потребует системной и скоординированной работы всех ветвей власти.

Вступив в ВТО, Азербайджан получит больше негативных тенденции в экономике, промышленности, предпринимательской среде и пр., по мнению других, вступление Азербайджана в ВТО является положительным шагом, так как в результате приведёт к усилению роли на мировой арене, улучшению качества производимых товаров, расширению рынка сбыта и т.д. Основной целью деятельности ВТО является снижение барьеров в международной торговле, контроль за таможенными пошлинами и импортными квотами. В Азербайджане уже разрабатывался ряд законопроектов, призванных защитить уязвимые отрасли.

Членство ВТО имеет как положительные, так и отрицательные стороны и последствия. Чего больше: плюсов или минусов вопрос спорный.

К плюсам можно отнести:

- Азербайджан сможет принимать участие в выработке новых правил международной торговли с учетом своих национальных текущих и стратегических интересов;
- лучшие условия доступа местной продукции на иностранные рынки;
- со вступлением в ВТО повышается инвестиционная привлекательность страны за счет введения общепринятых норм внешнеэкономического регулирования;
- доступ к международным механизмам разрешения торговых споров;
- повышение качества и конкурентоспособности отечественно продукции в результате увеличения потоков иностранных товаров, услуг и инвестиций на азербайджанский рынок;
- снижение цен на импортируемые товары;
- улучшение имиджа Азербайджана в мире как полноправного участника международной торговли.

К минусам можно отнести:

- Азербайджан будет ограничена в возможности принятия самостоятельных экономических решений;
- на мировом рынке Азербайджан представлена главным образом сырьем и с вступлением в ВТО будет сложнее избавиться от сырьевой зависимости;
- интересы национальной безопасности требуют снижения зависимости от импорта высокотехнологичных товаров;
- многие азербайджанские компании окажутся неконкурентоспособными, как результат - потеря рабочих мест, увеличение количества безработных;
- уменьшение экспортных пошлин приведет к еще большему дефициту бюджета;
- увеличение цен на энергоносители.

Вступление в ВТО приведёт к определенным изменениям внешней среды. Прежде всего, это усиление конкуренции на внутреннем рынке за счёт выполнения требований ВТО, таких как снижение тарифных барьеров, уменьшение количественных ограничений, сокращение протекционистских мер государства и т. д., что приведет к облегчению проникновения на внутренний рынок импортных товаров и услуг и значительному увеличению их потока. Кроме того, азербайджанские предприятия в соответствии с будущими изменениями законодательства в области технического регулирования торговли должны будут в обязательном порядке использовать международные технические нормы и процедуры подтверждения соответствия. Если учитывать объективную закономерность развития международных экономических отношений, в том числе международной торговли, и исходить из современных реалий в этой области (в настоящее время членами ВТО является почти 160 стран, на долю которых приходится более 95% мировой торговли), то можно прийти к такому логическому выводу, что в стратегическом плане альтернативы членству нашей страны в ВТО нет. Из этого становится ясно, что представление Азербайджанской

Республикой 23 июня 1997 года в Секретариат ВТО заявки, отражающей ее желание вступить в ВТО, и в результате начало этого процесса с предоставления Азербайджанской Республике статуса наблюдателя вытекали из объективной необходимости и должны расцениваться как достойный одобрения шаг. 16 июля 1997 года в Секретариате ВТО была создана Рабочая группа по Азербайджану под руководством Вальтера Левартера. В Рабочую группу по вступлению Азербайджана в ВТО входят следующие 28 стран: США, Европейский Союз, Австралия, Китай, Доминиканская Республика, Киргизия, Грузия, Индия, Гондурас, Хорватия, Швейцария, Иордания, Япония, Канада, Республика Корея, Египет, Малайзия, Молдова, Норвегия, Оман, Пакистан, Панама, Парагвай, Шри-Ланка, Тайвань, Таиланд, Турция и Вьетнам.

Очередным шагом стала подготовка Меморандума о внешнеторговом режиме Азербайджанской Республики и представление его 22 апреля 1999 года в Секретариат ВТО. С того времени со стороны стран-членов регулярно представлялись Азербайджану вопросы по меморандуму, на которые давались соответствующие ответы. Основная цель представления этих вопросов – получение странами-членами ВТО более полного представления о торговом режиме Азербайджана и выявление моментов, противоречащих правилам ВТО. К этому времени были даны ответы на запросы многих государств, проведен ряд двусторонних и многосторонних встреч и обсуждений.

В целях организации Межведомственной координационной группы по ускорению процесса вступления Азербайджанской Республики в ВТО в соответствии с распоряжением Кабинета Министров Азербайджанской Республики от 19 ноября 1999 года номер 226s, Комиссии по подготовке к вступлению Азербайджанской Республики в ВТО в соответствии с распоряжением от 22 августа 2003 года номер 175s и координации работы данной комиссии Министерством экономического развития (ныне – Министерство экономики и промышленности) были обеспечены создание

Секретариата комиссии, ускорение работы в соответствующем направлении, ее последовательный и системный характер.

Проведением 3-7 июня 2002 года в Женеве первого заседания Рабочей группы ВТО по Azerbaijan начался очередной этап процесса вступления нашей страны в ВТО – переговорный этап. На заседании были обсуждены Меморандум о внешнеторговом режиме Азербайджанской Республики и ответы на вопросы стран-членов. На заседании со стороны Канады, Австралии, Европейского Союза, а также США были вновь представлены многочисленные вопросы. В ходе заседания были проведены двусторонние встречи с представителями 9 стран-членов ВТО – Австралии, США, Литвы, Молдовы, Грузии, Европейского Союза, Швейцарии, Канады и Турции.

12-15 октября 2004 года в Женеве, в Секретариате ВТО состоялось второе заседание Рабочей группы ВТО по Azerbaijan. На заседании были обсуждены представленные Азербайджаном документы. В ходе поездки были проведены встречи с генеральным директором ВТО Супачаем Панитчпакти, руководителем отдела вступления Секретариата ВТО Арифом Гусейном, руководителем Рабочей группы ВТО по Azerbaijan Вальтером Левартером, руководителями постоянных представительств Турции и Пакистана при ВТО, а также с экспертами Секретариата ВТО.

На состоявшемся 27 июня-1 июля 2005 года в Женеве, в Секретариате ВТО третьем заседании Рабочей группы ВТО по Azerbaijan руководитель Переговорной группы по вступлению Azerbaijan в ВТО заместитель министра Иностранных дел господин Мамедгулиев Махмуд Ахмедоглы предоставил общую информацию о представленных в Секретариат ВТО документах и экономическом положении страны в целом. В соответствии с процедурой были даны ответы на вопросы членов Рабочей группы (США, Европейский Союз, Австралия, Япония, Канада и др.). В ходе поездки Переговорная группа от Azerbaijan провела многостороннюю встречу по сельскому хозяйству (с представителями США, Австралии, Канады и Малайзии) и двусторонние встречи по услугам и тарифам с представителями

США, Европейского Союза и Канады. Кроме того, были проведены встречи с представителями Молдовы, Пакистана, Египта, Турции, Болгарии и др. стран при ВТО, а также обсуждения с экспертами UNCTAD.

На состоявшемся 30 марта 2006 года в Женеве четвертом заседании Рабочей группы ВТО по Azerbaijan и других двусторонних и многосторонних встречах делегация Azerbaijan провела многостороннюю встречу по сельскому хозяйству и двусторонние переговоры с представителями США, Европейского Союза, Турции, Тайваня, Канады и Японии. Уже достигнута договоренность о подписании с Грузией и Молдовой протоколов на двустороннем уровне.

В настоящее время в процессе вступления Azerbaijan в ВТО также завершены двусторонние переговоры с Оманом, близятся к завершению переговоры с Японией и Канадой. А на пятом заседании Рабочей группы предусмотрено подписать Протокол согласия между Оманом и нашей страной. Таким образом, после подписания протокола с Оманом число стран, согласившихся на выдвинутые Azerbaijanом в процессе вступления в ВТО условия, достигнет трех.

Распоряжением Кабинета Министров Azerbaijanской Республики от 2 апреля 2007 года номер 71s был утвержден новый состав Комиссии по подготовке к вступлению Azerbaijanской Республики в ВТО. Председателем комиссии был утвержден министр экономического развития Гейдар Бабаев, а заместителями председателя комиссии – заместитель министра иностранных дел Махмуд Мамедгулиев и заместитель министра юстиции Тогрул Мусаев. Членами комиссии являются заместители глав различных министерств, руководящие работники государственных комитетов и агентств.

Цель комиссии заключалась в осуществлении координации для подготовки при согласовании с соответствующими структурами предложений, связанных с процессом вступления Azerbaijanской

Республики в ВТО, и документов, которые будут представлены в ВТО, и обеспечения единого подхода в предстоящих переговорах с ВТО.

К этому времени проведено восемь заседаний комиссии.

На первом заседании комиссии были проведены обсуждения и приняты решения по таким вопросам, как создание Секретариата комиссии и ее рабочих групп по различным направлениям, утверждение руководителей и структуры рабочих групп, утверждение Плана мероприятий по предстоящей работе в направлении вступления в ВТО, утверждение Концепции вступления Азербайджана в ВТО, проведение по отдельности заседаний рабочих групп и определение предстоящей работы в рамках соответствующих групп. В соответствии с этими решениями при комиссии действуют следующие рабочие группы в составе ответственных представителей соответствующих министерств, государственных комитетов и агентств:

- Рабочая группа по услугам;
- Рабочая группа по тарифам;
- Рабочая группа по субсидированию сельского хозяйства;
- Рабочая группа по анализу изменений законодательства;
- Рабочая группа по вопросам интеллектуальной собственности;
- Рабочая группа по техническим препятствиям торговле и санитарно-фитосанитарным мероприятиям.

В Рабочую группу по тарифам входят представители Государственного таможенного комитета (руководитель группы), Министерства экономики и промышленности, Министерства сельского хозяйства, Министерства финансов, Государственного агентства по стандартизации, метрологии и патенту, Министерства налогов, Государственного комитета по статистике и Центрального банка.

На заседаниях комиссии были обсуждены и приняты решения по следующим вопросам, связанным с тарифами:

- ответы на вопросы, представленные членами Рабочей группы ВТО по Азербайджану;
- предложения по самому высокому пределу ставок импортных таможенных пошлин, который может быть применен («Выход на рынок»);
- план усовершенствования законодательства;
- обсуждение вопросов, возникающих после заседаний Рабочей группы ВТО по Азербайджану, и дача поручений соответствующим рабочим группам комиссии;
- нижний предел ставок таможенных пошлин по сельскохозяйственным и промышленным товарам;
- перспективы подписания двусторонних протоколов, существующие проблемы в области ускорения двусторонних и многосторонних переговоров и пути их устранения;
- приведение положений Закона Азербайджанской Республики «О таможенном тарифе», постановлений Кабинета Министров Азербайджанской Республики от 12 января и 22 апреля 1998 года номер 7 и 91 «О Правилах применения системы таможенной оценки товаров, завозимых на таможенную территорию Азербайджанской Республики и вывозимых с данной территории» и «О ставках таможенных пошлин по экспортно-импортным операциям в Азербайджанской Республике», постановления от 2 ноября 2000 года номер 202 «Об утверждении Порядка назначения страны происхождения товара» в соответствие с требованиями ВТО и состояние подготовки соответствующих законодательных актов о замене согласно данным требованиям адвалорных ставок сборов специфическими, утвержденной постановлением Кабинета Министров 2001 года номер 80;
- приведение положений Указа Президента Азербайджанской Республики от 24 июня 1997 года «О дальнейшей либерализации внешней торговли

в Азербайджанской Республике» в соответствии с требованиями ВТО и пр.

Из динамики процесса вступления в ВТО можно увидеть, что страны, ставшие членами организации в последнее время, приняли на себя более широкие обязательства, чем страны, вступившие в ВТО раньше. Это связано с ростом требований членов ВТО к странам-кандидатам. Однако существуют и некоторые исключения, которые зависят от переговорной стратегии и тактики каждой страны. Ход событий показывает, что ответы, которые были даны на представленные членами ВТО вопросы, создали более полное представление о внешнеторговом режиме Азербайджана. В качестве доказательства этого можно отметить сокращение числа вопросов в каждом новом сборнике представленных вопросов.

Представленный Азербайджанской Республикой в Секретариат ВТО документ «Выход на рынок» (самый высокий предел ставок импортных таможенных пошлин, который может быть применен) отражает предложения азербайджанской стороны о высоком пределе (боунде) таможенных тарифов, применяемых на территории Азербайджанской Республики. После вступления в ВТО Азербайджан не сможет применять ставки свыше отраженных в обязательстве боундских ставок. Применить более высокие тарифы можно будет лишь против определенных демпинговых мер или в целях предотвращения какого-либо импорта, опасного для экономики страны. Документ по плану усовершенствования законодательства отражает план по приведению законодательства Азербайджанской Республики в соответствие с требованиями ВТО. В нем отражены обязательства по принятию определенных законов, внесению изменений в действующее законодательство. Основной вопрос, который в настоящее время является актуальным для Азербайджана, – это ускорение выполнения обязательств, взятых в плане усовершенствования национального законодательства («План мероприятий по приведению законодательства, связанного с процессом вступления Азербайджанской Республики во Всемирную торговую

организацию, в соответствие с требованиями Всемирной торговой организации», утвержденный Распоряжением Президента Азербайджанской Республики), в том числе процесса принятия новых законодательных актов.

В приеме нашей страны в ВТО на льготных условиях исключительное значение имеет то, какой статус присвоен Азербайджану. По меньшей мере, Азербайджан нельзя отнести к категории развитых стран. Но в соглашениях ВТО существует достаточно льгот и для развивающихся стран, по этой причине в ходе вступления стран-кандидатов в ВТО члены организации уклоняются от присвоения им статуса развивающейся страны. В ходе приема в ВТО новых стран-членов, например Киргизия, Грузии, Молдовы и Армении, члены ВТО называли их «странами с переходной экономикой» и включили этот термин в документы, но фактически обязательства этих стран равны обязательствам развитых стран или даже превышают их. Наравне с этим, важно отметить, что такие страны, как Южная Корея и Сингапур, будучи принятыми в качестве развивающихся стран, получили право пользоваться соответствующими льготами. Так что, в переговорном процессе Азербайджанская Республика стремится получить статус развивающейся страны.

В настоящее время переговоры по тарифам в связи со вступлением Азербайджанской Республики в ВТО ведутся по следующим направлениям:

- а) по сельскохозяйственной продукции;
- б) по несельскохозяйственной продукции;
- в) по секторальным инициативам.

В целом, как было отмечено выше, в настоящее время средняя ставка применяемых в Азербайджанской Республике импортных тарифов равна 10,6% (при расчете адвалорной ставки специфических тарифов в размере 15%). А средняя ставка первоначальных боундских тарифов (предлагаемый высокий предел тарифных ставок), отраженных в представленном в Секретариат ВТО документе «Выход на рынок», составляет 14,4 процента (при расчете адвалорной ставки специфических тарифов в размере 30%). При

подготовке тарифов и определении высокой тарифной ставки для защиты отраслей, имеющих значение и считающихся приоритетными для азербайджанской экономики, за основу был взят принцип снижения тарифных ставок в других отраслях и поддержания тем самым среднего тарифного баланса.

а) Тарифные предложения по сельскохозяйственной продукции. Средняя ставка боундских предложений Азербайджана по сельскохозяйственной продукции составляет 22,88%. В настоящее время средняя ставка тарифов, применяемых к сельскохозяйственной продукции, равна 13,6%. Минимальный предел боундских тарифов составляет 0%, а максимальный – 80%. Максимальный процент предусмотрен лишь по одной товарной позиции, и это куры, производимые промышленным способом. Таможенная пошлина в размере 0% установлена, в основном, для племенных животных, семян для посева, детского питания и импорта, предусмотренного для научных исследований. Первоначальные тарифы для спиртных напитков и табака установлены путем двукратного увеличения применяемых специфических тарифов. В боундских предложениях от Государственного таможенного комитета были рассчитаны адвалорные ставки специфических тарифов и отмечено, что применяемая для акцизных товаров пошлина составляет 25-30%.

Тарифная квота предусмотрена лишь для одной товарной позиции – твердой пшеницы. Это означает импортную таможенную пошлину в размере 0% в рамках квоты и в размере 30% сверх квоты. Согласно позиции Министерства сельского хозяйства Азербайджанской Республики, в первоначальных предложениях высокие тарифы установлены по следующим сферам: мясо и мясопродукты; молоко и молочная продукция; некоторые виды фруктов и овощей; продукция консервной промышленности; спиртные напитки и соки; табак; хлопок; шелк. Для защиты отмеченных сфер предусмотрены ставки таможенной пошлины в размере 30-50%. Для повышения эффективности переговоров также считается целесообразным

провести сравнения с результатами (отражены в таблицах 5,6,7,8), достигнутыми странами-членами в последнее время.

Таблица 5

Страна	Максимальная ставка (боундского) тарифного обязательства в момент приема в ВТО, %	Заключительная максимальная ставка (боундского) тарифного обязательства, % и год ее применения	Год приема в ВТО
Киргизия	12.4 %	12.3 %/ 2003	1998
Грузия	13.3 %	11.7 %/ 2006	2000
Молдова	18.1 %	12.2 %/ 2005	2001
Армения	14.7 %	14.7 %/ 2003	2003
Македония	13.7 %	11.3 %/ 2007	2003
Саудовская Аравия	12.5 %	12.4 %/ 2010	2005

Как видно, первоначальное предложение Азербайджана (22,88%) несколько выше по сравнению с этими показателями, что может считаться нормальным для начала. На основе данных в таблице можно установить, что средняя тарифная ставка по сельскому хозяйству стран СНГ-членов ВТО составляет 12,72%. В то же время Армения по простому усреднению добилась более высокой средней тарифной ставки по сравнению с последними странами-членами, однако ее тарифный пик не превышает 15%. А Киргизия, Молдова и Грузия, несмотря на низкую среднюю тарифную ставку, получили право применить пошлину в размере 25-30% для продукции, представляющей для них огромное значение. Именно такому подходу Азербайджан отдал предпочтение при подготовке предложений «Выход на рынок».

Таблица 6

	Киргизия	Грузия	Молдова	Армения
Простое усреднение тарифных обязательств	12.3%	11.7%	12.2%	14.7%
Минимум	0%	0%	0%	0%
Максимум	30%	30%	25%	15%

б) Тарифные предложения по несельскохозяйственной продукции. Простое усреднение первоначальных боундских тарифных предложений Азербайджана по несельскохозяйственной продукции составляет 10,4%. Здесь тарифные предложения по различной продукции меняются в пределах 0-50%. Высокие тарифные ставки были предусмотрены, в основном, для трикотажа, одежды, химической промышленности, металлургии, мебельной промышленности и пр. 0% был предусмотрен, в основном, для товаров, импортируемых в качестве сырья для производства и переработки в Азербайджане. Как известно, промышленная сфера значительно шире сельскохозяйственной. В связи с этим также важно изучить опыт новых стран-членов. Результаты, достигнутые странами-членами в последнее время, указаны в следующих таблицах.

Таблица 7

Страна	Максимальная ставка (боундского) тарифного обязательства в момент приема в ВТО, %	Заключительная максимальная ставка (боундского) тарифного обязательства, % и год ее применения	Год приема в ВТО
Киргизия	11.8 %	6.7 % / 2005	1998
Грузия	10.2 %	6.5 % / 2005	2000
Молдова	11.1 %	6.0 % / 2005	2001
Армения	7.7 %	7.5 % / 2007	2003
Македония	9.5 %	6.2 % / 2012	2003
Саудовская Аравия	10.9 %	10.5 % / 2015	2005

Как видно из таблицы, первоначальное предложение Азербайджана для переговоров (10,4%) близко к достигнутым этими странами результатам и ниже общего усреднения стран СНГ-членов ВТО по несельскохозяйственной продукции (12,72%).

Таблица 8

	Киргизия	Грузия	Молдова	Армения
Простое усреднение тарифных обязательств	6.7%	6.5%	6.0%	7.5%
Минимум	0%	0%	0%	0%
Максимум	20%	20%	20%	15%

в) Секторальные инициативы

С целью продемонстрировать дальнейшую либерализацию торговли ряд ведущих стран-членов организации, отобрав несколько секторов, выступили с инициативой участвовать в них с тарифной ставкой в размере 0%. Ввиду того, что этот процесс не охвачен соглашениями ВТО, он был назван ВТО+. Члены ВТО позитивно воспринимают участие стран-кандидатов в этих инициативах и призывают полностью участвовать в них. С этой целью в качестве основных секторов предлагаются следующие: информационные технологии; гармонизация тарифов по химической продукции; гражданская авиация; строительное оборудование; сельскохозяйственное оборудование; фармацевтическая продукция и медицинское оборудование; научное оборудование; железо; игрушки и пр. В связи с секторальными инициативами страны-члены призывают страны-кандидаты участвовать в этих инициативах и снизить до нуля таможенные пошлины по вышеотмеченным сферам. Последние страны-члены присоединились к этим инициативам в следующем порядке:

Киргизия – сельскохозяйственное оборудование, гармонизация тарифов по химической продукции, большая часть строительного оборудования, информационные технологии, большая часть медицинского оборудования, фармацевтическая продукция, бумага, железо, игрушки и большая часть мебели;

Грузия – сельскохозяйственное оборудование, гармонизация тарифов по большей части химической продукции, большая часть строительного оборудования, информационные технологии, мебель, большая часть медицинского оборудования, бумага, железо и игрушки;

Молдова – гармонизация тарифов по химической продукции, большая часть медицинского оборудования, фармацевтическая продукция, информационные технологии и игрушки;

Армения – сельскохозяйственное оборудование, гармонизация тарифов по химической продукции, большая часть строительного оборудования,

медицинское оборудование, большая часть бумажной продукции, железо, фармацевтическая продукция и информационные технологии;

Македония – сельскохозяйственное оборудование, пиво, гармонизация тарифов по большей части химической продукции, строительное оборудование, дистиллированный спирт, медицинское оборудование, большая часть бумажной продукции, информационные технологии и игрушки;

Саудовская Аравия – информационные технологии, фармацевтическая продукция и гармонизация тарифов по химической продукции.

В своих предложениях Азербайджан предусматривает полностью подключиться лишь к инициативе о сельскохозяйственном оборудовании, а в других инициативах участвовать на следующем уровне: строительное оборудование (94%); фармацевтическая продукция (93%); научное оборудование (87%); медицинское оборудование (78%); гармонизация тарифов по химической продукции (70%); гражданская авиация (45%); информационные технологии (35%).

Страны-члены, в особенности США и Европейский Союз, настаивают, чтобы Азербайджан более широко участвовал в этих инициативах.

В интервью 22 декабря 2012-года телеканалу «Россия-24» Президент Азербайджанской Республики господин Ильхам Гейдар оглы Алиев, отметил что: «Мы настроены на активное взаимодействие с как можно большим количеством стран. И, например, одним из важных моментов последнего времени я бы отметил вступление Азербайджана в организацию Движение неприсоединения. Это, я считаю, очень важный, нужный, своевременный и знаковый шаг. Тем самым мы подчеркиваем, во-первых, свою открытость миру, потому что там собрано огромное количество стран. А с другой стороны, подчеркиваем и наше видение Азербайджана в будущих мировых процессах. А что касается экономической интеграции, то мы, конечно, исходим, в первую очередь, из целесообразности. Там, где мы видим, что эта интеграция принесет нам дополнительные экономические выгоды, мы,

конечно же, активно участвуем. Где мы видим, что она либо не принесет ничего, либо просто даже, может быть, нас куда-то оттянет назад, мы относимся достаточно сдержанно. В качестве примера могу привести то, что Азербайджан до сих пор не стал членом Всемирной Торговой Организации, хотя нас туда очень активно приглашают. Но взвесив все «за» и «против», - конечно «за» тоже очень много, мы все об этом прекрасно знаем, - мы посчитали, что на данном этапе развития нашей экономики это навредит нашему сельскому хозяйству, фермерству, частному предпринимательству и местному производству».

Выводы и предложения

Всемирная торговая организация возглавляет процесс либерализации международной торговли. В отличие от ГАТТ ВТО приобрела статус юридического лица и специализированного учреждения ООН. Таким образом, ВТО представляет собой как организацию, так и своего рода кодекс правовых норм, распространяющихся на сферу международного обмена товарами, услугами и предметами интеллектуальной собственности. ВТО контролирует выполнение торговых соглашений и ведет наблюдение за торговой политикой членов ВТО, организует проведение новых многосторонних торговых переговоров, занимается разрешением торговых споров между членами организации. ВТО находится в авангарде процесса глобализации, который протекает очень сложно. Не все страны могут приспособиться к новым условиям, и на правительства оказывают давление местные производители, требующие оградить их от разрушительных, по их мнению, последствий либерализации международного обмена. Причем к арсеналу средств торговой войны широко прибегают не только страны второго и третьего эшелонов, но и лидеры глобализации. В целом, следует подчеркнуть, что ни возможность неоднозначного толкования норм ВТО, ни периодические случаи их прямого нарушения, ни доминирование в ВТО стран Запада не означают, что ее правовую систему следует отменить как неэффективную. Другой подобной системы нет, и перспективы ее создания не просматриваются. Что же касается недостатков, то они присутствуют в любом комплексе национального или международного законодательства.

Принцип наибольшего благоприятствования в настоящее время является важнейшим правовым условием международных экономических договоров и играет большую роль в регулировании отношений между государствами. Эффективность действия принципа наибольшего благоприятствования находится в прямой зависимости от состояния международных экономических отношений; и наоборот, чем шире и неукоснительнее применяется данный принцип, тем результативнее эти

отношения развиваются. В Заключительном акте СБСЕ 1975 г. государства-участники признают благотворное воздействие на развитие торговли, которое может быть результатом применения режима наибольшего благоприятствования. Значение режима наибольшего благоприятствования в области международной торговли настолько велико, что без его установления и соблюдения практически невозможны нормальные торговые отношения между соответствующими странами. Членство в ВТО постепенно становится столь значимым, что неучастие в ее работе по своим последствиям может, видимо, сравниться с неучастием в деятельности такой международной организации, как ООН. Подавляющая часть мировой торговли (более 90%) приходится на страны-члены этой организации. Таким образом, Азербайджан не может оставаться вне Всемирной Торговой Организации.

В стратегическом плане, вступление Азербайджана в ВТО необходимо и означает присоединение к действующим правилам движения товаров и услуг на мировом рынке. По количеству ограничений экспорта Азербайджан сегодня может считаться одним из самых дискриминируемых государств мира. Отчасти это объясняется тем, что Азербайджанская Республика пока еще не является полноправным членом ВТО. Это также объясняется и тем фактом, что либерализация внешнеторгового режима Азербайджана и открытие внутреннего рынка не получили адекватного ответа со стороны наших партнеров. Среди одиозных примеров, это подтверждающих, можно привести то, что рядом стран Азербайджан всё еще рассматривается как страна с нерыночной экономикой. В то же время следует признать, что отдельные ограничения связаны с тем, что Азербайджанские предприятия нарушают рынок стран-импортеров и действительно наносят ущерб производителям этих стран. Многие предприятия не владеют техникой нормального маркетинга продукции, используют большое число посредников, что ведет, как минимум, к статистическому занижению уровня экспортных цен и создает возможность введения ограничений. Вступление

Азербайджана в ВТО может существенно изменить ситуацию и изменить в более благоприятную сторону торгово-политический климат для доступа отечественных товаров на зарубежный рынок. Это основно касается экспорта товаров, так как торговля услугами - это самостоятельная весьма широкообъемная тема. Вступая в ВТО, Азербайджан, как уже говорилось, получает режим наибольшего благоприятствования и национальный режим для товаров, экспортируемых и импортируемых Азербайджанской стороной. Кроме того, Республика получает защиту от возможного применения иностранными государствами дискриминационных налогов, акцизов, таможенных сборов и целый ряд других, в том числе и политических, преимуществ, повышающих рейтинг и престиж нашей страны, а также возможность самой влиять на развитие механизма международных экономических связей. Но, вступление в ВТО - это комплекс взаимных уступок. Здесь перед Азербайджаном стоит задача определить национальные экономические интересы и приоритеты, пределы уступок и условия, гарантирующие национальную и экономическую безопасность и суметь отстоять их в ходе переговоров. Вступление Азербайджана в ВТО должно обеспечить улучшение условий торговли для отечественных производителей товаров и услуг, что связано с приобретением азербайджанскими производителями некоторых прав и преимуществ в международном обмене, в частности, связанных с созданием условий предсказуемости доступа Азербайджанских производителей на внешние рынки, устранением торговой дискриминации и обретением международной правовой базы для защиты интересов национальных предпринимателей за рубежом. Так как вступление в ВТО предполагает принятие Азербайджаном юридически обязывающих международных правил мировой торговли, принципиальное значение принимает вопрос обеспечения соответствия Азербайджанского законодательства нормам и правилам ВТО. Вместе с тем, следует отметить, что один из основных принципов ВТО - принцип наибольшего благоприятствования - зафиксирован во многих двухсторонних соглашениях

Азербайджана с другими странами-членами ВТО. Поэтому таможенно-тарифное обложение Азербайджанских товаров за рубежом в результате вступления Азербайджана в ВТО существенно не изменится. Соглашение о торговле и связанных с торговлей вопросах между Азербайджаном и ЕС, предусматривает соблюдение большинства принципов ВТО в сфере товарной торговли. Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Азербайджаном и ЕС должно узаконить применение ряда принципов ВТО также в сферах торговли товарами и защиты прав интеллектуальной собственности.

Таким образом, Азербайджан на основе действующих или находящихся в заключительной стадии ратификации соглашений уже пользуется рядом прав, которыми обладают страны-участницы ВТО. Вступление Азербайджана в ВТО позволит создать через внедрение норм и правил ВТО в Азербайджанскую законодательную практику стабильной и предсказуемой среды для инвестиционных решений, включая привычные правила игры для иностранных компаний, работающих на Азербайджанском рынке, а также внедрить в Азербайджанскую экономическую действительность опыта регулирования рыночной экономики, апробированного на практике международным сообществом за последние десятилетия. Вступив в ВТО, Азербайджан получит доступ к механизму урегулирования торговых споров как весьма эффективному инструменту защиты торговых интересов страны-участницы от их несправедливого ущемления. Став членом ВТО, одной из крупнейших и влиятельнейших международных экономических организаций, Азербайджан получит возможность не только участвовать в новых формах мировых внешнеторговых связей, но и одновременно оказывать влияние на их формирование с учетом своих национальных интересов, возможность продвижения своих интересов через участие в качестве полноправного партнера в формировании международного торгового режима, который охватывает все новые сферы и в перспективе может распространиться также

на взаимосвязь торговли и экологии, социальные стандарты, электронную торговлю.

В результате проведенных исследований можно прийти к такому выводу, что при уточнении предложений нашей страны по тарифам в рамках процесса вступления в ВТО и проведении переговоров в связи с согласованием обязательств в этом направлении особое внимание следует уделить следующим моментам:

- ввиду того, что в настоящее время конкурентоспособность экономики по ненефтяному сектору низкая, смягчение защитных мер в этом направлении в связи с членством в ВТО, в том числе тарифных мер, может привести к усилению экспансии зарубежных производителей на внутренний рынок и, таким образом, к утрате перспектив развития местных производственных отраслей с потенциалом развития. А это способно привести к возникновению следующей парадоксальной ситуации: за счет принятия достаточно серьезных обязательств наша страна получит возможности доступа к прогрессивным товарам, выхода на внешние рынки, в том числе на рынки развитых стран, но возможности производства этих товаров в самой стране будут значительно ограничены;
- снижение уровня тарифов по основной сельскохозяйственной продукции может создать проблемы в области обеспечения продовольственной безопасности страны. Так, производить в нашей стране в достаточном объеме продовольственную продукцию, конкурентоспособную по сравнению с мировым рынком, все еще является трудным вопросом;
- снижение тарифных ставок может привести к тому, ряд национальных производств столкнется с жесткой конкуренцией со стороны импортных товаров, что может привести к закрытию ряда производств и росту безработицы.

- снижение уровня тарифных ставок также может привести к ухудшению платежного баланса нашей страны, в том числе к сокращению и неэффективному использованию резервных активов. Так, в нынешних условиях открытие внутреннего рынка для внешней конкуренции может сопровождаться сокращением чистого экспорта, а затем и возникновением дефицита во внешнеторговом балансе, и если это будет продолжаться длительное время, то может привести к возникновению большой разницы между реальным и номинальным курсами национальной валюты. В этом случае государство будет вынуждено расходовать резервные активы, чтобы поддерживать курс национальной валюты на стабильном уровне, иными словами, может произойти неэффективное использование этих резервов;
- снижение уровня тарифных ставок также может привести к резкому сокращению доходов государственного бюджета в этом направлении. Так, в настоящее время таможенные пошлины и налоги составляют более 20 процентов доходов государственного бюджета. Так что, в нынешних условиях взятие в рамках ВТО обязательства по снижению ставок таможенных пошлин и налогов в будущем может привести к резкому сокращению доходов государственного бюджета и возникновению дополнительных социально-экономических проблем.

Учитывая вышеуказанное, было бы более целесообразно в переговорах по тарифам отдавать предпочтение интересам производств, которые обладают текущим или потенциальным сравнительным преимуществом либо содействуют им (кластерный подход). В этом случае необходимо добиться установления на высоком уровне тарифов, предусмотренных в данном направлении, на среднем уровне тарифов по производствам, важным для продовольственной безопасности, платежного баланса и доходов бюджета, и можно согласиться со снижением, а порой и с отменой тарифов по другой продукции. В ходе согласования обязательств по тарифам считается целесообразным также предусматривать возможности поэтапного снижения

тарифов в особых целях, применения специфических и комбинированных пошлин и тарифных квот, использования других мер, в том числе дополнительных пошлин и сборов. На переговорах также нужно стремиться к тому, чтобы учитывался тот факт, что наша страна подключилась к процессу членства в более тяжелых по сравнению с другими странами условиях. Для этого в качестве аргументов могут быть использованы: оккупация Арменией части нашей территории, наличие большого числа беженцев и переселенцев, организация производства на территориях, которые будут освобождены в будущем, а также более свободное использование механизмов регулирования в целях обеспечения занятости беженцев и переселенцев; отставание технического и технологического обновления, незавершенность структурной перестройки на действующих производствах ненефтяного сектора по причине нехватки до последнего времени инвестиций, в том числе нахождение производств со сравнительным преимуществом на этапе формирования и недавнее возникновение (в связи с нефтяными доходами) финансовых возможностей для ускорения этой работы, рост угрозы возникновения «голландского синдрома» о неразвитии ненефтяного сектора; возникновение в странах СНГ, принятых в члены ВТО с тяжелыми обязательствами, серьезных проблем после членства и в связи с этим совместная постановка данными странами вопроса перед членами ВТО о том, что в свое время они вступили в организацию на неблагоприятных условиях, и пр. Как видно, интересы нашей страны требуют, чтобы проводимая работа в направлении членства в ВТО, в том числе переговоры по тарифам, носила целенаправленный, последовательный и комплексный характер, предусматривается, чтобы перестройка структуры национальной экономики, в частности ненефтяного сектора, служила росту её конкурентоспособности путём модернизации на основе современной техники и технологий.

По итогам отчёта государственного комитета статистики за 2014 год, Азербайджан имел торговые отношения с партнёрами из 147 стран мира, со

108 из которых проводились экспортные операции, а со 135 импортные операции. Всего товарооборот составил около 30 млрд. доллар США.

Учитывая все вышеизложенные в магистерской диссертации, можно сделать вывод, что Азербайджанская Республика в ближайшее время не собирается вступать в ряды стран ВТО. Это связано с тем что, взвесив все «за» и «против» можно смело сказать, что вступление в ряды стран ВТО принесёт вред Азербайджанскому сельскому хозяйству, фермерству, частному предпринимательству и местному производству.

Список использованной литературы

1. Azərbaycan Respublikasının Konstitutsiyası, Bakı 2009.
2. Интервью Президента Азербайджанской Республики господина Ильхама Алиева телеканалу «Россия-24», 22 декабрь 2012, <http://azertag.az/ru/xeber/251737>
3. Azərbaycan Respublikasının Gömrük Məcəlləsi, Bakı 2013.
4. “Gömrük tarifi haqqında” Azərbaycan Respublikasının Qanunu. Azərbaycan Respublikasının Qanunvericilik Toplusu, №6, 2013-cü il.
5. Azərbaycan Respublikasının Vergi Məcəlləsi, Bakı 2011.
6. Vergi ensiklopediyası, Bakı 2013.
7. Azərbaycanın statistik göstəriciləri-2014, Bakı-“Səda” 2014.
8. Azərbaycan Rəqəmlərdə-2014, Bakı-2014.
9. Sosial İqtisadi İnkişaf №12, Azərbaycan Respublikası Dövlət Statistika Komitəsi, Yanvar-Dekabr 2014.
10. Azərbaycan kənd təsərrüfatı (statistik məcmuə)-2014, Bakı-2014.
11. Kənd təsərrüfatı müəssisələrinin və fərdi sahibkar təsərrüfatlarının əsas iqtisadi göstəriciləri (statistik məcmuə), Bakı-2014.
12. Azərbaycanın ərzaq balansları (statistik məcmuə), Bakı-2014.
13. S.H.Abdullayev, G.F.Dadaşeva, C.Ə. Feyzullayev - “ÜTT-yə üzv olma: Azərbaycan Respublikasının xarici ticarət sahəsində qanunvericiliyinin təhlili”. 86 səh. Bakı, “Adiloğlu” nəşriyyatı 2005.
14. Ə.C.Muradov - “ÜTT-yə üzv olma -Azərbaycan və ÜTT xidmətlər”, 46 səh. Bakı, “Adiloğlu” nəşriyyatı 2006.
15. İ.İ.Kavas - “ÜTT-yə üzv olma: Prosedur, Tələblər və çətinliklər”, 44səh. Bakı, “Adiloğlu” nəşriyyatı 2006.
16. V.Ə.Rüstəmov - “ÜTT-yə üzv olma: Nəşrlər seriyası. Azərbaycan və ÜTT: Tariflər”, 72 səh. Bakı-“Səda” nəşriyyatı 2007.
17. “ÜTT-yə üzlüyün Azərbaycanın İqtisadiyyatına Təsirlərinin Qiymətləndirilməsi, USAİD TİBSP, Bakı/Azərbaycan, 1 mart 2009-cu il

18. A.Ş.Şəkərəliyev - “Keçid iqtisadiyyatı və dövlət”. Monoqrafiya, BDU-unun nəşriyyatı, 2000.
19. Данилова Е.В. ВТО: регулирование торговли услугами. - М.: Академкнига, 2003.
20. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. - М.: Экономика, 2003.
21. Зенкин И.В. Право Всемирной торговой организации/ Учебное пособие по праву ВТО. - М.: Международные отношения, 2002.
22. Новиков Р.А., Никитина Е.Н. Природоохранные аспекты деятельности ВТО. - М.: ИМЭМО РАН, 2003.
23. Скурко Е.В. ВТО: введение в правовую систему. - М.: Финансы и статистика, 2003.
24. Васильев И. Россия и Всемирная торговая организация: проблемы и перспективы присоединения, 2002.
25. Ремчуков К.В. Россия и ВТО. Правда и вымыслы. - М.: Международные отношения, 2002. - 320 с.
26. Фролов В.Ф. Всемирная торговая организация: краткая информация / С.-Пб. ТПП, 2002.
27. Ливенцев Н.Н., Лисоволик Я.Д. Актуальные проблемы присоединения России к ВТО. - М.: Экономика, 2002. - 383 с.
28. Дюмулен И.И. Международная торговля. Экономика, политика, практика, Монография, М. Издательство: ВАВТ, 2010 год. Твердый переплёт, 448 стр.
29. Загашвили В. Торгово-политические инструменты ВТО//МЭиМО, 2002. № 8
30. Мировая экономика/Под ред. проф. А.С. Булатова.-М.: Юрист, 1999
31. Мукерджи А. Внедрение нормативов ВТО: проблемы развивающихся стран//МЭиМО, 2003. № 6
32. Основы торговой политики и правила ВТО.-М: Международные отношения, 2005

- 33.Смитиенко Б.М. Всемирная торговая организация и проблемы регулирования международной торговли.-М., 2000
- 34.Сэмпсон П. Роль ВТО в глобальном управлении, 2004
- 35.Фролов В.Ф. Всемирная торговая организация: итоги 4 сессии конференции на уровне министров (Доха, Катар, ноябрь 2001)-Спб, Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата, 2002
- 36.Шумилов В.М. Всемирная торговая организация: право и система, 2005
- 37.Рубинштейн Т. Б. - ВТО: практический аспект — Москва, Издательство: Гелиос АРВ, 2004
- 38.Ломакин В. К. Мировая экономика. Учебник для Вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012
- 39.Вельяминов Г.М. Правовое урегулирование международной торговли. М., 1972 г.
- 40."Генеральное соглашение по тарифам и торговле ГАТТ". СПб-1994 г.
- 41.Дюмулен И.И. Всемирная Торговая Организация. Монография. М., 1994 г.
- 42.Дюмулен И.И. Проблемы присоединения России к ГАТТ и ВТО. Инф. Аналит. Бюллетень. РИСИ, № 3, 1995 г.
- 43.Дюмулен И.И. Современное таможенно-тарифное регулирование(зарубежная практика) М., 1998.
- 44.<http://www.wto.org/>
- 45.<http://wto.az/>
- 46.http://economy.gov.az/index.php?option=com_content&view=article&id=292&Itemid=182&lang=az

О Т З Ы В

**на магистерскую диссертационную работу магистранта гр. № 2101
Центра магистратуры Азербайджанского Государственного
Экономического Университета Бабашлы Мехрали Амирхан оглы
по теме: «Макроэкономические аспекты интеграции Азербайджанской
Республики во Всемирную торговую организацию»**

Тема выбранная для магистерской диссертации является одним из важных проблемных вопросов международных экономических отношений, в том числе международной торговли. В современном этапе регулирования международной торговли, ВТО способствует бурному развитию экономических отношений в сфере купли-продажи. В связи с этим выбранная тема для исследования нисколько не теряет свою актуальность, наоборот гораздо повышает. ВТО один из единственных международных организаций, которая благодаря своим действиям в пределах устава ведёт борьбу за либерализацию торговых отношений в мире. Она как наследник ГАТТ, несмотря на то, что возникла и сформировалась в 1995 году, больше половины страны мира (в порядке 160 государств) уже стали её членами, и около 40 государств, в том числе Азербайджан пытается выполнить все обязательства ВТО, чтоб в ближайшее время стать её членом. Это усилит интеграцию Азербайджанской национальной экономики в мировую экономику. Вступление Азербайджанской Республики в эту международную организацию порождает многочисленные вопросы которые требуют глубокого изучения. Эти вопросы в свою очередь повышают актуальность выбранной темы для диссертационной работы.

На рубеже настоящего и ушедшего столетия в сфере внешнеторговой деятельности произошли серьезные количественные и качественные изменения. Для большинства стран мира внешняя торговля стала важным инструментом экономического роста и серьёзным средством экономического развития.

Внешнеторговая деятельность принадлежит к числу важнейших направлений развития экономики Азербайджана. Примерно около треть ВВП страны создаётся при прямом участии внешней торговли. Этот факт сам по себе

ставит множество проблем, связанных с дальнейшей интеграцией Азербайджана в мировую торговлю.

ВТО – это и организация, и одновременно комплекс правовых документов, своего рода многосторонний торговый договор, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами.

Вступление Азербайджана в эту организацию открывает новые горизонты интеграции национальной экономики республики в мировую экономику.

В первой главе, достаточно обширно раскрыты исторические условия, цели, принципы, преимущества и прочие важные аспекты создания Всемирной торговой организации (ВТО).

Во второй главе особое внимание привлекает аналитический подход к освещению практической деятельности, а также задач и практических принципов работы ВТО.

Ознакомление с последней - третьей главой рецензируемой магистерской диссертацией показывает глубину познаний и целенаправленность автора в стремлении наиболее полного и всестороннего освещения выбранной актуальной для нашей страны темы. Именно в данном разделе работы ярко раскрывается прошлое, настоящее и будущее экономики Азербайджанской республики, цель, достоинства, недостатки, проблемы и переговорный процесс его вступления в ВТО.

Работа завершается рядом выводов и предложений, и вызывает большой интерес. Несомненно, часть этих предложений можно принять в виде совета при решении вопроса вступления республики в ВТО.

Диссертационная работа состоит из введения, трёх глав, которые состоят из 9 параграфов, вывода и предложения, а также списка использованной литературы. За исключением некоторых редакционных и оформленческих недостатков, которые не влияют на положительное содержание, диссертационная работа в целом отвечает требованиям и нормам.

Исходя из выше изложенного, для соискания учёного звания магистра, диссертационную работу Бабашлы Мехрали Амирхан оглы можно рекомендовать для защиты перед государственной комиссией Азербайджанского Государственного Экономического Университета.

Научный руководитель, сотрудник кафедры

«Международной торговли и таможенного дела»

Азербайджанского Государственного Экономического Университета:

к.э.н., доцент

Х.М.Аскеров

О Т З Ы В

**на магистерскую диссертационную работу магистранта гр. № 2101
Центра магистратуры Азербайджанского Государственного
Экономического Университета Бабашлы Мехрали Амирхан оглы
по теме: «Макроэкономические аспекты интеграции Азербайджанской
Республики во Всемирную торговую организацию»**

В настоящее время во многих странах мира наблюдается успешная реализация международных глобализационных проектов, связанных с формированием макроэкономических региональных и мировых структур и систем в странах Бенилюкса, ЕС, США и Канады, Юго-Восточной Азии, Северной Америки. Опыт этих стран наглядно подтверждает естественное стремление каждого государства к региональной и международной интеграции между фирмами, корпорациями, синдикатами, картелями во всех сферах экономики, и в том числе в сфере торговли. В частности, сходство политических систем, укладов жизни населения, традиций, близость исторических корней, практика пользования национальных и международных природных ресурсов, в том числе, водных источников, единой системы энергоснабжения, транспортных коммуникаций, правовое регулирование торговых и таможенных проблем могут быть основой для интеграции торгово – экономических и прочих возможностей не только отдельных стран, но и всего мирового сообщества, чему в рецензируемой магистерской диссертационной работе отводится центральное место.

В приведенном контексте тема названной магистерской диссертационной работы отличается высокой актуальностью, для обоснования которого, автор смог привести убедительные исчерпывающие аргументы. Считаем, что для раскрытия сущности и содержания темы автором выбрана приемлемая структура, состоящая из введения, трёх глав, вывода и предложения, а также списка использованной литературы.

В первой главе, достаточно обширно раскрыты исторические условия, цели, принципы, преимущества и прочие важные аспекты создания Всемирной торговой организации (ВТО).

Во второй главе особое внимание привлекает аналитический подход к освещению практической деятельности, а также задач и практических принципов работы ВТО.

Ознакомление с последней - третьей главой рецензируемой магистерской диссертацией показывает глубину познаний и целенаправленность автора в стремлении наиболее полного и всестороннего освещения выбранной актуальной для нашей страны темы. Именно в данном разделе работы ярко раскрывается прошлое, настоящее и будущее экономики Азербайджанской республики, цель, достоинства, недостатки, проблемы и переговорный процесс его вступления в ВТО.

Заключение работы, написанное в виде выводов и предложений, вытекает из всего содержания диссертации и отличается аргументированностью рекомендационных умозаключений автора.

Считаем, что рецензируемая работа, не смотря на некоторые изъяны редакционного и оформленческого характера, в целом отвечает предъявляемым требованиям и её можно допустить к публичной защите с последующим присуждением автору степени магистра по выбранной специальности.

Сотрудник кафедры «Маркетинг»

Азербайджанского Государственного Экономического Университета:

к.э.н., доцент

Э.Н. Гулиев

«General macro-economical aspects of Azerbaijan's
entrance to World Trade Organization»

SUMMARY

The World Trade Organization (WTO) controls up to 95% of the world trade. As a whole the WTO system stands as a sole and unique international trade management system more than half a century. The activity of the WTO presented by 160 states has outstanding role and is very important for the stable development of the international trade.

The main object of the master dissertation work is directed to the analysis of the activity of the WTO, where Azerbaijan will be on, analysis of the influence of its long-term practice on the world trade and national economy of different states, analysis of the existing problems of joining to the WTO of transitive countries including Azerbaijan and finally to the determination of the directions for development of efficiency of the WTO membership.

The scientific novelty of the master dissertation work consist of complex approach to the WTO activity, increase of the efficiency at the world trade system through the world states national economy development aspects and there were obtained considerable results regarding its modern status and future trends.

The master dissertation work consists of introduction, three chapters, conclusion and a list of used literature.

«Azərbaycanın Ümumdünya Ticarət Təşkilatına
daxil olmasının ümumi makroiqtisadi aspektləri»

XÜLASƏ

Müasir dövrdə Ümumdünya Ticarət Təşkilatı (ÜTT) dünya ticarətinin 95% qədərində nəzarət edir. Ümumilikdə isə ÜDTT sistemi 68 ildir ki, beynəlxalq ticarətdə alternativli olmayan vahid idarəetmə sistemi kimi çıxış edir. Beynəlxalq ticarətin stabil inkişafında bu gün 160 ölkənin təmsil olduğu ÜTT-nin fəaliyyəti müstəsna rola və əhəmiyyətə malikdir.

Tədqiqat işinin əsas məqsədi Azərbaycanın da üzv olacağı ÜTT-nin fəaliyyətinin tədqiq edilməsindən, onun uzunmüddətli fəaliyyətinin dünya ticarətindəki, müxtəlif ölkələrin milli iqtisadiyyatdakı nəticələrin, keçid iqtisadiyyatlı ölkələrin, o cümlədən Azərbaycanın təşkilata qəbulu ilə bağlı mövcud olan problemlərin təhlilindən, nəhayət, respublikamızın ÜTT-na qəbulunun səmərəsini artıracaq istiqamətlərin müəyyənləşdirilməsindən ibarətdir.

Dissertasiya işində ÜTT-nin fəaliyyətinə, dünya ticarət sistemində səmərəliliyin yüksəldilməsi, dünya ölkələrinin milli iqtisadiyyatlarının inkişafı aspektindən kompleks şəkildə yanaşılmış, onun müasir vəziyyəti və perspektivləri barədə mükəmməl nəticələr əldə edilmişdir.

Dissertasiya işi giriş, üç fəsil, nəticə və təkliflər, istifadə olunmuş ədəbiyyat siyahısından ibarətdir.

Реферат

Всемирная Торговая Организация–ВТО–(«World Trade Organization») – международная автономная организация, связанная с ООН и созданная в 1995 г. на базе действовавшего ещё с 1948 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Правовой основой ВТО, начавшей действовать с 1 января 1995 г., являются Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994г. (поэтому новую организацию часто называют ВТО/ ГАТТ), а также Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входят несколько десятков соглашений, договорённостей, решений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран-членов. Некоторые документы ВТО уточняют и дополняют статьи ГАТТ, сохранившие своё главенствующее положение среди всех документов ВТО. Подавляющее число этих документов является обязательным для стран – членов ВТО. Местопребывание ВТО – Женева (Швейцария). На 26 июня 2014 года в ВТО состояло 160 стран; ещё 24 стран, включая Азербайджанскую Республику, имеют статус наблюдателя и ведут переговоры о вступлении.

Главная цель ВТО заключается в дальнейшей либерализации торговли товарами и услугами посредством совершенствования торговых правил. Важнейшая задача в области регулирования связанных с внешней торговлей инвестиций – разработка многосторонних правил во внешней торговле (в рамках Соглашения по торговым аспектам инвестиционных мер – ТРИМС).

Важная особенность, изначально заложенная в конструкцию ГАТТ, - это возможность его совершенствования, развития правовым норм Соглашения и его организационных форм в соответствии с изменяющимися условиями внешнеэкономических связей.

Её создание – результат сложных и многоплановых международных торговых переговоров, в которых участвовало 125 государств. Переговоры, проводившиеся в рамках ГАТТ, получили название Уругвайский раунд

(переговоры были открыты в городе Пунта-дель-Эсте, Уругвай, в сентябре 1986 года, почему и получили это название).

ВТО отвечает за внедрение новых деталей, а также следит за соблюдением членами организации всех соглашений, подписанных большинством стран мира и ратифицированных их парламентами. ВТО строит свою деятельность исходя из решений, принятых в 1986—1994 годах в рамках Уругвайского раунда и более ранних договоренностей ГАТТ. Обсуждения проблем и принятие решений по глобальным проблемам либерализации и перспективам дальнейшего развития мировой торговли проходят в рамках многосторонних торговых переговоров (раунды). К настоящему времени проведено 8 раундов таких переговоров, включая Уругвайский, а в 2001 году стартовал девятый в Дохе, Катар. Организация пытается завершить переговоры по Дохийскому раунду переговоров, который был начат с явным акцентом на удовлетворение потребностей развивающихся стран. По состоянию на декабрь 2012 будущее раунда переговоров в Дохе остаётся неопределённым: программа работы состоит из 21 части, а первоначально установленный окончательный срок 1 января 2005 года был давно пропущен. В ходе переговоров возник конфликт между стремлением к свободной торговле и стремлением множества стран к протекционизму, особенно в плане сельскохозяйственных субсидий. До сих пор эти препятствия остаются главными и мешают любому прогрессу для запуска новых переговоров в рамках Дохийского раунда. По состоянию на июль 2012 года, существуют различные группы переговоров в системе ВТО для решения текущих вопросов в плане сельского хозяйства, что приводит к застою в самих переговорах.

Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве, Швейцария. Глава ВТО (генеральный директор) - Роберту Карвалью ди Азеведу, в штате самой организации около 640 человек. На 26 июня 2014 года в ВТО состояло 160 стран.

Всемирная Торговая Организация – это организационный межгосударственный механизм, задача которого обеспечить реализацию правовых документов, появившихся в итоге Уругвайского раунда, создать базу для дальнейших переговоров в сфере международной торговли товарами и услугами.

Правила ВТО предусматривают ряд льгот для развивающихся стран. В настоящее время развивающиеся страны — члены ВТО имеют (в среднем) более высокий относительный уровень таможенно-тарифной защиты своих рынков по сравнению с развитыми. Тем не менее, в абсолютном выражении общий размер таможенно-тарифных санкций в развитых странах гораздо выше, вследствие чего доступ на рынки высокопередельной продукции из развивающихся стран серьезно ограничен.

Правила ВТО регулируют только торгово-экономические вопросы. Попытки США и ряда европейских стран начать дискуссию об условиях труда (что позволило бы считать недостаточную законодательную защиту работников конкурентным преимуществом) были отвергнуты из-за протестов развивающихся стран, которые утверждали, что такие меры только ухудшат благосостояние работников в связи с сокращением числа рабочих мест, снижением доходов и уровня конкурентоспособности.

Цель настоящей магистерской диссертационной работы – изучить вопрос о новом международном учреждении – ВТО.

Задачи магистерской диссертационной работы:

- познакомиться с историей создания, развития ВТО, ее структурой, механизмом принятия решений;
- изучить цели, принципы, функции и основные преимущества ВТО;
- изучить итоги и перспективы деятельности ВТО, а также ее проблемы;
- рассмотреть взаимоотношения Азербайджанской Республики и ВТО.

В настоящей работе использовалась литература по международно-экономическим отношениям, периодические издания – журналы и газеты, а также интернет-ресурсы.

В магистерской диссертации нашли широкое отражение сведения о круге таких вопросов, как механизм деятельности ВТО, соглашения организации, процедуры разрешения конфликтов, правила членства в организации, роль ВТО в системе мировой торговли, опыт членства стран с переходной экономикой и др. Был проведён анализ выгод и потерь стран от членства в ВТО, основных принципов и целей организации, произведена оценка уровня достижения этих целей в мировой торговле на современном этапе. Были также показаны существующие проблемы, способные повлиять на снижение эффективности вступления в ВТО, и указаны направления их решения. Принимая во внимание всё вышесказанное, можно предположить, что магистерская диссертационная работа может служить наглядным пособием для государственных структур, занимающихся вопросами принятия Азербайджана в ВТО, неправительственных организаций, действующих в этом направлении, а также для многочисленных специалистов.

Настоящая магистерская диссертационная работа даёт представление о сложном международном межгосударственном механизме, на основе которого развивалась международная торговля в предшествующие десятилетия и который в новом качестве становится основой для развития международного обмена товарами и услугами ближайшего десятилетия. На базе этого международного механизма построены или будут построены торгово-политические режимы подавляющего большинства стран мира, которые уже сейчас применяются в жесткой форме к экспорту и импорту Азербайджанской Республики.

При всём своём масштабном потенциале современная Азербайджанская экономика может эффективно развиваться лишь при активном взаимодействии с мировым рынком товаров и услуг. Того же требуют проводимые в стране рыночные преобразования. В свою очередь, правила игры на мировом рынке в условиях глобализации определяются ныне странами коллективно, при решающей роли в этом Всемирной

торговой организации (ВТО), объединяющей 160 государств и составляет 95% доли объёма мировой торговли.

Хотя Азербайджанскую Республику очень активно приглашают во Всемирно торговую организацию, но взвесив все «за» и «против», на данном этапе развития нашей экономики это навредит нашему сельскому хозяйству, фермерству, частному предпринимательству и местному производству.

Поэтому требуется развернутая и целевая, без политизированной спешки, подготовка Азербайджана к членству в ВТО без ущерба для экономической безопасности страны с учетом мнений и интересов Азербайджанской национальной экономики.

Автором магистерской диссертационной работы опубликована статья «Модели современного количественного анализа внешнеторговых связей» в сборнике «Особенности и проблемы проведения экономических реформ в Азербайджане». Специальный выпуск труда Научно Исследовательского Института Экономических Реформ при Министерстве Экономики и Промышленности Азербайджанской Республики. Том – XIV, Баку-2015.

По теме магистерской диссертации опубликована 1 статья, общим объёмом 0,5 п.л.

Магистерская диссертационная работа представлена на 99 страницах, состоит из введения, трёх глав, вывода и предложения, а также списка использованной литературы; в работе даны эмблема ВТО, 8 таблиц и 1 рисунок.

