

**Министерство Образования Азербайджанской Республики**

---

**Азербайджанский Государственный Экономический Университет**

**Центр магистратуры**

*на правах рукописи*

**Салманова Нигяр Ахмед кызы**

**МАГИСТРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ**

**на тему:**

**«Проблемы совершенствования внешнеэкономической деятельности  
Азербайджана в процессе вступления  
в ВТО»**

**Название и шифр направления:**

**060401Мировая экономика**

**Название и шифр специальности:**

**Международные экономические  
отношения**

**Научный руководитель:**

**Руководитель магистерской  
программы:**

**к.э.н. доц. Ф.Рагимли**

**к.э.н.,доц.М.Джамилев**

**БАКУ – 2015**

## План

<b>Введение.....</b>	<b>3</b>
----------------------	----------

### **Глава I. Закономерности и особенности регулирования мировой торговли в условиях глобализации.**

1.1 Глобализация экономики и законы развития мировой торговли на современном этапе.....	7
1.2 Принципы и механизмы регулирования мировой торговлиВсемирной Торговой Организацией в условиях глобализации.....	20

### **Глава II. Состояние и основные проблемы вступления Азербайджана в ВТО.**

2.1 Необходимость вступления Азербайджана в ВТО.....	33
2.2 Основные проблемы вступления Азербайджана в ВТО.....	44
2.3 Современное состояние процесса вступления Азербайджана в ВТО.....	49

### **Глава III.Основные направления совершенствования внешнеэкономической деятельности Азербайджана в процессе вступления в ВТО.**

3.1 Направления совершенствования тарифной политики.....	62
3.2 Использование защитных мер при вступлении Азербайджана в ВТО...	76
3.3 Совершенствование валютной политики обслуживания внешней торговли.....	91

<b>Заключение.....</b>	<b>109</b>
------------------------	------------

<b>Список литературы.....</b>	<b>113</b>
-------------------------------	------------

<b>РЕЗЮМЕ.....</b>	<b>114</b>
--------------------	------------

## ВВЕДЕНИЕ

**Актуальность исследования.** В современных условиях в развитии мировой экономики преобладают процессы глобализации. Глобализация в большей степени подразумевает свободу передвижения не только товаров, но и капитала и рабочей силы. Она определяет направления и приоритеты экономического развития национальных хозяйств, формирует среду глобальной конкуренции, влияет на стратегические интересы всех государств мира. В результате уменьшения торговых барьеров рост мировой торговли примерно в 2 раза опережает производство мирового ВВП.

На примере развивающихся стран можно утверждать, что участие в процессах глобализации оказывает непосредственное влияние на развитие национальной экономики. Сегодня очевидно, что те, кто не участвует в конкурентной борьбе на глобальном рынке, может оказаться на обочине мирового развития.

Быстрое развитие мировой торговли требует согласования многих вопросов международной торговли на многосторонней основе. Поэтому не случайно, что в современном мире центр тяжести сместился в сторону многостороннего экономического сотрудничества. Доказательством этому служит то, что подавляющее большинство стран мира входит в универсальную многостороннюю торговую систему – во Всемирную Торговую Организацию (ВТО). Членами ВТО сегодня являются 160 государств и отдельные таможенные территории. Правилами Всемирной Торговой Организации охвачено более 95% объема мировой торговли, около 30 стран находятся на разных стадиях вступления, а ряд стран, не являющихся членами, применяют эти правила в рамках двусторонних соглашений о партнерстве и сотрудничестве. По прогнозам ведущих специалистов мира в течение 10-15 лет ожидается, что все страны мира станут членами этой глобальной организации.

Глобализация не обошла стороной и нашу страну. Азербайджан, как и многие другие страны, стремится вступить в ВТО. В этих условиях исследование проблем, связанных с вступлением Азербайджана в ВТО, становится актуальным. Значимость данного вопроса усиливается еще и тем, что от условий вступления в ВТО во многом зависит эффективное функционирование национальной экономики Азербайджана в долгосрочной перспективе, проблемы определения направлений, масштабов и глубины рыночных преобразований, а также экономического взаимодействия с другими странами.

**Цель и задачи исследования.** Основной целью магистерской диссертации является на основе изучения закономерностей и особенностей вступления стран в ВТО в условиях глобализации предложить пути совершенствования внешнеэкономической деятельности для обеспечения вступления Азербайджана в эту организацию.

Для достижения указанной цели были поставлены и решены следующие задачи:

- исследовать принципы и механизм функционирования ВТО в условиях глобализации;
- определить выгоды и издержки вступления Азербайджана в ВТО;
- анализировать нынешнее состояние, определить проблемы, решение которых необходимы для присоединения Азербайджана к ВТО;
- разработать предложения по стимулированию внешнеэкономической деятельности, совершенствованию тарифной политики в соответствии с требованиями ВТО;
- определить меры по защите внутреннего рынка, не противоречащие требованиям ВТО.

**Предметом исследования** является совокупность форм внешнеэкономических отношений, характеризующих состояние процесса вступления Азербайджана во Всемирную Торговую Организацию.

**Объектом исследования** является процесс вступления Азербайджана в ВТО с учетом современного статуса его экономики.

Из определения предмета и объекта исследования и сформулированных задач вытекает **структура работы**. Она состоит из введения, трех глав, заключения и списка использованной литературы.

В первой главе раскрываются закономерности развития мировой торговли в условиях глобализации экономики, показаны принципы и механизмы регулирования международных торговых отношений со стороны Всемирной Торговой Организации на современном этапе.

Во второй главе обосновывается необходимость вступления Азербайджана в ВТО, а также анализируются основные проблемы и современное состояние этого процесса.

В третьей главе рассматриваются основные направления совершенствования внешнеэкономической деятельности Азербайджана в контексте вступления в ВТО.

**Теоретико-методологической основой** исследования магистерской диссертации являются соответствующие указы и распоряжения Президента Азербайджанской Республики; Программы и решения Правительства, направленные на развитие экономики и внешней торговли, совершенствование таможенно-тарифной системы; теории внешней торговли (в особенности теория сравнительных преимуществ); научные труды отечественных экономистов, специалистов ближнего и дальнего зарубежья.

Исследование основывается на системном общетеоретическом, историко-эволюционном осмыслении и особенностях вступления национальных экономик в ВТО.

**Информационную базу** исследования составляют данные Министерства Экономики и Промышленности, Государственного Таможенного Комитета, Государственного Комитета по Статистике, а также материалы ВТО, ЮНКТАД и других международных организаций.

**Научная новизна исследования** заключается в следующем:

- рассмотрены конкретные принципы и механизмы регулирования мировой торговли со стороны ВТО в условиях глобализации, показана роль этой международной организации в преодолении кризиса и дальнейшем развитии мировой торговли.

- проведено комплексное исследование проблем вступления Азербайджана в ВТО, дано научное обоснование конкретных направлений совершенствования внешнеэкономической деятельности в контексте требований ВТО.

**Научная и практическая значимость** работы состоит в том, что сделанные выводы и предложения позволяют расширить степень исследования данной проблемы. Некоторые материалы могут быть использованы для проведения семинаров по проблемам взаимоотношений Азербайджанской Республики и Всемирной Торговой Организации.

# Глава I. Закономерности и особенности регулирования мировой торговли в условиях глобализации.

## 1.1 Глобализация экономики и законы развития мировой торговли на современном этапе.

Одной из важнейших особенностей развития современного мира является быстро прогрессирующая глобализация. Глобализацию можно назвать ведущей тенденцией в современной мировой экономике потому, что она наблюдается даже в тех странах, где остальные тенденции современной мировой экономики действуют слабо. Экономическое измерение глобализации включает в себя многократно возросшие за последние десятилетия межстрановые потоки товаров и услуг, капитала и информации, а также растущую мобильность людей в международном масштабе. В целом *глобализацию мировой экономики* можно охарактеризовать как усиление взаимозависимости национальных экономик, взаимовлияния и взаимопереплетения различных сфер и процессов в мировом хозяйстве.<sup>1</sup>

Действительно, для современной глобализации характерно то, что для многих стран границы между национальным и соседними рынками товаров и услуг размываются (особенно в интеграционных объединениях), поступление экономических ресурсов (капитала, рабочей силы и тем более знаний) извне сравнимо с их поступлением изнутри, чему сильно способствуют деятельность иностранных и собственных ТНК и продолжающаяся внешнеэкономическая либерализация национальных экономик. А в результате глобализация стала для компаний, граждан и правительств этих стран повседневной реальностью, которую им надо постоянно учитывать.

У глобализации есть два главных последствия. Во-первых, это ускорение экономического роста активно участвующих в ней стран.

---

<sup>1</sup>Миклашевская И.А., Холенов А.В. Международная экономика. Москва, 2004, с.12.

Во-вторых, это усиление зависимости всех участников мирового хозяйства от этого хозяйства.

Ускорение экономического роста у стран – активных участников глобализации происходит потому, что они активно используют свои преимущества на мировых рынках товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний. Это соответствует теории сравнительных преимуществ (она рекомендует странам специализироваться на выпуске тех товаров и услуг, которые они производят наиболее эффективно) и теории соотношения факторов производства (указывает на целесообразность странам экспортировать обильные для них экономические ресурсы и импортировать недостающие). В соответствии с выводами обеих теорий от глобализации больше всего выигрывают страны с наиболее открытой экономикой.

Однако последний вывод нередко подвергается критике, особенно со стороны экономистов, занимающихся проблемами развивающихся стран. Они отмечают, что хотя этим странам использование своих сравнительных преимуществ (обильные природные ресурсы, дешевая рабочая сила) дает выгоду от участия в глобализации, еще большую выгоду оно приносит развитым странам с их сравнительными преимуществами (знание, дешевый капитал, обширные предпринимательские ресурсы), особенно по мере того, как в мире возрастает значение факторов, имеющих прежде всего у них. В результате растет доход всех стран, но в первую очередь развитых, и поэтому их отрыв по душевому доходу от большинства развивающихся стран нарастает, и в результате в мировой экономике сохраняется деление на центр, периферию и полупериферию.

Другим важным последствием глобализации является то, что она усиливает зависимость всех участников мирового хозяйства от этого хозяйства. Это ведет к разным последствиям, которые с точки зрения национальных экономик можно условно разделить на позитивные, негативные и неоднозначные.



К позитивным эффектам глобализации нужно отнести рост доступности внешних рынков и внешних ресурсов. Так, большая, чем раньше, доступность внешних рынков помогает высококонкурентным отраслям страны выйти на рынки многих других стран. А нехватка природных ресурсов, капитала, знаний в одних странах может быть смягчена их активным импортом из других стран, что демонстрирует Китай в последние десятилетия.

К негативным последствиям нужно прежде всего отнести рост зависимости национальных экономик от конъюнктуры мирового хозяйства. Во-первых, кризисы, возникшие в одних странах, поражают другие, ранее слабо связанные с ними страны, что продемонстрировал мировой финансовый кризис 1997-1999 гг., возникший в Юго-Восточной Азии в 1997 году, но в 1998 г. поразивший Россию и другие страны СНГ, а через год – Аргентину, Бразилию и другие страны Латинской Америки. Во – вторых, сегодня наблюдаемый на мировых рынках резкое повышение цен на энергоносители, золото и другие металлы, в условиях интернационализации хозяйственной жизни, безусловно оказывает воздействие на процесс инфляции практически во всех странах с открытой рыночной экономикой.

К последствиям, которые трудно отнести только к позитивным или негативным, нужно отнести усиление конкуренции на внутреннем рынке, уменьшение возможностей государственного регулирования национальных экономик. Так, неконкурентные отрасли во многих странах сворачивают свою деятельность под наплывом товаров из-за рубежа и хотя это подталкивает страну специализироваться на том, что у нее получается лучше всего (в соответствии с международным разделением труда), однако этот процесс сопровождается большими потерями производственных мощностей и рабочих мест в старых отраслях. Если страна все больше зависит от внешних факторов, то у государства остается меньше рычагов воздействия на ход экономического развития страны.

Удаленность партнеров друг от друга перестает быть решающим препятствием для производственного сотрудничества, хотя, конечно, условия налаживания связей между производителями близлежащих стран с этой точки зрения остаются предпочтительными, что, в частности, является одним из стимулов развития региональной интеграции. Огромное значение для интернационализации имеет прорыв в информационно-коммуникационной сфере. Он влечет за собой, с одной стороны, появление сопряженного с этой сферой нового рынка товаров и услуг. С другой - формирование систем, позволяющих из одного центра управлять расположенным в разных странах производством, возникновение новых форм.

В результате произошло углубление интернационализации производства, заключающееся в том, что в соиздании конечного продукта в разных формах и участвуют производители многих стран мира. Процесс этот лежит в основе ускорения темпов роста мировой торговли, которые в послевоенные годы постоянно превышали темпы роста ВВП.

Интернационализация производства - объективный и в принципе прогрессивный процесс, ибо он повышает эффективность производства, способствует ускорению распространения в мире научно-технических достижений. Интернационализация дала мощный стимул для развития международной торговли услугами, причем не только непосредственно связанными с производством, но и другими, в том числе социальными. В 2008 г. мировой экспорт и мировой импорт коммерческих услуг составили почти 28% соответственно общего мирового экспорта и мирового импорта.

Однако, степень положительного влияния интернационализации производства на экономику отдельных стран зависит от их места в мировой экономике. Анализ показывает, что наибольший выигрыш от участия в интернационализации имеют промышленно развитые страны, получающие возможность снижать издержки производства и сосредоточиваться на выпуске наиболее доходной наукоемкой продукции, перебрасывать трудоемкие и экологически грязные производства в слаборазвитые страны.

Основная же масса последних, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и трудоемкой продукции (а некоторые из них — поставщики деталей и узлов для современной сложной техники), оказываются во всесторонней зависимости от передовых держав и имеют доходы, во-первых, меньшие, во-вторых, - весьма нестабильные, зависящие от конъюнктуры мировых рынков.

Второй компонент глобализации экономики - интернационализация капитала, также ускорившаяся в последние десятилетия. Тот факт, что собственность выходит за национальные границы, напрямую связан с интернационализацией производства, поскольку капитал стремится иметь в своих руках все этапы производства продукта, осуществляемые предприятиями в разных странах. Интернационализация производства - объективная основа интернационализации капитала, последняя в свою очередь активно способствует первой.

Среди таковых преобладают транснациональные корпорации (ТНК) - преимущественно национальные по капиталу (американские, английские, японские и т.д.), но международные по сфере размещения принадлежащих им предприятий. Есть также корпорации в буквальном смысле межнациональные - интернациональные и по вложенным в них капиталам. Подобных корпоративных структур сравнительно немного, и если англо-голландские компании «Ройалдатч Шелл» и «Юнилевер» имеют давнюю историю, то ряд попыток создания межнациональных компаний путем объединения фирм разных стран за последние десятилетия оказались неудачными и такие компании довольно быстро распались. Тем не менее, процессы сближения и объединения компаний разных стран продолжают, примерами чего являются слияния в автомобилестроении, в частности, известной немецкой компании «Даймлер-Бенц» и третьей в своей отрасли американской компании «Крайслер».

Процессы создания международных, преимущественно транснациональных, корпораций идут не только в сфере производства, но и в торговле, банковском деле (появление транснациональных банков) и др.<sup>2</sup>

О масштабах интернационализации капитала, развития транснационального бизнеса свидетельствует значительный рост международного движения капитала преимущественно между развитыми странами.

Вывоз прямых инвестиций из промышленно развитых стран увеличился с 207,4 млрд. до 594,7 млрд. долл. тогда как ввоз капитала в эти страны с 136,6 млрд. до 460,4 млрд. долл.<sup>3</sup>

В сфере функционирования реального капитала интернационализация проявляется в создании не только собственно корпораций, но и более «мягких» форм предпринимательских объединений. Получают распространение стратегические альянсы, компании которых координируют свою деятельность в общих интересах, но сохраняют юридическую самостоятельность. Одна из форм сотрудничества компаний разных стран — образование совместных предприятий (очень часто на основе паритетного участия в капитале) для осуществления проектов инновационного характера.

Под влиянием интернационализации производства и капитала во внешнеэкономической политике высокоразвитых стран происходят важные изменения, состоящие в ослаблении барьеров на пути товаров и капиталов из одних стран в другие. Либерализация внешнеэкономической политики — третья составляющая процесса глобализации экономики. В странах Запада постепенно были отменены количественные ограничения импорта (кроме импорта отдельных сельскохозяйственных товаров). В результате серии переговоров (раундов) в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), а далее — в рамках Всемирной торговой организации (ВТО) существенно снижены импортные пошлины, средний уровень которых в промышленно развитых странах составляет ныне 3,5—4%.

---

<sup>2</sup> Международные экономические отношения. Под ред. В.Е.Рыбалкина.с. 150. М., 2006.

<sup>3</sup> Международные экономические отношения. Под ред. В.Е.Рыбалкина.с. 152,153. М., 2006.

Медленнее снимались валютные ограничения и барьеры на пути движения капитала. Но к настоящему времени большая часть стран ввела свободную обратимость своих валют по текущим операциям, хотя довольно много стран еще сохраняют ограничения по обратимости валюты при операциях, связанных с движением капитала.

Азербайджан существенно либерализовал свою внешнеэкономическую политику. Сегодня в Азербайджане не применяются количественные ограничения импорта, а средний уровень таможенных пошлин, хотя и выше, чем у развитых, но намного ниже, по сравнению с развивающимися странами, и максимальный уровень которых составляет сейчас 15%. В Азербайджане фактически действует режим свободной конвертируемости маната по текущим операциям.

Снижение внешнеторговых и валютных барьеров, создававшее благоприятные условия для сближения различных национальных экономик, для расширения производственных связей и интернационализации капитала, шло, однако, не прямолинейно и неодинаково применительно к разным странам. В этом контексте важно указать на становление региональных интеграционных группировок, прежде всего в Европе (ЕЭС и ЕАСТ), внутри которых количественные ограничения импорта и таможенные пошлины были совсем отменены еще в конце 60-х годов. При этом в ЕЭС, а теперь и в Европейском Союзе (ЕС), не только снимались ограничения во взаимных экономических связях стран-членов, но и осуществлялся постепенный переход к проведению единой экономической политики, что и позволило говорить о реальном формировании «общего рынка». Теперь, когда в ЕС вступило большинство стран ЕАСТ, он охватывает практически всю Западную Европу. Хотя Швейцария, Норвегия и Исландия по-прежнему входят в ЕАСТ, они связаны с Евросоюзом соглашениями о создании европейского экономического пространства. В ЕС не только отсутствуют межстрановые ограничения движения товаров, капиталов и рабочей силы, но и введена единая валюта — евро.

Европа является примером территории, где интеграция достигла наибольших высот, ибо. во-первых, рынки даже самых крупных европейских стран - Германии, Франции, Англии, Италии недостаточны для должного прогресса современного производства, и эти государства оказались объективно заинтересованными в создании путем экономического объединения более емкого рынка. Во-вторых, то обстоятельство, что все страны Западной Европы являлись развитыми в промышленном отношении, создавало более благоприятные условия для интеграционных процессов. А для некоторых относительно отстававших государств - таких, как Греция и Португалия - участие в этих процессах стало стимулом повышения уровня экономического развития.

Приняв во внимание позитивные итоги западноевропейской интеграции, на путь экономического объединения со своими соседями вступили США, образовав вместе с Канадой и Мексикой Североамериканскую ассоциацию свободной торговли - НАФТА.

Если либерализация внешнеэкономической политики промышленно развитых стран, сопрягаемая с интеграцией, нарастала довольно интенсивно, то в развивающемся мире внешнеэкономическая политика пошла в другом направлении. Завоевание в 50-х - начале 60-х годов большинством колониальных стран политической независимости не привело к либерализации их внешнеэкономических связей. Наоборот, национальные государства в целях защиты своей молодой промышленности стали проводить политику протекционизма. Они устанавливали количественные ограничения и высокие таможенные пошлины на продукцию, аналоги которой начинали производить национальные предприятия.

Этот путь вначале выбрали также новые индустриальные страны, защищая даже экспортоориентированные отрасли промышленности. Так, Республика Корея задеиствовала весьма жесткие ограничения на ввоз бытовой электроники. И только тогда, когда национальные производители

завоевали позиции не только на внутреннем, но и на мировом рынке, эти ограничения стали смягчаться.<sup>4</sup>

Западные экономисты постоянно призывали руководство развивающихся стран отказаться от протекционизма, ссылаясь при этом на теорию сравнительных преимуществ и утверждая, что это позволит государствам «третьего мира» быстрее войти в мировое хозяйство и добиться экономического роста. Однако ученые и специалисты этих стран считали, что свободная игра рыночных сил не ведет к межстрановому экономическому равенству. В конце 60-х - в 70-е годы развивающимся государствам в рамках их борьбы за новый международный экономический порядок удалось отстоять свое право на проведение политики протекционизма. Оно было зафиксировано в специальной главе ГАТТ. Параллельно удалось добиться введения системы преференций для товаров из «третьего мира» на рынках промышленно развитых держав.

К настоящему времени ситуация изменилась. Некоторые из развивающихся государств, прежде всего новые индустриальные страны первого и второго поколений, серьезно эволюционировали, создав конкурентоспособные на мировом уровне отрасли промышленности и оказались ныне в состоянии, снижать барьеры в торговле с промышленно развитыми странами. Усилились и интеграционные тенденции. В Латинской Америке, Азии и Африке насчитывается более двух десятков интеграционных группировок («общих рынков», «ассоциаций» и т.д.), в которых идут процессы экономического сближения участников, взаимно уменьшаются пошлины, снижаются другие барьеры. Соответствующие трудности объясняются относительно низким уровнем экономического развития стран «третьего мира», значительной дифференциацией параметров национальных экономик, вытекающими различиями в их интересах, политическими противоречиями, и т.д. Однако общим для интегрируемых

---

<sup>4</sup>С.Сильвестров. Мировое хозяйство: новые тенденции развития. Российский экономический журнал. № 8, 2000

развивающихся стран интересом является расширение емкости рынка для создаваемых национальных промышленных отраслей (причем иностранные компании, функционирующие в данных странах, также в этом заинтересованы). Некоторые группировки, например, Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), МЕРКОСУР и Андская группа в Латинской Америке, добились известных успехов на пути интеграции.

Возникает вопрос о соотношении региональной интеграции и глобализации. Ответ неоднозначен. С одной стороны, первая не может не входить в содержание второй, ибо в рамках интеграционных группировок нарастают непосредственные предпосылки вовлечения участников в общемировые процессы сближения. Но, с другой стороны, трудно отрицать, что интеграционные группировки созданы и в качестве средства коллективной защиты от тех элементов глобализации, которые способны нанести ущерб национальным интересам стран-участниц.

Количество международных организаций хозяйственного профиля, в том числе, отраслевых, растет. Однако все большую роль играют общеэкономические всемирные организации - Международный валютный фонд, Всемирный банк и Всемирная торговая организация. Дело в том, что, на наш взгляд, даже полная отмена ограничений на пути товаров, капиталов и рабочей силы в масштабах всего мира еще не создаст единого экономического пространства. Об этом свидетельствует, например, исторический опыт развития ЕС. Реальное экономическое единство - это не только снятие пограничных барьеров, но и проведение общей экономической политики.

Представление о том, что мировая экономика может стабильно развиваться без регулирующего начала, несостоятельно. Проблема заключается в том, кто, какими- способами и в чьих интересах призван это регулирование осуществлять. На Западе даже говорят о возможности создания «всемирного Правительства». В принципе постановка вполне естественная, глобальная экономика требует глобального управления,



хотя пока лишь абстрактно-теоретическая - вследствие экономических, политических, национальных, религиозных и иных обстоятельств.

Вышеупомянутые общеэкономические международные организации, регулируя мировую экономику, тем самым как бы выполняют некоторые функции «всемирного правительства». Так, МВФ был создан для регулирования валютных отношений и поддержания национальных валют в условиях ухудшения состояния платежных балансов стран; после перехода к Ямайской валютной системе и введения «плавающих» курсов валют соответствующая функция отпала, однако Фонд продолжает функционировать, оказывая валютную помощь странам-участникам. Всемирный банк и группа примыкающих к нему финансовых организаций кредитуют страны, нуждающиеся в финансовой поддержке.

ГАТТ/ВТО, организуя переговоры между странами, добивается снижения таможенных барьеров между ними в области торговли товарами и услугами. При этом нередко ведущие промышленно развитые державы, прежде всего США, стремятся использовать названные экономические организации для навязывания отдельным государствам политики, нередко чуждой их национальным интересам. Так, МВФ соглашается на оказание поддержки странам, оказавшимся в тяжелом экономическом положении, исключительно при условии проведения ими четко выраженной либералистской политики (включающей монетарные рестрикции, сокращения социальных программ, и т.п.). В данной связи следует подчеркнуть, что стратегия МВФ подвергается все более острой критике со стороны мирового сообщества, прежде всего «третьего мира».

В качестве рычага давления используется и ВТО. От развивающихся государств, защищающих свою экономику с помощью таможенных пошлин и других ограничений, требуется отказаться от использования этих инструментов и полностью «открыться».

В ходе переговоров о своем вступлении в ВТО Азербайджан, уже действующий весьма либеральный внешнеторговый режим, подвергается

прессингу западных партнеров, пытающихся заставить еще больше снизить таможенные пошлины. При этом нередко применяется двойной стандарт. Так, если в отношениях между странами, уже являющимися членами ВТО, используются относительно высокие таможенные пошлины на сельскохозяйственную продукцию, то от Азербайджана требуют крайне низкие.

Азербайджан оказался довольно глубоко втянутым в мировое хозяйство. Доля экспорта в его ВВП составляет около 35%, что сравнимо или даже превышает аналогичный показатель для Германии, Англии, Франции и Италии. Азербайджан уже стал страной с открытой экономикой, что определяется как высокой степенью зависимости народного хозяйства от внешних связей, так и либеральным внешнеэкономическим режимом. Правда Азербайджанский экспорт поддерживается в основном за счет энергоресурсов. Доля нефтепродуктов во внешнеэкономическом товарообороте составляет более 85%.

Центральный вопрос, стоящий перед азербайджанским бизнесом и государством, - выбор структуры развития азербайджанской экономики. Очевидна бесперспективность односторонней ориентации на добычу нефти и газа. Оставаясь в русле либералистской идеологии, азербайджанское правительство проводит структурную политику, направленную на форсированное развертывание тех отраслей, наращивание экспорта продукции которых способно коренным образом изменить структуру внешнеторгового оборота.

Мировой опыт показывает, что национальная экономика занимает достойное место в мировом хозяйстве, если государство оказывает активную поддержку своим экспортерам, в том числе посредством создания системы государственного кредитования экспорта и государственного страхования частных экспортных кредитов. Более активную роль в продвижении азербайджанских товаров на рынки зарубежных стран призваны сыграть не только собственно внешнеэкономическая политика, но подчас и

внешнеполитические акции. Действенное влияние на отношения с отдельными странами способны оказывать такие сложившиеся и проверенные формы двустороннего взаимодействия, как межправительственное комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Необходимо, разумеется, также по возможности повышать роль Азербайджана в международных организациях. Конечно же, Азербайджан должен стремиться, как можно быстрее стать членом ВТО.

Обретение статуса интегрированной в глобализированное хозяйство экономики требует серьезных изменений в структуре азербайджанского бизнеса. Основой национальной экономики должны стать мощные интегрированные корпоративные структуры, прежде всего финансово-промышленные, способные конкурировать на внутреннем и мировых рынках с транснациональными гигантами. Государство должно всячески способствовать формированию крупных, в том числе с участием финансовых организаций, производственных комплексов, которые могли бы не только выпускать продукцию, но и заниматься ее реализацией на зарубежных рынках, создавать соответствующую сеть дистрибьюторов и т.д. В этой связи необходимо существенно обновить корпоративное законодательство, придать ему отчетливо стимулирующую направленность.

Учитывая тенденции глобализации, крупным азербайджанским компаниям необходимо стать транснациональными корпорациями, рассматривающими весь мир как сферу своей деятельности, и разворачивающими за рубежом сети сбыта и технического обслуживания, а затем и производственные предприятия.

## **1.2. Принципы и механизмы регулирования мировой торговли Всемирной Торговой Организацией в условиях глобализации**

Всемирная торговая организация (ВТО) (англ. World Trade Organization (WTO)) – международная организация, созданная в 1995 году с целью либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений государств-членов. ВТО является преемницей Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), заключенного в 1947 году и на протяжении почти 50 лет фактически выполнявшего функции международной организации.

ВТО отвечает за разработку и внедрение новых торговых соглашений, а также следит за соблюдением членами организации все соглашений, подписанных большинством стран мира и ратифицированных их парламентами. ВТО строит свою деятельность исходя из решений, принятых в 1986-1994 годах в рамках Уругвайского раунда и более ранних договоренностей ГАТТ. Обсуждения проблем и принятие решений по глобальным проблемам либерализации и перспективам дальнейшего развития мировой торговли проходят в рамках многосторонних торговых переговоров (раунды). К настоящему времени проведено 8 раундов таких переговоров, включая Уругвайский, а в 2001 году стартовал девятый в Дохе, Катар.

Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве, Швейцария.

Глава ВТО (генеральный директор) – Роберту Карвальюди Азеведу.

На 2014 г. в ВТО входило 160 стран. Каждая из них обязана предоставлять другим членам организации режим наибольшего благоприятствования в торговле.

Правила ВТО предусматривают ряд льгот для развивающихся стран. В настоящее время развивающиеся страны – члены ВТО имеют (в среднем) более высокий уровень таможенно-тарифной защиты своих рынков по сравнению с развитыми.

Всемирная торговая организация (ВТО) представляет собой организационно-правовую основу системы международной торговли. Ее документы определяют те ключевые договорные обязательства, которыми должны руководствоваться правительства при создании и практическом применении национальных законодательных и нормативных актов в сфере торговли. Кроме того, она является тем форумом, где формируются торговые отношения между странами.

Еще одна важная сторона в работе ВТО – правила должны быть прозрачны и предсказуемы.

Главными функциями ВТО также являются: обслуживать и реализовывать многосторонние торговые соглашения и соглашения с ограниченным кругом участников, которые все вместе и образуют ВТО; действовать в качестве форума для проведения международных торговых переговоров; содействовать урегулированию торговых споров; контролировать национальную торговую политику стран-членов; сотрудничать с другими международными учреждениями, участвующими в формировании глобальной экономической политики.

При всей кажущейся сложности правовой структуры множество простых, фундаментальных принципов насквозь просматриваются во всех этих документах. Эти принципы – и есть основа многосторонней торговой системы.

Согласно принципам ВТО торговая система должна быть без дискриминации, свободнее, более предсказуемой, более конкурентоспособной, более выгодной для менее развитых стран.

Многосторонняя торговая система – попытка правительств сделать торговую среду устойчивой и предсказуемой.

В ВТО, когда страны соглашаются открывать свои рынки товаров или услуг, они «связывают» их обязательствами. Для товаров, эти закрепления относятся к верхним пределам таможенных тарифных ставок. Иногда страны

облагают налогом импорт по ставкам, которые являются более низкими, чем оговоренные ставки таможенного тарифа.

Страна может менять правила игры для остальных членов ВТО, но только после проведения переговоров с торговыми партнерами, которые бы гарантировали бы компенсацию возможного ущерба. Так, одно из достижений многосторонних торговых переговоров Уругвайского раунда было увеличение объема «закрепленной» торговли (См. Таблицу 1). В сельском хозяйстве, 100% изделий теперь имеют закрепленные тарифы. Результат всего этого – существенно более высокая степень рыночной безопасности для продавцов и инвесторов.

**Таблица 1.1. Достижения Уругвайского раунда (1986-94) в закреплении тарифов**

	Доля закрепленных тарифов (%)	
	До	После
Развитые страны	78	99
Развивающиеся страны	21	73
Страны с переходной экономикой	73	98

Источник: International Trade Forum - №1, 1995. – p.7.

Более 3/4 стран-членов ВТО – развивающиеся страны и страны с переходной рыночной экономикой. В течение Уругвайского Раунда более чем 60 из этих стран провели программу либерализации торговли автономно. В то же время, развивающиеся страны и страны с переходной экономикой были намного более активны и влиятельны во время Уругвайского раунда, нежели во время других раундов. Эта тенденция развеяла мнение о том, что единая торговая система существовала только для промышленно развитых стран.

В конце Уругвайского раунда, развивающиеся страны были готовы взять большинство обязательств, которые требуются от развитых стран. К тому же соглашения действительно давали им время для перехода, чтобы

приспособиться к новым незнакомым и, возможно, трудным условиям членства. Министерское решение, принятое в конце раунда дает наименее развитым странам дополнительную гибкость в осуществлении реформ, требуемых соглашением ВТО. Это говорит о том, что развитые страны должны скорее приступить к выполнению обязательств относительно доступа на рынок товаров, экспортируемых развивающимися странами, и что в свою очередь подразумевает увеличение технической помощи для последних.

Уругвайский раунд также завершился существенным снижением тарифов. В некоторых случаях они вообще были отменены, при этом общий уровень связанных тарифов значительно возрос. Обязательства об обеспечении доступа к рынкам через снижение тарифов, которые в ходе Уругвайского раунда взяли на себя свыше 120 стран, зафиксированы в национальных тарифных списках общим объемом около 22 500 страниц.

«Тарификация» всех нетарифных импортных ограничений, применявшихся ранее в отношении сельскохозяйственной продукции, обеспечивает существенное повышение предсказуемости рынка этих товаров. Раньше различными квотами или ограничениями на импорт было охвачено свыше 30% сельскохозяйственной продукции. Практически все эти меры в настоящее время заменены тарифами. Изначально эти тарифы обеспечивают тот же уровень защиты, что и нетарифные меры, но в течение реализации сельскохозяйственного соглашения Уругвайского раунда предусматривается их снижение. Выполнение обязательств об обеспечении доступа на рынки сельскохозяйственной продукции также приведет к ликвидации ранее существовавших запретов на импорт некоторых видов продукции.

Многие другие соглашения ВТО направлены на то, чтобы повысить уровень предсказуемости условий, в рамках которых осуществляется инвестиционная деятельность и торговля, путем создания таких правил, которые в значительной мере затрудняли правительствам государств-членов

возможности произвольно менять правила игры. Практически во всех областях, которые соприкасаются с вопросами торговли, возможности государств-членов проводить несогласованные, дискриминационные и протекционистские меры ограничиваются обязательствами, которые государства берут на себя в ВТО.

ВТО отличается от ГАТТ. ГАТТ действовало исключительно в сфере торговли товарами; ВТО охватывает торговлю товарами, услугами и «идеями», то есть интеллектуальную собственность.

Среди принципиальных различий можно указать и следующие:

- ГАТТ был набором правил, многостороннего соглашения, без жесткой юридической основы, который родился в результате попытки установить Международную Торговую Организацию в 1940-ых годах. ВТО – постоянное учреждение с собственным секретариатом;

- ГАТТ существовал на «временной основе». Соглашения же ВТО полноценны и юридически зафиксированы;

- правила ГАТТ, относятся к торговле промышленными товарами. ВТО в дополнение покрывает торговлю услугами и связанные с торговлей аспекты интеллектуальной собственности;

- к 1980-ым было добавлено много новых «plurilateral» соглашений. Соглашения же ВТО (за исключением некоторых) обязательны для всех членов;

- система урегулирования спора ВТО более быстрая и автоматическая, чем старая система ГАТТ. Реализация результатов спора ВТО будет также более легко осуществима.

«ГАТТ 1947» продолжил существовать до конца 1995. Однако ГАТТ (соглашение) существует сейчас как «ГАТТ 1994» - отредактированная и модифицированная версия ГАТТ 1947, которое является неотъемлемой частью «соглашения ВТО», то есть принципы Генерального Соглашения по Тарифам и Торговле были приняты за основу в соглашениях по услугам и интеллектуальной собственности.



ВТО продолжает давнюю традицию ГАТТ и стремится к тому, чтобы решения принимались не путем голосования, а на основе консенсуса. Эта процедура позволяет членам организации обеспечить должную защиту своих интересов, хотя иногда бывает, что они решают присоединиться к консенсусу в общих интересах многосторонней торговой системы. В тех случаях, когда достижение консенсуса невозможно, Соглашение об учреждении ВТО предусматривает процедуру голосования.

Вступление в организацию происходит на условиях, которые согласовываются с членами ВТО.

На первом этапе процедуры присоединения правительство, которое подает заявку на вступление в организацию, обязано представить в ВТО меморандум, раскрывающий все аспекты его торговой и экономической политики, которые касаются соглашений ВТО.

Помимо рассмотрения заявки в рабочей группе правительство, подавшее заявку, проводит с заинтересованными правительствами из числа членов организации переговоры, в ходе которых определяются уступки и обязательства заявителя в отношении товаров, а также его обязательства в отношении услуг. После того, как завершатся рассмотрение торгового режима заявителя и переговоры с ним о доступе на рынки, рабочая группа формулирует основные условия присоединения.

В заключение, выводы рабочей группы, представленные в виде ее доклада о проделанной работе, а также проект протокола о присоединении и согласованные списки уступок и обязательств, которые готовятся по итогам двусторонних переговоров, выносятся на рассмотрение Генерального совета или Конференции министров. Если две трети членов ВТО проголосуют «за», заявитель имеет право подписать протокол и присоединиться к организации после ратификации документа парламентом или законодательным органом страны, если это необходимо.

Наблюдение за торговой политикой, проводимой странами, - одно из основных направлений всей деятельности ВТО. Центральным элементом этой работы является механизм по обзору за торговой политикой.

В дополнение к вышеизложенной процедуре, многие из других соглашений ВТО содержат обязательства, которые берут на себя правительства государств-членов, уведомлять Секретариат ВТО о новых или измененных торговых мерах. Кроме того, создаются специальные группы для рассмотрения новых соглашений о свободной торговле и торговой политики стран, присоединяющихся к организации.

В результате двусторонних переговоров, каждое правительство зафиксировывает в своих национальных списках обязательств сектора услуг и виды деятельности в них, по которым оно гарантирует доступ на рынок, а также указывает на какие-либо ограничения по доступу на рынок и в предоставлении национального режима, которые оно желает сохранить.

Соглашение ВТО по антидемпингу предусматривает более ясные и более подробные правила в отношении тех методов, которые используются для определения демпинга товаров, включая расчеты «сконструированной» обычной цены, в которых невозможно прямое сравнение цены импорта с ценами на внутреннем рынке. Соглашение предусматривает дополнительные критерии, которые необходимо учитывать при определении, наносит ли демпинговый импорт ущерб национальной промышленности, и тех процедур, которыми надлежит руководствоваться при возбуждении и проведении антидемпинговых расследований. В соглашении также определяются правила, касающиеся применения и сроков действия антидемпинговых мер.

Соглашение, которое применяется к несельскохозяйственной продукции, устанавливает три категории субсидий, а именно, субсидии, которые запрещаются, субсидии, которые влекут за собой принятие санкций, и, наконец, субсидии, которые не влекут принятие санкций.

В общих чертах, к запрещенным субсидиям относятся такие субсидии, которые обуславливаются выпуском экспортной продукции или использованием продукции местных производителей вместо импорта.

В отношении субсидий, которые влекут за собой применение санкций, основным является положение, согласно которому никто из членов ВТО не должен ущемлять интересы других членов путем использования субсидий.

В Соглашении также содержатся положения, касающиеся использования «компенсационных мер», которые представляют собой таможенные пошлины, вводимые страной-импортером для того, чтобы компенсировать влияние субсидий в отношении импортируемой продукции. В соответствии с Соглашением при учете состояния затрагиваемой отрасли промышленности должны приниматься во внимание те экономические факторы, которые задействованы в этом процессе. Кроме того, должна быть установлена причинно-следственная связь между субсидируемым импортом, с одной стороны, и заявленным ущербом, с другой. Все компенсационные пошлины должны быть ликвидированы в течение пяти лет с момента их ввода, если национальные власти не установят в процессе рассмотрения этого вопроса, что отмена пошлин, скорее всего, приведет к продолжению или возобновлению субсидируемого импорта, что вновь нанесет ущерб экономике импортера.

Субсидии могут играть важную роль в развивающихся странах и странах, переживающих переходный период от плановой экономики к рыночным отношениям. Наименее развитые страны и развивающиеся страны с ВВП менее 1000 долларов в расчете на душу населения освобождаются от правил, запрещающих использование экспортных субсидий. Кроме того, они освобождаются и от обязательства не применять и другие запрещенные субсидии, но на ограниченный срок.

В целом, ВТО является динамичной организацией и постоянно предпринимаются новые попытки по дальнейшей либерализации мировой торговли. На четвертой конференции министров ВТО в Дохе (Катар, ноябрь,

2001 г.), членами ВТО стали Китай и Китайский Тайбей, что стало крупным шагом в направлении придания этой организации действительно универсального характера. Конференция также приветствовала присоединение семи других новых членов со времени проведения Конференции в Сиэтле в 1999 году. В то же время она отметила обширные обязательства по обеспечению доступа на рынки, которые были приняты этими странами с момента присоединения. Это отражает жесткие условия, выдвинутые для присоединяющихся стран. Некоторые страны, недавно присоединившиеся к ВТО, выдвинули предложения, направленные на уменьшение обязательств, принятых ими на себя при присоединении, поскольку такие условия не учитывают должным образом реалии их торговли и положение в области развития. Поэтому с целью избежания неоправданных затрат Азербайджану следует при вступлении в ВТО в максимальной степени учитывать современное состояние экономики.

В принятой на конференции в Дохе Декларации министры признали, что присоединение наименее развитых стран остается одной из первоочередных задач, и приняли решение действовать в направлении облегчения и ускорения переговоров с такими присоединяющимися странами.

Принятая в Дохе Декларация, безусловно, открывает для присоединяющихся стран, в том числе для Азербайджана, возможность принять участие в процессе новых многосторонних переговоров, позволяя им обращаться с соответствующими запросами к своим торговым партнерам и тем самым выйти за рамки переговоров о присоединении, носящих исключительно односторонний характер. Обязательства, принимаемые этими странами на себя в качестве условий присоединения, должны теперь рассматриваться как часть их вклада в результаты многосторонних переговоров.

Однако процесс принятия решений не лишен противоречий. Тому ярким свидетельством может служить проведенная 10-14 сентября 2003 года

пятая Министерская Конференция в городе Канкун (Мексика). Переговоры о будущем мировой торговли на этой конференции, можно сказать, что провалились, вновь выявив противоречия между богатыми и бедными странами. Не удалось договориться о самых принципиальных вопросах.

В тупик зашли переговоры о том, какие права должны иметь иностранные инвесторы, о свободной конкуренции и торговле. Основным камнем преткновения стал так называемый «сингапурский протокол», за принятие которого активно выступали ЕС и Япония. Делегаты не нашли взаимопонимания по таким вопросам, как облегчение режима пограничных тарифов и прозрачности правительственных контрактов. Обсуждая важные вопросы, богатые страны ушли от решения главной задачи – об отмене субсидий производителям сельскохозяйственных продуктов в странах ЕС и США, что на наш взгляд, предопределило неудачное завершение данной конференции. А это еще раз показывает особые трудности, с которыми сталкиваются или будут сталкиваться присоединяющиеся страны, каковой является и Азербайджан. Необходимо добиться поддержки его усилий по интеграции в международную торговую систему на сбалансированных условиях, соответствующих их потребностям в области развития и особенностям страны с переходной экономикой.

Сегодня Азербайджану необходимо определить дальнейшие пути развития в современных условиях глобализации, определить свое место в системе международных отношений. Создание Евросоюза, ВТО явилось первыми существенными шагами на пути интеграции. В последние несколько лет мы стремимся стать членом ВТО для создания более благоприятных условий доступа на мировые рынки, привлечения зарубежных инвестиций и технологий в страну. При этом процесс присоединения является не столько открытием собственных рынков, сколько унификацией внутреннего правового и экономического пространства с мировым. Но для этого мы должны достичь определенного уровня экономического развития, основанного на соблюдении современных

мировых нормативно-правовых стандартов, понять свою специфику, определить, насколько выгодно нам такое взаимодействие и в каких сферах экономического и правового пространства нам его необходимо развивать. В мире сегодня наблюдается небывалая концентрация и централизация капитала, которые приобретают международный характер, способствуя формированию единого экономического пространства. Таким образом, развитие международного экономического сотрудничества превращается в один из важнейших факторов международных отношений в XXI веке.

Интеграция приближает время более тесного взаимодействия Азербайджана с ВТО. Однако нормы и правила этой организации создают для нас принципиально новую организационно-правовую среду функционирования, а это вызывает в стране неоднозначную реакцию. Поэтому требуется развернутая и целевая подготовка к членству в ВТО без ущерба для экономической безопасности страны с учетом мнений и интересов бизнеса.

Вступление в ВТО – явление двойное, помимо положительных факторов существуют еще и отрицательные моменты и с экономической и с политической точки зрения. Положительный фактор – открытие новых возможностей по доступу на мировые рынки, отрицательный – снятие таможенных барьеров, вследствие чего будет нанесен удар по целому ряду отраслей хозяйства. Очевидно и то, что вступление в ВТО само по себе вряд ли приведет к какому-то взрывному росту отечественного экспорта или даже его заметному немедленному увеличению. Надо понимать, на каких основаниях Азербайджану следует вступать в ВТО, потому что на данном этапе это присоединение нам невыгодно, мы не только не получим льгот, но и почувствуем явное давление на собственную экономическую свободу. Сегодня мы имеем определенную торговую независимость, а вступление в ВТО приведет к полному контролю наших действий со стороны Брюсселя. Вступление в ВТО также может привести к спаду промышленного производства, поскольку отечественные не смогут выдержать конкуренции

на мировом рынке. Поэтому необходима защита наших национальных и экономических интересов. Для успешного развития экономики необходима и эффективная нормативно-правовая база, защищающая интересы и права отечественных производителей, стимулирующая развитие бизнеса в стране. Это позволяет практически на законных основаниях существенно изменять, конкретизировать многие несовершенные законы. Важно и то, что через членство в ВТО в наше пока еще несовершенное деловое законодательство может быть перенесен масштабный блок современного хозяйственного права, что сделало бы его гораздо более единым, полным, систематизированным, предсказуемым и сопоставимым с мировым. Но нужно учесть нашу национальную специфику, уровень развития производственных, политических и социальных связей.

Азербайджан как нефтедобывающая страна, безусловно, испытывает на себе влияние нефтяного фактора во всех векторах экономического цикла (процессов) страны и его многополярных секторах. Поскольку львиную долю национального промышленного продукта, в том числе экспорта, составляют нефть и нефтепродукты, назрела острая необходимость диверсификации ассортимента конкурентоспособной продукции экспортного назначения за счет ненефтяных секторов экономики Азербайджана. Развитие ненефтяного сектора должно стать приоритетным направлением в развитии экономики Азербайджана и реализации намеченных мероприятий, по прогнозам экспертов, окажет весомое влияние на развитие производственных секторов страны, обеспечение потребительских нужд внутри страны и увеличение ассортимента конкурентоспособных товаров на экспорт.

Процессы экономической трансформации и глобализации обуславливают важность верного выбора направлений торговых связей страны, в значительной степени определяющих эффективность внешнеэкономической политики, способствуя совершенствованию структуры специализации производства, расширяя сферу международной торговли не только сырьевой, но и промышленной продукции, создавая кредитную и инвестиционную базы

для технологической модернизации национальной экономики. Как и в других странах с постсоветской переходной экономикой, в Азербайджане с самого начала независимого развития возникла необходимость рационального использования производственного потенциала посредством включения страны в процесс международного разделения труда и активного участия в мирохозяйственных отношениях. Так, международный товарообмен позволяет участвующим в нем странам повышать продуктивность своего производства, поскольку устраняет необходимость самостоятельно производить все потребляемые ими товары и услуги. Благодаря международной торговле страна может специализироваться и в тех отраслях производства и сегментах рынка, где ее фирмы относительно более конкурентоспособны, чем иностранные, и ввозить в страну те товары и услуги, по которым ее фирмы уступают зарубежным.

Одной из высокоэффективных сфер, определяющих экспортную направленность экономики Азербайджана, может стать аграрный сектор, так как сравнительные преимущества природных условий и традиции в сельском хозяйстве создают для этого все необходимые предпосылки.



## **Глава II. Состояние и основные проблемы вступления Азербайджана в ВТО.**

### **2.1 Необходимость вступления Азербайджана в ВТО.**

Азербайджан с 1997 года имеет во Всемирной торговой организации статус наблюдателя и в течение более 10 лет ведет подготовительную работу для вступления в эту структуру. В настоящий момент Азербайджан вступил на стадию проведения двусторонних переговоров с разными странами по вопросам доступа на азербайджанский рынок товаров и услуг, многосторонние – по внутренней поддержке сельского хозяйства и экспортных субсидий.

Всемирная торговля приобретает все большую роль. Об этом свидетельствует не только расширение сфер международной торговли, регулируемые ВТО, но и, безусловно, увеличение физических объемов торговли, рост которых опережает мировой рост производства.

В отличие от таких организаций, как Международный валютный фонд или Всемирный банк, ВТО не предоставляет масштабных кредитов, не пытается участвовать в формировании текущей экономической политики государства. Но ее роль в мировой экономике велика, и с этим соглашаются как противники, так и сторонники ВТО. Первые склонны связывать с деятельностью этой организации обострение многих проблем, с которыми обычно сталкиваются отсталые (развивающиеся страны и страны с переходной экономикой) страны: бедность, снижение конкурентных преимуществ, рост социальной напряженности. Вторые, напротив, считают, что вне ВТО дальнейшее экономическое и социальное развитие национальных экономик невозможно.

Последнее мнение разделяют и в правительстве Азербайджана, которое приняло решение о вхождении в ВТО. В то же время процесс вступления во Всемирную Торговую Организацию не ограничивается подписанием некоего

формального протокола. Это длительные и сложные переговоры со всеми участниками ВТО – вместе и по отдельности, в ходе которых вырабатывается, прежде всего, баланс уступок в области доступа на внутренние рынки товаров и услуг. Кроме того, присоединяющаяся страна должна придерживаться обязательных соглашений, составляющих основу ВТО, и полностью привести в соответствие с их нормами национальное законодательство. Собственно, членство в ВТО как раз и означает соблюдение участником условий всех договоренностей и протоколов этой организации.

Сегодня участниками ВТО являются 160 государств, за счет чего правилами этой организации охвачено более 90% объема мировой торговли.

Преимущества членства в ВТО в первую очередь получают те предприятия, чья деятельность ориентирована на внешние рынки. В любой стране экспортеры сталкиваются с некоторыми объективными проблемами, которые невозможно решить внутри государства. Многие из них разрешены в рамках ВТО. Очевидно, что преимущества участия в ВТО пойдут на пользу азербайджанской экономике.

Вступление в ВТО может помочь осознать реалии глобальной конкуренции. Краткосрочные последствия интеграции в ВТО благоприятны для экспортеров, но вполне могут оказаться негативными для некоторых ориентированных на внутренний рынок отраслей, где возможно падение производства и уровня занятости. В средней и долгосрочной перспективе, вероятно, участие в ВТО будет выгодно для страны, однако количественными показателями этот вывод подтвердить весьма сложно. Кроме того, нельзя забывать, что потенциальный положительный эффект от вступления в ВТО будет зависеть от правовой, стратегической готовности предприятий самого Азербайджана.

Для некоторых отраслей Азербайджана облегчение доступа на внутренний рынок иностранных компаний будет означать усиление конкуренции и возможно, уменьшение производства.

Таким образом, чтобы быть готовым к такому экономическому развитию после присоединения к Всемирной торговой организации, всем без исключения азербайджанским предприятиям, реализующим свою продукцию или продающим услуги на внутреннем рынке, следует:

- подготовиться к возможности появления сильных иностранных конкурентов;

- изучить нормы ВТО, относящиеся к антидемпингу и компенсационным пошлинам, чтобы в случае появления на внутреннем рынке иностранных товаров с заниженными ценами требовать от правительства защиты своих интересов в органе разрешения споров ВТО;

- не упустить возможность экспортировать свою продукцию в страны – члены ВТО, воспользовавшись улучшением условий торговли.

Следует заметить, что один из наиболее распространенных аргументов противников быстрого открытия внутренних рынков Азербайджана состоит в том, что иностранные инвестиции приходят в те страны, куда затруднен доступ товарам. В качестве примера обычно приводится Китай, чья экономика до последнего времени была крайне закрытой для импорта, и куда весьма активно притекал иностранный капитал. Однако непонятно как этот тезис согласуется с получением Китаем статуса страны – члена ВТО или, скажем, контрпримером стран, вступивших в организацию за последние годы, где наблюдался рост иностранных инвестиций после присоединения к ВТО. Например, в Болгарии на следующий год после вступления инвестиции выросли в 5 раз.<sup>5</sup>

Однако в данной связи, не стоит забывать о том, что значительная доля иностранного капитала приходится на так называемые вертикальные инвестиции, направленные на последующий реэкспорт произведенной продукции. В этом случае снижение тарифов сыграет только положительную роль.

---

<sup>5</sup> См.: В.Кругликов. Место и роль таможенной службы в обеспечении экономической безопасности страны. Таможенные ведомости, №10 1998, с. 35.

Между тем построить точный прогноз того, как именно сложится ситуация во внешнеэкономической сфере и на внутреннем рынке после присоединения к ВТО, крайне сложно поскольку только к моменту официального завершения переговоров будут известны окончательные условия, на которых оно происходит. Кроме того, реакцию остальных стран-членов на облегчение доступа на азербайджанский рынок также трудно оценить количественно. Очевидно, что до вступления пройдет еще немало времени. Сегодня в процессе присоединения в ВТО Азербайджан проделал определенную работу: уже завершилась его первая часть – изучение действующего торгового режима и предложений по доступу на рынок Азербайджана в рамках Рабочей группы, состоящей из участников ВТО, проявивших заинтересованность в обсуждении условий присоединения нашей страны к этой организации. Идет вторая часть процесса – двусторонние обсуждения с членами ВТО конкретных условий допуска на внутренние рынки определенных товаров и услуг поставщиков из этих стран.

В конечном итоге эффект от вступления Азербайджана в ВТО зависит от самого Азербайджана: насколько твердо и последовательно он будет отстаивать свои интересы на переговорах, насколько качественно проведет анализ последствий этого шага для различных отраслей и насколько полно учтет полученные выводы, насколько оперативно будут проинформированы товаропроизводители о требованиях мировой торговли и т.д. Однако необходимость вступления Азербайджана в ВТО с теоретической и практической точки зрения не вызывает сомнения.

Со дня восстановления своей государственной независимости в конце 1991 года, Азербайджан прошел чрезвычайно сложный путь. Это и прямая военная агрессия Армении, в результате которой и по ныне 20% территории Азербайджана находится под оккупацией армянских вооруженных формирований и около 1 млн. азербайджанцев стали беженцами и вынужденными переселенцами на своей родине; и разрыв интеграционных и корпоративных связей с традиционными хозяйствующими субъектами и

рынками в пространстве бывшего Советского Союза, который привел к не востребованию огромного промышленного и сельскохозяйственного потенциала и, как следствие, глобальному спаду экономики и жизненного уровня населения; и крайне нестабильная внутривнутриполитическая обстановка; и деструктивная макроэкономическая политика (фискальная, монетарная и структурная), приведшая к концу 1994 года к глубокому экономическому и социальному кризису и т.п.

С 1996 года в Азербайджане удалось остановить инфляционный процесс, снизить дефицит бюджета, нормализовать денежное обращение, либерализовать цены, внешнеэкономическую деятельность и валютный рынок, восстановить рост экономики. В результате создания самых благоприятных правовых и организационных условий стало возможным привлечь в экономику страны более 70 млрд. долларов США иностранных инвестиций.

Азербайджан располагает огромными запасами нефти и газа, крупным промышленным и сельскохозяйственным потенциалом, более чем достаточными трудовыми ресурсами. Его дальнейшее гармоничное развитие во многом будет определяться стратегией ускоренной коренной модернизации ненефтяного сектора экономики, что позволит резко снизить уровень зависимости страны от нефтяного сектора, который составляет в структуре экспорта более 85%, в формировании доходной части бюджета – 40-45% и в ВВП – более 25%.

Обоснование необходимости полноправного участия Азербайджана в многосторонней торговой системе важно начать с оценки ожидаемого «эффекта участия». Другими словами, необходимо, прежде всего, оценить те выгоды, которые получит страна от присоединения, так и при выполнении обязательств полноправного участника Организации.

В результате проведенного анализа нами установлено, что после вступления Азербайджана в многостороннюю торговую систему:

- создается более предсказуемая и безопасная торговая среда для экспортеров вследствие использования торговыми партнерами более совершенных норм и правил, регулирующих внешнеэкономические отношения;

- широкомасштабное распространение режима наибольшего благоприятствования будет обеспечивать отечественным экспортерам недискриминационные условия торговли;

- улучшается доступ к рынкам сбыта;

- открывается возможность участия в многосторонних соглашениях, связанных с торговлей аспектов прав интеллектуальной собственности и связанных с торговлей инвестиционных мер, а также в Генеральном соглашении по торговле услугами;

- появляется реальная возможность содействовать совершенствованию многосторонней торговой системы посредством прямого участия в мероприятиях ВТО;

- открывается доступ к механизму разрешения споров с целью защиты экономических интересов страны в случае, если они будут ущемлены торговыми партнерами.

Перечисленные преимущества обеспечиваются, прежде всего, многосторонними механизмами, заложенными в основу функционирования системы ГАТТ/ВТО.

Учитывая, что в условиях действия режима наибольшего благоприятствования все страны разделяют экономические выгоды, вытекающие из любого снижения таможенных тарифов, можно утверждать, что именно в рамках ГАТТ/ВТО этот режим является тем конкретным механизмом, который обеспечит Азербайджану свободное и безусловное получение преимуществ, вытекающих из наилучших торговых условий, согласованных полноправными участниками многосторонней торговой системы, будет способствовать укреплению и расширению

внешнеэкономических связей на основе принципов равноправия, взаимной выгоды и общей заинтересованности.

Еще одним важным механизмом, функционирующим в рамках многосторонней системы регулирования торгово-экономических отношений ГАТТ/ВТО, является механизм регулирования транзитных перевозок.

Действие данного механизма направлено на то, чтобы полноправные участники системы ГАТТ/ВТО при осуществлении транзитных перевозок безусловно предоставляли друг другу режим наибольшего благоприятствования. Это означает, что в отношении всех сборов, правил и формальностей, связанных с транзитом, каждая страна-участница должна предоставить транзитным перевозкам, идущим на территорию любой другой страны-участницы или из нее, режим не менее благоприятный, чем режим, предоставленный перевозкам в любую третью страну или из любой третьей страны. Более того, в отношении транзитных перевозок недопустимо применение дискриминационных мер.

Страна через территорию которой осуществляется транзит, может требовать, чтобы транзитные перевозки совершались через соответствующую входную таможенную. Вместе с тем транзитные перевозки не в праве подвергаться каким-либо ненужным задержкам или ограничениям и должны быть освобождены от таможенных пошлин и всех транзитных или других сборов, соразмерных с административными расходами, вызываемыми транзитом, или со стоимостью предоставляемых услуг.

Таким образом, положения ГАТТ/ВТО в отношении транзитных перевозок заключают в себе такие принципы, как принцип наибольшего благоприятствования и недискриминации, что является чрезвычайно важным с точки зрения обеспечения внешнеэкономических интересов Азербайджана как страны не имеющей выхода к океану. Вместе с тем, необходимо помнить, что внутреннее регулирование транзитных перевозок также должно соответствовать требованиям многосторонней торговой системы, т.е. в основу функционирования механизма регулирования транзитных перевозок

через территорию Азербайджана должны быть положены те же принципы наибольшего благоприятствования и недискриминации.

Одним из фундаментальных принципов функционирования многосторонней системы регулирования торгово-экономических отношений является принцип регулирования внешней торговли с помощью таможенных тарифов. В соответствии с существующими требованиями, «никто из стран-участниц не должен устанавливать или сохранять на ввоз любого товара из территории другой страны-участницы или на ввоз или продажу для экспорта любого товара предназначенного для территории другой страны-участницы, никаких запрещений или ограничений, будь то в форме квот, импортных или экспортных лицензий или других мер, кроме таможенных пошлин, налогов или других сборов». Действие многостороннего механизма, основанного на данном принципе, содействует справедливой конкуренции, удерживает партнеров от необоснованного введения торговых барьеров.

Участие Азербайджана в системе ГАТТ/ВТО будет способствовать созданию в стране предсказуемой торговой и инвестиционной среды. Это, в свою очередь, будет содействовать привлечению капиталовложений в конкурентоспособные, ориентированные на экспорт секторы экономики. Осуществление регулирования внешнеэкономических связей Азербайджана на основе международно-признанных принципов и механизмов будет стимулировать отечественных товаропроизводителей выпускать конкурентоспособную продукцию, осваивать современную науку маркетинга.

Важным является также получение Азербайджана от стран-членов ВТО льгот, которые предусматриваются в некоторых соглашениях «Уругвайского раунда». Так, в Статье 29 Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам предусмотрены позитивные и гибкие положения для тех, которые «находятся в процессе перехода от централизованного планирования к рыночной экономике свободного предпринимательства», что позволяет таким странам прибегать к программам и мерам, необходимым для



проведения преобразований в течение переходного периода (включая, в принципе, запрещающие виды субсидий).

Кроме того, страны с переходной экономикой, наряду с развивающимися странами, имеют, за некоторыми исключениями, право на пятилетнюю отсрочку с осуществлением положений Соглашения. В статье XII ГАТС, посвященной ограничениям, мотивируемым необходимостью поддержания платежного баланса, признается, что страны, находящиеся в процессе переходного экономического периода, могут прибегать к ограничениям, в частности, для поддержания такого уровня финансовых резервов, который является достаточным для претворения в жизнь программы экономического развития или экономического перехода.

Качественный аспект полноправного участия страны в многосторонней системе регулирования торгово-экономических отношений будет проявляться по двум направлениям:

- Азербайджан заинтересован в использовании четко сформулированных международных норм и правил, регулирующих торгово-экономические отношения стран и обеспечивающих условия справедливой конкуренции. Это откроет для экспорта стабильный доступ к мировым рынкам, защитит от одностороннего давления более сильных торговых партнеров, обеспечит соблюдение другими участниками системы ГАТТ/ВТО в торговых отношениях с Азербайджаном принципов недискриминации и наибольшего благоприятствования;

- многосторонняя система регулирования торгово-экономических отношений окажет стабилизирующее воздействие на выработку национальной торговой политики. Обязательства, взятые страной на многосторонней основе, всегда имеют для зарубежных партнеров более весомое значение, чем обязательства, принятые на двусторонней основе. В силу многосторонних обязательств уменьшается вероятность того, что торговая политика государства будет претерпевать частые и не всегда предсказуемые изменения.

Однако одной из главных составляющих ожидаемого «эффекта участия» Азербайджана в многосторонней торговой системе является то, что полноправное участие в ВТО послужит дополнительным стимулом к осуществлению радикальных экономических реформ, отказу от административных методов управления экономикой, позволит стране включиться в процесс выработки новых и выполнения уже существующих международных правовых норм в области внешнеэкономического сотрудничества в целях защиты национальных экономических интересов.

В пользу полноправного участия Азербайджана в многосторонней системе регулирования торгово-экономических отношений говорит и анализ соглашений и договоренностей «Уругвайского раунда». Так Соглашение по выполнению Статьи VI ГАТТ – 1994 содержит более детализированные правила в отношении применения и продолжительности антидемпинговых мер, метода определения того, какой товар продается по демпинговым ценам; какие критерии принимать во внимание при определении ущерба, нанесенного отечественной промышленности демпинговым импортом; каким процедурам необходимо следовать для инициирования в проведении антидемпинговых расследований.

Заключение Генерального соглашения по торговле услугами включает в сферу многостороннего регулирования торговли активно развивающуюся отрасль мировой экономики, доля которой составляет в настоящее время, по оценкам экспертов Секретариата ВТО, почти 1/4 часть мирового торгового оборота. Этот вид внешнеэкономической деятельности является достаточно привлекательной точкой приложения усилий внешнеторговых, транспортных, строительных, туристических, научно-исследовательских и других секторов отечественной экономики с целью широкого включения страны в систему международных экономических отношений.

Международная торговля услугами включает торговлю лицензиями и ноу-хау, гостиничный сектор и туризм, оказание всевозможных платных услуг транзитным грузо- и пассажироперевозчикам на протяжении всего

маршрута следования по территории Азербайджана, консалтинг, торговлю коммерческой и иной информацией и многое другое. Благодаря Генеральному соглашению по торговле услугами открываются новые возможности, всестороннее использование которых могло бы явиться импульсом, ускоряющим процесс реформирования азербайджанской экономики и содействующим осуществлению ее структурной перестройки.

Хотя перечисленные выше выгоды и будут доминировать, необходимо учитывать и те издержки, которые понесет Азербайджан в случае присоединения к системе ВТО в качестве полноправного участника. Это, прежде всего, издержки экономического и социального характера, которые понесет экономика страны в период адаптации к правилам более жесткой международной конкуренции в условиях либерализации внешне-экономических связей, а также материальные издержки, вызванные необходимостью приведения национальной законодательной базы в соответствие с международными нормами и правилами, а также создания институционального механизма контроля за выполнением взятых на себя многосторонних обязательств.

Для Азербайджана представляет интерес существующая в рамках ВТО система поддержания дисциплины в международной торговле, включая механизм разрешения споров. Специальная процедура рассмотрения и разрешения торговых конфликтов между странами неоднократно доказывала свою эффективность, особенно при возникновении проблем между странами, обладающими разным «весом» на мировой экономической сцене. В рамках двусторонних отношений многие конфликты вряд ли были бы разрешимы.

Важнейшим следствием присоединения Азербайджана явится эффективное включение азербайджанского рынка в международную торговую систему, наши партнеры получат предсказуемый доступ на Азербайджанский рынок товаров, услуг и капитала.

Вступление Азербайджана в ВТО значительно расширит и информационное пространство стран – членов организации. Азербайджан

намерен неукоснительно выполнять все обязательства по представлению информации в сфере деятельности ВТО и секторальных соглашений. Результатом станет повышение оперативности и качества деловых решений, принимаемых нашими торговыми партнерами.

Главная задача Азербайджана на переговорах по вступлению в ВТО – получить такие условия членства Азербайджана в ВТО, которые исключали бы ущемление его прав в сфере международной торговли, обеспечили бы реальное улучшение его доступа на мировые рынки товаров и услуг.

## **2.2 Основные проблемы вступления Азербайджана в ВТО.**

Азербайджан не торопится вступать во Всемирную торговую организацию (ВТО), объясняя свою позицию тем, что следует тщательно продумать все плюсы и минусы от этого шага. В принципе во всех странах постсоветского пространства, переживших или переживающих в последние годы довольно нелегкий процесс вступления в ВТО, польза от членства в данной структуре расценивается весьма неоднозначно. Для некоторых стран, скажем Грузии, Киргизии и т.д. - это вопрос престижа, - реального эффекта от ВТО в экономике этих стран нет, но зато все соседи знают, что республика стала частью процесса глобализации мировой экономики. Почти также осторожничает и Азербайджан. И тому есть логичное объяснение - как уже было сказано членство в ВТО помимо торговых преимуществ приносит стране и массу "минусовых" моментов.

Однозначно то, что после вступления страны в ВТО снизятся цены на товары и услуги в Азербайджане. С точки зрения воздействия вступления страны в ВТО различаются три группы: воздействие на доходы госбюджета, на производителей и на потребителей. И в этом смысле больше всего выигрывает последняя группа. Не исключаются определенные проблемы для местных производителей, и эти риски должны быть оценены, чтобы избежать

их, правительство должно отстаивать свою позицию при переговорах со странами-членами и с самой организацией.

В числе рисков существует еще резкое снижение тарифов на импорт, что сделает неконкурентоспособной товар местного производителя. Однако членство в ВТО создаст условия для ликвидации ныне существующих бюрократических препятствий для предпринимательства.

Также имеется большая вероятность снижения процентов по банковским кредитам после вступления Азербайджана в ВТО. Правда, учитывая тот факт, что банковский сектор Азербайджана только развивается и не может реально конкурировать с западными партнерами, правительство должно добиться нескольких лет отсрочки по выполнению условий ВТО.

Предложения по максимальному пределу таможенных ставок, которые будут установлены к импортируемым сельскохозяйственным и промышленным товарам, также должны быть с учетом национальных интересов и высокие тарифы должны быть предложены для секторов, с развитием которых в будущем могут возникнуть проблемы. Практика стран с переходной экономикой, вступающих в ВТО показывает, что некоторые ставки могут быть в два-три раза выше ныне действующих таможенных ставок. В частности, применение связанных ставок таможенного тарифа необходимо в отношении импортных товаров, аналоги которых производятся в республике.

В первоначальных предложениях Госкомтаможни, максимальная ставка по сельхозпродукции предлагалась на уровне 50-80%, а средняя - 23%. Тарифы по промышленной продукции, в отличие от аграрной, более либеральны и максимальная таможенная ставка предлагалась на уровне 30-50%, средняя - до 15%. Отстоять связанные ставки таможенного тарифа Азербайджану придется перед такими странами-членами ВТО, как США, ЕС. Евросоюз, как один из самых крупных экспортеров сельхозпродукции в мире предлагает снизить предложенные Азербайджаном ставки. По некоторым товарам также предлагается свести до нуля.

Сегодня в промышленности к конечному продукту применяется импортная таможенная ставка в 15 процентов, а на сырье - 0-0,5 процента. В мировой практике, к сырью тарифы вовсе не применяются, но в связи с предполагающимися изменениями в тарифной системе страны (по переходу с многоступенчатой системы таможенных тарифов на малоступенчатую) эти ставки будут снижены до нуля.

Учитывая с появлением в последнее время на рынках стран, в том числе и Азербайджана, некачественных импортных товаров очень важно соблюдение стандартов качества при допуске импортных товаров на рынок страны. Поэтому необходимо на границе создать правильно регулирующие лаборатории, которые смогут установить элементы сельскохозяйственной продукции, состав плазмы импортируемой в республику продукции.

Положительным моментом в рамках вступления в ВТО является то, что предусматривается усовершенствование системы фитосанитарного контроля, проверка уровня качества лабораторий, создание информационного центра, который должен уведомлять секретариат ВТО о списке товаров, соответствующих требованиям организации.

Участие во Всемирной организации дает стране и множество преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения к ВТО. Конкретными целями присоединения можно считать следующие:

- Получение лучших в сравнении с существующими и недискриминационных условий для доступа местной продукции на иностранные рынки;

- Доступ к международному механизму разрешения торговых споров;

- Создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствии с нормами ВТО;

- Расширение возможностей для отечественных инвесторов в странах-членах ВТО, в частности, в банковской сфере;

- Создание условий для повышения качества и конкурентоспособности отечественной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций на местный рынок;

-Участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;

-Улучшение имиджа страны в мире как полноправного участника международной торговли.

Задача проводимых переговоров о присоединении - добиться наилучших условий присоединения к ВТО, т.е. наиболее выгодного соотношения преимуществ от вступления и уступок в виде снижения тарифов и открытия внутренних рынков.

В свою очередь, как сказал эксперт в области экономики ОктайАхвердиев, экономика нашей страны формируется за счет нефти и газа, всем это уже давно понятно. Поэтому у нас нет сегодня других видов продукции, которые могут быть представлены в международной конкурентоспособной среде. А войдя в ВТО, наша страна должна будет работать согласно правилам и требованиям данной организации. Как сказал эксперт, пока наша страна не создаст альтернативную нефти и газу продукцию, вступление в ВТО обернется для Азербайджана сплошными минусами. Большим минусом будет тот факт, что сразу после вступления в ВТО, в Азербайджан хлынут многие иностранные банки, зная, что наша страна обладает хорошими финансовыми ресурсами. А у них процентные ставки по кредитам низкие, в основном 3-5%, в крайнем случае - 8%. А ипотечные кредиты они предоставляют по 1,5-2%. Учитывая такие выгодные условия для граждан, наша банковская система просто вынуждена будет исчезнуть. После вступления в ВТО на наш рынок хлынут товары других стран, и наши производители потерпят крах.

"Что касается плюсов, то они могут появиться лишь в том, случае, если наша продукция станет более конкурентоспособной. В частности, будут более выгодные таможенные пошлины, появятся более выгодные условия

для развития сельского-хозяйства. Плюс ко всему у нашей страны будут такие же условия, как и у всех стран-членов ВТО", - пояснил он.

Кроме того, по словам председателя Центра экономического и социального развития Вугара Байрамова, одним из основных препятствий на пути вступления Азербайджана в ВТО является его статус: торговая организация намерена принять Азербайджан в свои ряды в качестве развитой страны. Азербайджан, в свою очередь, хочет вступить в организацию в качестве развивающейся страны.

Согласно прошлогоднему заявлению президента Азербайджана Ильхама Алиева, в разработке собственной позиции в отношении вступления в различные глобальные и региональные интеграционные объединения Азербайджан исходит в первую очередь из целесообразности подобных шагов. По словам И. Алиева, на сегодняшний день экономическая ситуация в стране довольно устойчивая: страна располагает и достаточным количеством валютных резервов, и диверсифицированной самодостаточной экономикой, и богатыми залежами природных ресурсов вкупе с развитой системой транспортной логистики и выгодным географическим положением. "От добра добра не ищут. Если мы увидим на самом деле реальные перспективы сделать еще лучше, то тогда, конечно, мы войдем в любое объединение. У нас нет никаких табу в этом плане". В выработке своей позиции по экономической интеграции официальный Баку исходит в первую очередь из соображений целесообразности. Президент И.Алиев отметил: "Там, где мы видим, что эта интеграция принесет нам дополнительные экономические выгоды, там мы, конечно же, активно участвуем. Где мы видим, что она не принесет ничего, либо даже оттянет нас назад, то относимся к этому достаточно сдержанно". В качестве примера Президент привел тот факт, что Азербайджан до сих пор не стал членом ВТО, несмотря на постоянные предложения со стороны организации. По словам И. Алиева, анализ возможных положительных и отрицательных последствий вступления страны в ВТО показал, что на данном этапе развития экономики страны это



навредит сельскому хозяйству, фермерству, частному предпринимательству и местному производству.

### **2.3 Современное состояние в процессе вступления Азербайджана в ВТО.**

Процесс присоединения Республики Азербайджан начался еще в 1997 г., когда Азербайджан был представлен в ВТО в статусе наблюдателя. Меморандум о режиме внешней торговли страны был представлен на рассмотрение членов ВТО 22 апреля 1999 года. С этого времени было проведено несколько раундов переговоров между членами ВТО и правительственной делегацией Азербайджана. Наиболее активное участие в заседаниях Рабочей группы по присоединению Азербайджана к ВТО принимают: Австралия, Япония, ЕС и США.

Несмотря на то, что Азербайджан уже с 1997 года обратился в ВТО, с целью вступления в эту организацию, практически "черепашьими шагами" начал переговорный процесс о вступлении в неё. Интенсивная деятельность в этом направлении началась только с 2004 года. Ещё в начале прошлого года Министерство экономического развития выступило с заявлением, что к концу года Азербайджан вступит в ВТО.

По настоящее время, Азербайджан подписал ряд соглашений по многосторонним и двусторонним отношениям. Обладая статусом наблюдателя ВТО, страна участвует на заседаниях организации. Касаясь трудностей, то основная из них связана с несовпадением позиций Азербайджана и ВТО по статусу страны. Так, Азербайджан, беря за основу свой статус в других международных организациях и ряд макроэкономических и социальных критериев, намерен вступить в ВТО как развивающаяся страна. Позиция ВТО заключается в принятии Азербайджана как развитой страны. Отметим, что статус развивающейся страны предусматривает ряд важных льгот и смягчение требований, которыми Азербайджан намерен воспользоваться.

Государственная комиссия по подготовке к вступлению Азербайджана во Всемирную торговую организацию (ВТО) распорядилась обеспечить реализацию распоряжения президента страны Ильхама Алиева от 2 августа 2006 года, которым утверждён План мероприятий по приведению законодательства к стандартам ВТО, до конца 2007 года.

По плану законодательной реформы в течение 2 месяцев должны были быть изменены решения Кабинета министров «О государственных пошлинах за предоставление разрешений (лицензий) на виды деятельности, требующие разрешения», и «О ставках пошлин при вывозе физическими лицами-резидентами Азербайджана наличной иностранной валюты», подготовлены решения Кабинета «Об обязательной сертификации товаров», «Об утверждении правил контроля над обращением товаров», «Об утверждении правил аккредитации оценочных органов», «Об утверждении правил применения знаков соответствия». В части лицензирования ставка государственной пошлины должна была снизиться до уровня, покрывающего административные расходы на выдачу лицензии. Ставки акцизных пошлин на импортные товары должны были снизиться до уровня ставок для товаров местного производства.

В I квартале 2007 года должны были быть изменены законы «О валютном обращении», «Об авторских и смежных правах» и «О патентах». Во II квартале 2007 года обновлению подлежали законы «О нормативно-правовых актах», «О таможенных пошлинах», «О ставках таможенных пошлин при экспортно-импортных операциях», «О ставках таможенных пошлин при экспортно-импортных операциях и порядке их взимания», «О дополнительной либерализации внешней торговли», «О государственных пошлинах», «О Налоговом кодексе» (а через 2 месяца после этого решения Кабинета министров «О ставках акцизных сборов на поставляемые в Азербайджан подакцизные товары»), «О карантине растений», «О санитарно-эпидемиологической безопасности», «О пищевой продукции», «О виноградарстве и виноделии», «О табаке и табачных изделиях», «О товарных

знаках и знаках географического происхождения», решения Кабинета министров «О правилах оценки стоимости товаров при импорте и экспорте», «Об определении страны происхождения товаров», «О дополнительных правах и полномочиях для укрепления государственной пограничной службы», «О правилах установления минимального размера, распределения и выплаты гонораров по авторским правам на фонограммы и аудиовизуальную продукцию», подготовка проекта «Государственной программы развития авторских прав и прав по другим сделкам с интеллектуальной собственностью на 2007-2010 годы», проекта решение Кабинета министров «О государственных тарифах» и «О минимальных тарифах по смежным правам». В III квартале 2007 года должен быть принят закон «Об обеспечении прав интеллектуальной собственности и противодействии пиратству», в IV квартале - «О правовой безопасности по услугам цифровых сетей».

После вступления Азербайджана в ВТО зарубежные страны не смогут принимать несправедливых решений в отношении азербайджанских товаров.

В рамках программы поддержки торговли и инвестиционных реформ в Азербайджане USAID с участием различных госорганов подготовило эконометрический проект, в котором проанализировано влияние членства в ВТО.

К концу 2007 году работа по совершенствованию законодательства в соответствии с требованиями ВТО находилась на завершающей стадии. Ее можно было разделить на две части: работы, выполненные в рамках плана, утвержденного президентом Азербайджана, и шаги по дальнейшему совершенствованию законодательства. В соответствии с планом, утвержденным президентом, уже практически готовы все законодательные и нормативные акты. В рамках этого плана предусматривалось подготовить и принять 16 новых законов и поправок в действующее законодательство. С учетом нормативно-правовых актов число документов достигало 40. Эти документы уже готовы, некоторые из них приняты и вступили в силу. Не

готовы только 8 подзаконных актов, но их разработка начнется после принятия основных законов. Кроме того, сейчас готовятся планы действий по совершенствованию законодательства тех законов и нормативных актов, которые не были включены в план, утвержденный президентом. По экспертным оценкам, максимум 20 документов будут включены в этот дополнительный план.

Азербайджан представил на экспертизу секретариата ВТО перевод 24 законов, поправок к ним и нормативных актов, подготовленных комиссией. Точная дата вступления в ВТО зависит не от самого Азербайджана, а от хода переговоров.

Азербайджан провел с ВТО несколько встреч. Первые две были посвящены обсуждению вопросов зарубежного торгового режима, начиная с 2005 года страна приступила к полномасштабным переговорам.

14 июня 2007 протокол подписан министром экономического развития Азербайджана и заместителем советника Иностранной торговли Турции. Это первый протокол, подписанный Азербайджаном и страной-членом ВТО. По протоколу стороны пришли к соглашению по вопросам взаимных уступок в торговле товарами. Тогда же Грузия, Молдова и Оман были согласны подписать двухсторонний протокол без каких-либо дополнительных переговоров.

С начала сентября 2007 года правительство США приступило к реализации проекта технической помощи по унификации азербайджанского законодательства в соответствии с требованиями Всемирной торговой организации (ВТО). Об этом также сообщили в МИД. По линии Агентства США по международному развитию (USAID) на эти цели выделено 3,7 млн. долларов. США в течение трех лет оказывали АР техническую помощь по подготовке документов и консультационные услуги при вступлении в ВТО. Они предоставлялись через Агентство торговли и развития США (TDA). Последние консультации оказывались в рамках подписанного в 2005 году грантового соглашения на сумму 981 тыс. долларов. Первое подобное

соглашение было подписано еще три года назад в размере 1,943 млн. долларов.

Стоит отметить, что сегодня идет глобализация мировой экономики, в которой ВТО играет не последнюю роль. Прежде всего ВТО обеспечивает либерализацию в мировой торговле, что позволяет ее членам максимально использовать свои конкурентные преимущества. В свою очередь либерализация торговли быстро приводит к росту занятости. Открытие рынков всегда заставляет отечественные предприятия принимать меры по модернизации производства и увеличению конкурентоспособности. Несмотря на то, что в Азербайджане были проведены работы по упрощению правил импорта-экспорта, а также по соответствию стандартам Всемирной торговой организации, в этой сфере все еще остаются нерешенные проблемы.

В мае 2008 года в Женеве прошло пятое заседание рабочей группы по вступлению Азербайджана в ВТО. В делегацию Азербайджана во главе с министром экономического развития вошли представители МИД, министерств юстиции, сельского хозяйства, налогов, Тарифного совета, Государственной антимонопольной службы, Государственного таможенного комитета, Госкомитета по управлению госимуществом, Госагентства по стандартизации, метрологии и патенту, Агентства по авторским правам.

В ходе заседания рабочей группы были даны ответы на вопросы относительно режима внешней торговли Азербайджана. Также была достигнута договоренность о подготовке секретариатом ВТО сборника фактов к следующему заседанию рабочей группы ("Интерфакс-Азербайджан").

В ходе переговоров были подписаны также двусторонние протоколы относительно вступления Азербайджана в ВТО с Оманом и ОАЭ.

Впрочем, о том, насколько Азербайджан растянул свои переговоры, говорит тот факт, что Грузия даже отказалась от итогов уже завершенных переговоров об условиях членства Азербайджана в ВТО. Кабинет министров Азербайджана готовился предоставить полномочия на подписание

протоколов по итогам двусторонних переговоров об условиях членства в ВТО с Молдовой и Кыргызстаном. С Грузией же потребовались дополнительные консультации, чтобы уточнить некоторые позиции. Грузия была первой страной, с которой Азербайджан завершил двусторонние переговоры.

Двусторонние переговоры ведутся по вопросам доступа на азербайджанский рынок товаров и услуг, многосторонние - внутренней поддержки сельского хозяйства и экспортных субсидий в этой области. Несмотря на то, что США и Еврокомиссия не согласны с тем, чтобы Азербайджан вступил в ВТО как развивающаяся страна, наша страна будет до конца настаивать на этом. США и Еврокомиссия выступают за то, чтобы Азербайджан был принят в ряды организации как развитая страна. Азербайджан не согласен с этим, поскольку от статуса страны зависит уровень предоставляемых льгот.

Правительство Швейцарии приступило к оказанию технической помощи по приведению системы интеллектуальной собственности в Азербайджане требованиям Всемирной торговой организации (ВТО) с начала 2008 года. Помощь предоставлена Госсекретариатом Швейцарии по экономическим вопросам, с которым уже определены цели проекта, но размер гранта уточняется. Проект предусматривает соблюдение и обеспечение защиты прав интеллектуальной собственности, охватывающей авторскую и индустриальную (патентов, торговых марок) собственности. Приведение национального законодательства в этой области, процедур по выявлению на границе контрафактной продукции, привлечение к ответственности и хранение в соответствии с требованиями ВТО и международной практики. Для защиты прав требуются поправки в Уголовный и Гражданский кодексы. В этот проект будут вовлечены Агентство по авторским правам, Госагентство по стандартизации, патентам и метрологии и Государственный таможенный комитет.

Несмотря на некоторые разногласия, Грузия и Азербайджан 29 апреля 2010 года подписали протокол о завершении двусторонних переговоров в рамках вступления Азербайджана во Всемирную торговую организацию (ВТО). Протокол подписали министры экономического развития Грузии и Азербайджана.

Правительственная делегация Азербайджана во главе с министром экономического развития Шахином Мустафаевым прибыла с официальным визитом в Грузию. В рамках визита в тбилисском отеле "Иверия Редиссон" состоялся грузино-азербайджанский бизнес-форум, организованный Агентством по способствованию экспорту и инвестициям Азербайджана и Национальным инвестиционным агентством министерства экономического развития Грузии.

Азербайджан претворяет в жизнь реформы с целью приближения к европейским стандартам. Сотрудничество с иностранными партнерами проходит на высоком уровне, в том числе и с ВТО. С этой целью наше правительство приближает свое законодательство к стандартам ВТО. При министерствах экономического развития и сельского хозяйства были открыты центры опросов, по которым азербайджанские предприниматели должны были ответить на вопросы ВТО.

27 октября 2010 года представительство Европейского Союза в Азербайджане, а также Национальный комитет Азербайджана по интеграции в Европу провели конференцию на тему «Присоединение Азербайджана к Всемирной торговой организации: международная практика».

ЕС придает большое значение усилиям Азербайджана по становлению частью многосторонней экономической системы. Конференция преследует цель обсуждения процессов становления членом ВТО, пользы, которую может принести социально-экономическому развитию членство в данной структуре, а также изучение международной практики.

В соответствии с требованиями по вступлению Азербайджана во Всемирную торговую организацию (ВТО) при Государственном комитете по

стандартизации, метрологии и патентам создан Информационный центр. Одной из основных договоренностей Азербайджана с ВТО является соблюдение соглашения о технических препятствиях в торговле. Оно предполагает приведение сфер аккредитации, стандартизации, метрологии в стране в соответствии с международными стандартами. Также одним из требований этого соглашения является создание соответствующего информационного центра. Каждый производитель, экспортер или импортер может обратиться в Центр и беспрепятственно получить информацию о стандартах, технических правилах, нормативных актах, как в Азербайджане, так и в странах ВТО. Полученные в Центре сведения могут оказать непосредственное влияние на импортные и экспортные операции, экономические отношения между странами.

С 1 января 2011 года в Азербайджане начнется исполнение кодекса ВТО о правилах по разработке, подготовке и утверждению стандартов, технических правил и норм в Азербайджане, что также является одним из требований организации.

В создании информационного центра принимали участие представители Госкомитета по стандартизации, метрологии и патентам Азербайджана, Германского технического общества (GTZ) и Международного агентства развития США (USAID).

Стоит отметить, что с каждым годом вступить в ВТО становится все сложнее из-за ужесточения позиций ряда стран по отношению к новым членам. И в этой связи затягивание переговорного процесса о вступлении в ВТО вряд ли будет служить на пользу интересам Азербайджана.

Участие в многосторонних переговорах в рамках Рабочей группы, а также в переговорах по тарифным уступкам требует тщательной и всесторонней подготовки. Азербайджанским экспертам прежде всего необходимо четко определить те отрасли отечественной промышленности, тот перечень товаров, которые требуют защиты посредством таможенного тарифа. В первую очередь это должны быть экспортно-перспективные



отрасли, становление и развитие которых позволит государству получить стабильный источник валютных поступлений, а также сельское хозяйство. До начала переговоров важно учесть то обстоятельство, что партнеры по переговорам будут требовать от Азербайджана тарифных уступок по конкретным товарам или товарным группам.

Процесс определения оптимального уровня ставок таможенных пошлин на ввозимые в Азербайджан товары является наиболее ответственным и трудоемким. Важно определить тот допустимый предел либерализации отечественного рынка дальше которого отступать никак нельзя. Данный процесс осложняется также необходимостью учета интересов партнеров Азербайджана по интеграционным объединениям торгово-экономического характера.

Основные особенности положения, в котором находится сегодня Азербайджан и с учетом которого должна выработываться ее тарифная политика, заключается в следующем:

- национальная экономика характеризуется высокой степенью зависимости от внешнеэкономических связей, причем количественные показатели не дают полного представления о степени этой зависимости, т.к. контакты с мировым хозяйством определяют технологический уровень азербайджанской экономики;

- исторически сложившиеся тесные хозяйственные связи с государствами бывшего СССР требуют развития экономической интеграции в рамках СНГ;

- Азербайджан, в отличие от развитых стран, одновременно решает задачу трансформации постсоветской экономической системы, повышения уровня экономического развития и задачу интеграции в систему мирохозяйственных связей;

- современная система ВТО задает жесткие рамки во внешней и внутренней политике любого состоящего в ней или собирающегося вступить в нее государства;

- азербайджанская экономика нуждается в интенсивной структурной перестройке, которая позволила бы повысить ее технологический уровень и создать конкурентоспособные на мировом рынке производственные комплексы;

- данная задача неразрешима в рамках исключительно макроэкономического регулирования, без активного целенаправленного воздействия на структуру экономики. Капитал, накопленный путем естественного развития рыночных отношений, первоначально направляется в отрасли с низкой капиталоемкостью и высокой трудоемкостью, с небольшими сроками окупаемости, то есть преимущественно в легкую промышленность. Чтобы подобное развитие привело к инвестициям в отрасли высокого технологического уровня, требуется значительное время. Между тем современные темпы научно-технического прогресса исключают промедление. Технологический разрыв между передовыми странами и остальными государствами мира возрастает, и преодолеть его становится все труднее.

Таким образом, можно утверждать, что проблемы, стоящие перед Азербайджаном, в большей степени ближе к тем проблемам, которые стояли перед «новыми индустриальными» государствами. В то же время Азербайджан отличается от названных стран богатыми природными ресурсами, в том числе пользующимися спросом на мировом рынке в сыром виде; наличие тесных экономических связей с соседними странами, имеющих жизненно важное значение для воспроизводственного процесса в национальном масштабе, и в то же время невозможность выработать совместную с этими странами экономическую стратегию ввиду различной социально-экономической обстановки. На эти особенности Азербайджана часто ссылаются сторонники «американского» экономического либерализма, пропагандирующие отказ от целенаправленного регулирования экономики.

Экономическая политика, с их точки зрения, должна ограничиться созданием максимально благоприятных условий для деятельности рыночных

сил. Однако, требуя всесторонней либерализации «по образцу США», они не только игнорируют специфику азербайджанских условий, но односторонне трактуют и сам американский опыт.

Очевидно, что Азербайджану необходима сознательная стратегия включения в систему мирохозяйственных связей, которая охватывала бы как комплекс мер макроэкономической стабилизации, так и «тонкое» структурное регулирование. Однако эта стратегия должна в полной мере учесть ее особенности. Так, обилие природных богатств позволяет в краткосрочной перспективе находить выходы из затруднительных ситуаций, но в то же время создает мощную инерцию, порождая иллюзию, что на экспорте сырья можно прожить вечно и тем самым, блокируя усилия по структурной перестройке экономики, отвлекая ограниченные средства, силы, внимание от перспективных проектов.

Сырьевой характер азербайджанского экспорта сказывается и на особенностях тарифной политики. Внешнеэкономическое регулирование, в том числе тарифное, должно быть направлено на то, чтобы всемерно используя возможности сырьевого экспорта для экономического развития, в то же время постепенно наращивать потенциал вывоза продукции высокой степени обработки, диверсифицировать товарную структуру экспорта.

Однако следует подчеркнуть, что отношение по использованию тарифов во внешнеэкономической политике Азербайджана неоднозначно. Есть сторонники и противники тарифной политики. Аргументы сторонников в пользу тарифов сводятся к следующим.

Первое, рынки иногда не могут действовать в оптимально равновесном режиме. Если сбои в работе рынка мешают эффективному распределению ресурсов, тарифы часто рассматриваются, как необходимый политический инструмент поддержки отечественных производителей в процессе преодоления рыночных сбоев.

Второе, правительства должны иметь доход, чтобы иметь возможность финансировать государственные расходы. В то время как оптимальный

размер государственных доходов является причиной постоянных споров, тарифы, несомненно, являются одним из источников этого дохода. В странах с переходной экономикой, где сбор внутренних налогов может быть затруднен из-за неразвитости институциональной структуры, доходы от сбора тарифов играют важную роль.

Третье, многие страны утверждают, что некоторые отрасли пока не способны конкурировать на мировых рынках. Как таковые, они нуждаются в среднесрочной тарифной защите, чтобы иметь возможность повысить производительность своей отрасли. Следовательно, им нужна защита от дешевого импорта из других стран. Этот вывод очень привлекателен для стран СНГ, которые осуществляют переход к рыночной экономике.

Четвертое, глобализация мировой экономики привела в некоторых странах к быстрому притоку импортной продукции. Если импорт не сбалансирован с экспортом в сравнимых пропорциях, в результате возникает отрицательный торговый баланс. Если одновременно с этим в стране нет притока иностранного капитала в экономику, она получит негативный платежный баланс. Проблемы платежного баланса могут повлечь за собой серьезные проблемы структурного характера в экономике.

Пятое, в результате продолжающейся реформы, административные возможности большинства стран СНГ по-прежнему достаточно слабые. Поэтому, ни сложная налоговая система, ни сложная внутренняя политика поддержки, которая нацелена на повышение конкурентоспособности конкретных отраслей, не могут быть реализованы в настоящий момент. И наоборот, импортные тарифы достаточно просты в использовании, потому что граница представляет собой «узкое место», через которое проходит весь импорт. В свете этого факта, тарифы могут служить обеим целям – сбору государственных доходов и защите конкретных отраслей.

Учитывая вышеизложенное, следует подчеркнуть, что в сложившихся условиях Азербайджану прежде всего, следует максимально использовать мировой опыт экономических реформ, направленных на создание

эффективной конкурентоспособной экономики, включенной в систему мирохозяйственных связей. Послевоенная экономическая история дает богатый опыт таких реформ в государствах, которые либо находились на сравнительно низком уровне развития, либо обладали устаревшей структурой экономики. Основная концепция таких реформ состоит в том, чтобы способствовать развитию энергии частного предпринимательства, в то же время направляя ее с помощью различных регулирующих мероприятий в такие отрасли, сектора и сферы экономики, развитие которых в наибольшей степени содействует формированию высокоразвитого, динамичного, способного к самообновлению хозяйства.

## **ГЛАВА III. Основные направления совершенствования внешнеэкономической деятельности Азербайджана в процессе вступления в ВТО.**

### **3.1. Основные направления совершенствования тарифной политики.**

Участие в многосторонних переговорах в рамках Рабочей группы, а также в переговорах по тарифным уступкам требует тщательной и всесторонней подготовки. Азербайджанским экспертам прежде всего необходимо четко определить те отрасли отечественной промышленности, тот перечень товаров, которые требуют защиты посредством таможенного тарифа. В первую очередь это должны быть экспортно-перспективные отрасли, становление и развитие которых позволит государству получить стабильный источник валютных поступлений, а также сельское хозяйство. До начала переговоров важно учесть то обстоятельство, что партнеры по переговорам будут требовать от Азербайджана тарифных уступок по конкретным товарам или товарным группам.

Процесс определения оптимального уровня ставок таможенных пошлин на ввозимые в Азербайджан товары является наиболее ответственным и трудоемким. Важно определить тот допустимый предел либерализации отечественного рынка дальше которого отступать никак нельзя. Данный процесс осложняется также необходимостью учета интересов партнеров Азербайджана по интеграционным объединениям торгово-экономического характера.

Основные особенности положения, в котором находится сегодня Азербайджан и с учетом которого должна выработываться ее тарифная политика, заключается в следующем:

- национальная экономика характеризуется высокой степенью зависимости от внешнеэкономических связей, причем количественные показатели не дают полного представления о степени этой зависимости, т.к.

контакты с мировым хозяйством определяют технологический уровень азербайджанской экономики;

- исторически сложившиеся тесные хозяйственные связи с государствами бывшего СССР требуют развития экономической интеграции в рамках СНГ;

- Азербайджан, в отличие от развитых стран, одновременно решает задачу трансформации постсоветской экономической системы, повышения уровня экономического развития и задачу интеграции в систему мирохозяйственных связей;

- современная система ВТО задает жесткие рамки во внешней и внутренней политике любого состоящего в ней или собирающегося вступить в нее государства;

- азербайджанская экономика нуждается в интенсивной структурной перестройке, которая позволила бы повысить ее технологический уровень и создать конкурентоспособные на мировом рынке производственные комплексы;

- данная задача неразрешима в рамках исключительно макроэкономического регулирования, без активного целенаправленного воздействия на структуру экономики. Капитал, накопленный путем естественного развития рыночных отношений, первоначально направляется в отрасли с низкой капиталоемкостью и высокой трудоемкостью, с небольшими сроками окупаемости, то есть преимущественно в легкую промышленность. Чтобы подобное развитие привело к инвестициям в отрасли высокого технологического уровня, требуется значительное время. Между тем современные темпы научно-технического прогресса исключают промедление. Технологический разрыв между передовыми странами и остальными государствами мира возрастает, и преодолеть его становится все труднее.

Таким образом, можно утверждать, что проблемы, стоящие перед Азербайджаном, в большей степени ближе к тем проблемам, которые стояли

перед «новыми индустриальными» государствами. В то же время Азербайджан отличает от названных стран богатые природные ресурсы, в том числе пользующиеся спросом на мировом рынке в сыром виде; наличие тесных экономических связей с соседними странами, имеющих жизненно важное значение для воспроизводственного процесса в национальном масштабе, и в то же время невозможность выработать совместную с этими странами экономическую стратегию ввиду различной социально-экономической обстановки. На эти особенности Азербайджана часто ссылаются сторонники «американского» экономического либерализма, пропагандирующие отказ от целенаправленного регулирования экономики.

Экономическая политика, с их точки зрения, должна ограничиться созданием максимально благоприятных условий для деятельности рыночных сил. Однако, требуя всесторонней либерализации «по образцу США», они не только игнорируют специфику азербайджанских условий, но односторонне трактуют и сам американский опыт.

Очевидно, что Азербайджану необходима сознательная стратегия включения в систему мирохозяйственных связей, которая охватывала бы как комплекс мер макроэкономической стабилизации, так и «тонкое» структурное регулирование. Однако эта стратегия должна в полной мере учесть ее особенности. Так, обилие природных богатств позволяет в краткосрочной перспективе находить выходы из затруднительных ситуаций, но в то же время создает мощную инерцию, порождая иллюзию, что на экспорте сырья можно прожить вечно и тем самым, блокируя усилия по структурной перестройке экономики, отвлекая ограниченные средства, силы, внимание от перспективных проектов.

Сырьевой характер азербайджанского экспорта сказывается и на особенностях тарифной политики. Внешнеэкономическое регулирование, в том числе тарифное, должно быть направлено на то, чтобы всемерно используя возможности сырьевого экспорта для экономического развития, в



то же время постепенно наращивать потенциал вывоза продукции высокой степени обработки, диверсифицировать товарную структуру экспорта.

Особый характер экономических отношений с государствами СНГ также ставит на повестку дня проблему баланса между необходимостью сохранения ряда хозяйственных связей и потребностью в организации единой цельной системы внешнеэкономического регулирования. Тарифная политика будет стержневой частью этой системы, а сама система – важным компонентом общей экономической стратегии.

Однако следует подчеркнуть, что отношение по использованию тарифов во внешнеэкономической политике Азербайджана неоднозначно. Есть сторонники и противники тарифной политики. Аргументы сторонников в пользу тарифов сводятся к следующим.

Первое, рынки иногда не могут действовать в оптимально равновесном режиме. Если сбои в работе рынка мешают эффективному распределению ресурсов, тарифы часто рассматриваются, как необходимый политический инструмент поддержки отечественных производителей в процессе преодоления рыночных сбоев.

Второе, правительства должны иметь доход, чтобы иметь возможность финансировать государственные расходы. В то время как оптимальный размер государственных доходов является причиной постоянных споров, тарифы, несомненно, являются одним из источников этого дохода. В странах с переходной экономикой, где сбор внутренних налогов может быть затруднен из-за неразвитости институциональной структуры, доходы от сбора тарифов играют важную роль.

Третье, многие страны утверждают, что некоторые отрасли пока не способны конкурировать на мировых рынках. Как таковые, они нуждаются в среднесрочной тарифной защите, чтобы иметь возможность повысить производительность своей отрасли. Следовательно, им нужна защита от дешевого импорта из других стран. Этот вывод очень привлекателен для стран СНГ, которые осуществляют переход к рыночной экономике.

Четвертое, глобализация мировой экономики привела в некоторых странах к быстрому притоку импортной продукции. Если импорт не сбалансирован с экспортом в сравнимых пропорциях, в результате возникает отрицательный торговый баланс. Если одновременно с этим в стране нет притока иностранного капитала в экономику, она получит негативный платежный баланс. Проблемы платежного баланса могут повлечь за собой серьезные проблемы структурного характера в экономике.

Пятое, в результате продолжающейся реформы, административные возможности большинства стран СНГ по-прежнему достаточно слабые. Поэтому, ни сложная налоговая система, ни сложная внутренняя политика поддержки, которая нацелена на повышение конкурентоспособности конкретных отраслей, не могут быть реализованы в настоящий момент. И наоборот, импортные тарифы достаточно просты в использовании, потому что граница представляет собой «узкое место», через которое проходит весь импорт. В свете этого факта, тарифы могут служить обеим целям – сбору государственных доходов и защите конкретных отраслей.

В то же время аргументы противников тарифов тоже не лишены научных оснований. Основным аргументом против использования тарифов является, во-первых, искажение ценовой системы в пользу отечественных и против иностранных продуктов. При использовании тарифов они дают неверные ценовые сигналы отечественным производителям и приводят к нерациональному распределению ресурсов. Если какой-либо сектор более защищен по отношению к другим секторам и тем самым обещает более высокий доход с инвестиций, капитал будет привлекать в отрасль. В результате, ресурсы в экономике не попадают к наиболее продуктивным пользователям.

Во-первых, внутренние требования о повышении защиты отдельных секторов экономики исходят не только от сельскохозяйственных производителей. Представители любой отрасли могут стремиться добиться от политиков повышения защиты этих отраслей от внешней конкуренции. С

точки зрения экономики в целом, это обычно приводит к потерям благосостояния.

Во-вторых, тарифы классифицируются экономистами, как «второсортные меры», подразумевая, что существуют лучшие способы достижения аналогичных политических задач. К примеру, если политическая задача – повышение дохода определенной группы общества при помощи государственного вмешательства (если речь идет о фермерах), тогда прямая поддержка доходов оказывается предпочтительнее в сравнении с достижением этой цели посредством введения импортных тарифов. Поскольку импортные тарифы искажают политическую систему и дискриминируют импортеров, а прямая поддержка доходов – нет. Следовательно, основной вывод таков – подобные «второсортные политические меры» не решают проблемы в корне.

В-третьих, важно отметить, что подобные политические меры редко достигают успеха, потому что тарифы приводят к значительному перераспределению ресурсов (капитала и труда). Поэтому правительству потребуется иметь представление о том, какая отрасль имеет сравнительное преимущество, а какая нет. Более того, сравнительное преимущество не статично и может со временем измениться.

В-четвертых, в большинстве стран СНГ таможенные администрации не отличаются высоким моральным духом, плохо оплачиваются и работают в плохих условиях. В этой ситуации сложные тарифные графики с большими различиями в применяемых ставках между продуктовыми категориями создают стимулы для неправомερных действий. Чем более унифицирована система и чем ниже тарифные ставки, тем меньше создается возможностей для классификации товаров в других категориях и тем самым, обманывая государство в свою пользу. Унифицированные низкие тарифные ставки могут создать значительные преимущества, в том числе, увеличение доходов казны.

Учитывая вышеизложенное, следует подчеркнуть, что в сложившихся условиях Азербайджану прежде всего, следует максимально использовать мировой опыт экономических реформ, направленных на создание эффективной конкурентоспособной экономики, включенной в систему мирохозяйственных связей. Послевоенная экономическая история дает богатый опыт таких реформ в государствах, которые либо находились на сравнительно низком уровне развития, либо обладали устаревшей структурой экономики. Основная концепция таких реформ состоит в том, чтобы способствовать развитию энергии частного предпринимательства, в то же время направляя ее с помощью различных регулирующих мероприятий в такие отрасли, сектора и сферы экономики, развитие которых в наибольшей степени содействует формированию высокоразвитого, динамичного, способного к самообновлению хозяйства.

Разумеется, предварительным условием такой политики является обеспечение цельности национального экономического организма. Экономическая политика при такой стратегии реформ обыкновенно проходит следующие стадии: стабилизация экономики, создание современной инфраструктуры, формирование экспортного потенциала при активной государственной поддержке; постепенная либерализация экономической политики, переход к косвенным методам стимулирования экспорта при сохранении эффективных рычагов воздействия на структуру производства; широкая либерализация внешней торговли в рамках согласованной системы ВТО, ослабление государственного контроля над экономикой, сосредоточение экономической политики на определении направлений технологического развития и структурной помощи в модернизации или свертывании бесперспективных отраслей.

В странах, проводивших подобные реформы, переход только от первой к третьей стадии занял 20-30 лет. Азербайджан не может позволить себе растянуть преобразования на такой срок, поскольку обязательным условием полноценного включения в мирохозяйственные связи является ориентация на

соблюдение правил ВТО, гораздо более жестких, чем в практике ГАТТ до 1995 г. Поэтому многие задачи, которые другие страны решают последовательно, мы вынуждены решать одновременно. В частности, первый этап описанной схемы вряд ли возможен в Азербайджане в чистом виде. Стабилизация экономики происходила у нас одновременно с либерализацией внешнеэкономических связей, и последняя продвинулась достаточно далеко.

Не вызывает сомнения необходимость целенаправленных мер по созданию в Азербайджане диверсифицированного экспортного потенциала, повышения степени обработки экспортных товаров, перелома тенденции к превращению страны исключительно в источник энергоресурсов на мировом рынке. Основные средства достижения этой цели – общее улучшение инвестиционного климата, привлечение инвестиции в соответствующие отрасли, создание механизмов стимулирования экспорта, соответствующих современному этапу развития мирового хозяйства, использование различных инструментов внешнеторгового регулирования с целью формирования жизнеспособных экспортных производств.

При использовании инструментов регулирования внешнеэкономической деятельности в целях содействия структурной перестройке экономики Азербайджана, необходимо различать те из них, которые соответствуют принципам ВТО и, следовательно, могут применяться в долгосрочной перспективе, и те, которые этим принципам противоречат, тем самым могут иметь лишь временное и ограниченное применение.

Период, в течение которого Азербайджан еще не обязан соблюдать все требования ВТО, должен быть максимально использован для структурной перестройки экономики и формирования экспортных производств. Однако, эти усилия могут иметь успех лишь в том случае, если они не приведут к конфликту с международной торговой системой.

Азербайджан будет постепенно принимать на себя обязательства члена ВТО и, следовательно, поэтапно отказываться от средства регулирования, не предусмотренных данной международной организацией. При этом

желательно как можно скорее упразднить те из них, которые не могут принести существенную пользу азербайджанской экономике, и стараться использовать те, которые могут существенно содействовать структурной перестройке, пока они не сыграют до конца свою роль. Соответственно и на переговорах с ВТО необходимо добиваться для Азербайджана переходного периода, в течение которого он мог бы не только выполнить чисто технические требования, но и поэтапно свертывать элементы внешнеторгового регулирования, использованные для трансформации.

Другими словами, либеральная торговая политика – это политика, которая делает возможным неограниченный поток товаров и услуг, приумножает прибыль, поступающую от создания лучших изделий с лучшим внешним видом по лучшей цене.

Но успех в торговле не постоянен. Способность специфических изделий быть конкурентоспособными может изменяться от производителя к производителю, когда рыночные изменения или новые технологии делают возможным производство более дешевых и лучших изделий. Опыт показывает, что конкурентоспособность может также перемещаться между целыми странами. Страна, которая, возможно, обладала преимуществом более низких трудовых затрат или дешевых природных ресурсов, с течением времени могла стать неконкурентоспособной в некоторых товарах или услугах. При этом, однако, другая страна может стать конкурентоспособной в некоторых других товарах или услугах. Это обычно постепенный процесс.

Когда торговой системе позволяют работать без ограничений, производители имеют возможность приспособиться к изменяющимся условиям постепенно и относительно безболезненным способом. Они могут сосредотачиваться на новых изделиях, находить новую «нишу» в их области деятельности или завоевывать новые области.

Альтернативой такому пути являются защита против конкуренции импорта и бессрочные правительственные субсидии. Это приводит к искусственно созданным неэффективным компаниям, поставляющим

потребителям устаревшие непривлекательные изделия. Если правительства стран во всем мире будут следовать альтернативному пути, то мировая экономическая деятельность сократится. Одна из целей ВТО – предотвратить такой пагубный и разрушительный дрейф в сторону протекционизма.

Таможенные пошлины являются разновидностью налогов. В этой связи существует мнение, что их необходимо, как и налоговые ставки, утверждать законодательно. Однако множественность ставок, в отличие от других налогов, а также в ряде случаев необходимость оперативного их изменения вряд ли позволят подобной законодательной процедуре стать эффективной. В развитых странах установленные ставки практически не применяются. К примеру, в США конгресс предоставляет президенту полномочия на снижение тарифных ставок в определенных пределах, после чего конкретная величина ставок согласуется на переговорах в рамках ВТО.

В связи с тем, что тарифная политика тесно связана с общеэкономической политикой, представляется наиболее целесообразной следующая процедура. Правительство Азербайджана ежегодно вносит в Милли Меджлис одновременно с законопроектом о бюджете законопроект о тарифе, содержащий диапазон ставок таможенных пошлин, в рамках которого они могут меняться в течение года. Милли Меджлис утверждает эти пределы изменения ставок. В данных пределах Правительство имеет право самостоятельно устанавливать ставки пошлин в течение года.

Сегодня таможенно-тарифными вопросами в Азербайджане занимаются Государственный Таможенный Комитет и Министерство Экономики и Промышленности в обязанности которых, в частности, входят:

- рассмотрение и представление в Правительство Азербайджана предложений по установлению и изменению ставок таможенных пошлин;
- анализ практики применения таможенных тарифов;
- подготовка предложений по совершенствованию таможенно-тарифного законодательства и анализ практики его применения;

- анализ мер таможенно-тарифного регулирования с точки зрения их соответствия правилам ВТО и подготовка предложений по их дальнейшему приспособлению к этим правилам;

- рассмотрение и подготовка предложений по внесению изменений и дополнений в Товарную номенклатуру ВЭД.

Для более основательного выполнения перечисленных мероприятий, на наш взгляд, целесообразно, в частности, готовить перспективные планы развития тарифной политики на несколько лет (от 3 до 5) с учетом структурной политики Азербайджана, а также его обязательств перед ВТО. Учитывая ориентировочные показатели перспективных планов и конкретные задачи внешнеторгового регулирования, следует ежегодно формулировать предложения экспертов по тарифным ставкам на следующий год, на основе которых Правительство и вносило бы соответствующие предложения в Милли Меджлис. Возможно, эти функции мог бы выполнять специальный вневедомственный орган – Таможенно-тарифный совет, который включал бы представителей различных министерств и ведомств, ответственных за внешнеэкономические связи.

Таможенно-тарифное регулирование, как сказано выше, является одним из основных инструментов поддержания экономической безопасности, и в то же время рычагом воздействия на хозяйственную структуру. Однако оно может выполнять свои функции лишь при отсутствии монополизации внутреннего рынка, при условии относительно стабильного курса национальной валюты, равновесия спроса и предложения на внутреннем рынке.

Современное состояние азербайджанской экономики требует использования максимально широкого арсенала средств внешнеторгового регулирования – как тарифных, так и нетарифных. Азербайджанский внешнеторговый режим должен быть тщательно проанализирован на предмет его соответствия нормам ВТО. Однако в ходе переговоров с ВТО необходимо отстаивать право Азербайджана в течение переходного периода



(минимум 7-10 лет) использовать максимально широкий диапазон средств для достижения экономической стабилизации.

Необходимо максимально упростить законодательные основы внешнеторгового регулирования, привести Таможенный кодекс в полное соответствие с нормами ГАТТ/ВТО (в редакции ГАТТ 1994 г.), с Гражданским кодексом Азербайджана и другими законами Азербайджана.

Необходимые меры по совершенствованию таможенного тарифа должны быть приняты до того, как Азербайджан возьмет на себя обязательства перед ВТО, затрудняющие такое совершенствование.

Структурное регулирование экономики является важной функцией таможенного тарифа. Тарифная защита определенных отраслей производства должна быть строго избирательной. Обеспечение такой избирательности может потребовать дальнейшей дифференциации таможенного тарифа. Высокодифференцированный тариф способен обеспечить снижение средневзвешенного уровня пошлин при сохранении защиты тех отраслей, которые нуждаются в ней в первую очередь.

Тарифную политику следует сделать составным элементом структурной политики. В отношении каждой из важнейших отраслей промышленности необходимо выработать программу действия, составным элементом которой была бы динамика таможенных пошлин.

Усиленной защитой в течение определенного срока должны пользоваться вновь возникающие отрасли, которые могут укрепить экспортный потенциал Азербайджана, а также кризисные отрасли, переживающие процесс структурной перестройки. По мере укрепления этих отраслей тарифные барьеры должны снижаться. Напротив, конкурентоспособные на сегодня в мировом масштабе отрасли и отрасли, бесперспективные с относительно небольшим числом занятых, в тарифной защите не нуждаются.

Целесообразно максимальное снижение, вплоть до полной отмены пошлин на товары, производство которых в Азербайджане явно

конкурентоспособно на мировом рынке (включая сырье), и на товары, производство которых в Азербайджане явно бесперспективно. Тарифной защитой должны пользоваться те отрасли производства, развитие которых находится на раннем этапе. А также те отрасли, продукция которых в Азербайджане по качеству не ниже мировых стандартов, а по цене находится примерно на одном уровне с импортными товарами. Особенно это относится к трудоемкому производству предметов потребления, играющему важную роль в поддержании занятости.

Уровень ставок таможенного тарифа не должен быть чрезмерно высоким. Они должны иметь именно такую величину, которая необходима для защиты национального рынка соответствующей продукции, то есть, как правило, позволяющую повысить цену импортного товара до уровня цены отечественного или в случае подакцизных товаров для решения бюджетных задач.

Диапазон изменения пошлин следует устанавливать с таким расчетом, чтобы вполне определенно зафиксировать порядок их величины и в то же время дать Правительству возможность реагировать на изменения конъюнктуры национального и мирового рынка. В качестве исходных данных при расчете величины ставок должны использоваться данные Госкомстата Азербайджана о состоянии соответствующей отрасли, данные Министерства Экономического Развития о состоянии конъюнктуры мирового рынка и ориентиры развития национальной экономики, намеченные в бюджете и Государственных программах. Следует особо выделить необходимость учета при выработке тарифной политики Государственной Программы сокращения бедности и экономического развития на 2009-2015 гг.

Действующая Товарная номенклатура ВЭД соответствует международным обязательствам Азербайджана, но недостаточно отражает потребности тарифного регулирования азербайджанской экономики. Необходимо усовершенствовать эту номенклатуру, имея в виду, что любая

тарифная позиция должна быть однозначно определена одним указанием кода Товарной номенклатуры ВЭД. Поэтому номенклатура должна быть приспособлена к определению любой разновидности любого производимого в Азербайджане и ввозимого в нее товара. Дифференциация тарифа – необходимое условие совершенствования структурного регулирования.

Целесообразно ограничить рост максимальных ставок, который способен парализовать торговлю с теми государствами, которые пока не имеют режим наибольшего благоприятствования. Возможно, было бы разумно установить абсолютную разницу между базовой и максимальной ставкой.

Для удобства пользования азербайджанским таможенным тарифом целесообразно подготовить его интегрированное издание, содержащее все ставки пошлин, которые применяются или могут применяться во всех возможных случаях, а также ставки налогов, которые должен уплатить импортер, и платежей за услуги таможни.

Таможенный тариф может выполнять регулирующую роль и в условиях снижения общего уровня таможенного обложения. Для этого нужно поддерживать необходимый уровень тарифной эскалации (разрыва между пошлинами на сырье и готовую продукцию), обеспечивать высокий уровень дифференциации тарифа, снижать пошлины на ввоз разных товаров в разной степени.

Фискальную функцию тариф должен выполнять, в первую очередь, за счет пошлин на подакцизные товары. Однако эти пошлины не следует чрезмерно завышать, чтобы это не привело к сокращению поступлений.

Целесообразно одновременно с бюджетом на календарный год законодательно утверждать также пределы изменения тарифных ставок. В этих пределах Правительство могло бы оперативно изменять их по своему усмотрению. Такая система обеспечит как предсказуемость, так и гибкость внешнеторговой политики.

Целесообразно рассмотреть также различные возможности совершенствования методов выработки тарифной политики. Одним из вариантов ее выработки могло бы стать создание вневедомственного Таможенно-тарифного Совета при Правительстве Азербайджана, который бы включал представителей различных ведомств и деловых кругов. Рекомендации этого Совета могли бы быть положены в основу правительственных предложений Милли Меджлису. В рамках данного Совета будут обсуждаться как перспективы развития тарифной политики на ближайшие несколько лет, так и оптимальные ставки на импорт экономически значимых товаров.

В целом, необходима обоснованная выработка долгосрочной стратегии в области тарифной политики. В последние годы экономическое положение Азербайджана улучшилось.

Накопился позитивный и негативный опыт применения тарифов. С учетом этих и новых изменений в экономике в будущем очевидна необходимость регулярной модернизации Таможенного кодекса, что должно быть одним из элементов данной долгосрочной стратегии в тарифной политике.

### **3.2 Использование защитных мер при вступлении Азербайджана в ВТО.**

Под защитными мерами в широком смысле понимаются меры, вводимые избирательно против импорта определенного товара, который причиняет или угрожает причинить ущерб производству конкурирующих товаров в стране – импортере или создать препятствия для организации такого производства. Признание таких мер в международных торговых договорах является компромиссом между принципом свободы торговли и необходимостью поддерживать экономическое и социальное равновесие в странах, производители которых не выдерживают в силу тех или иных

обстоятельств конкурентной борьбы в международном масштабе. Меры, применяемые для защиты национального производства, однако неоднородны. Два вида таких мер – антидемпинговые и компенсационные меры – формально преследуют цель не нарушения, а наоборот, восстановления основ свободной торговли. Идеология этих мер основана на утверждении, что свободная торговля может быть только справедливой торговлей, то есть осуществляться в рамках общепринятых норм конкуренции, свободного соревнования, а не преследовать цель сознательного вытеснения соперника с рынка. Соответственно, данные меры применяются против тех, кто нарушая основы справедливой торговли, разворачивает наступление против своих конкурентов, занижая цену товара (демпинг) или компенсируя собственные издержки государственной помощью (субсидирование).

Защитные меры в узком смысле слова представляют собой открытое отступление от принципов свободной торговли, диктуемое необходимостью предотвращения экономических потрясений. Они вводятся в том случае, когда резко возросший импорт угрожает национальному производству определенных товаров – независимо от того, нарушают производители этих товаров принципы справедливой конкуренции или нет.

Использование соответствующих мер до недавнего времени было не слишком актуальным для Азербайджана, так как основными помехами для развития производства были разрыв хозяйственных связей, инфляция, низкий платежеспособный спрос, разрыв между внутренними и мировыми ценами, а не иностранная конкуренция. Кроме того, привлекательность внешнего рынка ослабляла стремление тех азербайджанских производителей, чье производство не остановилось, к реализации своей продукции на внутреннем. Однако по мере преодоления одних трудностей и приспособления производителей к другим, необходимость защитить азербайджанский рынок от иностранной продукции постепенно увеличилась.

Важно подчеркнуть, что теперь требования защитить внутренний рынок исходят не от идеологов и политиков, а от прагматиков – хозяйственников.

Поэтому налаживание азербайджанской системы защитных мер становится одним из важных пунктов повестки дня национальной экономической политики при вступлении Азербайджана в ВТО.

Применение разнообразных форм ограничения импорта для защиты определенных отраслей национального производства от конкуренции широко распространено в мировой практике. Разрешается использовать защитные меры, если в результате несправедливых обстоятельств и взятых на себя договаривающейся стороной обязательств, включая тарифные уступки, какой-либо товар импортируется в таких увеличенных количествах и при таких условиях, что они причиняют или угрожают причинить серьезный ущерб отечественным производителям. В этих случаях страна – участница ГАТТ имеет право отменить ранее предоставленную тарифную уступку или ввести временное ограничение ввоза.

Соглашение о защитных оговорках устанавливает, что защитные меры могут вводиться в том случае, если возросший импорт наносит национальному производству серьезный ущерб, определяемый как существенное общее ухудшение положения в определенной отрасли национального производства (при установлении ущерба должны быть приняты во внимание количественно измеряемые факторы) или угрожает неизбежным нанесением такого ущерба.

Соглашением предусматриваются более жесткие критерии для установления подобных ограничений. В частности, вводится обязательство страны, намеревающейся прибегнуть к защитной мере, доказать причинно-следственную связь между возросшим импортом определенных товаров и серьезным ущербом для национальной промышленности или угрозой ущерба.

Разрешается вводить защитную меру, как правило, только после информации всех заинтересованных сторон о таком намерении, публично

расследования всех обстоятельств дела, позволяющего сторонам изложить свои мнения и предоставить доказательства. Защитная мера может применяться лишь в таких масштабах, какие необходимы для предотвращения или устранения угрозы серьезного ущерба.

Период применения защитной меры должен соответствовать требуемому времени для предотвращения или устранения ущерба, но при этом не превышать четырех лет. Через половину срока применения защитной меры страна должна рассмотреть целесообразность сохранения этой меры и возможности ее частичной или полной отмены. Предоставляется право продления срока применения защитной меры в исключительных случаях до восьми лет. Однако повторно защитная мера может быть применена лишь тогда, когда после ее отмены пройдет время, равное сроку, в течение которого она использовалась, причем период неприменения такой меры должен составить не менее двух лет.

В соглашениях ВТО четко определены возможности использования субсидий. Под субсидией понимается финансовое содействие, оказываемое экспортеру (производителю) любым государственным или административным органом в виде прямого перевода денежных средств; обязательств по переводу таких средств; отказа от получения причитающихся доходов; льготного или безвозмездного предоставления товаров и услуг (за исключением предназначенных для общей инфраструктуры); льготного приобретения товаров; поручения неправительственной организации выполнить одну из вышеперечисленных функций. При этом, однако, вводится весьма существенное понятие, появившееся в ГАТТ-94 – понятие специфической субсидии. Это субсидия, сопряженная с развитием экспорта или замещением импорта, которой могут пользоваться только определенные предприятия или отрасли и, которая создает для них необоснованные материальные преимущества.

В отличие от своего предшественника новое соглашение вводит понятие «целевых» (специфических) субсидий. Это понятие означает, что

субсидия предоставляется предприятию, или отрасли экономики, или группе предприятий или отраслей в пределах юрисдикции той власти, которая предоставляет субсидию. Правила, которые содержатся в соглашении, применяются исключительно к целевым субсидиям.

Соглашение, которое применяется к несельскохозяйственной продукции, устанавливает три категории субсидий, а именно, субсидии, которые запрещаются, субсидии, которые влекут за собой принятие санкций, и, наконец, субсидии, которые не влекут принятие санкций.

В общих чертах, к запрещенным субсидиям относятся такие субсидии, которые обуславливаются выпуском экспортной продукции или использованием продукции местных производителей вместо импорта. Запрещенные субсидии подлежат рассмотрению в рамках механизма по урегулированию споров, который предусматривает кратчайшие сроки для принятия мер Органом разрешения споров. Если будет установлено, что субсидия является запрещенной, она должна быть немедленно отменена. Если это не будет сделано в установленные сроки, истец имеет право предпринять контрмеры.

В отношении субсидий, которые влекут за собой применение санкций, основным является положение, согласно которому никто из членов ВТО не должен ущемлять интересы других членов путем использования субсидий. Члены организации, которые пострадают от таких субсидий, могут обратиться в Орган разрешения споров. В случае, если будет установлено, что использование кем-то из членов организации субсидий отрицательно сказывается на положении истца, сторона, использующая субсидии в своей практике, обязана либо отказаться от субсидий, либо компенсировать нанесенный ею ущерб.

Субсидии, которые не влекут за собой применение санкций, могут включать в себя как нецелевые, так и целевые субсидии, которые предусматривают оказание помощи на стадии промышленных разработок и той деятельности, которая предшествует конкуренции, помощь регионам с



неразвитой экономикой или же определенные виды помощи по перестройке действующих объектов в соответствии с новыми экологическими требованиями, которые вводятся в законодательном порядке или нормативными актами. Если кто-либо из членов организации считает, что какие-то субсидии, которые могли бы рассматриваться как не влекущие принятие санкций, имеют серьезные отрицательные последствия для его национальной экономики, он может обратиться за определением и рекомендациями по этому вопросу.

В Соглашении также содержатся положения, касающиеся использования «компенсационных мер», которые представляют собой таможенные пошлины, вводимые страной-импортером для того, чтобы компенсировать влияние субсидий в отношении импортируемой продукции. Соглашение таким образом предписывает, как возбуждаются дела о компенсационных мерах и проводятся расследования национальными властями, а также устанавливает правила, в соответствии с которыми все заинтересованные стороны могли представить свои данные и аргументы. В Соглашении содержатся правила, как должны рассчитываться суммы субсидии для определения ущерба, наносимого национальной экономике. В соответствии с Соглашением при учете состояния затрагиваемой отрасли промышленности должны приниматься во внимание те экономические факторы, которые задействованы в этом процессе. Кроме того, должна быть установлена причинно-следственная связь между субсидируемым импортом, с одной стороны, и заявленным ущербом, с другой. Все компенсационные пошлины должны быть ликвидированы в течение пяти лет с момента их ввода, если национальные власти не установят в процессе рассмотрения этого вопроса, что отмена пошлин, скорее всего, приведет к продолжению или возобновлению субсидируемого импорта, что вновь нанесет ущерб экономике импортера.

Субсидии могут играть важную роль в развивающихся странах и странах переживающих переходный период от плановой экономики к

рыночным отношениям. Наименее развитые страны и развивающиеся страны с ВВП менее 1000 долларов в расчете на душу населения освобождаются от правил, запрещающих использование экспортных субсидий.

Санкции могут вводиться лишь в том случае, если импорт наносит производителям материальный ущерб, если очевидна неотвратимость такого ущерба или существенно задерживается развитие отечественного производства. Критерии ущерба – сокращение производства или рентабельности соответствующих товаров и услуг.

Поэтому к заявлению о введении санкций, помимо данных о предприятии-производителе, с перечислением других производителей данного товара, должны прилагаться: описание импортного конкурирующего товара и конкурирующего товара национального производства, название страны происхождения или экспорта конкурирующего товара, цены этого товара на внутреннем рынке страны экспортера и соотношение цен импортного и национального товара на внутреннем рынке, объем ввоза конкурирующего товара и темпы его роста, соотношение его ввоза с объемом производства местного производителя, а также оценка ущерба или его угрозы по следующим критериям:

- объем производства;
- степень загрузки производственных мощностей;
- состояние товарных запасов;
- объем продаж;
- балансовая прибыль;
- показатели эффективности, производства и объема инвестиций;
- показатели численности и реальной занятости промышленно-производственного персонала.

Эти показатели должны приводиться в динамике за три года, предшествующие началу возросшего ввоза, демпинга или субсидирования. Видимо, это положение может быть применено лишь в перспективе. При отсутствии же данных за три года разрешается представлять их за один год

(этим разрешением наверняка воспользуются многие отечественные авторы исков).

Если установлено наличие специфической субсидии и ущерб от этой субсидии, то правительство может обращаться в таможенные органы страны-экспортера (производителя) с просьбой о проведении консультаций. Если консультации в течение шести месяцев не приводят к согласованному решению, вводятся компенсационные пошлины. Если субсидия составляет менее 1% фактурной стоимости товара, санкции не применяются.

Экспортер демпинговых и субсидированных товаров имеет право добровольно взять на себя обязательство о прекращении или ограничении объема экспорта, об отмене или ограничении субсидирования, о пересмотре экспортных цен. При этом увеличение цен не может превышать демпинговую разность, но может быть ниже ее, если этого достаточно для устранения ущерба. В случае принятия такого обязательства и согласия с ним по защитным мерам расследование прекращается.

Необходимо упростить изложение процедуры применения защитных мер. Однако в долгосрочном плане она ставит некоторые вопросы, нерешенность которых может негативно сказаться на практике использования этих мер.

Во-первых, важно исключить возможность введения предварительных антидемпинговых пошлин. Установить такие пошлины в ходе расследования нужно в том случае, если отсрочка с введением санкций может нанести непоправимый ущерб отечественному производству. Пошлины можно вводить на срок до четырех месяцев с возможным продлением до полугода. Если окончательные пошлины по итогам расследования не будут вводиться, то уплаченные суммы должны быть возвращены.

Отказ от применения предварительных пошлин, бесспорно, связан с сокращением срока расследования: если оно продлится 6 месяцев, то срок бездействующих санкций до введения постоянных пошлин все равно будет меньше чем в том случае, если временные пошлины будут применяться в

течение 4 из 12 месяцев. Однако не следует забывать, что временные антидемпинговые пошлины широко распространены в мировой практике. Они применяются ведущими торговыми партнерами Азербайджана. К примеру, в ЕС срок действия таких пошлин также составляет 4 месяца.

Необходимо также предусмотреть возможности создания таможенных союзов с другими странами. Импортное регулирование вообще и защитные меры в частности не могут быть эффективными, если государства, у которых на границах ликвидирован таможенный контроль, не осуществляют их совместно. Даже в том случае, если товары направляемые в одно из государств-партнеров, остаются под таможенным контролем до прибытия на место назначения и не пересекают границ другого государства (что само по себе, как показывает реальный опыт, далеко не гарантировано), то фактически единый рынок позволяет производителям данного товара в этом государстве переключаться на потребителей другого государства и тем самым нейтрализовать защитные меры. Поэтому при практическом применении этих мер все равно придется в той или иной форме достигать согласия в рамках возможного Таможенного союза. Возможно вопрос о согласовании их с государствами-партнерами будет решаться каждый раз после их введения на правительственном уровне. Было бы однако разумнее достигать постоянно действующего соглашения о применении таких мер в рамках всего Таможенного союза. Реальная практика показывает, что достижение согласия в конкретных таможенных вопросах дело весьма сложное. Несмотря на унификацию таможенных тарифов и налогов, продолжается одностороннее предоставление таможенных льгот, принимаются односторонние решения в отношении таможенных платежей физических лиц. Необходимо выработать постоянно действующий механизм улаживания подобных разногласий, составной частью которого был бы и механизм согласования защитных мер.

Необходимо решить вопрос о конкурентном характере рынка страны-экспортера. Цена является представительной в том случае, если объем

продаж товара на внутреннем рынке страны-экспортера составляет не менее 5% от объема его импорта. При конкретном рассмотрении дел придется определять в каких случаях «обычный ход торговли» не в состоянии сформировать цену, которую можно признать нормальной с рыночной точки зрения.

Если цена непредставительна (а также при отсутствии достаточной информации), экспортная цена сравнивается с ценой продаж товара в третью страну либо с издержками производства товара в сопоставимой третьей стране, к которым добавляются среднестатистические расходы по реализации и средняя прибыль. Представительная цена – это цена, сформировавшаяся в процессе рыночной конкуренции. А это значит, что для целей расследования потребуется проанализировать внутренние рынки стран-торговых партнеров и установить, являются ли они конкурентными. При этом следует исходить не из абстрактного идеала «чистой», «совершенной» конкуренции, а из того оказывает ли ограничение конкуренции на внутреннем рынке существенное влияние на цену товара.

Как показывает практика, результаты расследования чрезвычайно сильно зависят от его методологии. Поэтому вопрос о характере формирования цены на внутренних рынках различных государств будет чрезвычайно острым.

Одна из серьезных проблем состоит в частности в том, что в числе крупнейших адресатов антидемпинговых исков окажутся, по всей вероятности, предприятия государств СНГ. Во многих из этих стран сохраняется политика регулирования цен на несравнимо более широкий круг товаров и услуг, чем в Азербайджане. В силу этого обстоятельства, а также ряда других особенностей экономической обстановки уровень цен в этих странах значительно отличается от цен в Азербайджане. Их товары ввозимые в Азербайджан, составляют существенную конкуренцию азербайджанским.

К проблеме введения защитных мер примыкает и вопрос об использовании ответных мер. В мировой практике широко распространено

установление ограничений на импорт с целью сделать их разменной монетой на переговорах, упразднить вместе с ограничениями, введенными другими государствами и тем самым открыть зарубежные рынки для своих товаров. Так поступили, например, США, создав в 80-е годы специальный фонд для субсидирования экспорта тех товаров, которые конкурируют на внешних рынках с субсидируемым экспортом других государств. Так они поступали, повышая или угрожая повысить таможенные пошлины на импорт товаров, например, Бразилии и Китая в ответ на ограничение или несоблюдение этими странами прав интеллектуальной собственности американских компаний.

В Азербайджане необходимо учитывать возможность введения специальных пошлин в качестве ответных мер. Однако фактически такие пошлины пока не вводились.

При этом защитные меры следует максимально направлять на поддержку новых, растущих, а не старых, отживающих производств. Для перестройки последних, целесообразно принять иные меры, допускаемые ВТО. Следует, в частности, активно использовать помощь в целях структурной трансформации, которую эта организация рассматривает как право государств с переходной экономикой. Чтобы улучшить положение регионов, в которых такие производства преобладают, можно применять разрешенные ВТО региональные субсидии.

Напомним еще раз, что в мировой практике защитные меры могут использоваться не только против импорта, который угрожает существующему производству, но и против импорта, который препятствует организации соответствующего производства в стране-импортере. Антидемпинговые и компенсационные пошлины могут применяться не только в том случае, если демпинговый или субсидируемый импорт наносит материальный ущерб действующим производителям, но также и в том случае, если он препятствует организации или расширению производства подобных товаров. Защитные меры в виде специальных пошлин или количественных ограничений могут применяться в случае, если какой-либо

товар или товары импортируются в настолько больших количествах или на таких условиях, что наносится существенный ущерб или возникает угроза причинения такого ущерба производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров на территории национального государства. Возможность использования таких мер для защиты вновь возникающих отраслей, таким образом, должна быть предусмотрена.

Можно ожидать, что попытки подобным образом расширить сферу применения защитных мер встретят резкую реакцию со стороны ВТО. В этой связи одним из возможных вариантов представляется ссылка на особое положение страны с переходной экономикой, которой нужно приспособить к условиям мирового рынка не только хозяйственные, но и хозяйственную структуру. Соответствующие положения, которые предусмотрели бы создание благоприятных условий для вновь возникающих отраслей, могут быть включены в Закон «О мерах по защите экономических интересов Азербайджанской Республики при осуществлении внешней торговли товарами». Они могли бы применяться, по крайней мере, до полного принятия на себя Азербайджаном обязательств, связанных с членством в ВТО. Вопрос о дальнейшем их применении мог бы быть решен в ходе переговоров с этой организацией, а не исключено, что и в ее апелляционном органе.

В любом случае, однако, необходимо применять для защиты формулирующихся, потенциально перспективных отраслей антидемпинговые и компенсационные меры. При этом инвестор, желающий развивать производство конкурирующих товаров в Азербайджане, должен доказать серьезность своих намерений. Вновь возникающее производство, которое претендует на покровительство защитных мер любого рода должно обладать, по крайней мере, одним из следующих качеств: либо высоким технологическим уровнем и перспективами на внешнем рынке, либо жизненно важным значением для национальной безопасности, либо способностью внести важный вклад в решение проблемы занятости. Если

данное производство в процессе дальнейшего развития не подтвердит тех оценок его перспектив, которые были сделаны при введении защитных мер, эти меры могут быть отменены досрочно.

В числе защитных мер необходимо использовать и соглашение по техническим барьерам в торговле. Это соглашение направлено на то, чтобы технические нормы и стандарты, а также процедуры, регламентирующие проведение испытаний и сертификацию, не создавали ненужных препятствий на пути торговли. Однако соглашение признает права стран принимать такие меры в той мере, какой они считают это необходимым, например, для охраны здоровья и жизни человека, контроля за болезнями животных и растений, охраны окружающей среды или в интересах потребителей. Более того, членам организации не запрещается принимать меры, которые необходимы, чтобы обеспечить соблюдение таких норм и стандартов. Соглашение поощряет страны использовать международные стандарты в тех случаях, когда это возможно, но не требует от них внесения каких-либо изменений в национальные уровни защиты и безопасности в результате такой стандартизации.

Следующее направление защитных мер касается лицензирования импорта. Хотя системы лицензирования импорта сегодня используются далеко не так широко, как в прошлом, они тем не менее регулируются правилами ВТО. Соглашение по процедурам лицензирования импорта требует, чтобы такие системы были прозрачными и предсказуемыми. Например, Соглашение требует, чтобы стороны публиковали достаточно информации для участников торговли с тем, чтобы они знали на основании чего выдаются лицензии. В Соглашении также содержатся правила о том, как происходит уведомление о вводе процедур лицензирования импорта или внесения в них изменений и положения, которые должны использоваться при оценке заявок на лицензии.

В отношении автоматического лицензирования в соглашении содержатся определенные критерии, в соответствии с которыми



предполагается, что такой порядок лицензирования не оказывает ограничительного воздействия на торговлю. При неавтоматическом (разовом) лицензировании административное бремя для импортеров должно быть ограничено до уровня, который лишь совершенно необходим для нормального функционирования и реализации мер, в отношении которых оно действует и не должно ограничивать или вносить перекосы в импорт в большей мере, чем должно было бы ожидать от самих принимаемых мер. Соглашение устанавливает максимальный срок в 60 дней для национальных властей для завершения рассмотрения подаваемых заявок на лицензии.

В целом, вступление в ВТО важно увязывать с общей стратегией экономических реформ, со структурной перестройкой промышленности, согласованием валютной политики, осуществлением широкомасштабной программы отраслевой модернизации, поднятием качества национальных производств на уровень международной конкуренции и мировых стандартов. Иначе говоря – важно сделать ставку на активную интеграцию в мировое хозяйство при настойчивой защите своих товаропроизводителей от недобросовестной конкуренции третьих участников рынка.

В дальнейшем возможно, опираясь на имеющееся в ВТО противостояние двух групп стран, когда примерно треть уже принятых государств вообще саботируют установленные торговые нормы, осуществление целевых демаршей. Например, в целях обеспечения добросовестной конкуренции и исключения нарушения функционирования свободного рынка согласованно потребовать (лучше всего в блоке с развивающимися странами) отмены субсидирования со стороны США и Евросоюза аграрного сектора, поскольку сейчас борьба за рынки сырья и продовольствия из сферы таможенно-тарифного регулирования переносится в сферу производства наиболее качественных, экологически чистых и полезных для человека продуктов питания.

В организационном плане в целях координации действий стран с переходной экономикой СНГ по вопросам вступления в ВТО, на наш взгляд

целесообразно во-первых, продолжить практику проведения консультаций представителей внешнеполитических ведомств государств Содружества по вопросам условий и сроков вступления в ВТО. В ходе таких консультаций возможно было бы осуществлять обмен информацией о переговорных позициях участников, рассматривать ожидаемый эффект от вступления в ВТО (принимая во внимание опыт стран, уже являющихся членами ВТО), систематически обсуждать вопросы гармонизации самих механизмов присоединения. Во-вторых, осуществлять на базе планируемых в перспективе обзоров торговой политики коллективную оценку факторов, оказывающих наиболее значимое влияние со стороны ВТО на развитие взаимной торговли, оперативно выработать в соответствии с международными стандартами взаимоприемлемые меры как по устранению излишних барьеров во взаимной торговле Содружества, так и по защите национальных рынков, прежде всего специализированных. В-третьих, проводить регулярные многосторонние консультации экспертов государств-участников СНГ по вопросам вступления в ВТО и участия в работе этой международной организации. Организовать обмен мнениями по этой проблеме, в том числе с привлечением специалистов, деловых и научных кругов, ЮНКТАД и других международных организаций. В-четвертых, изучить опираясь на членство в ВТО ряда государств-участников СНГ, возможность отработки механизма коллективного воздействия на процесс принятия решений ВТО в соответствии с интересами Содружества, как это практикуют, например, ЕС и НАФТА. При этом направить главные усилия на сохранение и защиту общего экономического пространства. В-пятых, проводить в рамках специализированных мероприятий Содружества (конференций, круглых столов) непосредственно в государствах СНГ с участием представителей деловых кругов, законодателей и должностных лиц стран, зарубежных экспертов по вопросам ВТО, обсуждение комплекса вопросов, связанных с влиянием условий членства в ВТО на предпринимательскую деятельность, конкурентную среду, механизмы

защиты национальных производителей товаров и услуг, привлечения иностранных инвестиций и др.

### **3.3 Совершенствование валютной политики обслуживания внешней торговли.**

Экономические отношения, связанные с функционированием валютного рынка, регулируются государством при помощи валютной политики. Целью такого регулирования является поддержание равновесия платежного баланса, обеспечение упорядоченного функционирования национальной валютной системы.

Существует большое количество определений и подходов к рассмотрению сущности валютной политики государства. Под валютной политикой авторами понимается совокупность мер государственного регулирования в области валютно-финансовых и кредитных отношений.

В системе регулирования рыночной экономики важное место занимает валютная политика - совокупность мероприятий, осуществляемых в сфере международных валютных и других экономических отношений в соответствии с текущими и стратегическими целями страны. Она направлена на достижение главных целей экономической политики в рамках «магического многоугольника»: обеспечить устойчивость экономического роста, сдержать рост безработицы и инфляции, поддержать равновесие платежного баланса.

Направление и формы валютной политики определяются валютно-экономическим положением стран, эволюцией мирового хозяйства, расстановкой сил на мировой арене. На разных исторических этапах на первый план выдвигаются конкретные задачи валютной политики: преодоление валютного кризиса и обеспечение валютной стабилизации; валютные ограничения, переход к конвертируемости валюты, либерализация валютных операций и др. Валютная политика отражает принципы

взаимоотношений стран: партнерство и разногласия, порождающие дискриминацию более слабых партнеров, в первую очередь развивающихся стран, вмешательство во внутренние дела других государств.

Обоснованием валютной политики служит определенная теория, возведенная в ранг официальной догмы. Юридически валютная политика оформляется валютным законодательством -- совокупностью правовых норм, регулирующих порядок совершения операций с валютными ценностями в стране и за ее пределами, а также валютными соглашениями -- двухсторонними и многосторонними - между государствами по валютным проблемам. Одним из средств реализации валютной политики является валютное регулирование - регламентация государством международных расчетов и порядка проведения валютных операций; осуществляется на национальном, межгосударственном и региональном уровнях. Прямое валютное регулирование реализуется путем законодательных актов и действий исполнительной власти, косвенное - с использованием экономических, в частности валютно-кредитных, методов воздействия на поведение экономических агентов рынка. Глобализация хозяйственных связей способствовала развитию межгосударственного валютного регулирования. Оно преследует следующие цели: регламентацию структурных принципов мировой валютной системы, координацию валютной политики отдельных стран, совместные меры по преодолению валютного кризиса, согласование валютной политики ведущих держав по отношению к другим странам. Региональное валютное регулирование осуществляется в рамках экономических интеграционных объединений, например в ЕС, в региональных группировках развивающихся стран.

Валютная политика определяет подготовку, принятие и реализацию решений по валютным проблемам. Регулирование валютных отношений включает несколько уровней:

1. частные предприятия, в первую очередь национальные и международные банки и корпорации, которые располагают огромными валютными ресурсами и активно участвуют в валютных операциях;

2. национальное государство (министерство финансов, центральный банк, органы валютного контроля);

3. на межгосударственном уровне.

Межгосударственное регулирование в форме координации валютной, кредитной и финансовой политики обусловлено следующими причинами.

1. Усиление взаимозависимости национальных экономик, включая валютные, кредитные, финансовые отношения.

2. Изменение соотношения между рыночным и государственным регулированием в пользу рынка в условиях либерализации хозяйственных отношений.

3. Изменение расстановки сил на мировой арене; безраздельное лидерство США сменилось господством трех центров партнерства и соперничества - США, Западной Европы, Японии. К тому же появились молодые конкуренты -- новые индустриальные государства.

4. Огромные масштабы мировых валютных, кредитных, финансовых рынков, которые отличаются нестабильностью в связи с колебаниями валютных курсов, процентных ставок, периодическими нефтяными шоками, биржевыми, валютными, банковскими кризисами и т.д.

Абсолютно автономная национальная экономическая политика, в том числе валютная, кредитная, финансовая, несовместима с развитием взаимозависимости стран и их интеграцией в мировое хозяйство.

Органом межгосударственного валютного регулирования являются МВФ, а с середины 70-х годов также регулярные совещания на высшем уровне с ограниченным числом участников.

Платежный баланс, являющийся составной частью расчетного баланса — это одно из важных направлений оценки внешнеэкономических связей Азербайджана. Поскольку платежный баланс одновременно отражает

импорт-экспорт товаров и услуг, выплату иностранных долгов и движение капитала, анализ его структуры и изучение его влияния на курс национальной валюты, объем денежной массы и на экономику страны в целом, очень важен.

В экономической литературе существует много определений платежного баланса, но в принципе их сущность одинакова. В методологическом справочнике Центрального Банка Азербайджанской Республики указано, что платежный баланс страны — это отношение между общей суммой денег, поступающих из других стран и суммой платежей (выплат) денег другим странам. Платежный баланс Азербайджанской Республики — есть система статистических показателей, отражающих результаты всей экономической деятельности между резидентами и нерезидентами за отчетный период. Разработка платежного баланса отражает полноценную информацию о платежеспособности республики и имеет большое значение при регулировании внешней торговли, инвестиций, валюты и валютного контроля, определении курсовой политики. Платежный баланс является отчетом, раскрывающим международные операции, происходящие между гражданами данной страны и других стран. Платежный баланс — это таблица, показывающая торговлю товарами и услугами одной страны с другими странами, выплаты, производимые при этом, а также, если выплаты не были произведены, оставшийся долг. Платежный баланс — это систематическое цифровое отображение экономических операций с зарубежными странами, осуществляемое населением, предприятиями и организациями, расположенными на территории данной страны. Кроме того, платежный баланс является систематической регистрацией экономических операций, производимых физическими лицами, фирмами или структурами этой страны в зарубежных странах. Операции, указанные в платежном балансе, производятся между физическими и юридическими лицами, расположенными на территории страны и экономическими единицами, находящимися за рубежом. По своей сущности, платежный

баланс, с одной стороны, хотя и отражает экономическое состояние страны и ее валютно-финансовые связи с другими странами мира, с другой стороны, показывает эффективность участия этой страны в международном разделении труда. Говоря конкретнее, платежный баланс является статистической таблицей, отражающей эффективность валютной политики, осуществляемой в стране.

Платежный баланс оказывает серьезное влияние на экономику страны, ее экономический рост, поэтому, анализ его отдельных статей по различным периодам имеет особое значение. Состояние платежного баланса оказывает серьезное влияние на изменение валютного курса, валютные резервы, иностранный долг страны, и самое главное, на направления экономической политики, проводимой в стране. Так как платежный баланс одновременно отражает и диспропорции в экономике страны, важное значение имеет изучение факторов, влияющих на него.

За последние годы такие факторы, как продолжение высоких темпов экономического роста в Азербайджане, повышение спроса на импортные товары, расширение притока капиталов в условиях улучшения инвестиционной среды, повышение цены нефти на мировых рынках обусловили значительное улучшение параметров платежного баланса. Впервые с 1999 года, в платежном балансе появилось положительное сальдо, которое с 2004 года приняло стабильный характер. Как видно из данных таблицы 1, в 2004 году положительное сальдо платежного баланса составило 244 млн долл. В 2008 году, положительное сальдо достигло самого высокого предела в 12,5 млрд долларов, выросло по сравнению с прошлым годом примерно в 9 раз и стало равным 24,6% от ВВП. Однако, начиная с 2006 года, вывоз доходов, приходящихся на долю зарубежных инвесторов, оказал отрицательное воздействие на активную часть платежного баланса. В целом же, за период с 2005 по 2010 гг. репатриация инвестиций составила 20,2 млрд долл., что составляет для соответствующего периода 9,5% от ВВП.

**Таблица 2.1 Структура платежного баланса Азербайджана**

	1995	2000	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Внешнеторговый баланс	-373	319	161	3299	7745	15224	23012	14583	19730
Экспорт товаров	612	1858	3743	7649	13014	21269	30586	21097	26476
Нефтегазовый сектор	305	1579	3233	6883	12075	20190	29143	19970	25108
Другие сектора	307	279	510	766	939	1079	1443	1127	1369
Импорт товаров	-985	-1539	- 3528	- 4350	-5269	-6045	-7574	-6514	-6746
Нефтегазовый сектор	-64	-147	- 1624	- 1927	-1752	-1292	-1064	-700	-838
Другие сектора	-921	-1392	- 1958	- 2423	-3517	-4753	-6510	-5814	-5908
Баланс услуг	-132	-225	- 2238	- 1970	-1923	-2131	-2343	-1613	-1733
Нефтегазовый сектор		-150	- 1909	- 1657	-1602	-1967	-1970	-1206	-1241
Другие сектора	-132	-125	-74	-75	-329	-164	-373	-407	-492
Транспорт	-16	-62	-12	-25	-84	56	112	-139	-158
Строительство	-17	-57	-172	-86	-1364	-1425	-1332	-599	-124
Доходы	-6	-12	-9	-335	-701	-5079	-5266	-3519	-3467
Текущие трансферты	111	66	45	73	189	1005	1050	722	509
Счет движения капиталов и финансов	563	924	1159	442	2973	-5760	-3557	-6019	-3590
Прямые инвестиции	155	591	1051	29	2330	-5103	-545	146	329



(чистые)									
В экономику Азербайджана	155	591	1068	588	4698	4291	3982	2899	3347
В иностранную экономику				-1	-1205	-286	-556	-326	-232
Репатриация инвестиций			-17	-558	-1363	-9108	-3971	-2427	-2786
Нефтяной бонус	175	37	64	100	22	68	3	1	2
Портфельные и другие инвестиции	233	296	44	313	621	-725	-3015	-6165	-3935
Изменение резервных активов	-162	7	-244	-274	-384	-2898	- 12050	-2691	-1046

Источник: Таблица составлена на основе данных Центрального Банка Азербайджана.

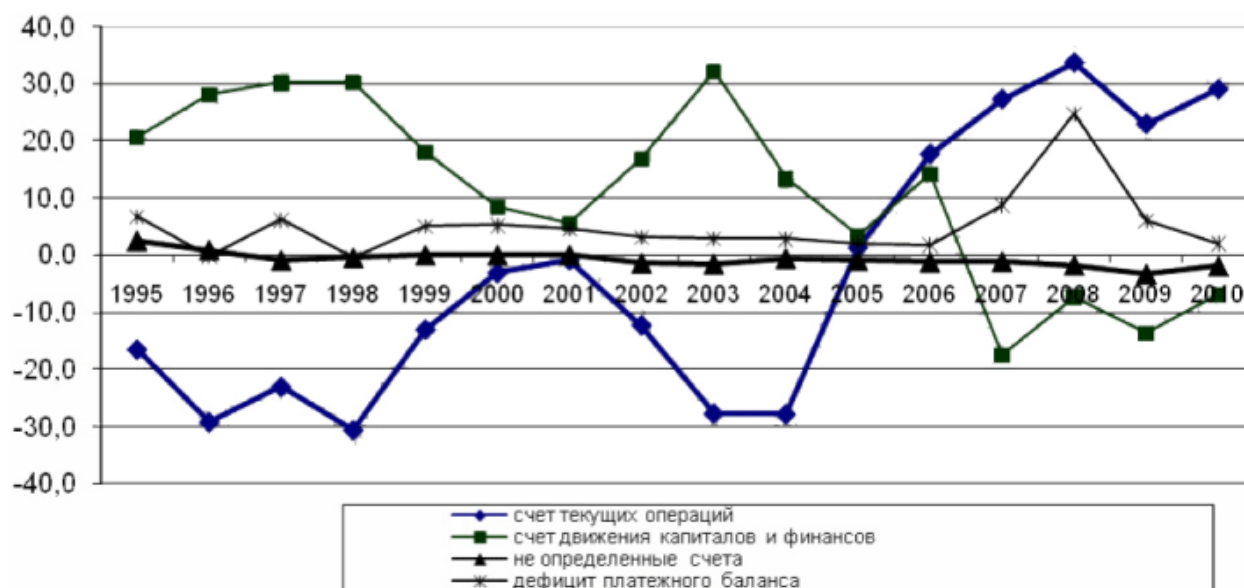
Как и в прошлые годы, в 2010 году внешнеэкономические операции по нефтегазовому сектору обладали положительным сальдо, а по не-нефтяному сектору — отрицательным сальдо. Общие поступления по нефтегазовому сектору формировались в основном за счет экспорта нефти и газа, и привлеченного в этот сектор иностранного капитала. Выплаты по этому сектору отражают репатриацию доходов и инвестиций, и импорт оборудования и услуг. В 2010 году положительное сальдо, появившееся на балансе текущих счетов нефтегазового сектора, составило 19,86 млрд долл., отрицательное сальдо по доходам составило 3,17 млрд долл., отрицательное сальдо по движению капиталов и финансов — 3,59 млрд долл. (см. табл. 1). Отметим, что главную часть платежного баланса составляет счет текущих операций. За последние годы, за счет роста добычи и экспорта сырой нефти в рамках «Контракта века», повышения цены на нефть на мировых рынках,

внешнеторговый баланс страны вырос по сравнению с прошлым периодом, в несколько раз. Согласно статистическим данным, в 2010 году объем экспорта товаров из Азербайджана в зарубежные страны составил 26,5 млрд долл., что в 43,2 раза больше, чем в 1995 году, и в 14,3 раза больше, чем в 2000 году. Объем импорта вырос по сравнению с 1995 и 2000 годом в 6,9 и 4,4 раза соответственно, и составил 6,7 млрд. долл. Основная причина появления положительного сальдо во внешнеторговом балансе связана с нефтегазовым сектором. Так, если стоимость товаров нефтегазового сектора, экспортированных из страны в 2005 году составила 6,8 млрд. долл., то в 2010 году она выросла в 3,7 раза и достигла 25,1 млрд. долл. А это, в свою очередь, ускорило повышение сальдо внешнеторгового баланса с 3,3 млрд. долл. до 19,7 млрд. долл.

Анализ сальдо по основным статьям платежного баланса показал следующее. Хотя, начиная с 1996 года, вложение иностранных инвестиций в экономику страны сыграло роль в появлении общего положительного сальдо, после 2000 года, рост добычи и экспорта нефти, который являлся результатом иностранных инвестиций, вложенных в предыдущие годы, позволил в 2010 году повысить положительное сальдо баланса текущих счетов до 29% от ВВП. Однако, начиная с 2005 года, обратный отток иностранного капитала и инвестиционная деятельность Азербайджанских компаний, в основном ГНКАР в зарубежных странах, создало отрицательное сальдо в движении капиталов. Отметим, что один из главных вопросов здесь, это быстрый рост и большой удельный вес неопределенных сумм в составе ВВП. Так, в 2008 году удельный вес неопределенных сумм в ВВП составил 1,7%, а в 2009 и 2010 году, соответственно 3,3% и 1,9%. Хотя, с одной стороны, рост доходной части платежного баланса повышает валютные резервы страны, с другой стороны, увеличивает предложение доллара и создает условия для удорожания маната. На это оказало влияние повышение валютных поступлений в виде зарубежных инвестиций в связи с нефтяными контрактами до 2000 года, а после 2000 года — рост

внешнеторгового оборота, и в особенности, экспорта. В 2010 году объем валютного рынка составил 32,31 млрд долл. США, что в 16,3 раза больше, чем в 2001 году. Удельный вес банковских переводов по импортным товарам был выше наличных переводов, поэтому объем операций в межбанковских сегментах валютного рынка вырос на 25%. Предложение превысило спрос на 1,3 млрд долларов, поэтому, в целях предотвращения еще большего удорожания маната, Центральный Банк применил операцию стерилизации. Хотя в 2009 году вмешательство Центрального Банка было направлено на продажи, в 2010 году была выполнена операция стерилизации в объеме 1,39 млрд. долларов. Однако, несмотря на все это, реальная стоимость Азербайджанского маната выросла на 0,65%.

**Рис. 1. Удельный вес по статьям сальдо платежного баланса в ВВП (в %)**



Источник: График составлен на основе данных Центрального Банка Азербайджана и Государственного Комитета по Статистике

Основная проблема здесь состоит в том, что в результате укрепления центральной валюты неизбежно происходит снижение конкурентоспособности традиционных экспортных товаров и уменьшение уровня экспорта не-нефтяного сектора. С другой стороны, в импортоориентированной экономике, с увеличением реальной стоимости

национальной валюты происходит стимулирование личного потребления населения, и в то же время, нарушаются экономические связи между секторами. Так как значительная часть спроса удовлетворяется за счет импорта, добавленная стоимость, созданная в стране, тратится на закупку импортированных товаров, растет удельный вес продуктов питания в потребительской корзине.

Анализ платежного баланса показывает, что удельный вес внешней торговли в ВВП Азербайджана высок, поэтому любые изменения, происходящие в условиях внешней торговли, оказывают серьезное влияние на платежный баланс и доходы, получаемые от внешнеэкономической деятельности. Улучшение торговых условий увеличивает продажи страны на международных рынках и оказывает влияние на экономическое развитие. Согласно статистическим данным, в 2009 году средние импортные цены выросли на 1,2%, а средние экспортные цены снизились на 21,7%, что ухудшило условия торговли. Однако, в 2010 году, за счет роста цены на нефть, цена экспортируемых товаров выросла на 16%, а цена на импортируемые товары выросла на 2,7%, что изменило индекс торговых условий в пользу Азербайджана. Одним из положительных факторов здесь является то, что хотя экспортные цены на потребительские товары и выросли на 8,5%, импортные цены выросли всего лишь на 3,8%. Позитивное сальдо платежного баланса оказало положительное влияние на рост стратегических валютных резервов страны. На 31.12.2010 года валютные резервы Центрального Банка выросли на 24%, превысив 6,4 млрд. долл., что достаточно для финансирования товаров и услуг в течение 8 месяцев. За этот период стратегические валютные резервы Азербайджана составили 29,8 млрд долл., что в 12,22 раза больше критического уровня валютных резервов. Достаточно большой объем валютных запасов страны имеет важное значение для повышения международной ликвидности страны, возможности вмешательства Центрального Банка для защиты стабильности

центральной валюты, финансирования государственного внешнего долга, устранения дефицита платежного баланса.

Одним из основных показателей платежного баланса является баланс услуг. Сюда в основном входят услуги в сфере туризма, службы миграции, международного транспорта и связи. В экономических связях Азербайджана с зарубежными странами одно из основных мест занимают взаимные услуги. В 2010 году объем таких услуг составил 5,86 млрд. долларов. Из них, 3,8 млрд. долл. — это услуги, оказываемые нерезидентами Азербайджанским резидентам, и 2,06 млрд. долл. — это услуги, оказываемые Азербайджанскими резидентами резидентам зарубежных стран. Таким образом, дефицит баланса услуг, в основном связан с деятельностью нефтегазового сектора страны в рамках международных контрактов. За анализируемый период, связанный с деятельностью этого сектора, из 5,5 млрд долл., 2,0 млрд долл. было использовано на оплату резидентам зарубежных стран, на оплату расходов, связанных со строительными и другими услугами. А это составляет 92,3% дефицита баланса услуг.

В целом же, одним из основных частей баланса услуг являются транспортные услуги. Например, в 2010 году, 24,6% оборота взаимных услуг, отраженных в платежном балансе, приходится на долю операций, проводимых по транспортным услугам. Общая стоимость транспортных услуг составила 1,45 млрд долл. Из них 55,4% связано с использованием транспортной системы зарубежных стран Азербайджанскими резидентами. В свою очередь, в 2010 году, общая стоимость транспортных услуг, оказываемых Азербайджанскими резидентами, составила 643,9 млн долларов, что на 2,7% больше, чем в 2009 году, на 69,9% больше, чем в 2005 году, и в 3,98 раз больше, чем в 2001 году. Большая часть этих средств была приобретена в результате интенсификации транзитных грузоперевозок между странами Центральной Азии и Европы через территорию страны в рамках проекта TRASEKA.

Одним из основных направлений платежного баланса является объем валютных средств, ввозимых и вывозимых из страны, связанных с туристической деятельностью. Согласно статистическим данным, стоимость туристических услуг, оказываемых иностранным гражданам, была оценена на сумму 177,8 млн долл. Из них 33,2% связаны с деловыми поездками нерезидентов в Азербайджан. Стоимость услуг, оказываемых иностранцам в связи с этими поездками, выросла по сравнению с прошлым годом на 29,3 млн долларов и достигла 59,0 млн долларов. В 2005 году эта сумма составляла 13,4 млн. долл.

В 2010 году общая стоимость операций по текущим трансфертам с зарубежными странами, занимающих одно из первых мест в структуре платежного баланса, была оценена на сумму 2331,76 млн. долл. 60,92% от этой суммы составляют поступления в страну. Общая стоимость денежных переводов, гуманитарных товаров, технической и другой помощи, поступившей в страну в прошлом году, превысила 1292,3 млн. долл. 94,2% общих поступлений по текущим трансфертам составили денежные переводы физических лиц из зарубежных стран, 2,3% — стоимость гуманитарных импортных товаров, ввозимых в страну, а 3,5% — другие поступления. В целом, положительное сальдо операций по текущим трансфертам составило 509,1 млн. долл.

Одним из основных вопросов при анализе платежного баланса является сумма оттока капитала из страны. Приток капитала в экономику страны имеет следующие преимущества: зарубежный капитал создает условия для развития финансового рынка и эффективного распределения ресурсов внутри страны; помогает расширению международной торговли этими товарами и услугами; движение капитала делает необходимым развитие демократических институтов в стране.

Согласно статистическим данным, в 2010 году общий объем капитала, привлеченного в страну из-за рубежа, составил 8,3 млрд рублей. Этот показатель, в основном, был сформирован за счет привлеченных в страну

прямых инвестиций и зарубежных кредитов. Общая сумма капитала, привлеченного из-за рубежа в форме прямых инвестиций, составила 3,3 млрд долл. Хотя удельный вес нефтегазового сектора в структуре этих инвестиций достаточно высок, за последние годы он уменьшается. Так, если 77,7% прямых инвестиций, привлеченных в 2005 году, были связаны с нефтяным сектором, в 2010 году этот показатель составил всего 31%. Ранее, привлеченные прямые инвестиции использовались в экономике страны в связи с финансированием крупных нефтегазовых проектов, в основном, проектов BP EksplorationLtd. (Шах-Дениз) и Азербайджанской Международной Операционной Компании «Азери-Чыраг-Гюнешли». Согласно статистическим данным, общая сумма прямых инвестиций, привлеченных в не-нефтяной сектор в 2010 году, составила 773,9 млн. долл., что составляет 9,3% от общего объема прямых иностранных инвестиций, привлеченных в экономику страны.

Общий объем иностранного капитала, использованного в экономике страны в 2010 году, составил 8,3 млрд. долл., что на 47,7% больше соответствующего показателя прошлого года. Основной причиной такого значительного роста этого показателя является увеличение иностранных кредитов, не обеспеченных гарантией государства, а также, кредитов, привлеченных самими банками. Основной же рост наблюдался по кредитам и другим инвестициям. В 2010 году объем вложений, привлеченных в виде кредитов и других форм инвестиций, вырос по сравнению с предыдущим годом в 1,82 раза и составил 5 млрд. долл. Это, в основном, связано с резким ростом кредитов, привлеченных без государственных гарантий. За этот период, объем кредитов без государственного обеспечения вырос по сравнению с прошлым годом в 2,58 раз, а объем кредитов, привлеченных самими банками, в 2,3 раз

**Таблица 2.2 Баланс услуг Азербайджана.**

	<b>2001</b>	<b>2005</b>	<b>2007</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>
Баланс услуг	-375,0	-1970,0	-2131,0	-1612,6	-1732,9
в том числе:					
Нефтегазовый сектор	-326,8	-1657,5	-1967,5	-1205,4	-1240,5
Другие сектора	-48,3	-312,5	-163,5	-407,2	-492,4
Транспортные услуги	5,1	-139,7	57,1	-139,4	-156,7
Услуги туризма	-66,3	-86,3	-82,6	-27,3	-124,3
Услуги связи	7,2	23,2	23,6	25,5	22,7
Строительные услуги	-179,9	-1489,4	-1425,3	-599,5	-172,6
Правительственные услуги	19,4	30,4	21,5	19,7	13,1
Другие деловые услуги	-160,4	-308,3	-603,6	-876,6	-1306,4

Источник: Таблица составлена на основе данных Центрального Банка Азербайджана.

Необходимо отметить, что, несмотря на положительные изменения, произошедшие в платежном балансе Азербайджана за последние годы, все еще остаются определенные риски. Одним из главных рисков является нарушение макроэкономической стабильности в результате проблем, существующих в мировой экономике, и особенно в финансовой сфере. Как известно, в некоторых странах, под влиянием этих рисков произошла девальвация национальной валюты, ускорился рост инфляции и в результате, ухудшилось социальное положение населения.

Зависимость Азербайджанской экономики, и особенно, внешнеэкономической сферы, от нефтегазового сектора, еще больше увеличивает эти риски. Статистические данные последних лет показывают, что по нефтегазовому сектору внешнеэкономические показатели обладают



положительным сальдо, однако по не-нефтяному сектору сальдо отрицательное. Общие поступления по нефтегазовому сектору формируются в основном за счет экспорта нефти и природного газа, и привлеченного в этот сектор иностранного капитала. Основные выплаты по этому сектору отражают репатриацию доходов и инвестиций, импорт оборудования и услуг. Структура внешнеторгового баланса в основном состоит из экспорта сырой нефти, поэтому, изменение мировых рыночных цен на нефть оказывает отрицательное влияние на объем экспорта и на платежный баланс в целом. В результате этого, сальдо платежного баланса напрямую зависит от мировых рыночных цен на нефть. Согласно расчетам, удешевление каждого барреля нефти на 10 долл. оказывает отрицательное воздействие на платежный баланс Азербайджана на сумму 2 млрд. долл. США. Мировые рыночные цены изменчивы. Например, за последние 2 года, мировые рыночные цены на сырую нефть марки Brent подвергались серьезным колебаниям.

Во-первых, существуют риски дестабилизации финансовой и банковской систем. Кризис, произошедший в 2008 г., показал, что в результате процессов, произошедших во всем мире, финансовая система Азербайджана подверглась значительному психологическому и экономическому воздействию. В условиях затруднений на глобальных финансовых и денежных рынках, получение крупными компаниями финансовых вложений из-за рубежа, их финансирование не только ограничилось, но и в некоторых случаях потребовалось досрочное возвращение долгов. Появление проблемы ликвидности в зарубежных банках в связи с финансовым кризисом в мировой экономике стало причиной обратного оттока иностранных средств из Азербайджанских банков, что увеличило пассивную часть платежного баланса. В таких условиях, только лишь Азербайджанские банки в 2009 г. вернули средств на сумму 1,2 млрд долл. Однако, несмотря на это, банковская система страны начала вновь привлекать средства из-за рубежа. Согласно статистическим данным, в 2010 г. Азербайджанские банки привлекли из-за рубежа средства на сумму 1686,6

млн долл. США, что составляет 20,3% всего привлеченного иностранного капитала. По сравнению с предыдущим годом, капитал, привлеченный банками, вырос в 2,3 раза. Однако, несмотря на это, необходимо отметить, что валютно-финансовые кризисы, происходящие в мировой экономике и нестабильная обстановка в регионе, являются основными факторами, снижающими инвестиционные вложения в Азербайджане. Отсюда, существуют большие риски возврата инвестиций и в основном, иностранного капитала по не-нефтяному сектору.

Во-вторых, готовая продукция, произведенная внутри страны, мало конкурентоспособна на мировом и внутреннем рынках, поэтому, потребительский спрос населения в основном удовлетворяется за счет импортной продукции, что увеличивает объем импорта и ухудшает состояние платежного баланса. Согласно статистическим данным, в 2010 году импортировано потребительских товаров на сумму 2,95 млрд долл. США, что в 3,84 раза больше, чем в предыдущем году. Удельный вес потребительских товаров в общем импорте составляет 43,8%. Основной причиной роста импорта потребительских товаров является увеличение реальных доходов населения.

В-третьих, удорожание реальной стоимости национальной валюты по сравнению с иностранными валютами, стимулирует импорт и препятствует расширению экспорта. Согласно статистическим данным, по сравнению с декабрем 2009 года, в декабре 2010 года, реальный курс, включая и нефтяной сектор, вырос по сравнению с долларом США на 7%, а по сравнению с евро — на 17,5%. Вообще, начиная с 2004 года, как по не-нефтяному сектору, так и в целом, произошло удорожание реального эффективного курса маната по сравнению с другими валютами. Удорожание реального курса валюты в результате резкого увеличения объема и цены экспортируемой нефти, привело к соответствующему снижению конкурентоспособности товаров, произведенных в стране, с такими же товарами, произведенными в других странах. В результате, этот фактор оказал отрицательное влияние на

платежный

баланс.

В-четвертых, ипотечный кризис, произошедший в Америке и странах Европы, привел к резкому снижению цен на недвижимость, что увеличит вероятность оттока валюты из Азербайджана на покупку этого имущества, что также окажет отрицательное воздействие на платежный баланс.

В-пятых, определенная часть внутреннего потребления в Азербайджане формируется за счет денежных средств, высылаемых гражданами Азербайджана, живущими за рубежом. В результате кризиса, произошедшего в этих странах, объем финансовых поступлений от мигрантов резко уменьшился. Так, денежные переводы от наших граждан из-за рубежа в 2008 г. составили около 1 млрд. долл. Несмотря на то, что для масштабов Азербайджанской экономики это может быть не очень большая сумма, однако с социальной точки зрения, она имеет большое значение в улучшении социального положения населения. В 2009 г., в связи с проблемами, возникшими в этих странах, объем денежных переводов снизился еще на 20%.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате исследования проблемы вступления Азербайджана во Всемирную Торговую Организацию, можно сделать следующие выводы и предложения:

1. Развитую экономику в современных условиях может иметь лишь та страна, которая активно участвует в системе мирохозяйственных связей. Опыт развитых стран, а также тех стран, которым в последнее время удалось ощутимо повысить уровень экономического развития, показывает, что регулирование внешней торговли должно быть составной частью комплексной экономической стратегии, направленной на создание цельной, эффективной и динамичной национальной экономики, включенной на равноправной основе в мирохозяйственные связи.

2. В настоящее время, сложилась система регулирования международных торговых отношений, закрепленная в договоре 1994 г. о создании Всемирной Торговой Организации (ВТО). С 1 января 1996 г. ГАТТ перестала действовать как самостоятельная организация. Теперь это только соглашение, которое входит в систему ВТО наряду с Генеральным соглашением по торговле услугами (ГАТС) и Соглашением о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности.

3. Всемирная Торговая Организация представляет собой организационно-правовую основу системы международной торговли. Ее документы определяют те ключевые договорные обязательства, которыми должны руководствоваться правительства при создании и практическом применении национальных законодательных и нормативных актов в сфере торговли. Однако не всегда удается найти консенсус по вопросам дальнейшей либерализации мировой торговли, что показала пятая конференция министров в Канкуне. Необходимо добиться поддержки усилий Азербайджана по интеграции в международную торговую систему на

сбалансированных условиях, соответствующих их потребностям в области развития и особенностям страны с переходной экономикой.

4. Процесс включения в ВТО можно разбить на четыре основных шага: подача заявления (шаг 1), сбор информации (шаг 2), переговоры об условиях (шаг 3) и присоединение (шаг 4). Шаги 2 и 3 могут пересекаться. Каждый этап подразумевает достаточно разные действия со стороны страны-претендента.

5. Вступление в ВТО подтверждает реальное проведение экономических реформ в Азербайджане и их четкое намерение интегрироваться в мировое сообщество.

6. Членство в ВТО ограничивает свободу государства в применении тех или иных эффективных на нынешнем этапе мер регулирования внешнеэкономической деятельности, особенно ограничивающих импорт. Требуется серьезная перестройка национальной базы хозяйственного законодательства, что вызовет необходимость адаптации к нему хозяйствующих субъектов. Из-за недостаточно высокого уровня конкурентоспособности наших товаров быстрое открытие внутренних рынков ведет к резкому усилению экспансии иностранных товаропроизводителей. Следовательно, можно ожидать интервенцию иностранных товаров на рынки стран. Будет затруднена защита многих производств, находящихся в кризисном состоянии, а также сферы услуг.

7. В конечном итоге эффект от вступления Азербайджана в ВТО зависит от самого Азербайджана: насколько твердо и последовательно он будет отстаивать интересы на переговорах, насколько качественно проведет анализ последствий этого шага для различных отраслей и насколько полно учтет полученные выводы, насколько оперативно будут проинформированы товаропроизводители о требованиях мировой торговли и т.д.

8. Осуществлены кардинальные системные преобразования экономики Азербайджана, что делает ее полностью совместимым с принципами и правилами ВТО: полностью ликвидирована система централизованного

планирования производства и распределения; полностью либерализованы цены и за некоторым исключением они не подлежат государственному регулированию; отменена государственная монополия внешней торговли; действует единый рыночный валютный курс и почти полностью обеспечена конвертируемость маната по текущим операциям; значительно продвинулась и продолжается широкомасштабная приватизация.

**9.** Основные цели присоединения Азербайджана к Всемирной Торговой Организации состоят в следующем: участие в ВТО бесспорно станет важным стимулом ускорения экономического развития Азербайджана; для полноправного участия в деятельности ВТО Азербайджану потребуются внести необходимые изменения в национальное законодательство, регулирующие сферы, которые входят в компетенцию ВТО. Таким образом, в экономическую жизнь Азербайджана будет внедрен многолетний опыт, накопленный международным сообществом в регулировании рыночной экономики.

**10.** Азербайджан на протяжении последних лет провел большую работу по приспособлению своего механизма внешнеторгового регулирования к требованиям ГАТТ/ВТО. К настоящему времени осуществлены следующие основные меры в этом направлении: признание принципа свободы торговли, права каждого юридического и физического лица заключать экспортно-импортные сделки; признание основным регулятором внешней торговли таможенного тарифа, сведение к минимуму других средств регулирования; признание принципа наибольшего благоприятствования во внешней торговле; признание принципа национального режима в отношении импортных товаров (сертификация этих товаров осуществляется на основе азербайджанских стандартов, какие-либо ограничения в торговле ими отсутствуют); отказ от субсидирования экспорта; утверждение общепринятой номенклатуры таможенного тарифа, основанной на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров; утверждение системы таможенного контроля, включая порядок декларирования, проверки,

таможенного оформления товаров, определения их таможенной стоимости на основе реальной стоимости контракта.

**11.** Процесс определения оптимального уровня ставок таможенных пошлин на ввозимые в Азербайджан товары является наиболее ответственным и трудоемким. Важно определить тот допустимый предел либерализации отечественного рынка, дальше которого отступать никак нельзя. Данный процесс осложняется также необходимостью учета интересов партнеров Азербайджана по интеграционным объединениям торгово-экономического характера.

### Список использованной литературы:

1. Закон Азербайджанской Республики «О таможенном тарифе». Баку, 2005.
2. Таможенный Кодекс Азербайджана. Баку, 2006.
3. Гаджиев Ш.Г. Азербайджан на пути к мировому сообществу: стратегия внешнеэкономического развития. Киев, 2000.
4. Алескеров А.К. Теоретические и методологические проблемы внешнеэкономических связей. Баку, Элм, 1999.
5. Аббасов Ч.М. Основные направления формирования внешнеэкономической политики Азербайджана. Баку, 1994.
6. Ахвердиев О., Мамедов М. Многосторонняя система регулирования международных торгово-экономических отношений. Баку, 2000.
7. Гейдаров К., Гасанов Дж. Таможенная служба Азербайджана в условиях новых МХО. Баку, 1998.
8. Документы Организации Объединенных Наций. Обзор мирового экономического положения. Нью-Йорк, ООН, 2001.
9. Шимаи М. Глобализация как источник конкуренции, конфликтов и возможностей // Проблемы теории и практики управления. – 1999.
10. Колодко Г. Глобализация и экономический рост // Мир перемен. – 2004. – №1. – С. 44–52.
11. Проблемы современной экономики. – 2005. – № 1/2. – С. 102.
12. Мировая экономика: учебник для вузов / под. ред. В.К. Ломакина.
13. Гатина Г.Ф. Мировая экономика. – Пермь, 2001. – С. 456.
14. Кругликов В. Место и роль таможенной службы в обеспечении экономической безопасности страны. Таможенные ведомости №10, 1995.
15. Мурадов А. Нетарифные ограничения внешней торговли Азербайджана в свете его отношений с ВТО. Баку, 2002.
16. [http: \www.wto.org](http://www.wto.org)



## **Xülasə**

Magistr dissertasiyasında globallaşma şəraitində dünya ticarətinin inkişafı qanunauyğunluqları, Dünya Ticarət Təşkilatlarının müasir mərhələdə beynəlxalq ticarət münasibətlərinin tənzimləmə mexanizmləri və prinsipləri göstərilir.

Dissertasiya işində Azərbaycanın bu təşkilata daxil olması ilə bağlı kompleks tədqiqat aparılıb. Obyektin bu proseslə bağlı əsas problemləri, onların həll yolları və müasir vəziyyəti geniş təhlil olunub. Dissertasiya işində Azərbaycanın xarici iqtisadi fəaliyyətinin DTT-nın tələblərinə uyğun təkmilləşdirilməsinə xüsusi yer ayrılmışdır.

## **Summary**

The development appropriation of world trade, regulation mechanism and principles of international trade relation of world trade organization have been revealed in master dissertation .

The complex research is carried on the admission of the Azerbaijan republic to this organization. The main problems , their solution ways and modern condition concerning with these object have analyzed , the special place is given for WTO requirements of the foreign economic activity of Azerbaijan in the dissertation work.