| | | 0810y_Ru_Q18_Qiyabi_Yekun imtahan testinin sualları Fənn : 0810y Biznesin əsasları |
|----|---|---|
| 1. | | Периодическое мероприятие, то есть товарный рынок, организуемый регулярно в отведенном месте, в определенный период, с одновременным массовым участием работников промышленности, сельского хозяйства, строительства, торговли, других отраслей, а также посреднических предприятий, организаций, называется: |
| | • | аукцион |
| | • | биржа |
| | • | бартер |
| | √ | ярмарка |
| | • | консигнация |
| 2. | | k коммерческо-посредническим организациям не относится: |
| | • | бартерные конторы |
| | • | дилерские фирмы |
| | • | агентские фирмы |
| | • | дистрибьюторские фирмы |
| | 1 | розничные предприятия |
| | | |

к коммерческо-посредническим организациям не относится:

к коммерческо-посредническим организациям не относится:

Торгово-посреднический комплекс не включает в себя:

Важнейшие элементы оптовой инфраструктуры:

оптовые структуры крупных розничных предприятий

 $\sqrt{}$ товарные биржи, оптовые ярмарки, оптовые продовольственные рынки

торгово-финансово-промышленные, торгово-финансовые группы и транснациональные компании

автономные оптовые структуры, сбытовые подразделения промышленных предприятий

цепные оптовые торговые компании и добровольные оптово-розничные цепи

Что из нижеприведенных не является предприятием розничной торговли:

бартерные конторыдилерские фирмыагентские фирмы

бартерные конторы дилерские фирмы агентские фирмы

√ торговые дома

универмаги универсамы торговля в разнос торговый центр

товарные склады торговую сеть

магазины-склады мелкооптовые базы

аудиторные центры и фирмы

√ базы

7.

дистрибьюторские фирмы

дистрибьюторские фирмы оптовые предприятия

| 8. | | Регулярно функционирующее торговое предприятие, организованное в форме акционерного общества с правами юридического лица, членами которого могут выступать предприятия и организации, отдельные физические лица, называется: |
|-----|----------|--|
| | √ | товарная биржа |
| | • | универсам |
| | • | супермаркет |
| | • | продмаг |
| | • | универмаг |
| 9. | | Предприятия розничной торговли (универмаги, универсамы, маркеты, супермаркеты, автолавки, вагонолавки, прилавки на водных суднах) продающие продукцию многих товарных групп, называются: |
| | 1 | универсальные магазины |
| | • | узкоспециализированные магазины |
| | • | комбинированные магазины |
| | • | смешанные магазины |
| | • | специализированные магазины |
| 10. | | Деятельность субъектов товарного рынка по продаже товаров, услуг непосредственно потребителю, называется: |
| | √ | розничная торговля |
| | • | оптовая торговля |
| | • | мелкооптовая торговля |
| | • | биржевая торговля |
| | • | аукционная торговля |
| 11. | | koнечным звеном, замыкающим цепь хозяйственных связей в процессе товародвижения от изготовителя до потребителя, является: |
| | √ | розничная торговля |
| | • | оптовая торговля |
| | • | мелкооптовая торговля |
| | • | комиссионная торговля |
| | • | международная торговля |
| 12. | | На предприятия оптовой торговли возлагаются следующие задачи: |
| | • | комплексное и своевременное предоставление покупателям товаров в соответствии с заключенными договорами; |
| | • | укрепление материально-технической базы на основе достижений науки и техники; |
| | • | осуществление маркетинговых исследований в сфере деятельности предприятия; |
| | √ | все ответы верны |
| | • | увеличение объемов и расширение ассортимента торговли без каких-либо лимитов и ограничений; |
| 13. | | Предприятия оптовой торговли не классифицируется по признаку: |
| | • | дислокации |
| | • | товарной специализации |
| | √ | качества |
| | • | размеру |
| | • | сферы деятельности |
| 14. | | В зависимости от размера предприятия оптовой торговли не бывают: |
| | • | крупными |
| | • | мелкими |
| | • | все ответы верны |
| | √ | гигантскими |
| | • | средними |
| 15. | | Предприятия оптовой торговли можно классифицировать по признаку: |

| • | размер |
|----------|--|
| • | товарная специализация |
| • | сфера деятельности |
| • | дислокации |
| 1 | все ответы верны |
| | Основными формами участия государственных органов в формировании и функционировании инфраструктуры товарного рынка являются: |
| • | контроля |
| • | правовая |
| • | экономическая |
| • | социальная |
| 1 | все ответы верны |
| | |
| | Роль государственного регулирования инфраструктуры товарного рынка состоит в следующем: |
| • | сочетание текущих и перспективных направлений развития отечественной экономики; |
| • | обеспечение бюджетного и товарно-денежного равновесия; |
| 1 | все ответы верны |
| • | создание необходимых условий и контроль за свободной и добросовестной конкуренцией на товарном рынке; |
| • | разработка законодательства, обеспечивающего правовую основу и защиту интересов субъектов товарного рынка; |
| | |
| | В зависимости от формы собственности элементы инфраструктуры товарного рынка – соответствующие предприятия, организации – подразделяются на: |
| • | государственные |
| 1 | все ответы верны |
| • | смешанные |
| • | частные |
| • | муниципальные |
| | |
| | Что является предметом торговли в современных условиях: |
| 1 | купля-продажа всех продуктов труда |
| • | обеспечение пропорциональности в сфере услуг |
| • | личные потребительские вещи |
| • | взаимоотношения между покупателями и продавцами |
| • | защита прав потребителей |
| | k элементам инфраструктуры товарного рынка не относятся: |
| • | торговые предприятия и организации |
| • | информационные организации |
| | юридические организации |
| 1 | учебные заведения |
| ٠ | |
| • | коммерческо-посреднические организации |
| | k коммерческо-посредническим организациям не относится: |
| • | бартерные конторы |
| • | дистрибьюторские фирмы |
| • | агентские фирмы |
| • | дилерские фирмы |
| √ | ярмарки |
| | 1 1 |

Все условия и факторы окружающей среды, которые воздействуют на функционирование предприятия и требуют его соответствующего реагирования, это есть:

16.

17.

18.

19.

20.

21.

| • | система бизнеса; |
|---|--|
| • | внутренняя среда бизнеса; |
| √ | внешняя среда бизнеса; |
| • | структура бизнеса |
| • | инфраструктура бизнеса; |
| | kakoe из ниже перечисленных утверждений является неверным: |
| • | бизнес как открытая система зависит от внешней среды; |
| √ | бизнес является закрытой системой, не взаимомодействующе с внешней средой. |
| • | внешняя среда бизнеса характеризуется рядом свойств: |
| • | бизнес вынужден приспосабливаться к внешней среде, чтобы выжить и сохранить эффективность. |
| • | предприятия должны учитывать факторы внешней среды в своей деятельности и приспосабливаться к ним; |
| | Внешняя среда бизнеса характеризуется следующими свойствами: |
| • | взаимозависимость факторов |
| • | сложность |
| 1 | всеми выше перечисленными свойствами. |
| • | неопределенность |
| • | динамичность |
| | kakoму свойству внешней среды бизнеса относится воздействие изменения одного фактора на другие : |
| 1 | взаимозависимость факторов |
| • | всем выше перечисленными свойствами. |
| • | неопределенность |
| • | динамичность |
| • | сложность |
| | kakoму свойству внешней среды бизнеса относится число факторов, на которые бизнес должен реагировать : |
| • | неопределенность |
| • | всем выше перечисленными свойствами. |
| • | взаимозависимость факторов |
| 1 | сложность |
| • | динамичность |
| | kakoму свойству внешней среды бизнеса относится относительная скорость изменения среды : |
| • | неопределенность |
| • | |
| | всем выше перечисленными свойствами. |
| • | всем выше перечисленными свойствами. взаимозависимость факторов |
| • | |
| | взаимозависимость факторов |
| • | взаимозависимость факторов сложность |
| • | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее |
| • | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее точности : |
| · | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее точности : неопределенность |
| · | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее точности: неопределенность всем выше перечисленными свойствами. |
| · | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее точности : неопределенность всем выше перечисленными свойствами. взаимозависимость факторов |
| · | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее точности: неопределенность всем выше перечисленными свойствами. взаимозависимость факторов сложность |
| · | взаимозависимость факторов сложность динамичность какому свойству внешней среды бизнеса относится относительное количество информации о среде и уверенность в ее точности: неопределенность всем выше перечисленными свойствами. взаимозависимость факторов сложность динамичность |

24.

25.

26.

27.

28.

29.

• предсказуемого и неожиданного воздействия на бизнес;

- длительного и краткосрочного воздействия на бизнес; горизонтального и вертикального воздействия на бизнес; 30. к среде прямого воздействия не относится следующий фактор: законы и учреждения государственного регулирования; $\sqrt{}$ научно технический прогресс конкуренты; поставщики; трудовые ресурсы 31. к среде прямого воздействия не относится следующий фактор: потребители; 1 социально-культурные изменения в обществе законы и учреждения государственного регулирования; трудовые ресурсы поставщики; 32. к среде прямого воздействия не относится следующий фактор: трудовые ресурсы; законы и учреждения государственного регулирования; демографические показатели. потребители; поставщики; 33. к среде косвенного воздействия не относится следующий фактор: √ трудовые ресурсы природно-географические и демографические показатели. научно-технический прогресс, социально-культурные и политические изменения в обществе; состояние экономики; 34. к среде косвенного воздействия не относится следующий фактор: √ поставщики; природно-географические и демографические показатели. культурные и политические изменения в обществе; научно-технический прогресс, состояние экономики; 35. к среде косвенного воздействия не относится следующий фактор: состояние экономики социально-культурные и политические изменения в обществе; природно-географические и демографические показатели научно-технический прогресс, \checkmark потребители
- 36. какая среда бизнеса характеризуется принятой в обществе идеологией и формой правления:
 - экономическая
 - демографическая
 - социально-культурная
 - √ политическая
 - природно-географическая

37. Лицо, как правило, не приобретающее право собственности на товар, а лишь содействующее его купле-продаже:

| • | конкурент |
|--------|--|
| | k факторам внутренней среды бизнеса не относятся: |
| | к факторам внутренней среды бизнеса не относятся. |
| • | технология производства; |
| • | люди с их способностями, потребностями, квалификацией. |
| • | структура предприятия; |
| • | задачи предприятия; |
| 1 | макроэкономические факторы; |
| | k факторам внутренней среды бизнеса не относятся: |
| | |
| • | технология производства; |
| • | люди с их способностями, потребностями, квалификацией. |
| ٧ | демографический состав; |
| • | задачи предприятия; |
| • | цели предприятия; |
| | k факторам внутренней среды бизнеса не относятся: |
| | |
| ٧ | нравственные и религиозные нормы; |
| • | цели предприятия; |
| • | задачи предприятия; |
| • | структура предприятия; |
| • | люди с их способностями, потребностями, квалификацией. |
| | культурные принципы и ценности не включают: |
| | |
| • | искусство; |
| • | национальную культуру |
| • | обычаи и традиции |
| √ | отношение к культурно-историческому наследию; демографию; |
| , | демографию, |
| | Образ жизни формируют: |
| _ | |
| • √ | жизненные цели и ценности; |
| • | все ответы верны |
| • | потребительские приоритеты; взаимоотношения; |
| | поведение; |
| | nobedenine, |
| | Демографическая среда бизнеса не определяется: |
| 1 | образом жизни; |
| • | численностью; |
| • | уровнем образования; |
| • | занятостью; |
| • | половозрастным составом населения; |
| | |
| | k показателям динамики демографического состава не относят следующий показатель: |
| _ | |
| • 1 | численность |
| • | прирост |
| - | npnpovi |

клиент поставщик клиент посредник

38.

39.

40.

41.

42.

43.

| | • | смертность |
|-----|----------|--|
| | • | рождаемость |
| 45. | | Среда, включающая те условия производства и реализации продукции (услуг), которые поддаются регулированию со стороны предприятия в процессе внутрифирменного планирования и управления, называется: |
| | • | вспомогательная; |
| | • | производственная. |
| | | окружающая; |
| | | |
| | اد | внешняя; |
| | ٧ | внутренняя; |
| 46. | | k факторам внутренней среды бизнеса относятся: |
| | • | технология производства |
| | 1 | все выше перечисленное |
| | • | структура предприятия |
| | • | задачи предприятия; |
| | | цели предприятия; |
| | | цели предприятия, |
| 47. | | Логическое взаимоотношение уровней управления и функциональных областей, построенных в такой форме, которая позволяет наиболее эффективно достигать целей предприятия, это есть: |
| | • | задачи предприятия; |
| | • | организационная форма предприятия. |
| | | цели предприятия; |
| | 1 | |
| | ' | структура предприятия; |
| | • | технология; |
| 48. | | Предписанная работа, серия работ, или часть работы, которая должна быть выполнена заранее оговоренным способом в заранее оговоренные сроки, это есть: |
| | • | цель |
| | • | стратегия. |
| | 1 | задача предприятия |
| | • | технология; |
| | • | структура предприятия; |
| | | •-PJJF |
| 49. | | Сочетание квалификационных навыков, оборудования, инструментов и соответствующих технических знаний, необходимых для осуществления желаемых преобразований в материалах, информации или людях, это есть: |
| | • | цель |
| | | стратегия. |
| | | задача предприятия; |
| | اد | |
| | ٧ | технология; |
| | • | структура предприятия |
| 50. | | k факторам внутренней среды бизнеса не относятся: |
| | √ | культурные принципы и ценности |
| | • | люди с их способностями, потребностями, квалификацией. |
| | • | структура предприятия; |
| | | задачи предприятия; |
| | - | |
| | • | цели предприятия |
| 51. | | Полное товарищество создается и действует на основе: |
| | • | договора франшизы |
| | • | договора консигнации |
| | 1 | учредительного договора |
| | • | устава |

лизингового соглашения; 52. холдинговая компания – это предприятие: контролирующее производство одного вида товара занимающееся арендой оборудования 1 владеющее контрольными пакетами акций других предприятий занимающееся сбытом продукции осуществляющее страховую деятельность 53. Унитарное предприятие – это коммерческая организация: наделенная правом собственности на имущество, закрепленное за ним собственником частично наделенная правом собственности на имущество, закрепленное за ним собственником наделяемая правом собственности на имущество по усмотрению собственника представляющая собой совокупность юридических лиц, действующих как основное и дочернее общества не наделенная правом собственности на имущество, закрепленное за ним собственником 54. Минимальное число членов кооператива равно: 100 1 50 3 5 55. Высшим органом управления акционерным обществом является: наблюдательный совет 1 общее собрание акционеров совет директоров все выше перечисленные ревизионная комиссия **56.** Открытую подписку на выпускаемые акции проводит: общество с ограниченной ответственностью производственный кооператив коммандитное товарищество артель открытое акционерное общество; 57. Акционерным обществом является хозяйственное общество: с разделенным на доли уставным капиталом разделенным на доли складочным капиталом разделенным на определенное число акций уставным капиталом коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество, которое является неделимым разделенным на определенное число акций паевым фондом хозяйственным обществом является: 58. полное товарищество коммандитное товарищество товарищество на вере нет правильного ответа закрытое акционерное общество

59.

Одно лицо может быть полным товарищем:

| • | в двух товариществах |
|-----|--|
| • | одном полном товариществе и одном коммандитном товариществе |
| • | неограниченном числе товариществ |
| اد | не более, чем в трех товариществах |
| 1 | в одном товариществе |
| | хозяйственным товариществом является: |
| √ | коммандитное товарищество |
| • | общество с дополнительной ответственностью |
| • | открытое акционерное общество |
| • | холдинг |
| • | общество с ограниченной ответственностью |
| | Высшим органом управления финансово-промышленной группой является: |
| | общее собрание акционеров |
| √ | совет директоров компаний, входящих в состав финансово-промышленной группы |
| • | центральная компания финансово-промышленной группы |
| • | наблюдательный совет |
| • | совет учредителей |
| | |
| | консорциум — это объединение предприятий для осуществления проектов: |
| 1 | на временной основе |
| • | на один год |
| • | на 10 лет |
| • | на непредвиденный срок |
| • | на постоянной основе |
| | Объединение юридически самостоятельных предприятий под общим руководством в хозяйственной деятельности путем установления над ними финансового контроля за счет покупки или обмена акциями является: |
| | синдикатом |
| J | концерном |
| • | трестом |
| • | товариществом |
| • | картелем |
| | |
| | Некоммерческие организации – это юридические лица, главной целью которых является: |
| | распределение прибыли между учредителями |
| ٠,١ | удовлетворение материальных, духовных или иных нематериальных потребностей, социальные, благотворительные, |
| 1 | культурные, образовательные или иные общественно-полезные цели |
| • | удовлетворение только материальных потребностей |
| • | нет правильного ответа |
| • | получение прибыли |
| | Opposition the popular density the Think the Constitution of the C |
| | Организационно-правовые формы предприятий –это: |
| | 1) государственное унитарное предприятие |
| | 2) малое предприятие 3) совместное предприятие |
| | 4) открытое акционерное общество |
| | |
| | $\it \Delta$ |
| • | 3 |

61.

62.

63.

64.

65.

1,2 1,4

3,4

| | 1 | всем принадлежащим им имуществом; |
|-----|---|--|
| | • | в пределах стоимости принадлежащих им акций; |
| | • | определенной частью принадлежащего им имущества |
| | • | нет правильного ответа |
| | • | в пределах стоимости внесенных им вкладов; |
| 67. | | Участники общества с ограниченной ответственностью по его обязательствам несут отвественность: |
| | • | всем принадлежащим им имуществом; |
| | • | в пределах стоимости принадлежащих им акций; |
| | • | определенной частью принадлежащего им имущества |
| | • | нет верного ответа |
| | 1 | в пределах стоимости внесенных им вкладов; |
| 68. | | Высшим органом управления акционерным обществом является: |
| | • | наблюдательный совет |
| | • | совет директоров |
| | • | правление акционерного общества |
| | • | генеральный директор |
| | 1 | общее собрание акционеров |
| 69. | | Участники-вкладчики какой организационно-правовой формы не принимают участия в предпринимательской деятельности и несут риск убытков в пределах вкладов: |
| | √ | хозяйственные товарищества на вере |
| | • | акционерное общество |
| | • | общество с ограниченной ответственностью |
| | • | артель |
| | • | полные хозяйственные товарищества |
| 70. | | Участники какой организационно-правовой формы бизнеса не отвечают по обязательствам и несут риск убытков в пределах стоимости своих акций: |
| | • | хозяйственные товарищества на вере |
| | 1 | акционерное общество |
| | • | общество с ограниченной ответственностью |
| | • | артель |
| | • | полные хозяйственные товарищества |
| 71. | | Участники какой организационно-правовой формы бизнеса солидарно несут субсидиарную ответственность по обязательствам предприятия в одинаковом размере, кратном стоимости вклада: |
| | • | хозяйственные товарищества на вере |
| | • | акционерное общество |
| | • | общество с ограниченной ответственностью |
| | 1 | общество с дополнительной ответственностью |
| | • | полные хозяйственные товарищества |
| 72. | | Фирменное наименование полного товарищества должно содержать: |
| | • | имена всех его участников и слова «полное товарищество»; |
| | • | имена нескольких участников с добавлением слова «компания»; |
| | • | наименование одного участника с добавление слова «полное товарищество» |
| | √ | все ответы верны |

Участники полного товарищества по его обязательствам несут ответственность:

имя одного участника с добавление слова «компания»;

| 13. | | у чредительный договор полного товарищества должен оыть подписан. |
|-----|---|--|
| | • | хотя бы одним его участником |
| | 1 | всеми его участниками |
| | • | не менее пяти его участниками |
| | • | нет правильного ответа |
| | • | тремя его участниками |
| 74. | | Что из ниже перечисленного неверно характеризует полное товарищество: |
| | • | управление деятельностью полного товарищества осуществляется по общему согласию всех участников; |
| | 1 | могут быть созданы одним лицом; |
| | • | прибыль распределяется между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале. |
| | • | является коммерческой организацией; |
| | • | каждый участник полного товарищества имеет один голос; |
| 75. | | хозяйственные товарищества и общества имеют следующие общие черты: |
| | • | имущество, созданное за счет вкладов учредителей, а также произведенное и приобретенное в процессе их деятельности, принадлежит им на праве собственности; |
| | • | общества и товарищества как юридические лица могут быть участниками других обществ и товариществ; |
| | • | их учредители по отношению к обществу имеют лишь право обязательного характера, но не вещное право на его имущество; |
| | √ | все ответы верны |
| | • | все они являются коммерческими организациями, обладающими общей правоспособностью; |
| 76. | | Участники акционерного общества по его обязательствам несут ответственность: |
| | • | всем принадлежащим им имуществом |
| | 1 | в пределах стоимости принадлежащих им акций; |
| | • | определенной частью принадлежащих им акций |
| | • | нет верного ответа |
| | • | в пределах стоимости внесенных ими вкладов |
| 77. | | Объединение капиталов физических лиц для достижения общих целей путем предпринимательской деятельности, юридически и организационно оформленное, придает им статус: |
| | • | индивидуального предпринимателя |
| | • | наемного работника |
| | • | гражданского лица |
| | • | потребителя |
| | √ | юридического лица |
| 78. | | Что из ниже перечисленного характеризует юридическое лицо: |
| | • | фирменное наименование, |
| | • | юридический адрес |
| | • | наличие специального разрешения для осуществления деятельности |
| | 1 | все вышеперечисленное |
| | • | определенная организационная структура |
| 79. | | Обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его расположения и осуществляющее все его функции, называется: |
| | • | представительство |
| | • | ассоциация |
| | • | дочерняя компания |
| | • | ТНК |
| | 1 | филиал |
| 80. | | Обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения, представляющее интересы юридического лица и осуществляющее его защиту, называется: |

| اد | THE TOTAL VITAL TOTAL |
|----------|--|
| √ | представительство |
| • | ассоциация |
| • | дочерняя компания |
| • | THK |
| • | филиал |
| | Организации, преследующие в качестве основной цели своей деятельности прибыль, разделяемую среди участников, называются: |
| 1 | коммерческие организации |
| • | государственные организации |
| • | общественные организации |
| • | религиозные организации |
| • | некоммерческие организации |
| | Формой вклада товарища по договору простого товарищества является: |
| • | деньги |
| • | профессиональные знания |
| • | навыки и умения |
| √ | все выше перечисленное |
| • | имущество |
| | Акционер должен быть извещен о проведении собрания: |
| √ | не позднее 45 дней до проведения общего собрания; |
| • | не позднее 90 дней до проведения общего собрания; |
| | не позднее двух месяцев до проведения общего собрания; |
| | за три дня до проведения общего собрания; |
| • | не позднее 30 дней до проведения общего собрания; |
| | no nosque de guen de nicos de contra |
| | Высшим органом управления АО является: |
| √ | общее собрание акционеров (учредителей); |
| • | правление общества |
| • | финансово-ревизионная комиссия общества |
| • | все выше перечисленные |
| • | наблюдательный совет |
| | C целью контроля за деятельностью правления создается: |
| | общее собрание акционеров (учредителей); |
| | правление общества |
| • | финансово-ревизионная комиссия общества |
| | все выше перечисленные |
| √ | наблюдательный совет |
| , | пиолюдительный совет |
| | Руководство текущей деятельностью АО осуществляется: |
| • | общим собранием акционеров (учредителей); |
| 1 | правлением общества |
| • | финансово-ревизионной комиссией общества |
| • | все выше перечисленные |
| • | наблюдательным советом |

В исключительную компетенцию общего собрания акционеров входит:

81.

82.

83.

84.

85.

86.

- определение основных направлений деятельности общества, утверждение составленных планов и отчетов;
- избрание и отзыв состава наблюдательного совета, правления и контрольной, финансово-ревизионной комиссий;
- утверждение результатов работы за год (в том числе по филиалам), отчетов контрольной, финансово-ревизионной комиссий;
- √ все выше перечисленное.
- изменение устава общества;
- 88. В исключительную компетенцию общего собрания акционеров входит:
 - определение правил распределения прибыли и возмещения убытков;
 - установление зарплаты должностным лицам общества, его филиалов и представительств;
 - утверждение организационной структуры, внутреннего распорядка общества;
 - √ все выше перечисленное.
 - создание филиалов и представительств, утверждение их уставов и прекращение деятельности;
- 89. Общее собрание считается правомочным, если на нем присутствует:
 - менее 50 процентов акционеров, имеющих право голоса.
 - не менее 50 процентов акционеров, имеющих право голоса.
 - менее 100 процентов акционеров, имеющих право голоса.
 - менее 80 процентов акционеров, имеющих право голоса.
 - √ не менее 60 процентов акционеров, имеющих право голоса.
- 90. Что из ниже перечисленного не верно характеризует наблюдательный совет АО:
 - наблюдательный совет состоит не менее чем из трех физических лиц.
 - √ члены наблюдательного совета не могут избираться из посторонних лиц;
 - представитель предприятия, зависимого от общества, должностные лица органов государственной власти и управления не могут быть членами наблюдательного совета;
 - член наблюдательного совета не может быть членом правления, юристом и уполномоченным общества.
 - члены наблюдательного совета могут избираться из числа акционеров общества и посторонних лиц;
- 91. Что из ниже перечисленного неверно характеризует правление АО:
 - в состав правления могут избираться как акционеры общества, так и посторонние лица;
 - правление решает все вопросы, связанные с деятельностью общества, за исключением тех, которые относятся к исключительной компетенции общего собрания и наблюдательного совета;
 - полномочия правления определяются уставом общества;
 - √ член правления может быть членом наблюдательного совета.
 - правлением руководит председатель правления, избранный или назначенный в соответствии с уставом общества;
- 92. С целью осуществления контроля и ревизий хозяйственно-финансовой деятельности АО создается:
 - общее собрание акционеров (учредителей);
 - правление общества
 - √ финансово-ревизионная комиссия общества
 - все выше перечисленные
 - наблюдательный совет
- 93. Что из ниже перечисленного неверно характеризует финансово-ревизионную комиссию:
 - члены финансово-ревизионной комиссии избираются общим собранием из числа физических лиц, не являющихся
 - финансово-ревизионная комиссия контролирует финансово-хозяйственную деятельность общества;
 - без заключения финансово-ревизионной комиссии общее собрание акционеров не может утвердить годовой отчет;
 - все выше перечисленное верно
 - √ член финансово-ревизионной комиссии может быть членом правления общества и наблюдательного совета общества;
- **94.** Финансово-ревизионная комиссия проводит ревизию финансово-хозяйственной деятельности общества в следующих случаях:
 - по завершении хозяйственного года;

по требованию акционеров, владеющих одной десятой частью голосов; по требованию наблюдательного совета и правления; в этих и в других случаях, предусмотренных уставом. по требованию общего собрания акционеров; Объединение производителей, созданное в целях ограничения объемов выпуска продукции для поддержания высоких цен на нее, называется: артель √ картель финансово-промышленная группа ассоциация синдикат При ликвидации общества ликвидационная комиссия осуществляет расчеты с кредиторами с соблюдением следующей последовательности и порядка: 1.выдача зарплаты 2.погашение другой кредиторской задолженности 3.погашение облигаций. 4. погашение привилегированных акций 5.погашение обычных акций. 6. расчеты с бюджетом; 1;6;2;3;4;5. 3;4;5;1;2;6. 6;1;3;5;2;4. 2;3;4;6;1;5. 1;2;3;4;5;6. Добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом или ином участии и объединении его членами имущественных паевых взносов, это есть: акционерное общество общество с дополнительной ответственностью; полное товарищество общество с ограниченной ответственностью Учредительным документом производственного кооператива является: устав конституция указ паспорт учредительный договор Что из ниже перечисленного не верно характеризует производственный кооператив: число членов кооператива не должно быть меньше пяти человек; прибыль кооператива распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием; высший орган управления кооператива – общее собрание его членов. член кооператива не вправе по своему усмотрению выйти из кооператива имущество, находящееся в собственности производственного кооператива, делится на паи его членов; 100. Преимуществом производственного кооператива не является: прибыль кооператива распределяется между его членами не пропорционально паям, а в соответствии с их трудовым вкладом; все выше перечисленное является преимуществом. каждый член кооператива несет ограниченную субсидиарную ответственность по долгам кооператива; равные права всех членов в управлении кооперативом, так как каждый их них имеет только один голос; законодательством не ограничивается число членов кооператива, что представляет большие возможности физическим лицам для вступления в него;

95.

96.

97.

98.

| 101. | | Определите фактор, влияющий на выбор организационной формы бизнеса: |
|------|---|--|
| | • | цели, которые ставит перед собой |
| | • | методы осуществления производственно-хозяйственной деятельности предпринимателя |
| | • | организационная форма и методы управления бизнесом; |
| | √ | все факторы |
| | • | способ образования стартового капитала |
| 102. | | коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество, называется: |
| | • | артель |
| | • | фирма |
| | 1 | унитарное предприятие |
| | • | синдикат |
| | • | акционерное общество |
| 103. | | Организация, в состав активов которой входят контрольные пакеты акций других организаций, называется: |
| | • | финансово-промышленная группа |
| | • | ассоциация |
| | • | артель |
| | • | синдикат |
| | √ | холдинг |
| 104. | | Обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения и осуществляющее все его функции или их часть, представляющее интересы юридического лица и осуществляющее их защиту |
| | • | союз |
| | • | ассоциация |
| | 1 | филиал |
| | • | представительство |
| | • | дочерняя компания |
| 105. | | Совокупность людей, которые общаются между собой через Интернет на базе общности интересов для получения информации о тех или иных конкретных аспектах проблем оценки и приобретения товаров (услуг), называется: |
| | • | интернет - группа |
| | • | интернет – семья |
| | • | интернет – компания |
| | √ | интернет – сообщество |
| | • | интернет – коллегия |
| 106. | | Рекламный носитель в Интернете называется: |
| | 1 | баннер |
| | • | брандмауэр |
| | • | билборд |
| | • | брендинг |
| | • | блоггинг |
| 107. | | Процесс усиления взаимозависимости экономических агентов до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех других и одновременно оказывают воздействие на процессы и явления в других сферах, это есть: |
| | • | интеграция |
| | • | концентрация |
| | • | интернационализация |
| | • | конвергенция |
| | √ | глобализация |
| | | |

| 108. | | Информационный рынок включает: |
|------|----------|--|
| | • | информационные технологии и средства деловой коммуникации; |
| | √ | все выше перечисленные |
| | • | консалтинговые компании |
| | • | информационные агентства и средства массовой информации; |
| | • | рекламные агентства |
| 109. | | Научная и производственная информация, относящаяся k kakoй-либо отрасли хозяйства и отражающая ее особенности, это есть: |
| | √ | отраслевая информация |
| | • | релевантная информация |
| | • | бытовая информация |
| | • | доверительная информация |
| | • | общедоступная информация |
| 110. | | kak называют информацию, сокрытие которой недопустимо и которую может получить любой гражданин: |
| | • | бытовая |
| | • | релевантная |
| | ٧ | общедоступная |
| | • | деловая |
| | • | доверительная |
| 111. | | kak называют информацию, распространяемую только по желанию ее обладателя и на его условиях: |
| | • | бытовая |
| | • | релевантная |
| | • | общедоступная |
| | • | деловая |
| | 1 | доверительная |
| 112. | | Бизнес-информация подразделяется на: |
| | • | релевантную и обзорную |
| | • | нужную и ненужную |
| | √ | доверительную и общедоступную |
| | • | текущую и бытовую |
| | • | деловую и бытовую |
| 113. | | Деловая и релевантная информация делится на: |
| | 1 | бизнес-информацию и отраслевую |
| | • | системную и хаотичную |
| | • | нужную и ненужную |
| | • | частную и обзорную |
| | • | текущую и бытовую |
| 114. | | Сигнальная информация может стать основой для: |
| | 1 | деловой и релевантной. |
| | • | текущей и бытовой |
| | • | для всех выше перечисленных |
| | • | текущей и общедоступной |
| | • | бытовой и релевантной |
| 115. | | kak называют информацию, предназначенную для предварительного оповещения и указывающую источники, из которых могут быть получены более подробные сведения: |

| • | деловая |
|-----|---|
| • | текущая |
| 1 | сигнальная |
| • | бытовая |
| • | релевантная |
| | kak называется информация о событиях, происходящих одновременно с событиями в бизнесе: |
| • | деловая |
| • | сигнальная |
| • | бытовая |
| 1 | текущая |
| • | релевантная |
| | kak называется информация о внутренней и внешней среде бизнеса, необходимая для принятия управленческих решений: |
| • | бытовая |
| • | текущая |
| • | релевантная |
| 1 | деловая |
| • | сигнальная |
| | Что из ниже перечисленного неверно характеризует информацию: |
| • | информация подразделяется на несколько видов; |
| • | информация – это отраженное разнообразие; |
| 1 | информация является особой формой движения, которую невозможно измерять количественно и оценивать качественно; |
| • | к источникам информации относятся все виды материи; |
| • | все точки зрения верно характеризуют информацию. |
| | |
| | kak называется информация, доступная только их владельцу: |
| • | kak называется информация, доступная только их владельцу: деловая |
| • | |
| • | деловая |
| • | деловая релевантная |
| • | деловая релевантная сигнальная |
| ••• | деловая релевантная сигнальная частная |
| | деловая релевантная сигнальная частная текущая |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: текущую, сигнальную, оперативную; |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: текущую, сигнальную, оперативную; обзорную, релевантную, частную. |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: текущую, сигнальную, оперативную; обзорную, релевантную, частную. бытовую, сигнальную, релевантную; |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную, системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: текущую, сигнальную, оперативную; обзорную, релевантную, частную. бытовую, сигнальную, релевантную; итоговую, обзорную, оперативную; |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: текущую, сигнальную, оперативную; обзорную, релевантную, частную; бытовую, сигнальную, оперативную; текущую, сигнальную, оперативную; текущую, сигнальную, оперативную; текущую, сигнальную, частную; |
| • | деловая релевантная сигнальная частная текущая Текущая информация делится на: бытовую и сигнальную; системную и хаотичную нужную и ненужную релевантную и обзорную деловую и бытовую Деловая информация подразделяется на: текущую, сигнальную, оперативную; обзорную, релевантную, оперативную; обзорную, релевантную; итоговую, обзорную, оперативную; текущую, сигнальную, частную; В настоящий момент превалирует следующая точка зрения о сущности информации: |

117.

118.

119.

120.

121.

122.

• к источникам информации относятся все виды материи;

| 123. | | Данные, собираемые под конкретную задачу, лицо, цель, период времени, это есть: |
|------|----------|--|
| | • | обзорная информация |
| | • | бытовая информация |
| | • | текущая информация |
| | √ | релевантная информация |
| | • | деловая информация |
| | • | деловая информация |
| 124. | | Глобальная система Интернет была создана в: |
| | • | 1995 г. |
| | • | 1990 Γ. |
| | • | 1967г. |
| | • | 1971 г. |
| | 1 | 1985 г. |
| 125. | | Финансово-экономические информационные системы включают: |
| | • | аудит; |
| | • | автоматизированные системы фондового рынка; |
| | 1 | все выше перечисленное |
| | • | банковские автоматизированные |
| | • | бухгалтерский учет |
| | | |
| 126. | | Основы информационной культурой включают: |
| | • | владение коммутационными приемами, коммуникабельность; |
| | 1 | все выше перечисленное, и знание делового и профессионального этикета. |
| | • | умение находить и эффективно переработать необходимую информацию; |
| | • | наличие общей культуры; |
| | • | компьютерную грамотность и знание информационных технологий; |
| 127. | | Оптимальная информационная культура в бизнесе должна соответствовать следующим требованиям: |
| | √ | все выше перечисленное |
| | • | овладение персоналом основами информационной культурой; |
| | • | обеспечение необходимого и достаточного объема сведений для всех абонентов; |
| | • | создание необходимых и достаточных условий для сбора, хранения, переработки и передачи информации; |
| | • | организация наиболее рационально устроенного обмена информацией; |
| 128. | | качество информации определяет: |
| | | точность |
| | • | избыточность |
| | • | новизна |
| | √ | все выше перечисленное |
| | • | усвоение |
| 129. | | Ценность информации определяет: |
| | | |
| | • | полезность |
| | √ | все выше перечисленное |
| | • | достоверность |
| | • | доступность |
| | • | полнота |
| 130. | | Требованиями к информации в бизнесе можно разделить на два основных направления: |

• информация является особой формой движения, которую можно измерять количественно и оценивать качественно;

√ по целенаправленности и по качеству; по количеству и качеству; все ответы верны по целенаправленности и времени. по времени и месту потребления; Внешняя информация не включает: данные о состоянии экономики страны, региона, отрасли √ данные об издержках производства. другие сведения, характеризующие изменения во внешней среде, затрагивающие интересы бизнеса; информацию о ноу-хау, патентах, лицензиях в соответствующей отрасли; данные о потребителях, поставщиках, конкурентах; Внешняя информация включает: другие сведения, характеризующие изменения во внешней среде, затрагивающие интересы бизнеса; √ все выше перечисленное. данные о состоянии экономики страны, региона, отрасли; данные о потребителях, поставщиках, конкурентах; информацию о ноу-хау, патентах, лицензиях в соответствующей отрасли; Внутренняя информация не содержит данные: о количестве и качестве выпускаемой продукции; √ характеризующие изменения во внешней среде, затрагивающие интересы бизнеса. о выручке, прибылях и убытках; статистику оборотов, заказов, клиентов; об издержках производства; Внутренняя информация содержит данные: о количестве и качестве выпускаемой продукции; √ все выше перечисленное о выручке, прибылях и убытках; статистику оборотов, заказов, клиентов; об издержках производства Отраслевая информация включает: доверительную и общедоступную √ внутрифирменную и внешнюю текущую и бытовую релевантную и обзорную деловую и бытовую k ведущим тенденциям в развитии электронного бизнеса для индустрии информационных технологий, относят: развитие беспроводных компьютерных технологий; √ все выше перечисленное интеграция стандартов и развитие новых компьютерных платформ и языковых средств; экспертиза технического и программного обеспечения; улучшение товарных свойств программных продуктов; к ведущим тенденциям в развитии электронного бизнеса для коммуникационных технологий, относят: • утверждение и внедрение международных стандартов;

131.

132.

133.

134.

135.

136.

137.

√ все выше перечисленное

дальнейшее развитие инфраструктуры;

увеличение объема цифровой информации при ее транспортировке;

| 38. | | То, что должно находиться рядом с производственным предприятием: |
|-----|---|--|
| | • | школа |
| | • | больница |
| | • | общежитие |
| | 1 | склад |
| | • | министерство обороны |
| 39. | | конкретные, краткосрочные стратегии, согласованные с общими долгосрочными планами и конкретной ситуацией фирмы |
| | √ | тактика |
| | • | задача |
| | • | цель |
| | • | метод |
| | • | способ |
| 40. | | концепция бизнеса - это поведения, объединяющая все множество ролей фирмы: |
| | • | манера |
| | • | форма |
| | • | норма |
| | ٧ | к инил |
| | • | стиль |
| 41. | | Цели, способствующие выполнению основной функции предприятия, выраженной в его линии деятельности: |
| | • | определяющие |
| | • | стратегические |
| | • | контролирующие |
| | 1 | основные |
| | • | направляющие |
| 42. | | При размещении торгового предприятия целесообразно учитывать: |
| | • | приближенность к поставщикам; |
| | • | наличие трудовых ресурсов; |
| | 1 | близость к остановкам общественного транспорта;; |
| | • | близость к шоссейным дорогам; |
| | • | наличие складских помещений; |
| 43. | | При размещении торгового предприятия целесообразно учитывать: |
| | √ | наличие стоянки для автомашин; |
| | • | приближенность к поставщикам; |
| | • | наличие складских помещений; |
| | • | близость к шоссейным дорогам; |
| | • | наличие трудовых ресурсов; |
| 44. | | Очень узкая, еще не занятая или недостаточно использованная конкурентами область на рынке товаров или услуг: |
| | • | полка |
| | • | щель |
| | • | проём |
| | √ | ниша |
| | • | лазейка |
| 45. | | При размешении торгового предприятия прежде всего необходимо учитывать: |

снижение цен и рост конкуренции;

приближенность к поставщикам; наличие трудовых ресурсов пешеходные потоки; близость к шоссейным дорогам: наличие складских помещений; В процессе трансформации обычно изменяется организационно-экономическая структура бизнеса. В наиболее сильной степени это происходит при: слияние и присоединение разделение и преобразование преобразование и присоединение 1 слияние и разделение разделение и выделение Для крупных компаний трансформации часто связаны с реорганизацией: дивизиональной организационной структуры компании в линейно-функциональную; проектной организационной структуры компании в функциональную; дивизиональной организационной структуры компании в в проектную; функциональной организационной структуры компании в матричную; линейной организационной структуры компании в линейно-функциональную; kakoго варианта слияний и поглощений компаний не существует: вертикальная интеграция. √ конвергенция покупка отделения, филиала, филиальной сети, сбытовой сети. диверсификация горизонтальная интеграция; Что из ниже перечисленного неверно характеризует стадию спада бизнеса: фирмы нередко делятся; √ все верно. жизнеспособные, с сильным управлением фирмы, ведут борьбу за выживание; нежизнеспособные, с плохим управлением фирмы, прекращают борьбу; уходят партнеры, прихватив с собой часть бизнеса; kakoe из нижеперечисленных утверждений не верно: предприятие имеет определенный жизненный цикл и это обусловлено изменениями во внутренней и внешней среде; каждому предприятию нужно периодически модернизировать производство и приспосабливаться к требованиям рынка. каждая стадия требует выработки своей стратегии и тактики деятельности; чем быстрее проходят изменения во внутренней и внешней среде, тем длиннее продолжительность жизненного цикла и его отдельных стадий; предприятие имеет определенный жизненный цикл; какого вида из циклов бизнеса нет: деловой цикл товара. жизненный цикл предприятия (фирмы); жизненный цикл вида бизнеса; жизненный цикл товара; деловой цикл; Из скольких фаз состоит деловой цикл: 1 3

146.

147.

148.

149.

150.

151.

| 1 | 4 |
|---|--|
| • | 2 |
| • | 6 |
| | |
| | kak называется первая фаза делового цикла: |
| | |
| √ | пик (процветание) |
| • | сжатие (рецессия) |
| • | становление (зарождение) |
| • | расширение (восстановление) |
| • | дно (депрессия) |
| | |
| | как называется вторая фаза делового цикла: |
| • | расширение (восстановление) |
| • | становление (зарождение) |
| • | пик (процветание) |
| • | дно (депрессия) |
| ٧ | сжатие (рецессия) |
| , | ежите (рецессия) |
| | kak называется третья фаза делового цикла: |
| | |
| • | сжатие (рецессия) |
| • | расширение (восстановление) |
| • | становление (зарождение) |
| 1 | дно (депрессия) |
| • | пик (процветание) |
| | |
| | Что из выше перечисленного не характерно для фазы пика делового цикла: |
| | в экономике наблюдается полная занятость; |
| 1 | цены, как правило, понижаются; |
| | реальный объём производства достигает в этой точке своего максимума; |
| | производство работает на полную мощность; |
| | рост деловой активности прекращается. |
| · | рост деловой активности прекращается. |
| | Что из выше перечисленного не характерно для фазы сжатия: |
| | |
| • | производство начинает отходить от набранной мощности; |
| • | объём занятости неумолимо сокращается; |
| 1 | цены, как правило, понижаются |
| • | через некоторое время фаза спада доходит до состояния депрессии; |
| • | цены не поддаются общей тенденции к спаду; |
| | Что из выше перечисленного характерно для фазы депрессии: |
| | The state of the s |
| • | объём занятости неумолимо сокращается; |
| • | рост деловой активности повышается. |
| • | в экономике наблюдается полная занятость; |
| √ | как производство, так и занятость проходят период своего минимума; |
| • | производство работает на полную мощность; |
| | Запомнания таории никлов и кризиоов отмосителя |
| | Зарождение теории циклов и кризисов относится: |
| 1 | к началу 19 века |
| • | к 80-м годам 20 века |
| • | к концу 18 века |
| • | к концу 19 века |
| • | к 30 -м годам 20 века |

154.

155.

156.

157.

158.

| 160. | | какова продолжительность цикла запасов: |
|------|----------|--|
| | 1 | 2-3 года |
| | • | 5-10 |
| | • | 40-60 лет |
| | • | 15-20 лет |
| | • | до 1-го года |
| | | 40 1 10 10 4 4 |
| 161. | | какова продолжительность цикла строительства: |
| | • | 2-3 года |
| | • | 5-10 |
| | 1 | 15-20 лет |
| | • | 40-60 лет |
| | • | до 1-го года |
| | | A - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - |
| 162. | | kakова продолжительность цикла длинные волны : |
| | 1 | 40-60 лет |
| | • | 5-10 |
| | • | 2-3 года |
| | • | до 1-го года |
| | • | 15-20 лет |
| | | |
| 163. | | На продолжительность цикла оказывает влияние следующий фактор¬: |
| | • | время обращения; |
| | • | конъюнктуры рынка |
| | 1 | все выше перечисленные и другие |
| | • | состояние спроса; |
| | • | время производства; |
| 164. | | Что из ниже перечисленного не относится k предпроизводственной стадии жизненного цикла любого изделия: |
| | • | подготовка производства изделия на заводе-изготовителе серийной продукции; |
| | V | эксплуатация изделий. |
| | • | научно-исследовательские работы по тематике изделия; |
| | • | опытно-конструкторская работа; |
| | | пробный маркетинг; |
| | | |
| 165. | | Основным содержанием целевых исследований в процессе управления жизненным циклом изделия является: |
| | • | анализ прогнозируемого состояния объектов; |
| | 1 | все выше перечисленные |
| | • | выявление предпочтительных направлений использования ресурсов; |
| | • | оценка приоритетности в решении локальных задач; |
| | • | определение ожидаемых и фактических результатов; |
| 166. | | Сколько стадий включает жизненный цикл вида бизнеса: |
| | √ | 5 |
| | ٧ | |
| | • | 8 |
| | • | 4-5 |
| | • | |
| | • | 4 |
| 167. | | как называется четвертая фаза делового цикла: |
| | • | становление (зарождение) |
| | • | пик (процветание) |
| | | ····· (···· vastame) |

| • | сжатие (рецессия) |
|---|--|
| √ | расширение (восстановление) |
| • | дно (депрессия) |
| | |
| | как называется пятая стадия жизненного цикла вида бизнеса: |
| | |
| • | стадия расширения, роста. |
| • | стадия зрелости |
| 1 | смена вида бизнеса |
| • | стадия сокращения деловых операций. |
| • | начальный этап |
| | Неспособность юридического или физического лица отвечать по своим обязательствам: |
| ٧ | банкротство |
| • | кризис |
| • | крах |
| • | нищенство |
| • | бедность |
| | |
| | Период медленного роста сбыта по мере выхода товара на рынок: |
| • | изучение |
| • | вытеснение |
| • | возникновение |
| √ | внедрение |
| • | адаптация |
| | Совокупность ряда стадий, которые проходит предприятие в процессе своего существования: |
| | совокупность ряда стадии, которые проходит предприятие в процессе своего существования. |
| | |
| • | кругооборот |
| | кругооборот этап |
| • | |
| • √ | тап |
| • √ | этап цикл |
| • √ | этап цикл фаза оборот |
| • √ | этап цикл фаза |
| • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: |
| • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие |
| • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение |
| • • • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние |
| • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение |
| • * * • * • • • • • • • • • • • • • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние |
| • * * • * • • • • • • • • • • • • • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение |
| • * • • • • • • • • • • • • • • • • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сопряжение Сотуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: |
| • > • • • • • • • • • • • • • • • • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство |
| • * * • * • • • • • • • • • • • • • • • | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция стагнация |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция стагнация |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция стагнация Период, быстрого восприятия товара рынком и увеличение прибылей: |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция стагнация Период, быстрого восприятия товара рынком и увеличение прибылей: зрелость |
| | этап цикл фаза оборот Соглашение между руководством двух компаний об их совместной деятельности под общим управлением: содействие совмещение слияние сопряжение сосуществование Ситуация, при которой либо наблюдается очень медленный экономический рост, либо он вообще отсутствует: санация застой банкротство санкция стагнация Период, быстрого восприятия товара рынком и увеличение прибылей: зрелость повышение |

169.

170.

171.

172.

173.

| 175. | | Период, характеризующийся резким падением сбыта и снижением прибыли: |
|------|----------|---|
| | • | скат |
| | • | уменьшение |
| | • | снижение |
| | 1 | спад |
| | • | угасание |
| 176. | | Период замедления темпов сбыта в связи с тем, что товар воспринят большинством потенциальных покупателей: |
| | | созревание |
| | • | затишье |
| | √ | зрелость |
| | • | становление |
| | • | застой |
| 177. | | Цикл, представляющий собой ряд последовательных стадий осуществления бизнеса: |
| | • | трудовой |
| | | предпринимательский |
| | V | деловой |
| | | коммерческий |
| | | |
| | • | производственный |
| 178. | | kak называется последняя стадия жизненного цикла предприятия: |
| | • | зрелость |
| | 1 | спад. |
| | • | ликвидация |
| | • | создание |
| | • | рост |
| 179. | | kak называется третья стадия жизненного цикла предприятия: |
| | • | ликвидация |
| | • | спад. |
| | 1 | зрелость |
| | • | рост |
| | • | создание |
| 180. | | kak называется вторая стадия жизненного цикла предприятия: |
| | • | ликвидация |
| | • | спад. |
| | • | зрелость |
| | √ | рост |
| | • | создание |
| 181. | | kak называется первая стадия жизненного цикла предприятия: |
| | • | зрелость |
| | • | спад. |
| | • | ликвидация |
| | √ | создание |
| | • | рост |
| 182. | | Приобретение компании: |
| | • | поглощение |
| | • | приватизация |
| | | |

| | • | покупка |
|------|----------|--|
| | • | слияние |
| | 1 | присвоение |
| 183. | | Процесс оздоровления предприятия: |
| 2001 | | проделе содорожения предприятия |
| | 1 | санация |
| | • | реорганизация |
| | • | стагнация |
| | • | реструктуризация |
| | • | систематизация |
| 184. | | Из скольких стадий состоит жизненный цикл предприятия: |
| | • | 1 |
| | • | 7 |
| | 1 | 4 |
| | • | 3 |
| | • | 5 |
| 185. | | kak называется четвертая стадия жизненного цикла вида бизнеса: |
| | • | начальный этап |
| | • | стадия вида бизнеса |
| | • | стадия расширения, роста. |
| | 1 | стадия сокращения деловых операций. |
| | • | стадия зрелости |
| 186. | | kak называется третья стадия жизненного цикла вида бизнеса: |
| | • | начальный этап |
| | • | стадия расширения, роста. |
| | • | стадия сокращения деловых операций. |
| | 1 | стадия зрелости |
| | • | стадия вида бизнеса |
| 187. | | kak называется втора стадия жизненного цикла вида бизнеса: |
| | • | начальный этап |
| | √ | стадия расширения, роста. |
| | • | стадия сокращения деловых операций. |
| | • | стадия зрелости |
| | • | стадия вида бизнеса |
| 188. | | kak называется первая стадия жизненного цикла вида бизнеса: |
| | √ | начальный этап |
| | • | стадия зрелости |
| | • | стадия сокращения деловых операций. |
| | • | стадия расширения, роста. |
| | • | стадия вида бизнеса |
| 189. | | Что дословно подразумевается под понятием гудвилл: |
| | • | связи с общественностью |
| | • | хороший имидж |
| | • | желанный клиент |

добрая воля выгодные связи

| 190. | | Отрицательная деловая репутация, это есть: |
|------|----------|---|
| | • | минусвилл |
| | • | бенчвилл |
| | • | брендбук |
| | • | бенчмарк |
| | √ | бедвилл |
| 191. | | Многоуровневая система создания и продвижения брендов: |
| | • | бедвилл |
| | | брендбук |
| | | брендинг |
| | | бенчмаркинг |
| | 1 | брендбилдинг |
| | • | орендоилдинг |
| 192. | | компания, имеющая максимальную рыночную долю и (или) занимающая ведущие позиции на рынке в стратегически важных направлениях бизнеса: |
| | • | компания –гегемон |
| | • | «дойная корова» |
| | 1 | лидер рынка |
| | • | промышленный магнат |
| | • | ведущий производитель |
| 193. | | В соответствии с матрицей БкГ звезда - это: |
| | • | нет правильного ответа |
| | 1 | товар в стадии зрелости; |
| | • | товар - лидер на рынке; |
| | • | проблематичный товар; |
| | • | нежизнеспособный товар; |
| 194. | | В соответствии с матрицей БкГ собака - это: |
| | • | проблематичный товар |
| | • | товар - лидер на рынке; |
| | • | товар в стадии зрелости; |
| | • | все ответы верны |
| | 1 | нежизнеспособный товар. |
| 195. | | Показатели привлекательности бывают: |
| | • | брендовые и фирменные |
| | 1 | визуальные и поведенческие |
| | • | коммерческие и визуальные |
| | • | стильные и поведенческие |
| | • | общественные и финансовые |
| 196. | | Показатели доверия бывают: |
| | √ | финансовые, коммерческие, социальные; |
| | • | финансовые, стратегические, социальные; |
| | • | управленческие, общественные, коммерческие; |
| | • | тактические, эффективные, коммерческие; |
| | • | экономические, административные, общественные. |
| | | |
| 197. | | k правилам создания деловой репутации предприятия не относится: |
| | | |

| • | образ фирмы обязан оперативно изменять форму в ответ на изменения экономической, социальной, психоло¬гической ситуации, моды и т.д. |
|----------|---|
| √ | имидж должен быть сложным, трудно запоминающимся и нераспознаваемым; |
| • | создаваемый образ должен основываться на реальных возможностях и достоинствах фирмы: |
| | образ фирмы, сконструированный специалистами, и ее репутация, закрепившаяся в сознании потребителей, должны |
| • | соответствовать друг другу; |
| • | образ фирмы обязан быть пластичными, оставаясь неизменным в воспроизведении потребителей; |
| | Что из ниже перечисленного мешает созданию положительного имиджа предпринимателя: |
| √ | импульсивность |
| • | ответственность |
| • | точность |
| • | терпеливость |
| • | серьезность |
| | Идеология предприятия определяется: |
| √ | все выше перечислен |
| • | анализом ресурсных возможностей |
| • | позицией учредителей; |
| • | экономической ситуацией в государстве; |
| • | анализом территориальных, национальных срезов; |
| | Предназначение предприятия, его социальная роль в обществе, это есть: |
| • | философия предприятия |
| • | концепция предприятия |
| • | цель предприятия |
| • | задачи предприятия |
| √ | миссия предприятия |
| | Многогранная деятельность по организации общественного мнения о предприятии, называется: |
| • | гудвилл |
| • | бедвилл |
| √ | паблик рилейшнз |
| • | репьютинг |
| • | брендинг |
| | k имиджу в сфере менеджмента и технологий фирмы не относится; |
| √ | паблик рилейшнз. |
| • | технологии производственных процессов; |
| • | культура обслуживания. |
| • | кадры предприятия; |
| • | этика и эстетика производства; |
| | k визуальному образу фирмы не относится: |
| • | фирменный стиль |
| √ | услуги, производимые предприятием |
| • | имя предприятия; |
| • | фирменное наименование предприятия; |
| • | логотип и товарный знак; |
| | k визуальному образу относятся: |
| • | фирменное наименование предприятия; |

199.

200.

201.

202.

203.

204.

фирменный стиль

| | 1 | все выше перечисленное |
|-------------------------------------|---|---|
| | • | логотип и товарный знак; |
| | • | имя предприятия; |
| | | |
| 205. | | Процесс получения высокой цены предприятия при наименьших затратах по развитию устойчивого образа и созданию его деловой репутации, это есть: |
| | | деловой репутации, это еств. |
| | • | создание успешной репутации |
| | • | создание эффективной рекламы |
| | • | создание эффективного производства |
| | √ | создание эффективного имиджа |
| | • | бенчмаркинг |
| 206. | | Mapka, регистрирующая одновременно с товарным знаком и используемая для его защиты от использования в качестве похожей и незначительно отличающейся от образца подделки: |
| | | товарная марка |
| | اد | |
| | ٧ | защитная марка |
| | • | лицензионная марка |
| | · | патентная марка |
| | • | защитный знак |
| 207. | | Образ жизни компании, то, kak она проводит время, использует материальные, финансовые, информационные, человеческие и прочие ресурсы: |
| | | корпоративный имидж |
| | √ | корпоративный стиль |
| | • | корпоративная философия |
| | • | корпоративная миссия |
| | • | корпоративное видение |
| | | Существующая в сознании людей система представлений и оценок об организации: |
| 208. | | Существующая в сознании людеи система представлении и оценок об организации. |
| 208. | | |
| 208. | | корпоративное видение |
| 208. | • | корпоративное видение корпоративная философия |
| 208. | | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия |
| 208. | • | корпоративное видение корпоративная философия |
| 208. | | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль |
| 208.209. | · · · · · | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль |
| | | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: |
| | | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, k которым должна стремиться организация: корпоративная миссия |
| | | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль |
| | | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, k которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж |
| | | корпоративное видение корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль |
| | | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, k которым должна стремиться организация: корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративный имидж корпоративный имидж корпоративные видение |
| 209. | • | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративные имидж корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: |
| 209. | •••• | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративныя миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративный имидж корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: |
| 209. | •••• | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративный имидж корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: |
| 209. | •••• | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративные видение корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: франчайзинг маркетинг рестайлинг |
| 209. | •••• | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: франчайзинг маркетинг рестайлинг брендовый портфель |
| 209. | | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративные видение корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: франчайзинг маркетинг рестайлинг |
| 209. | | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: франчайзинг маркетинг рестайлинг брендовый портфель |
| 209. 210. | | корпоративная философия корпоративная миссия корпоративная миссия корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный енидж корпоративный философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: франчайзинг маркетинг рестайлинг брендовый портфель брендовый портфель брендинг Использование единых принципов оформления, цветовых сочетаний и образов для всех форм рекламы, деловых бумаг, офиса, |
| 209. 210. | | корпоративная философия корпоративная милософия корпоративный стиль корпоративный имидж Идеал, представляющий или отражающий общие ценности, к которым должна стремиться организация: корпоративная миссия корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный стиль корпоративный имидж корпоративный имидж корпоративное видение корпоративное видение корпоративная философия Скоординированное управление набором торговых марок компании: франчайзинг маркетинг рестайлинг брендовый портфель брендинг Использование единых принципов оформления, цветовых сочетаний и образов для всех форм рекламы, деловых бумаг, офиса, упаковки родукции, одежды работников, это есть: |

| | • | фирменный показатель |
|------|---|--|
| | √ | фирменный стиль |
| | | |
| 212. | | Что из ниже перечисленного неверно характеризует понятие гудвилл: |
| | | неосязаемый основной капитал, активы, как разность между ценой предприятия в целом и ценой реального основного |
| | • | капитала; |
| | 1 | все выше перечисленное верно. |
| | • | «гудвилл» - не имеет самостоятельной рыночной стоимости и играет роль главным образом при поглощениях и слияниях; |
| | • | «гудвилл» - совокупность факторов, которые побуждают клиентов вновь прибегать к услугам данной организации; |
| | • | «гудвилл» - активы, капитал фирмы, не поддающийся материальному измерению; |
| 213. | | Совокупность принципов, методов, средств и форм создания позитивной деловой репутации производителя в массовом сознании потребителей, разработанных с целью поддержания высокой устойчивости предприятия и увеличение его прибылей называется: |
| | • | бенчмаркинг |
| | • | бедвилл |
| | √ | репьютинг |
| | • | гудвилл |
| | • | брендинг |
| | | · Production |
| 214. | | k основным рабочим понятиям репьютинга не относится: |
| | • | стиль |
| | • | «гудвилл» |
| | • | деловая репутация |
| | • | имидж |
| | 1 | ценообразование |
| 215. | | Носителями фирменного стиля могут выступать: |
| | • | атрибуты деловой деятельности фирмы |
| | • | все формы рекламы |
| | 1 | все выше перечисленное |
| | • | продукция фирмы и средства ее упаковки |
| | • | средства идентификации |
| 216. | | Основными атрибутами корпоративного имиджа является: |
| | • | защита окружающей среды |
| | 1 | все выше перечисленные |
| | • | высококачественная продукция; |
| | • | безопасные условия труда; |
| | • | этические принципы |
| 217. | | Тенденция развития информационных технологий: |
| | • | гиперболизация |
| | • | генерализация |
| | √ | глобализация |
| | • | гомогенизация |
| | • | гармонизация |
| | | - ···································· |
| 218. | | Тенденция развития информационных технологий: |
| | • | интерференция |
| | • | индульгенция |
| | • | конвенция |

дивергенция

| | √ | конвергенция |
|------|---|---|
| 219. | | Тип информационного продукта: |
| | • | возможность |
| | • | умения |
| | √ | янания |
| | • | навык |
| | • | опыт |
| 220. | | СистемаWWW. Всемирная |
| | • | технология |
| | • | коммуникация |
| | • | программа |
| | √ | паутина |
| | • | картина |
| 221. | | Програмное обеспечение, принимающее запросы от клиентов: |
| | • | сейнер |
| | √ | сервер |
| | • | сеттер |
| | • | сервис |
| | • | реверс |
| 222. | | k ведущим тенденциям в развитии электронного бизнеса для индустрии средств массовой информации, развлечений и бытовой электроники: |
| | • | снижение стоимости производства; |
| | 1 | все выше перечисленное |
| | • | расширение рыночных возможностей; |
| | • | эксперименты с окружающими технологиями; |
| | • | экспертиза информационных продуктов и распространение их в окружающей среде; |
| 223. | | Страна, один из трех kpyпнейших центров информационного бизнеса: |
| | • | Бразилия |
| | √ | Япония |
| | • | APE |
| | | Азербайджан |
| | • | Россия |
| 224. | | Использование компьютерной вычислительной техники и систем связи для создания, сбора, хранения, обработки информации во всех сферах общественной жизни, это есть: |
| | • | информационные процессы |
| | √ | информационные технологии |
| | • | информационные программы |
| | • | информационные методы |
| | • | информационные материалы |
| 225. | | Интернет ресурс, основной источник информации, имеющий уникальный электронный адрес и оригинальное графико- текстовое оформление. |
| | √ | сайт |
| | • | блог |
| | • | файл |
| | • | бит |
| | • | байт |
| | | |

| 226. | | Совокупность программ, хранящихся на всех устройствах долговременной памяти компьютера: |
|------|---|---|
| | • | запоминающееся устройство |
| | • | информационный продукт |
| | 1 | программное обеспечение |
| | • | техническое снабжение |
| | • | материальная база |
| | | indicpharities out |
| 227. | | Персональный интернет-дневник, который может вести kak частное лицо в личных целях, так и представитель компании для продвижения своих продуктов и брендов: |
| | • | нетбук |
| | 1 | блог |
| | • | блок |
| | • | каталог |
| | • | сайт |
| 228. | | Основное требование k работникам, участвующим в информационном процессе: |
| | • | хорошее воспитание; |
| | • | наличие гражданства не менее чем двух стран. |
| | • | умение владеть иностранными языками; |
| | • | высокотехнические знания; |
| | 1 | информационная культура |
| 229. | | Способность информационно-коммуникативной системы активно и разнообразно реагировать на действия пользователя: |
| | 1 | интерактивность |
| | • | реактивность |
| | • | восприимчивость |
| | • | гиперактивность |
| | • | интенсивность |
| 230. | | Документированная информация, подготовленная в соответствии с потребностями пользователей и представленная в форме товара: |
| | 1 | информационный продукт |
| | • | электронный продукт |
| | • | коммерческая тайна |
| | • | технологический секрет |
| | • | технический продукт |
| 231. | | Последняя стадия электронного платежа: |
| | • | активизация |
| | • | автономизация |
| | • | актуализация |
| | • | автоматизация |
| | 1 | авторизация |
| 232. | | Организация, предоставляющая услуги доступа в Интернет: |
| | 1 | провайдер |
| | • | интернет-площадки |
| | • | электронный банк |
| | • | трейдер |
| | • | интернет-магазин |
| 233. | | Система платежей виртуальных товаров и онлайн услуг: |

| | • | автоматизированные платежи; |
|------|----------|--|
| | • | не реальные платежи |
| | • | компьютизированные платежи; |
| | • | виртуальные платежи; |
| | 1 | электронные платежи; |
| 234. | | Безопасность бизнеса включает следующие меры: |
| | √ | все выше перечисленные |
| | • | правовые и административные; |
| | • | организационно-управленческие; |
| | • | специальные меры; |
| | • | инженерно-технические |
| 235. | | k причинам коммерческих рисков не относится: |
| | • | приемка товара покупателем |
| | • | качество и реализация товара на рынке |
| | • | перевозка грузов |
| | 1 | установление запрета на перевод денежных средств |
| | • | платежеспособность покупателя |
| 236. | | k причинам политических рисков не относится: |
| | | |
| | • | введение в стране покупателя запрета на импорт |
| | • | войны |
| | 1 | колебания валютного курса |
| | • | забастовки |
| | • | установление запрета на перевод денежных средств |
| 237. | | Сведения или информация, умышленное или неумышленное разглашение которых может прямо или косвенно привести предприятие или частное лицо k убыткам, это есть: |
| | √ | коммерческая тайна |
| | • | промышленный шпионаж |
| | • | военная тайна |
| | • | нет правильного ответа |
| | • | тайные сведения |
| 238. | | k правовым защитным мерам бизнеса не относится: |
| | • | обеспечение личной безопасности персонала; |
| | • | услуги безопасности специали зированных фирм; |
| | • | услуги безопасности правоохранительных органов; |
| | 1 | техника безопасности и охрана труда на предприятии |
| | • | обеспечение личной безопасности бизнесмена; |
| 239. | | При разработке мер защиты важно установить: |
| | | какая информация нуждается в защите |
| | • | кого она может интересовать; |
| | √ | все ответы верны |
| | • | каков "срок жизни" этих секретов и во что обойдется их защита; |
| | • | какие ее элементы наиболее ценные |
| | | |
| 240. | | Что из нижеперечисленного не является коммерческой информацией, и относится к промышленной : |
| | √ | информация о научных изобретениях, патентах на стадии из разработки и оформления |
| | • | список клиентов |

- информация о кредитах и банковских операциях
 сведения о контрактах (договорах), сделках
 - планы сбыта продукции

241. к промышленной информации не относится:

- информация о научных изобретениях, патентах на стадии из разработки и оформления;
- конструкторская документация
- электронная схема какого-либо устройства
- программное обеспечение ЭВМ
- \checkmark анализ конкурентоспособности
- 242. Выделите неверный принцип обеспечения безопасности деловой информации предприятия:
 - простота защиты;
 - √ существование средств контроля не подлежит сокрытию от тех, к кому они принимаются.
 - установка ловушек для провоцирования несанкционированных действий;
 - минимизация привилегий по доступу к информации;
 - независимость системы управления доступом от пользователей;
- 243. Выделите неверный принцип обеспечения безопасности деловой информации предприятия:
 - приемлемость защиты для пользователей;
 - подконтрольность системы защиты;
 - гибкость и адаптивность системы защиты.
 - надежность системы защиты;
 - √ отсутствие личной ответственности лиц, обеспечивающих безопасность информации;
- 244. Что из ниже перечисленного не верно:
 - √ при ведении переговоров открывайте окна и форточки;
 - для ведения переговоров в автомобиле используйте тот, которым вы и ваш партнер до этого не пользовались.
 - конфиденциальные переговоры должны проводиться в режимных помещениях, которые контролируются вашей службой безопасности:
 - помещение должно быть проверено на предмет закладок;
 - во время секретных совещаний, переговоров службой безопасности должно контролироваться пространство рядом с офисом;
- 245. Функции службы безопасности предприятия включают:
 - выявление и пресечение попыток проникновения к охраняемым сведениям;
 - √ все выше перечисленное.
 - обеспечение физической безопасности конкретных лиц;
 - обеспечение сохранности информации, составляющей коммерческую тайну;
 - контроль над состоянием режима конфиденциальности и охраны предприятия;
- Деятельность специальных служб иностранных государств, отдельных иностранных и отечественных фирм и специальных агентов, преступных групп с целью получения сведений, составляющих коммерческую тайну конкурентов на внешнем и внутреннем рынках, соответствующей коммерческой выгоды, это есть:
 - √ промышленный шпионаж
 - коммерческий сговор
 - атака конкурентов
 - промыслы врагов
 - конкурентная разведка
- 247. В рамках промышленного шпионажа может осуществляться следующая акция непосредственного подрыва конку¬рентов:
 - диверсии на промышленных объектах и установках;
 - √ все ответы верны
 - сговор по уничтожению конкурентов с помощью дезинформации, клеветы, подмены образцов и т. д.

финансовое мошенничество; хищения проектной документации, разработок, образцов; kakoe из ниже приведенных утверждений не верно. Противодействие средствам технического контроля телефонных переговоров может проводится следующим образом: телефонный аппарат должен быть проверен на предмет подслушивающих закладок и опломбирован; при постоянном ведении секретных переговоров с группой партнеров следует пользоваться закрытой телефонной связью. для проведения конфиденциальных переговоров не сменяйте аппарат или звоните не из своего офиса; нельзя допускать незнакомых работников к ремонту ваших телефонных аппаратов и линий связи; вводные телефонные коробки вашей фирмы должны быть контролируемы; Организационно-штатное подразделение предприятия, предназначенное для обеспечения собственной безопасности фирмы, сохранность ее коммерческой тайны, противодействия конкурентам, это есть: руководящие органы предприятия; служба социальной поддержки работников кадровая служба предприятия служба безопасности предприятия; инженерно технический служба предприятия; k разряду kakux рисков относятся потери, величина которых больше расчетной прибыли: абсолютных возможных допустимых катастрофических критических k разряду каких рисков относят потери, величина которых не превышает расчетной прибыли от предпринимательской операции: абсолютных допустимых катастрофических критических возможных Риск, при котором предприниматель рискует потерями, превышающими его денежные возможности, имущественное состояние: абсолютных возможных допустимых катастрофических критических Что из перечисленного ниже определяется защищенностью жизненно важных и законных интересов предприятия от внешних и внутренних угроз в различных противоправных формах: уставной капитал предприятия;

какой из перечисленных источников внешних угроз характеризуется нарушениями прав на промышленную собственность,

248.

249.

250.

251.

252.

253.

безопасность предприятия;

прибыль предприятия;

все выше перечисленное

конкурентоспособность предприятия;

организационно-правовая форма предприятия.

подрыве репутации, дезорганизации производства и т.п.:

неблагоприятная экономическая политика государства;

- √ недобросовестная конкуренция; кризисные явления в мировой экономике; инфляция какой из перечисленных уровней организации системы безопасности предприятия включает мероприятия по обеспечению 255. безопасности хозяйствующего субъекта специфическими методами и средствами: оперативный уровень технический уровень; административный уровен режимно-пропускной уровень экономический уровень. 256. как называется документ, дающий право на вывоз (ввоз) материальных ценностей с территории предприятия: доверенность товарный чек накладная; счет-фактура приходный ордер Что из ниже перечисленного не соответствует порядку установления режима коммерческой тайны: режим коммерческой тайны устанавливается владельцем коммерческой тайны; владелец и конфидент коммерческой тайны обязаны соблюдать режим коммерческой тайны; отнесенность информации к коммерческой тайне выражается шифром «коммерческая тайна». лицо, устанавливающее режим коммерческой тайны, не имеет права самостоятельно определять введение и снятие шифра коммерческой тайны; установление режима коммерческой тайны может быть возложено на договорной основе на конфидента коммерческой тайны;
- 257.

- 258. к правам владельца коммерческой тайны не относится:
 - установление и изменение режима коммерческой тайны;
 - √ совершение действий, нарушающих режим коммерческой тайны или представляющих угрозу нарушению такого режима;
 - получение в судебном порядке возмещения ущерба, причиненного лицами, использовавшими коммерческую тайну в своих интересах.
 - отмена режима коммерческой тайны;
 - использование коммерческой тайны, передача ее другим лицам на договорной основе, применение других способов включения в гражданский оборот;
- Информация юридических и физических лиц, соответствующая требованиям Закона АР О коммерческой тайне, считается 259. коммерческой тайной, за исключением:
 - сведений, составляющих государственную тайну;
 - сведений о лицензиях, дающих право заниматься некоторыми видами предпринимательской деятельности;
 - сведения, имеющиеся в финансовых (бухгалтерских) отчетах, включая в предусмотренных законодательством случаях аудиторское заключение;
 - все выше перечисленное является исключением
 - сведений, нашедших отражение в учредительных документах;
- 260. к незаконным способам овладения коммерческой тайной относятся:
 - обретение коммерческой тайны такими незаконными способами, как хищение, фотографирование документов, снятие с них копий;
 - дача взятки, нарушение или подстрекательство (принуждение) к нарушению обязательств по соблюдению режима коммерческой тайны;
 - подключение к каналам передачи информации, подслушивание переговоров и ведение наблюдений;
 - все выше перечисленное.
 - применение силы или угроза;
- Разглашение коммерческой тайны другим лицам путем нарушения соответствующего законодательства или договорных 261. условий:

| | | оглашение коммерческой тайны; |
|------|----------|--|
| | • | передача коммерческой тайны |
| | √ | распространение коммерческой тайны; |
| | ` | оповещение коммерческой тайны; |
| | • | выдача коммерческой тайны; |
| | · | выдача коммерческой тайны, |
| 262. | | Установленная владельцем коммерческой тайны или конфидентом система правовых, организационных, технических и других мер по ограничению овладения коммерческой тайной: |
| | • | распорядок коммерческой тайны; |
| | • | условия коммерческой тайны; |
| | • | устав коммерческой тайны; |
| | 1 | режим коммерческой тайны; |
| | • | дисциплина коммерческой тайны; |
| | | |
| 263. | | Материальные и нематериальные объекты, выражающие коммерческую тайну в виде знаков, изображений, формул, технологических процессов, сигналов и в другой форме: |
| | • | хранители коммерческой тайны; |
| | • | информационные технологии; |
| | √ | носители коммерческой тайны |
| | • | информационные носители |
| | • | владельцы коммерческой тайны; |
| 264. | | Юридическое или физическое лицо, получившее на законных основаниях коммерческую тайну у владельца коммерческой тайны: |
| | | |
| | 1 | конфидент коммерческой тайны; |
| | • | совладелец; |
| | • | собственник предприятия; |
| | • | владелец коммерческой тайны; |
| | • | партнер; |
| 265. | | Юридическое или физическое лицо, владеющее на законных основаниях коммерческой тайной: |
| | √ | владелец коммерческой тайны; |
| | • | совладелец; |
| | • | собственник предприятия; |
| | • | конфидент коммерческой тайны; |
| | • | партнер; |
| | | |
| 266. | | Сведения, отнесенные kak результат умственной деятельности k kоммерческой тайне, не охраняемые патентом согласно законодательству или по соображениям владельца: |
| | • | коммерческая тайна; |
| | • | государственная тайна; |
| | • | политический секрет; |
| | • | секрет фирмы; |
| | √ | «hoy-xay»; |
| 267. | | Сведения, связанные с производственной, технологической, управленческой, финансовой и другой деятельностью юридических и физических лиц, разглашение которых без согласия владельца может причинить ущерб их законным интересам: |
| | • | военная тайна; |
| | √ | коммерческая тайна; |
| | • | секрет фирмы; |
| | • | государственная тайна; |
| | • | промышленный секрет; |
| | | r |

| 268. | | Резкое ухудшение всех финансово-экономических показателей деятельности субъекта предпринимательства, вызывающее немедленное прекращение его деятельности либо наносящее такой непоправимый вред, который приведет k этим же последствиям позднее - это угрозы: |
|------|----------|---|
| | √ | с высокой тяжестью последствий |
| | • | с низкой степенью тяжестью |
| | • | невозместимые |
| | • | непоправимые |
| | • | со средней тяжестью последствий |
| 269. | | Для создания собственной службы безопасности предприятие (фирма) должно представить в органы внутренних дел по месту своего нахождения документы: |
| | • | заявление о согласовании Устава службы безопасности, устав службы безопасности; |
| | • | сведения о характере и направлениях деятельности службы безопасности, составе и предполагаемой численности персонала |
| | • | наличие специальных, технических и иных средств, потребностив оружии; |
| | 1 | все вышеперечисленное |
| | • | лицензии руководителя и персонала службы безопасности на право осуществления охранно-сыскной деятельности; |
| 270. | | Действия лиц, направленные на незаконное получение коммерческой информации, находящейся под защитой: |
| | • | недобросовестная конкуренция; |
| | • | бенчмаркинг; |
| | 1 | коммерческий шпионаж; |
| | • | мошенничество. |
| | • | маркетинговая деятельность; |
| 271. | | kakue сведения для минимизации угроз экономической безопасности необходимо узнать о партнере в предполагаемой сделке в первую очередь: |
| | 1 | организационно-правовая форма партнера, предусмотренная учредительными документами, подтверждение сведений о государственной регистрации партнера, разрешение подобной деятельности в уставе партнера, наличии лицензии на осуществление данного вида деятельности; |
| | • | контролируемая доля рынка; |
| | • | количество работающих, структуру фирмы; |
| | • | степень самостоятельности фирмы, наличие филиалов, территориальный охват деятельности. |
| | • | анализ бухгалтерского баланса на последнюю отчетную дату; |
| | | |
| 272. | | Общие признаки угроз экономической безопасности предпринимательства: |
| | √ | сознательная направленность на получение выгоды от экономической дестабилизации фирмы, противоправный характер; |
| | • | источник угроз только внешний, противоречивый антимонопольному законодательству; |
| | • | имеют одинаковые источники возникновения; |
| | • | классифицируются по одинаковым признакам. |
| | • | источник угроз только внутренний, противоречивый нормам гражданского законодательства; |
| 273. | | Потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающие состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности и способные привести k прекращению его деятельности, либо k экономическим и другим потерям - это: |
| | • | рискованные действия предпринимателя; |
| | √ | угрозы экономической безопасности предпринимательства |
| | • | бенчмаркинг |
| | • | сговор конкурентов |
| | • | элементы системы экономической безопасности предпринимательства; |
| 274. | | Состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности на всех стадиях его функционирования от внешних и внутренних угроз, имеющих негативные, прежде всего экономические, а также организационные, правовые и иные последствия – это: |
| | • | самостоятельность предпринимательства |
| | 4 | безопасность предпринимательства |
| | | |

неприкосновенность предпринимательства независимость предпринимательства ответственность предпринимательства kakoe из данных преступлений основано на использовании невнимательности партнера: мошенничество с анонимным посредничеством и авансовыми платежами; операции по чужим документам. подслушивание телефонных разговоров хищения и растраты поставки товаров с нарушением сроков или комплектности; Положение, в котором возникает угроза жизни человека, его здоровью или имуществу: 1 экстремальная, чрезвычайная или кризисная ситуация; нелепая, экстремальная или казусная ситуация; конфликтная, критическая или незаурядная ситуация; чрезвычайная, катастрофическая или банальная. неординарная, чрезвычайная или кризисная ситуация; как называется мероприятие, проводимое непосредственно перед отправкой колонны с грузом на маршрут и поясняющее порядок следования, порядок использования средств связи, меры по технике безопасности и т.п.: собеседование; указ; инструктаж; распоряжение договор; какое из приведенных ниже мошенничеств, совершаемых с помощью компьютера, встречается наиболее часто : несанкционированное изменение вводимых данных; шантаж с использованием компьютерных данных; перехват информации; утечка информации. несанкционированное изменение уже хранящейся информации; к информационным угрозам относится: перехват информации при передаче; применение вирусов и других средств воздействия на технические и программные средства; несанкционированная передача информации; нарушение целостности информации, прерывание, модификация и кража информации, разрушение данных; все выше перечисленное Угрозы безопасности фирмы могут быть со стороны: криминальных структур; контрагентов; собственных работников; √ всех выше перечисленных субъектов недобросовестных конкурентов к рискам, связанным с покупательной способностью денег, относится: валютный инфляционный риск ликвидности

275.

276.

277.

278.

279.

280.

281.

все варианты верны дефляционный

| 202 | | |
|------|---|---|
| 282. | | какие риски связаны с вероятностью потерь финансовых ресурсов: |
| | • | имущественные |
| | • | экологические |
| | • | политические |
| | • | производственные |
| | 1 | финансовые |
| 283. | | какие риски связаны с убытком от остановки производства: |
| | • | имущественные |
| | • | транспортные |
| | • | экологические |
| | • | природно-естественные |
| | 1 | производственные |
| 284. | | kakue риски связаны с вероятностью потерь имущества предпринимателя из-за kpaж, диверсий, халатности: |
| | • | экологические |
| | • | производственные |
| | 1 | имущественные |
| | • | политические |
| | • | транспортные |
| 285. | | какие риски связаны с перевозками грузов: |
| | • | экологические |
| | • | политические |
| | • | коммерческие |
| | • | природно-естественные |
| | 1 | транспортные |
| 286. | | kakue риски связаны с проявлениями стихийных сил природы: |
| | √ | природно-естественные |
| | • | транспортные |
| | • | экологические |
| | • | политические |
| | • | коммерческие |
| 287. | | какие риски связаны с загрязнением окружающей среды: |
| | √ | экологические |
| | • | природно-естественные |
| | • | коммерческие |
| | • | транспортные |
| | • | политические |
| 288. | | kakoe из ниже перечисленных утверждений верно: |
| | • | риск - потенциальная, численно измеримая возможность потери; |
| | √ | все утверждения верны. |
| | • | риск – шанс неблагоприятного исхода, опасность, угроза потерь и повреждений; |
| | • | риск – это стоимостное выражение вероятностного события, ведущего к потерям; |
| | • | риск – это неопределенность наших финансовых результатов в будущем; |
| 289. | | Что не входит в состав экономического риска: |
| | • | производственный риск; |

коммерческий риск технический риск инфляционный риск валютный риск 290. Что из указанных определений характеризует понятия риск : вероятность полного банкротства; вероятность стабильной деятельности. вероятность получения дохода; вероятность получения высокого дохода; вероятность получения и не получения дохода: 291. Снижение степени риска не обеспечивается: страхованием ответственности; распределением риска между участниками проекта; все варианты верны резервированием средств на случай непредвиденных расходов; наличием резерва мощностей; 292. Что из ниже перечисленного не относится k основным причинам организационного риска: неправильное регулирование; √ все относятся ошибка планирования и проектирования работ; недостатки сочетания работ; недостатки в подборе и расстановке кадров 293. Оценка инвестиционных рисков по отношению к ожидаемой прибыли отражается коэффициентом прибыльности коэффициентом дисконтирования коэффициентом рентабельности коэффициентом замещение 1 коэффициентом «рисков» 294. каковы способы снижения предпринимательских рисков? диверсификация, распределение рисков, лимитирование, лицензирование; распределение рисков, страхование, лицензирование. страхование, лимитирование, диверсификация, лицензирование; диверсификация, страхование, лимитирование, распределение рисков; лимитирование, страхование, распределение рисков, лицензирование; 295. каковы причины политических рисков: запрет на импорт, экспорт и денежные переводы; √ запрет на импорт, денежные переводы, политическая нестабильность, война. запрет на денежные переводы и внешнюю торговлю; запрет на импорт, денежные переводы и алкогольные напитки; запрет на экспорт, денежные переводы и безалкогольные напитки; 296. каковы причины коммерческих рисков: инфляция, качество товара, природные катаклизмы, политическая нестабильность, война. качество продукции, перевозка грузов, инфляция, платежеспособность покупателей, изменение валютного курса, деятельность конкурентов; качество продукции, инфляция, платежеспособность покупателей, изменение валютного курса, деятельность партнеров; качество товара, инфляция, природные катаклизмы, перевозка грузов, конфликты, политическая нестабильность;

| | 1 | качество и продажа товаров на рынке, перевозка грузов, инфляция, изменения курса валют, природные катаклизмы; |
|------|----------|---|
| 297. | | k способам снижения рисков не относиться: |
| | 1 | сбалансирование |
| | • | страхование |
| | • | лимитирование |
| | • | диверсификация |
| | • | хеджирование |
| 298. | | Что из ниже перечисленного не относится k рискам прямых финансовых потерь: |
| | • | биржевые риски; |
| | 1 | торговый риск |
| | • | финансовый риск; |
| | • | риск банкротства; |
| | • | селективные риски; |
| 299. | | к коммерческим рискам не относится: |
| | 1 | инвестиционные; |
| | • | имущественные; |
| | • | производственные; |
| | • | торговые; |
| | • | финансовые. |
| 300. | | Инновационный риск не возникает: |
| | 1 | при изменениях экономического состояния отрасли. |
| | • | при производстве нового товара при помощи новой техники; |
| | • | при создании нового товара на старом оборудовании; |
| | • | при внедрении более дешевого метода производства товара по сравнению с уже использующемся; |
| | • | при внедрении новой технологии; |
| 301. | | k техническим рискам не относится: |
| | • | вероятность потерь в результате сбоев и поломки оборудования; |
| | • | вероятность потерь вследствие отрицательных результатов научно-исследовательских работ. |
| | 1 | вероятность потерь в результате слабого финансового состояния фирмы; |
| | • | вероятность потерь в результате не достижения запланированных технических параметров; |
| | • | вероятность потерь в результате низких технологических возможностей производства; |
| 302. | | k незаконным методам получения информации относится: |
| | • | изучение образцов выпускаемой продукции; |
| | • | сбор информации в СМИ |
| | • | переговоры; |
| | • | посещение выставок; |
| | 1 | переманивание, подкуп и шантаж сотрудников; |
| 303. | | k законным методам получения информации относится: |
| | • | получение информации с помощью сотрудников и технических средств; |
| | • | изучение рекламы конкурентов, похищение образцов; |
| | √ | сбор информации в СМИ, изучение рекламы, продукции; |
| | • | изучение договоров ; |
| | • | ложные переговоры; |

Чем связаны валютные риски:

| • | национальными и региональными проблемами; |
|----------|---|
| 1 | изменением курса; |
| • | снижением покупательской способности; |
| • | форс-мажорные обстоятельства; |
| • | противоречье интересов различных социальных слоев |
| | |
| | Линия поведения, объединяющая множество ролей фирмы, без которой любая фирма не сожжет действовать kak единое целое, называется: |
| V | концепцией |
| • | задачей |
| | целью |
| | тактикой |
| | миссией |
| | MICCION |
| | Совмещение назревших и вполне осознанных потребностей и проблем общества с еще не вполне осознанными, нетрадиционными формами, способами, методами их решения и удовлетворения, это есть: |
| • | удовлетворение спроса |
| √ | нетрадиционный подход |
| • | творческий поиск |
| • | область применения |
| • | ниша рынка |
| | конкретные краткосрочные стратегии, согласованные с общими долгосрочными планами в конкретной ситуации фирмы, называется: |
| | |
| • | практической политикой фирмы; |
| √ | тактикой фирмы |
| • | миссией фирмы |
| • | концепцией фирмы; |
| • | процедурой; |
| | |
| | Выработка чего позволяет сформулировать линию деятельности предприятия, которая стимулирует коллектив в стремлении к достижению цели: |
| • | управленческих решений |
| • | этических норм |
| • | характера |
| | идеи |
| √ | концепции |
| • | конценции |
| | Что из нижеперечисленного характеризует идеологию формирования и развития предприятия: |
| • | задача |
| • | фактор |
| • | интерес |
| • | цель |
| √ | концепция |
| · | |
| | Чтобы правильно выбрать нишу рынка для вашего предприятия, следует найти практическое приме¬нение собственным: |
| • | способностям |
| √ | всему выше перечисленному |
| • | знаниям |
| • | квалификации |
| | склонностям |
| | |
| | Ситуация или вид деятельности, специально предназ¬на¬ченные для чьих-то индивидуальных способностей и характера, это есть: |

306.

307.

308.

309.

310.

| • | область знаний |
|---|--|
| • | поле деятельности |
| • | сфера производства |
| 1 | ниша рынка |
| • | круг специалистов |
| | k экономическим ограничениям на проникновение в ту или иную отрасль- так называемые входные барьеры, не относится: |
| • | высокий уровень первоначальных капита повложений; |
| • | неоп¬ре¬деленность в достижении коммерческого результата; |
| ٧ | рыночный способ ведения производства; |
| • | длительный срок окупаемости вложенных средств; |
| • | экономическую конъюнктуру в отрасли и регионе предполагаемой деятельности. |
| | Цель не должна быть: |
| 1 | неизмеримой |
| • | конкретной |
| • | гибкой |
| • | конкретной |
| • | достижимой |
| | kakим свойством должна обладать цель: |
| • | размытостью |
| • | неизмеримостью |
| • | недостижимостью |
| √ | гибкостью |
| • | несовместимостью |
| | концепция включает |
| • | выработку стратегии деятельности; |
| • | выбор средств практического достижения поставленной цели; |
| 1 | все выше перечисленное |
| • | нахождение конкретных путей достижения целей; |
| • | формулирование целей бизнеса; |
| | Что из ниже приведенного не верно: |
| | |
| • | эффективно сформулированная концепция рождает положительные эмоции в отношении предприятия; концепция – это линия поведения, объединяющая все множество ролей фирмы; |
| | концепция – это линия поведения, оовединяющая все множество ролеи фирмы, каждая целенаправленная система исполняет несколько ролей; |
| | эффективно сформулированная концепция мобилизует коллектив на конкретные действия; |
| 1 | любая организация без концепции сможет консолидироваться и действовать как единое целое. |
| | |
| | Для осуществления kakux видов бизнеса не предъявляются правовые барьеры: |
| • | производство любых видов оружия и боеприпасов; |
| • | изготовление и реализация наркотических и ядовитых веществ; |
| • | изготовление орденов и медалей. |
| 1 | производство оргтехники |
| • | производство ликеро-водочных и табачных изделий; |
| | Сфера деятельности определяется предпринимателем на основе анализа следующего фактора: |
| • | жизненные устремления |
| √ | все выше перечисленные |

313.

314.

315.

316.

317.

318.

знанияспособности

| 319. | | При выборе стратегии должны быть учтены следующие ключевые факторы: |
|------|----------|--|
| | √ | все выше перечисленные и другие. |
| | • | квалификация работников; |
| | • | степень зависимости от внешней среды; |
| | • | временной фактор; |
| | • | финансовые ресурсы фирмы; |
| | | |
| 320. | | При выборе стратегии должны быть учтены следующие ключевые факторы: |
| | • | сильные стороны фирмы; |
| | • | сильные стороны отрасли; |
| | • | цели фирмы; |
| | • | финансовые ресурсы фирмы; |
| | 1 | все выше перечисленные и другие. |
| 321. | | Что из ниже перечисленного не характерно для стратегий японских фирм: |
| | 1 | относительно низкий учет человеческого фактора. |
| | • | гибкость; |
| | • | способность отвоевывать свое место на рынке; |
| | • | стремлением быть на гребне изменений; |
| | • | способностью к адаптации; |
| 322. | | Обобщенная модель действий, необходимых для достижения поставленных целей, представляет собой: |
| | • | идеологию фирмы |
| | 1 | стратегию фирмы |
| | • | задачи фирмы |
| | • | миссию фирмы |
| | • | бизнес – план фирмы |
| 323. | | ключевые результаты, k которым стремится предприятие в своей деятельности, это есть: |
| | • | задачи |
| | 1 | цели |
| | • | стратегии |
| | • | идеи |
| | • | планы |
| 324. | | Линия деятельности фирмы всегда должна отвечать на следующий основной вопрос: |
| | • | откуда взять деньги? |
| | • | какую прибыль получит предприятие? |
| | 1 | во имя удовлетворения чьих и каких потребностей создается и действует данное предприятие? |
| | • | какой имидж создаст предприятие в результате своей деятельности? |
| | • | что подумают конкуренты? |
| 325. | | концепция бизнеса не обусловливается следующим фактором: |
| | 1 | желанием менеджера |
| | • | выпускаемой продукцией; |
| | • | совокупностью потребителей; |
| | • | кругом удовлетворяемых потребностей; |
| | • | конкурентными преимуществами фирмы; |
| 326. | | Влияние концепции на успех бизнеса не определяется следующим: |

• умения

обеспечивает долгосрочную конкуренто способность и успех бизнеса; нет правильного ответа концепция имеет большое значение для коммуникации как внутри фирмы, так и вне ее . снижает степень возникновения риска до нулевого уровня; процесс выработки концепции имеет большое значение, поскольку заставляет руководству фирмы всесторонне оценить факторы, лежащие в основе ее деятельности; Что из ниже перечисленного не верно: цели формулируют концепцию бизнеса. если нет цели на предприятии, то нет и управления им; цели, формулирует те главные ориентиры, на которых должна быть сфокусирована вся деятельность предприятия и его коллектива; цели являются изначальным элементом системы управления предприятием; цели выполняют организующую, мотивирующую и контроли рующую функцию; Процесс выработки стратегии зависит от: все ответы верны; позиции фирмы на рынке; динамики развития фирмы; потенциала; поведения конкурентов; Основной фактор, приведший к прекращению существования второго периода Шелкового Пути феодальная раздробленность нет правильного ответа открытие морских путей к концу 15 в распри и феодальные мятежи войны междоусобицы к какому временному периоду относится второй Шелковый Путь: 2- ой век до н.э. – до 2-го века н.э 13 -15 вв. 9-й век н.э. – 11 век н.э 2-ой век до н.э. – 9 век н.э. 2-ой век н.э. – 9 век н.э. В каком году идея воссоздания трансевразийской магистрали обрела форму программы технического содействия, финансируемого ЕС, для развития транспортного коридора Европа- кавказ-Азия: в 1990 г в 2004 в 1987 г в 1993 г в 2000 г к какому временному периоду относится первый Шелковый Путь: 9-й век н.э. – 11 век н.э 13 -15 вв. 2- ой век до н.э. - до 2-го века н.э 2-ой век н.э. – 9 век н.э. 2-ой век до н.э. – начало 11 века н.э.

Название Шелковый путь впервые был введен в научный оборот ученым:

327.

328.

329.

330.

331.

332.

333.

Э. Шеффером

| | • | Страбоном |
|------|---|--|
| | • | Е. Лубо-Лесниченко |
| | 1 | Рихтгофеном |
| | • | А.Арабовым |
| 334. | | Название Шелковый путь впервые был введен в научный оборот в: |
| | • | 13 веке |
| | • | 1993 г |
| | 1 | 1870 г. |
| | • | 1855 г. |
| | • | 1 в до н.э. |
| 335. | | кто являлся инициатором проведения международной конференции TPACEkA – Восстановление Исторического Шелкового Пути , состоявшейся в сентябре 1998 г: |
| | 4 | Г. Алиев |
| | • | нет правильного ответа |
| | • | все ответы верны |
| | • | Б.Ельцин |
| | • | Р.Хошимито |
| 336. | | Идея воссоздания трансевразийской магистрали обрела форму программы технического содействия, финансируемого ЕС, для развития транспортного коридора Европа- кавказ-Азия в 1993г. на конференции в: |
| | • | Баку |
| | • | москва |
| | • | Риме |
| | 1 | Лондоне |
| | • | Тбилиси |
| 337. | | Что послужило причиной возрождения Великого Шелкового пути в конце xx в: |
| | • | внутренние и межгосударственные конфликты |
| | 1 | все ответы верны |
| | • | «тромбоз» транспортных артерий |
| | • | распад СССР |
| | • | диктат российских компаний- монополистов |
| 338. | | Лицо, которое приобретает или потребляет продукт: |
| | • | оптовик |
| | • | предприниматель |
| | • | бизнесмен |
| | 1 | потребитель |
| | • | собственник |
| 339. | | Неразрешенный законом бизнес: |
| | • | белый |
| | • | красный |
| | • | синий |
| | ٧ | черный |
| | • | серый |
| 340. | | Бизнес, проводимый компаниями двух или более стран |
| | • | региональный |

| • | национальный |
|---------------------------------------|--|
| • | территориальный |
| 1 | международный |
| • | местный |
| | |
| | Важнейший экономический показатель работы предприятия(фирм), отражающий их финансовые поступления от всех видов деятельности, конечным результатом которой выступает произведенная или реализованная продукция, оплаченные заказчиком: |
| • | рентабельность |
| • | выручка |
| • | капиталоотдача |
| 1 | доход |
| • | прибыль |
| | Имущественный или интеллектуальный вклад с целью получения прибыли или другого эффекта: |
| 1 | инвестиции |
| • | субсидии |
| • | дотации |
| • | инновации |
| • | капиталовложения |
| | |
| | Процесс возвращения компаний и целых отраслей из-под контроля государства в частный сектор экономики: |
| • | реорганизация |
| • | национализация |
| • | организация |
| • | реструктуризация |
| 1 | приватизация |
| | Деятельность, результаты которой не имеют материального выражения, реализуются и потребляются в процессе осуществления этой деятельности. |
| • | потребление |
| • | обмен |
| • | торговля |
| 1 | оказание услуг |
| | ORAGAHUE VUIVI |
| • | |
| • | производство |
| • | |
| • | производство |
| • | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: |
| • | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству |
| • √ | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; |
| · · · · | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству |
| · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: |
| · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; франчайзер |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; франчайзер брокер. |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся к: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; франчайзер брокер. инвестор; |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся k: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; франчайзер брокер. |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся к: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству k предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; франчайзер брокер. инвестор; |
| | производство Услуги брокеров, работающих на фондовой бирже относятся к: финансовому предпринимательству консультативному предпринимательству производственному предпринимательству; венчурному бизнесу коммерческому предпринимательству к предпринимателям, занятым в сфере консультативного бизнеса относится: аудитор; франчайзер брокер. инвестор; дилер |

342.

343.

344.

345.

346.

| • | повышает. |
|--|--|
| • | бизнес не влияет на благосостояние общества; |
| • | сглаживает имущественное неравенство в обществе; |
| | Новая комбинация факторов производства или производство нового товара, внедрение инновационного элемента в процесс |
| | производства, нахождение лучших способов обслуживания потребителей, новые формы приложения капитала: |
| _ | Anarysa Yayura |
| • | франчайзинг |
| • | факторинг |
| اد | венчур |
| ٧ | предпринимательство |
| • | бизнес |
| | Человек, обладающий деловым чутьем и имеющий склонность k осуществлению, связанной с риском, бизнес-деятельности: |
| • | коммерсант |
| • | агент |
| 1 | предприниматель |
| • | делец |
| • | бизнесмен |
| | |
| | концепция бизнеса, где бизнес понимается и оценивается kak общественно-полезная деятельностью людей, осуществляемая в порядке личной инициативы, целью которой является производство товаров и услуг для других людей: |
| _ | |
| ٠. | побудительная |
| ٧ | позитивная |
| • | прагматическая |
| • | критическая |
| • | агрессивная |
| | |
| | количественное, качественное и временное определение цели: |
| √ | |
| √ • | количественное, качественное и временное определение цели: задача концепция |
| √ • | задача |
| √ • | задача концепция |
| √ • • | задача концепция миссия |
| √ • • | задача концепция миссия результат идея |
| √ | задача концепция миссия результат |
| \ | задача концепция миссия результат идея |
| | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, k которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: |
| \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ | задача концепция миссия результат идея kлючевой результат, k которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель |
| | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача |
| \frac{1}{\cdot \cdot \cd | задача концепция миссия результат идея kлючевой результат, k которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея |
| \dagger \cdot \cdo | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция |
| \ | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: |
| √ · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство |
| • | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство все вышеперечисленное |
| \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство все вышеперечисленное бизнес |
| • | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: пель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство все вышеперечисленное бизнес работа |
| • | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство все вышеперечисленное бизнес |
| • | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: пель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство все вышеперечисленное бизнес работа |
| • | задача концепция миссия результат идея ключевой результат, к которому стремится предприятие в своей деятельности на протяжении длительного времени: цель задача идея концепция миссия Совокупность деловых отношений предприимчивых людей в целях удовлетворения спроса потребителей и получения прибыли: делопроизводство все вышеперечисленное бизнес работа труд |

349.

350.

351.

352.

353.

354.

консалтинг

| | • | фиксинг |
|------|---|--|
| 355. | | Один из видов бизнеса, при классификации которого, в основном, выступает такой показатель, как численность работающих: |
| | • | серый |
| | • | консалтинг |
| | 1 | средний |
| | • | коммерческий |
| | • | теневой |
| 356. | | концепция бизнеса, исходящая из того, что одни субъекты рыночных отношений преследуют цели обогащения за счет других субъектов рыночных отношений: |
| | • | побудительная |
| | • | агрессивная |
| | 1 | критическая |
| | • | прагматическая |
| | • | позитивная |
| 357. | | С точки зрения прагматической концепции бизнес является: |
| | • | составляющим экономики любой страны; |
| | • | элементом, обеспечивающим высокий уровень развития |
| | • | производным элементом экономики |
| | • | нежелательным, но вынужденным элементом жизни общества; |
| | ٧ | необходимым элементом экономики; |
| 358. | | В соответствии с позитивной концепцией, бизнес: |
| | • | побуждает добровольно работать на благо предпринимателя; |
| | • | принуждает людей работать на благо предпринимателя; |
| | • | приводит к безработице |
| | 1 | побуждает добровольно работать на благо общества. |
| | • | принуждает людей работать на благо общества; |
| 359. | | С точки зрения позитивной концепции бизнеса: |
| | √ | всеми силами стремится удовлетворить потребности общества; |
| | • | вынужден всегда подчиняться интересам общества. |
| | • | стремится удовлетворить интересы всех своих партнеров по |
| | • | пытается преследовать свои личные интересы, но интересы |
| | • | стремится удовлетворить свои личные интересы и тем самым |
| 360. | | Согласно критической концепции, бизнес: |
| | • | порождает конфликты с иностранными государствами; |
| | • | стабилизирует отношения с иностранными государствами; |
| | • | порождает конфликты между государством и предпринимателями. |
| | ٧ | порождает конфликты в обществе |
| | • | способствует бесконфликтности в обществе; |
| 361. | | k преимуществам коммерческого бизнеса можно отнести: |
| | • | независимость от качества ресурсов: |
| | • | простота способа хранения товара |
| | • | легкость управления |
| | • | устойчивость; |
| | ٧ | простоту бизнес-операции |

• аутсорсинг

| 362. | | Банковская деятельность относится к: |
|------|---|--|
| | • | производственному предпринимательству; |
| | • | консалтингу |
| | • | бизнесу в сфере услуг |
| | √ | финансовому бизнесу; |
| | • | коммерческому бизнесу; |
| 363. | | какую функцию осуществляют государственные структуры в сфере деловых отношений между субъектами: |
| | √ | регулирующую; |
| | • | направляющую; |
| | • | фискальную; |
| | • | распределительную; |
| | • | стимулирующую; |
| 364. | | Физическое или юридическое лицо, соперничающее в достижении идентичных целей, в стремлении обладать теми же ресурсами, благами, занимать положение на рынке: |
| | • | соперник; |
| | • | партнер. |
| | • | претендент; |
| | • | противник; |
| | 1 | конкурент; |
| 365. | | Лицо, принимающее akтивное участие в деловых отношениях, являющееся носителем прав и ответственности: |
| | • | личность; |
| | • | объект; |
| | • | персона; |
| | √ | субъект; |
| | • | особа; |
| 366. | | Субъекты бизнеса, являющиеся регулятором деловых отношений, воздействующие на всех участников бизнеса при помощи различных экономических отношений: |
| | • | наемные работники; |
| | • | все выше перечисленные |
| | • | предприниматели; |
| | • | потребители; |
| | 1 | государственные структуры; |
| 367. | | Субъекты бизнеса, непосредственно создающие блага осуществляющие свою деятельность на возмездной основе: |
| | 1 | предприниматели; |
| | • | все выше перечисленные |
| | • | наемные работники; |
| | • | государственные структуры; |
| | • | потребители; |
| 368. | | Субъект бизнеса, непосредственный организатор деловых отношений: |
| | • | наемные работники; |
| | √ | предприниматели; |
| | • | потребители; |
| | • | государственные структуры; |
| | • | все выше перечисленные. |
| 369. | | Современная система бизнеса объединяет следующих субъектов: |

| | 1 | предприниматели, наемные работники, государственные структуры, потребители; |
|------|---------|--|
| | • | предприниматели, потребители; |
| | • | наемные работники, государственные структуры; |
| | • | предприниматели, государственные структуры; |
| | • | наемные работники, потребители; |
| 370. | | Субъектами предпринимательской деятельности не являются: |
| | | MACCETTONIAN AS ETHORAGONA |
| | • | иностранные граждане |
| | • .1 | иностранные организации |
| | ٧ | не дееспособные физические лица |
| | • | коммерческие организации |
| | • | лица без гражданства |
| 371. | | Частное лицо, компания или организация, получающие (покупающие) товары и услуги от другой компании, организации или частного лица: |
| | 1 | клиент |
| | • | агент |
| | • | конкурент |
| | • | субъект |
| | • | коллега |
| 372. | | Некоторая целостность, состоящая из взаимозависимых частей, каждая из которых вносит свой вклад в ее характеристику: |
| | • | порядок |
| | • | совокупность |
| | • | порядок |
| | 1 | система |
| | • | устройство |
| 373. | | Система бизнеса не включает |
| | | |
| | • | субъектов деловых отношений |
| | •, | маркетинг |
| | ٧ | среду бизнеса |
| | • | менеджмент |
| | • | инфраструктуру бизнеса |
| 374. | | k пассивным субъектам бизнеса можно отнести: |
| | 1 | пенсионеров; |
| | • | государственных служащих; |
| | • | учителей и врачей. |
| | • | полицию; |
| | • | туристов; |
| 375. | | k пассивным субъектам бизнеса не относят: |
| | • | пенсионеров; |
| | • | инвалидов; |
| | • | детей; |
| | | безработных; |
| | J | полицию; |
| | ٧ | полицию, |
| 376. | | Понятие субъект означает: |
| | √ | совершающий действие»; |
| | • | «видавший виды». |

«наблюдающий за происходящим»; «бегущий в даль»; «управляющий ситуацией»; консенсус интересов всех субъектов бизнеса означает: взаимное обязательство всех участников бизнеса не нарушать суверенитет своих контрагентов взаимовыгодность всех участников бизнеса полную независимость от интересов и решений других субъектов что их законная деятельность находится под защитой органов власти не учет интересов сторон Суверенитет субъектов бизнеса не означает, что: их не законная деятельность находится под защитой органов власти полную независимость от интересов и решений других субъектов самостоятельность в принятии решений не нарушение прав своих контрагентов взаимное обязательство всех участников бизнеса Социально-экономический суверенитет всех субъектов бизнеса позволяет предпринимателям, потребителям, наемным рабочим, государственным органам: нести юридическую и экономическую ответственность за результаты своей деятельности все ответы верны самостоятельно осуществлять поиск предмета, формы, условия сделки принимать инициативные решения рисковать собственным достоянием Франчайзинг – форма интеграции крупного и малого бизнеса, осуществляемая на основании: √ покупки франшизы патента товарного знака ноу-хау лицензии Что из нижеперечисленного не входит в гарантии франчайзера? использование наименования компании; выплата франшизных платежей. финансовая помощь; подготовка руководящих кадров; постоянная помощь в вопросах управления; В каких из нижеследующих вариантов франчайзер не имеет право аннулировать договор субфранщизы? франчайзи злоупотребляет именем франчайзера; франчайзи продает другим бизнесменам франшизированные точки в их районах . франчайзи не получает запланированной прибыли; франчайзи бросает тень на репутацию других торговых точек плохим обслуживанием клиентов; франчайзи не представляет франчайзеру требуемых отчетов; к наиболее распространенным признакам выделения малого бизнеса относится: единство собственности и управления на предприятии; все выше перечисленное

377.

378.

379.

380.

381.

382.

383.

количество занятых на предприятии; отраслевая принадлежность бизнеса; количество постоянных клиентов;

| 384. | | Станции техобслуживания, работающие на основе договора, под маркой и по технологии Тойоты можно отнести: |
|------|---|---|
| | √ | франчайзингу; |
| | • | вообще не относятся к малому бизнесу; |
| | • | к традиционному малому бизнесу; |
| | • | лизингу. |
| | • | венчурному бизнесу; |
| 385. | | k экономическим функциям малого бизнеса относится: |
| | • | включение в производство временно незанятых ресурсов; |
| | √ | верно все выше перечисленное. |
| | • | открытие новых рабочих мест |
| | • | обеспечение узкоспециализированными товарами и услугами; |
| | • | внедрение новых товаров и услуг; |
| 386. | | крупный бизнес выполняет в экономике следующие функции: |
| | • | служит источником развития экономики: |
| | • | обеспечивает устойчивость экономики; |
| | √ | все выше перечисленные функции. |
| | • | отожествляет экономическую мощь страны; |
| | • | накапливает и тиражирует наиболее эффективные правила и процедуры; современного рационального бизнеса; |
| 387. | | Основное поле деятельности финансового бизнеса. |
| | √ | банк |
| | • | все вышеперечисленное |
| | • | товарная биржа |
| | • | базар |
| | • | магазин |
| 388. | | Укажите виды франчайзинга: |
| | • | товарный, производственный, коммерческий, деловой; |
| | • | коммерческий, глобальный, региональный. |
| | √ | товарный, производственный, региональный, деловой; |
| | • | производственный, региональный, коммерческий; |
| | • | товарный, деловой, глобальный, коммерческий; |
| 389. | | Определяющим условием развития бизнеса, является экономическая: |
| | • | возможность |
| | • | напряженность |
| | • | ориентированность |
| | √ | стабильность |
| | • | протяженность |
| 390. | | Владелец франшизы: |
| | • | арендополучатель |
| | • | патентодатель |
| | • | франчайзи |
| | √ | франчайзер |
| | • | арендодатель |
| 391. | | Широкий комплекс мероприятий, увязывающих деятельность компании с предпочтениями потребителей и призванных обеспечить наличие нужной продукции в нужном месте и в нужное время. Одна из составляющих системы бизнеса: |

| | 1 | маркетинг |
|------|----------|---|
| | • | коммерция |
| | • | логистика |
| | • | бенчмаркинг |
| | | менеджмент |
| | | |
| 392. | | Лицензия, на которой основана деятельность предприятия и которой предусмотрено право использования имени, логотипа и технологии другой, успешно действующей компании: |
| | • | оферта |
| | • | документ |
| | • | договор подряда |
| | 1 | франшиза |
| | • | лизинговое соглашение |
| | | |
| 393. | | Существенное значение для развития в стране бизнеса имеет позитивное экономическое |
| | • | желание |
| | • | мышление |
| | 1 | положение |
| | • | вдохновение |
| | • | отношение |
| | | |
| 394. | | Упорядоченная совокупность взаимосвязанных элементов, находящихся между собой в устойчивых отношениях, обеспечивающих эти отношения в единое целое: |
| | • | среда |
| | • | система |
| | • | состав |
| | 1 | структура |
| | • | сфера |
| | | |
| 395. | | Область действия, предел распространения: |
| | • | рынок |
| | 1 | сфера |
| | • | среда |
| | • | система |
| | • | место |
| | | |
| 396. | | Главная причина неудач в деятельности малого бизнеса: |
| | • | вид деятельности |
| | • | структура |
| | 1 | некомпетентность |
| | • | размер |
| | • | способ ведения |
| 397. | | Совокупность факторов, условий и обстоятельств, которые воздействуют на функционирование предприятия и требуют его соответствующего реагирования: |
| | V | среда |
| | | область |
| | | |
| | • | окружение |
| | • | оболочка |
| | • | сфера |
| 398. | | Согласованный процент выручки от продаж, который должен выплачиваться владельцу франшизы, за пользование его торговой марки. |
| | • | рента |

| | • | дивиденд |
|------|---|---|
| | 1 | роялти |
| | • | доход |
| | • | выручка |
| 399. | | характерная черта малого бизнеса, являющаяся его преимуществом. |
| | • | самодостаточность |
| | • | компетентность |
| | • | многоступенчатость |
| | 1 | гибкость |
| | • | контактность |
| 400. | | Совокупность вещей, включая деньги и ценные бумаги, которые находятся в собственности какого-либо физического, юридического лица или публично-правового образования. |
| | • | состояние |
| | • | владения |
| | 1 | имущество |
| | • | богатство |
| | • | сокровища |
| 401. | | Человек, который имеет и самостоятельно управляет бизнесом. Обычно индивидуальный предприниматель: |
| | • | капиталист |
| | • | все ответы верны |
| | • | инноватор |
| | • | инвестор |
| | 1 | владелец |
| 402. | | Распространение информации, имеющей целью привлечение внимания потребителей, бизнес-партнеров, населения и др. k товару, услуге, идеям заказчика за его счет, от его имени, но без его непосредственного участия, называется: |
| | 1 | реклама |
| | • | СЭМПЛИНГ |
| | • | извещение |
| | • | объявление |
| | • | инструкция |
| 403. | | Совокупность организационно-правовых форм, проводящих в движение деловые отношения, и увязывающие эти отношения в единое целое, называется: |
| | • | системой бизнеса |
| | • | составляющими бизнеса |
| | 1 | инфраструктурой бизнеса |
| | • | элементами бизнеса |
| | • | компонентами бизнеса |
| 404. | | Инфраструктура товарного рынка создает предпосылки и условия для: |
| | • | совершенствования рыночного процесса реализации вновь созданной стоимости |
| | • | оптимизации коммерческо-хозяйственных связей. |
| | 1 | все ответы верны |
| | • | укрепления материально-технической базы сферы обращения |
| | • | ускорения оборачиваемости средств в экономике |
| 405. | | Для рынка не характерно: |
| | • | экономическая независимость его субъектов |
| | | |
| | - | все ответы верны |

неукоснительное соблюдение обязательств экономическая безответственность возможность по своему усмотрению реагировать на потребительское поведение общества Для рынка характерно: возможность по своему усмотрению реагировать на потребительское поведение общества все ответы верны неукоснительное соблюдение обязательств экономическая ответственность экономическая независимость его субъектов Основным признаком свободного рынка не является: абсолютная однородность одноименных продуктов невозможность давления на решения, принимаемые конкурентами предоставление каждому из участников рынка полного объема рыночной информации абсолютная мобильность материальных, финансовых и других ресурсных потоков ограниченное число участников конкуренции, не свободный доступ на рынок Сфера нематериального производства не включает: 1. материально-вещественное производство 2. материальные услуги 3. производственная инфраструктура 4. социальная инфраструктура 5. непроизводственная сфера 1,3,4 1,4,5 1,2,3 3,4,5 2,4,5 Сфера нематериального производства включает: 1. материально-вещественное производство 2. материальные услуги 3. производственная инфраструктура 4. социальная инфраструктура 5. непроизводственная сфера 1,3 3,4 4,5 1,4 1,2 комплекс видов деятельности в сфере обращения соответствующих групп организаций, задача которых сводится к рационализации товародвижения, рыночному регулированию товарно-денежного оборота, называется: производственная инфраструктура инфраструктура бизнеса инфраструктура товарного рынка институциональная инфраструктура инфраструктура сбыта Совокупность организационно-правовых форм, опосредствующих движение деловых отношений и увязывающих эти отношения в единое целое, называется: системой бизнеса структурой бизнеса объектом бизнеса инфраструктурой бизнеса

406.

407.

408.

409.

410.

411.

предметом бизнеса

- 412. В обобщенном виде товарный рынок позволяет:
 - следить за изменением спроса и приспосабливаться к нему;
 - √ все ответы верны
 - рационально направлять товарный поток от производителя к потребителю в достаточном объеме, нужном ассортименте, в требуемое время;
 - расширять и совершенствовать коммерческо-хозяйственные связи;
 - побуждать производителей к выпуску новых, более совершенных товаров;
- **413.** Совокупность связанных между собой институтов, действующих в пределах особых рынков и обеспечивающих нормальный режим их деятельности, называется:
 - составом
 - нет правильного ответа
 - √ инфраструктурой
 - структурой
 - системой
- 414. Что из ниже перечисленного характеризует инфраструктуру:
 - она является отражением тех экономических отношений, какие сложились на данном этапе развития или присущи определенному обществу
 - √ все ответы верны
 - она есть продукт развития производительных сил общества
 - она выступает как результат процесса производства материальных благ
 - ее содержание определяется внутренним экономическим единством формирующих ее отраслей и видов деятельности
- 415. Основным признаком свободного рынка является:
 - предоставление каждому из участников рынка полного объема рыночной информации
 - невозможность давления на решения, принимаемые конкурентами
 - наличие неограниченного числа участников конкуренции, абсолютный свободный доступ на рынок
 - √ все ответы верны
 - абсолютная мобильность материальных, финансовых и других ресурсных потоков
- 416. Экологическая инфраструктура состоит:
 - транспорт всех видов, обслуживающий производство
 - заготовки и сбыт сельскохозяйственной продукции
 - материально-техническое снабжение и систему продвижения товаров
 - √ сооружений и объектов, предназначенных для охраны и улучшения окружающей среды
 - средства связи, обслуживающие производство
- 417. Институциональная инфраструктура включает:
 - √ учреждения финансово-кредитной системы
 - транспорт всех видов, обслуживающий производство
 - заготовки и сбыт сельскохозяйственной продукции
 - материально-техническое снабжение и систему продвижения товаров
 - средства связи, обслуживающие производство
- **418.** Совокупность отраслей и подотраслей, обеспечивающих материальные, культурно-бытовые условия для размещения и нормальной жизнедеятельности населения, это есть:
 - производственная инфраструктура
 - экологическая инфраструктура
 - персональная инфраструктура
 - институциональная инфраструктура
 - √ социально-бытовая инфраструктура

| 419. | | Общие условия современного общественного производства не включают: |
|------|----------|---|
| | √ | учреждения финансово-кредитной системы |
| | • | заготовки и сбыт сельскохозяйственной продукции |
| | • | материально-техническое снабжение и систему продвижения товаров |
| | • | средства связи, обслуживающие производство |
| | • | транспорт всех видов, обслуживающий производство |
| 420. | | Общие условия современного общественного производства включают: |
| | | заготовки и сбыт сельскохозяйственной продукции |
| | √ | все ответы верны |
| | • | транспорт всех видов, обслуживающий производство |
| | • | средства связи, обслуживающие производство |
| | • | материально-техническое снабжение и систему продвижения товаров |
| 421. | | Совокупность отраслей и подотраслей, основными функциями которых являются производственные услуги и обеспечение экономического оборота в народном хозяйстве, это есть: |
| | • | персональная инфраструктура |
| | • | экологическая инфраструктура |
| | √ | производственная инфраструктура |
| | • | социально-бытовая инфраструктура |
| | • | институциональная инфраструктура |
| 422. | | В состав инфраструктурного комплекса экономики входят: |
| | • | общественная производственная, социально-бытовая, институциональная, |
| | √ | производственная, социально-бытовая, институциональная, персональная, экологическая |
| | • | финансовая, персональная, экологическая, коммерческая, национальная |
| | • | сбытовая, персональная, экологическая, социально-бытовая, институциональная |
| | • | коммерческая производственная, социально-бытовая, институциональная, |
| 423. | | Инфраструктура понимается kak: |
| | • | объективные для любой экономической системы структурные формы организации, носящие подчиненный, зависимый характер по отношению к другим, главным, определяющим и обеспечивающим их нормальное функционирование |
| | √ | все ответы верны |
| | • | часть национального богатства, не относящаяся непосредственно к той или иной отрасли производства, но имеющая большое значение для всего народного хозяйства |
| | • | фундамент для развития всех отраслей хозяйства |
| | • | неотъемлемая и составная часть современного рынка, определяющая результативность функционирования всех его элементов рынка |
| 424. | | Основной функцией инфраструктуры является: |
| | • | создание условий для работы промышленных и сельскохозяйственных предприятий региона и для размещения в нем рабочей силы и населения |
| | • | формирование условий материального производства и потребления |
| | √ | все ответы верны |
| | • | подготовка общих условий для функционирования общественного капитала |
| | • | обеспечение тех или иных видов человеческой деятельности на определенной территории |
| 425. | | Совокупность видов деятельности, обеспечивающих эффективное функционирование объектов рыночной экономики и их единство в определенном реальном рыночном пространстве, это есть: |
| | • | рыночные институты |
| | √ | рыночная инфраструктура |
| | • | рыночные объединения |
| | • | рыночный комплекс |
| | • | рыночные отрасли |
| | | |

| 426. | | Особый вид коммерческой деятельности, когда объектом купли-продажи является такой специфический товар, как деньги валюта, ценные бумаги – это: |
|------|---|--|
| | • | консалтинговый |
| | • | коммерческий |
| | • | венчурный |
| | • | производственный |
| | √ | финансовый |
| 427. | | В каком из ниже перечисленных видов бизнеса основной функцией является производство товаров и услуг: |
| | √ | производственный, |
| | • | финансовый, |
| | • | торговый |
| | • | консалтинговый; |
| | • | коммерческий, |
| 428. | | Укажите, на kakue виды принято классифицировать бизнес по сфере деятельности: |
| | √ | производственный, коммерческий, финансовый, консалтинговый; |
| | • | коммерческий, финансовый, биржевой, бизнес показанию услуг; |
| | • | товарный, снабженческий, финансовый, потребительский; |
| | • | производственный, финансовый, брокерский, торговый; |
| | • | производственный, консалтинговый, торговый, биржевой; |
| 429. | | Выберите правильное определение понятия бизнес: |
| | • | это деятельность человека, направленная на получение дохода с помощью использования своих знаний, опыта, своего капитала; |
| | • | это система ведения дела, создание продукции, нужной людям; |
| | • | умение из денег делать денег; |
| | 1 | все выше перечисленное |
| | • | это реализация потенций человека на экономической стезе; |
| 430. | | Экономическую и техническую мощь страны определяет: |
| | 1 | крупный бизнес |
| | • | мелкий бизнес |
| | • | малый бизнес |
| | • | все выше перечисленные |
| | • | средний бизнес |
| 431. | | Что не относится k kонсалтинговому бизнесу: |
| | • | организация тренингов, семинаров; |
| | • | планирование |
| | • | маркетинг |
| | √ | управление людскими ресурсами |
| | • | аудит |
| 432. | | кого из ниже перечисленных можно отнести k понятию предприниматель : |
| | • | лицо, оказывающее услуги с целью получения прибыли; |
| | • | любое лицо, оказывающее платные услуги; |
| | • | лицо, думающее о прибыли; |
| | • | лицо, занимающееся любым видом деятельности с целью получения прибыли. |
| | √ | предприимчивая, идущая на риск личность, новатор; |

| 433. | | kakaя характерная черта отличает предпринимателя от бизнесмена: |
|------|----------|--|
| | • | потребность в получении прибыли |
| | • | организация бизнес деятельности |
| | • | уверенность в себе |
| | • | упорство |
| | √ | новаторство |
| 434. | | Процесс преобразования сырья, труда и капитала в товары и услуи: |
| | √ | производство |
| | • | воспроизводство |
| | • | потребление |
| | • | торговля |
| | • | кооперирование |
| 435. | | конкурентоспособность предприятия достигается за счет: |
| | • | постоянных исследований потребностей рынка; |
| | • | передовых разработок науки и техники; |
| | • | вложения финансовых ресурсов; |
| | √ | всего вышеперечисленного |
| | • | изучения политики конкурентов |
| 436. | | Сохранение конкурентных преимуществ подразумевает: |
| | • | поддержание качества продукции; |
| | • | политика цен и затрат; |
| | • | поддержание имиджа |
| | √ | все ответы верны |
| | • | поддержание уровня обслуживания клиентов; |
| 437. | | Способность организации добиваться своих целей на рынке, на котором уже действуют другие компании с аналогичными целями: |
| | √ | конкурентоспособность |
| | • | дееспособность |
| | • | правоспособность |
| | • | все ответы верны |
| | • | работоспособность |
| 438. | | Целью обмена благами между субъектами бизнеса является: |
| | • | получение выгоды одним участником сделки и ущемление интересов других; |
| | √ | получение выгоды каждым участником сделки; |
| | • | обеспечение одной стороной выгоды для других участников сделки; |
| | • | представление выгод государству. |
| | • | взаимная передача прав собственности на определенное имущество; |
| 439. | | Выберите суждение, соответствующее определению термина блага : |
| | • | материальные объекты, используемые человеком для конечного потребления; |
| | • | все, что служит объектом купли-продажи; |
| | √ | все, в чем нуждается человек для удовлетворения своих потребностей; |
| | • | объекты, используемые предприятием, для производства продукции. |
| | • | все, что не служит объектом купли-продажи; |
| 440. | | Что из ниже перечисленного характеризует обучающее консультирование: |
| | • | вся работа происходит при полном отсутствии взаимодействия с клиентом |

- консалтинговая фирма помогает реализовать, внедрить преобразования.консалтинговая фирма разрабатывает проект;
 - консалтинговая фирма выявляет проблему;
 - √ консалтинговая фирма проводит обучение, тренинги работников
- 441. Что из ниже перечисленного неверно характеризует процессное консультирование:
 - консалтинговая фирма выявляет проблему;
 - особое место в процессном консультировании занимает аудиторская деятельность.
 - √ вся работа происходит при полном отсутствии взаимодействия с клиентом
 - консалтинговая фирма помогает реализовать, внедрить преобразования.
 - консалтинговая фирма разрабатывает проект;
- 442. конечный продукт консалтинговой деятельности:
 - √ консультация
 - контроль
 - аудит

- дегустация
- реорганизация
- консалтинговые фирмы выполняют следующие услуги:
- выявляют финансовые проблемы возможности развития фирмы;
- √ все вышеперечисленные
- предоставляют специализированные услуги.
- оказывают практическую помощь в поиске путей выхода из кризисного состояния;
- дают оценку стоимости объектов, финансовых проектов, инноваций помогают в финансовом управлении;
- 444. консалтинговые фирмы выполняют следующие услуги:
 - определяют и оценивают внутрифирменное состояние и ее ры-
 - все вышеперечисленные.
 - собирают финансово-экономическую информацию;
 - дают независимые советы
 - оказывают по заказам клиентов помощь в вопросах управления фирмой, преобразования организационных структур;
- 445. В своей работе предприниматель, прежде всего, руководствуется:
 - идеей удовлетворения общественных потребностей;
 - стремлением к максимизации прибыли;
 - идеей выпуска максимально качественной продукции и ее продажи по наиболее высокой цене;
 - √ стремлением удовлетворять общественные потребности и при этом получать максимально возможную прибыль;
 - стремлением к лидерству на рынке
- **446.** Выберите суждение, соответствующее определению понятия бизнес .
 - система взаимоотношений между людьми, создающая взаимные обязательства;
 - √ система взаимоотношений между людьми по поводу обмена благами на взаимовыгодной основе;
 - производное от экономики явление, целью которого выступает поддержка равновесия между общественными и эгоистическими стремлениями человека.
 - искусственно созданная государством система взаимоотношений между людьми для привлечения финансовых ресурсов;
 - система взаимоотношений между людьми по поводу обмена благами, в которой соблюдаются интересы сильнейшей стороны;
- 447. В случае, когда информацию, которую эксперт диагностирует, а затем разрабатывает рекомендации, имеет место:
 - проектное консультирование
 - этапное консультирование

экспертное консультирование процессное консультирование обучающее консультирование Основным элементом стратегии маркетинга не является: методы стимулирования продаж 1 управление денежными потоками схема распространения товаров организация послепродажного обслуживания реклама Целью маркетинга является: стимулирование акта покупки формирование благоприятного образа (имиджа) организации генерирование, формирование и актуализация потребностей покупателей мотивация потребителя все ответы верны Широкий комплекс мероприятий, увязывающих деятельность компании с предпочтениями потребителей и призванных обеспечить наличие нужной продукции в нужном месте и в нужное время, отражается в следующем разделе бизнес-плана: юридический план производственный план организационный план маркетинговый план финансовый план Сбытовая политика не включает в себя: организацию сети оптовых и розничных магазинов определение маршрутов товародвижения, транспортировки расширение научно-технического потенциала фирмы организация сети складов промежуточного хранения создание пунктов техобслуживания и выставочных залов Ассортиментная политика строится в следующем направлении: все ответы верны товарная вертикальная интеграция узкая товарная специализация товарная дифференциация товарная диверсификация Товарная политика не включает работу в следующем направлении: оптимизация ассортимента товаров сокращение жизненного цикла товара повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции совершенствование качественных характеристик выпускаемой продукции создание новых товаров Расчёт прайсинга не базируется на основании:

448.

449.

450.

451.

452.

453.

454.

метода усреднённых затрат метода полных затрат метода стандартных затрат

метода сбытовых затрат метода прямых затрат Метод расчёта оптимального уровня цены называется: 455. котиыровка хедж фьючерс маржа прайсинг 456. Маркетинговые исследования не предполагает: определение уровня конкурентоспособности предприятия; предоставление информации о правовых аспектах деятельности фирмы; сегментацию рынка анализ социально-психологических особенностей покупателей конкретных рынков изучение требований потребителей к свойствам продукта 457. Маркетинговую программу фирмы составляют на основе: анализа маркетинговой среды комплексного изучения конъюктуры рынка исследования фирм и методов сбыта оценки сбытовых возможностей фирмы все ответы верны 458. Маркетинговая модель не включает сбор информации контроль и анализ распределение товара формирование гипотезы задачи маркетинга Особый вид рыночной деятельности, рассчитанный на индивидуального потребителя (личность) и его запросы, где 459. производитель принимает участие в распространении необходимой для него информации и в осуществлении других действий, связанных с этой деятельностью, называется: сейлз-проушн бенчмаркинг паблик-рилейшнз директ-маркетинг брендинг 460. какое из нижеследующих определений не является объяснением термина факторинг? перепродажа права на взыскание долгов коммерческие операции по доверенности услуга, связанная с получение денег за продажу в кредит срочная сделка форма финансирования малого бизнеса 461. как называется передача фирмами своего права по управлению дебиторскими задолженностями банкам? лизинг факторинг ипотека

вексель

| 462. | | Франчайзинг – форма интеграции крупного и малого бизнеса, осуществляемая на основании: |
|------|---|---|
| | • | патента |
| | 1 | покупки франшизы |
| | • | лицензии |
| | • | ноу-хау |
| | • | товарного знака |
| 463. | | kakoe из нижеследующих определений не является объяснением термина факторинг? |
| | • | перепродажа права на взыскание долгов |
| | • | коммерческие операции по доверенности |
| | • | услуга, связанная с получение денег за продажу в кредит |
| | 1 | срочная сделка |
| | • | форма финансирования малого бизнеса |
| 464. | | Ценовой контроль можно обойти несколькими способами, среди которых: |
| | • | модификация продуктовой стратегии |
| | • | нет правильного ответа |
| | ٧ | все ответы верны |
| | • | изменение упаковки продуктов |
| | • | повторное выдвижение известных продуктов на рынок под другими фирменными марками |
| 465. | | Высокий уровень инфляции часто создает множество трудностей, которые отражаются на способах деятельности МНк. k ним не относится: |
| | • | накапливание счетов дебиторов |
| | • | обесценение местной валюты |
| | • | бегство капитала |
| | • | введение ценового контроля с намерением взять под контроль инфляцию |
| | ٧ | сокращение периода инкассации |
| 466. | | Высокий уровень инфляции часто создает множество трудностей, которые отражаются на способах деятельности МНк. k ним не относится: |
| | • | ускоренная девальвация |
| | • | снижение доступности кредитов |
| | • | установление более жесткого контроля над капиталом и введение импортных ограничений |
| | 1 | снижение процентов по займам |
| | • | обесценение местной валюты |
| 467. | | Высокий уровень инфляции часто создает множество трудностей, которые отражаются на способах деятельности МНк. k ним относятся: |
| | • | ускоренная девальвация |
| | 1 | все ответы верны |
| | • | снижение доступности кредитов |
| | • | установление более жесткого контроля над капиталом и введение импортных ограничений |
| | • | обесценение местной валюты |
| 468. | | Что из ниже перечисленного не верно: при анализе риска управляющий финансами обязан оценить: |
| | • | варианты стратегии защиты от риска |
| | 1 | свои собственные возможности |
| | • | характер финансового риска |
| | • | обстоятельства, в которых он может иметь место |
| | • | последствия в случае материализации риска |

репо

| 469. | | При анализе риска управляющий финансами обязан оценить: |
|------|---|--|
| | • | характер финансового риска |
| | • | варианты стратегии защиты от риска |
| | • | последствия в случае материализации риска |
| | • | обстоятельства, в которых он может иметь место |
| | √ | все ответы верны |
| 470. | | Финансовые отчеты в иностранной валюте пересчитываются в валюту, основную для головной компании. Причиной этому не является: |
| | • | из-за необходимости составления консолидированных отчетов |
| | • | оценки эффективности работы |
| | ٧ | получение большей прибыли |
| | • | правильного расчета налогов |
| | • | удовлетворения потребностей кредиторов |
| 471. | | Финансовые отчеты в иностранной валюте пересчитываются в валюту, основную для головной компании по причине: |
| | • | правильного расчета налогов |
| | 1 | все ответы верны |
| | • | из-за необходимости составления консолидированных отчетов |
| | • | оценки эффективности работы |
| | • | удовлетворения потребностей кредиторов |
| 472. | | kakой рисk не входит в число чистых рисков |
| | • | транспортные |
| | • | политические |
| | 1 | финансовые |
| | • | экологические |
| | • | природно-естественные |
| 473. | | Что такое риск: |
| | • | вероятность недополучения прибыли |
| | • | вероятность уменьшения товарооборота |
| | • | вероятность увеличения расходов |
| | 1 | вероятность не возникновения прогнозируемого случая |
| | • | вероятность снижения производительности труда |
| 474. | | Опционы, которые выписываются банками для их клиентов – экспортёров и импортёров в соответствии с их потребностями по размеру контракта и дате его исполнения, это есть: |
| | 1 | внебиржевые опционы европейского типа |
| | • | биржевые валютные опционы |
| | • | нет правильного ответа |
| | • | форвардные опционы |
| | • | опционы на валютные фьючерсы |
| 475. | | Опцион, означающий право покупателя опциона либо купить, либо продать валюту (но не купить и продать одновременно) по базисной цене называется |
| | • | опцион пут |
| | √ | опцион стеллаж |
| | • | опцион на продажу |
| | • | опцион колл |
| | • | опцион на покупку |
| | | |

| 476. | | Тип опциона, означающий право покупателя опциона (но не обязанность) продать валюту для защиты от (в расчёте на) их потенциального обесценения называется: |
|------|----------|---|
| | √ | опцион на продажу |
| | • | опцион стеллаж |
| | • | опцион двойной |
| | • | опцион на покупку |
| | • | опцион колл |
| | | |
| 477. | | Особая форма страхования валютных рисков, защищающая покупателя от риска неблагоприятного изменения обменного курса сверх оговоренной страйк-цене, и дающая ему возможность получить доход в случае, если обменный курс меняется в благоприятном для него направлении сверх страйк-цены называется: |
| | • | акцепт |
| | • | хедж |
| | • | даунсайд |
| | • | оферта |
| | √ | опцион |
| | | |
| 478. | | Что из ниже перечисленного не относится k риску: |
| | • | хеджирование |
| | √ | локальный и глобальный |
| | • | застрахованный не застрахованный риск |
| | • | внешний и внутренний риск |
| | • | систематический и несистематический |
| | | |
| 479. | | Что такое хеджирование: |
| | • | использование торговой марки известной фирмы |
| | √ | операции на фьючерских биржах, позволяющие страховаться от неблагоприятных изменений цен |
| | • | купля-продажа реального товара |
| | • | фьючерские сделки |
| | • | торговые операции |
| 480. | | kakue два стиля опциона существуют: |
| | | |
| | • al | американский и японский |
| | , | американский и европейский американский и немецкий |
| | | французский и швейцарский |
| | • | французский и швеицарский английский и немецкий |
| | • | англииский и немецкий |
| 481. | | Опцион, означающий право покупателя опциона (но не обязанность) купить валюту для защиты от (или в расчёте на) потенциального повышения её курса называется: |
| | | опцион на продажу |
| | • | опцион стеллаж |
| | • | опцион двойной |
| | √ | опцион на покупку |
| | • | опцион пут |
| | | |
| 482. | | Что из ниже перечисленного является типом опциона: |
| | • | опцион на покупку |
| | • | опцион колл |
| | √ | все ответы верны |
| | • | опцион стеллаж |
| | • | опцион на продажу |
| | | |
| 483. | | Снижение обменного курса по сравнению со страйк-ценой называется: |

ансайд нет правильного ответа стрейк-сайд инсайд даунсайд Рост обменного (т.е. текущего) курса по сравнению со страйк-ценой называется: апсайд нет правильного ответа стрейк-сайд инсайд даунсайд Что из ниже перечисленного характеризует форвардный контракт: может зарегистрировать обменный курс применительно к будущим обязательствам устраняет неопределенность он дешевле валютного опциона все ответы верны иногда дает прибыль, а иногда убытки как называется вариант оперативной стратегии, которая заключается в том, что фирма задерживает получение платежей на счет дебиторов, когда ожидается усиление иностранной валюты, и задерживает расчеты с поставщиками и кредиторами, когда ожидается ослабление иностранной валюты: стратегия ускорения стратегия диверсификации стратегия деловой активности стратегия выживания стратегия задержки Ценовой контроль можно обойти несколькими способами, к которым не относится: модификация продуктовой стратегии изменение упаковки продуктов выбор другой валюты нет правильного ответа повторное выдвижение известных продуктов на рынок под другими фирменными марками В странах с высоким уровнем инфляции следует: затягивать расчеты с поставщиками как можно быстрее расплачиваться с кредиторами замедлить инкассацию причитающихся средств не инвестировать избыточную наличность срочно рассчитываться с поставщиками В странах с высоким уровнем инфляции не следует: затягивать расчеты с поставщиками затягивать расчеты с кредиторами ускорит инкассацию причитающихся средств инвестировать избыточную наличность

484.

485.

486.

487.

488.

489.

490.

срочно рассчитываться с поставщиками

С колебаниями валютных курсов сопряжено выявление рисков трех следующих типов:

- риск, связанный с валютными пересчетами, риск, связанный с валютными сделками, риск, связанный с форс-мажорными обстоятельствами риск, связанный с валютными пересчетами, риск, связанный с валютными сделками, риск экономических последствий риск, связанный с валютными сделками, риск экономических последствий, критический риск допустимый риск, риск, связанный с валютными сделками, риск экономических последствий риск, связанный с валютными пересчетами, риск, связанный с валютными сделками, риск, связанный с политической ситуацией 491. Стратегия хеджирования может быть: операционной и контрактной легальной и нелегальной реальной и нереальной возможной и невозможной плановой и фактической Что из ниже перечисленного характеризует риск связанный с валютными сделками: выражается в том, что статьи счета дебитора и расчеты с поставщиками и кредиторами изменяются по абсолютной величине с изменением валютного курса
- 492.
 - выражается в том, что колебания обменного курса влияют на: будущие потоки денежной наличности, источники комплектующих, конкурентоспособность фирмы на разных рынках
 - выражается в повышении интенсивности денежной наличности
 - все ответы верны

- выражается в том, что с изменением обменного курса изменяется выраженная в долларах стоимость актива, находящегося под воздействием такого риска
- Что из ниже перечисленного характеризует конверсионный риск:
- выражается в том, что статьи счета дебитора и расчеты с поставщиками и кредиторами изменяются по абсолютной величине с изменением валютного курса
 - выражается в том, что колебания обменного курса влияют на: будущие потоки денежной наличности, источники комплектующих, конкурентоспособность фирмы на разных рынках
 - выражается в повышении интенсивности денежной наличности
 - все ответы верны
 - выражается в том, что с изменением обменного курса изменяется выраженная в долларах стоимость актива, находящегося под воздействием такого риска
- Что из ниже перечисленного характеризует риск экономических последствий:
- выражается в том, что статьи счета дебитора и расчеты с поставщиками и кредиторами изменяются по абсолютной величине с изменением валютного курса
- выражается в том, что колебания обменного курса влияют на: будущие потоки денежной наличности, источники комплектующих, конкурентоспособность фирмы на разных рынках
- выражается в повышении интенсивности денежной наличности
- все ответы верны
- выражается в том, что с изменением обменного курса изменяется выраженная в долларах стоимость актива, находящегося под воздействием такого риска
- 495. Для адекватной защиты активов от рисков, связанных с колебанием валютных курсов, руководству следует:
 - определить и измерить риски
 - утвердить политику распределения ответственности за управлением рисками
 - сформулировать стратегию защиты от рисков путем хеджирования
 - все ответы верны
 - создать и внедрить систему отчетности
- 496. Для адекватной защиты активов от рисков, связанных с колебанием валютных курсов, руководству не следует:
 - определить и измерить риски
 - снять с себя всю ответственность за управлением рисками
 - сформулировать стратегию защиты от рисков путем хеджирования
 - все ответы верны

- создать и внедрить систему отчетности
- 497. Централизованное управление валютными рисками позволяет:
 - снизить текучесть кадров
 - увеличить поток движения наличности
 - √ сократить соответствующие расходы и привлекать со стороны квалифицированных экспертов
 - легко брать кредиты
 - повысить производительность труда
- **498.** Вариант оперативной стратегии, часто используемый для защиты потоков денежной наличности между взаимосвязанными подразделениями, называется:
 - метод ухода и прихода
 - √ метод ускорения и задержки
 - метод контроля и наблюдения
 - метод заманивания и привлечения
 - метод взаимной поддержки
 - Инкассация иностранной валюты на счета дебиторов до наступления сроков, когда ожидается ослабление иностранной валюты, и расчеты с поставщиками и кредиторами до наступления сроков, когда ожидается усиление иностранной валюты, это есть:
 - стратегия деловой активности
 - стратегия выживания
 - √ стратегия ускорения

- стратегия задержки
- стратегия диверсификации
 - контракт, который заключается между фирмой и банком на поставку иностранной валюты по установленному обменному курсу и в строго определенные сроки, называется:
- фирменный контракт
- фьючерский контракт
- √ форвардный контракт
- финансовый контракт
- контракт «под ключ»