

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ
АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

на правах рукописи

Абдуллаев Рустам Ибрагим оглы

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

“Глобализация финансовых ресурсов в мире”

Шифр и наименование направления: 060401 Экономика

Шифр и направление специальности: Международные валютно-кредитные отношения

Научный руководитель:
доктор экономических наук,
профессор
Азизов Рамиз Нахмед оглы

Руководитель магистерской программы:
д.ф.э., доцент Мамедов
Музаффар Гулу оглу

Заведующий кафедрой:

Д.э.н., профессор Каримли.И.Г.

БАКУ - 2018

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	4
Глава 1. Финансы в глобальной экономической системе.....	7
1.1. Сущность финансов и их эволюция в процессе развития товарно-денежных отношений	7
1.2. Функции финансов в системе мировой экономики	11
1.3. Современная система глобальных финансов.....	17
Глава 2. Теоретические основы финансовых ресурсов	32
2.1. Характеристика и виды финансовых ресурсов	32
2.2. Влияние процесса глобализации на международный финансовый рынок	38
2.3. Понятие и источники финансовых ресурсов мира	52
Глава 3. Особенности глобализация мировых финансовых ресурсов	57
3.1. Финансовая глобализация: Возможности и проблемы для развития.....	57
3.2. Глобализация банков и местный доступ к финансовым ресурсам	66
3.3. Последствия глобализации финансовых ресурсов мира.....	78
Заключение.....	86
Список использованных источников	88

Введение

Актуальность темы исследования. В нынешних обстановках, когда экономическая условия в Азербайджане крайне нестабильна, процесс привлечения специальных экономических ресурсов, таких как финансовые ресурсы, является основной гарантией стабильности, надежности и будущего развития наших и зарубежных финансовых систем. Поэтому способность экономических субъектов обеспечивать социальные потребности от процесса привлечения их финансовых ресурсов зависит от их фактического улучшения финансово-экономической ситуации и повышения рентабельности производства. На нынешний день в практике притягивания финансовых ресурсов отечественными и зарубежными организациями традиционными инструментами обнаруживаются банковские кредиты, выпуск эмиссионных ценных бумаг, а также употребление разнообразных видов долговых финансовых инструментов.

Нынешняя неблагоприятная финансовая ситуация, когда вероятность финансирования, реструктуризация долгов и предоставление кредитов банками ограничены, а встречающиеся ресурсы часто не употребляются эффективно, решение проблем поиска источников финансовых ресурсов показывается актуальной темой для курсовой работы, поскольку, тем более, от выбора источников финансовых ресурсов зависит употребление и последующее использование инновационных инструментов фондового рынка, которые обеспечивают финансовые ресурсы, хеджирование финансовых рисков и воссоздание стабильного инвестиционного климата в государстве.

С точки зрения разработки и употребления различных инновационных продуктов фонда поиск инструментов для привлечения финансовых ресурсов к научной литературе недостаточно изучен. В последние годы значимость

рынка финансовых инструментов, которые генерируют долговые обязательства, значительно возросла из-за притягивания финансовых ресурсов в коммерческих организациях. Тем не менее, отечественные и зарубежные организации не в полной мере используют возможности как отечественных, так и зарубежных фондовых рынков. Это, в свою очередь, влечет за собой привлечение финансовых ресурсов для банковского кредитования или финансирования.

Мировые финансовые отношения играют важную роль в формировании и распределении мировых денег. Можно сказать, что глобальное финансирование является объективным, поскольку оно обусловлено потребностями социального развития. Без глобального финансирования невозможно расширить индивидуальный и общественный оборот промышленных товаров, стимулировать быструю реализацию научно-технических достижений и удовлетворить другие мировые потребности.

Целью диссертации является изучение финансовых ресурсов на мировом финансовом рынке. В рамках поставленной цели предполагается решить следующие основные задачи:

- изучить суть финансов и их эволюцию в процессе выработки товарно-денежных взаимоотношений
- определить современную систему глобальных финансов
- рассмотреть характеристики финансовых ресурсов
- изучить функции финансов в мировой экономике
- определить возможности и проблемы для развития финансовой глобализации
- Определить глобализацию банков и локальный доступ к финансовым ресурсам

Объектом исследования являются мировые финансовые ресурсы, их структура.

Предметом исследования являются финансовые ресурсы.

Методология и методы исследования. Методология написания работы основана на научных методах. Эти методы основаны на объективном и всестороннем анализе глобализации финансовых ресурсов. Исследование проводилось с использованием комбинации методов и методов научного знания. Абстрактно-логический метод позволил нам определить теоретические аспекты глобализации финансовых ресурсов и определить основные характеристики процессов в этой области.

Здесь также используются методы индукции и дедукции. Данные о глобализации финансовых ресурсов были собраны и систематизированы с использованием метода индукции. На основе этих собранных данных результаты и рекомендации были разработаны с использованием метода дедукции. Исследование основано на современных методах научного знания, включая исторический, сравнительный, функциональный и графический анализ.

ГЛАВА 1. ФИНАНСЫ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

1.1. Сущность финансов и их эволюция в процессе развития товарно-денежных отношений

Выявляя суть финансов как экономической категории, необходимо учитывать их эволюцию и формирование в мировой экономике. Термин «финансы» происходит от латинского слова «financia», что на латыни обозначает «денежный платеж». Долгий процесс развития товарно-денежных взаимоотношений изменил содержание подобной экономической категории, как финансы.

Финансовые ресурсы мира представляют собой набор финансовых ресурсов целых стран, их юридических и физиологических лиц, международных объединений и международных финансовых центров мира по обширному определению. По ограниченному определению это те финансовые ресурсы, которые употребляются в международных финансовых связях, то есть в связях между резидентами и нерезидентами.

Финансовые ресурсы мира в основном движутся, перераспределяются между разнообразными участниками интернациональных экономических связей. Некоторые из них попадают в золотовалютные резервы (ZVR), некоторые из них предоставляются за рубежом на льготных условиях в форме помощи, но основная часть покупается и продается на международном финансовом рынке.

С развитием товарно-денежных связей и форм государственности значительно расширилась система финансовых отношений хозяйствующих субъектов и, соответственно, углубление интерпретации финансов.

Наибольший расцвет финансов связан с последней пятидесятой годовщиной, когда государственные функции многих стран значительно расширились, а товарно-денежные взаимоотношения заняли ведущее место в выработанных экономических системах. Подобным образом, финансирование следует анализировать как продукт выработки форм государственности и товарно-денежных связей.

Рассмотрим главные существенные характеристики категории «финансы» в современной интерпретации. Система таких существенных характеристик такова:

1. Категория «финансы» отображает характер определенных финансовых взаимоотношений и включается в систему экономических категорий;

2. Категория «финансы» выказывается беспристрастной категорией, действующей в различных социально-экономических формациях;

3. Основным содержанием этой категории являются распределительные и перераспределительные взаимоотношения;

4. Финансовые связи хозяйствующих субъектов имеют денежную форму;

5. Финансы как экономическая категория характеризует отношения между экономическими партнерами, организованные государством;

6. Категория «финансы» характеризует экономические связи некоторых субъектов в отношении формирования централизованных и децентрализованных денежных средств;

7. Категория «финансы» характеризует экономические связи, направленные на обеспечение обстоятельств для эффективного реализации процесса расширенного воспроизводства [4, стр.11].

Деньги - это особый универсальный товар, используемый в качестве универсального эквивалента, через который выражается ценность всех

других товаров. Деньги - это товар, который служит средством обмена, платежей, измерения цены, накопления богатства.

В современном мире деньги считаются не только бумажными купюрами, но и их заменителями и формами. Первоначально деньги получали пассивную роль, а затем за счет обеспечения продаж материальных активов (товаров - денег - товаров) деньги стали активно участвовать в финансовых процессах. Таким образом, деньги снабжали перераспределение товаров и услуг независимо от уровня их предложения национальным бизнесом или государством. Все обмены, обычно, связаны с эквивалентными заменителями, которые обычно были деньгами. Финансовые ресурсы возникали в качестве денежных инструментов в обмене ценностей с государственными и другими субъектами. В случае обмена не с элементарным партнером, а с государством, эквивалент обязан иметь иную форму от обычных денег [1, стр.10].

В бартерной экономике товар меняется на товары, а в денежном экономике деньги в обмен выступают в качестве посредников. В истории развития связей между субъектами появились и деньги в виде товаров. Однако, с развитием производства из натурального товара в сторону товара, деньги также изменились и стали универсальным эквивалентом.

Во время было произведено доминирование продуктов натурального хозяйства для собственного потребления, а не для товаров. С ростом и расширением производства общество, построенное по принципу разделение труда, достиг определенного уровня развития: выделено сельское хозяйство, животноводство и ремесло. Был постоянный обмен товарами, что при необходимости приводило к сопоставлению различных по форме, качеству, стоимости, форме и направлению товаров. Это повергло к нужды измерения эквивалентности товаров.

По мере расширения потребления продукт все чаще служил товаром взамен. С развитием и расширением числа обменных операций некоторые

товары появлялись чаще, чем другие на рынке, это товары, которые всем нужны, и стали товарами-эквивалентами. Эти товары также служили мерилем других товаров для их ценности (ценности) для потребителя. В роли таких товаров периодически действовали крупный рогатый скот, меха, украшения и т. Д. Что касается денежной формы обмена, то с ним товар, чаще всего металл и ювелирные изделия, стал универсальным эквивалентом. Процесс построения товара как универсального эквивалента характеризовал себя как длинным и противоречивым [11, стр.24]

Чтобы конвертировать деньги в продукт, должны быть выполнены следующие условия:

1) Признание денег продавцом как от продавца, так и от покупателя. Иными словами, обе стороны не могут отречься от сделки, заключающейся в обмене денег на товары;

2) Деньги как товар должны иметь особыми физическими свойствами, а прямо должны быть пригодны для постоянного обмена;

3) Деньги должны долго служить товаром, обладающим свойствами универсального эквивалента;

По мере перехода от полноценных денег к знакам стоимости и развития популярности безналичных платежей деньги потеряли свою товарную форму.

При определении финансовых связей субъекты являются физическими и юридическими лицами, то есть участниками социального воспроизводства.

Объектами финансовых взаимоотношений являются финансовые ресурсы, связанные с перераспределением, то есть фонды и средства, принадлежащие участникам процесса воспроизводства.

Кроме того, отличительной чертой финансов является их связь со специальными функциями государства, связанными с формированием

общенационального денежного фонда, который необходим государству для выполнения своих обязанностей.

Состояние финансовой системы отображает и предназначает общее состояние целой экономики. Во времена кризисных экономических явлений ухудшается состояние финансов, а именно доходы населения и иных лиц, участвующих в финансовых операциях, уменьшаются. Кроме того, прибыль и эффективность хозяйствующих субъектов снижаются, и из-за этого возникают взаимные долги и неплатежи, деньги и финансовые суррогаты, число бартерных сделок увеличивается. Кроме того, растущий дефицит бюджетов, государственный долг и расходы на обслуживание растут.

1.2. Функции финансов в системе мировой экономики

Финансы выражает экономические социальные отношения в связи с формированием, распределением и использованием средств фондов в процессе распределения и перераспределения основанной стоимости.

Процесс распределения стоимости социального продукта, в ходе которого создаваемая ценность распределяется между хозяйствующими субъектами в соответствии с целью, чрезвычайно сложна. В совокупности он развивает финансовый механизм (совокупность способов союзы финансовых отношений, используемых обществом для создания благоприятных обстоятельств для экономического и социального формирования).

Финансовый механизм - набор организационных форм финансовых отношений в экономике, формирование и использование централизованных и децентрализованных фондов, методов финансового планирования, форм финансового управления и финансовой системы финансового законодательства. Финансовым механизмом и целью финансовых связей является развитие финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении хозяйствующих лиц и государства как материальных носителей финансовых отношений и предназначенных для удовлетворения потребностей различных социальных потребностей [3, стр.15]

Разнообразие финансовых взаимоотношений, начинающихся в процессе распределения затрат, определяет наличие разнообразных видов финансовых ресурсов. Главными из них являются: прибыль, разнообразные виды налогов, страховые платежи, амортизационные отчисления. Первоначальной связью в формировании финансовых ресурсов национальной экономики являются финансовые ресурсы субъектов предпринимательства предприятий и ассоциаций, работающих в сфере физического производства, поскольку при их непринуждённом участии формируется ВВП и его распределение на предприятиях, в отраслях и национальной экономики в целом. Субъекты управления генерируют децентрализованные финансовые ресурсы, используемые для покрытия расходов на расширение производства (предоставление услуг) и удовлетворение социальных и культурных потребностей работников. Средства, генерируемые децентрализованными финансовыми ресурсами, направлены на: капитальные вложения; увеличение оборотного капитала;

Финансирование научно-технических достижений; осуществление природоохранных мероприятий; обеспечение социального статуса и т. д. Осуществление этих затрат за счет употребления финансовых ресурсов разрешает обеспечить репродуктивный процесс на микроуровне денежными средствами. В условиях финансовой независимости хозяйствующие субъекты исполняют развитие источников расширенного воспроизводства за счет: личных финансовых ресурсов;

Привлечение средств иных предприятий, учреждений, организаций на акцию или на основе доли (доли);

Использование банковских кредитов; при определенных условиях бюджетных ассигнований. Все более важную роль в обеспечении постоянного процесса воспроизводства играет страховое финансирование. Финансы осуществляет следующие основные функции:

1) функция распределения состоит в создании базовых или первичных доходов путем разделения национального дохода среди участников материального производства, и создания вторичных или производных затрат путем распределения национального дохода между производственными и непроизводственными сферами, филиалами материального производства, регионов, форм собственности и социальных групп. Стадия распространения начинается с распределения нового значения и заканчивается развитием первичных доходов (заработная плата,прибывший).

Этап перераспределения является многоэтапным этапом, на котором формируются государственные фонды: государственный бюджет, внебюджетные фонды, страхование, банковские фонды и фонды предприятий. Распределительная функция является объективным свойством финансовой категории для распределения стоимости созданного продукта в финансовом выражении. Этап перераспределения отличается от распределения тем, что на этом этапе ранее произведенные доходы перераспределяются;

2) Перераспределительная функция - перераспределение основанного продукта, то есть исходное распределение между членами общества. Целый процесс перераспределения ВВП обслуживается государственными финансами на основе формирования и употребления централизованных средств. Централизованные средства включают бюджеты всех уровней и внебюджетные средства. Около 60% стоимости ВВП перераспределяется через систему централизованного финансирования в Азербайджане. Этот процесс перераспределения служит государственным финансам;

3) Функция контроля - реализация соответствия пропорциям процесса распределения. Отношения для разных отраслей различны, они формируются в разных условиях, а также объективны. Объектом управления является процесс распространения.

Основной контролируемой пропорцией является доля между фондами накопления и потребления. В связи с формированием рыночных взаимоотношений в дополнение к бюджетным отношениям появились внебюджетные средства. Часть средств для осуществления социальной и культурной деятельности осуществляется за счет внебюджетных средств. Мы сокращаем бюджет, но в то же время бремя на предприятиях, производящих вычеты, увеличивается [2, стр. 9];

4) Регуляторная функция (финансы могут как стимулировать, так и угнетать ее). Формирование денежных средств государства гарантирует накопление доходов в бюджеты и внебюджетные фонды различных уровней. В результате этой функции происходит формирование бюджетных средств, обеспечивающих цели функции государства. Использование средств (доходов) в государстве для обеспечения финансирования бюджетных расходов. В результате этой функции выделяется финансирование расходов на бюджетное финансирование. Многие финансисты считают, что основными функциями финансов являются распределение и контроль, а остальные - производные функции распределения. Финансы, являясь инструментом второй стадии общественного воспроизводства, может влиять на все этапы воспроизводства и процесса в целом. Объективные предпосылки для влияния связаны с двумя обстоятельствами: 1) финансы действуют во всех сферах общественного производства (производство, оборот, потребление); 2) финансирование может быть катализатором экономических процессов (что следует из функции распределения). Распределение начинается в области материального производства, эта сфера влияет на природу и масштабы производства.

Сфера обращения. Он характеризуется процессами купли-продажи. Потребительские свойства товаров не меняются, изменяется его стоимость. Товары продаются, и предприятие получает доход, эти поступления распределяются в фондах компенсирования, накопления, доходы.

Финансовые связи предшествуют и заканчивают процесс купли-продажи. В сферу потребления выделяются: 1) коммерческие союзы; 2) бюджетные союзы. В наше время существуют союзы смешанного типа, где коммерческие структуры абсорбируют деньги бюджетным организациям. Сознательное применение финансов в интересах организации и его некоторых элементов обращает финансы из беспристрастной экономической категории в инструмент экономического управления. Экономические инструменты - это экономическая категория, воплощенная в конкретной форме проявления и сознательно употребляемая обществом для достижения значительных целей. Экономический инструмент и финансы, имеет два происхождения: первый - цель (в результате экономической категории), второй - субъективный (инструмент для осуществления экономической политики страны). Влияние финансов: количественное (характеризуемое пропорциями процесса распределения); качественный (характеризующийся влиянием финансов на материальные интересы хозяйствующих субъектов). Качественный аспект влияния характеризуется пропорциями в процессе распределения; отражает влияние финансов на физические интересы лиц хозяйствования через разные формы финансовых отношений; влияет на социальный продукт и связан с обращением финансов в стимул для формирования экономики. Такая трансформация возможна, когда порядок формирования доходов, условий и принципов формирования фондов, направление их использования могут быть тесно связаны с экономическими интересами лиц хозяйствования. Экономический стимул - это те инструменты, которые связаны с физическими интересами хозяйствующих субъектов. Сознательное использование финансов в государственном производстве приводит к результатам, в которых оживленная роль финансов в общественном производстве в рыночных условиях. Общий подход к оценке

результатов, полученных с помощью финансов, позволяет нам рассмотреть роль финансов по трем направлениям: 1) с позиции обеспечения потребностей, расширенного воспроизводства с необходимыми источниками финансирования; 2) с точки зрения использования финансов для регулирования структуры затрат; 3) с точки зрения использования финансов в качестве экономического стимула [5, стр.16].

Одной из функций финансов в мировой экономике является функция контроля, она включает в себя учет и анализ мировых финансов и, самое главное, способность регулировать их на любом этапе. Но это не просто вопрос мониторинга, но результаты мониторинга также применяются в текущих финансовых процессах, а финансовые прогнозы и планирование улучшаются.

Финансовый контроль - это деятельность всех участников финансовых связей. Поэтому финансовый контроль исполняется как на микро-, так и на макроуровне. Его объектом на макроуровне выказывается распределение валового наружного продукта, национального дохода для соответствующих фондов и их расходов по намеченной цели. На микроуровне финансовый контроль направлен на разумное расходование, материальных трудовых природных и финансовых ресурсов, сокращение непроизводительных расходов, потерь, борьбу с неэффективностью и расточительностью. В каждой стране есть агентство, уполномоченное выполнять эту функцию. Например, в Азербайджане Министерство финансов является органом, основной задачей которого является контроль исполнения бюджета. Еще есть Министерство по налогам и сборам, которое контролирует процессы налогообложения, своевременно внося их в бюджет.

Еще одной важной функцией финансов в мировой экономике является стимулирующая функция. Суть его заключается в том, что при корректировке (на основе информации, полученной с рынка) ее производство

(издержки, структура, объемы) в совокупности государства меняют структуру производства в отрасли и, следовательно, отраслевую структуру национальной экономики, оптимизируя его в соответствии с тенденциями в мировой экономике. Но поскольку основным направлением корректировок является снижение общих издержек производства (и это действительно делается только путем реализации достижений научно-технического прогресса), это стимулирует научно-технический прогресс в основных отраслях, его технологическую эффективность, научную интенсивность и, следовательно, повышается конкурентоспособность.

Стимулирующая функция включает:

- установление критериев и определение стандартов, которые являются стандартами;

- анализ и сравнение целей с реальными результатами;

- обеспечение исправления и внесения изменений в условия деятельности в сфере финансов в мире.

Для осуществления этой функции значительным элементом является доступ к информации, позволяющий принимать оптимальные решения для достижения целей, связанных с мировым денежным оборотом.

1.3. Современная система глобальных финансов

Нынешняя глобальная экономика основана на транснациональной структуре воспроизводства, которая в ходе ее формирования привела к объединению денежных потоков, которые ее обслуживают, в две постепенно существующие подсистемы. Один из них служит на эквивалентной основе движению материальных ценностей и воплощается в форме денежных связей в глобальном экономическом пространстве. Второй компонент в мировой экономике постепенно отделяется от репродуктивной подсистемы и ориентирован на обслуживание нематериальных активов: стоимости акций, первоначальных финансовых и товарных инструментов. Достигнув

определенные количественные и качественные параметры, связанные с возрастающей долей валового транснационального продукта, продаваемого на рыночных финансах, эти денежные отношения - финансовые по своей природе и имеющие долговой характер - постепенно становятся системно важными в мировой экономике.

Другими словами, конъюнктурные видоизменения финансовых потоков, которые служат движению реальных активов в глобальном экономическом пространстве, начинают воздействовать на динамику транснациональных циклов воспроизводства. Таким образом, из пассивной структуры, которая служит глобальному процессу воспроизводства, глобальное финансирование становится системой, способной к автономному ходу и саморазвитию. Именно данное качество международных финансов позволяет нам рассматривать глобальную экономику как целостность в разнообразии своих подсистем, любая из которых осуществляет свои конкретные функции. Нынешний финансовый кризис показывает структурные дисбалансы в мировой экономике и финансовой системе. Выход из него можно только в итоге кардинальной структурной реорганизации экономических, финансовых систем на национальном и глобальном уровнях.

Глобализация финансов как международного отношения объединена с видоизменением качества свёрнутого воспроизводства. В этом случае глобальное финансирование было сформировано как отдельная подсистема из фактического производства из-за трансформации схемы финансового посредничества в модифицированные циклы воспроизведения. Классическая схема опосредствования денежных потоков материальных и нематериальных потоков внутри национальных экономик уступает место взаимосвязи мировых трансграничных экономических систем - открытых экономик и транснациональных структур воспроизводства [11, стр.7].

Кроме того, движение цены в двух формах - товар и деньги - состоит из нескольких этапов, различающихся по разному соотношению товарных и

денежных компонентов. На начальном этапе развития валового продукта в мировом масштабе и его конечной стадии (употребления) денежные потоки сбалансированы товарными потоками, снабжая их эквивалентностью. На этапы распределения и перераспределения формируются денежные средства, их перегруппировка и формирование конечных доходов, что определяет структурирование мирового производства и потребностей в мировой экономике. В данном качестве часть денежного оборота объединена с удовлетворением протекающих потребностей (производственных и собственных) и обеспечивает простое воспроизведение в любом экономическом пространстве. И подобное употребление части вновь созданной ценности в мировой экономике рассчитывает эквивалентную основу товарно-денежного обмена. В условиях международного рынка текущие потребности экономических агентов в мировой экономике являются основой для формирования их материальной и финансовой зависимости.

Что относится к транснациональному денежному обороту, объединенного с потребностями ограничения производства в мировом масштабе, то он сбывается в форме финансовых связей. Они посредничают в распределении и перераспределении валового внутреннего продукта, созданного в мировой экономике, путем формирования накоплений и накопительных фондов. Особенностью данных финансовых потоков выказывается их неэквивалентный и долговой характер. Они определяются в результате осуществления материальных и нематериальных ценностей, создаваемых в рамках транснациональных производственных комплексов и последующего собственного многоканального независимого движения, которое определяет их изоляцию от их материальной и материальной базы. На этой основе определяется мировой механизм перераспределения валовой добавленной стоимости в мировой экономике между экономическими агентами, участвующими в международных экономических и финансовых отношениях, по типу и подобию перераспределения ВВП в личной

национальной экономике. Соображение сущности этих взаимоотношений объединено с стратегическими экономическими преимуществами, которые принимают экономические агенты в мировой экономике и в системе мировых финансов по соотнесению с их операциями в национальной экономике.

Формирование глобальной финансовой системы связано с формированием в окончании прошлого века свободного мирового рынка капитала, где движение мировых валют обуславливается законами международного рынка. Таким образом, международная финансовая система заменила национальные рынки капитала, регулируемые личным правительством и центральным банком государства [7, стр.12].

Расширению глобального рынка капитала способствовало отказ от фиксированной политики обменного курса, а развитие мировой финансовой системы как единства - это в основном разделение этапов неподвижности валового продукта, основанного в транснациональных репродуктивных комплексах. Постепенно подсистема денежных взаимоотношений перестала опосредовать неподвижность транснациональных циклов воспроизводства и обратилась в систему, обслуживающую неподвижность нематериальных активов в международном экономическом пространстве. По мере роста нематериального компонента в валовом продукте, созданного в рамках транснационального цикла воспроизводства, расширяется подсистема денежных связей, которая опосредует неэквивалентное (на основе долга) перераспределение. Это приводит к тому, что международный рынок можно анализировать как многоуровневую систему, формирование которой случается в процессе постепенном транснационализации расширенного воспроизводства, заменяя его личную основу.

Система международных товарных рынков выказывается результатом развития мировой экономики, основанной на транснациональном

воспроизводстве. Часть денежных потоков, которые служат финансовым рынкам, является основой для развития международных финансов.

Изменения в неподвижности этого компонента денежных взаимоотношений в международном экономическом пространстве принимаются определять динамику транснациональных циклов воспроизводства. Таким образом, из пассивной структуры, которая транснациональный процесс воспроизводства выступает за пределами национальных границ, глобальное финансирование становится системой, способной к автономному ходу, саморазвитию.

В середине 90-х. XX век. эквивалентное посредничество денежных потоков товарных потоков на основе процесса воспроизводства было заменено преимущественно неэквивалентным посредничеством перемещения материальных и нематериальных потоков на основе долга. В этом случае финансовые отношения в отношении перераспределения валового продукта, организованного в транснациональных репродуктивных комплексах, осуществляются в процессе неэквивалентного обмена реальными ценностями. Другими словами, подсистемы мирового товарооборота и адекватные трансграничные финансовые потоки сформировались в глобальной глобальной экономике. Появился особый рынок глобального долга, который попал под влияние глобальных фиктивных финансовых транзакций.

Особенностью нынешних глобальных финансов выказывается возникновение и развитие всемирного гипотабического процесса, в котором национальные лизинговые активы становятся глобальными. Обращаясь к независимой подсистеме глобальных финансов, процессы сохранения и накопления начинают функционировать в соответствии с их законами и приобретают личную институциональную основу. Доказательством этого являются мировые центры, которые служат накопленной экономии. В этом

случае характерной чертой глобальной финансовой системы является распределение трехмерных финансовых отношений:

- на поддержание реального транснационального воспроизводства (реальные финансовые потоки);
- о движении различных форм спекулятивного капитала (виртуальных мировых финансовых потоков);
- о функционировании системы обслуживания сбережений и сбережений в глобальном экономическом пространстве (накопление как основа мировых финансовых потоков) [9, стр.17].

Подобным образом, процессы глобализации экономики и финансов являются многокомпонентными явлениями. Профессор Калифорнийского университета MD Intrliigeuter дает следующее определение глобализации: «Глобализация осмысливается как большое увеличение масштабов международной торговли и иных процессов мирового обмена в более открытой, интегрированной, неузнаваемой мировой экономике».

Подобным образом, речь идет не лишь о традиционной внутренней торговле товарами и услугами, но также в денежных потоках, неподвижности капитала, обменивать технологиями, информацией, идеями и движением людей. Хотя условное определение глобализации, ее элементный состав может быть представлен в таблице. 1.1.

Таблица 1.1

Глобализация и ее элементная структура

Цели глобализации	Институты и инструменты глобализации	Сферы глобализации	Регионы глобализации и
----------------------	---	-----------------------	------------------------------

<p>1. Формирование целого политического, информационно го и финансового пространства, международног о товарного рынка</p>	<p>Институты</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Экономические и финансовые союзы Объединенных Наций 2. Совет Безопасности ООН 3. Мировая торговая организация (ВТО) 4. Транснациональн ые общества (ТНК) 5. мировые финансовые объединения: МВФ, Мировой банк и т. Д. 6. Мировые расчетные центры (Мировой расчетный банк в Базеле и т. Д.) 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Внешняя торговля 2. Транспортная система 3. Информационн ые системы и коммуникации 4. Таможенная система 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Европейск ий союз 2. АТЭС 3. РАФТА (Северная Америка) 4. МЕРКОСУ Р (Южная Америка) 5. СНГ
<p>2. Создание новых движущих сил для</p>	<ol style="list-style-type: none"> 7. Мировые финансовые клубы (Париж, Лондон) 8. Платежные 	<ol style="list-style-type: none"> 5. Финансы 6. Банки 7. Приоритетные технологии 	

<p>конкуренции</p> <p>3.Сочетание финансовых ресурсов для глобальных инвестиционны х проектов</p> <p>4.Создание предпосылок для формирования единой мировой валюты</p>	<p>альянсы</p> <p>9.Главные фондовые биржи</p> <p>10.Большие финансовые корпоративные структуры (банки, страховые общества, инвестиционные фонды, аудиторские фирмы, фондовые биржи и т. Д.).</p> <p>11.Мировая правовая система инструменты</p> <p>12.Таможенные тарифы (снижение с 60% в 20-е годы. XX век. до 6-7% в настоящее время)</p> <p>13.Международные валюты: доллар, евро</p> <p>14.Инструменты фондового рынка</p> <p>15.Мировые</p>	<p>НОВОГО поколения</p>	
--	---	-----------------------------	--

	резервные фонды 16.Мировые финансовые средства (программа борьбы со СПИДом, малярией и т. Д.)		
--	---	--	--

Таким образом, в целом развитие глобальных финансов как отдельной подсистемы международной экономики случилось постепенно в три периода. На первом периоде три известных типа социального разделения труда являются основой нынешней специализации в международном экономическом пространстве. Хотя они отличаются по личному экономическому содержанию, они все-таки служат основой для нынешней структуры внешнеэкономических отношений. На втором периоде развития глобальных финансов определяется сочетание типов международного разделения труда, что требует их дифференциацию и разнообразные формы сочетаний во внутренних взаимосвязях личных экономических систем, с одной стороны, и в межкорпоративных типах транснациональной специализации, с иной. В итоге пропадают чистые формы международного индивидуального, личного или общественного разделения труда, на основе которых являются нынешние транснациональные разновидности, которые показываются не только в материальной структуре товаров, но и в организационных и экономических конфигурациях их осуществлении.

На третьем периоде изменение процессов взаимодействия между национальными экономиками и мировой экономикой касалось организации транснациональных репродуктивных структур и развития глобальных экономических связей на их основе. Это привело к интеграции сегментов национальных репродуктивных структур в структуру мировой экономики.

Явлением современного этапа развития мировой экономики была изоляция (объединение) в рамках подсистемы международных финансов, которая начала определять дальнейшее развитие экономики. Так как финансы реализуются в денежной форме, их формирование как глобальной системы связано с изменением функций денег, которые требуются главным образом на каждом этапе транснационального воспроизводства [11, стр.19].

Транснационализация первого этапа процесса воспроизводства на основе мирового частного разделения труда выработала стабильный внешнеторговый оборот, который начал обслуживаться деньгами не столько средством обращения, сколько средством платежа.

Формирование неэффективного валютного мены материальных и нематериальных активов объединено, во-первых, с желанием хозяйствующих лиц отложить протекающее удовлетворение их эффективного спроса путем преобразования его в первоначальные финансовые и товарные инструменты, обращающиеся на международных финансовых рынках. Во-вторых, востребованность все более важных финансовых активов настоящим сектором экономики определяла изоляцию в нем финансовой подсистемы, развивающейся в соответствии со своими собственными законами. Это произошло на этапе развития международного унитарного разделения труда в рамках транснациональных репродуктивных комплексов.

По разным оценкам, из $2/3$ и $3/4$ потенциальные инвестиционные ресурсы в мировой экономике не могут быть востребованы в результате транснационального воспроизводства, что заставляет их искать любую форму инвестиций, которая позволяет им сохранить свою ценность в течение определенного времени. Исходя из этого, появился механизм перераспределения вновь созданной ценности в мировой экономике на основе неэквивалентной и долговой базы через дифференцированный финансовый рынок. По этой причине они стали превращаться в различные

виды производных инструментов на рынке первоначальных финансовых и товарных инструментов.

Это обстоятельство, которое привело к отделению реального сектора мировой экономики от виртуального, было усугублено изменением в продаже и покупке активов, требующих оплаты между резидентами разнообразных национальностей. Новейшая информация революция было осуществлена в полной мере и дала феноменальные результаты только в сфере финансовых операций, что ускорило скорость финансовых потоков во много раз. Напротив, реальный сектор мировой экономики не смог пользоваться результатами информационной контрреволюции из-за инерции, соединённой с большими денежными ресурсами, вложенными в конкретные активы, которые к началу не были нравственно изношены.

Не случайно преобладающей тенденцией в развитии современных глобальных финансов является явление быстрого сокращения доли реального компонента глобальной финансовой системы. Однако парадокс заключается в том, что в глобальных финансах существуют виртуальные и сберегательные и нарастающие финансовые потоки. Будучи квази-финансовыми по своей природе, они продолжают выступать посредником в процессе транснационального воспроизводства, но с поддержкой иррационального механизма на международном рынке деривативных финансовых инструментов. Вопрос заключается в том, что ход деривативов не обеспечено настоящими материальными активами. Подобным образом, система глобального финансирования объединяет подсистемы, образованные ходом реальных финансовых потоков и виртуальных [7, стр.14].

Особое внимание следует уделить взаимному влиянию финансового и реального секторов как в национальной, так и в мировой экономике. Если цикличность движения финансовых потоков основана на материальной основе циклов воспроизводства, последняя должна следовать притоку или оттоку их, например, из национальной экономической системы. Но дело в

том, что, будучи чрезвычайно мобильными, национальные финансовые ресурсы включены в обширную сеть Интернет, словно обеспечивает быстроходную переориентацию денежных потоков с национального финансового рынка в мир. Что относится быстроты и темпов интеграции национальных циклов воспроизводства в транснациональные, то они обладают огромную инерцию, определенную не лишь экономическими и финансовыми условиями, но и организационными и технологическими.

В результате возник феномен разделения глобальных финансов на реальные финансы, обслуживающий цикл воспроизводства, и виртуальных СМИ, опосредующих движение стоимости акций, производных финансовых инструментов и потоков тезаурасов.

Таким образом, система глобальных финансов может быть представлена в виде набора из трех подсистем (уровней): во-первых, мировое финансирование; вторых, мировых репродуктивных систем и, в-третьих, национальных финансовых систем с точки зрения элементов, которые формируют глобальные финансовые потоки.

Последние тенденции в развитии глобализации в экономике и финансах заключаются в следующем:

а) не только традиционная специализация государства в определенной области, которая предназначает тенденции в международном экономическом пространстве, а скорее специализацию, которая диктуется национальной экономической системе глобальной экономикой и глобальной финансовой системой. Такие условия обеспечивают выработку большого мирового дохода, извлечение мировой финансовой ренты и их перераспределение среди участников транснационального цикла воспроизводства

б) с точки зрения возможности интеграции в мировую экономику и системной глобализации финансов все государства мира разделены: на страны - открытые и закрытые экономические системы; страны, которые не имеют возможности участвовать в процессе глобальных финансов на уровне

международного процесса воспроизводства. В то же время сохраняются государства, которые основывают свои внешнеэкономические отношения, основанные на традиционном (международном) разделении труда;

в) в рамках целостности мировой экономики и системы глобальных финансов был сформирован элемент, первоначально принадлежащий этим структурам: транснациональные структуры воспроизводства в виде временных гигантских консорциумов, промышленных и финансовых союзов.

Глобальные финансы играют двойную роль: с одной стороны, они сосредоточивают финансовые ресурсы, необходимые для посредничества во всех звеньях транснационального цикла воспроизводства, а с другой стороны, они реализуют огромный виртуальный компонент для предоставления своего рода финансовой ренты. Мировой доход, сконцентрированный в международных финансовых организациях, далее включен в мировой финансовый оборот. Его основой является мировая собственность, которая возникла в процессе дифференциации вновь созданной ценности в мировой экономике для фонда потребления и фонда накопления в руках международных экономических агентов.

Международной доход - данное доход от внешнеэкономической деятельности, полученной при продаже товаров и услуг, изготовленных в рамках транснациональных комплексов воспроизводства, транснациональных экономических структур, использующих все виды национальных ресурсов, включая ресурсы стран, не участвующих в них, и предназначен для реинвестирования в расширенную транснациональную воспроизведение. В принципе, международной доход должен соединяться среди участников транснационального процесса воспроизводства с учетом степени их участия в мировой экономической деятельности, но этого не случается. Он разделяется крайне неравно, и во многом эта неравномерность объясняется ожесточенной борьбой за ее «составляющие».

Таким образом, глобальных финансовых систем или глобальное финансирование можно определить как систему финансовых потоков, кредитных, финансовых, валютных, платежных и денежных связей, обуславливающих структуру глобального финансового пространства [2, стр.8].

В целом, нынешняя глобальная финансовая система включает:

- международная система золотовалютных резервов,
- Международные финансовые рынки (страховые услуги, деривативы, кредитные, долговые и долевыe ценные бумаги, валютный спотовый рынок),
- кредиты, гранты и финансовая помощь международных финансовых организаций и стран-кредиторов мира.

Не все элементы мировых финансовых ресурсов торгуются на мировых финансовых рынках (MFR). Таким образом, предоставляется финансовая помощь, хотя с учетом статуса получателей, но не в соответствии с законами спроса и предложения, а в отношении определенных экономических условий. Тематическая структура международных финансов может быть представлена в форме государственных и личных финансов. Субъектами первых являются те лица, которые признаны таковыми в соответствии с нормами мирового права, а именно: суверенные государства; народы и народы, борющиеся за создание независимого государства; межгосударственные организации; государственные организации (например, Ватикан); свободных городов. Главными субъектами мировых частных финансов выказываются национальные и иностранные физиологические и юридические лица государства (и их учреждения), а также основанные ими организации.

Международной финансовый рынок можно изучать с зрения его функций, сроков воззвания финансовых активов. Функционально он разделяется на валютный и рынок деривативов, страховые услуги, фондовый рынок и кредитный рынок. На этих рынках можно выделить разнообразные

сегменты: к примеру сказать, на рынке страховых услуг - перестрахование, на кредитном рынке - сегменты долговых ценных бумаг и банковские кредиты и т. д. Срок погашения финансовых активов - это следующие сегменты мира финансовые рынки: валютный рынок и рынок капитала. Имеются также финансовые активы, предназначенные для пребывания на денежном рынке лишь с целью приобретения максимальной прибыли, в том численности посредством целевых спекулятивных операций. [31, стр.49]

Границы между разнообразными сегментами МФД размыты, и можно перемещать часть Международных финансовых ресурсов из одной сегмента в другую. Это устанавливает взаимозависимость между обменными курсами, банковскими процентами и ставкой ценных бумаг в различных странах мира.

Таким образом, доминирующей тенденцией в развитии нынешних глобальных финансов выказывается феномен скорого сокращения доли реального компонента международной финансовой системы и ограничения масштабов ее виртуальной подсистемы.

По мере развития глобальной финансовой системы в мировой экономике воздействие национального страны на социально-экономическое развитие государства уменьшается. Выработка финансовой системы за чертами национальных границ ускорило поток финансовых потоков, которые смогли стремительно интегрироваться в глобальные финансовые потоки, что позволило избежать государственных налоговых контроли над национальными финансовыми операторами. В то же время необходимо учитывать взаимное влияние финансового и реального секторов как в национальной, так и в мировой экономике. В рамках глобальной экономики случается быстросходная переориентация денежных потоков с личного финансового рынка в мир, а внутри национальной экономики стремительность интеграции национальных циклов воспроизводства в транснациональные циклы имеет огромную инерцию, вызванную не только экономическими и финансовыми обстоятельствами, но и организационными

и технологическими. Это обстоятельство способствует постепенному разделению действительного и финансового секторов как на национальном, так и на глобальном уровнях.

ГЛАВА 2. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

2.1. Характеристика и виды финансовых ресурсов

Финансовые ресурсы предприятия являются источниками денежных средств, накопленных предприятием для формирования необходимых для него активов с целью реализации всех видов деятельности словно за счет личных доходов и сбережений, так и за счет различные виды квитанций.

При анализе решений, принятых в отношении структуры капитала, весьма значительно различать внутренние и внешние следствия финансирования. Внутреннее финансирование формирования компании обеспечивается за счет ее доходов. Он вводит на такие источники, как нераспределенная прибыль, начисление, но не выплатной заработной плата или кредиторский задолженность. Если компания инвестирует прибыль в строительство новейшего здания или приобретение оборудования, то это образец внутреннего финансирования. К внешнему финансированию корпоративные менеджеры обращаются, когда они притягивают средства от кредиторов и акционеров. Если фирма финансирует приобретение новейшего оборудования или строительство предприятия с момента впуска облигации или акций, значить это образец внешнего финансирования.

Специфика внешнего и внутреннего финансирования деятельности общества влияет на специфику принятых финансовых решений.

К финансовым ресурсам, сформированным из внутренних источников:

1) из постоянного капитала (с) образуются следующие виды финансовых ресурсов:

- амортизационные отчисления;
- превышение оборотных средств;
- обесценение НМА;
- затраты на ремонт;

2) из заработной платы (v) образуются следующие виды финансовых ресурсов:

- налоги в бюджет;
- задолженность по заработной плате;
- заработная плата;
- платежи во внебюджетные фонды;
- средства, направляемые на финансовый рынок, направленные на оплату товаров и услуг;
- страховые выплаты;
- средства, выделенные на благотворительность;
- средства, направляемые банкам в качестве депозитов.

Финансовые ресурсы не включают средства, которые хранятся у себя дома населением и не вовлечены в область предпринимательской деятельности.

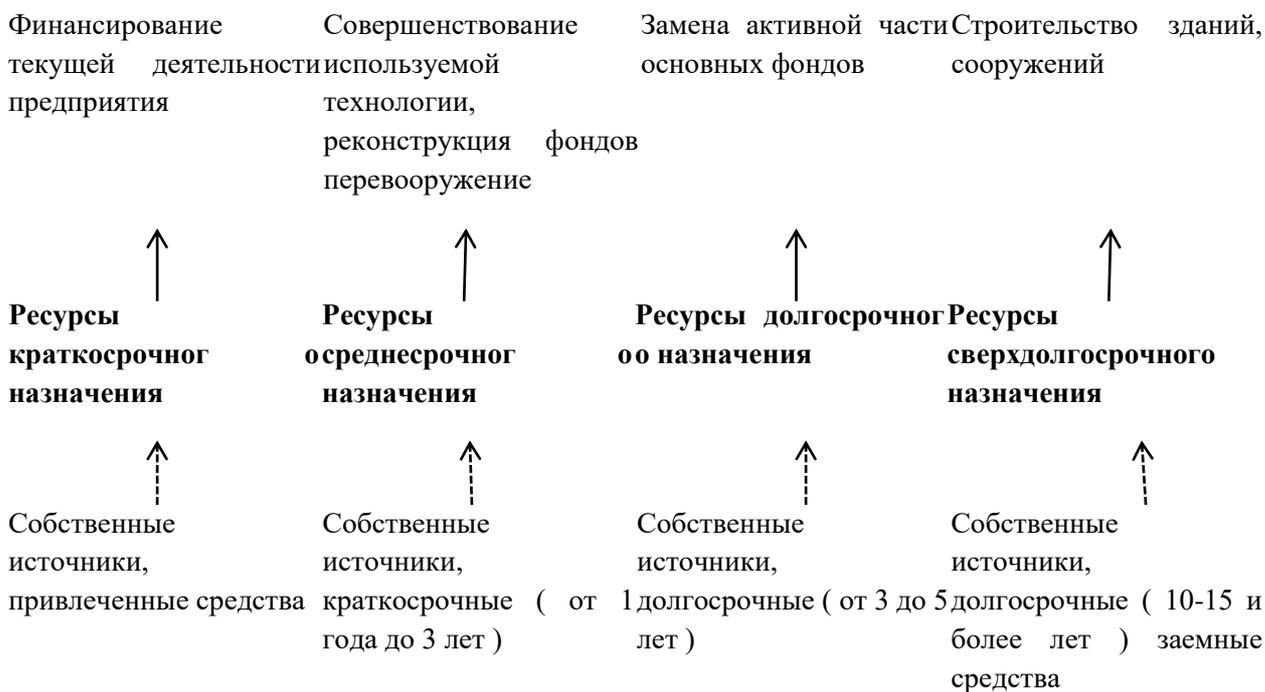
3) Из прибавочной цены (м) образуются следующие виды денежных ресурсов:

- платежи от прибыли (налогов);
- взносы в ВБФ;
- страховые займы;
- средства, попадающие на финансовый рынок;

4) из части НБ, втянутой в хозяйственный оборот, определяются следующие виды финансовых ресурсов:

1. расходы на проведение военных воздействий, революций;
2. финансирование НТР;

Таблица 2.1



1. - Восприятие элемента;

→ - Действие элемента.

1. Финансовые ресурсы, образованные из внешних источников, включают:
2. 1) от внешнеэкономической деятельности (из других стран):
3. • вложения;
4. • денежные переводы;
5. • кредиты;
6. • доходы от туризма;
7. • средства страхования;
8. • гуманитарная помощь;
9. • доходы от внешней торговли;
10. 2) финансовые ресурсы, которые определяются из НБ других стран:
11. репарации;
12. дарение;
13. клады;
14. реституты.

Таблица 2.2



Финансовые ресурсы некоммерческих союзов представлены доходами, доходами и сбережениями.

Термин «доходы», который чаще всего встречается в теории и практике, олицетворяет существование определенной суммы денег, доступной любой организации, полученной в результате финансовых и экономических операций.

Выручка - это общая концепция, отражающая совокупность денежных ресурсов, которые организация накапливает свободно от нрава деятельности для финансирования затрат в объеме легкого или расширенного воспроизведения. Доходы могут иметься в денежной и материальной форме, но в области финансовых отношений учитываются только денежные доходы. Разумеется, некоммерческая организация может стать владельцем материальных и материальных ресурсов, например, комнаты или автомобиля, но в этом случае финансовые отношения не скрываются за процессом передачи их от прежнего владельца.

Исторически сложилось так, что возникновение доходов связано с продажей товаров на рынке. Сумма такого дохода зависела от двух главных параметров: количества проданных товаров и стоимости за единицу данного товара. Позднее доходы начали определяться из продажи не лишь товаров, трудов, но и услуг. Наиболее распространенной конфигурацией дохода от продажи товаров, работ и услуг была выручка.

Развитие финансового рынка привело к расширению источников получения доходов. Организации начали активно участвовать в данном

рынке в качестве инвесторов, вложение свои сбережения в ценные бумаги или располагая их в качестве депозитов в кредитных объединениях. Они начали получать доход в облике процентов, дивидендов и по ценным бумагам, курсовых разниц по ценным бумагам и т. Д. Развитие валютного рынка привело к появлению новоиспеченного источника дохода, который, приступая со второй половины 20 века, стал постоянным. Разница, возникающая в результате продажи и покупки валют из разных государств, стала еще одной конфигурацией дохода для современной объединения. [12, стр. 112]

Операции на страховом рынке повергли к появлению особенной формы финансовых ресурсов - поступлений (которые будут обсуждаться позже) в виде страхового возмещения.

Получив доход из различных источников: финансового рынка, товарного рынка, - союз получает потенциальную возможность употребить их для перехода к свёрнутому воспроизводству. Часть доходов, которые он может использовать для погашения существующих обязательств. В результате приобретения денежных доходов организация имеет возможность улучшить экономическое положение или получить экономические выгоды. Методы и условия, полученные в результате финансовой деятельности доходов на товарном и финансовом рынках, различны. Однако результат тот же - получение или увеличение экономических выгод.

Экономическая выгода - это потенциальная возможность получить или увеличить организацию финансовых или других ресурсов за счет использования существующих активов.

Принимая во внимание требования Закона Азербайджанской Республики «О бухгалтерском учете», бюджетные организации составили финансовую отчетность, предусмотренную настоящим Законом, в соответствии с Национальными стандартами бухгалтерского учета бюджетных организаций, утвержденными Указом Президента

Азербайджанской Республики от 9 февраля 2009 года № 48 " Руководствуясь положениями 7.7 и 8.48 Положения о Министерстве финансов, Министерство финансов Азербайджанской Республики ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить «Инструкцию об организации и ведении учета в организациях, финансируемых из государственного бюджета, в соответствии с Национальными стандартами бухгалтерского учета для бюджетных организаций» (применяется).

2. Утверждено приказом Министерства финансов Азербайджанской Республики от 15 июля 1998 года № I-62 и зарегистрировано Министерством юстиции Азербайджанской Республики 28 августа 1998 года (сертификат № 126) «В бюджетном управлении, предприятиях и организациях «Руководство по бухгалтерскому учету и его применению» и I-45 от 16 марта 2011 года, отменить «Рекомендации для организации и осуществления учета в бюджетных организациях в соответствии с национальными стандартами бухгалтерского учета для бюджетных организаций».

3. Начальнику Департамента учетной политики Э.Джафаровой и начальнику юридического отдела Х.Рахманову поручено обеспечить представление этого решения в Министерство юстиции для включения в Государственный реестр правовых актов Азербайджанской Республики; [22, стр. 63]

2.2. Влияние процесса глобализации на международный финансовый рынок

Процессы глобальной синхронизации и стандартизации мирового формирования определяют новейшие взаимосвязи и конкретные перспективы для некоторых государств, корпораций и финансовых институтов регулировать механизмы предотвращения и сокращения потерь в процессе глобализации. В настоящее время формируется глобальная структура независимых, но глобально зависимых региональных и местных сетей для обмена сведениями, информацией, технологиями, квалификацией и

опытом, воспроизводством товаров и услуг. Этот процесс носит многомерный и противоречивый характер. С одной стороны, он расширяет возможности страны, региона, компании и даже отдельных людей благодаря действию мультипликаторов мирового масштаба, а с иной - удерживает их в пределах локального, хотя и не единственного, места реализации. Глобальные явления охватывали почти все аспекты человеческого существования: политические, общественные, экономические, технологические, финансовые и другие.

Влияние глобализации на мировые финансовые рынки в наше время проявляется во многих отношениях, в частности:

1) доля финансовых секторов намного выше, чем доля сектора настоящих активов в ВВП;

2) объемы финансовых потоков и операций на финансовом рынке превосходят объем операций в нефинансовом секторе;

3) Затраты от операций на финансовом рынке занимают важное место в структуре корпоративного дохода в развитых странах;

4) Международное кредитование развивается динамично в конфигурации синдицированных сделок, в которых участвуют несколько стран;

5) рождаются новейшие финансовые инструменты, которые отвечают растущим требованиям инвесторов на мировом уровне;

6) увеличивается объем выпуска ценных бумаг, размещаемых на внешних рынках;

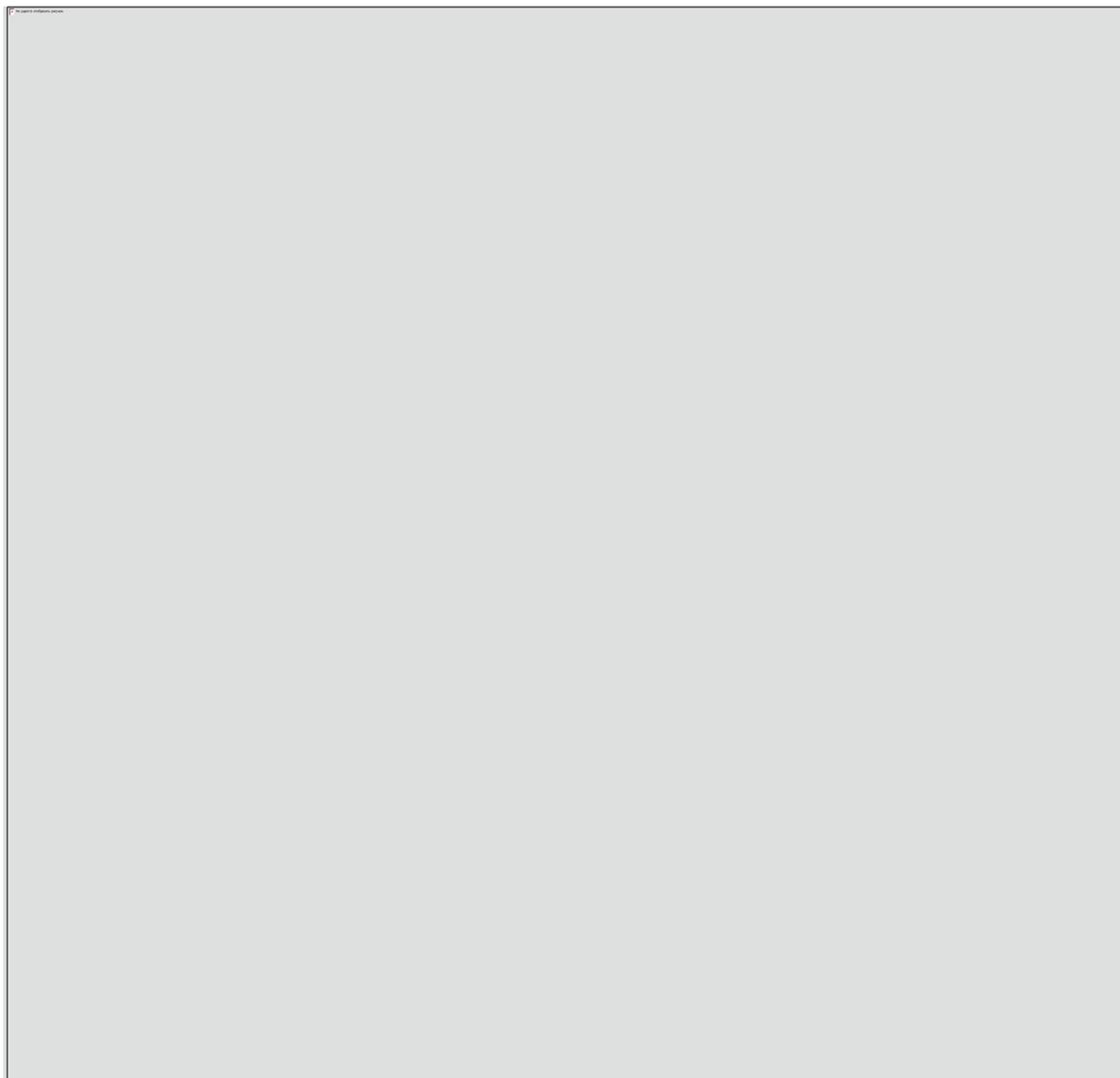
7) претерпеть изменения в функции мировых финансовых организаций в отношении с адаптацией их нормативной деятельности к условиям повышения взаимозависимости государств.

В качестве наглядного образца глобальных внешних потрясений надо рассмотреть два из их разновидностей, наиболее важных для проведения личной денежно-кредитной политики: стоимостные шоки и финансовые

кризисы. Надо отметить, как изменяется сама природа ценообразования в контексте финансовой глобализации. Позитивные последствия глобализации включают снижение темпов инфляции внутри страны. Самым мощным каналом для распространения такого воздействия являются ограничения на рост стоимости фирм. В результате растущей глобальной конкуренции предприятия все чаще начинают воспринимать стоимости как заданные, и им делается все труднее переносить расходы на клиентов. [14, стр.25]

Рост затрат во многом может быть ограничен за счет снижения стоимости заработной платы. В результате, с одной стороны, происходит постепенное включение стран с большим населением в мировые экономические отношения, но низкий уровень заработной платы, а с другой - расширение возможностей для расширения производства за пределами их страны и аутсорсинга. В таких условиях рабочая сила профсоюзов в развитых странах в отношении заработной платы сокращается, а развивающимся государствам приходится преодолевать внешние трудности и ограничения роста.

Существуют и иные объяснения того, как глобализация воздействует на инфляцию. Таким образом, эксперты отмечают, что фактор инфляции играет менее значительную роль, как и раньше. Эксперты МВФ думают, что в новейших условиях затраты на проведение слишком короткой экономической политики повышаются, так как это также воздействует на состояние иностранного капитала в стране. Другими словами, глобализация ведет к более сбалансированной экономической политике.



В дополнение к влиянию глобализации на общий уровень цен следует заметить ее действие на относительные цены. Прежде всего, быстрый рост цен на энергоносители в государствах Азии важен. Однако рост предложения готовой продукции в обрабатывающей промышленности со своей стороны, напротив, способствовало уменьшению относительных цен. В конечном счете мировые долларové стоимости на нефть выросли в

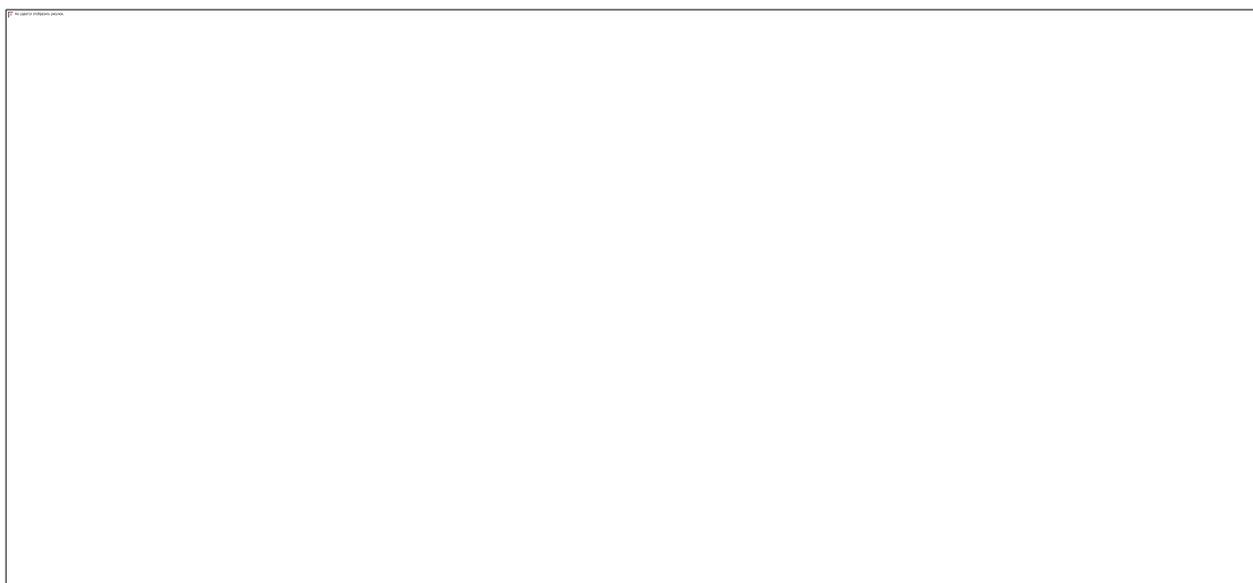
среднем на 22,2% в год, тогда как для производства продукции, занятой в мировой торговле, прирост составил всего 2,2%. [21, стр. 82]

Кроме того, процесс глобализации можно охарактеризовать как высокий уровень воздействия национальных экономик на внешние финансовые потрясения. Внутренние финансовые кризисы некоторых краев либо подавляются процессами на финансовых рынках в иных государствах и регионах, либо даже усиливаются ими. Примеры включают воздействие азиатского финансового кризиса 1997 года на Россию и, в свою очередь, российский кризис 1998 года в странах СНГ и некоторых странах Центральной и Восточной Европы. Поэтому национальным центральным банкам следует принимать во внимание предоставление инструментов для смягчения негативных последствий таких кризисов и, что особенно желательно, их предотвращения. [8, стр. 136]

В результате процессов глобализации меняются функции национальных финансовых рынков, растет неопределенность влияния пределов, предпринимаемых главным банком и макроэкономические переменные. Это, с одной стороны, влияет на рост трансграничных потоков капитала, а с другой - на финансовые инновации (появление новых финансовых инструментов и их рынков). Таким образом, формирование межбанковского денежного рынка ввергло к развитию на нем новых сегментов – репо купля продажа ценных бумаг и валютных свопов, что помогло снизить зависимость коммерческих банков от основного банка в случае временного дефицита ликвидности.

Рост трансграничных потоков капитала усиливает риски спекулятивных «пузырей» на рынке активов и масштабы их отрицательных последствий. В этой связи иногда высказываются предположения, что центральный банк обязан регулировать динамику не лишь инфляции, но и цены активов, видоизменение которых оказывает прямое влияние на благосостояние.

Критика этого подхода, среди прочего, является бывшим главным экономистом МВФ К. Рогоффом. Разумно демонстрируя, что обменный курс также играет роль цену актива (больше, чем относительная цена товаров), он также расширяет этот подход к регулированию обменных курсов. К. Рогофф считает, что сохраняющаяся волатильность стоимостей на активы, по крайней мере, частично объясняется повышением чувствительности к изменениям риска, поскольку уровень снижения риска и растущая способность финансовых рынков диверсифицировать риски. Однако мы отмечаем, что волатильность цен на активы не всегда отражает только изменения в риске. Их резкое падение может повлечь за собой определенный «критический» порог, что приведет к потере доверия инвесторов и росту константности в экономике. Х. Ванер и В. Бегер в личном исследовании подходят к выводу, что глобализация действует на волатильность мировых потоков капитала как мультипликатор; по их мнению, волатильность финансовых рынков является одной из ключевых проблем финансовой глобализации. [29, стр.105]



Ключевым вопросом тут является не столько проверка за динамикой стоимостей активов, который в обстоятельствах финансовой глобализации

очень затруднен, сколько развитие альтернативных сегментов финансового рынка. Сформированным странам удалось довольно безболезненно пережить значительное снижение фондового рынка в начале XXI века. во многом благодаря «передовому» финансовому рынку, где наряду с фондовым рынком значительную роль играют рынки облигаций, ценные бумаги, обеспеченные недвижимостью и т. д. Противоположным является кризис 1997 года в Азии, когда резкое снижение запасов показателя привели к катастрофическим следствиям для экономики. Потому не случайно в настоящее время азиатские страны уделяют важное внимание развитию иных сегментов финансового рынка, в особенности рынка облигаций.

Большой смысл в глобализации мирового финансового ресурса играют транснациональные корпорации.

Транснациональная корпорация является крупной ассоциацией, которая использует международный подход в своей деятельности и предполагает создание и развитие международного производственного, маркетингового и финансового комплекса с единственным центром принятия вопросов на родине и с филиалами, представительствами и дочерними компаниями в иных странах. Особенностью ТНК выказывается сочетание централизованного управления с определенной степенью автономии его юридических личности и структурных подразделений, расположенных в разных странах. Главным мерой оценки уровня транснационализации корпорации выказывается индекс транснационализации, который является средним из следующих трех показателей: отношение внешних активов к общему объему активов, внешних продаж к общему объему продаж и количеству сотрудников за рубежом для общего числа сотрудников в корпорации. На сегодняшний день вы можете привести примеры таких крупных ТНК, как Microsoft, Johnson, Toyota Motor, Nestle, Coca-Cola, eBay и другие. [16, стр. 136]

В начале 21 века в планете насчитывается более 70 тысяч

транснациональных корпораций и 850 тысяч их филиалов. Материнские компании расположены в основном в развитых государствах (50,2 тыс.), А большее количество филиалов случается на развивающиеся государства (495 тыс.). Около половины международного промышленного производства и более 2/4 внешней торговли случается на ТНК. Они проверяют около 80% патента и лицензий на изобретения, новоиспеченные технологии и ноу-хау. ТНК контролируют отдельные рынки сбыта: 90% международного рынка пшеницы, кофе, кукурузы, древесины, табака, джута и железной руды, 85% для рынка меди и бокситов, 80% для рынка чая и олова, 75% для рынков сырой нефти, натуральный каучук и бананы. До половины экспортных операций США осуществляются американскими и иностранными ТНК, в Великобритании аналогичные операции выполняются до 80% ТНК, в Сингапуре - до 90%. На предприятиях ТНК работают более 70 миллионов человек, которые производят ежегодно более 1 триллиона долларов. Учитывая разнообразную инфраструктуру и смежные отрасли, ТНК обеспечили рабочие места 150 миллионам человек, занятых в нынешнем промышленном производстве и услугах.

Лавная причина такого быстрого формирования ТНК во второй половине XX века. выказывается высокая результативность их деятельности по соотнесению с компаниями, работающими только в одной стране.

Итак, мы можем заявить, что:

1) Итоги национальной денежно-кредитной политики в контексте финансовой глобализации становятся менее предсказуемыми;

2) Степень предсказуемости самой денежно-кредитной политики (под влиянием внешних потрясений и изменений в потоках капитала, которые часто не вызваны «фундаментальными» показателями, а различными «новостями») уменьшается;

3) Национальная денежно-кредитная политика встречается с ограничениями как с точки зрения целей и инструментов, доступных для нее;

4) Увеличивается степень ответственности за слаборазвитую монетарную политику, которая может повергнуть к оттоку капитала из государства, финансовому и экономическому кризису в более крупном масштабе, а не в частично закрытой экономике.

Как разделяются финансовые ресурсы в мире?

Финансовые ресурсы мира в основном движутся, перераспределяются между разнообразными участниками мировых экономических отношений. Некоторые из них попадают в золотовалютные резервы (RVR), некоторые из них предоставляются за рубежом на льготных условиях в форме помощи.

Золото и валютные резервы делятся на официальные и частные резервы. Финансовая помощь выражается в распределении межгосударственных кредитов и грантов и займов от международных организаций. А также включает кредиты, гранты, подарки и все виды трансфертов капитала из культурных стран в развивающиеся государства на льготных или невозмещаемых условиях. [13, стр. 48]

Кроме того, странам с развивающейся экономикой предоставляется техническая поддержка на льготных условиях. Кстати, техническая помощь включает передачу научным и техническим знаниям и производственному опыту страны-получателя на льготных или невозмещаемых условиях.

Но, тем не менее, следует отметить, что высокая часть финансовых ресурсов направлена на удовлетворение потребностей международного финансового рынка. Оно вводит:

1. Валютный рынок - это приспособление, посредством которого:

- купля-продажа, обмен иностранной валюты, чеки, векселя, переводы и другие платежные документы в иностранной валюте;

- операции по расчетам внешней торговли, туризм, миграция капиталных, трудовых и других операций, осуществляемых с использованием иностранной валюты;

- операции по страхованию валютных рисков, диверсификация валютных резервов и движение денежной ликвидности;

- меры валютной интервенции.

2,Производный финансовый инструмент (производные финансовые инструменты, наиболее известные как фьючерсы и опционы - производные ценные бумаги) - торговые фьючерсы и опционы на акции, валюта, рыночные индексы и процентные ставки, товары. И я должен сказать, что насыщение рынка вполне оправданно, потому что такая торговля намного элементарнее и бесценнее, чем непосредственно самими продуктами.

Таблица 2.3



Наиболее прозрачной и безопасной конфигурацией операций с первоначальными финансовыми инструментами показывается торговля стандартными контрактами на основанных площадках и биржах.

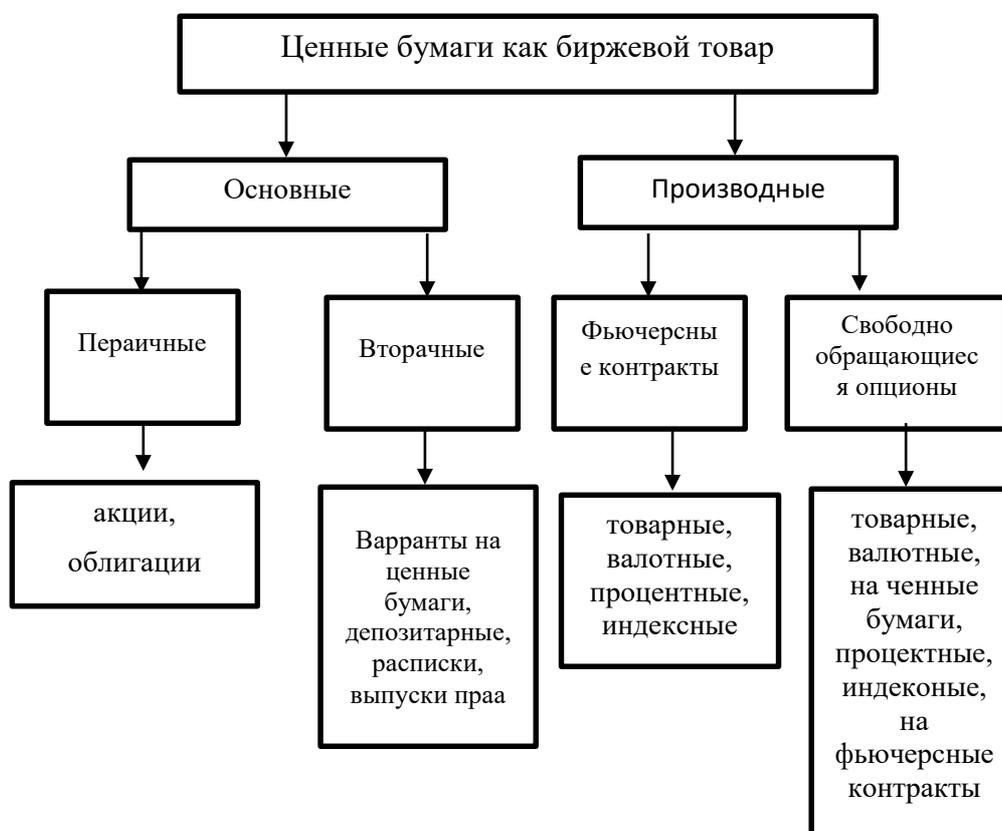
3. Рынок страховых услуг - это систем экономических связей, которая является сферой деятельности страховщиков и перестраховщиков в данной государству, группе стран и на мировом уровне в предоставлении соответствующих страховых услуг держателям страховых полисов.

В зависимости от финансовой способности страховых организаций принимать на страхование и перестрахование основных и опасных рисков, способность рынка страхования дифференцироваться. Это очень гибкая система, адаптирующаяся к интересам держателей полисов. Если страхование или перестрахование не могут быть полностью размещены на страховом рынке какой-либо одной страны, то такой рынок ограничен.



4. Фондовый рынок представляет собой совокупность экономических связей между продавцами и торговцами ценных бумаг. Торги акциями осуществляются на фондовой бирже, а также внебиржевые методы. Условия и порядок проведения торгов акциями подрываются соответствующим законодательством.

Таблица 2.4



Наиболее активное перераспределение финансовых ресурсов реализуется в мировых финансовых центрах. Они включают эти места в мире, где продажа финансовыми активами между резидентами различных стран особенно велика.

Крупнейшими мировыми финансовыми рынками являются: Нью-Йорк и Чикаго - в Америке, Лондоне, Франкфурте, Париже, Цюрихе, Женеве, Люксембурге - в Европе, Токио, Сингапуре, Гонконге, Бахрейне - в Азии. В будущем мировые финансовые центры также могут стать нынешними региональными центрами - Кейптаун, Сан-Паулу и другие. Некоторые оффшорные середины (небольшие страны или территории, привлекающие иностранный капитал путем предоставления налоговых и других льгот для валютно-кредитных операций с иностранными резидентами) уже

превратились в мировые финансовые центры, прежде всего в Карибском бассейне - Панаму, Бермудские острова, Багамские Острова, Кайман , Антильских островов и других островов. [17, стр. 139]

Основная часть активов мирового финансового рынка сосредоточена в международных финансовых центрах. Это не только столица страны происхождения финансового центра, но и все средства, привлекаемые сюда из других регионов мира. Это особенно справедливо для этих финансовых центров, которые расположены в малых странах. Следовательно, в годы благоприятной мировой экономической ситуации он устремляется не только к родным странам таких центров, но и к периферии мирового финансового рынка.

Для конкурентоспособного глобального финансового центра решающими выказываются три фактора:

1. Интеграция в эффективную экономику страны, демонстрирующую постоянный рост на основной стабильной валюты и четкой финансовой политики

2. Либеральные налоговые и правовые условия, которые не препятствуют финансовым операциям и инвестициям и обеспечивают эффективное распределение средств

3. Существующая развитая банковская, фондовая и страховая система с четким контролем над рынком

В последнее время замечается тенденция, когда международные финансовые центры постепенно возвращаются в сильные информационно-аналитическую и организационно-управленческую комплексы со важным кредитным потенциалом. Ведущие взгляды в них занимают компании, которые обслуживают юридические и аудиторские потребности центров, а также консультанты по вопросам управления. Кроме того, международные

финансовые центры привлекают обширный круг экспертов - экспертов по сравнительному экономическому и юридическому анализу.

Также растет значение аналитических центров, способных проводить междисциплинарные исследования, подготовку индексов и рейтингов. Второстепенные международные финансовые центры начинают заниматься анализом состояния и перспектив мировой экономики и экономики мира.

В конечные годы одной из главных функций мировых финансовых центров выказывается разработка и реализация долгосрочной стратегической укреплению и расширения мировой финансовой системы, которая сложилась в конце двадцатого века, и борьбы с экономическим кризисом, который поразил мир.

2.3. Понятие и источники финансовых ресурсов мира

Финансовый рынок - является сферой рыночных связей, где определяются спрос и предложение для всех денежных ресурсов, и их движение осуществляется для обеспечения капитала для производственных и непроизводственных инвестиций. Финансовая глобализация, выражающаяся в постоянном движении финансовых ресурсов между государствами, т. Е. Движении капитала в разнообразных формах, является ядром современной глобализации мировой экономики. Резкое увеличение глобальных финансовых потоков, несомненно, является одним из основных явлений в нынешней мировой экономике. Масштабы этого впечатляют: движение денег только между странами «большой семерки» в начале этого столетия превысило 500 миллиардов долларов в день. В 2000 году общий объем финансовых потоков по всему миру приблизился к 180 триллионам долларов. Большинство из этих потоков - это так прозываемые «горячие деньги» или «быстрые капиталы». К ним относятся:

- краткосрочные банковские кредиты;
- Портфельные инвестиции в акции;
- краткосрочные инвестиции в ценные бумаги обществ (облигации, векселя). [4, стр. 142]

Эти «горячие деньги», расположенные в больших масштабах между странами, из-за краткосрочных инвестиций (иногда день или даже несколько часов) слабо восприимчивы к точной статистической оценке. Но в любом случае они 2,5-3 раза преимущественно по объему, чем короткие формы потока капитала.

При любых приметах нестабильности «быстрые капиталы» оставляют объекты инвестиций так же быстро, как покупают их в спешке. В результате хрупкость глобальной финансовой системы становится все более очевидной, из-за которой страны с хрупкой экономикой больше всего страдают. Это было ясно продемонстрировано мировым финансовым кризисом 1997-1998 годов. и нынешний глобальный экономический кризис, начавшийся в 2008 году в США с ипотечным кризисом, затрагивающим всю финансовую систему Соединенных Штатов, а затем охватил все сферы мировой экономики.

Передача денег между странами в ее нынешних огромных количествах приводит к интеграции всех финансовых рынков, где значимо укрепляются отношения между отдельными сегментами международного, национальными рынками денег и капитала.

Часть финансовых ресурсов служит международной торговле товарами, услугами и технологиями, международным туризмом, экономической помощью для менее развитых стран и принимает форму международных отношений денежного урегулирования. Эта часть финансовых ресурсов, согласно узкому определению, относится к финансовым ресурсам всех стран. Широкое определение включает тут все

финансовые активы целых стран, международных объединений и мировых финансовых центров.

Финансовые ресурсы мира относятся частным лицам, странам, фирмам, международным обществам. Они расформируются инвестициями, а те, в личную очередь, финансируются за счет затрат.

Экономия - это часть ВВП, которая не идет на конечное потребление товаров и услуг. Большая часть сбережений генерируется в развитых странах, поскольку они производят основную часть мирового ВВП. Соотношение всех сбережений государства и ее ВВП именуется нормой валовой экономии. В мире он тяготеет к значению 22-25%, но сильно варьируется в разных странах и группах стран.

В развитых государствах норма валового сбережения обладает тенденцию к уменьшению, а в формирующихся, наоборот, она повышается, в особенности в Китае, краях Юго-Восточной Азии, странах-экспортерах нефти. С 1999 года в мире наблюдается принципиально новый феномен: валовые национальные сбережения 142 развивающихся стран превысили свои инвестиции, а разрыв между сбережениями и инвестициями неуклонно растет до 2007 года.

В контексте глобализации и экономической разъединении транснациональные банки (ТНБ) выступают в качестве посредников на международных финансовых рынках и участвует, помимо обслуживания финансовых потоков ТПК, почти во всех сферах мировых экономических связей, обеспечение движение транснационального капитала.

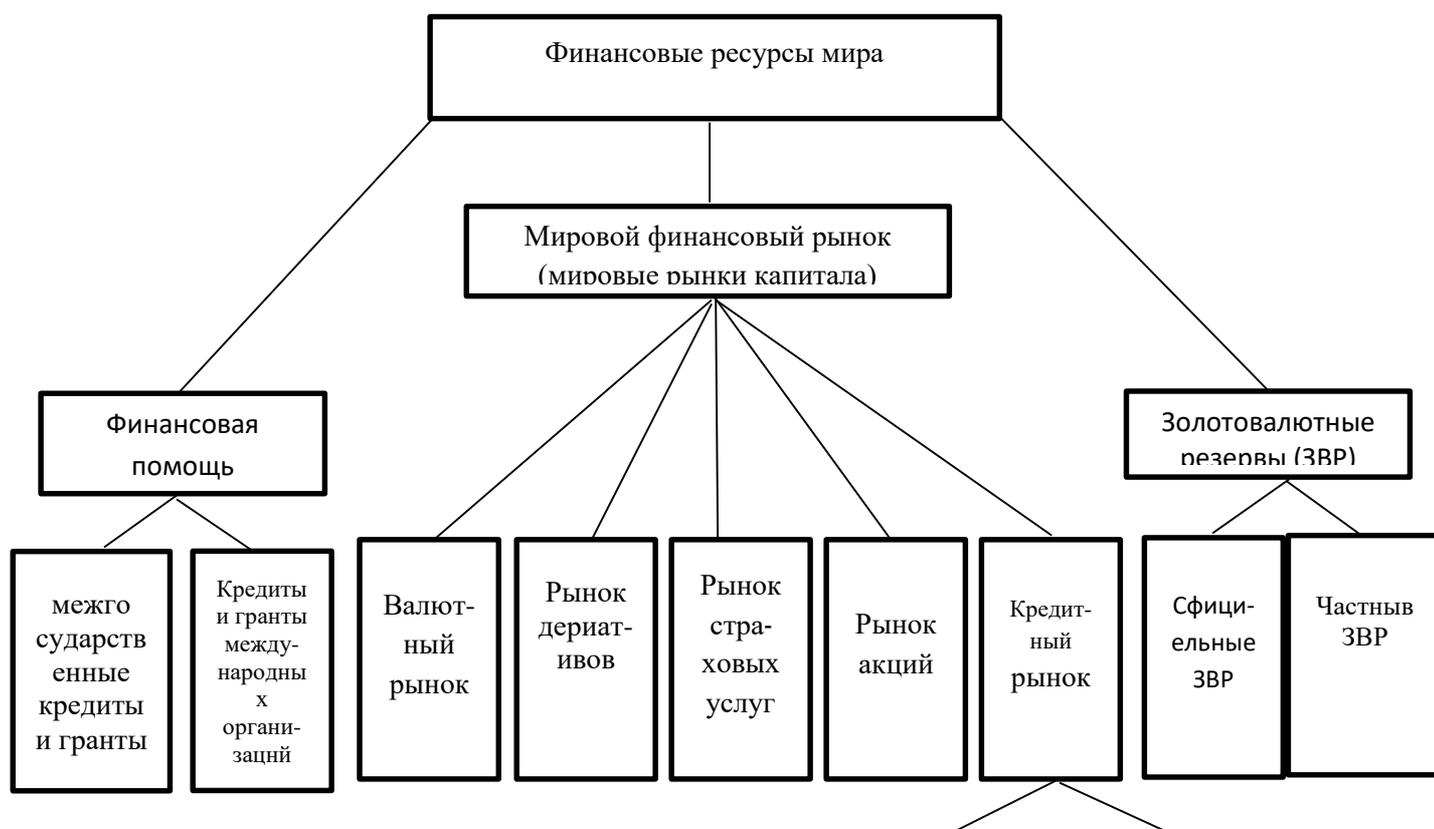
Транснациональный капитал, показанный транснациональными компаниями и банками, в силу объективных законов его формирования стремится к дальнейшему загниванию экономической власти, находится в своем ходе и развитии исключительно в свою пользу и свободно перетекает из страны в страну, что приводит к серьезным кризисам, творческая сила, способствующая развитию научно-технического прогресса.

Развитие финансовой глобализации обеспечивается ограничением кредитной и инвестиционной занятости транснациональных корпораций и банков и механизмов мировых финансовых рынков. Это проявляется в значительной мобильности, расширении масштабов, диверсификации и интеграции мировых финансовых ресурсов и потоков. [17, стр. 136]

Источниками финансовых ресурсов являются:

1. на уровне хозяйствующих субъектов - прибыль, амортизация, доход от продажи ценных бумаг, банковский кредит, проценты, дивиденды по ценным бумагам, выпущенным другими эмитентами;
2. на уровне населения - заработная плата, бонусы, страховые взносы, социальные выплаты, произведенные работодателем, командировочные расходы, доходы от предпринимательской деятельности, от участия в прибылях, от операций с личной собственностью, от кредитных и финансовых операций; социальные трансферты, включая пенсии, пособия, стипендии; потребительский кредит.

Таблица 2.5



Рынок долговых
ценных бумаг

Рынок банковских
кредитов

Каковы материальные предпосылки финансовой глобализации?

Во-первых, независимый и независимый от государства транснациональный капитал.

Во-вторых, глобальная информатизация экономических процессов, связанных с формированием новейших телекоммуникационных технологий.

В-третьих, новейшие возможности для международного общения и укрепления взаимосвязи были созданы в результате развития систем связи и платежных систем (SWIFT, EVA, EAF и т. Д.).

Стимулы для развития финансовой глобализации:

- Неравномерное экономическое развитие и распределение финансовых ресурсов:
 - дисбаланс в текущем платежном балансе;
 - отсутствие в большинстве стран собственных ресурсов для инвестиций, покрывающих бюджетный дефицит;
 - необходимость социально-экономических преобразований;
 - Слияния и поглощения обществ и банков;
 - выполнение долговых обязательств по внутренним и внешним займам;
 - внедрение нынешних электронных технологий, позволяющих осуществлять операции в реальном времени.

ГЛАВА 3. ОСОБЕННОСТИ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

3.1. Финансовая глобализация: Возможности и проблемы для развития

Глобальный финансовый кризис, раскрывшийся в 2008 году, производит все более актуальным изучение проблем финансовой глобализации. Развитие международные экономических и политических процессов все более стимулирует различие между процветающими и бедными государствами. Это приводит к видоизменению центров экономической и политической власти в мире и их назначенной стабилизации. Принимая во интерес процессы глобализации со всеми их преимуществами и недостатками, необходимо определить их весомую составляющую - финансовую глобализацию¹. В то же время роль и место Азербайджана в процессах глобализации и ее финансовой составляющей не могут быть однозначно определены.

Главный экономический и политический процесс в мире все более связан между собой. Глобализация все шире охватывает мир, сделав его более структурированным. Международные экономические центры, образовавшиеся в период послевоенного развития, стали чем-то почти нерушимым. На данный момент можно говорить только о тенденциях

изменения веса Соединенных Штатов, Западной Европы и Японии, а не о том, что некоторые из сокращенных центров исчезнут или появятся новые. Даже с появлением евро все споры сводятся к перспективам изменения его соотношения к доллару, а вовсе не о том, явится ли какой-либо новейший конкурент евро.

В мире самым деятельным способом является финансовая глобализация, которая отражает процесс перемещения финансовых ресурсов за пределы государства. И помимо прямого перемещения финансовых ресурсов, финансовая глобализация также охватывает набор отношений, связанных с формированием, накоплением и использованием финансовых ресурсов, независимо от наличия государственных границ.

Финансовая глобализация представляет собой многогранный процесс, который имеет как положительные, так и отрицательные последствия для развития человечества. И, как и оценка процесса глобализации, финансовая глобализация обладает неоднозначное (положительное или отрицательное) воздействие на различные страны в зависимости от уровня их экономического развития и политического воздействия в мире.

В контексте финансовой глобализации информационные технологии, сводя к минимуму затраты на конкретные операции и цену на входение в глобальные финансовые рынки, разрушают эти препятствия, ликвидируя тем самым преграды для каждого устойчивого разграничения этих рынков.

Развитие единых глобальных рынков в финансовой области и постепенная интеграция глобальных рынков разных финансовых инструментов в единый глобальный финансовый рынок ставят вопрос о появлении глобальных монополий в результате финансовой глобализации в повестке дня.

Современный мир обеспечивает воздействие на процессы финансовой глобализации статистики экономического роста ведущих государств. И это соединено с абстрактными макроэкономическими показателями. Кроме того,

определенное влияние на развитие процессов глобализации в мире имелись события 11 сентября 2001 года и целый комплекс факторов, которые утекают из этого. Так, согласно расчетам в начале 2002 года, Economist Intelligence Unit, рост ВВП в государствах мира

Формирование единых глобальных рынков в финансовой области и постепенность интеграция глобальных рынков разнообразных финансовых инструментов в единый глобальный финансовый рынок ставят вопрос о появлении в повестке дня глобальных монополий. [8, стр. 58]

От финансовой глобализации выигрывают цивилизованные страны, которые влияют на все экономические и политические аспекты развития мира.

Здесь следует добавить, что это ни в коем случае не темпы роста азербайджанской экономики - в цитированных странах есть еще одно наполнение роста и совершенно разные показатели того, что подталкивает такой рост.

Финансовая глобализация обладает определенными опасностями как для цивилизованных стран, так и для государств с низким уровнем экономического формирования. Существуют реальные опасения финансовой глобализации: в первом случае, опасности глобальных финансовых кризисов; во втором случае, опасности подрывать суверенитет стран с низким уровнем развития из-за задолженности и иной финансовой зависимости; в третьем случае, разрыв в уровне финансового и, в полном, экономического развития отдельных государств; В-четвертых, финансовое подчинение государств с низким уровнем формирования со стороны развитых государств; в-пятых, финансирование культурных и других нематериальных ценностей. Кстати, эти опасности представляют собой серьезную опасность для формирования человечества.

От финансовой глобализации выигрывают цивилизованные страны, которые влияют на все экономические и политические аспекты развития

мира. Если вы не трогаете перспективы евро, то доллар остается и остается весомость валютой мира. Несмотря на препирательство о судьбе доллара, развернутой в 2008-2009 годах. от средств массовой информации до специализированных периодических изданий, преждевременно говорить о его упадке. Доллар будет продолжать играть свою важную роль в течение долгого времени, хотя, возможно, с вторыми акцентами и наряду с иными валютами. [27, стр.112]

Когда-то в прессе государств СНГ и государств, которые развиваются, даже обсуждалась потенциал проведения той или иной конфискованной денежной реформы наличных долларов США. Соединенные Штаты всегда могут осуществить в той или иной форме реформу конфискации, по крайней мере, денежную часть своих долларов, находящихся за пределами страны. Это можно сделать, к примеру, под видом борьбы с мировой преступностью: во-первых, оттого что этот тезис является стандартной американской техникой в международной конкуренции, а во-вторых, потому что это правда: распространение значительной части долларов за пределами Объединенной Государства в той или иной форме связаны с нарушением законов. Хотя, опять же, это возможно только в качестве модели, практические последствия такой реформы конфискации для других стран были бы наиболее сомнительными.

Воздействия сверхдержавы в рамочный финансовой глобализации позволяют США использовать инициативу и самостоятельно выбирать время, масштаб и характер конкуренции, что в конечном итоге дает им.

Конкуренция между США и Еврозоной может иметь ощутимые негативные последствия не только в контексте финансовой глобализации, но и в более широком смысле.

С точки зрения соперничестве со государствами Западной Европы, Соединенные Штаты обладают определенными преимуществами. При первом анализе перспектив такой конкуренции, основанной на сравнении

имеющихся ресурсов, шансы Европы, по-видимому, доминируют. Тем не менее, сравнение в динамике с учетом различных уровней расходов, возрастающая роль самых современных технологий и, по сути, естественная монополия Соединенных Штатов на их владение и развитие, в долгосрочной перспективе вынуждают заключать интересы Соединенных Штатов.

Влияние различных факторов финансовой глобализации на нынешнюю конкуренцию можно увидеть при сравнении потерь, испытываемых европейскими и американскими капиталами в итоге финансового кризиса 1997-1998 годов. в Юго-Восточной Азии: любыми способами оценки потерь европейцев превысили потери американцев. В то же время, если в Соединенных Штатах потери были связаны главным образом с структурами высокого риска, которые находятся на первооснове национальной финансовой системы, в Европе - прежде всего банками, которые составляют ее основу.

Конкуренция между США и Еврозоной может иметь ощутимые негативные последствия не только в контексте финансовой глобализации, но и в более широком смысле. В то же время можно потерять или, по крайней мере, сохранить самые передовые технологии: в случае победы еврозоны - поскольку у нее традиционно возникают проблемы с созданием, в случае побед в США - из-за резкого сокращения продаж и внедрения этих технологий, что ослабит их стимулы и уменьшит ресурсы, задействованные для этой цели. [12, стр.65]

Если учесть, что в обозримом будущем у Азербайджана нет возможности вступить в зону евро, стране придется искать место в процессе конкуренции между США и Еврозоной или, по крайней мере, попытаться смягчить влияние подобной конкурентной борьбы на личное экономическое и политическое развитие. Известный перечень вопросов, которые охватывают национальную финансовую сферу. Здесь также возникают вопросы выбора структуры валютных резервов государства, создания

необходимой финансовой инфраструктуры и реализации несложных обстоятельств для стимулирования иностранных инвестиций в Азербайджане. Кстати, если мы примем практику в Российской Федерации, в последние годы западные эксперты установили процессы возврата капитала, которые покинули страну, и укрепление инвестиционных процессов внутри государства. Этот уровень развития, Азербайджан еще не достиг.

Послекризисное восстановление международной экономики не будет обладать однозначного воздействия на Азербайджан. Среди положительных моментов можно определить, что западный капитал будет действовать с Азербайджаном до некоторой степени, хотя условия и принципы такой работы, естественно, изменятся. Негативные факторы включают в себя исторические условия для такого возрождения - после кризиса государства Запада будут больше сосредоточены на себе, а не на поиске возможностей для работы на рискованных рынках, включая Азербайджан.

В каждом случае Азербайджан не будет играть ведущей роли в процессе раздела экономического влияния в мире. Все, что осталось для нее, - найти ее оптимальное место, чтобы свести к минимуму негативные последствия финансовой глобализации для ее будущего.]30, стр.312]

Проблемы финансовой глобализации тесно соединены с рядом отрицательных явлений. Среди них можно обусловить подобное явление, словно экономический терроризм.

Послекризисное восстановление мировой экономики не будет иметь однозначного влияния на Азербайджан. Очевидно, что западный капитал будет работать с Азербайджаном до некоторой степени, хотя условия и принципы такой работы будут меняться.

Опасные действия на национальном или международном уровне, которые приводят к срывам в нормальном функционировании мировой или национальных экономических систем, экономической деятельности некоторых субъектов и экономической существования граждан.

На национальном уровне экономический терроризм направлен на подрыв экономической системы той или иной страны и изменение ее положения в мире в соответствии с экономическими показателями. Такой экономический терроризм часто соответствует целям и задачам, которые создает для себя мировой уровень экономического терроризма. Чаще влияния национального уровня экономического терроризма случаются параллельно с проявлениями простого терроризма, а также с политическими факторами внутреннего и наружного содержания. Экономический терроризм на личном уровне может быть реализован путем подрыва экономической безопасности государства, создания обстоятельств для внешней экономической зависимости, краха финансовой и кредитной системы страны, истощения природных ресурсов и разрушения национального экономического потенциала. Общие схемы мирового уровня экономического терроризма также пригодны для применения на национальном уровне.

На уровне некоторых граждан экономический терроризм призван организовать условия для совершенной экономической зависимости граждан от иных предметов (прочих граждан, учреждений и союзов, страны и т. д.). В этом течении экономический терроризм создает обстоятельства для отсутствия какой-либо экономической независимости граждан, что, в свою очередь, ведет к потере политической независимости. Экономический терроризм на уровне граждан включает в себя лишение граждан имущества, сбережения денег, вклады в банковские учреждения, деньги, которые накапливаются в ценных бумагах, и подобное. Экономический терроризм против граждан подвергает к разочарованию в возможностях государства, полному экономическому и политическому спаду.

На уровне отдельных граждан ЭТ призван организовать условия для совершенной экономической зависимости граждан от прочих предметов (прочих граждан, учреждений и союзов, государства).

Как правило, этот уровень ЕТ употребляется наряду с национальным и мировым уровнями.

Одним из конкретных проявлений экономического терроризма были события 11 сентября 2001 года в Соединенных Штатах, когда широкомасштабные проявления обычного терроризма (разрушение Мирового торгового центра Нью-Йорка и часть здания Пентагона в Вашингтоне с использованием гражданских авиационный самолет) повергли к достижению целей ЕТ. В результате террористических акций, связанных с гражданской авиацией и уничтожением символов США, возникла ситуация, которая затронула фондовый рынок, а также затронула страхование, воздушный транспорт, строительство самолетов и т. п... [16, стр. 156]

В начале ноября 2001 года промышленный индекс Доу-Джонса упал на 14,2%, достигнув в среднем 8235,81 пункта, что является самым низким уровнем после финансового кризиса в августе 1997 года. Индекс Standard & Poors 500 впервые с 13 октября 1998 года закрылся ниже оценка 1000 баллов - на уровне 965,8 балла. Индекс высокотехнологичных компаний Nasdaq Composite достиг минимального уровня с 8 октября 1998 года - 1423,18 пункта.

Один за другим сообщалось о компаниях по сокращению прогнозируемых показателей прибыли и массовых изъятий сотрудников, общее количество которых в окончании октября достигло 60 тысяч. Рыночная капитализация обществ в США сократилась более чем на 1,2 триллиона долларов. Акции в авиационных и технологических компаниях значительно снизились. Сразу же, авиакомпания упали в цене ценные бумаги туристических компаний. Новая оценка общих страховых выплат в размере 73 млрд. Долл. США привела к падению цен на акции страховых компаний. Акции Boeing Co., производителя самолетов, продолжали падать, что объявило о своем намерении уволить 30 тысяч человек и сократить поставки самолетов. Стоимость крупных технологических фирм, таких как Microsoft

Cor., Cisco Systems Inc., снизилась. и Intel Corp. Только золотодобывающие компании и общества медицинского сектора показали значительный рост.

В начале ноября 2001 года цены на акции европейских компаний продолжали падать. Фондовые индексы в Великобритании, Германии, Италии, Швейцарии и Испании к этому времени достигли 4-летнего минимума. Общая капитализация компаний индекса Dow Jones Stoxx 50, на долю которого приходится крупнейшая компания в еврозоне, упала на 470 млрд. Евро.

События 11 сентября 2001 года впервые воспринимались в мире как нечто потрясающее, что привело бы к разрушению международной экономики. Хотя сентябрьское ретракция событий действительно может быть квалифицировано как значительный шок для международной экономики, но ведущие государства мира быстро нормализуют ситуацию и достигают уровня восстановления экономики.

Возрождение мировой экономики опровергло не менее трех мифов, появившихся после событий 11 сентября 2001 года:

Во-первых, миф о том, что после 11 сентября 2001 года в странах Запада произошел беспрецедентный спад, который имел бы абсолютно непредсказуемые последствия для современной цивилизации, был развенчан. Запад оказался более устойчивым к таким потрясениям,

События 11 сентября 2001 года впервые были восприняты в мире как фактор разрушения мировой экономики. Однако ведущие страны мира быстро нормализуют ситуацию и достигают уровня восстановления экономики.

И нынешнее возрождение демонстрирует точно такую устойчивость;

Во-вторых, почти одновременное возрождение в западных странах демонстрирует, что эти страны довольно тесно соединены друг с другом в рамках глобализации и характеризуют несогласованность мнений

относительно якобы разобщенности стран Запада и отсутствия механизмов для синхронизации экономического развития;

В-третьих, миф о существенной интеграции азербайджанской экономики в мировые экономические отношения традиционно был несостоятельным. Такая интеграция слишком ничтожна, судя по полному отсутствию какой-либо взаимосвязи в динамике макроэкономических показателей в Азербайджане и развитых странах в четвертом квартале 2007 года - в первом квартале 2008 года.]14, стр. 235]

Достаточно затронуть один из компонентов этого вопроса уровни зрелости финансового рынка. Развитие финансового рынка на национальном уровне является предпосылкой для развития интеграционных процессов на мировом рынке. Таким образом, в частности, известный индикатор рыночной капитализации внутреннего рынка разрешает не только оценивать конкретные рыночные сектора, но и использовать динамику этих показателей при работе с иностранными кредиторами - как международными финансовыми институтами, так и частными инвесторами. То же самое можно сказать и о развитии и динамике формирования национального фондового индекса.

3.2. Глобализация банков и местный доступ к финансовым ресурсам

Национальная банковская система сегодня является одной из важнейших и неотъемлемых структур рыночной экономики Азербайджана. В республике разработана двухуровневая банковская система рыночного субъекта, которая представлена в основном Национальным банком и рядом кредитных организаций. Они почти мгновенно предоставляют расчеты между всеми сегментами экономики, перераспределяют временно свободные деньги, выполняют другие банковские функции и тесно работают на рынке друг с другом и с внешней средой. Эти компоненты образуют единственную систему, определенную для обслуживания денежно-кредитной циркуляции и

объединенную всеобщими функциями и целями. Это так подтверждается наличием общей нормативной базы - банковского законодательства, которое определяет правовой статус и порядок взаимодействия главных звеньев банковской системы и регулирует наиболее стабильные типы связей между ними.

Национальный банк Азербайджана (НБА) обладает необходимой независимостью для выполнения функций Центрального банка. Его основная задача - обеспечить стабильность цен в рамках своих полномочий. Среди других задач мы должны также отметить стабильность и развитие банковских и платежных систем. Наряду с этим НБА исполняет лицензирование, регулирование и контроль за деятельностью коммерческих банков, а также независимость в определении и осуществлении денежно-кредитной и валютной политики страны.

Среди кредитных организаций государства ведущая роль принадлежит коммерческим банкам, число которых на конец 2007 года составляло 46, из них 2 - государственные и 44 - частные, среди последних 21 - с участием чужестранного капитала. Преобладающая модель - универсальный банк, предоставляющий полный спектр банковских услуг, в том числе использование электронных каналов связи. Частью отечественных банков являются специализированные учреждения (например, Азербайджанский микрофинансовый банк) и некредитные кредитные учреждения. [5, стр.34]

В переходный период банковская сфера республики претерпела структурную и организационную трансформацию, тенденции которой совпадают с общими законами движения транзитных стран. Были обновлены правила банковского бизнеса, повышена эффективность его деятельности, была рационализирована выгода, систематически увеличивались доходы и чистая прибыль банков, внедрялись нынешние продукты и технологии. Итогом этих действий стало производство нынешней банковской системы,

способной действовать в рыночных условиях и отвечающей образом отвечать нуждам клиентов и изменениям, происходящим в государстве.

Следует отметить, что положительная тенденция, вызванная общим восстановлением экономики АР и ростом доходов населения в последние годы, способствовала укреплению позитивных тенденций в банковском секторе. Данные статистики позволяют сделать вывод о том, что к настоящему моменту основные количественные и качественные параметры дали неоспоримый прогресс. Увеличилась капитальная база кредитных организаций, активизировалась поставка инновационных банковских продуктов и услуг. Увеличились общие активы банков, улучшилась их структура и качество. В общей сумме активов Банка Международный банк имеет долю в 12 миллиардов 224 миллиона манатов. Кроме того, следующие четыре банка с наибольшим общим объемом активов - Pasha Bank (3,18 миллиарда манатов), Kapital Bank (3,09 миллиарда манатов), Xalq Bank (1,66 миллиарда манатов) и Bank Respublika (912 миллионов манатов). В четвертом квартале 2016 года Международный банк предоставил клиентам 5,03 млрд. Долларов США. манат, Xalq Bank - 1,27 млрд. сумов. фунтов. , Kapital Bank инвестировал 1,26 млрд. Сумов манат, Pasha Bank - 870 млн. грн. манат, Юнибанк - 426 млн. манатов.

Банк, который возглавляет пятерку депозитных счетов, по-прежнему остается Международным банком. Депозитный портфель банка составил \$ 6,01 млрд. манатов

Еще четыре банка - Kapital Bank - 1,9 млрд. манат, «Паша Банк» - 1,4 млрд. грн. Народный банк инвестировал 1.09 млрд. и Bank Respublika - 552 миллиона манатов. фунты, были в состоянии привлечь.

Общая сумма активов 31 банка, действующих в Азербайджане, на 30 июня 2017 года составила 30 036,9 млн. Манатов. 13 млрд 459 млн 469 тыс. Манатов этих активов приходится на долю первых 10 банков. Крупнейшими банками являются Pasha Bank и Kapital Bank, активы которых превышают \$ 3

млрд. Активов. Народный банк, активы которого составляют более 1 миллиарда манатов, является третьим.

Следует отметить, что активы банков снизились на 0,21% по сравнению с месяцем ранее. Таким образом, объем активов на конец мая составил 30,011,1 миллиона манатов.

В то же время совокупные активы банков снизились на 4,5% с начала года. По состоянию на конец 2016 года активы банка составили 31 439,5 млн.

Эти процессы сопровождались улучшением законодательной и институциональной базы этого сектора экономики. За последние четыре года были приняты новые законы: о банках, Нацбанке, ипотеках, страховании банковских вкладов. Поправки были внесены в Закон «О валютном регулировании» в целях дальнейшей либерализации, в частности, были ослаблены ограничения на экспорт валюты. Внутренние банки начали внедрять международные стандарты корпоративного управления и формы отчетности. Инфраструктура банковской системы была усилена ускоренными темпами: централизованный кредитный регистр, Национальный центр обработки карточек, Национальная платежная система, Ипотечный фонд и Фонд страхования вкладов; валюта и фондовые биржи, Национальный депозитарный центр; рынок ценных бумаг развивается последовательно. Повышенное внимание было уделено использованию передовых технологий и применению новейших систем управления информацией.

Однако, несмотря на улучшение ситуации и успехи, достигнутые в банковском секторе, ее состояние нельзя переоценить. Есть еще много проблемных точек. Проведенный SWOT-анализ - анализ сильных и слабых сторон коммерческих банков, а также оценка возможностей для дальнейшего развития их бизнеса и угроз, которые могут иметь для него потенциальные риски, дали следующие результаты.

Таблица 3.1

SWOT-анализ

банковского сектора страны

Сильные стороны

широкий спектр банковских

продуктов и услуг;

развитая сеть корреспондентских отношений;

улучшение качества активов на фоне благоприятной кредитной конъюнктуры;

возможность финансирования крупных проектов;

использование современных информационных технологий;

принятие стандартов финансовой отчетности, в целом соответствующих международному аналогу;

действующая система страхования вкладов;

низкая доля проблемных ссуд в совокупном кредитном портфеле;

обслуживание карточных проектов, наличие сети банкоматов;

финансовый и политический капитал основных акционеров;

Слабые стороны

отсутствие четко сформулированной стратегии развития;

низкий уровень финансового посредничества в экономике республики;

высокие процентные ставки по выдаваемым кредитам;

концентрация деятельности в ограниченных сегментах рынка, недостаточная диверсификация кредитного портфеля;

низкий уровень капитализации и, соответственно, ограниченные возможности покрытия банковских рисков, отсутствие достаточно эффективной системы их оценки и хеджирования;

недостаточный уровень привлекаемых от населения ресурсов и платежной системы;

недостатки в системах корпоративного управления, внутреннего контроля и аудита;

слабая прозрачность структуры акционерного капитала;

отсутствие прозрачности в процессе набора сотрудников, их недостаточно высокий профессиональный уровень;

недооценка активной маркетинговой политики;

изъяны внутреннего нормативно-правового регулирования;

растущая конкурентоспособность малых банков при их большей мобильности и постепенный захват ими некоторых рынков, в частности в розничном бизнесе;

рост квалификации банковских работников, особенно среднего и низшего звена, недостаточно развитая филиальная сеть, проявляемая компетентность;

низкая инвестиционная активность коммерческих банков;

неравный доступ к банковским услугам в центре и регионах.

слабая зависимость от ресурсов мирового финансового рынка, высокая степень защищенности от кризисных явлений международного характера.

ВОЗМОЖНОСТИ

УГРОЗЫ

политическая и макроэкономическая стабильность, позитивные изменения социально-экономической среде, способствующие повышению кредитного рейтинга как страны в целом, так и ее банковской системы;

политический риск возобновления войны против Азербайджана;

намерения правительства по ускоренному развитию сектора экономики;

монополистические тенденции в экономике и, соответственно, определенные сложности для предпринимательства;

принятие новых и совершенствование действующих законодательных актов, или косвенно касающихся банковской системы;

непропорциональное развитие секторов экономики и в целом ее зависимость от нефтяного сектора;

улучшение инвестиционного климата;

инфляционные ожидания, высокий уровень долларизации;

принятие новых и совершенствование действующих законодательных актов, или косвенно касающихся банковской системы;

нестабильность мирового рынка углеводородного сырья;

расширение доступа к долгосрочным ресурсам за счет привлечения иностранных инвестиций и свободных средств населения;

высокая фрагментация среди коммерческих банков, значительная концентрация по отраслям и должникам;

существенное увеличение клиентской базы, дальнейшее расширение предоставляемых продуктов и услуг, рост спроса на отдельные их виды;

зависимость значительной части населения, особенно в районах страны, от денежных поступлений извне;

рост уровня доходов населения, снижение сложности возврата просроченных кредитов; инфляции и налоговой нагрузки на экономических субъектов

развитие розничного кредитования, в том числе потребительского и ипотечного; отсутствие реальных альтернатив кредитованию;

увеличение размера собственного капитала банков; ограниченная база долгосрочных ресурсов;

улучшение качества кредитного портфеля; нехватка качественных заемщиков, сокрытие ими информации о реальном финансовом состоянии;

распространение электронных платежей, интернет- и мобиль-банкинга, изменение предпочтений клиентов; повышение уровня компьютеризации банковских операций;

повышение профессионального уровня персонала. выход на рынок новых иностранных банков, поглощение ими отечественных банков;

введение ограничительных мер;

рост конкуренции в банковском секторе в связи с вступлением Азербайджана в ВТО.

Представленная оценка состояния внутреннего банковского сектора свидетельствует о том, что в настоящее время наряду с рядом позитивных сторон, способствующих его дальнейшему развитию, существует ряд факторов, которые либо уже оказывают неблагоприятное воздействие, либо в долгосрочной перспективе могут отрицательно сказаться на стабильности финансовых кредитных организаций. Это прежде всего высокие кредитные и валютные риски, неудовлетворительное качество управления и защита прав кредиторов, относительно низкий уровень ликвидности и капитализации банков, уверенность в них у населения, нехватка долгосрочных ресурсов, высокие затраты на банковский бизнес, его слабая инвестиционная привлекательность и взаимодействие с производственным сектором, ограниченное количество источников для наращивания ресурсной базы, медленная интеграция механизмов корпоративного управления, отсутствие кредитных институтов и слабое участие частного капитала в модернизации и технологическом

первооружении предприятий, а также рынка ценных бумаг. Некоторые препятствия на пути развития банковской системы находятся в плоскости неполноты законодательных и регуляторных систем. Однако в целом, учитывая сложившуюся ситуацию, сильные стороны банковского сектора экономики республики в значительной степени компенсируют угрозы, которые можно ожидать в будущем, и существующие возможности, а также усиление требований банковского законодательства, может привести к развитию слабых мест. [7, стр. 104]

Международное рейтинговое агентство Fitch одобрило долгосрочные рейтинги дефолта эмитента (IDR) Международного банка Азербайджана (ИВАА) и Pasha Bank на уровне «BB» и «BB-» соответственно. Наряду с этим агентство понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента эмитента Accessbank с «BBB-» до «BB +».

Согласно отчету, Fitch присвоило всем трем банкам негативный прогноз по рейтингу. Рейтинги банков отражают суверенный рейтинг Азербайджана. Отмечается, что 26 февраля этого года агентство понизило суверенный рейтинг Азербайджана до «BB +».

Рейтинг ИВА на уровне «BB» отражает поддержку банка от государства. Таким образом, правительство оказало финансовую помощь банку в размере 3 миллиардов манатов. Акционеры намерены увеличить уставный капитал до 500 млн. Манатов, в то же время ожидается, что доля Министерства финансов в МБА увеличится с 51,1% до 80%.

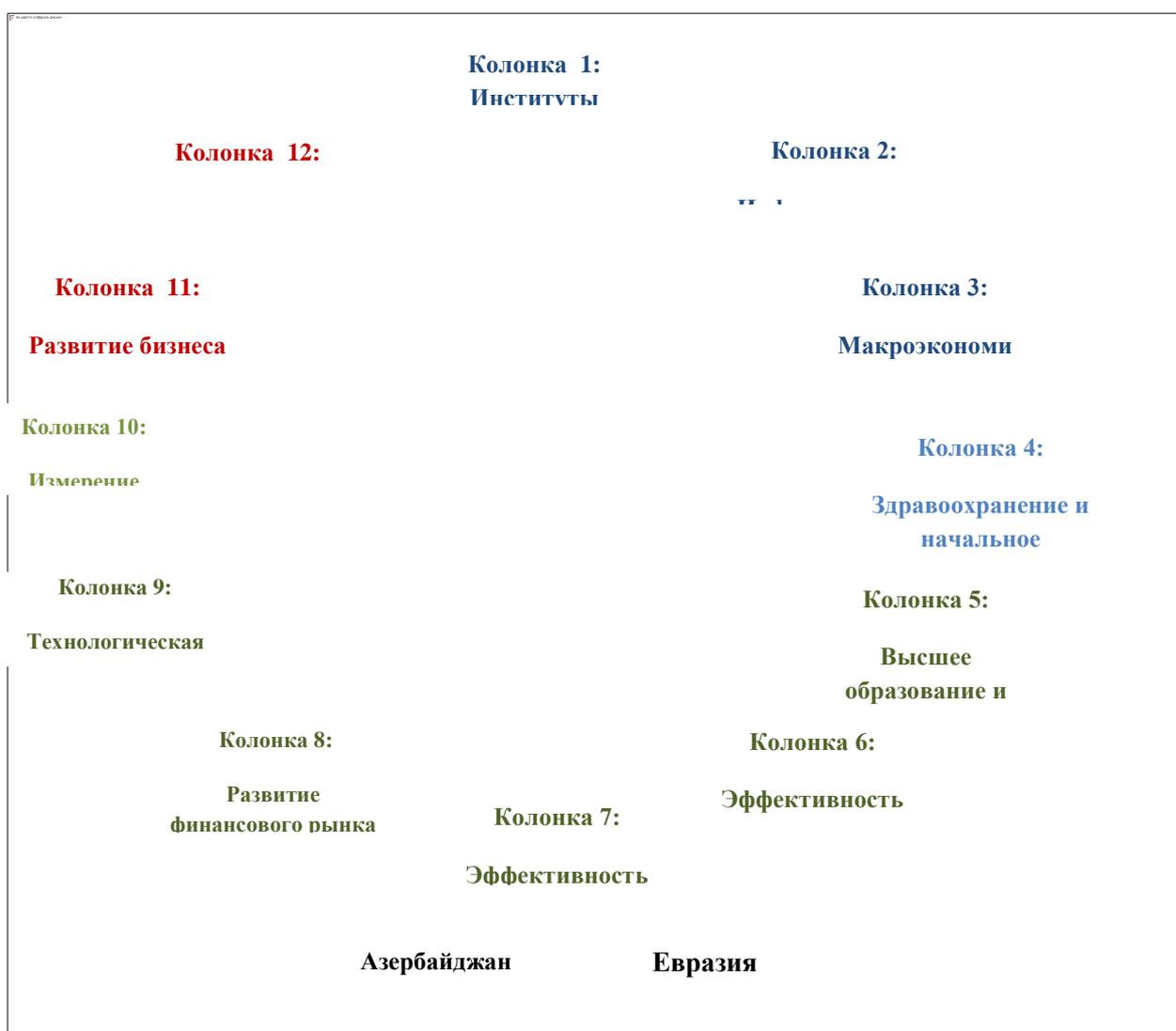
Пересмотр рейтинга Accessbank с «BBB-» до «BB +», а рейтинг поддержки с «2» до «3» отражает пересмотр суверенного рейтинга страны. Надо отметить что, рост валютных рисков, а также возможность очередного пересмотра рейтинга банка в зависимости от поддержки международных финансовых организаций.

Кредитный рейтинг Pasha Banka имеет системную ценность и может рассчитывать на государственную поддержку из-за его тесных отношений с

Capital Bank. По итогам первого полугодия 2015 года банк имеет 8,1% от общего объема банковских депозитов, 3,2% от общего объема кредитования всей банковской системы страны.

Диаграмма 3.1

Азербайджан в индексе глобальной конкурентоспособности на



2012-2017 гг.

Мənbə: The Global Competitiveness Report 2016–2017.p.p.106

Объяснение диаграммы 3.2

	Ранк/138	балл (1-7)	Поток	Лучшее	2012-13	2013-14	2014-15	2015-16	2016-17
Индекс глобальной конкурентоспособности					46 / 144	39 / 148	38 / 144	40 / 140	37 / 138
Субиндекс А: основные требования					4.4	4.5	4.5	4.5	4.6
 Колонка 1: Институты	48	4.2							
 Колонка 2: Инфраструктура	55	4.3							
 Колонка 3: Макроэкономическая среда	39	5.2							
 Колонка 4: Здравоохранение и начальное образование	75	5.7							
Субиндекс Б: Усилители эффективности	59	4.2							
 Колонка 5: Высшее образование и обучение	78	4.2							
 Колонка 6: Эффективность рынка товаров	50	4.5							
 Колонка 7: Эффективность рынка труда	26	4.8							
 Колонка 8: Развитие финансового рынка	97	3.5							
 Колонка 9: Техно-кая подготовка	55	4.5							
 Колонка 10: Измерение рынка	63	3.9							
Субиндекс С: Инновации и развитие	49	3.8							
 Колонка 11: Развитие бизнеса	60	4.0							
 Колонка 12: Инновации	44	3.6							

Мənbə: The Global Competitiveness Report 2016–2017..p.p.106

Более высокие ставки по отношению к среднему индексу Азербайджана в верхней половине рейтинга отмечены такими показателями, как эффективность рынка труда (26-е место), эффективность рынка товаров и услуг (50-е место) и инновации (44-е место).

Слабое место заняли «Развитие финансового рынка» (60-е место), «Здравоохранение и начальное образование» (75-е место) и «Высшее образование и профессиональная подготовка» (78-е место).

Сейчас экономика материальных благ меняется на экономику информационных товаров, показатели которых, прежде всего, показывают интеллектуальную активность. Можно сказать, что совокупность действий регуляторов является основой инструментария, который превращает существующие производительные силы в производительные интеллектуальные силы, которые выявляют потребность в новых регуляторах различных видов производительных интеллектуальных сил и инновационной деятельности государства и бизнеса, которые способствуют развитию экономики в области знаний, технологий и производства инновационных продуктов. Эти регуляторы выявляют накопленные ошибки и несоответствия, которые препятствуют дальнейшему развитию экономики на пути опережающего развития информационной экономики. В то же время, предмет и характер различных видов конкуренции меняются, действия, направленные на развитие конкуренции для достижения научно-практической значимости продукции, ее качество, поскольку важно овладеть не только внутренним рынком, но и рынками различных стран мира. Для этого разумно использовать разумные доли частного и государственного капитала в экономике, поскольку конкуренция развивается по трем направлениям: знания, технологии и производство высокотехнологичной продукции (знания - деньги - знания). Высокие технологии могут быть созданы в экономике, которая имеет развитую индустрию, основанную на знаниях. Производство высокотехнологичной продукции может осуществляться в экономике с развитой инфраструктурой, которая превращает знания и технологии в конкурентоспособные продукты. [39, стр .78]

Составителями индекса экономической свободы были слабость, неэффективность, бремя безнадежных кредитов, значительный объем небанковских денежных выплат, недостаточные объемы кредитования частного предпринимательства и ненефтяной промышленности в отсутствие нехватки кредитных ресурсов в количестве «узких мест» банковской системы АР, чрезмерные риски в кредитовании, низкий уровень капитализации банков, высокая доля присутствия в них государства, слабое присутствие в стране филиалов и офисов иностранных банков раненых. Ограниченные масштабы развития внутреннего банковского сектора свидетельствуют о низком уровне доли банковских активов и кредитов реальной экономике в ВВП, согласно которой Азербайджан заметно уступает другим странам с переходной экономикой в странах СНГ, Балтии, Центральной и Восточной Европы, не говоря уже о государстве с более зрелой экономикой.

В то же время справедливо отметить, что этот блок проблем носит более системный характер, поскольку он характерен для значительного числа секторов экономики Азербайджана и является следствием незавершенности процесса перехода нашей страны к рыночным отношениям. [11, стр. 163]

Сложность задач, стоящих перед банковским сектором республики в период трансформации экономики, обусловлена и рядом других обстоятельств. Среди них, на наш взгляд, следует отметить недостаточное развитие рыночных принципов социально-экономической среды его функционирования, низкий потенциал национальных банков, их реальные различия в ключевых позициях (включая масштаб капитала и активов, а также конкурентоспособность Окружающая среда).

На формирование проблем развития банковской системы республики недостатки и упущения непосредственно влияли на работу банков. Среди них наиболее значительную роль сыграло: относительно низкое качество управления, ориентированное на решение текущих проблем в ущерб

перспективным направлениям развития банка; неэффективность внутреннего контроля, отсутствие систематической работы по предотвращению проблемных ситуаций в развитии банков; непрозрачная структура собственности; низкий уровень банковских технологий. Сравнение внутреннего банковского сектора с развивающимися рынками показывает, что он развит слабее, чем реальный сектор экономики. Размер капитала коммерческих банков страны не позволяет им удовлетворять спрос на кредиты со стороны отечественных компаний. Существующая структура и тенденция формирования привлеченных средств пока не позволяют рассматривать их как источники долгосрочных и среднесрочных инвестиций.

Однако в ближайшем будущем банковская система AP будет не только преодолевать существующие трудности, но также адекватно реагировать на новые требования и вызовы, связанные с глобализацией мировой экономики, которая по праву признана наиболее адекватной характеристикой текущей этап мирового развития.

3.3 Последствия глобализации финансовых ресурсов мира

Глобализация финансовых ресурсов порождает как положительные, так и отрицательные последствия. Первое можно объяснить главным образом уменьшением нехватки финансовых ресурсов в планете, в нынешних условиях, особенно в цивилизованных и некоторых развивающихся государствах, капитал (в основном в денежной форме) больше не выказывается дефицитным ресурсом. Глобализация также увеличивает конкуренцию на национальном финансовом рынке и тем самым снижает затраты на финансовое и кредитное посредничество (финансовые услуги).

К негативным последствиям глобализации финансовых ресурсов планета, в первую очередь, к нестабильности национальных финансовых

рынков следует отнести, во-первых, из-за финансовых кризисов в некоторых регионах (особенно в присутствии крупных финансовых центров) странах, а во-вторых, из-за либерализации личных финансовых рынков, что изготавляет их более доступно для «горячих денег».

Другим негативным последствием глобализации является растущая зависимость международной экономики от функционирования финансового, а не действительного капитала. Этот процесс, давным-давно начавшийся в развитых государствах, все шире распространяется на всю международную экономику. Его суть охватывается в том, что во связи денег и реального капитала основной становится менее зависимым от другого и, более того, даже принимается доминировать над ним. В итоге состояние национальных экономик все преимущественно зависит от состоянии их финансов. [4, стр. 19]

Однако в контексте глобализации состояние национальных финансов больше зависит от поведения нерезидентов, которые все чаще присутствуют на национальных денежных рынках, а также состояния финансовых рынков в иных странах и регионах планеты, и особенно положение дел в международных финансовых центрах. Например, неопределенный рост российского ВВП, начавшийся в 1997 году, был остановлен в 1998 году финансовым кризисом во многом спровоцированным поведением нерезидентов на денежном рынке России, которые имелись напуганными финансовый кризис на развивающихся рынках Азии.

Глобализация финансовых ресурсов мира повергает к тому, что сила влияния национальных правительств на личные финансы ослабевает. В то же время во всех государствах усиливается влияние на национальные денежные рынки транснациональных корпораций, и также мировых институциональных инвесторов и мировых спекулянтов. Финансирование

стран, участвующих в международных интеграционных ассоциациях, усугубляется влиянием принятых общих решений или, в целом, их общей финансовой политики (как в ЕС). В развивающихся государствах и государствах с переходной экономикой растет влияние на их рынки капитала мировых экономических организаций. Более того, финансовый кризис 1997-1999 годов укрепляет некоторых экономистов, полагая, что мировая финансовая система должна более активно регулироваться. Международный валютный фонд или даже новое международное финансовое учреждение с гораздо большими правами и ресурсами, чем МВФ.

Финансовая глобализация пронизывает все аспекты экономической жизни общества. Это оказывает положительное влияние на международную экономику и требует ряд негативных аспектов. В частности, его положительные особенности включают следующее. [9, стр. 151]

1. Способствует более эффективному разделению материальных и денежных ресурсов. В результате наблюдается рост торговли действительными факторами производства, т.е. услуг, обмен которых способствует экономическому увеличению многих государств.

2. Способствует ускорению темпов увеличения прямых иностранных инвестиций (ПИИ), значительно превышающему темпы роста ВВП отдельных государств и мировой торговли.

3. Содержит самый мощный резерв для экономии затрат в финансовом секторе на основе масштабов оперативной финансовой деятельности.

4. Позволяет заемщикам мобилизовать значительные объемы денежных ресурсов по относительно небольшой цене, поскольку они могут использовать более широкий спектр инструментов на растущем числе рынков.

5. Укрепление конкуренции, финансовая глобализация стимулирует дальнейшее формирование технологических инноваций в банковском секторе.

6. Привести к универсализации, характеризующейся растущей отличиями или схожестью национальных систем денежного регулирования и институтов.

Некоторые из негативных последствий финансовой глобализации заключаются в следующем.

1. Размывание концепции государственного суверенитета и подрыв фундаментальных принципов нынешней системы международных связей - территориальной целостности и неприкосновенности границ.

2. Рост различий в доходах на душу населения; основная часть выгод получает страны создания ТНК и ТНБ, тогда как наименее экономически развитые страны остаются на периферии мировой экономики.

3. Глобализация капитала, активно пропагандируемая транснациональными банками, закладывает основы однополярного мира. В масштабах всего человечества нет перераспределения общественного богатства, но его концентрация в постиндустриальных странах. Накопление капитала связано с деятельностью ТНБ.

4. Серьезной проблемой является наличие дисбаланса мировых инвестиционных потоков. Инвестиционная привлекательность зависит от состояния финансовых рынков, развития экономической ситуации и ряда других важных факторов.

Позитивное значение глобализации нельзя переоценить: возможности человечества умножаются, все аспекты его жизнедеятельности полностью учитываются, создаются условия для гармонизации. Глобализация международной экономики создает значительную основу для решения универсальных проблем человечества.

В качестве положительных последствий (преимуществ) процессов глобализации можно назвать:

Важным преимуществом процессов глобализации является экономия за счет масштаба, которая может потенциально привести к снижению издержек и уменьшению цен и, следовательно, к устойчивому экономическому росту.

Преимущества глобализации также связаны с преимуществами свободной торговли на взаимовыгодной основе, которая удовлетворяет всем сторонам.

Глобализация может привести к повышению производительности в итоге рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий, и конкурентного давления на дальнейшее внедрение инноваций в глобальном масштабе.

Глобализация позволяет странам мобилизовать больший объем денежных ресурсов, поскольку инвесторы могут употребить более широкий финансовый инструмент на растущем числе рынков.

Глобализация создает серьезную предпосылку для решения универсальных проблем человечества, прежде всего экологических проблем, которые связаны с объединением усилий международного сообщества, консолидацией ресурсов, координацией воздействий в различных областях.

Глобализация, усиление конкуренции, стимулирует дальнейшее развитие новейших технологий и их ограничение среди государств. В его условиях темпы увеличения прямых инвестиций намного превосходят темпы роста международной торговли, что является значительным фактором передачи промышленных технологий, формирования транснациональных компаний, что напрямую влияет на национальные экономики.

Глобализация способствует обострению мировой конкуренции. Иногда утверждается, что глобализация ведет к совершенной конкуренции. Фактически, это скорее должно быть о новых конкурентных областях и более жесткой конкуренции на традиционных рынках, что становится

невозможным для одного государства или корпорации. На самом деле, внутренние конкуренты объединяются без ограничений в действиях сильных внешних конкурентов.

Глобализация способствует усилению специализации и мировому разделению труда. В его условиях ресурсы и ресурсы более эффективно распределяются, что в конечном итоге способствует росту среднего уровня жизни и увеличению жизненных перспектив населения (при меньших затратах на него).

Пример: производство и производство автомобилей сопутствующих товаров и услуг - добыча и переработка нефти, строительство автозаправочных станций, гостиниц и мотелей и скоростных дорог - наиболее ярко отражают послевоенное развитие экономики Запада. В автомобильной промышленности каждый десятый промышленный рабочий работает во Франции и Японии, а каждый двадцатый в Соединенном Королевстве и Соединенных Штатах, кроме того, многие миллионы людей занимаются смежными отраслями и услугами.

Эта отрасль является одной из самых глобализированных. Около 80% мирового производства автомобилей обеспечивают десять ведущих компаний. Производство автомобилей стало интегрированным процессом, сочетающим различные производственные задачи, выполняемые во многих местах (см. Рис.1). В результате появилась чрезвычайно сложная сеть взаимного обмена автомобильными деталями и элементами производственного процесса, в том числе не только собственные заводы в разных странах, но и сотни внешних поставщиков. [18, стр. 144]

Конечным результатом глобализации, как надеется многие эксперты, должно стать общее улучшение благосостояния в мире.

Бывший Генеральный секретарь ООН К. Анан: «Миллионы и миллионы граждан убеждены на собственном опыте, что глобализация не

является даром судьбы, а является силой разрушения, которая подрывает их материальное благосостояние или привычный образ жизни».

Современные процессы глобализации разворачиваются, в основном, между промышленно развитыми государствами и лишь второстепенно охватывают развивающиеся государства. Глобализация укрепляет позиции основной группы государств, приносит им дополнительные преимущества. Одновременно разворачивание процессов глобализации в рамках нынешнего международного разделения труда угрожает заморозить сегодняшнее положение менее развитых государств так называемой международной периферии, которые становятся объектами, а не субъектами глобализации.

Следовательно, уровень положительного влияния процессов глобализации на экономику отдельных государств зависит от того местности, которое они занимают в международной экономике, на самом деле основная часть преимуществ предоставляется богатым странам или отдельным лицам.

Неравное распределение выгод от глобализации создает угрозу конфликтов на региональном, национальном и международном уровнях. Нет сближения или выравнивания доходов, а скорее их поляризации. В этом процессе его быстро развивающиеся государства входят в число богатых стран, а бедные страны отстают от них.

«Вместо того, чтобы ликвидировать или ослабить проявления равноправия, интеграция национальных экономик в международную систему, напротив, увеличивает их и делает их более острыми во многих отношениях». Глобализация ведет к углублению неоднородности, к появлению новой модели мира - мира 20:80, общества одной пятой. 80% всех ресурсов контролируется так называемым «золотым миллиардом», который охватывает только одну пятую часть населения мира (включая США и Западную Европу - 70% мировых ресурсов). В 20% стран выделяется 84,7% международного ВВП, на их граждан доводится 84,2% международной торговли и 85,5% затрат на внутренних счетах. С 1961 года разрыв между

самыми богатыми и беднейшими государствами более чем удвоился, словно статистически подтверждает провал всех обещаний правосудия в оказании поддержки развивающимся государствам. Развитые государства, используя искренность и глобализацию в своих собственных интересах, стремятся консолидировать существующий статус-кво. Неоднородность мира показывается в следующих данных: только 358 миллиардеров владеют тем же богатством, что и 2,5 миллиарда человек, что составляет почти половину мирового населения. [14, стр. 42]

Приводятся данные о том, что от глобализации в конечном итоге выигрывают только 14,5% людей, живущих в западном мире, в то время как такие массивы, как Юго-Восточная Азия и Латинская Америка, практически не подвержены влиянию глобализации. Есть также «черные дыры» на постсоветском пространстве, в Африке, в Центральной и Южной Азии.

Самые болезненные последствия глобализации могут ощущаться в менее развитых странах, связанных с так называемой мировой периферией. Большинство из них, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и производителей трудоемкой продукции (и некоторые из них - поставщики деталей и сборок для современного сложного оборудования), полностью зависят от передовых полномочий и имеют доходы, сначала, меньше, во втором, очень неустойчивом, в зависимости от конъюнктуры мировых рынков.

Глобализация для таких государств порождает в дополнение к вышесказанному и многие другие проблемы:

Увеличение технологического отставания от цивилизованных стран;

Рост социально-экономической стратификации, маргинализация (т. е. разрушение государственного компания, которое является процессом распада социальных групп, распад традиционных связей между людьми, потеря индивидуумов объективного членства в определенной общине,

чувство принадлежности к обусловленной профессиональной или этнической группе);

Обнищание главной массы населения;

Усиление зависимости менее развитых государств от стабильности и нормального функционирования мировой экономической системы;

Ограничивая способность ТНК государств проводить национально ориентированную экономическую политику;

Рост внешней задолженности, прежде всего международных финансовых организаций, что препятствует дальнейшему прогрессу.

Как наиболее часто обсуждаемые социально-политические проблемы, потенциально возникающие в развитых странах в связи с процессами глобализации, можно назвать ростом безработицы в результате:

Внедрение новых технологий, что приводит к сокращению рабочих мест в промышленности, увеличивает социальную напряженность;

Изменения в структуре производства и перемещение массового производства трудоемких видов товаров в развивающиеся страны, которые трудно поразить в традиционных отраслях этих стран, что приводит к закрытию многих отраслей промышленности;

Заключение

Глобализация - это процесс, который еще не завершен и приведет к миру, в котором страны и экономические области становятся все более взаимозависимыми. В некоторых кругах разворачивание процесса глобализации породило мнение о том, что центральные банки становятся все более «бессильными». Как я показал, проблемы, связанные с денежно-кредитной политикой в условиях растущей глобализации финансовых

рынков, имеют два порядка. Во-первых, реакции на решения денежно-кредитной политики могут быть быстрыми и широко распространенными. Во-вторых, денежно-кредитная политика должна учитывать структурные изменения в экономической среде в форме большей взаимозависимости между экономиками. Эти проблемы требуют четкого и честного общения со стороны центрального банка и надежной, а также всеобъемлющей стратегии денежно-кредитной политики, которая способна справиться со структурными экономическими изменениями. В контексте глобализованных финансовых рынков крайне важно, чтобы денежно-кредитная политика в качестве основной цели заключалась в поддержании стабильности цен. Это лучший вклад, который денежная политика может внести в экономический рост в долгосрочной перспективе и будет способствовать эффективному и стабильному финансовому рынку.

Взаимозависимость экономики также имеет последствия в других областях экономической политики, помимо денежно-кредитной политики. Цели экономической политики в целом должны проводиться с ориентацией на стабильность, с тем чтобы ограничить риск создания чрезмерной неопределенности, особенно на финансовых рынках. В частности, фискальная и налоговая политика должна проводиться разумно и с ориентацией на будущее, с тем чтобы избежать санкции от резких корректировок, которые рыночные силы могут налагать на необоснованные или неустойчивые политики.

На финансовых рынках процесс глобализации открывает доступ к заимствованиям, кредитованию и инвестированию во всем мире. Кроме того, он играет центральную роль в дисциплинарной политике. Когда денежно-кредитная и экономическая политика преследуют цели, ориентированные на стабильность, наши экономики смогут воспользоваться

всеми преимуществами глобализации финансовых рынков, в то же время сдерживая связанные с этим риски.

Вывод о влиянии, преимуществах и недостатках внутренней и международной географической диверсификации и расширения деятельности в сфере финансовых услуг заключается в том, что с глобализацией выживание и успех многих фирм финансовых услуг заключаются в понимании и удовлетворении потребностей, желаний и ожиданий их клиентов.

Важнейшим и постоянно возникающим фактором, позволяющим финансовым фирмам успешно работать на расширенных глобальных рынках, является их способность эффективно обслуживать проницательных, высокотехнологичных, более образованных, более мощных потребителей, увлекающихся легкостью и скоростью технологий. Финансовые компании, которые не осознают важность ориентирования на клиента, тратят впустую свои ресурсы и в конечном итоге гибнут. Предприятия, которые не признают влияние этих преобразований, ориентированных на потребителя, будут бороться за выживание или прекращение существования в новом поддельном глобальном сообществе финансовых услуг, которое навсегда изменилось в результате дерегулирования.

1. N.R.Quliyev, M.M.MAhmudov. Beynəlxalq maliyyə münasibətləri .Bakı, 2011
2. Şahin Əhmədoğlu. Yeni dünyada Yeniləşən Azərbaycan İqtisadiyyatı. 2006.
3. Saleh Məmmədov. Maliyyə. Bakı,1997.
4. Dünyamalı Vəliyev, Mayıl Rəhimov. Beynəlxalq Maliyyə. Bakı, 2000.
5. Кулиев Р.А. Глобализация мировой экономики и Азербайджан. Издательство «ЭЛМ», Баку; 2010. - 340 с.
6. Максимова В.Ф., Максимов К.В., Вершинина А.А Международные финансовые рынки и международные финансовые институты: Учебное пособие./ - М., 2008. - с
7. Суэтин А.А. Международные валютно-финансовые отношения. М.: Кнорус, 2006
8. Суэтин А.А. Международный финансовый рынок. М.: Кнорус, 2007
9. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. Под ред. Красавиной Л.Н., М.: Финансы и статистика, 2005
10. Экономическая теория: Макроэкономика: Учебно-методический комплекс. - М.: 2008. - 286 с.
11. Романовский М.В., Врублевская О.В. Финансы: учебник - М.: Юрайт-Издат, 2011;
12. Нелюбова Н.Н., Сазонов С.П., Финансы: учебное пособие - Волгоград: Изд-во: ВолГУ, 2001;
13. Самсонов Н.Ф. Финансы, денежное обращение и кредит. Краткий курс. М.: Инфра-М, 2003;
14. Куликов Н.И., Тишина Л.С. Финансово-кредитная система: учебное пособие - Тюмень: ТГТУ, 2009;
15. Роджер Л. Миллер, Дэвид Д. Ван-Хуз Современные деньги и банковское дело. Пер. с 3-го англ. изд. - М.: ИНФРА-М, 2000;
16. Кузовков Ю.В. Глобализация и спираль истории. М.: Издательство Анима-Пресс, 2010;

17. 9.Мартин Г, Шуманн Х. Западня глобализации. М., Альпина, 2001;
18. Вершинина, А.А. Международные финансовые рынки и международные финансовые институты: Учебное пособие для вузов / А. А Вершинина, - М.: Евразийский открытый институт, 2011. - 391 с.
19. Кроливецкая, Л.П. Кредитные операции коммерческих банков: Учебное пособие для вузов / Л.П. Кроливецкая, - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ. 2009. - 230 с.
20. Галанова, В.А. Рынок ценных бумаг / В.Н. Галанова, - М.: Финансы и статистика, 2009. - 448 с.
21. Гужва, Е.Г. Движение капитала. Формы международного движения капитала / Е.Г. Гужва, - СПб.: Дело, 2009. - 116 с.
22. Грязнова, А.Г. Финансово-кредитный энциклопедический словарь / А.Г. Грязнова, - М.: Финансы и статистика, 2009. - 458 с.
23. Шаламова, Д.В. Особенности долгового финансирования в условиях мирового кризиса / Д.В. Шаламова // Международная экономика. - 2011. - № 11. - С.82-93.
24. Наумов М.Е. Теория и практика выхода предприятия на фондовый рынок: автореферат диссертации на соискание ученой степени канд. экон. наук: 08.00.10/М.Е. Наумов. - Екатеринбург, 2011. - 441 с.
25. Немыкина О.С. Методы и инструменты формирования финансовых ресурсов компаний: автореферат диссертации на соискание ученой степени канд. экон. наук: 08.00.10/О.С. Немыкина. - Томск, 2011. - 323 с.
26. См.: Statistical Bulletin of the National Bank of the Republic of Azerbaijan. Baku, 2007, No. 12. P. 40.
27. Рассчитано на основе данных: Statistical Bulletin of the National Bank of the Republic of Azerbaijan. Baku, 2007, No. 12. P. 4, 19, 42.
28. См.: Ibid., P. 19, 40, 42; Bulletin of Banking Statistics. Baku, 2004, No. 1. P. 21.

29. Владимирова И.Г., www.cfin.ru, Менеджмент в России и за рубежом , №3 2001 "Известия", 22 августа 1998г
30. Ценности, которые мы защищаем, перемены, к которым мы стремимся. Социальная справедливость в условиях глобализации экономики. Доклад Генерального директора МОТ. 81 сессия. Женева, 1994, С. 15
Мартин Г.-П., Шуманн Х. Западня глобализации: атака на процветание и демократию/ Пер. с нем. - М.: Издательский дом «АЛЬПИНА», 2001, С. 52-53.
UNDP Human Development Report, 1996, New York, Juli 1996.
31. Постиндустриальный мир и процессы глобализации. //Мировая экономика и международные отношения. - 2000. - №3. - С. 93.
32. Большой экономический словарь/Под ред. А.Н. Азрилияна. - М.: Институт новой экономики, 1999, С. 444.

Dünyanın maliyyə resurslarının qloballaşması

Xülasə

Hazırkı vəziyyətdə Azərbaycanda iqtisadi vəziyyət son dərəcə qeyri-sabitdirsə, maliyyə resursları kimi xüsusi iqtisadi resursların cəlb edilməsi prosesi bizim xarici və xarici maliyyə sistemlərinin sabitliyinə, etibarlılığına və gələcək inkişafına əsas zəmanətdir. Buna görə, təsərrüfat subyektlərinin maliyyə ehtiyaclarını təmin etmək üçün maliyyə ehtiyaclarını təmin etmək qabiliyyəti onların maliyyə və iqtisadi vəziyyətinin real şəkildə yaxşılaşdırılmasına və istehsalın rentabelliyyətinin artırılmasına əsaslanır. Bu günə qədər yerli və xarici təşkilatlar tərəfindən maliyyə vəsaitlərinin cəlb edilməsi praktikasında ənənəvi alətlər bank kreditləri, emissiya qiymətli kağızlarının emissiyası və müxtəlif borc maliyyə alətlərinin istifadəsi irəli sürülür

Qloballaşma hələ bitməmiş bir prosesdir və ölkələr və iqtisadi sahələr getdikcə bir-birinə birbaşa çevrilir. Bəzi yerlərdə, qloballaşma prosesinin inkişafı mərkəzi bankların getdikcə daha "gücsüz" olmasına gətirib çıxardı. Göstərdiyim kimi, maliyyə bazarlarının artan qloballaşması kontekstində pul siyasəti ilə bağlı problemlər iki böyüklük əmrinə malikdir. Birincisi, pul siyasəti qərarlarına reaksiyalar sürətli və geniş yayılmış ola bilər. İkincisi, pul siyasəti iqtisadi mühitdə struktur dəyişikliklərini iqtisadiyyatlar arasında daha çox qarşılıqlı əlaqə şəklində nəzərə almalıdır. Bu problemlər mərkəzi bankdan aydın və dürüst ünsiyyət tələb edir və struktur dəyişiklikləri ilə üzləşə bilən, etibarlı və pul siyasətinin hərtərəfli strategiyasıdır. Qlobal maliyyə bazarları kontekstində, pul siyasətinin əsas məqsədi qiymət sabitliyini təmin etməkdir. Bu, pul siyasətinin uzun müddətli iqtisadi artım üçün edə biləcəyi və verimli və sabit maliyyə bazarına kömək edəcək ən yaxşı töhfədir.

Globalization of financial resources of the world

Summary

In the current situation, when the economic conditions in Azerbaijan are extremely unstable, the process of attracting special economic resources, such as financial resources, is the main guarantee of stability, reliability and future development of our and foreign financial systems. Therefore, the ability of economic entities to provide social needs from the process of attracting their financial resources depends on their actual improvement of the financial and economic situation and increasing profitability of production. To date, in the practice of attracting financial resources by domestic and foreign organizations, traditional instruments are bank loans, the issue of equity securities, and the use of various types of debt financial instruments.

Globalization is a process that has not yet been completed and will lead to a world in which countries and economic areas are becoming increasingly interdependent. In some quarters, the unfolding of the process of globalization gave rise to the view that central banks are becoming increasingly "powerless". As I have shown, the problems associated with monetary policy in the context of the growing globalization of financial markets are of two orders. First, reactions to monetary policy decisions can be rapid and widespread. Secondly, monetary policy should take into account structural changes in the economic environment in the form of greater interdependence among economies. These problems require clear and honest communication from the central bank and a reliable, as well as comprehensive monetary policy strategy that can cope with structural economic changes. In the context of globalized financial markets, it is crucial that monetary policy as a primary objective is to maintain price stability. This is the best contribution that monetary policy can make to economic growth in the long term and will contribute to an efficient and stable financial market

РЕФЕРАТ

Актуальность темы исследования. В нынешних обстановках, когда экономическая условия в Азербайджане крайне нестабильна, процесс привлечения специальных экономических ресурсов, таких как финансовые ресурсы, является основной гарантией стабильности, надежности и будущего развития наших и зарубежных финансовых систем. Поэтому способность экономических субъектов обеспечивать социальные потребности от процесса привлечения их финансовых ресурсов зависит от их фактического улучшения финансово-экономической ситуации и повышения рентабельности производства. На нынешний день в практике притягивания финансовых ресурсов отечественными и зарубежными организациями традиционными инструментами обнаруживаются банковские кредиты, выпуск эмиссионных ценных бумаг, а также употребление разнообразных видов долговых финансовых инструментов.

Нынешняя неблагоприятная финансовая ситуация, когда вероятность финансирования, реструктуризация долгов и предоставление кредитов банками ограничены, а встречающиеся ресурсы часто не употребляются эффективно, решение проблем поиска источников финансовых ресурсов показывается актуальной темой для курсовой работы, поскольку, тем более, от выбора источников финансовых ресурсов зависит употребление и последующее использование инновационных инструментов фондового рынка, которые обеспечивают финансовые ресурсы, хеджирование финансовых рисков и воссоздание стабильного инвестиционного климата в государстве.

С точки зрения разработки и употребления различных инновационных продуктов фонда поиск инструментов для привлечения финансовых ресурсов к научной литературе недостаточно изучен. В последние годы значимость рынка финансовых инструментов, которые генерируют долговые обязательства, значительно возросла из-за притягивания финансовых

ресурсов в коммерческих организациях. Тем не менее, отечественные и зарубежные организации не в полной мере используют возможности как отечественных, так и зарубежных фондовых рынков. Это, в свою очередь, влечет за собой привлечение финансовых ресурсов для банковского кредитования или финансирования.

Мировые финансовые отношения играют важную роль в формировании и распределении мировых денег. Можно сказать, что глобальное финансирование является объективным, поскольку оно обусловлено потребностями социального развития. Без глобального финансирования невозможно расширить индивидуальный и общественный оборот промышленных товаров, стимулировать быструю реализацию научно-технических достижений и удовлетворить другие мировые потребности.

Целью диссертации является изучение финансовых ресурсов на мировом финансовом рынке. В рамках поставленной цели предполагается решить следующие основные задачи:

- изучить суть финансов и их эволюцию в процессе выработки товарно-денежных взаимоотношений
- изучение функции финансов в мировой экономике
- определить современную систему глобальных финансов
- рассмотреть характеристики финансовых ресурсов
- изучить функции финансов в мировой экономике
- определить возможности и проблемы для развития финансовой глобализации
- Определить глобализацию банков и локальный доступ к финансовым ресурсам

Объектом исследования являются мировые финансовые ресурсы, их структура.

Предметом исследования являются финансовые ресурсы.

Методология и методы исследования. Методология написания работы основана на научных методах. Эти методы основаны на объективном и всестороннем анализе глобализации финансовых ресурсов. Исследование проводилось с использованием комбинации методов и методов научного знания. Абстрактно-логический метод позволил нам определить теоретические аспекты глобализации финансовых ресурсов и определить основные характеристики процессов в этой области.

Здесь также используются методы индукции и дедукции. Данные о глобализации финансовых ресурсов были собраны и систематизированы с использованием метода индукции. На основе этих собранных данных результаты и рекомендации были разработаны с использованием метода дедукции. Исследование основано на современных методах научного знания, включая исторический, сравнительный, функциональный и графический анализ.

Глобализация - это процесс, который еще не завершен и приведет к миру, в котором страны и экономические области становятся все более взаимозависимыми. В некоторых кругах разворачивание процесса глобализации породило мнение о том, что центральные банки становятся все более «бессильными». Как я показал, проблемы, связанные с денежно-кредитной политикой в условиях растущей глобализации финансовых рынков, имеют два порядка. Во-первых, реакции на решения денежно-кредитной политики могут быть быстрыми и широко распространенными. Во-вторых, денежно-кредитная политика должна учитывать структурные изменения в экономической среде в форме большей взаимозависимости между экономиками. Эти проблемы требуют четкого и честного общения со стороны центрального банка и надежной, а также всеобъемлющей стратегии денежно-кредитной политики, которая способна справиться со структурными экономическими изменениями. В контексте глобализованных финансовых рынков крайне важно, чтобы денежно-кредитная политика в качестве

основной цели заключалась в поддержании стабильности цен. Это лучший вклад, который денежная политика может внести в экономический рост в долгосрочной перспективе и будет способствовать эффективному и стабильному финансовому рынку.

Взаимозависимость экономики также имеет последствия в других областях экономической политики, помимо денежно-кредитной политики. Цели экономической политики в целом должны проводиться с ориентацией на стабильность, с тем чтобы ограничить риск создания чрезмерной неопределенности, особенно на финансовых рынках. В частности, фискальная и налоговая политика должна проводиться разумно и с ориентацией на будущее, с тем чтобы избежать санкции от резких корректировок, которые рыночные силы могут налагать на необоснованные или неустойчивые политики.

На финансовых рынках процесс глобализации открывает доступ к заимствованиям, кредитованию и инвестированию во всем мире. Кроме того, он играет центральную роль в дисциплинарной политике. Когда денежно-кредитная и экономическая политика преследуют цели, ориентированные на стабильность, наши экономики смогут воспользоваться всеми преимуществами глобализации финансовых рынков, в то же время сдерживая связанные с этим риски.

Вывод о влиянии, преимуществах и недостатках внутренней и международной географической диверсификации и расширения деятельности в сфере финансовых услуг заключается в том, что с глобализацией выживание и успех многих фирм финансовых услуг заключаются в понимании и удовлетворении потребностей, желаний и ожиданий их клиентов.

Важнейшим и постоянно возникающим фактором, позволяющим финансовым фирмам успешно работать на расширенных глобальных рынках, является их способность эффективно обслуживать проницательных,

высокотехнологичных, более образованных, более мощных потребителей, увлекающихся легкостью и скоростью технологий. Финансовые компании, которые не осознают важность ориентирования на клиента, тратят впустую свои ресурсы и в конечном итоге гибнут. Предприятия, которые не признают влияние этих преобразований, ориентированных на потребителя, будут бороться за выживание или прекращение существования в новом поддельном глобальном сообществе финансовых услуг, которое навсегда изменилось в результате дерегулирования.