

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ**

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

Русская Экономическая Школа

Кафедра: «Экономика»

Специальность: «Мировая Экономика»

ВЫПУСКНАЯ РАБОТА

**ТЕМА: Модели экономического развития
скандинавских стран и Азербайджана: сравнительный
анализ**

Выпускник (гр. 813):

С.А.Аллахвердиева

Руководитель:

д.э.н., проф. Р.М. Касумов

Руководитель программы:

к.э.н., доц. С.М.Мамедова

Заведующий кафедрой:

д.э.н., проф. М.А.Ибрагимов

Баку - 2018

Оглавление	
Введение.....	3
Глава 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО МОДЕЛИРОВАНИЯ	6
1.1. Понятие экономического роста.....	6
1.2. Моделирование экономических процессов на уровне национальной экономики	10
1.3. Обзор существующих моделей экономического роста.....	15
ГЛАВА 2. Сравнительный анализ экономики скандинавских стран и Азербайджана	24
2.1. Экономические показатели скандинавских стран.....	24
2.2. Экономические показатели Азербайджана	36
2.3. Сравнительный анализ моделей экономического развития.	42
Заключение	50
Список литературы	54

Введение

Актуальность. Выявление причин и стимулов экономического развития стран является одним из главных вопросов в экономических и исторических исследованиях последних пяти десятилетий. Вопрос возник, когда многие бывшие колонии стали независимыми после Второй Мировой Войны. Эти новые независимые страны пытались разработать политику, направленную на экономическое развитие, которое поставило бы их в один ряд с западными странами. Исходя из этого, это было более чем естественно, что исследователи начали поиски факторов экономического роста. Модель экономического роста является локомотивом развития экономических объектов (мировой экономики в целом, ее существенных направленностей - развитых, переходных и развивающихся стран, национальных экономик, отраслей и т. д.), что приводит к predetermined экономическому результату.

Устойчивое экономическое развитие скандинавских стран, прорыв и внушительные позитивные экономические показатели по сравнению с другими развитыми странами запада, заставляют задуматься - каким путем и благодаря какой системе эти страны добились экономического процветания. Хотя группа стран, расположенная в Северной Европе, не может похвастаться участием в глобальных экономических процессах и влиянием на сегодняшние общемировые процессы, но, когда дело доходит до социальных индексов, сравнивающих разные страны мира, эти страны, как правило, занимают места на вершине. К этим странам относят Норвегию, Швецию, Финляндию, Данию и Исландию.

Эти страны отличаются от других европейских стран и США низким уровнем безработицы и невысоким показателем бюджетного дефицита. Также, стоит учесть мировой финансовый кризис 2007 года и то как Скандинавские страны пережили и даже преуспели после окончания экономической катастрофы, в то время как многие развитые страны испытали на себе коллапс национальной экономики. Опыт этих стран в моделировании и реализации

социальных и экономических проблем развития является неоценимым для других стран, желающих вывести свою экономику на передовые рубежи.

Научная новизна исследования. На сегодняшний день термин экономический рост превратился в один из распространенных и актуальных тем для обсуждений и исследований. В зависимости от, происходящих процессов в движущих факторах и уровнях развития экономического роста, и оказанного влияния на диверсификацию экономического развития в национальной экономике, поддерживается общее благосостояние страны и обеспечивается ее будущая деятельность. Учитывая вышеуказанное, этот термин превратился в один из главных объектов изучения, как и экономистов так и политиков.

Цель исследования: Цель исследования состоит из того, чтобы узнать, что же лежит в основе и что является стержнем выработанных моделей развития скандинавских стран и Азербайджана. В работе будут анализироваться экономические модели вышеупомянутых стран и оцениваться степень, в которой эти модели способствуют социальному и экономическому благосостоянию. Более того, главная направленность работы будет заключаться в сравнении этих моделей и что может использовать Азербайджан, чтобы продолжить интенсивное экономическое развитие.

Предмет исследования: Предмет экономического роста не так легко охарактеризовать. Действительно, это самая технически сложная область во всей современной экономике. Основное внимание уделяется свойствам путей равновесия, а не состояниям равновесия. Применяя теорию экономического роста, мы создаем модель экономики и приводим ее в движение, требуя, чтобы временные траектории, описываемые переменными, были самодостаточными в том смысле, что они по-прежнему связаны друг с другом определенными характерными способами. Затем можно исследовать, как экономика может приблизиться и достичь этих траекторий устойчивого роста с заданных исходных точек.

Объект исследования: Объектом проводимого исследования являются

макроэкономические показатели Азербайджанской Республики, Королевства Дании, Королевства Норвегии, Королевства Швеции, Финляндской Республика.

Теоретико-методологическая база исследования: Методологической основой работы послужили труды зарубежных и азербайджанских экономистов в области моделирования экономического роста и экономического развития.

Информационная база исследования. В качестве информационного источника проводимого исследования взяты официальные данные Министерства Экономики Азербайджанской Республики, Министерства Финансов Швеции, Статистического Управления Дании (Statistics Denmark) и Министерство занятости и экономики Финляндии.

Практическая значимость исследования: состоит в возможности выработки политики экономического развития Азербайджана на перспективу.

Объем и структура работы: Работа состоит из введения, двух глав и заключения. В первой главе рассматриваются понятия экономического развития, моделирование экономических процессов на уровне национальной экономики и обзор существующих моделей экономического роста. Во второй главе изучены вопросы экономических показателей скандинавских стран, экономические показатели Азербайджана и в конце дается сравнительный анализ моделей экономического развития.

Глава 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

1.1. Понятие экономического роста

Современная ситуация в мире конструирована по геологическим, политическим, рыночным и хозяйственным параметрам, тем самым каждая страна вынуждена формировать собственные цели и индивидуальные пути экономического роста, искать наилучшие варианты и наиболее подходящие показатели для развития и благосостояния своей страны.

Такие параметры как конкретные условия, исторические, географические, социальные и культурные являются основой для создания моделей экономического развития и роста в конкретной стране. Следует учитывать, что в большинстве случаев каждая из этих моделей индивидуальна и подходит сравнительно только к определенному региону или стране. Причины такой индивидуальности мы разберем по ходу данной исследовательской работы.

Благодаря экономическому росту и развитию страны можно измерить общее экономическое здоровье данной страны. Но для начала нужно уметь различать эти термины, которые часто воспринимаются как синонимы.

Исходя из всего этого, **экономический рост** - это повышение способности экономики производить товары и услуги, по сравнению с одного периода времени к другому. Традиционно в исчислении совокупного экономического роста используются макроэкономические индексы, определяющие динамику и уровень развития хозяйства. Основными из них являются ВВП - валовой внутренний продукт и ВНП - валовой национальный продукт.

ВВП (англ. – *Gross Domestic Product, GDP*), характеризуется как суммарная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в стране за определенный период. *ВВП включает:* частные и государственные инвестиции; экспорт с вычетом импорта; частное потребление; государственное потребление.

ВНП (англ. – *Gross National Product, GNP*) определяется как стоимость работ и услуг, конечных товаров произведенных, как и в внутри страны так и за ее пределами. Темпы экономического роста определяют следующие макроэкономические показатели: трудовые ресурсы; структура общественного производства, его объём и качество, а также степень организации; природные ресурсы; тип социально-экономической системы и состояние социально-политического положения в стране; участие и удельный вес научно-технического прогресса в производства.

Согласно скорости экономического роста, выделяются четыре его вида:

- равномерный рост (США, Западная Европа);
- чудеса роста (Южная Корея, Япония);
- трагедия роста (Центральноафриканские страны);
- отсутствие роста (Зимбабве, Либерия).¹

Модели экономического роста, которые делятся на две основные группы. Неоклассическое течение, отражённое в моделях Кобба—Дугласа², Р. Солоу³. Вторая группа включает модели, основанные на кейнсианской теории. Наиболее известная из них модель Харрода—Домара. Главное различие между неоклассическими и кейнсианскими моделями экономического роста

¹ Дерманов В.К. Экономическая система: рост или развитие// Электронная статья

² Экономическая теория (Попов А.И.)

³ Solow R.M. A Contribution to the Theory of Economic Growth // The Quarterly Journal of Economics. — 1956. — February Vol.70, No.1. — P. 65-94.

заключается в том, что первые учитывают несколько факторов экономического роста, а вторые — однофакторные.

А экономическое развитие – это качественные, количественные и структурные положительные изменения экономики, уровня и качества жизни населения, производительных сил, науки, культуры, образования, человеческого капитала. Простыми словами- это прогресс в социально-экономической структуре экономики или повышение качества жизни граждан. "Качество жизни" часто измеряется с помощью индекса развития человеческого потенциала, который представляет собой экономическую модель, учитывающую внутренние личные факторы, не учитываемые при экономическом росте, такие как уровень грамотности, продолжительность жизни и уровень бедности. *Экономическое развитие* — процесс прохождения роста и фаз спада экономики.

Основные показатели уровня экономического развития:

- ВВП, ВНП и НД⁴ на душу населения.
- Производство основных видов продукции (электроэнергии, основных продуктов питания — зерна, молока, мяса, сахара, картофеля и др.) на душу населения.
- Отраслевая структура национальной экономики: соотношение между нематериальным и крупными народнохозяйственными отраслями материального производством.
- Уровень и качество жизни населения (анализ *потребительской корзины*⁵, прожиточного минимума).
- Показатели экономической эффективности⁶ производства.

⁴ Национальный доход — это вновь созданная стоимость за определённый период.

⁵ Потребительская корзина — это минимальный набор продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг (коммунальных, транспортных, медицинских), необходимых для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности.

Для полной ясности картины различия между экономическим развитием и экономическим ростом рассмотрим сравнительную таблицу двух этих терминов.

Таблица №1.1

Различие между экономическим развитием и экономическим ростом

Основа для сравнения	Экономическое развитие	Экономический рост
Определение	Экономическое развитие предполагает повышение уровня производства в экономике наряду с развитием технологий, повышения уровня жизни и так далее.	Экономический рост – положительное изменение реального объема производства страны в определенный промежуток времени.
Концепция	Широкая	Узкая
Объем	Повышение скорости ожидаемой продолжительности жизни, младенческой смертности, уровень грамотности и уровня бедности.	Рост показателей, как ВВП, доход на душу населения и т.д.
Срок	Долгосрочный процесс	Краткосрочный процесс
Применяется	В развивающейся экономике	В странах с развитой экономикой
Параметр измерения	Движение вверх в реальном национальном доходе.	Движение вверх в национальном доходе
Приводимые изменения	Количественные и качественные изменения	Количественные изменения
Тип процесса	Ручной	Автоматический
Длительность	Непрерывный процесс	В определенный период.

Источник: Дерманов В.К. - Экономическая система: рост или развитие

⁶ Эффективность — это результативность процесса, определяемая как отношение эффекта, результата к затратам.

1.2. Моделирование экономических процессов на уровне национальной экономики

Современная экономика представляет собой сложный механизм. Его задача состоит в том, чтобы распределять выпускаемую продукцию между большим количеством разных агентов, главным образом, индивидуальными лицами, фирмами, организациями, правительствами и конечными потребителями- с учётом возможности того, что действия каждого агента могут прямо или косвенно влиять на действия других агентов.

Адам Смит назвал механизм «невидимой рукой». Смит, бесспорно считающийся отцом экономики, в своей работе «Богатство Наций», опубликованной в 1776 году, подчеркнул саморегулирующийся характер экономики - что агенты, независимо ищущие свою собственную выгоду, могут также дать лучший общий результат для общества. Сегодняшние экономисты строят модели- так называемые - путевые карты реальности, чтобы улучшить наше понимание невидимой руки. Распределение товаров и услуг в рамках национальных экономик, излучает измеряемые сигналы, которые наводят определённый управленческий порядок сложности.

Экономическое развитие и экономический рост являясь основательными компонентами экономической динамики, обеспечивают реализацию в качественном и количественном направлениях. Теоретический интерес предопределён важностью данных процессов с целью социального и экономического процветания на уровне национальной экономики.

В первую очередь, постараемся разобраться что же такое моделирование. Слово модель образовалось от французского слова «modèle» и от латинского слова «Modulus», которые переводятся как аналог, образец, мера.

Экономическая модель или иными словами интерпретация реальности. Экономическая модель-это упрощенное описание реальности, призванное дать гипотезы об экономическом поведении, которые могут быть

проверены. Важной особенностью экономической модели является то, что она обязательно субъективна по своей конструкции, так как не существует объективных показателей экономических результатов.

Существует два широких класса экономических моделей — теоретические и эмпирические. Теоретические модели направлены на получение проверяемых последствий экономического поведения в предположении, что агенты максимизируют конкретные цели с учетом ограничений, которые четко определены в модели (например, бюджет агента). Они дают качественные ответы на конкретные вопросы такие, как последствия асимметричной информации (когда одна сторона сделки знает больше, чем другая) или как лучше справляться со сбоями рынка.

В сравнении, эмпирические модели направлены на проверку качественных прогнозов теоретических моделей и преобразование этих прогнозов в точные численные результаты. Например, теоретическая модель потребительского поведения агента обычно предполагает положительную взаимосвязь между расходами и доходами. В рамках эмпирической адаптации теоретической модели будет предпринята попытка присвоить численное значение увеличению средней суммы расходов при увеличении поступлений.

Экономические модели обычно состоят из набора математических уравнений, описывающих теорию экономического поведения. Цель построителей моделей состоит в том, чтобы включить достаточное количество уравнений, чтобы предоставить полезные подсказки о том, как ведут себя рациональные агенты или как работает экономика. Структура уравнений отражает попытку модельера упростить реальность, например, предполагая бесконечное число конкурентов и участников рынка с совершенным предвидением.

Что касается моделей экономических систем стран мира, то они характеризуют не результаты, а способы развития стран, его обобщенные

образцы, то, как развитие происходит, какие социально-экономические механизмы для этого используются.

Первоисточниками национального макроэкономического моделирования можно считать работы В. Ойкена⁷, Л. Эрхарда⁸, К. Викселя⁹, Г. Мюрдаля¹⁰, Я. Тинберга¹¹ и других. В то же время, среди исследователей нашего времени которые внесли весомый вклад в изучение процессов экономического роста и развития, следует упомянуть Р. Лукаса¹², П. Ромера¹³, Д. Стиглица¹⁴.

Экономический рост процесс, который отражает количественные изменения производственной системы, определяющиеся через увеличение ВВП (ВНП) или чистого продукта в пределах страны. А экономическое развитие – прогрессивное, целенаправленное изменение компонентов, взаимодействия и взаиморасположения элементов, качества и уровня функционирования экономической системы, которое повышает её эффективность в целом. Изучение этих процессов в теоретическом контексте определяет взаимовлияние как особенность их функционирования, так как с одной стороны рост даёт начало временному отчёту динамических сдвигов, созданию более сложных форм на пути к развитию и является основой развития. С другой стороны, качественные длительные диверсификации влияют на характер количественных (рост) и качественных (прогресс, трансформация, эволюция) изменений, что в дальнейшем может привести к новому стимулу развития общественной системы. Исходя из этого можно прийти к выводу что, что процессы, как и роста так и развития одинаково значимы для общественного

⁷ Вальтер Ойкен «Основы национальной экономики» (1940 г.)

⁸ Эрхард Людвиг «Благосостояние для всех» (1991 г.)

⁹ Виксель, Кнут «Лекции по политической экономии, основанной на предельном принципе»

¹⁰ Гуннар Мюрдаль «Мировая экономика» (1956)

¹¹ Тинберген «Экономическая политика: принципы и цель»

¹² Лукас Р. Э. Почему капитал не перетекает от богатых стран к бедным? (англ. Why doesn't Capital Flow from Rich to Poor Countries? 1990)

¹³ Romer P.M. Science, Economic Growth and Public Policy, 1996.

¹⁴ Michael Rothschild and Joseph E. Stiglitz — 1971: Increasing Risk II: its Economic Consequences

развития более того, их эффективное сочетание является залогом достижения последнего.

С позиции более поздних исследований можно выделить несколько ветвей эндогенных теорий экономического роста. Так называемая «Первая волна» сосредоточена на выявлении внутренних источников устойчивого роста и связывают образование такого состояния субъектов модели внутреннего воздействия. Вклад в формулировку этого течения внесли исследования таких личностей, как Р. Лукаса, К. Эрроу, Х. Удзавы. Инвестиции в человеческий капитал считаются внутренним фактором роста в этих моделях.

Более поздние модели разработаны и основаны на индивидуальных исследованиях научно-технического прогресса (НТП) и претворения в реальность инноваций. Разработка инноваций изучается как конкретный экономический сектор, целью которого является техническое, финансовое и другие различные основы для функционирования процесса. Заложившими фундамент знаковых прикладных исследований стали модели и исследования Ромера, Агийона, Гросмана и других. Значение этих эндогенных моделей для исследования взаимного влияния экономического развития и роста на современном этапе является чрезвычайно высоким. Определяя человеческий капитал как ключевой фактор роста, теории этого направления открывают возможности для сочетания роста и развития, обеспечение интенсификации обоих процессов.

Все вышеупомянутое можно выразить более кратко. Например: цель моделирования экономического развития в рамках большинства национальных экономик, заключается: в росте (валового дохода на душу населения); в улучшении качества жизни; в устойчивом развитии; в Области Развития, Сформулированные В Декларации Тысячелетия

Современные методы развития более плодотворно претворяет в жизнь модели развития, которые концентрируются на направлениях развития и

предусматривают разделение на устойчивое, догоняющее и опережающее развитие.

Модель догоняющего развития применяется в основном в развивающихся странах, которые ссылаются на экономические модели развитых стран или так называемых стран лидеров, пытаясь достичь таких же высоких экономических показателей. Для того что бы добиться выше поставленной цели, эти страны фокусируются на резком повышении темпов и уровня экономического развития на текущем постиндустриальном этапе с последующим переходом к постиндустриальной системе, ориентируясь на опыт развитых стран. И если эта модель оправдывает себя, то это способствует не только не отставанию от стран лидеров, но и повышению благосостояния и удовлетворения увеличивающихся потребностей общества.

Модель опережающего развития очень схожа с моделью догоняющего развития, но в данном варианте целью модели не является достижения планки и успехов той или иной развитой страны, а формулирование нового высокого уровня в механизме развития. В странах практикующих эту модель наблюдается государственное участие в основных сферах экономической и социальной общественной жизни, модернизация экономики путём значительных структурных и институциональных изменений, интенсивность производства национального продукта, рост производительности труда, вливание страны в интеграционные процессы на основе равноправного сотрудничества.

Модель устойчивого развития практикует стабильные темпы развития, макроэкономические показатели и структурные преобразования (сохраняет их на устойчивом уровне, но и не на высоком).

Методологическая и теоретическая база сравнительного анализа экономических процессов по странам мира довольно неоднородна. С одной стороны, она основана на учениях и направлениях экономических школ. С

другой, при процессе моделирования используются политические факторы, слияние социально-политических наук, этапы цивилизации, эволюции и циклическое развитие общества. Кроме того, существует иная методика сравнения экономического моделирования, основанная на достигнутом социально-экономическом развитии, как и государства так и общества в целом.

1.3. Обзор существующих моделей экономического роста

Обеспечение достойного уровня жизни для общества является наиболее существенным показателем развития человеческого потенциала, а также главным приоритетом в экономической политике любого государства. Многие страны, добившиеся так называемого «экономического чуда» имеют довольно простые и очевидные назначения: высокое и устойчивое развитие национальной экономики, низкий уровень безработицы, рост доходов и потребления. Нет сомнений в том, что экономический рост ведет к росту благосостояния страны в целом, расширению ее потенциала в борьбе с бедностью, безработицей и решении других социально-экономических трудностей. Следовательно, любой эффективный путь экономической политики стран проходит через достижение высокого экономического роста. Именно поэтому высокий уровень экономического роста является одной из главных целей экономической политики многих стран мира. В данном кратком обзоре мы рассмотрим основные модели экономического роста и каким путём определённые страны добились успеха, а также преимущества и недостатки этих моделей экономического роста.

В моделях экономического развития стран важную роль играют не сами достигнутые результаты, а методы, использованные экономические показатели, природные ресурсы, природно-географическое расположение, социальные механизмы, исторический опыт- сам процесс развития страны.

При изучении моделей экономического развития стран часто можно встретиться с такими понятиями как «либерализм» и «дирижизм» (или активизм), которые разграничивают участие и роль государства в процессах хозяйствования. Дирижизм, образованный от французского слова «dirigisme», означает активное вмешательство государства в управление экономическими процессами страны. Либерализм, произошедший от латинского слова «liberalis» свободный, в экономике означает невмешательство государства в экономическую и политическую деятельность страны. Роль государства в экономическом развитии, конечно же неоспорима, она является одним из главных локомотивов хозяйственного механизма, но это отнюдь не главный фактор и показатель в политике экономического развития.

В последнее время в экономической науке часто начали использоваться такие термины, как «шведская», «китайская», «немецкая» и другие модели экономического развития стран, что привело к обширным дискуссиям и исследованиям среди экономистов, которые выявляют схожие и отличительные признаки каждой из них.

Немецкая модель экономического развития понимается как социальное рыночное хозяйство, в которой всегда главное значение в управлении экономикой придавалась государству. Главными свойствами и функциями социально-рыночной системы на сегодняшний день являются сохранение и стабилизация рыночной добросовестной конкуренции. Более того, для этого применяются: антимонопольная политика государств, законы против недобросовестной конкуренции, программы снабжения социальной справедливостью и безопасностью. И всё это проводится благодаря политике государства, что включает в себя перераспределение доходов путём социальной помощи, пенсий, выравнивающих дотаций, платежей, субсидий, медицинское страхование, трудового законодательства и действенной системы страховки по безработице и по несчастным случаям. Главной задачей государства является поддержание равновесия между социальной справедливостью и ситуацией на

рынке (то есть равномерное дистрибьюция социальных доходов и благ для всех членов общества). Характерными особенностями экономической политики Германии являются высокая заработная плата и повышенный уровень социальных гарантий.

Редкой характеристикой присущей этой модели является «рейнский капитализм», что отличается существенной значимостью банков в экономической системе страны. Немецкие банки обладают значительным капиталом и акциями в сфере услуг и промышленности, тем самым имея голос вмешательства в процесс принятия экономических решений.

Германия благодаря своей политике добилась определённых высот в мировой экономике, но всегда существует и обратная сторона медали. Например, за последние годы Германия переживает основательные проблемы в экономике страны: безработица, невысокие темпы роста и ВВП, и все это последствия модели основанной социально-рыночной политике. 40% чистой прибыли немецких компаний отчисляются на социальные фонды помощи и на оплату труда. Стоимость трудовых ресурсов Федеративной Республики Германии считается самой высокой в мире. Высокие субсидии по безработице способствовали распространению иждивенчества¹⁵. Также надо учесть высокие налоговые ставки в стране, что кажутся непривлекательными и невыгодными для иностранных инвесторов. Проще объясняясь, такая модель экономической системы противоречит предназначениям инновационного развития.

Китайская модель экономического развития весьма нетипична, и объясняется это тем, что фундаментальными основами рынка являются, как и ведущая роль государства, так и не менее важная функция коммунистической партии. В отличие от западных демократических понятий идеала и свободы, эта

¹⁵ Иждивенчество-общественное явление и особенность личности, проявляющиеся в неспособности и нежелании людей материально и духовно содержать себя, в отсутствии чувства ответственности и готовности самостоятельно решать сложные жизненные проблемы.

модель основана на единстве государства, коллектива, чётной дисциплине, моральным ценностям и их истокам.

Стоит отметить открытость экономики, интенсивное кооперирование страны с другими странами, интеграцию в международные экономические организации и существование свободных экономических зон (СЭЗ). Всё это придаёт стране благоприятный и выигрышный образ для иностранного капитала. К началу XXI века Китай принял на себя огромный поток иностранных инвестиций, образовалось более 200 тысяч проектов и компаний с зарубежным капиталом. Крупнейший город Китая –Шанхай- превратился в финансовый мегаполис, в котором функционируют 450 из 500 значительных мировых транснациональных корпораций. Следовательно, тип экономического является опережающим.

Таблица № 1.2

Изменение в численности голодающего населения КНДР

Дата	Голодающее население
1978 г.	250 млн.
1986 г.	123 млн.
1993 г.	80 млн.
начало XXI века	20 млн.

Источник: National Bureau of Statistics of China

Немало важными характерными чертами развития Китая являются: пространственная неравномерность- разные экономические зоны, резко отличающиеся темпами роста, природными ресурсами, хозяйственной политикой, макроэкономическими показателями и общим достигнутым

уровнем экономического развития. Также стоит отметить такие негативно влияющие аспекты как ухудшение экологии, численность населения и проблемы безработицы.

Первоочерёдными принципами *американской модели* экономического развития считаются: стимулирование предпринимательской деятельности, свобода экономической активности, защита и поддержка добросовестной конкуренции, ликвидация монополий. США считается идеалом и истоком чистого капитализма, примером либерализма, где стержневой ответственностью государства является создание начального справедливого условия экономическим агентам и предотвращении неправомерного использования рыночной властью. Антимонопольная политика этой модели является примером подражания для большинства стран с рыночным механизмом экономических процессов. Основой антимонопольных действий считается принятый ещё в 1890 г. антитрестовский закон Шермана. К базовым критериям этой модели присущи такие особенности, как высокий уровень производительности труда, концентрирование на активной части населения и всеобщая устремлённость на личный успех.

Принимая во внимание, допустимое рыночное саморегулирование модель можно отнести к неоклассическому типу. В 60-ые годы XX века США стала эффективным образцом, применяющий кейнсианские методы государственного регулирования. Такой шаг был предпринят с целью быстрого развития экономического роста, противодействия инфляции и сокращения уровня безработицы. Следует отметить такие отличия как, инновационная политика, совершенствование интеллектуальных и человеческих ресурсов.

По классификации экономического развития Американскую модель можно без сомнений отнести к опережающему типу.

Японская модель экономического развития отличается тем, что в нее вмещаются и гармонично кооперируют бизнес и государство. Главными задачами государства являются создание условий для предпринимательства, разработка стратегий развития и умение гибко менять свою политику в зависимости от ситуаций на рынке. Японская модель экономического развития относится к устойчивому типу.

Несмотря на островное географическое положение страны и на сравнительную скудность природных ресурсов, Япония после войны быстро смогла наверстать упущенное и сконцентрировала все свои силы на развитие трудоёмких отраслей, например, как легкая промышленность. Эта тактика быстро и эффективно решила проблему занятости населения, заработанный капитал шёл на финансирование отраслей как металлургия и нефтехимия. Дальше поток инвестиций направился в сферы автомобилестроения и приборостроения. Укрепивши эти отрасли, новая политика основывалась на вложения в область высоких нанотехнологий, а именно капитал направился в развитие робототехники, производство новых материалов и биотехнику.

Хоть и в японской экономической системе государство прямо не управляет хозяйственной деятельностью, но косвенно влияет благодаря налогово-бюджетной и денежно-кредитной политике.

Следует отметить сравнительные особенности Японской модели в гибкости управления производством и в организации трудоустройства. Сама система выделяется эластичностью и умением профессионально подстраиваться под желание спроса, а в самих организациях существует понятие пожизненного найма. Принимая во внимание последнее можно бесспорно утверждать, что именно это качество укрепляет веру общества в правительство и страхует трудовую деятельность граждан.

Термин "*шведская модель*" появился в конце 60-х годов прошлого века, который также известен как наиболее яркое воплощение скандинавской

модели. Хотя по началу экономика страдала от низких темпов роста, инфляции, шведская Крона часто подвергалась девальвации и понесла убытки в начале 1990-х годов от финансового кризиса. Государственные расходы стали неконтролируемы, возникли проблемы с безработицей и неустойчивостью банков, что привело к серьёзному государственному долгу. Путь к благополучию и финансовой стабильности был нелегким событием для Швеции. Но, благодаря смелым реформам и соблюдению правил их реализации, Швеция трансформировала экономическую систему, отстояв свое почётное место во время следующего мирового экономического спада. Всего за несколько десятилетий бедная аграрная страна превратилась в одну из самых богатых и передовых промышленных властей. Стремительная индустриализация, отсутствие конфликтов на рынке труда, традиционные средства решения социальных конфликтов, воздержание от войн и разрушений были основными предпосылками возникновения общества “всеобщего процветания”. В настоящее время Швеция является примером успешно развитого государства и хорошо организованного общества с собственным “третьим” путем между социализмом и капитализмом.

Шведская модель является золотым сечением между капитализмом и социализмом, именно связь двух систем считается удачным компонентом модели. В основу заложен капитализм, слабые составляющие которого ликвидированы эффективными элементами социализма. Система построена с одной целью: работать во благо всех своих граждан. Шведы выбрали модель, основанную на концепциях поощрения социальной мобильности, обеспечения равных возможностей, ответственности государства за тех, кто не в состоянии обеспечить себе минимальный набор для достойной жизни, приверженности полной занятости и гендерного равенства, справедливого распределения богатства.

Роль правительства в функционировании и построении шведской модели занимает заметное место. Он выполняет ключевую роль,

предоставляя гражданам высокие пенсии, развитую инфраструктуру, бесплатное образование и медицинское обслуживание и т. д. Более того, государство справляется с поддержанием качества вышеперечисленных услуг на очень высоком уровне. Благодаря этой поддержке со стороны правительства Швеции, образование, ожидаемая продолжительность жизни и удовлетворенность населения занимают верхние позиции на мировой арене. Налоговая нагрузка на граждан в Швеции высока, но благодаря доверию людей правительству, что исходит, от высокого уровня удовлетворённости услугами и прозрачности системы, население не против высоких налоговых ставок. Люди видят высокую отдачу и не видят коррупции. Благодаря высокой политической культуре и открытости данных, Швеция является одной из наименее коррумпированных стран. Руководители не могут позволить себе ездить на дорогих автомобилях, более того, их часто можно увидеть на велосипедах.

Помимо сохранения высокого уровня конкурентоспособности производства и товаров, в Швеции наблюдался заметный рост информационно-коммуникационных технологий и др. современных секторов услуг.

Несмотря на то, что Стокгольм является сердцем шведской экономики, это не единственный успешный регион в стране. Развитие и богатство страны равномерно распределено по всем регионам, что является еще одной отличительной особенностью от стран ЕС. Примечательно, что Швеция является единственной страной в ЕС, где каждый регион имеет более высокий ВВП на душу населения, чем в среднем по каждой стране Европы. Таким образом, динамичное развитие экономики и высокий уровень жизни характерен для всей Швеции.

Стабильная экономическая политика в сочетании с конкурентоспособностью, инновациями и открытым подходом к торговле сделали Швецию образцом экономического успеха.

В стране довольно высокий уровень жизни, образованности и развития сфер высоких технологий. Но залогом любого колоссального успеха является пережитый горький опыт и заметные жертвы. Если Швеция на сегодняшний день добилась вышеупомянутых достижений, то следует отметить чем же пришлось пожертвовать: высокие налоговые ставки – привели к иждивенству, уменьшению зарубежных инвестиций; для высокого уровня жизни страна тратит значительную часть капитала на инфраструктуру из-за природно-климатических условий; нейтралитет страны – замедляет интеграцию в ЕС, СЭЗ и в международные организации.

Подробно мы разберём Скандинавскую модель экономического развития в следующей главе.

Почти каждая страна в мировой системе имеет собственный путь и индивидуальную модель экономического развития, мы рассмотрели всего лишь некоторые из них. Следует принять во внимание факторы, влияющие на формирование экономических систем, а также схожие и различные характеристики каждой.

ГЛАВА 2. Сравнительный анализ экономики скандинавских стран и Азербайджана

2.1. Экономические показатели скандинавских стран

Экономические показатели являются ключевыми статистическими данными, указывающими направление развития экономики. Большинство из этих экономических показателей имеют конкретный график выхода, что позволяет, как и экономистам так и инвесторам подготовиться и планировать просмотр определенной информации в определенное время месяца и года. Наблюдая за всеми этими показателями, можно получить представление о состоянии экономики.

Скандинавия - это большой регион Северной Европы, который в основном состоит из скандинавского полуострова. Географически скандинавский полуостров является крупнейшим в Европе, простираясь от Северного Полярного круга до берегов Балтийского моря и занимая около 289 500 квадратных миль. Сегодня большинство стран определяют Скандинавию и Северный регион следующим образом: Королевство Дания, Королевство Норвегия, Королевство Швеция, Финляндская Республика и Исландия. Сейчас давайте рассмотрим экономические показатели развития стран Северной Европы:

Краткий обзор экономики Швеции. Маленькая, открытая и конкурентоспособная экономика Швеции процветает, и Швеция достигла завидного уровня жизни благодаря сочетанию свободного рыночного капитализма и обширных социальных благ. Древесина, гидроэнергия и железная руда составляют ресурсную базу производственной экономики, которая в значительной степени зависит от внешней торговли. Швеция имеет профицит текущего счета около 5% ВВП, что является одним из самых высоких показателей маржи в Европе.

ВВП вырос на 3,3% в 2016 и 2017 годах, в основном, за счет инвестиций в строительный сектор. Глобальный экономический рост еще больше увеличил экспорт шведских производителей, помогая стимулировать внутренний экономический рост в 2017 году. За последние несколько лет цены и заработная плата в Швеции выросли незначительно, что помогло поддержать конкурентоспособность страны.

ВВП: 521.7 млрд \$(2017); 506 млрд. \$ (2016); 490.4 млрд. \$ (2015).

ВВП (официальный обменный курс): 541.9 млрд. \$ (2017)

ВВП - реальный темп роста: 3.1% -2017; 3.2%-2016; 4.1% -2015.

ВВП - на душу населения: \$51,300-2017; \$50,600-2016; \$49,800-2015

Валовые национальные сбережения: 29.9% от ВВП (2017); 29.2% ВВП (2016); 28.9% ВВП (2015)

ВВП - состав, конечного использования: потребление домашних хозяйств: 44.2%; государственное потребление: 25.4%; инвестиции в основной капитал: 25.3%; инвестиции в запасы: 0.3%; экспорт товаров и услуг: 45.5%; объемы товаров и услуг: -40.7% (2017)

ВВП - состав, по секторам происхождения: сельское хозяйство: 1.6%; промышленность: 33%; услуги: 65.4% (2017).

Сельское хозяйство - сахарная свёкла, мясо, ячмень, пшеница, молоко.

Промышленность: железо и сталь, точность оборудования (подшипники, радио и телефонных узлов, вооружения), древесина и бумажные изделия, обработанные пищевые продукты, автотранспортные средства.

Темпы роста промышленного производства: 2.5% (2017)

Рабочая сила: 5.361 млн. (2017)- 77% **Население:** 9,960,487 (июль 2017)

Рабочая сила - по профессиям: сельское хозяйство: 2%; промышленность: 12%; услуги: 86% (2014) **Средняя заработная плата:** 42.816 \$

Уровень безработицы: 6.6% (2017); 7% (2016) **Уровень бедности:** 0,09%

Бюджет: Доходы: 274.8 млрд. \$. Расходы: 2017 269.9 млрд \$.

Налоги и другие доходы: 50,7% от ВВП - 2017

Государственный долг: 39% от ВВП (2017); 41,7% от ВВП (2016)

Уровень инфляции (потребительских цен): 1.6% (2017); 1.1% (2016)

Запас денежной массы: 395.8 млрд. \$. (31 декабря 2017); 321.3 млрд. \$. (31 декабря 2016)

Баланс текущего счета: 2017 - 21.4 млрд. \$; 2016 - 23.07 млрд. \$.

Экспорт: 2017 - 169.7 млрд. \$; 2016 - 151.4 млрд. \$. **Экспортируемые товары:** машин 35%, автотранспортных средств, изделий из бумаги, целлюлозы и древесины, изделия из железа и стали, химическая продукция.

Экспорт - партнеры: Германия 10.6%, Норвегия 10.4%, США 7.3%, Дания 7%, Финляндии 6.8%, Великобритания 6%, Нидерланды 5.4%, Бельгия 4.7%, Франция 4.4%.

Импорт: 2017 - 154.8 млрд. \$; 2016 - 139.9 млрд. \$. **Импортируемые товары:** оборудование, нефть и нефтепродукты, химикаты, автомобили, железо и сталь, продукты питания, одежда. **Импорт - партнеры:** Германия 18.8%, Нидерланды 8.2%, Норвегия 7.8%, Дании 7.6%, Китай 5.6%, в Великобритании 5.2%, Бельгия 4.6%, Финляндия 4.5%, Франция 4.1%

Резервы иностранной валюты и золота: 59.39 млрд. \$. (31 декабря 2016); 59.39 млрд. \$. (31 декабря 2016)

Внешний долг: 939.9 млрд \$ (2016); 929.4 млрд \$(2015).

Запас прямых иностранных инвестиций – в стране: 405,1 млрд \$ (2017)

Запас прямых иностранных инвестиций - за рубежом: 495.7 млрд \$ (2017)

Курс валют: Шведских крон в долларах США- 8.44 (2017)

Краткий обзор экономики Норвегии. Норвегия имеет стабильную экономику с активным частным сектором, крупным государственным сектором и обширной сетью социальной защиты. Норвегия отказалась от участия в ЕС (1994). Однако, является членом Европейской Экономической Зоны. Страна богата природными ресурсами, такими как нефть и газ, рыба, леса и полезные ископаемые. Норвегия является ведущим производителем и вторым в мире экспортером морепродуктов после Китая. Правительство управляет нефтяными ресурсами страны посредством широкого регулирования. Нефтяной сектор обеспечивает около 9% рабочих мест, 12% ВВП, 13% доходов государства и 37% экспорта. Норвегия является одним из ведущих мировых экспортеров нефти, хотя добыча нефти почти на 50% ниже своего пика в 2000 году. Добыча газа, напротив, с 2000 года увеличилась более чем в два раза. Следует отметить что, добыча нефти исторически низка, она выросла в 2016 году. Внутреннее производство электроэнергии в Норвегии почти полностью зависит от гидроэнергетики. В преддверии возможного снижения добычи нефти и газа Норвегия экономит государственные доходы от деятельности нефтяного сектора в крупнейшем в мире Инвестиционном Фонде¹⁶ бюджетом более 1 трлн долларов США (2017). Тем самым Норвегия, трансформирует свою национальную экономику, зависящую от природных ресурсов в экономику, основанную на инвестициях.

Базовыми компонентами успеха Норвегии являются прогнозирование, прозрачность и долгосрочная принципиальная стратегия. Исходя из этой политики, правительство Норвегии в 2009 запустило процесс ИПДО¹⁷ («Инициатива прозрачности в добывающих отраслях»). Это официально

¹⁶ Government Pension Fund Global, GPFГ или The Petroleum Fund of Norway

¹⁷ THE EXTRACTIVE INDUSTRIES TRANSPARENCY INITIATIVE <https://eiti.org>

публикуемые отчёты, которые проверяют и раскрывают финансовые потоки от нефтегазовой промышленности страны. Такая открытость способствует чёткому представлению промышленной деятельности, контролем и управлением за потоками нефтегазового капитала. Более того, первым отчетом, соответствующим стандартам ИПДО был отчет Норвегии.

Благодаря последним колебаниям в ценах на нефть, большинство стран, богатых энергетическими ресурсами, потерпели кризис в связи с дефицитом государственных финансов. Но Норвегия подверглась последствиям этого процесса в минимальной степени по сравнению с другими странами, так как правительство страны ослабило зависимость бюджета от цен на нефть. Доход правительства от топливно-энергетического сектора полностью направлен в вышеупомянутый нефтяной фонд. Допустимые ежегодные расходы правительства из этого фонда составляют всего 4% от стоимости фонда в год. По отчётам ИПДО можно сравнивать доходы от фонда с финансовой отдачей инвестиционного фонда. По итогам 2017 года доходность Государственного пенсионного фонда Норвегии составила 131,5 млрд долларов США. Нефтяной доход Норвегии поступает из определённого налога со ставкой 79%, который составляет более 55% от суммарного нефтяного дохода.

ВВП: 375,9 млрд \$ (2017); \$ 370,9 млрд \$ (2016); 366,9 млрд. \$ (2015)

ВВП (официальный обменный курс): 392,1 млрд \$ (2017)

ВВП-реальные темпы роста: 1.4% (2017); 1.1% (2016); 1.6% (2015)

ВВП на душу населения: \$ 70,600 (2017); \$ 70,600 (2016); \$ 70,500 (2015)

Валовое национальное сбережение: 34,4% ВВП (2017); 34,1% ВВП (2016); 36,9% ВВП (2015)

ВВП - состав, конечного использования: потребление домашних хозяйств: 44.7%; государственное потребление: 24.6%; инвестиции в основной капитал:

23.8%; инвестиции в товарно-материальные запасы: 4%; экспорт товаров и услуг: 36.4%; импорт товаров и услуг: -33.5% (2017)

ВВП - состав, по секторам происхождения: сельское хозяйство: 2.4%; отрасль: 31.1%; услуги: 66.5% (2017)

Сельскохозяйственная продукция: свинина, говядина, телятина, молоко; рыба, ячмень, пшеница, картофель; **Промышленность:** нефть и газ, судоходство, рыболовство, аквакультура, пищевая промышленность, судостроение, целлюлозно-бумажная продукция, металлы, химикаты, лесоматериалы, горнодобывающая промышленность, текстиль

Темпы роста промышленного производства: 1% (2017)

Рабочая сила: 2.797 миллионов (2017) - 74,6% **Население:** 5,320,045 (2017)

Рабочая сила-по роду занятий: сельское хозяйство: 2.1%; отрасль: 19.3%; услуги: 78,6% (2016)

Средняя заработная плата: 53.643 \$

Уровень безработицы: 4% (2017); 4.7% (2016) **Уровень бедности:** 0,08%

Бюджет: доходы: 214.3 млрд. \$; расходы: 198 млрд \$ (2017)

Налоги и Прочие доходы: 54,7% ВВП (2017)

Государственный долг: 37% ВВП (2017); 35,7% ВВП (2016)

Уровень инфляции (потребительские цены): 2.1% (2017); 3.6% (2016)

Запас денежной массы: 272.9 млрд \$ (31.01.2017); 234,3 млрд\$ (31.01.2016)

Текущий платежный баланс: 21,73 млрд \$ (2017); \$18,43 млрд \$ (2016)

Экспорт: 102,8 млрд \$ (2017); 88,88 млрд \$ (2016) **Экспортный товар:** нефть и нефтепродукты, машины и оборудование, металлы, химикаты, суда, рыба **Экспорт-партнеры:** Великобритания 21%, Германия-14.4%,

Нидерланды 10.7%, Франция 6.9%, Швеции 6.5%, Бельгия 4.4%, нам 4.3%, Дании-4% (2016)

Импорт: \$79,9 млрд (2017); \$ 73,62 млрд (2016) **Импорт - товары:** машины и оборудование, химикаты, металлы, продукты питания **Импорт-партнеры:** Германия 12.2%, в Швеции 12.2%, Китай 11.2%, США 6.6%, Дании 5.7%, в Великобритании 5.2%, Нидерланды 4.1% (2016)

Резервы иностранной валюты и золота: 60,45 млрд \$ (31.01.2016); 57,46 млрд \$ (31.01.2015)

Внешний долг: \$ 642,3 млрд (31 марта 2016); \$640,1 млрд (31 марта 2015)

Фонд прямых иностранных инвестиций-в стране: \$217,2 млрд (2017)

Фонд прямых иностранных инвестиций-за рубежом: \$205,9 млрд (2017); \$

Обмен валют: Норвежская крона (NOK) за \$ -8.31 (2017)

Краткий обзор экономики Дании. Эта полностью современная рыночная экономика характеризуется развитой промышленностью с ведущими мировыми фирмами в области фармацевтики, морского судоходства и возобновляемых источников энергии, а также высокотехнологичным сельскохозяйственным сектором. Датчане имеют высокий уровень жизни, а датская экономика характеризуется широкими мерами государственного социального обеспечения и справедливым распределением доходов. Малая открытая экономика Дании в значительной степени зависит от внешней торговли, и правительство решительно поддерживает либерализацию торговли. Дания является нетто-экспортером продовольствия, нефти и газа и имеет достаточный профицит платежного баланса, но зависит от импорта сырья для обрабатывающей промышленности. Дания является членом ЕС, но не еврозоны. Дания переживает скромную экономическую экспансию. Экономика выросла на 2.0% в 2016 году и около 2,3% в 2017 году. Дания сохраняла здоровый

профицит бюджета в течение многих лет вплоть до 2008 года, но глобальный финансовый кризис привел к дефициту бюджета. Дефицит 2017 года составил 0,6%. Датское правительство планирует рассмотреть налоговую реформу и увеличить расходы на оборону в 2018 году.

ВВП: 285.5 млрд. \$ (2017); 280.1 млрд. \$ (2016); 275.4 млрд \$ (2015)

ВВП (официальный обменный курс): 324.1 млрд. \$(2017)

ВВП - реальный темп роста: 1.9% (2017); 1.7% (2016); 1.6% (2015)

ВВП - на душу населения: 49,600 \$(2017); 49,100 \$(2016); 48,700 \$(2015)

Валовые национальные сбережения: 27,9% от ВВП (2017); 28,2% от ВВП (2016); 28.9% от ВВП (2015).

ВВП - состав, к концу использования: потребление домохозяйств: 48%; государственное потребление: 25.2%; инвестиции в основной капитал: 20%; инвестиции в запасы: -0.2%; экспорт товаров и услуг: 54.5%; импорт товаров и услуг: -47.5% (2017)

ВВП - состав, по секторам происхождения: сельское хозяйство: 1.1%; отрасль: 23.7%; услуги: 75.2% (2017).

Сельское хозяйство:

ячмень, пшеница, картофель, сахарная свекла; рыба **Промышленность:** ветровых турбин, фармацевтика, медицинское оборудование, судостроение и ремонт, железо, сталь, цветные металлы, химикаты, пищевая промышленность, машиностроение и транспортное оборудование, текстиль и одежда, электроника, строительство, мебель и другие изделия из дерева

Темпы роста промышленного производства: 2% (2017)

Рабочая сила: 2,998 млн. (2017)- 74,6% **Население:** 5,605,948 (июль 2017)

Рабочая сила - по профессиям: сельское хозяйство: 2.4%; промышленность: 18.3%; услуги: 79.3% (2016) **Средняя заработная плата:** 52.580 \$

Уровень безработицы: 5.8% (2017); 6.2% (2016) **Уровень бедности:** 0,06%

Бюджет: доходы: 173,5 млрд. \$; расходы: 175,5 млрд \$ (2017)

Налоги и другие доходы: 53,5% от ВВП (2017)

Государственный долг: 35,1% ВВП (2017); 37,7% от ВВП (2016)

Уровень инфляции: 1% (2017); 0.3% (2016)

Запас денежной массы: 201.8 млрд. \$ (31.01.2017); 173,4 млрд. \$ (31.01.2016)

Баланс текущего счета: 23.61 млрд. \$ (2017); 24.09 млрд. \$ (2016)

Экспорт: 113.2 млрд. \$ (2017); 103.6 млрд. \$ (2016) **Экспорт - товары:** ветровых турбин, Фармацевтические препараты, оборудование и инструменты, мясо и мясопродукты, молочные продукты, рыба, мебели и дизайна **Экспорт - партнеры:** Германия 16.3%, в Швеции 11.9%, США 8.2%, Великобритания 6,5%, Норвегия 6.1%, Нидерланды-5,1%, Китай 4.4% (2016)

Импорт: 94.61 млрд. \$ (2017); 86.39 млрд. \$ (2016). **Импорт - товары:** машин и оборудования, сырье и полуфабрикаты для промышленности, химикаты, зерно и продукты питания, потребительские товары. **Импорт - партнеры:** Германия 21.4%, в Швеции 12.2%, Нидерланды 8%, Китай 7,3%, с Норвегией 5.5%, в Великобритании-4.2%

Резервы иностранной валюты и золота: 68.8 млрд. \$ (31.01.2017); 25 млрд. \$(31.01.2016)

Внешний Долг: 484.8 млрд. \$ (2016); 519.8 млрд. \$ (2015)

Запас прямых иностранных инвестиций – в стране: 145,9 млрд \$(2017).

Запас прямых иностранных инвестиций - за рубежом: 248 млрд \$(2017).

Курсы валют: Датская крона (ДКК) в долларах США -6.59 (2017)

Краткий обзор экономики Финляндии. Финляндия имеет высоко индустриализированную, в основном свободную рыночную экономику. Торговля имеет важное значение, и в последние годы на экспорт приходится более трети ВВП. Правительство открыто для прямых иностранных инвестиций и принимает активные меры по их привлечению.

Финляндия исторически конкурентоспособна в производстве, особенно древесины, металлов, машиностроения, телекоммуникаций, и электроники. Финляндия выделяется в экспорте технологий, а также продвижении стартапов в области информационно-коммуникационных технологий, игр, чистых технологий и биотехнологий. За исключением древесины и ряда полезных ископаемых, Финляндия зависит от импорта сырья, энергии и некоторых компонентов для промышленных товаров. Из-за холодного климата развитие сельского хозяйства ограничивается поддержанием самообеспеченности основными продуктами. Лесное хозяйство-важная экспортная отрасль, обеспечивающая вторичное занятие сельского населения.

До 2009 года Финляндия была одной из самых эффективных экономик в ЕС, и ее банки и финансовые рынки избегали худшего глобального финансового кризиса. Тем не менее, мировой спад сильно ударил по экспорту и внутреннему спросу в этом году, в результате чего Экономика Финляндии сократилась с 2012 по 2014 год. Рецессия затронула государственные Финансы и соотношение долга. Экономика вернулась к росту в 2016 году, увеличив ВВП на 1,9% до роста на 3,3% в 2017 году, при поддержке сильного роста инвестиций, частного потребления и чистого экспорта. В июне 2016 года правительство приняло пакт о конкурентоспособности, направленный на снижение затрат на рабочую силу, увеличение количества

отработанных часов и введение большей гибкости в систему переговоров о заработной плате. В результате, рост заработной платы в 2017 году был почти плоским. Правительство также стремится реформировать систему здравоохранения и социальных услуг. В долгосрочной перспективе Финляндия должна решить проблему быстрого старения населения и снижения производительности в традиционных отраслях, которые угрожают конкурентоспособности, бюджетной устойчивости и экономическому росту.

ВВП: 242,4 млрд \$ (2017); 235,9 млрд \$ (2016); 231,5 млрд \$ (2015)

ВВП (официальный обменный курс): \$251,5 млрд (2017)

ВВП-реальные темпы роста: 2.8% (2017); 1.9% (2016); 0% (2015)

ВВП на душу населения: 44,000\$ (2017); 43,000\$ (2016); 42,300\$ (2015)

Валовое национальное сбережение: 22,7% ВВП (2017); 20,8% ВВП (2016); 20,3% ВВП (2015)

ВВП - состав, конечного использования: потребление домашних хозяйств: 54.8%; государственное потребление: 22.8%; инвестиции в основной капитал: 22.1%; инвестиции в запасы: 0.2%; экспорт товаров и услуг: 36.7% импорт товаров и услуг: -36.7% (2017)

ВВП - состав, по секторам происхождения: сельское хозяйство: 2.6%; отрасль: 27.2%; услуги: 70.2% (2017) **Сельскохозяйственная продукция:** ячмень, пшеница, сахарная свекла, картофель; молочный скот; рыба **Промышленность:** металлы и изделия из них, электроника, машиностроение и научные приборы, судостроение, целлюлозно-бумажная промышленность, продукты питания, химия, текстиль, одежда

Темпы роста промышленного производства: 2.2% (2017)

Рабочая сила: 2.695 миллионов (2017) - 71% **Население:** 5,518,371 (2017)

Рабочая сила-по роду занятий: сельское хозяйство: 4.5%; отрасль: 24%; услуги: 71,5% **Средняя заработная плата:** 42.127\$

Уровень безработицы: 8.7% (2017); 8.8% (2016) **Уровень бедности:** 0,06%

Бюджет: доходы: 136.8 млрд. \$; расходы: 140,7 млрд. долл.;

Налоги и Прочие доходы: 54,4% ВВП (2017)

Государственный долг: 63,8% ВВП (2017); 63,6% ВВП (2016)

Уровень инфляции: 0.8% (2017); 0.4% (2016)

Запас денежной массы: 176,4 млрд \$ (2017); 152,9 млрд \$ (2016)

Текущий платежный баланс: 922 млн \$ (2017); -2.534 млрд \$ (2016)

Экспорт: 65,5 млрд \$ (2017); 58,32 млрд \$ (2016) **Экспортируемый товар:** электротехническое и оптическое оборудование, машины, транспортное оборудование, бумага и целлюлоза, химикаты, основные металлы; лесоматериалы **Экспорт-партнеры:** Германия 13,1%, Швеция 10,6%, США 7,6%, Нидерланды 6,7%, Россия 5,7%, Китай 5,2%, Великобритания 4,8%

Импорт: 62,82 млрд \$ (2017); 57.66 млрд \$ (2016) **Импорт - товары:** продовольственные товары, нефть и нефтепродукты, химикаты, транспортное оборудование, железо и сталь, машинное оборудование, компьютеры, продукты электронной промышленности, пряжа ткани и ткани, зерна **Импорт-партнеры:** Германия 16,9%, Швеция 16,1%, Россия 11,1%, Нидерланды 8,6%

Резервы иностранной валюты и золота: 10,8 млрд\$(2017); 10,48 млрд (2016)

Внешняя задолженность: 544,7 млрд \$ (2016); 524,7 млрд \$ (2015)

Фонд прямых иностранных инвестиций-на родине: 110 млрд \$ (2017)

Фонд прямых иностранных инвестиций-за рубежом: 169,1 млрд \$ (2017)

Обмен валют: евро (EUR) за доллар США -0.89 (2017)

2.2. Экономические показатели Азербайджана

"Наша стратегическая линия - это свободная экономика, приватизация и путь социального развития".

Гейдар Алиев

Азербайджан смог создать национальную модель социально-экономического развития, отличающуюся особыми прогрессивными моментами. Данная модель, основана на развитии экономики, обеспечении ее безопасности, эффективном использовании имеющихся ресурсов, интеграции в мировую экономику и повышении благосостояния населения.

Возникшие в первые годы независимости серьезные политические, экономические и социальные проблемы ставили под угрозу суверенитет страны. В этой связи стоит говорить об экономической ситуации начала 90-х годов, прежде чем давать информацию об успехах, достигших кульминации за годы независимости. В этот период наблюдалась макроэкономическая нестабильность. ВВП в стране ежегодно снижался на 13-20%. Финансово - банковская система была парализована, доля дефицита бюджета по сравнению с валовым внутренним продуктом увеличилась до 13%, уровень инфляции в 1994 году составил 1763,5%. Ставка дисконтирования Национального Банка выросла до 250%, валютные резервы страны почти подошли к концу, AZN был девальвирован в 245 раз по сравнению с долларом США. В 1992-1994 гг. внешнеторговый оборот сократился на 42%. Благосостояние населения ухудшалось день ото дня. Реальная заработная плата населения снизилась в 8,2 раза, реальные доходы - в 3,6 раза за 4 года, начиная с 1991 года.

За короткий период под непосредственным руководством Гейдара Алиева была разработана Стратегия социально-экономического развития. Г. Алиев заложил концепцию национальной государственности и позволил ее развивать, исключил экономический и политический кризис, сохранил внутреннюю стабильность. Прежде всего, была создана законодательная база либеральной рыночной экономики, приняты соответствующие законы и государственные программы с учетом международной практики. Наконец, 20 сентября 1994 года был подписан "Контракт Века" и началась реализация нефтяной стратегии. Был создан Государственный нефтяной Фонд в целях обеспечения эффективного управления средствами за счет реализации прибыльной нефти, выделения этих средств на реализацию важных социально-экономических проектов.

В стране были проведены широкие реформы в сфере финансов, финансового кредита, налогообложения, ценообразования, таможенного дела, усовершенствованы функции управления, надзора и регулирования в соответствии с международными стандартами. Реализация таких мер, как усиление финансовой дисциплины, регулирование денежного курса, проводимые реформы в различных сферах экономики, положительно повлияли на общую экономическую ситуацию. Структурные реформы проложили путь к снижению налоговых ставок, увеличению доходов бюджета за счет роста уровня сбережений и расширения налоговой базы, повышению эффективности прозрачности и управления расходами бюджета.

Кроме того, минимальное снижение инфляции - один из показателей макроэкономической стабильности - было достигнуто с 1995 года в результате денежно-кредитной политики, направленной на поддержание низкого уровня инфляции, улучшение экономики с денежной массой и платежеспособностью. За последние пятнадцать лет активы банка выросли в 15 раз, депозиты - в 36 раз, инвестиции в экономику - в 19,6 раза за счет принятых мер.

В то же время были реализованы прогрессивные правовые и организационные меры, созданы институты финансового посредничества, сохранена чувствительность финансового сектора к иностранным влияниям в развитии рынков ценных бумаг. Обеспечено эффективное использование стратегических валютных резервов, повышена стабильность национальной валюты и надежность банковской системы, принята консервативная долговая стратегия. Стратегические валютные резервы страны составляли 16 млрд. долларов США в 2003 году. За 1995-2003 годы стратегические валютные резервы страны увеличились в 85 раз. Стратегические валютные резервы Азербайджана в 2017 году достигли 42 млрд. долларов США, что превышает внешний государственный долг более чем в 8 раз.

Макроэкономическая стабильность была укреплена в результате улучшения социально-экономической политики развития с учетом современных требований. Одной из главных особенностей этого развития является его многосторонний характер и особое внимание, уделяемое развитию частного сектора. Поэтому на сегодняшний день в стране создана совершенная правовая база предпринимательства, реализованы важные меры в области приватизации государственного имущества, регулирования предпринимательства в рамках государственных программ развития частного сектора, а также организована современная система государственной поддержки предпринимателей. Выстроен эффективный механизм финансирования инвестиционных проектов предпринимателей. Увеличился общий объем кредитов, выделяемых субъектам предпринимательства, расширились возможности доступа предпринимателей к льготным кредитам за счет внесения изменений в Правила предоставления льготных кредитов, увеличения максимальной суммы и срока льготных кредитов, снижения процентных ставок с 7 до 6%. До настоящего времени национальным Фондом поддержки предпринимательства при Министерстве экономического

развития на реализацию 12 тысяч проектов в не нефтяном секторе выделено 700 млрд. манатов.

В целом, благодаря благоприятному деловому и инвестиционному климату в стране в экономику страны было вложено почти \$ 100 млрд. Суммарные инвестиции в экономику Азербайджана в 2017 году составили \$14,8 млрд. Следует отметить, что в последнее время в общем объеме инвестиций, направленных в основной капитал, существенно возросла особая доля внутренних инвестиций (6,94 млрд. манатов.55,4% от суммы капвложений). Одновременно за последние 10 лет иностранные инвестиции выросли в 4,7 раза. Сегодня более 80% производства в ВВП обеспечивает частный сектор в силу динамичного развития частного сектора.

До снижения мировых цен на нефть с 2014 года высокий экономический рост Азербайджана объяснялся ростом экспорта энергоносителей. Экспорт нефти по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан, трубопроводу Баку-Новороссийск и трубопроводу Баку-Супса остается основным экономическим драйвером, но усилия по увеличению добычи газа в Азербайджане продолжаются.

Азербайджан добился прогресса в проведении рыночных экономических реформ. Некоторые другие препятствия, в том числе продолжающийся конфликт с Арменией по поводу нагорно-карабахского региона мешают экономическому прогрессу Азербайджана, включая необходимость увеличения иностранных инвестиций в неэнергетический сектор. В то время как торговля с Россией и другими бывшими советскими республиками остается важной, Азербайджан расширил торговлю с Турцией и Европой и ищет новые рынки для ненефтяного/газового экспорта, в основном из сельскохозяйственного сектора, например, со странами-членами Совета сотрудничества стран залива, США и другими.

Долгосрочные перспективы зависят от мировых цен на нефть, например, как способность Азербайджана реализовывать экспортные маршруты для растущей добычи газа, а также от его возможности улучшить бизнес-среду и диверсифицировать экономику. В конце 2016 года Президент утвердил стратегическую дорожную карту, в которой определены ключевые неэнергетические сегменты экономики для развития, такие как сельское хозяйство, логистика и туризм. В октябре 2017 долгожданная железная дорога Баку-Тбилиси-Карс, протянувшаяся от столицы Азербайджана до Карса на северо-востоке Турции, начала ограниченное движение.

Реформы, проводимые в социальной сфере, обеспечили развитие надежной системы социальной защиты населения. За годы независимости расходы на социальное обеспечение и защиту населения из государственного бюджета увеличились в 30,8 раза, средства направлены на развитие экономики в 93 раза, заработная плата, пенсии и пособия - более чем в 52 раза. За последние 20 лет реальные доходы населения выросли в 2,4 раза, номинальная среднемесячная заработная плата работников в экономике страны в 107 раз.

Национальная модель социально-экономического развития приведет Азербайджан к успехам в будущем. Президент Ильхам Алиев уже определил новую цель развития: в кратчайшие сроки Республика должна быть включена в число развитых стран. Азербайджан имеет конкретную экономическую базу для реализации этой цели. В то же время одним из факторов, обеспечивающих включение Азербайджана в список стран-лидеров, являются продуманные и эффективные курсы реформ, реализуемая стратегия модернизации.

ВВП: 166,8 млрд \$ (2017); 168,6 млрд \$ (2016); 173,9 млрд. \$ (2015)

ВВП (официальный обменный курс): 39.21 млрд \$ (2017)

ВВП- реальные темпы роста: -1% (2017); -3,1% (2016); 0,6% (2015)

ВВП на душу населения: 17,400 \$ (2017); 17,800 \$ (2016); 18,500 \$ (2015)

Валовое национальное сбережение: 25% ВВП (2017); 18% ВВП (2016); 22,2% ВВП (2015)

ВВП - состав, конечного использования: потребление домашних хозяйств: 53.9%; государственное потребление: 12.1%; инвестиции в основной капитал: 26.3%; инвестиции в запасы: 0.1%; экспорт товаров и услуг: 45.9%; импорт товаров и услуг: -38.2% (2017)

ВВП - состав, по секторам происхождения: сельское хозяйство: 6.2%; промышленность: 49.1%; услуги: 44.7% (2017)

Сельскохозяйственная продукция: фрукты, овощи, зерно, рис, виноград, чай, хлопок, табак; крупный рогатый скот, свиньи, овцы, козы

Промышленность: нефть и нефтепродукты, природный газ, нефтепромысловое оборудование; сталь, железная руда; цемент; химикаты и нефтехимия; текстиль

Темпы роста промышленного производства: -6% (2017)

Рабочая сила: 5.118 миллионов (2017) **Население:** 9,961,396 (Июль 2017)

Рабочая сила - по роду занятий: сельское хозяйство: 37%; промышленность: 14.3%; услуги: 48,9% (2015)

Уровень безработицы: 6% (2017) **Бедность:** 4.9%

Бюджет: доходы: 9,852 млрд \$ расходы: \$10,4 млрд (2017)

Налоги и Прочие доходы: 25,1% ВВП (2017)

Государственный долг: 48,8% ВВП (2017) 39,2% ВВП (2016)

Уровень инфляции: 12% (2017) 12.4% (2016)

Запас денежной массы: 7,86 млрд \$ (2017); 6,521 млрд \$ (2016)

Текущий платежный баланс: 732 млн. \$ (2017); -1.363 млрд. \$ (2016)

Экспорт: 15.69 млрд \$ (2017); 13.21 млрд \$ (2016) **Экспортный товар:** нефть и газ приблизительно 90%, машинное оборудование, продовольствие, хлопок. **Экспорт - партнеры:** Италия 19,9%, Германия 10,5%, Франция 8%, Индонезия 5,8%, Чехия 5,2% (2016)

Импорт: 8.734 млрд. \$ (2017); 9,004 млрд. (2016) **Импорт - товары:** машины и оборудование, продукты питания, металлы, химикаты. **Импорт - партнеры:** Россия 15,7%, Турция 12,5%, США 9,6%, Германия 7,5%, Италия 6,7%, Япония 6,2%, Китай 5,4%, Великобритания 5,4% (2016)

Резервы иностранной валюты и золота: 8.886 млрд\$ (2017)

Задолженность-внешняя: 16,62 млрд \$ (2017) 13,83 млрд (2016)

Фонд прямых иностранных инвестиций - в стране: \$80,63 млрд (2017)

Фонд прямых иностранных инвестиций - за рубежом: \$19,05 млрд (2017)

Обмен валют: Азербайджанский манат (AZN) за доллар США -1.72 (2017)

2.3. Сравнительный анализ моделей экономического развития.

В этом параграфе мы будем сравнивать показатели экономического роста рассмотренных выше стран.

Четыре страны Северной Европы (Дания, Норвегия, Финляндия и Швеция) часто рассматриваются в качестве основных образцов для подражания в политике других стран. На международном уровне сторонники политики левых центров рассматривают эти страны в качестве примеров того, насколько жизнеспособны и успешны социальные демократические системы с высокими налогами. Скандинавские общества имеют уникальный успех. Для них характерны не только высокий уровень жизни, но и другие привлекательные

черты, такие, как низкий уровень преступности, большая продолжительность жизни, высокая степень социальной сплоченности и даже распределение доходов. Различные международные рейтинги делают вывод, что они являются одними из лучших, если не лучшими, местами в мире, в которых можно жить. Одним из примеров является «Индекс Процветания» стран, подготовленном Legatum Institute¹⁸. В издании индекса 2017 года, исследуемые в этой работе, распределилась таким образом:

Таблица 2.1.

«Индекс Процветания» 2017 г.

Норвегия	1 место
Финляндия	3 место
Швеция	5 место
Дания	7 место
Азербайджан	106 место

Источник: официальные данные опубликованные в исследовании Legatum

По таблице №3 наглядно видно резкое различие между странами региона Скандинавии и Азербайджана.

Так же можно отметить ежегодное издание Всемирного Банка: Доклад «Ведение бизнеса» (*Doing Business Report*), который рассматривает простоту осуществления предпринимательской деятельности в 190 странах (таб.2.2)

Таблица 2.2

Доклад «Ведение бизнеса»

Дания	3 место
--------------	----------------

¹⁸ Индекс благосостояния Legatum - это ежегодный рейтинг, разработанный Институтом Legatum, подразделением частной инвестиционной компании Legatum. Рейтинг основан на множестве факторов, включая богатство, экономический рост, образование, здоровье, личное благополучие и качество жизни.

Норвегия	8 место
Швеция	10 место
Финляндия	13 место
Азербайджан	57 место

Источник: Журнал Doing Business 2018- TABLE 1.1 (стр. 4)

Приведённая ниже гистограмма 2.1. сравнивает и сопоставляет, один из важных индикаторов экономического развития, ВВП (Внутренний Валовый Продукт) по таким странам, как Швеция, Норвегия, Дания, Финляндия и Азербайджан, в течении трёх последних лет. Как видно по графику, показатели стран Скандинавии явно превосходят Азербайджан, а абсолютным лидером в течении всех трёх лет остается Швеция.

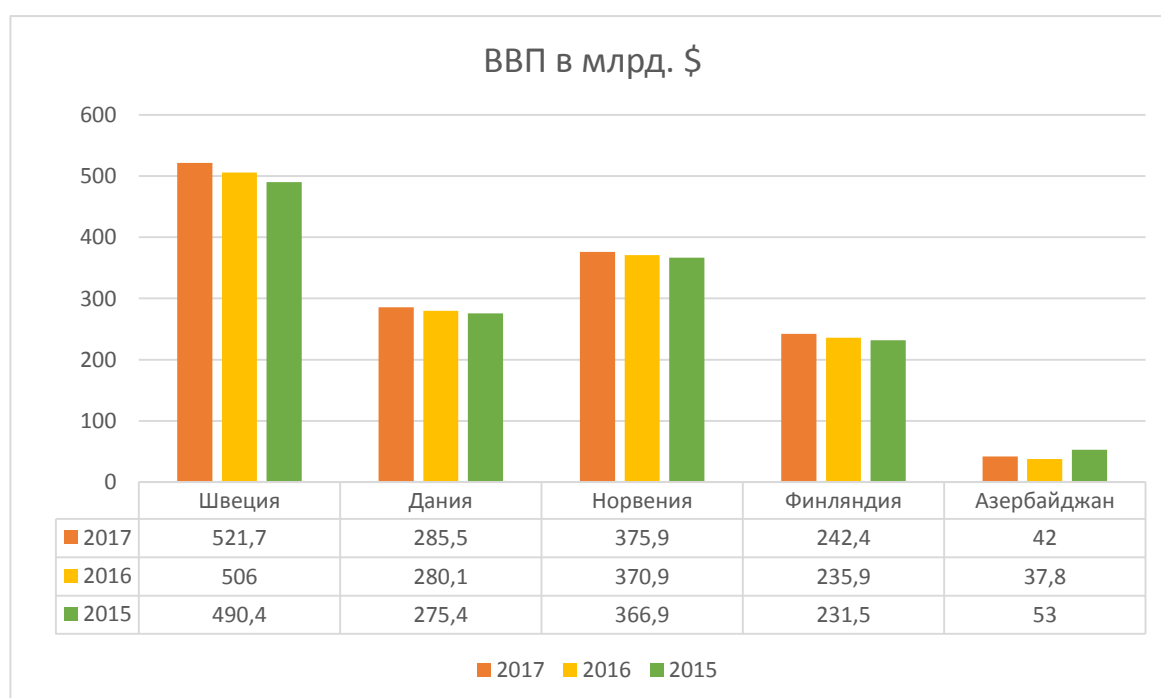


Рисунок. 2.1.

Источник: Данные взяты из официальных источников Министерства Экономики Азербайджана (<http://www.economy.gov.az/article/esas-iqtisadi-gostericiler-2017/28201>) и официально публикуемых данных Статистических Комитетов Дании, Норвегии, Швеции и Финляндии.

Рассматривая таблицу 2.3. очевидно, что Азербайджан добился

определённых успехов в борьбе с безработицей и может соперничать с Североевропейскими странами. Уровень бедности и среднегодовая заработная плата оставляют желать лучшего результата.

Таблица № 2.3

Макроэкономические показатели

	Уровень Безработицы (в %)		Уровень Бедности (в%)	Средняя заработная плата за год
	2017	2016	2017	2017
Швеция	6,6	7	0,09	42.816\$
Норвегия	4	4,7	0,08	53.643\$
Дания	5,8	6,2	0,06	52.480\$
Финляндия	8,7	8,8	0,06	42.127\$
Азербайджан	5	6	5,4	3.708\$

Источник: Данные взяты из официальных источников Министерства Экономики Азербайджана (<http://www.economy.gov.az/article/esas-iqtisadi-gostericiler-2017/28201>) и официально публикуемых данных Статистических Комитетов Дании, Норвегии, Швеции и Финляндии.

Далее, принимая минимальные показатели инфляции¹⁹ в таб.№2.4 стран Скандинавской модели, картина состояния Азербайджана кажется не столь удовлетворительной.

Таблица 2.4.

Уровень Инфляции в %

Уровень Инфляции(в%)	
2017	2016

¹⁹ Инфляция-это ситуация устойчивого повышения общего уровня цен в экономике. Инфляция означает повышение стоимости жизни по мере роста цен на товары и услуги.

1,6	1,1	Швеция
2,1	3,6	Норвегия
1	0,3	Дания
0,8	0,4	Финляндия
12	12,4	Азербайджан

Источник: Данные взяты из официальных источников Министерства Экономики Азербайджана (<http://www.economy.gov.az/article/esas-iqtisadi-gostericiler-2017/28201>) и официально публикуемых данных Статистических Комитетов Дании, Норвегии, Швеции и Финляндии.

Гистограмма (рис.2.2) сравнивает государственный бюджет (доходы и расходы) Швеции, Норвегии, Дании, Финляндии и Азербайджан, данный в миллиардах американских долларов за 2017 год. Как видно по графику, только госбюджет Швеции и Норвегии отличаются положительными показателями. В Дании, Финляндии и Азербайджане расходы превышают доходы.

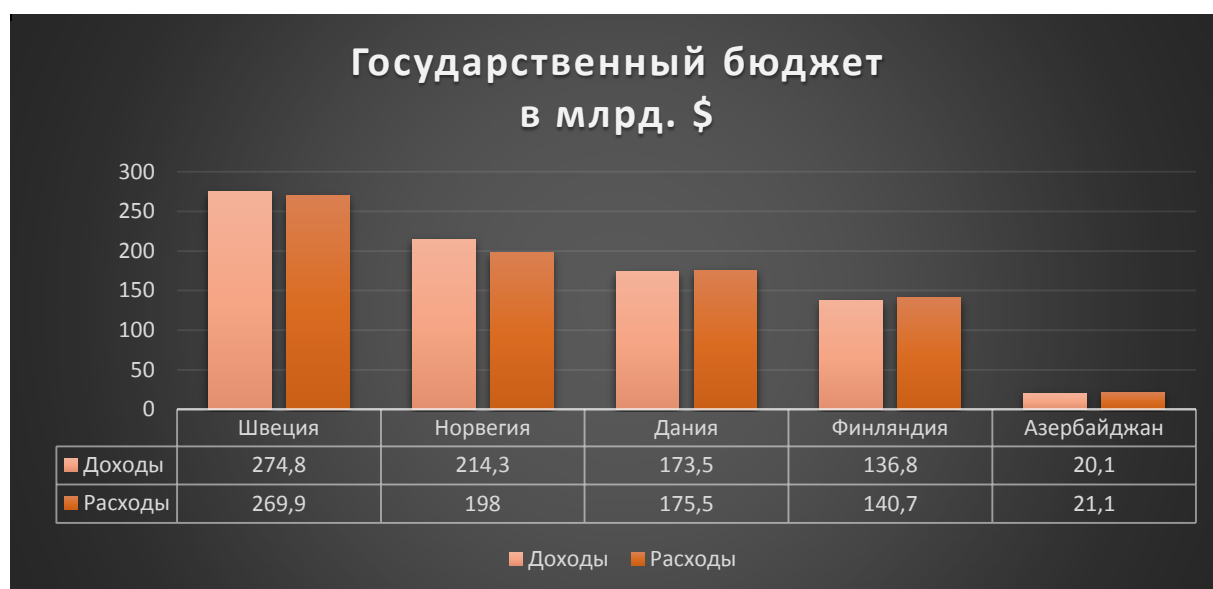
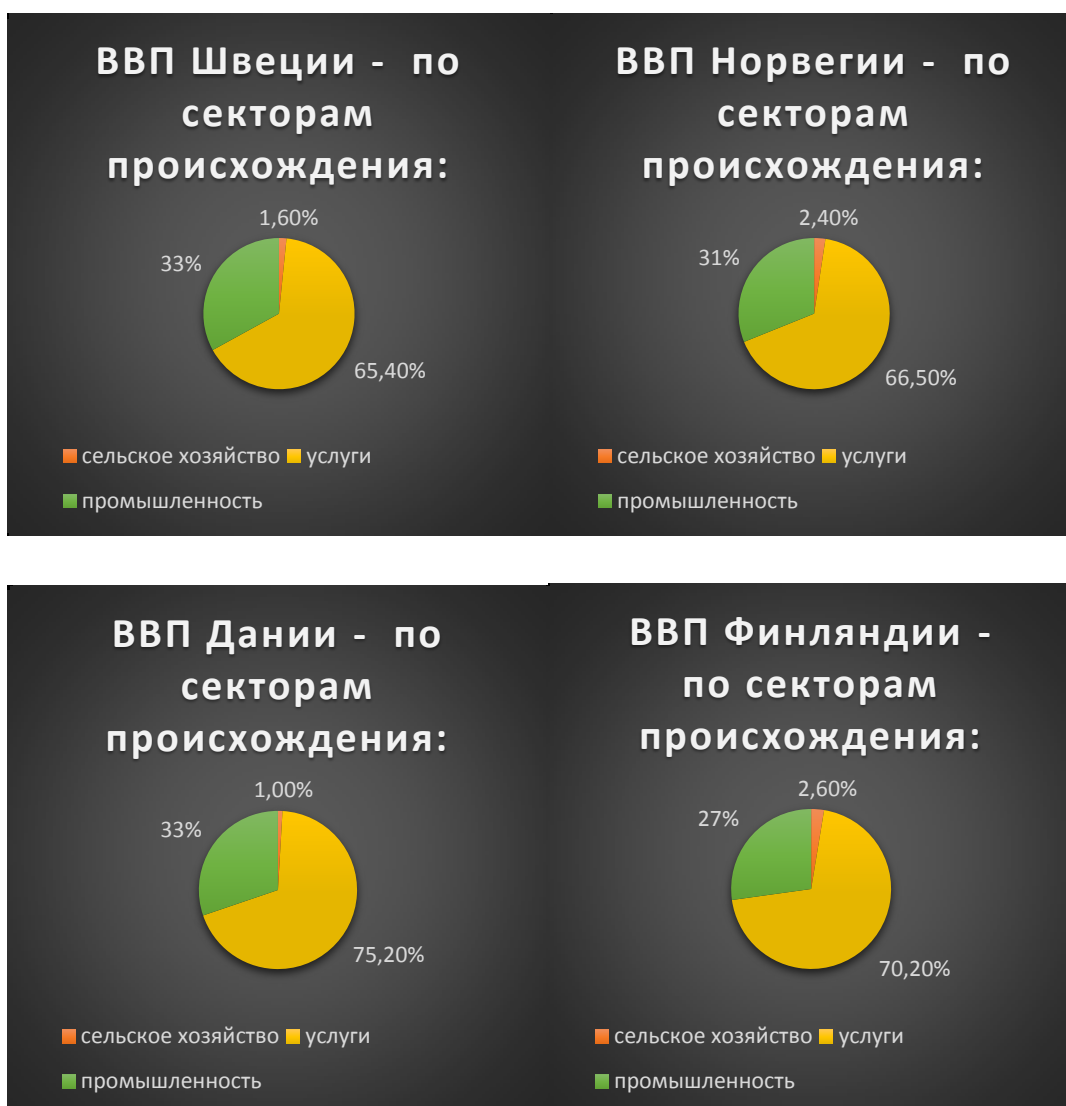


Рисунок 2.2

Источник: Данные взяты из официальных источников Министерства Экономики Азербайджана (<http://www.economy.gov.az/article/esas-iqtisadi-gostericiler-2017/28201>) и официально публикуемых данных Статистических Комитетов Дании, Норвегии, Швеции и Финляндии.

[gostericiler-2017/28201](#)) и официально публикуемых данных Статистических Комитетов Дании, Норвегии, Швеции и Финляндии.

Секторные диаграммы (рис.2.3) сравнивают и сопоставляют долю каждой сферы экономики в ВВП Азербайджана и Скандинавских стран. Более тщательный осмотр деталей показывает, что развитые страны Северной Европы уделяют особое внимание развитию сферы услуг, а в Азербайджане приблизительно половина ВВП приходится на промышленность.





Подводя итоги анализа макроэкономических показателей стран Скандинавского региона и Азербайджана, можно сделать вывод, что каждая модель по-своему уникальна и индивидуальна. Страны добились определённого успеха, как и на мировой сцене так и на уровне собственной национальной экономики, но всё это заслуги не определённой реформы или политики, а совокупности многих влияющих факторов как: геополитическое расположение, исторически сложенные обстоятельства, падения и взлёты, личный опыт, запасы природных ресурсов, менталитет, традиции, характер и темпераменту населения.

Конкурентное превосходство позиции стран Скандинавии в международных рейтингах зависит от реализуемой экономической политики, которая учитывает необходимость обеспечения устойчивости, содействия росту и развитию. Таким образом, политика этих стран нацелена не только на экономические результаты, но на результаты институционального и социального характера. Сочетание социального страхования и гибкости позволяет Северным государствам занимать высокие позиции в международных рейтингах, которые сравнивают уровень благосостояния и уровень жизни.

Что касается ситуации Азербайджана, несмотря на серьёзный разрыв в цифрах экономических показателей с странами Северной Европы следует

учитывать, что наша Республика благодаря стратегии развития, созданной общенациональным лидером Гейдаром Алиевым, добилась внушительных успехов причём за короткий срок. Эта стратегия, успешно реализованная Ильхамом Алиевым, привела к важным достижениям в социально-экономической жизни Азербайджана. Наша Республика стала первой среди постсоветских стран, успешно прошедших переходной период.

Концепция развития "Азербайджан 2020: перспективы на будущее", принятая по поручению президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева в целях дальнейшей модернизации экономики Азербайджана и дальнейшего укрепления достижений, проложит путь к дальнейшему укреплению нашей страны и обеспечению каждого гражданина самым высоким уровнем жизни. Продолжение мер по созданию конкурентоспособной, экспортноориентированной, диверсифицированной, инновационной экономики, ускорению политики индустриализации, созданию индустриальных зон на основе прогрессивного опыта, технологическому обновлению объектов, дальнейшему расширению использования интенсивных методов и дальнейшему повышению благосостояния населения являются обязанностями, выдвигаемыми главой государства для достижения этих целей.

Заключение

Цель каждой страны является как поддержание конкурентоспособности на мировой арене, так и предоставление достойного уровня жизни для своих граждан. Чтобы добиться прогресса развивающихся стран, стран третьего мира и стабилизировать уже достигнутые успехи правительства стран, учёные и политики по всему миру перманентно в поисках новых стратегий и социально-экономических моделей развития. И принимая во внимание ужесточённую ситуацию в мирохозяйственной системе, мы выбрали тему, базированную на сравнении процветающего региона Европы с высокими показателями уровня жизни с развивающейся страной, которая за короткий срок своей независимости удачно отстаивает свою позицию в глобальной экономической системе. Целью исследовательской работы являлось чёткое понимание и роль экономического развития в общем здоровье стран; сравнение экономических показателей успешных стратегий; возможность опыта Скандинавской модели послужить примером для ускорения и совершенствования экономической модели Азербайджана. Основываясь на вышеупомянутых назначениях, проведенное исследование позволило сделать ряд выводов и предложений.

1. Было выявлено различие между экономическим ростом и развитием. Экономическое развитие - это качественные, количественные, положительные структурные изменения, как и в экономике страны так и в социальной жизни населения. Простыми словами это прогресс, модернизация и новшество. А экономический рост — это количественные изменения в течении определённого периода.
2. Экономический рост может наблюдаться без экономического развития, но в то же время является составляющей экономического развития.
3. Моделирование на уровне национальной экономики основана, как и на учениях экономических школ так и на политических факторах, слиянии

социально-политических наук и этапах эволюции общества. Более того успешное моделирование на уровне национальной экономики зависит от кооперирования государства и общества.

4. Модели решают проблему конкретной страны для конкретного этапа или времени ее развития.
5. Почти каждая страна в мировой системе имеет собственный путь и индивидуальную модель экономического развития. Модель одной страны не может быть частично или полностью перенесена на другую страну. Как нет одинаковых стран, так нет и одинаковых (перенесенных) моделей.
6. Успешные модели - это модели, достигшие поставленной цели.
7. Путь достижения цели в большинстве случаев прокладывается через умелое использование человеческого потенциала, развития наукоёмких отраслей производства, усовершенствование системы образования и правильное воспитание здоровой нации. (например: Япония, Финляндия – наукоёмкие отрасли, все Скандинавские страны – бесплатное качественное образование и медицина.)
8. Одним из залогов успеха процветания и развития страны является дружественные отношения, стабильность, как и внутри страны так и на мировой арене.
9. Взаимопонимание и кооперирование правительства и граждан, прозрачность государственной политики, добросовестное распределение доходов страны, защита прав граждан, гендерное равенство - всё это является источником веры населения в правительство, что приводит к высоким показателям социально-экономического развития.
10. Сравнение макропоказателей делается для того, чтобы посмотреть, как та или иная страна достигает поставленных целей и с какой скоростью.
11. Опыт других стран по конкретным параметрам модели может быть использован с применением собственных путей решения задач.

12. Принимая во внимание энергоориентированность Норвегии и Азербайджана, нужно углублённо изучать политику Норвегии: как страна ослабляет зависимость экономики от колебаний цен на нефть, как переживает Голландскую болезнь, на что направлен доход от нефтегазового сектора, основные источники инвестиций и их направленность.
13. Серьёзное отношение Норвегии к ИПДО²⁰ («Инициатива прозрачности в добывающих отраслях») может послужить примером и для Азербайджана (с 2017 года Азербайджан не применяет этот процесс), так как благодаря этим отчётам гарантируется прозрачность деятельности, проверяются и раскрываются финансовые потоки от нефтегазовой промышленности страны. Такая открытость способствует чёткому представлению промышленной деятельности, контролем и управлением за потоками нефтегазового капитала; тем самым государство располагает к себе и доверие своих граждан и иностранных инвесторов.
14. Нефтяной фонд Норвегии, ныне называемый как Государственный пенсионный фонд Норвегии, является вторым крупнейшим в мире Инвестиционным Фондом²¹ (доходами от деятельности нефтяного сектора) бюджетом более 1 трлн долларов США (2017). Исходя из этого, если посвятить дальнейшие исследования на изучение функционирования и политики этого фонда (а именно на инвестиционную политику фонда), можно применить похожий опыт и в Азербайджане.
15. Норвегия, чтобы ослабить зависимость своей национальной экономики от топливно-энергетического сектора, трансформируют экономику, направляя на инвестиции.
16. Азербайджан развивающаяся страна и у нее имеются большие резервы в реализации поставленных целей. Модели других стран дают

²⁰ THE EXTRACTIVE INDUSTRIES TRANSPARENCY INITIATIVE <https://eiti.org>

²¹ *Government Pension Fund Global*, GPFГ или *The Petroleum Fund of Norway*

возможность увидеть, как и с какой скоростью можно достичь поставленных показателей.

Список литературы

1. The Quarterly Journal of Economics. Solow R.M. A Contribution to the Theory of Economic Growth (1956). Feb.Vol.70,1. Page 65-94.
2. THE EXTRACTIVE INDUSTRIES TRANSPARENCY INITIATIVE
<https://eiti.org>
3. Мансур Бархударов - Азербайджан на пути ускоренного экономического развития. международное научно-практическая конференция Киев 2013
4. А. И. Уёмов Логические основы метода моделирования. 2013
5. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе - М.: Дело Лтд, 1994.
6. Вальтер Ойкен «Основы национальной экономики» (1940 г.)
7. Виксель, Кнут «Лекции по политической экономии, основанной на предельном принципе» (1900-1916)
8. Гуннар Мюрдаль «Мировая экономика» (1956)
9. Дерманов В.К. Экономическая система: рост или развитие// Электронная статья. 2013
10. Журнал Doing Business 2018- TABLE 1.1 Ease of doing business ranking
11. Журнал- Молодой учёный №11 (58) ноябрь 2013 г.
12. Журнал: Молодой учёный №35 (сентябрь 2017г.) Теория математического моделирования экономических задач
13. Й. Шумпетер см. кн. Theorie der wirtschaftlichen Entwicklung(1911 г.) – Теория экономического развития
14. Й. Шумпетер Теория экономического развития. М. — «Эксмо», 2007.
15. Официально публикуемые данные Статистического Комитета Дании
16. Официально публикуемые данные Статистического Комитета Норвегии
17. Официально публикуемые данные Статистического Комитета Финляндии
18. Официально публикуемые данные Статистического Комитета Швеции
19. Официальный источник Министерства Экономики Азербайджана
<http://www.economy.gov.az/article/esas-iqtisadi-gostericiler-2017/28201>)
20. Попов Александр Иванович. Экономическая теория. 2006

21. Салихов Б.В. Экономическая теория: Учебник / Б.В. Салихов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско- торговая корпорация «Дашков и Ко», 2014. – 724 с.
22. Тинберген “Экономическая политика: принципы и цель” 1956
23. Толкачев С.А. Экономическая теория: учебник и практикум для бакалавров/ под ред. С.А. Толкачева. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 444 с. – Серия: Бакалавр. Базовый курс.
24. Ускова Т. Управление устойчивым развитием региона: цифровая книга / Издательство ИСЭРТ РАН, 2009
25. Экономическая теория (Попов А.И.) 2007
26. Эрхард Людвиг «Благосостояние для всех» (1991 г.)
27. Лукас Р. Э. Why doesn't Capital Flow from Rich to Poor Countries? 1990
28. Romer P.M. Science, Economic Growth and Public Policy, 1996.
29. Michael Rothschild and Joseph E. Stiglitz — 1971: Increasing Risk II: its Economic Consequences