

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ**

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

Русская Экономическая Школа

Кафедра: «Экономика»

Специальность: «Экономика»

ВЫПУСКНАЯ РАБОТА

**ТЕМА: Перспективные направления и основные
тенденции развития ненефтяного сектора Азербайджана в
условиях глобализации**

Выпускник (гр. 169R):

Э.А.Гулиева

Руководитель:

к.э.н., доц. Ш.А.Гусейнова

Руководитель программы:

к.э.н., доц. Ш.А.Гусейнова

Заведующий кафедрой:

д.э.н., проф.М.А.Ибрагимов

Баку-2018

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3
Глава I. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОТРАСЛЕВОЙ СТРУКТУРЫ ЭКОНОМИКИ.....	5
1.1. Теоретический подход к особенностям формирования отраслевой структуры экономики	5
1.2. Экономические последствия деформаций отраслевой структуры экономики. Голландский синдром	15
1.3. Экономический рост: теории и факторы	24
Глава II. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА И ДАЛЬНЕЙШИЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ НЕНЕФТЯНОГО СЕКТОРА	38
2.1. Анализ развития ненефтяного сектора Азербайджанской Республики за последние 10 лет	38
2.2. Пути дальнейшего развития ненефтяного сектора Азербайджана.....	49
Выводы и предложения	57
Список используемой литературы	59

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность работы. Макроэкономические процессы, происходящие в мире, оказали свое влияние также и на экономику Азербайджана, а в последний период в стране образовалась макроэкономическая ситуация, отличная от ситуации предыдущих лет. Рост предложения на мировых энергетических рынках и отсутствие параллельности в росте предложения и увеличении спроса обуславливает все еще низкий уровень цен на нефть, являющуюся основным источником доходов и валютных поступлений. Это, в свою очередь, стало причиной уменьшения поступлений в иностранной валюте. Кроме того, несмотря на значительное ограничение в текущем году объема импорта, он все еще остается на высоком уровне, а в платежном балансе страны наблюдается дефицит. После двух девальваций, произошедших в 2015 году, в текущем году все еще остается давление на курс национальной валюты. Для выхода из сложившейся кризисной ситуации правительство проводит политику переориентации с нефтяной отрасли на сектор услуг.

Согласно исследованию, реальный рост производства в ненефтяном секторе относительно слабо развит в экономике Азербайджана, в отличие от нефтяного сектора. Это объясняется главным образом меньшими иностранными инвестициями в сектор по сравнению с нефтяным сектором и слабым внешним спросом на продукцию этого сектора. Особенность ненефтяного сектора заключается в том, что реальные темпы роста производства в этом секторе не зависят от колебаний внешнего спроса в значительной степени по сравнению с нефтяным сектором, именно поэтому развитие ненефтяного сектора послужит залогом для достижения макроэкономической стабилизации и поддержания конкурентоспособности экономики Азербайджана.

Цели и задачи исследования. Определить состояние национальной экономики на современном этапе развития и изменения, которые она перетерпела на протяжении последних 10 лет. Изучить стратегические взгляды

и направления, сформированные правительством страны, по снижению зависимости экономики страны от экспорта нефти и газа, и их роль в социально-экономической жизни Азербайджана. Обобщить результаты показателей динамики развития и выявить приоритетные направления развития ненефтяного сектора. Были охвачены общие вопросы, которые обеспечат устойчивое развитие национальной экономики.

Структура работы. В первой главе рассматриваются теоретические основы формирования отраслевой структуры, ее роль в развитии экономик регионов и всей страны, в целом. Также подробно исследуются причины возникновения диспропорций и деформаций в экономике, затрагивается ключевая роль преодоления "Голландской болезни" на пути дальнейшего развития и диверсификации экономики. Дается понятие экономического роста, теорий и основных факторов, оказывающих влияние на его достижения.

Во второй главе анализируется экономическая ситуация Азербайджана. Определяется значимость углеводородных ресурсов на становление экономики Азербайджана и необходимость переориентации экономики на ненефтяной сектор. Выделяются основные пути диверсификации экономики, исследуются макроэкономические показатели и отмечается роль государства в поддержании частного сектора.

Далее даются выводы и предложения по дальнейшему развитию экономики.

Глава I. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОТРАСЛЕВОЙ СТРУКТУРЫ ЭКОНОМИКИ

1.1. Теоретический подход к особенностям формирования отраслевой структуры экономики

Отраслевая структура национальной экономики представляет собой соотношение различных отраслей и подотраслей (то есть, качественно однородных хозяйственных единиц с особыми условиями функционирования) в системе национального хозяйства. [1] Систему всех отраслей, находящихся в тесной взаимосвязи представляет единый народнохозяйственный комплекс. Сложность и динамичность - характерные черты отраслевой структуры. Под воздействием научно-технического прогресса, циклического развития экономики (процесса производства и распределения благ и услуг в самом широком понимании) и ряда других факторов отраслевая структура подвергается количественным и качественным изменениям. Сама по себе отраслевая структура является совокупностью отраслей народнохозяйственного комплекса, характеризующихся определенными пропорциями и взаимосвязями. Отраслевая структура формируется под влиянием закона общественного разделения труда, формы проявления которого, на уровне отраслей существенно различаются.

Общее разделение труда выражается делением национального хозяйства на основные сферы экономики (промышленность, строительство, сельское и лесное хозяйство, торговля, транспорт и др. отрасли сферы услуг). В свою очередь, в каждой из этих сфер присутствует целый ряд отраслей. Так, например, в промышленности существуют добывающие и обрабатывающие отрасли. В обрабатывающих отраслях - легкая и пищевая промышленность, машиностроение, в машиностроении выделяются станкостроение, приборостроение и т. д. Наконец, во многих отраслях существуют подотрасли, которые отражают внутриотраслевое разделение труда.

В целом структура единого народнохозяйственного комплекса с точки зрения характера общественного разделения труда и участия в создании совокупного общественного продукта и национального дохода представляется двумя сферами: сферой материального производства и непродуцированной (социальной) сферой.

Продуцирующая сфера включает в себя:

1. Отрасли, которые создают материальные блага (индустрия, сельское хозяйство, строительство)
2. Отрасли, которые доставляют материальные блага потребителю (транспорт и связь)
3. Отрасли, которые связаны с процессом производства в сфере обращения (торговля, материально-техническое снабжение, сбыт)

Отрасли непродуцированной сферы, в основном:

1. Отрасли услуг (жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, транспорт и связь, и прочие связанные с обслуживанием населения)
2. Отрасли социального обслуживания (здравоохранение, физическая культура, социальное обеспечение)
3. Образование, культура, творчество
4. Наука и научное обслуживание
5. Банковский сектор, финансы, страхование
6. Государственный аппарат (органы управления)
7. Общественные объединения
8. Информационно-вычислительное обслуживание и пр.

Естественно, в процессе общественного воспроизводства между отраслями формируются тесные взаимосвязи, что, безусловно, приводит к изменениям в структуре экономики. Изменения в структуре экономики - это изменения удельных весов отдельных отраслей в валовом внутреннем продукте. Структурные изменения в экономике происходят в результате действия рыночных механизмов конкуренции, а также стремления

предпринимателей к получению максимума чистой прибыли, обуславливающих перелив капитала. За счет как внутриотраслевого, так и межотраслевого и межрегионального перелива капитала происходит изменение отраслевой и территориальной структуры экономики в целом. Выделяют четыре основных показателя перемен в отраслевой структуре:

- быстрый рост отдельных отраслей;
- изменение традиционного деления рынка на сегменты;
- сближение технологий, которые прежде считались совершенно самостоятельными;
- интенсивное изменение направления деятельности в отрасли.

В процессе эволюции экономической науки методы анализа структурных изменений стали широко использоваться в мировой практике. Структурный анализ чуть ли не стал своеобразным методологическим ядром экономического анализа.

Существует множество теоретических подходов и методов, используемых для изучения особенностей формирования отраслевой структуры экономики, определения закономерностей изменений, происходящих в ней и, на конец, выявления причин структурных сдвигов. Теоретические подходы, например, принято классифицировать следующим образом:

1. Институциональный
2. Эволюционный
3. Кибернетический
4. Синергетический
5. Структуралистский
6. Неоклассический
7. Инновационно-технологический

Соответствующим образом можно также дать классификацию методов исследования структурных изменений:

1. "Затраты-выпуск"
2. Структурный анализ

3. Эконометрические методы
4. Портфельный анализ
5. Кластерный анализ
6. Анализ динамики трансакционных и трансформационных издержек

Кратко охарактеризуем подходы к анализу структурных изменений, которые использовала та или иная школа экономической мысли.

Институциональный. Институциональный подход к экономике — подход к изучению функционирования экономической системы, при котором внимание уделяется роли социальных, политических и экономических институтов. Последние понимаются в разных источниках по-разному: например, лауреат Нобелевской премии Д.Норт трактует институты как набор правил поведения индивидуумов в интересах максимизации благополучия. Иными словами говоря, это разработанные людьми формальные (законы, конституции) и неформальные (договоры) ограничения.

Институциональное развитие экономики, по Норту, происходит в результате взаимодействия институтов с организациями. В данном случае правила игры устанавливают институты, а организации являются "игроками". [2]

В других случаях институтами называются конкретные организации, т.е. государства, правительства, фирмы, прямо или косвенно определяющие функционирование экономической системы, в том числе и юридическое закрепление традиций и норм экономического поведения, выработанных на протяжении исторического развития "данной организации". При таком раскладе институциональный подход рассматривается как "...тип экономического анализа, который делает упор на роль социальных, политических и экономических организаций в определении экономических событий". [3] Родоначальниками этого направления считаются Т.Веблен и У.Митчел. Институциональными зависимостями при этом являются нормативно установленные законодательством экономические зависимости (к

примеру, зависимость налоговых поступлений в бюджет от уровня доходов населения).

Следует также отметить, что ощутимых результатов в толковании изменений в различных структурах и организациях, в частности, в промышленной отраслевой структуре, смогли достигнуть представители неoinституциональной школы (Р. Познер, Г. Демсец, О. Уильямсон), а также неоструктуралисты французского происхождения О. Фаворо, Ф. Эмар-Дювернье, К. Менар. [4]

Эволюционный. Эволюционная экономика содержательно связана с эволюционным мировоззрением, согласно которому все системы находятся в процессе постоянного и причинно-обусловленного изменения. [5] Впервые эволюционную проблематику отметил Т. Веблен, поставив ее во главу угла методологических проблем социальных наук. Постепенно эволюционный подход стал отмечаться в научных исследованиях, как самостоятельный аспект. Основу для этого заложили представители старого американского институционализма, последователи Т. Веблена. Важным источником эволюционных представлений в общественных науках были взгляды Т. Мальтуса, который привнес идею естественного отбора. Представитель австрийской школы К. Менгер использовал эволюционный подход при анализе социальных институтов. Идею спонтанности институтов, дополненную принципом культурной эволюции, отстаивали и разрабатывали представители неоавстрийской школы, в частности Ф. Хайек. [6] Постепенно эволюционный подход несколько модифицировался и обрел вид макроэкономических моделей динамики. Затем, при разработке моделей системной динамики, он усовершенствовался в теории систем (Дж. Форрестором). [7]

Эволюционный подход вырабатывает четыре типа моделей систем с различным уровнем сложности:

1. селекционные
2. игровые
3. учитывающие эффект обучения

4. модели типа "нейросети"

Применение таких моделей создает условие для выработки моделей структурной динамики. Трудности признания эволюционного подхода, в основном, связаны с консерватизмом научного мышления и распространением равновесной парадигмы, которая принципиально чужда идее эволюции. Однако это не говорит об отсутствии математических методов, используемых для описания эволюционных процессов. Теория нелинейных систем, теория хаоса и новейшие симуляционные методы имеют место при эволюционном подходе, хоть и не решают полностью проблему моделирования "открытых систем". [8]

Кибернетический. Этот подход, предложенный в общем виде С. Биром, отображает системную связь инвестирования и структурных изменений. Существуют законы, общие для всех наук, и именно кибернетика строится на подобных законах и предлагает ту системную схему, с помощью которой осуществляется построение более развитых систем взаимосвязи отраслей и подотраслей в единой системе именуемой "отраслевой структурой". По мнению Стаффорда Бира, именно благодаря управлению той или иной системой в целом, а не по частям возможно построить планы более высокого порядка. [9]

Синергетический. "Синергетическая экономика" берет свое начало из науки синергетики, основы которой были заложены Германном Хакеном (1977, 1983). [10] Синергетический подход в значительной мере связан с кибернетическим. Оба подхода расширяют возможности эффективного управления сложными социальными системами, благодаря комплексному научному описанию ситуации. Такое целостное управление требует совместного учета всех потенциальных возможностей развития. Сам по себе синергетический подход рассматривает поведение неустойчивых нелинейных систем и состояний, предполагает развитие уравнений динамики экономических систем и расширение принципа соответствия П. Самуэльсона, который описывает устойчивые системы. Необходимо отметить, что подобного рода структурные изменения являются в современной экономике не частными, а общими случаями. Это происходит вследствие того, что все социально –

экономические объекты являются открытыми системами и обладают способностями к самоорганизации и адаптации, поэтому представляется перспективным подход к управлению этими объектами через распознавание, анализ, прогнозирование и управление процессами самоорганизации. А. Андерсен утверждал, что изменения в мировой экономике происходят благодаря тому, что меняются так называемые ее быстрые и "медленные" "параметры". Изменения структуры производства, характера труда, общественных институтов, с его точки зрения, вызваны медленными изменениями в структуре логистических сетей – пространственных систем, обеспечивающих продвижение товаров, информации, людей, денег и др. [11]

Структуралистский. Данный подход, нацелен на выявление структуры системы, ее внутреннего строения, совокупности отношений между ее элементами. Установление причин развития (отставания) тех или иных структур является одной из задач структуралистского подхода. Этот подход широко использует методы математической логики и моделирования; в нем рассматриваются формально-логические методы исследования; учитывается обязательность строгой упорядоченности структурных элементов, а также исключение из системы тех звеньев, которые "не вписываются" в структуру. Помимо формально-логических методов исследования и методов математического моделирования, в основе подхода лежит историко-описательный метод и социологический анализ взаимодействия различных субъектов современного хозяйства. В основном, базой для данного подхода стала методология структурного анализа. Глубокий вклад в становление структурализма был внесен французскими институционалистами, в частности, Франсуа Перру. Структуру Ф. Перру определил как совокупность пропорций, характеризующих экономико-социальную единицу в данной среде в данный момент. [12] Следует также отметить что, в рамках данного подхода осуществляется деление современной экономики на микро и макро части и распределяются функции экономических единиц в структуре единой народнохозяйственной системы.

Неоклассические модели. Объясняют экономическое развитие народнохозяйственной системы через исследование изменений в ее микроуровне. Неоклассические модели исходят из существования некоего баланса в экономике и необходимости его достижения, полагаются на принцип "методологического индивидуализма" и на наличие информации об экономическом состоянии в целом. В основе этого подхода лежит принцип соответствия П. Самуэльсона, уравнение равновесия, Эрроу-Дебре, понятий об экономической эффективности по М. Алле. Учитывая глубокую критику неоклассических школ в 1980-х и 1990-е гг., вызванную развитием эволюционной экономики, с выходом работы Р. Нельсона и С. Уинтера "Эволюционная теория экономических изменений" [13] неоклассический подход постепенно стал трансформироваться (с точки зрения методологических убеждений) за счет добавления к нему неоинституционального анализа, не противоречащего его фундаментальным методологическим воззрениям. Однако, впоследствии, венцом эволюционного метода анализа структурных изменений стала инновационно-технологическая школа.

Инновационно-технологический подход. Связь институтов и технологий сближает институциональный и инновационно-технологический подход, как минимум, в определении характера структурных изменений. Большинство институционалистов, в частности, Т. Веблен, К. Эйрс, Дж. Коммонс, Дж.К. Гэлбрейт, Дж. М. Кларк, Й. Шумпетер, основным источником социально-экономического развития считали новшества, инновативные разработки и технологии.

Межотраслевой анализ. Данный метод внес серьезный вклад в становление и развитие структурного анализа. Модель межотраслевого баланса была разработана в 30-х гг. американским ученым (по национальности русским) Василием Леонтьевым (1906—1999), удостоенным за это звания лауреата Нобелевской премии по экономике. Данный метод на сегодняшний день стал классическим и получил дальнейшее развитие в трудах многих занимавшихся вопросами экономико-математического моделирования

исследователей. Суть метода состоит в объединении теории функционирования экономических систем, метода математического моделирования, приемов систематизации и обработки экономической информации. Благодаря использованию аналитических и прогностических возможностей данного метода, возможно создать основу для государственного регулирования экономики.

Межотраслевой баланс включает систему показателей, характеризующих соотношения, структуру и связи экономики. [14] Именно поэтому, межотраслевой баланс является ценнейшим аналитическим инструментом, создающим условия для проведения вариантных расчетов состояния экономики и упрощающим процесс исследования структуры производства, использования товаров и услуг, добавленной стоимости, формирования ресурсов, цен, покупателей и пр. Наряду с исследованием отраслей экономики, межотраслевой анализ дает возможность рассчитывать важные народнохозяйственные и отраслевые пропорции, а также показатели экономической эффективности, как по отдельно взятым сферам производства, так и по народному хозяйству в целом. Математическая модель, лежащая в основе метода, позволяет изучить влияние экономических величин друг на друга и составить возможные сценарии развития экономики.

Так как в модели межотраслевого баланса рассматриваются количественные соотношения между затратами ресурсов и выпуском продукции каждой отрасли, ее также именуют "затраты — выпуск". В ней показано движение товаров и услуг между отраслями, как в текущем, так и конечном производственном (промежуточном) потреблении.

С другой стороны, межотраслевой баланс — это только одна из таблиц "затраты — выпуск". На первый взгляд, кажется, что возникает дилемма. Однако, на самом деле, межотраслевой баланс производства и распределения продукции представляет собой шахматную или симметричную таблицу, которая входит в комплекс таблиц "затраты — выпуск". Кроме неё, в этот комплекс входят таблицы ресурсов и использования товаров и услуг, таблицы

торговых, транспортных наценок, налогов и субсидий на продукты, характеризующие компоненты стоимости товаров и услуг.

Следует также отметить, что не смотря на то, что со дня создания Леонтьевым симметричных таблиц "затраты – выпуск" прошло чуть ли не 90 лет, они всё ещё не потеряли своей актуальности и ценности, и по сей день соответствуют современным стандартам системы национальных счетов.

В экономической теории предшественниками межотраслевого анализа были:

- "Экономическая таблица" Ф. Кенэ,
- Схемы общественного воспроизводства К. Маркса,
- Модель общего экономического равновесия Л. Вальраса.

Дальнейшие обобщения методологии межотраслевого анализа сделаны коллегами и преемниками В. Леонтьева. Так, знаменитая модель ИНФОРУМ, выработанная К. Алмоном, дополняет межотраслевой баланс принятием решений в области потребительских затрат, вложений, мировой торговли, занятости и т.д. Следует также отметить, что вот уже как на протяжении четверти века ежегодно проводится международная конференция по межотраслевому моделированию ИНФОРУМ, при этом организаторами выступают представители одной из стран-участниц (поочередно).

Таким образом, можно утверждать, что история развития экономической мысли – это история совершенствования методов познания экономических структур различного уровня сложности, с целью выработки механизмов управления структурными изменениями. В настоящее время, в связи с развитием информационной экономики, появлением транзакционного сектора, различных деформаций в структуре потребления, стимулов, предпочтений, структурные изменения всё больше становятся предметом исследований в экономической науке.

1.2. Экономические последствия деформаций отраслевой структуры экономики. Голландский синдром

Деформации в теории трактуются как нарушения нормального функционирования народнохозяйственной системы, ухудшение ее основных характеристик, ослабевание связей между составляющими отраслевой структуры и в ряде случаев потеря самоокупаемости. Естественно последствиями этих характеристик является то, что они препятствуют появлению новых возможностей для развития как национальной системы в целом, так и ее структур, отдельных частей, элементов. А это в свою очередь, может привести к регрессивному развитию экономики (т.е. к упадку воспроизводства, распределения благ и т.д.), либо же к стагнации (застою в экономике, производстве, общественной жизни).

Понятие "деформации" тесно связано с таким понятием как "диспропорции" (в терминологии данное понятие раскрывается как - несбалансированность в развитии отдельных отраслей, взаимосвязанных фаз производства, порождающая нарушение стабильного хода процесса воспроизводства). Однако в отличие от "диспропорций", "деформации" имеют более пагубное воздействие на состояние национальной экономики, ибо по сути, деформации в экономике не что иное, как "общие диспропорции" в экономической системе, которые приводят к искажению всей ее структуры, утрате отдельных элементов, изменению взаимодействия между элементами (объектами и субъектами). Правда нельзя не отметить и тот факт, что и те и другие (то есть и диспропорции, и деформации) в конечном счете, вызывают нарушение процессов воспроизводства в экономике. Устранить полностью диспропорции невозможно, их можно лишь минимизировать, а вот в случае с деформациями, при правильном подходе к проблеме, полном анализе причин и следствий, и дальнейшей выработке стратегий и методов вполне реально их искоренить. Следует также отметить, что экономика отдельных стран способна функционировать без деформаций, существующих в других государствах. [15]

Также деформации можно охарактеризовать как устойчивое отклонение от некоего идеального, или оптимального, состояния в сторону угнетения процесса развития экономики, её динамики, использования факторов роста, пропорций воспроизводства. Деформации могут привести к преобразованию (трансформации) системы в результате изменений её структурных элементов, выходящих за пределы возможностей самоорганизации системы. По мнению Б. Плышевского, критериями оценки деформаций экономики могут служить отклонения фактических показателей воспроизводства за анализируемый период от показателей:

- предшествующего периода;
- вытекающих из прогнозных расчетов (по какой либо теоретической модели экономики);
- определенных правительственными программами развития экономики, программами тех или иных реформ.

Диспропорции же обусловлены цикличностью развития (т.е., периодически повторяющимися подъемами и спадами в экономике), которая свойственна национальной экономике любой страны. В зависимости от того в какой сфере национальной экономики они возникают, диспропорции бывают межотраслевыми, межрегиональными и общеэкономическими. К причинам возникновения межотраслевых диспропорций можно отнести различия в структуре капитала в отраслях. Территориальная дифференциация в обеспеченности ресурсами зачастую является основной причиной межрегиональных диспропорций. Основной причиной же общеэкономических диспропорций считается дисбаланс в соотношении спроса и предложения. Однако все перечисленные выше причины имеют лишь объективный характер, в то время, как к субъективным можно отнести: ошибки в макроэкономической политике, реализация неоптимальных инвестиционных стратегий и пр. Если же говорить о последствиях диспропорций, то диспропорции в сфере распределения ВВП, дефицит государственного бюджета, диспропорции между товарным и денежным обращением - являются основными факторами

нарушения натурально-стоимостной сбалансированности, в свою очередь, которая приводит к инфляции. [16] Впоследствии инфляция порождает деформацию в экономике. Как видно, одни события порождаются другими, которые затем служат причиной для возникновения иных.

Когда рынки находятся в неравновесном состоянии, то есть когда установившаяся структура цен не соответствует сложившейся структуре производства в отраслях - это тоже говорит о наличии деформаций в отраслевой структуре экономики. Несбалансированность развития определяется объективными факторами, а существование допустимых деформаций отраслевой структуры повышает способность к системным изменениям всей экономической структуры. Относительные преимущества отраслей реализуются в их взаимодействии, благодаря чему, появляется возможность оптимизации национальной экономики. Для устранения деформаций в отраслевой структуре в первую очередь необходимо сократить отраслевые диспропорции, затем скоординировать подсистемы в единой хозяйственной системе и предпринять меры по улучшению экономической политики и стабилизации макроэкономических показателей. Рассматривая деформации в отраслевой структуре как частный случай проявления хаоса, можно использовать теорию самоорганизации в решении проблем возникших в результате деформаций. Теорию самоорганизации впервые стал исследовать немецкий ученый Г. Хакен, заметив, что при наличии достаточного числа сложно взаимодействующих элементов в результате данного взаимодействия на месте хаоса самопроизвольно рождается порядок. Он назвал теорию самоорганизации синергетикой (теорией взаимосвязано обусловленных действий). В соответствии с теорией самоорганизации, порядок в системах с взаимными связями между элементами возникает вокруг побудителей, формирующих вокруг себя пространство, обеспечивающее создание и поддержание стабильности внутри системы.

Говоря про деформации в отраслевой структуре, в частности про диспропорции в экономике, нельзя не отметить значимость такого глобального

явления как "Голландский синдром", или как его еще принято называть - "Эффект Гронингена". Для экономики Азербайджана это понятие относительно новое, однако, об этом речь пойдет во второй главе. Сейчас же давайте разберемся - в чем же, собственно говоря, сущность данного явления?

Эффект Гронингена (Голландская болезнь, также известная как случай "Ресурсного проклятия" или "Парадокс изобилия") — негативный эффект, оказываемый влиянием укрепления реального курса национальной валюты на экономическое развитие в результате бума в отдельном секторе экономики. Причины бума могут быть совершенно разными. Чаще всего он связан с ростом цен на экспорт добывающих отраслей или открытием месторождений полезных ископаемых. Завышение курса валюты наносит ущерб долгосрочному экономическому росту и влияет на макроэкономическую стабильность страны. Название данного эффекта исходит от Гронингенского месторождения природного газа, расположенного на севере Голландии. Обнаружив этот "дополнительный источник дохода" в 1959 году, Голландия начала экспортировать газ. Темпы роста экспорта от данного промысла стали стремительными и это привело к определенным деформациям в отраслевой структуре национальной экономики Голландии. В результате, в стране снизился экспорт продукции обрабатывающей промышленности, упали темпы роста доходов, увеличилась инфляция и уровень безработицы. В связи с ростом цен на нефть, подобные эффекты наблюдались также в странах Персидского залива, Нигерии, Мексике, Норвегии, Венесуэле, Казахстане и т.д.

Открытие Гронингенского месторождения хоть и увеличило богатство Нидерландов, но вредно повлияло на другие сектора экономики и привело к отрицательному экономическому развитию, особенно сокращению производства и сельского хозяйства. Первый раз этот термин использовался в британском журнале "The Economist" в 1977 году. К модели "Голландской болезни" можно отнести потоки драгоценностей в Испанию и Португалию в 16-ом веке или даже Австралийскую золотую лихорадку 1850-х годов.

Выходит, сам по себе синдром существовал еще задолго до открытия Гронингенского месторождения, просто не был сформулирован в виде модели. Однако следует также отметить, что первая работа по этому вопросу была написана за 2-3 года до бума в Нидерландах (Мидом и Расселом, 1957 г.). [17] На сегодняшний день типичным примером голландской болезни является Науру, экономика которого почти полностью "построена на фосфате" или Ангола и Габон, где 97% доли экспорта приходится на нефть.

Модель голландской болезни была впервые описана Уорнером Максом Корденом и Питером Нери в 1982 году. [18] Они предположили, что слегка открытая экономика делится на три сектора - неторгуемый сектор, определяемый внутренним спросом и предложением, и два торгуемых экспортных сектора - быстро развивающийся и отстающий. Неторгуемый сектор представляет собой поставку услуг, розничную торговлю и строительство. Развивающийся экспортный сектор, как правило, сектор, экспортирующий природные ресурсы или сельскохозяйственные культуры. Отстающий сектор - традиционный экспортный сектор в экономике, производящий сельскохозяйственные продукты, а также представляющий производство.

В модели утверждается, что резкое повышение доходов создает дополнительный спрос на "товары неторгуемого сектора", в рамки которого входят отрасли государственного сектора экономики, не конкурирующие с иностранными производителями, так как продукцию и услуги данного сектора невозможно ни импортировать, ни экспортировать (например, недвижимость). Цены неторгуемых товаров определяются равновесием на внутреннем рынке (равенством спроса и предложения). В итоге, резкое увеличение спроса на них ведет к инфляции. С другой стороны, резкое увеличение доходов сервисного сектора стимулирует его рост. Этот эффект некоторое время поддерживает рост ВВП, тем самым, маскируя сокращение производства в обрабатывающих отраслях. Это означает, что одним из следствий "голландской болезни" является также возникновение существенных отличий экономических условий

для разных секторов экономики. Развитие сервисного сектора на фоне упадка обрабатывающих отраслей служит одним из признаков "болезни".

Еще одним "синдромом" проявления "голландской болезни" является переток капитала и трудовых ресурсов в добывающую промышленность из обрабатывающей. Кроме того, зависимость экономики на протяжении долгого времени от экспорта природных ресурсов ослабляет стимулы для развития обрабатывающих отраслей и создания новых технологий. Иными словами говоря, страна начинает сосредотачиваться на одной отрасли, такой как добыча полезных ископаемых, и игнорировать другие традиционные сектора. В первую очередь деградируют и теряют позиции наиболее динамичные наукоемкие отрасли. Это связано с необходимостью для них постоянных масштабных инвестиций. Падение рентабельности вследствие роста курса национальной валюты ведет к сокращению инвестиций, технологическому отставанию, и в дальнейшем, уходу с рынка. Традиционные отрасли, не нуждающиеся остро в обновлении технологий, могут продержаться значительно дольше.

Если рассмотреть это явление на макроуровне, то можно сделать несколько выводов:

- Резкий подъем доходов от экспорта "плодов" первичного сектора экономики, в частности добывающей промышленности, ведет к дополнительному притоку иностранной валюты (что означает ее удешевление по отношению к национальной валюте);
- Национальная валюта укрепляется в стране, а это снижает конкурентоспособность продукции обрабатывающих отраслей, что, в конечном счете, ведет к сокращению выпуска продукции, следовательно, и экспорта данной продукции на мировой рынок;
- Вместе с ВВП падает чистый экспорт;
- Доля импорта повышается
- Сокращение рабочих мест, которое впоследствии приводит к росту безработицы;

В итоге, все перечисленные "симптомы" являются факторами, приводящими к постепенному сокращению отечественной промышленности, к регрессу всех отраслей за исключением добывающей, и, в конечном счете, как уже было отмечено выше, к структурным изменениям в экономической системе государства в целом.

Другим источником голландской болезни могут быть прямые иностранные инвестиции (ПИИ), которые обычно концентрируются на природном ресурсе промышленности и приводят к экзогенному технологическому прогрессу (Корден, 1984). ПИИ могут привести к раздвоению экономики. В результате, экономика имеет два сектора - один развитый, обычно принадлежащий иностранным инвесторам и второй, слаборазвитый сектор, принадлежащий отечественным владельцам. Развитый сектор обычно является капиталоемким, а недостаточно развитые (сельскохозяйственный и обрабатывающий) сектора являются трудоемкими. Таким образом, отрицательное воздействие ПИИ может быть вредным для внутренней занятости. Наглядным примером симптомов голландского эффекта вызванных прямыми иностранными инвестициями (в данном случае в энергетический сектор) - является Колумбия (2011 г.).

Иногда симптомы Голландской болезни могут быть связаны с "внешней помощью". В некоторых азиатских странах наблюдалась повышенная инфляция после оказанной помощи в связи с цунами в 2004 году. Среди других источников Голландской болезни можно выделить денежные переводы трудящихся-мигрантов из зарубежных стран. Это явилось важным источником дополнительного финансирования для развивающихся стран. Наибольшими получателями денежных переводов являются Индия, Китай, Мексика и Филиппины.

Как избежать Голландской болезни? Страна может справиться с негативными последствиями голландской болезни в зависимости от того, является ли увеличение доходов постоянным или это всего лишь временное

событием. Если ожидается, что более высокие притоки будут постоянными, как правило, это не рассматривается как проблема. Секторальный переход экономики - это только адаптации к новым условиям и богатству. [19] Однако, сосредоточив внимание в одном секторе, особенно основывающемся на ресурсах, можно создать ограничения для дальнейшего технологического развития и долгосрочного экономического роста, что, безусловно, сделает экономику более уязвимой и чувствительной к мировому развитию спроса и цен. Решением данной проблемы может быть диверсификация производства путем инвестирования в различные сектора. Правительствам необходимо повысить производительность труда в других секторах, особенно уделить внимание инвестициям в инновации, образование и инфраструктуры, которые могут повысить конкурентоспособность отстающих секторов. Эффективным инструментом является перераспределение доходов непосредственно местным органам власти, чтобы уменьшить бедность. Защита отстающих секторов экономики может осуществляться также через инструменты торговой политики в качестве тарифов или субсидий. Если бум является временным, необходимо защитить другие сектора экономики и управлять развитием реального обменного курса и денежно-кредитной политикой.

Еще одним средством борьбы с "болезнью" является стерилизация растущих доходов. Часть избыточного дохода может быть сохранена для будущего поколения, путем использования специальных резервов. В этом случае страна также создает своего рода страхования для потенциального негативного развития и стабильного потока доходов. Такие средства широко используются в Норвегии, Австралии, Канаде, России и Кувейте. Главная цель этих фондов суверенного богатства - это, как правило, стабилизация, инвестиции в развитие или пенсионные выплаты.

Примером разумного подхода к голландской болезни является Латинская Америка. В этих странах доходы от экспорта минеральных ресурсов повысили производительность в сельскохозяйственном секторе. [20] Их производительность возросла с 1990 года больше, чем в Восточной Азии или

Соединенных Штатах. Также мудрой можно считать политику инвестиций, проводимую в Колумбии (в кофе), в Чили (создание новой экспортной индустрии фруктов и овощей) или, к примеру, в Аргентине (инновационное сельское хозяйство). Однако, наибольший прогресс наблюдался в Бразилии. Страна установила себе цель стать крупнейшим производителем сельскохозяйственной продукции, в то время как в 1973 году, она был чистым импортером этих продуктов. Правительство приняло политику обучения молодых фермеров (с заграничными стажировками), чтобы принести в страну новейшие методы и создать совершенно новое эффективное сельское хозяйство. В настоящее время Бразилия является крупным экспортером кофе, сахара, апельсинового сока, табачных изделий, а также крупнорогатого скота и куриного мяса и занимает второе место в мире в экспорте соевых бобов. В Латинской Америке, внутренняя модернизация предприятий находится на низком уровне. В среднем, компании инвестируют всего 0,5% своих валовых доходов в инновации, по сравнению с 2% в богатых странах. Следовательно, использование внешнего дохода от экспорта минеральных ресурсов для инвестиций в отстающие сектора является очень важным.

Итак, обобщенно говоря, борьба с последствиями "Голландской болезни" может осуществляться двумя путями:

1. Ограничением роста доходов добывающего сектора или исключением либо перенаправлением сверхдоходов (У нас, например, специальным учреждением, занимающимся накоплением средств полученных от реализации нефтегазовых договоров считается Государственный Нефтяной Фонд Азербайджанской Республики, целью которого является эффективное управление нефтяными доходами и сохранение этих средств для будущих поколений);
2. Стимулированием развития обрабатывающей промышленности и общие протекционистские меры (субсидирование производства экспортной продукции, применение тарифной политики, инвестиции в образование и наукоемкие отрасли)

Однако, говоря про применение тарифов, следует учесть, что их повышение на импорт, как правило, приводит к росту внутренних цен, к тому же если страна является членом международных трейдерских организаций и таможенных объединений, то введение высоких тарифов ограничено и может привести к ответным мерам других государств.

В конечном счете, проблемы, связанные с голландской болезнью, можно решить только с соответствующей макроэкономической политикой и необходимостью прозрачности в денежных потоках, предотвращением коррупции и применением экологических стандартов.

Так или иначе, отраслевая структура экономики и обусловленные внешними и внутренними факторами ее межотраслевые изменения влияют на динамичность процессов воспроизводства; эффективность использования сырьевых, материальных ресурсов, производственного аппарата; функционирование сферы услуг, транспорта, рынка труда и на занятость, непосредственно. А это значит, что для достижения стабильного экономического роста необходимо сбалансировать отраслевую структуру всей национальной экономики.

1.3. Экономический рост: теории и факторы

Экономический рост - это увеличение рыночной стоимости товаров и услуг, за определенный промежуток времени (обусловленное инфляцией). Он обычно измеряется как процентная ставка увеличения реального валового внутреннего продукта (ВВП) и рассчитывается в реальном выражении - то есть с учетом инфляции (для устранения искажающего влияния инфляции на цену произведенных товаров).

Измерение экономического роста использует учет национального дохода. Поскольку экономический рост измеряется как годовой процентный валовой внутренний продукт (ВВП), он имеет все преимущества и недостатки данной меры. "Темпы экономического роста" относятся к геометрическим годовым

темпам роста ВВП между первым и последним годами в течение определенного периода времени и обычно сравниваются с использованием соотношения ВВП к населению или доходам на душу населения. Рассчитывается он (темп экономического роста) на основе данных по ВВП. Также следует отметить, что ВВП на душу населения является показателем общего объема производства в стране, который включает в себя объем валового внутреннего продукта (ВВП), деленный на количество людей в стране. ВВП на душу населения в особенности пригоден при сопоставлении уровня развития стран, поскольку он показывает относительную производительность. Рост ВВП на душу населения свидетельствует о наличии экономического роста, а также о росте производительности труда.

При учете национального дохода объем производства на душу населения может быть рассчитан с использованием следующих факторов: объема производства на единицу рабочей силы (производительность труда), продолжительности работы (интенсивность), процентного соотношения фактического рабочего населения (доля участия) и доли населения трудоспособного возраста к общей численности населения (демография). Темп изменения ВВП населения является суммой темпов изменения этих четырех переменных плюс их перекрестных продуктов.

Экономический рост традиционно объясняется накоплением человеческого и физического капитала и увеличением производительности. Дальнейшее разделение труда (специализация) также имеет основополагающее значение для повышения производительности. Рост производительности труда (отношение стоимости производства к потреблению рабочей силы) исторически был самым важным источником реального экономического роста на душу населения. Повышение производительности снижает реальную стоимость товаров.

Увеличение экономического роста, вызванное более эффективным использованием ресурсов (например, производительность труда, физический капитал, энергия или материалы), называется интенсивным ростом. Рост ВВП,

вызванный только увеличением количества ресурсов, доступных для использования (увеличение населения, новая территория), называется экстенсивным ростом.

Также на рост могут влиять демографические факторы, изменяя соотношение занятости и численности населения и коэффициент участия рабочей силы. Индустриализация создает демографический переход, при котором рождаемость снижается, а средний возраст населения увеличивается. Интересным фактом также является то, что в определенный период в США экономическому росту способствовало увеличение доли женщин в рабочей силе.

Еще одной важной причиной экономического роста является внедрение новых продуктов и услуг и улучшение существующих продуктов. Новые продукты создают спрос, который необходим для того, чтобы компенсировать снижение занятости, которое происходит с помощью технологий экономии труда. К примеру, в США к 2013 году около 60% потребительских расходов было предназначено для товаров и услуг, которых не было в 1869 году. Кроме того, создание новых услуг было более важным, чем изобретение новых товаров.

Помимо всего вышеперечисленного экономический рост может быть обусловлен капиталовложениями, так например последние десятилетия несколько азиатских стран достигли высоких темпов экономического роста именно благодаря разумным капиталовложениям.

Более подробно факторы, влияющие на экономический рост, рассмотрим отдельно в каждой модели экономического роста.

В современной литературе выделяют теорию экзогенного роста, родоначальником которой является Роберт Солоу, и теорию эндогенного роста, начавшуюся с работ Поля Ромера.

В классической экономике теория производства и теория роста основаны на теории или законе переменных пропорций, в результате чего увеличивается либо один из факторов производства (труд или капитал), удерживая другую

константу и не предполагая технологического изменения, либо увеличивается объем выпуска, но с уменьшающейся скоростью, которая в конечном итоге приближается к нулю. Эти концепции берут свое начало в трудах Томаса Мальтуса о сельском хозяйстве. Примеры Мальтуса включали количество семян, собранных по отношению к количеству посаженных семян (капитала) на земельном участке и размеру урожая с земельного участка по сравнению с количеством занятых рабочих.

Харрод же считал, что экономический рост может быть обусловлен увеличением таких переменных, как рост населения, технологическое совершенствование и рост природных ресурсов, и при том он был уверен, что эти факторы способны побудить максимальный темп роста, который по сути и будет естественным темпом экономического роста. Фактически, естественный темп роста является наивысшим достижимым темпом роста, который обеспечит максимально возможное использование ресурсов, существующих в экономике.

Однако, Роберт Солоу и Тревор Суон разработали модель, которая превратилась в основную, используемую в экономике роста в 1950-х годах. Эта модель предполагала уменьшение доходов от капитала и рабочей силы. Они считали, что капитал накапливается за счет инвестиций, но его уровень или запасы постоянно снижаются из-за обесценения. В связи с уменьшением отдачи капитала, с увеличением капитала работника и отсутствием технического прогресса, экономическая выработка капитал/работник в конечном итоге достигает точки, в которой капитал на одного работника остается постоянным, поскольку ежегодные инвестиции в капитал равны ежегодной амортизации. Это условие называется "устойчивым состоянием".

В модели Солоу-Свон, если производительность повышается за счет технического прогресса, тогда объем выпуска и количество работников увеличивается, даже если экономика находится в устойчивом состоянии. Если производительность увеличивается с постоянной скоростью, производство также увеличивается с соответствующей стационарной скоростью. Как следствие, рост модели может произойти либо за счет увеличения доли

инвестированного ВВП, либо путем технологического прогресса. Но при любой доле вложенного ВВП капитал и число работников в конечном итоге сходятся в устойчивом состоянии, оставляя темпы роста производства и число работников определяемыми только темпами технологического прогресса. Каждая страна имеет разный уровень ВВП рабочей силы, определяемый долей ВВП, которую он инвестирует, но все страны имеют одинаковый темп экономического роста. Грубо говоря, в этой модели богатые страны - это те, которые долгое время инвестировали значительную долю ВВП, следовательно, бедные страны могут стать богатыми благодаря увеличению доли ВВП, которую они инвестируют.

Одним из важных прогнозов модели, является возможность условной конвергенции; идея о том, что бедные страны будут расти быстрее и догонять богатые страны, если у них будут одинаковые инвестиционные (и сберегающие) ставки и доступ к одной и той же технологии.

Модель Солоу-Суон считается "экзогенной" моделью роста, поскольку она не объясняет, почему страны вкладывают разные доли ВВП в капитал, а также, почему технология улучшается с течением времени. Вместо этого темпы инвестиций и темпы технологического прогресса являются экзогенными. Значение модели заключается в том, что она предсказывает модель экономического роста после определения двух критериев - темпов инвестиций и темпов технологического прогресса. Неспособность объяснить детерминанты этих показателей является одним из ограничений данной модели.

Не удовлетворенные допущением экзогенного технического прогресса в модели Солоу-Свона, экономисты работали над «эндогенизацией» технологий в 1980-х годах. В итоге, они разработали теорию эндогенного роста, которая включает математическое объяснение технологического прогресса. Эта модель также включает новую концепцию человеческого капитала, навыки и знания, которые делают рабочих продуктивными. В отличие от физического капитала, у человеческого капитала растут нормы прибыли. Исследования, проведенные в этой области, были сосредоточены на том, что увеличивает технологические

изменения или человеческий капитал (например, образование или инновации, соответственно)

Особое место имеет в развитии теории экономического роста так называемый "Шумпетерский рост". Это экономическая теория, названная в честь австрийского экономиста 20-го века Иосифа Шумпетера. Подход объясняет рост как результат инноваций и процесс "творческого разрушения", который отражает двойственную природу технического прогресса: предприниматели вводят новые продукты или услуги в надежде, что они получают временную монопольную прибыль, в результате захвата определенного сегмента рынка. При этом происходит устаревание ранее выпущенных технологий и продуктов. Это можно рассматривать как аннулирование предыдущих технологий, что делает их устаревшими. Основной моделью, иллюстрирующей рост Шумпетера, является модель Агиона-Хаута.

Следует также отметить, что первым кто ввел различия между экономическим ростом и развитием также был Йозеф Шумпетер. В своём базовом научном труде-монографии "Теория экономического развития" (1911 г.), Йозеф Шумпетер экономический рост определил как количественные изменения (увеличение производства и потребления со временем одних и тех же товаров и услуг), а экономическое развитие как положительные качественные изменения (новшества в производстве, в продукции и услугах, в области управления, и в других сферах жизнедеятельности и видах экономической деятельности).

Многие теоретические и эмпирические анализы экономического роста определяют основную роль уровня человеческого капитала в стране. Человеческий капитал был включен как в неоклассические, так и эндогенные модели роста. Уровень человеческого капитала в стране трудно измерить, поскольку он может функционировать как дома, так и в школе и на работе, и т.д. Экономисты пытались измерить человеческий капитал, используя множество показателей, в том числе уровень грамотности населения, его уровень квалификации, уровень капиталовложения, его средний уровень

формального образования, его средний балл по международным испытаниям и его совокупные вклады в образование. Наиболее часто используемой мерой человеческого капитала является уровень образования в стране, основанный на развитии данных Роберта Барро и Чон-Ва Ли. Эта мера широко используется, поскольку Барро и Ли предоставляют данные для многих стран с пятилетними интервалами в течение длительного периода времени.

Одна из проблем, связанных с достижением высокого уровня образования, заключается в том, что объем человеческого капитала, приобретенный за год обучения, не является одинаковым на всех уровнях обучения и не является одинаковым во всех странах. Эта мера также предполагает, что человеческий капитал развивается только в формальном образовании, вопреки обширным свидетельствам, что семьи, районы, сверстники и здоровье также способствуют развитию человеческого капитала. Несмотря на эти потенциальные ограничения, Теодор Бретон показал, что эта мера может представлять человеческий капитал в долгосрочных моделях роста.

Также существует понятие, что с экономическим ростом причинно связаны темпы потребления энергии и энергоэффективности. Таким образом, наблюдалась фиксированная связь между историческими показателями глобального потребления энергии и историческим накоплением мирового экономического богатства. Повышение энергоэффективности было частью увеличения общей производительности факторов производства. Некоторые из наиболее технологических новшеств в истории связаны именно так с повышением энергоэффективности. К ним относятся большие улучшения в эффективности преобразования тепла в работу, повторное использование тепла, снижение трения и передача мощности, особенно посредством электрификации. Потребление электроэнергии и экономический рост сильно взаимосвязаны. Электрическое потребление на душу населения почти полностью коррелирует с экономическим развитием.

В течение длительных периодов времени даже небольшие темпы роста, такие как годовой прирост в 2%, оказывают большое влияние. Это обусловлено

степенью экспоненциального роста (возрастание величины, когда скорость роста пропорциональна значению самой величины). Правило 72, математический результат, гласит, что если что-то растет со скоростью $x\%$ в год, то его уровень удваивается каждые $72 / x$ лет. Например, темпы роста в размере 2,5% годовых приводят к удвоению ВВП в течение 28,8 лет, тогда как темп роста 8% в год приводит к удвоению ВВП в течение 9 лет. Таким образом, небольшая разница в темпах экономического роста между странами может привести к очень разному уровню жизни для их населения, если эта небольшая разница будет продолжаться в течение многих лет.

Очередная теория, которая связывает экономический рост с качеством жизни, - это "Пороговая гипотеза", в которой говорится, что экономический рост до определенной степени приносит с собой повышение качества жизни. Но в момент, называемый пороговой точкой, дальнейший экономический рост может привести к ухудшению качества жизни. Это приводит к перевернутой-U-образной кривой, где вершина кривой представляет собой уровень роста. Было показано, что "счастье" возрастает с увеличением ВВП на душу населения, по крайней мере, до уровня 15 000 долларов США на человека.

Экономический рост имеет косвенный потенциал для борьбы с нищетой в результате одновременного увеличения возможностей трудоустройства и повышения производительности труда. Исследование, проведенное исследователями Института развития за рубежом (ODI) из 24 стран, переживших рост, показало, что в 18 случаях бедность была смягчена.

В некоторых случаях качество жизненных факторов, таких как результаты здравоохранения и образовательные достижения, а также социальные и политические свободы, не улучшаются по мере роста экономики. Также, повышение производительности не всегда приводит к увеличению заработной платы.

Экономисты проводят различие между краткосрочными экономическими изменениями в производстве и долгосрочным экономическим ростом. Краткосрочные изменения в экономическом росте называются бизнес-циклом.

Как правило, экономисты связывают взлеты и падения в бизнес-цикле с колебаниями совокупного спроса. Экономический же рост, связанный с долгосрочной тенденцией в производстве, наблюдается вследствие таких структурных причин как технологический рост и накопление факторов.

Экономическое неравенство. Некоторые теории, разработанные в 1970-х годах, предложили возможные пути, по которым неравенство может оказать положительное влияние на экономическое развитие. Считается, что сбережения богатых, если они увеличиваются с неравенством, компенсируют снижение потребительского спроса.

Более поздний анализ, являющийся подходом политической экономики, разработанный Алесиной и Родриком (1994) и Перссоном и Табеллини (1994), подчеркнул отрицательное влияние неравенства на экономическое развитие; неравенство порождает давление на принятие перераспределительной политики, которая оказывает неблагоприятное воздействие на инвестиции и экономический рост. Тем не менее, эмпирические тесты расширенной версии модели Алесиной и Родрика Ли и Цзоу показали, что "неравенство доходов является положительным и в большинстве случаев значительным фактором, связанным с экономическим ростом".

Подход несовершенного кредитного рынка, разработанный Галором и Зейрой (1993), утверждал, что неравенство в условиях несовершенства кредитного рынка оказывает продолжительное пагубное влияние на формирование человеческого капитала и экономическое развитие.

Также, в конце 20 века существовало понятие, что высокое неравенство снижает рост, возможно, потому, что оно увеличивает социальную и политическую нестабильность; однако изменения в степени неравенства оказывают относительно незначительное влияние на рост.

Исследование Роберта Барро показало, что существует "небольшая общая зависимость между неравенством доходов и темпами роста и инвестиций". По словам Барро, высокий уровень неравенства снижает рост в относительно бедных странах, но способствует росту в более богатых странах. Исследования

принстонского экономиста Роланда Бенабу показывают, что неравенство среди населения не имеет никакого значения для роста, но "неравенство в относительном распределении доходов и политической власти" имеет значение.

По мнению Эндрю Берга (помощника директора ИО МВФ, 2011 г.) и Джонатана Остри (заместителя директора Исследовательского отдела МВФ, 2011 г.), неравенство в богатстве и доходах отрицательно взаимодействует с последующим экономическим ростом.

Экономисты Дирк Херцер и Себастьян Фоллмер также обнаружили, что увеличение неравенства доходов снижает экономический рост, но сам рост также увеличивает неравенство доходов в долгосрочной перспективе.

В 2013 году французский экономист Томас Пикетти предположил, что в периоды, когда среднегодовая ставка доходности инвестиций в капитал (r) превышает средний годовой рост экономического производства (g), уровень неравенства будет возрастать. Согласно Пикетти, это обусловлено тем, что богатство, которое уже удерживается или унаследовано, которое, как ожидается, будет расти со скоростью r , будет расти быстрее, чем богатство, накопленное за счет труда, которое более тесно связано с g . Сторонник сокращения уровней неравенства, Пикетти предлагает взимать налог на богатство в мире, чтобы уменьшить расхождение в богатстве, вызванное неравенством.

Признавая центральную роль экономического роста, которая может потенциально играть роль в развитии человека, сокращении масштабов нищеты и достижении целей в области развития, сформулированных в Декларации тысячелетия, среди сообщества разработчиков широко понимается необходимость специальных усилий для обеспечения участия более бедных слоев общества в экономическом росте. [21] Влияние экономического роста на сокращение бедности - эластичность роста бедности - может зависеть от существующего уровня неравенства. Например, при низком неравенстве страна с темпами роста в 2% на душу населения и 40% населения, живущего в нищете, может сократить наполовину нищету за десять лет, но для страны с высоким

уровнем неравенства потребуется почти 60 лет для достижения такого же сокращения. [22] По словам Генерального секретаря Организации Объединенных Наций Пан Ги Мун: "Хотя экономический рост необходим, этого недостаточно для прогресса в деле сокращения масштабов нищеты". [23]

Критики, в частности Римский клуб, утверждают, что узкий взгляд на экономический рост создает сценарий, где мы можем наблюдать системный крах природных ресурсов нашей планеты. [24]

Обеспокоенность негативными экологическими последствиями роста побудила некоторых людей отстаивать более низкие уровни роста или вообще отказаться от роста. В академических целях для достижения этого были разработаны такие концепции, как неэкономический рост, устойчивая экономика и деградация. В политике "зеленые" партии принимают "Глобальную хартию зеленых", признавая, что "... догма экономического роста любой ценой и чрезмерное и расточительное использование природных ресурсов без учета пропускной способности Земли вызывает чрезмерный ущерб окружающей среде и исчезновение видов". [25]

Ряд исследователей в этой связи говорят о "Дилемме экономического роста": с одной стороны, экономический рост разрушает экосистемы, поддерживающие жизнь на планете и не может быть устойчивым (сторона А дилеммы); с другой стороны, если не обеспечивается рост экономики, это приводит к потере рабочих мест, бедности и социальной дестабилизации (сторона Б дилеммы).

Те, кто с большим оптимизмом смотрит на экологические последствия роста, считают, что, хотя локальные экологические эффекты могут иметь место, масштабные экологические последствия незначительны. Аргумент, как заявил комментатор Джулиан Линкольн Саймон, утверждает, что если эти глобальные экологические эффекты существуют, человеческая изобретательность найдет способы адаптироваться к ним.

До настоящего времени существует тесная взаимосвязь между экономическим ростом и уровнем выбросов двуокиси углерода в разных

странах, хотя также наблюдается значительное расхождение в интенсивности углерода (выбросы углерода на ВВП). На сегодняшний день, существует также прямая связь между глобальным экономическим богатством и темпами глобальных выбросов. В обзоре "Стерн" отмечается прогноз, что "Глобальных выбросов будет достаточно для того, чтобы повысить концентрацию парниковых газов до более чем 550 миллионных долей CO₂ к 2050 году и более 650-700 миллионных долей к концу этого столетия". Научный консенсус заключается в том, что функционирование планетарной экосистемы без возникновения опасных рисков требует стабилизации при 450-550 миллионных долях.

Как следствие, экономисты, ориентированные на рост, предлагают вмешательство правительства в переключение источников производства энергии в пользу ветра, солнца, гидроэлектроэнергии и ядерной энергетики. Это в значительной степени снизило бы использование ископаемых видов топлива, используемых для удовлетворения потребностей в бытовой жизнедеятельности. В обзоре "Стерн", опубликованном правительством Соединенного Королевства в 2006 году, сделан вывод о том, что инвестиции в размере 1% ВВП (а затем изменились бы на 2%) были бы достаточными, чтобы избежать худших последствий изменения климата, и что неспособность сделать это может подвергнуть риску климат, и привести к затратам равным 20% от ВВП.

Канадский экономист Петер Виктор предложил интерактивную модель, позволяющую исследовать потенциал для достижения стабильной, но не растущей экономики. Модель демонстрирует, что даже в пределах традиционных подходов к экономике существуют возможности для достижения устойчивого состояния.

Однако следует также учесть, что многие предсказания по истощения ресурсов, такие как предсказания Томаса Мальтуса 1798 года о приближении голода в Европе, "Болезнь населения" (1968), и ставка Саймона-Эрлиха (1980), не сбылись.

На сегодняшний день уменьшилось производство большинства ресурсов, причиной чему являются достижения в области технологий и науки, позволившие создать совершенно новые, ранее недоступные ресурсы. В некоторых случаях замена более распространенных материалов, таких как пластмассы для литых металлов, снизила рост использования некоторых металлов. В случае ограниченного ресурса земли голод был освобожден, во-первых, революцией в транспорте, вызванной железными дорогами и паровыми судами, а затем "зеленой революцией" и химическими удобрениями, особенно процессом Хабера для синтеза аммиака.

Немаловажным фактором экономического роста также является качество ресурсов. Качество ресурсов зависит от множества показателей, в том числе сортов (рудных), местоположения, высоты над уровнем моря или ниже уровня моря, близости к железным дорогам, автомагистралям, водоснабжению и климату. Эти факторы влияют на капитальные и эксплуатационные расходы на извлечение ресурсов. В случае полезных ископаемых, добываются более низкие сорта полезных ископаемых, не требующие более высоких затрат капитала и энергии для добычи и переработки. Медные руды значительно снизились за последнее столетие. Другим примером является природный газ из сланца и других пород с низкой проницаемостью, которые могут быть разработаны с гораздо более высокими затратами энергии, капитала и материалов, чем обычный газ в предыдущие десятилетия. Морская нефть и газ увеличивают стоимость по мере увеличения глубины воды.

Некоторые физики, в частности Аль Бартлетт, считают постоянный экономический рост неустойчивым. По их мнению, существуют факторы, которые могут ограничить экономический рост (например, конечные, пиковые или истощенные ресурсы).

Вклад в теорию роста и развития внесли также Саймон Кузнец, Фернан Бродель, Теодор Шульц, Гэри Беккер, Майкл Портер, Николай Кондратьев и другие учёные.

В 1972 году исследование "Лимиты роста" смоделировало ограничения на бесконечный рост; изначально высмеянные, эти модели были проверены и обновлены.

Мальтузианцы же, в частности Уильям Р. Кэттон младший, скептически относились к технологическим достижениям, которые улучшают доступность ресурсов. Такие достижения и повышение эффективности, по их мнению, просто ускоряют сокращение конечных ресурсов. Кэттон утверждал, что увеличение темпов добычи ресурсов не что иное как "... воровство из будущего".

С другой стороны, существует мнение, что основным условием долгосрочного экономического роста является благоприятный характер политических институтов в той или иной стране и при том ни климат, ни географическое положение, ни количество и качество природных ресурсов не играют никакой роли, а такие факторы как количество и качество трудовых ресурсов, эффективность основного капитала, управления и технологий являются вторичными и определяются характером политических институтов.

Подводя итоги, необходимо отметить, что в современной теории роста выделяют 4 типа экономического роста:

- равномерный рост стран-лидеров (наблюдается в США, Европе)
- чудеса роста (Япония, Южная Корея, Гонконг)
- трагедии роста (некоторые страны Центральной Африки)
- отсутствие экономического роста (например, Зимбабве)

Однако, некоторые исследователи и правительственные организации подвергают сомнению оправданность экономического роста в развитых странах, утверждая, что в последние десятилетия он не приводит к росту благосостояния общества. Они указывают, что, несмотря на увеличение размеров экономики, показатели субъективной удовлетворенности жизнью не растут, что в свою очередь подтверждает, что экономический рост не обуславливает экономического развития.

Глава II. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА И ДАЛЬНЕЙШИЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ НЕНЕФТЯНОГО СЕКТОРА

2.1. Анализ развития ненефтяного сектора Азербайджанской Республики за последние 10 лет

Являясь страной с высокими темпами экономического роста, Азербайджан вышел на новый уровень. Экономическая политика в стране за последние десять лет способствовала значительному расширению объемов экономики, увеличению социального благосостояния населения и модернизации всей социально-экономической инфраструктуры.

После восстановления независимости перед Азербайджаном стояли важные задачи. Азербайджан должен был сформулировать независимую национальную экономику, базирующуюся на эффективной интеграции в мировое хозяйство и современные рыночные принципы. Богатые запасы углеводородов в Азербайджане и имеющийся многолетний опыт в их добыче и переработке создали фундамент для развития нефтедобывающей и перерабатывающей промышленности в стране, и нефтехимической, в частности. Кроме того, наша страна издревле имела благоприятные природно-климатические условия и располагала обширными плодородными земельными ресурсами, которые способствовали развитию сельского хозяйства и туризма. В свою очередь благоприятное географическое положение оказало значительное влияние для участия Азербайджана в системе международных транзитных перевозок. Таким образом, именно в этих направлениях начала формироваться экономика Азербайджана. В первую очередь существовала необходимость проведения значительных качественных изменений в экономике страны. Для проведения экономических реформ необходимо было создать прочную правовую базу и с этой целью государство приняло нормативные и законодательные акты. Соответственно, государственный заказ и квота были ликвидированы; были устранены требования о принудительной продаже валют,

приобретенных предприятиями; внешнеторговая деятельность и цены были полностью либерализованы; была применена суровая финансовая и денежно-кредитная политика; улучшилась таможенная и налоговая политика и были созданы экономические и юридические условия для привлечения иностранных инвестиций. Для возрождения экономики Азербайджанской Республики и для обеспечения сохранности ее независимости во всех секторах общенациональным лидером, Гейдаром Алиевым была разработана стратегия, в которой предпочтение отдавалось развитию нефти, как основному фактору экономического роста. Были приняты необходимые меры в направлении национальных интересов, улучшения инвестиционного климата, либерализации внешней торговли. Соглашение о разработке месторождений "Азери-Чираг-Гюнешли" и распределении доли производства от 20 сентября 1994 года, подписание "Контракта века" предопределило линию развития экономики Азербайджана. В результате этого контракта иностранные инвестиции в страну привели к развитию нефтяного сектора в республике и, следовательно, к экономическому росту. Особенно значительного роста в этой области наша страна добилась в 2005 году. Это в основном было связано с введением в эксплуатацию значительной части средств основных фондов созданных от добычи нефти и с запуском нефтепровода "Баку-Тбилиси-Джейхан". Поскольку страна получила большие нефтяные доходы, она в 2005-2007 годах стала одним из мировых лидеров по темпам роста годового ВВП: 26,4 процента роста ВВП в 2005 году, 34,5 процента в 2006 году и 25,0 процента в 2007 году. Следует также отметить, что, несмотря на глобальный финансово-экономический кризис в 2008 году, в Азербайджане был установлен довольно высокий годовой рост ВВП - 10,8 процента темпа реального роста.

По официальным данным, 55-60 процентов произведенного в стране ВВП за 2005-2008 годы приходилось на нефтегазовый сектор, что, безусловно, должно было озадачить правительство, ибо данный показатель предупреждал о повышенной уязвимости экономики от ценовых скачков на нефть. Именно поэтому с непоколебимой твердостью можно утверждать, что наличие

месторождений нефти и газа не делают экономику страны более развитой и конкурентоспособной в долгосрочной перспективе, а всего лишь на некоторое время создают условия для того, чтобы вырваться вперед. И тут сразу же на ум приходит рассматриваемая нами "Голландская болезнь".

Нефтяной бум был вестником нарушения макроэкономической стабильности и деформаций отраслевой структуры. Не трудно было догадаться, что с каждым годом доходы страны будут уменьшаться соразмерно с сокращением нефтедобычи и падением цен на нефть. Как уже было отмечено во втором параграфе предыдущей главы, с целью предотвращения всевозможных негативных последствий в 1999 году был создан Государственный нефтяной фонд Азербайджана (ГНФА), где должны были аккумулироваться сверхприбыли от экспорта нефти. Он должен был послужить своеобразной "буферной подушкой".

В 2009 году внешнеторговый оборот страны значительно сократился, составив 18.6 млрд. долл., в то время как в 2008 году он составлял 54 млрд. долларов. При этом на 97.5% сокращение было обусловлено падением экспорта на 72.4%, с 47.7 млрд. долл. за 2008 год до 13.165 млрд. за 2009-ый год. Учитывая то, что экспорт сократился на 34.5 млрд., уменьшившийся приток иностранной валюты должен был обрушить курс национальной валюты Азербайджана, однако благодаря тому, что ЦБ АР потратил свыше 1,5 млрд. долларов на сохранение курса маната, этого не произошло. Естественно, что в подобных кризисных условиях обеспечить выполнение государственного бюджета было невозможно. В конечном счете, в бюджете наблюдался недобор в 2.5 млрд. доллара. Отчасти ситуация была спасена тем, что из средств Государственного Нефтяного Фонда в бюджет Азербайджана было изъято свыше 1.3 млрд. долларов. В 2008 г. объем трансферта, поступившего в госбюджет из ГНФА, составил 4.5 млрд. долл. В 2009 же году трансферт составил 7.3 млрд. долл., что делает 59% от общей суммы исполненного бюджета.

Пиковым годом нефтедобычи считается 2010г. В 2010 году ВВП выросло на 5%, в 2011-ом на 0,1%, в 2012 на 2,2%, в 2013 на 5,8%. В 2010-ом году на долю добывающей промышленности в ВВП приходилось 46%, при этом доля перерабатывающей промышленности снизилась в 2005—2010 годах с 6,5 процента до 5,4%. Промышленное производство в 2011 году снизилось на 5,2%, и в 2012-ом оставшись неизменным, поднялось на 3% в 2013-м. В 2011-ом нефтедобыча упала на 10,8% (до 45,4 млн т.).

В 2012-ом доля нефтегазового сектора в ВВП составляла 47,4%, а в 2013 году 43,4%, при этом сфера услуг выросла на 7,2% по сравнению с 2,6% по промышленности в целом, торговля на 9,9%, строительство на 23% и туризм на 16%.

В 2013-м на сырую нефть приходилось 84,4%, нефтепродукты 5% (при этом за год их экспорт упал на 9,6%), газ 2,9%. На сахар, овощи и фрукты суммарно приходилось 2,9%, чёрные металлы 0,4%, алюминий 0,3%, продукцию химической промышленности 0,1%. Параллельно рос также сельскохозяйственный экспорт и снижалась доля химии и металлургии (чёрные металлы на 15%, алюминий на 12,8%, химическая промышленность на 67,3%).

Наглядно видно снижение доли обрабатывающей промышленности в экспорте и рост в основном за счёт неторгуемого сектора (несырьевой), что опять же свидетельствует о наличии голландская болезни, приводящей к завышению курса местной валюты (маната). В 2012 году инфляция составила 1,1%, 2013 - 2,4%.

Начиная с 2010-ого года, в республике наблюдались значительные темпы роста импорта продовольствия (за 2011 год - на 21%). Наиболее странным явилось то, что в 2013 году из-за падения производства табака, Азербайджан начал его импортировать. А также к 2013-ому году Азербайджан на 46% зависел от импорта пшеницы, относительно в меньшей мере от импорта кукурузы и практически полностью от импорта прочих зерновых. Общая зависимость от импорта продовольствия оценивалась в 22%.

Еще одним синдромом голландской болезни можно считать концентрацию иностранных инвестиций в нефтегазовом секторе, а также характерную для Азербайджана неравномерность в развитии регионов (практически 2/3 ВВП приходятся на Абшеронский полуостров).

В 2010 году профицит торгового баланса Азербайджана составлял свыше 20 млрд. долларов. Впоследствии баланс счёта текущих операций менялся следующим образом: 2011 год - 17,145 млрд. долларов, 2012 год - 14,976 млрд. долларов, 2013 год - 12,232 млрд. долларов. Итоговая динамика платёжного баланса в 2011 году составила 12,365 млрд. долларов, в 2012-ом 4,96 млрд. долларов, 2013-ом 3,84 млрд. Тем не менее, платёжный баланс оставался профицитным, что позволяло накапливать значительные резервы, как на счетах Центрального Банка АР, так и в нефтяном фонде. Официальный долг оставался стабильно низким: 2011 год - 7,8% ВВП, 2012 год - 9,1%, 2013 год - 10,7%.

Так, примерно, выглядела азербайджанская экономика на пороге 2014-ого года. Далее, между августом и декабрём нефтяные цены упали практически вдвое (с 102,51 долларов до 57,35 за баррель). При этом падение цены на каждые десять долларов стоило Азербайджану в два миллиарда доллара. Одновременно произошла девальвация валют сразу нескольких основных торговых партнёров (Турции, России и еврозоны). В итоге, если первое полугодие принесло Азербайджану положительное сальдо платёжного баланса в 4,4 млрд. долларов, то вторая половина преподнесла крайне неприятный сюрприз. В четвертом квартале экспорт сократился на 27,4%, а импорт вырос на 15,5% (Рисунок 2.1). В итоге профицит платёжного баланса по сравнению с третьим кварталом сократился на 46%, до 2,72 млрд. долларов. Впервые за долгое время возник дефицит платёжного баланса в 1,193 млрд. долларов. Золотовалютные резервы снизились (до 13,76 млрд. долларов). Профицит счёта

текущих операций по итогам года в целом сократился на 15,4%.

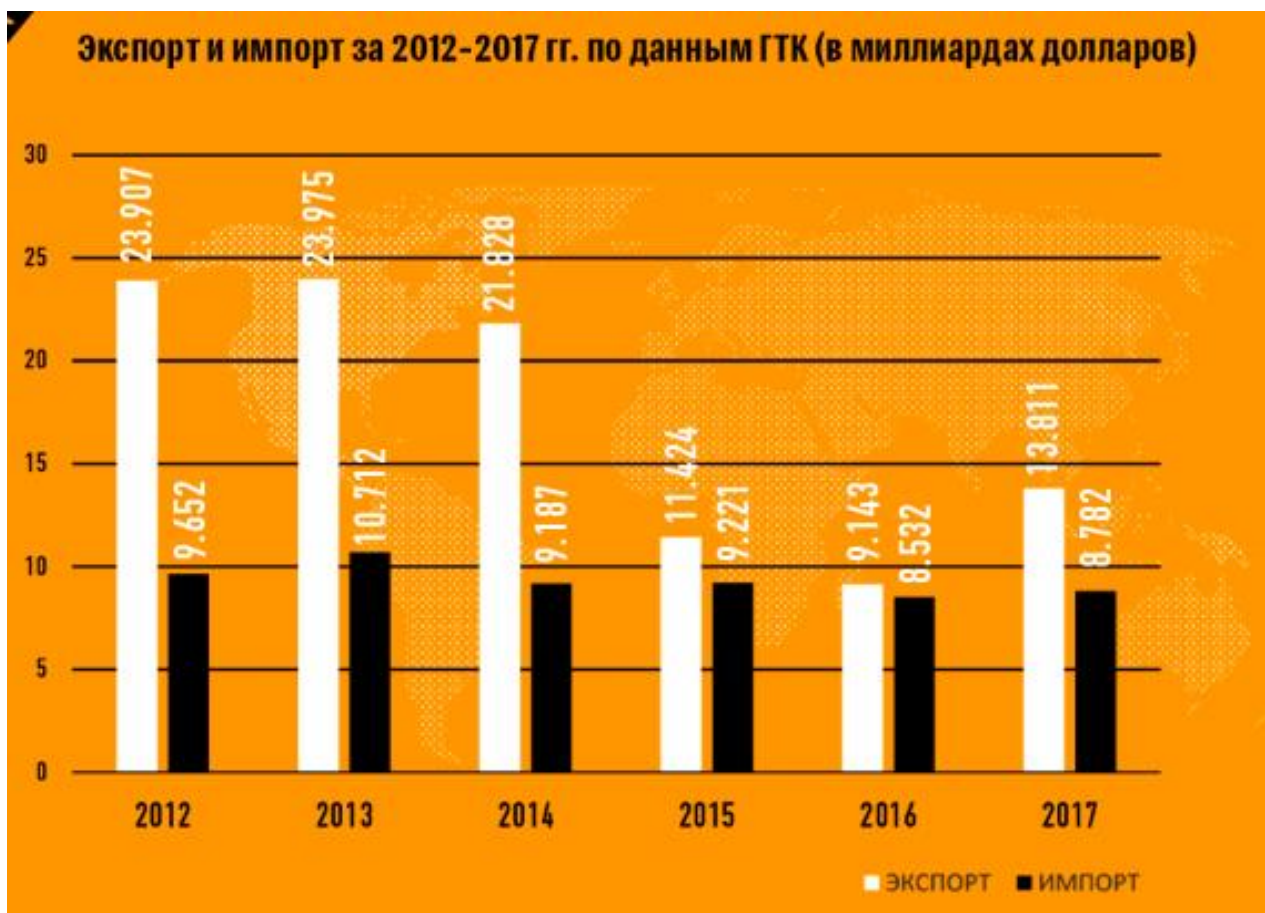


Рисунок 2.1

Источник: sputnik.az

Низкие цены сохранились и в начале 2015 года. В итоге в феврале 2015-ого манат был девальвирован на тридцать четыре процента. Это привело к снижению темпов роста импорта. В 2015 году, профицит счета текущих операций нефтегазового сектора Азербайджана составил 6,55 миллиарда долларов. При этом профицит текущего счета по нефтегазовому сектору на 76,3 процента покрывал дефицит счета по ненефтяному сектору в 5,8 миллиарда долларов.

Динамику же платежного баланса наилучшим образом демонстрирует шестидесяти трех процентное сокращение золотовалютных резервов. Резервы ЦБ сократились за год с 13, 758 млрд. долларов до 5, 017 млрд. Иными словами, 2015-й стоил Азербайджану 8,741 млрд. долларов, при этом затраты на

поддержание местной валюты к концу года приобрели устрашающие масштабы (за три последних недели года использовалось 1,228 млрд. долларов).

В итоге 21-ого декабря 2015 года Азербайджан объявил о переходе к плавающему курсу, что естественно повлекло за собой шестидесяти процентную девальвацию. Доллар, стоивший в начале года 0,785, вырос до 1,635. Уже в декабре стал наблюдаться рост цен на продовольствие 4,4% (импорт пшеницы увеличился на 17%) и непродовольственные товары 7,1%. Это в значительной мере сказалось на торговле, отрицательно повлияло на строительство и банковскую систему.

Что касается фискальных итогов года, в 2015-ом на углеводороды приходилось девяносто пять процентов экспорта товаров, 50% доходов бюджета и сорок процентов ВВП, при этом налоговые отчисления SOCAR сократились на целых двадцать процентов. В итоге доходы бюджета в 2015 году составили 17, 153 млрд. AZN, а экономический рост - 1,1%. [44]

Постдевальвационный 2016 год был весьма непростым. В 2016 году ВВП в Азербайджане снизился на 3,1%, впервые с 1995 года до минусового показателя. Доля ненефтяного сектора в ВВП снизилась на 4,5%. Удельный вес ненефтяного ВВП составил 65,9% против 66,6% по итогам 2015 года. В 2016 году дефицит счета текущих операций платежного баланса Азербайджана составил 1,36 миллиарда долларов. Резервные активы Азербайджана по итогам 2016 года сократились на 539 миллионов долларов, тогда как в 2015 году снижение было на уровне 11,33 миллиарда долларов. [45]

В 2017 году рост ненефтяного сектора составил 2,7%, ненефтяного промышленного производства свыше трех процентов, а сельского хозяйства более четырех. Ниже показан более подробный анализ отраслевой структуры:

Отраслевая структура ВВП на 2017 год

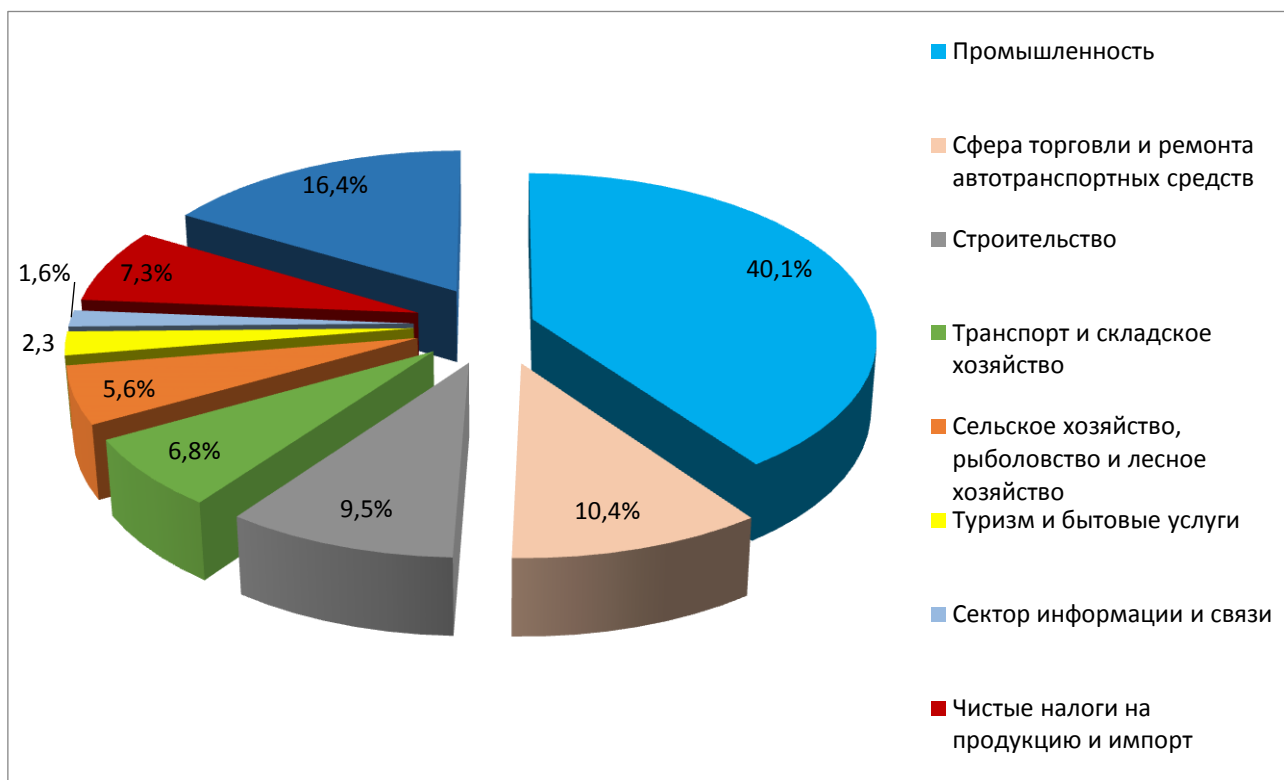


Рисунок 2.2

Источник: составлен автором на основе официальных данных

Однако, наиболее высокий рост производительности в 2017 году наблюдался в отрасли информации и связи - на 6,6%, до 1,724 миллиарда манатов. Удельный вес ненефтяного сектора в ВВП страны составил семьдесят процентов. Нефтяной экспорт вырос на рекордные 24%, а суммарный экспорт увеличился на 19%. Официальная инфляция в стране наблюдалась на уровне 14%. В течение года манат оставался стабильным по отношению к доллару, но к евро девальвировался на двенадцать процентов. В итоге по результатам года ВВП на душу населения составил 7 205 манатов. Согласно прогнозам правительства, в 2018 году рост ВВП ожидается на уровне 1,5%. В 2019 году — 4%, в 2020 году — 3,7%, в 2021 году — 2,9%.

Если сопоставить данные государственного комитета статистики по ВВП за последние 10 лет (Таблица 2.1), можно заметить, что доля нефтегазового сектора в объеме ВВП, начиная с 2011 года, начала постепенно снижаться, а ненефтяного сектора, наоборот возрастать.

В 2011 году нефтегазовый сектор снизился на 9,8%, а в 2012 г. - на 5,1%. Затем в 2013 году увеличился на 1% и вновь уменьшился на 2,9% в 2014-ом. По сравнению с 2014 годом, в 2015 и 2016 годах в нефтегазовом секторе наблюдался рост на 0,6% и 0,1% соответственно. А в 2017 году нефтегазовый сектор вновь снизился, и при чем на целых 5,3%.

Тем временем, в ненефтяном секторе наблюдался рост на 15,9 % в 2008 году; на 3,7% в 2009-ом году; на 7,7% в 2010-ом; на 9,4% в 2011 году; в 2012-ом году на 9,7%; в 2013-ом на 10%; на 7% в 2014 году и в 2015 году на 1,1%. Однако, в 2016 году доля ненефтяного сектора в ВВП снизилась на 4,4%. И наконец, в 2017 году наблюдался рост на 2,7% (Таблица 2.2).

Таблица 2.1

**Валовой внутренний продукт в нефтяном и ненефтяном секторах
экономики, в текущих ценах, млн. манат**

Год	Нефтегазовый Сектор	Ненефтяной сектор	Чистые налоги на продукцию и импорт	Сумма ВВП
2008	22 251,3	15 197,3	2 688,6	40 137,2
2009	16 065,5	16 726,0	2 810,0	35 601,5
2010	20 409,5	19 179,0	2 876,5	42 465,0
2011	25 829,9	23 196,1	3 056,0	52 082,0
2012	24 487,3	26 864,4	3 392,0	54 743,7
2013	23 778,1	30 525,9	3 878,0	58 182,0
2014	21 405,2	33 195,9	4 413,0	59 014,1
2015	15 382,2	34 138,8	4 859,0	54 380,0
2016	19 552,6	35 951,1	4 921,5	60 425,2
2017	25 000,8	40 012,3	5 122,0	70 135,1

Источник: составлена автором на основе статистических данных, взятых с www.stat.gov.az

Таблица 2.2

Темпы роста ВВП по сравнению с предыдущим годом в процентах

Год	Нефтегазовый Сектор	Ненефтяной сектор	Чистые налоги на продукцию и импорт	Сумма ВВП
2008	106,8	115,9	115,6	110,8
2009	114,0	103,7	101,8	109,3
2010	101,8	107,7	107,6	105,0
2011	90,2	109,4	108,3	100,1
2012	94,9	109,7	106,9	102,2
2013	100,9	109,9	108,5	105,8
2014	97,1	107,0	104,9	102,8
2015	100,6	101,1	103,7	101,1
2016	100,1	95,6	95,6	96,6
2017	94,7	102,7	102,4	100,1

Источник: составлена автором на основе статистических данных, взятых с www.stat.gov.az

Как видно из выше произведенного анализа состояния экономики за последние 10 лет, падение цен на нефть на мировом рынке, ее зависимость от сырьевых запасов, послужили толчком для развития ненефтяного сектора. Именно поэтому большая часть инвестиций постепенно стала направляться в ненефтяной сектор, ибо динамика роста реального производства в этом секторе во многом зависит от привлечения инвестиций, изменений внутреннего спроса, а также структурных и институциональных изменений в стране. Начиная с 2007-2008 годов количество вкладов в ненефтяной сектор стало увеличиваться. В Таблице 2.3 подробно рассматривается структура инвестиций в основной капитал за 2008-2015 гг. По данным, указанным в таблице, можно заметить, что более 70% капитальных вложений за 2008-2013 гг. приходится на ненефтяной сектор.

Таблица 2.3

Структура инвестиций в основной капитал в Азербайджане, в процентах

Год	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Нефтяной сектор	29,4	26,6	29,9	24,0	25,0	28,5	33,9	44,9
Ненефтяной сектор	70,6	73,4	70,1	76,0	75,0	71,5	66,1	55,1
Сумма	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Источник: Государственный комитет статистики АР (www.stat.gov.az)

Согласно сведениям приведенным в Таблице 2.4 с 2010 по 2014 год в объеме инвестиций направленных в экономику наблюдался рост в 54%. В объеме иностранных инвестиций, по сравнению с 2010 годом в 2014-ом году наблюдался рост в 36% (с 8,2 млрд долларов до 11,5 млрд.) Что же касается внутренних инвестиций, то за тот же период их количество возросло с 9,3 млрд. долларов до 16,2 млрд. долларов США, то есть на целых 69 процента.

Таблица 2.4

Инвестиции в экономику (в млн. ман. и млн. долл.)

Год	Внутренние инвестиции		Внешние инвестиции		Инвестиции из всех источников (с учетом иностранных инвестиций)	
	Млн. манат	Млн. долларов	Млн. манат	Млн. долларов	Млн. манат	Млн. долларов
2008	7702,2	9374,6	5625,8	6847,4	13328,0	16222,0
2009	6079,9	7564,9	4395,1	5468,6	10475,0	13033,5
2010	7499,2	9343,6	6619,7	8247,8	14118,9	17591,4
2011	10199,0	12915,0	6849,8	8673,9	17048,8	21588,9
2012	12148,4	15463,8	8102,7	10314,0	20251,1	25777,8

2013	13178,9	16799,1	8269,3	10540,9	21448,2	27340,0
2014	12715,0	16209,8	9175,7	11697,7	21890,6	27907,5
2015	9058,5	8828,1	10998,9	10719,1	20057,4	19547,2
2016	6652,4	4168,4	16216,1	10161,1	22868,5	14329,5

Источник: составлена автором на основе статистических данных, взятых с www.stat.gov.az

Подводя черту под анализом состояния экономики Азербайджана, в частности ненефтяного сектора, можно прийти к заключению, что реальный рост производства в ненефтяном секторе охарактеризовался относительно слабыми темпами развития в экономике Азербайджана. По причине значительных объемов трансфертов нефтяных доходов в госбюджет на ранних стадиях развития нефтяной промышленности, особенно в периоды нефтяного бума, Азербайджан неправильно распорядился нефтяными доходами и не смог избежать "голландского синдрома". Однако, следует также учесть и тот факт, что почти все ресурсные страны в той или иной мере когда-либо были поражены "голландской болезнью" и перетерпели деформации в отраслевой структуре экономики (см. §1.2). Неоспоримым фактом является и то, что изменения, произошедшие в отраслевой структуре экономики, в первую очередь отразились в структуре ВВП в виде изменения удельных весов различных сфер, о чем свидетельствуют данные Рисунка 2.1. Однако, осуществляемая в Азербайджане успешная политика по диверсификации экономики способствовала снижению доли нефтяного сектора в ВВП. Примечательно, что рост в ненефтяном секторе Азербайджана стал наблюдаться именно в сложные для страны 2015-2016 годы. Значит, правительство совершенно ясно осознает, что основным приоритетным направлением государственной экономической политики должно стать развитие ненефтяного сектора.

2.2. Пути дальнейшего развития ненефтяного сектора Азербайджана

Итак, в предыдущем параграфе мы пришли к выводу, что экономика Азербайджана нуждается в уменьшении зависимости от нефти, а для этого ей в первую очередь необходимо разработать стратегию диверсификации экономики, выработать устойчивые механизмы развития ненефтяного сектора и вести правильно продуманную бюджетно-налоговую политику. Обновление структуры национальной экономики возможно посредством большего улучшения бизнес среды, применения новой политики в рамках стратегии среднесрочных расходов, оздоровления финансово-банковской системы и усовершенствования монетарной политики через режим плавающего курса, а также благодаря расширению возможностей выхода на зарубежные рынки. С этой целью в правительстве уже принимались различного рода программы, осуществлялись мероприятия и подписывались указы, о которых ниже пойдет речь.

Основными приоритетными отраслями в развитии ненефтяного сектора в Азербайджане считаются, туризм, информационно-коммуникационные технологии, транспорт, переработка аграрной продукции и энергетика. Международные финансовые институты особо отмечают важность сельскохозяйственной и туристической отраслей. Так, чуть больше одной трети занятого населения (44%) республики трудятся именно в данных сферах.

Не случайно, одним из основных направлений стратегии Президента Азербайджана по диверсификации экономики является развитие аграрного сектора. Учитывая, что около 1,5 миллиона граждан страны трудятся именно в аграрном секторе, а также с точки зрения развития ненефтяного сектора и снижения безработицы и бедности, развитие этого сектора имеет особое значение. Также, развитие аграрного сектора имеет ведущую роль в государственных программах по снижению бедности и социально-экономическому развитию. Претворение в жизнь таких программ, как "Государственная программа по социально-экономическому развитию регионов

Азербайджанской Республики (2004-2008 годы; 2009 – 2013 гг., 2014 – 2018 гг.)", а также оказание фермерам материальной и технической помощи, развитие предпринимательства, льготное кредитование от Национального Фонда Поддержки Предпринимательства (НФПП) при правительстве АР, осуществление в регионах инфраструктурных проектов обеспечили рост удельного веса местной продукции в потреблении населения.

"Государственная программа по надежному продовольственному обеспечению населения Азербайджанской Республики в 2008-2015 годы" так же была направлена на устранение в регионах безработицы и обеспечение продовольственной безопасности. Решение этих проблем является основным направлением стратегии развития аграрного сектора и тесно связано с ним.

Для развития аграрного сектора и увеличения производства продуктов питания решающее значение имеет привлечение новых технологий и современной техники, что, в свою очередь, требует крупных инвестиций. Без государственной помощи было бы невозможно осуществление перелома в этой сфере. Учитывая это, Президент Азербайджанской Республики в 2004-м году отдал распоряжение об учреждении ОАО "Агролизинг", которому был поручен завоз в страну и доведение до производителя минеральных удобрений, технологических оборудования, племенного скота, саженцев, пшеничных и кукурузных и др.

Сегодня развитие в Азербайджане аграрного сектора позволяет обеспечить потребность населения страны в основной сельскохозяйственной продукции. Азербайджан считается страной, обладающей большим потенциалом, с точки зрения развития сельского хозяйства, а осуществление последовательной государственной программы в будущем позволит достичь в этой области роста в 2-3 раза. Развитие аграрного сектора и обеспечение продовольственной безопасности населения Азербайджанской Республики предусмотрено как одно из основных направлений Концепции развития "Азербайджан 2020: взгляд в будущее". В ней за основу взята экономическая модель экспортной направленности и предусмотрено, что повышение конкурентоспособности и

усовершенствование структуры экономики будут способствовать росту ненефтяного сектора, ибо поощрение и расширение инновационной деятельности, наряду со стремительным развитием ненефтяной промышленности, создадут благоприятную почву для формирования в стране надежной и эффективно функционирующей экономики.

В рамках реализации "Государственной программы по надежному продовольственному обеспечению населения на 2008-2015 годы" были реализованы меры по созданию новых мощностей по переработке и хранению сельхозпродукции, государственной поддержке фермерских хозяйств, применению интенсивных методов в животноводстве, растениеводстве, осуществлению значительных объемов мелиоративных и ирригационных работ.

В 2016 году за счет средств "Национального фонда помощи предпринимательству" было выдано более двухсот млн. манат льготных кредитов примерно двум с половиной тысячам субъектам предпринимательства.

В течение 2017 года были введены в эксплуатацию 94 предприятия в сфере производства и переработки, профинансированных фондом, из них восемьдесят четыре относятся к АПК, в том числе 15 птицеводческих, 7 животноводческих предприятий, 4 предприятия по переработке мяса, 11 комплексов по заготовке, хранению и реализации с/х продукции, 9 теплиц, 11 хлебозаводов, 7 виноградарских, 5 предприятий по переработке фруктов и овощей, 2 зерноводческих предприятия.

По линии "Агролизинга" были завезены свыше полторы тысячи единиц сельскохозяйственной техники и оборудования, переданные в лизинг фермерам на льготных условиях. Согласно принятому решению соответствующей государственной комиссией в 2017 году свыше полторы тысяч производителям с/х продукции были выделены субсидии в объеме 45 млн. ман.

В течение 2012 года на с/х землях было построено и реконструировано до 165 000 метров коллекторно-дренажных сетей, более 209 000 метров оросительных каналов. Наряду с этим было продолжено строительство

Шамкирского водохранилища, Верхне-Мильского канала, Тахтакерпюнского водохранилища. На сегодняшний день большинство из них уже успешно функционируют. Была произведена реконструкция Самур-Абшеронского канала.

Совсем скоро подходит к завершению "Государственная программа по развитию виноградарства в Азербайджане в 2012-2020 годах". Также большой потенциал для экспорта имеет развитие хлопководства, шелководства, табаководства, фундуководства. Развитие этого сектора окажет положительное влияние и на процесс урбанизации. Будет обеспечена занятость населения в регионах, сельских местностях, улучшению уровня жизни людей.

Также на протяжении последних 5-6 лет со стороны правительства осуществляется ряд мер, направленных на развитие и превращение сектора туризма в одну из ведущих отраслей национальной экономики. Правительство совершенно ясно осознает, что для этого необходимо принятие комплекса мер по совершенствованию деятельности компаний, занятых в этой сфере, и главным образом по повышению уровня оказываемых услуг и профессионализма рабочего персонала. Также, в целях развития туризма следует усовершенствовать законодательство и стандарты в данной сфере. Принятие необходимых мер по полноценному использованию туристического потенциала Каспийского моря является составляющей успешного развития данной сферы. Стимулирование туристической деятельности в регионах, усиление информационно-пропагандистской работы, путем создания соответствующих туристических маршрутов тоже являются залогом успеха.

Следует принять во внимание и то, что в 2017 году было обеспечено усиление защиты социально чувствительных слоев населения (повышение пенсий и социальных пособий, адресной социальной помощи, ежемесячных пособий для продовольствия вынужденным переселенцам и т.д.), а также выросли на 10% заработные платы работников бюджетных организаций (работающих в области науки, образования, здравоохранения, культуры, спорта, сельского хозяйства и гражданских лиц, не являющихся

государственными служащими). В целях укрепления доверия вкладчиков к банковской системе была дана государственная гарантия возврата вкладов на уровне 100 процентов.

Также, в 2017 году осуществлялись существенные реформы, целями которых явились модернизация и диверсификация национальной экономики путем превалирующего развития ненефтяного сектора, усовершенствования рыночного механизма, государственной поддержки предпринимательству и частному бизнесу. Так, в соответствии с утвержденным Президентом Азербайджанской Республики от 16 марта 2016 года за номером 1897 Постановлением "Главные направления стратегической дорожной карты по национальной экономике и основным секторам национальной экономики" были подготовлены в общей сложности 12 стратегических дорожных карт по национальной экономике и 11 секторам экономики. Стратегическая Дорожная Карта по перспективе национальной экономики охватывает кратковременный, средний и долговременный периоды, состоит из стратегии и плана экономического развития до 2020 года, долговременного взгляда на период до 2025 года и целевого взгляда на период после 2025 года.

Стратегические дорожные карты по национальной экономике и основным секторам экономики обеспечат рост конкурентоспособности отечественного производства. Отвечая на глобальные вызовы и в результате привлечения инвестиций, развития среды свободного бизнеса, выхода на рынки и человеческого капитала Азербайджан упрочит свои позиции в мировой экономике и войдет в группу стран с высокими доходами. С этой целью, в рамках перспектив национальной экономики были выбраны четыре стратегические цели. В результате осуществления этих целей и стратегических дорожных карт по 11 секторам станет возможным продолжительное экономическое развитие путем обеспечения равновесия между реальным и финансовым секторами. В соответствии с первой стратегической целью в Азербайджане будет обеспечена фискальная устойчивость и монетарная политика будет строиться на режиме плавающего курса. Приведение в порядок

фискальной и монетарной политик обеспечит макроэкономическую стабильность. Второй целью в перспективе национальной экономики является повышение рациональности в деятельности юридических лиц, контрольные пакет акции которых принадлежит государству, а также обеспечение динамичности экономики путем проведения приватизации. Третья цель связана с развитием человеческого капитала. Наконец, четвертая цель подразумевает еще большее улучшение бизнес-среды.

Наиболее подходящей для Азербайджана экономической моделью является модель, ориентированная на экспорт. Также, Азербайджан предоставляет хорошие возможности для зарубежных инвесторов, вложив крупные инвестиции в развитие и улучшение инфраструктуры, повышение транзитных возможностей и улучшение бизнес среды.

Для повышения привлекательности Азербайджана для иностранных инвесторов правительство должно упростить выдачу бизнес виз. Следует продолжить реформирование таможенной системы и поощрение практики зарубежных компаний по привлечению трудовых ресурсов. Помимо этого, сейчас активно осуществляется переход к электронному проведению документооборота и нужно завершить его для упрощения процедуры регистрации бизнеса. Так, для осуществления экспортно-импортных операций предпринимателям потребуется всего два документа. В результате реформ, направленных на либерализацию экспортно-импортных операций, с 1 января 2009 года при проверке проходящих через границу грузов и транспортных средств применяется принцип "единого окна", а с применением нового Таможенного кодекса были в очередной раз упрощены административные процедуры, связанные с этими операциями. С внесением изменений в ряд нормативно-правовых актов для осуществления таможенного контроля при импорте-экспорте будут требоваться только транспортные документы и непосредственно декларация. В конечном счете, число требуемых документов для импорта снизится с одиннадцати, а для экспорта с 8 до всего двух. Следует также принять во внимание что наряду с улучшением условий для иностранных

субъектов, нужно максимально защищать внутренний рынок, то есть, повышением таможенных пошлин снижать импорт продукции и увеличивать продажи местной продукции с низкой себестоимостью.

Таким образом, комплекс мер, начиная от поддержки производства продукции, ориентированной на экспорт до упрощения непосредственно процедур по ее сбыту, станет фундаментом реализации планов по диверсификации экономики республики. А иностранные инвестиции, технологии и опыт - дополнительным фактором для ускорения этого процесса.

Выводы и предложения

1. Таким образом, основная задача, стоящая перед правительством заключается в ускорении диверсификации экономики, сохранении и в будущие годы высоких темпов развития ненефтяного сектора вне зависимости от уровня нефтяных доходов, повышении конкурентоспособности и расширении экспортных возможностей.

2. Сегодня продолжается усиление повышения благоприятности бизнес - среды при помощи налоговых, таможенных и других структурных реформ, в результате проведенного фискального сжатия и жесткой политики денежной и финансовой стабилизации, не допускается излишняя эмиссия маната, продолжается процесс реструктуризации и оздоровления в банковском секторе. В основном ликвидировано спекулятивное давление на курс маната. В результате удалось снизить дефицит платежного баланса, в том числе уменьшить объем импорта, держать под контролем инфляцию и немного смягчить глубокую экономическую рецессию.

3. В центре внимания финансовое обеспечение долгосрочного развития страны, мер, направленных на развитие регионов, стимулирования и развития сельского хозяйства, реализации образовательных, медицинских, социальных, культурных проектов и проектов физической инфраструктуры, а также мер, связанных с выполнением обязательств по внешнему государственному долгу и обязательств, связанных с проведением важных мероприятий в стране. Большие доходы способны принести развитие железнодорожного маршрута Восток-Запад, проходящего через Азербайджан по историческому Шелковому пути, транспортировка грузов из Китая, Кореи, Японии через Каспийское море, территорию Азербайджана в самые дальние точки Европы, грузов, поступающих из региона Индийского океана - до России и Финляндии

4. Наблюдается необходимость принятия таких меры, как усиление социально чувствительных слоев населения, ужесточение денежной и фискальной политик, восстановление здорового и устойчивого финансового посредничества на финансово-валютных рынках, разветвление экономики,

определение и приоритетное развитие растущих отраслей сельского хозяйства, промышленности в целях увеличения ненефтяного экспорта и импортозамещения.

5. Также особенно важным является необходимость сокращения переводов средств от реализации нефти из ГНФАР в государственный бюджет.

Можно выделить семь основных задач, поэтапное осуществление которых является залогом успеха для Азербайджана:

- Достижение макроэкономической и политической стабильности в стране
- Наличие собственной социально-экономической модели для развития ненефтяного сектора
- Оказание предпринимателям дополнительной поддержки
- Обеспечение внутреннего спроса и выход на новые зарубежные рынки
- Создание и увеличение экспорта продукции под брендом "Made in Azerbaijan"
- Увеличение экспорта в страны Персидского Залива
- Решительно продолжать развиваться и совершенствоваться, при этом опираясь не только на цифровые, но и на качественные макроэкономические показатели

В последние годы начался процесс вывода на внешние рынки азербайджанских вин, продукции легкой промышленности, сельского хозяйства, перерабатывающей промышленности. Чтобы отстоять свое право за борьбу на международной арене, мы должны как производить качественную продукцию, так и добиться ее низкой себестоимости с тем, чтобы она была конкурентоспособной. Кроме того, наряду с предпринимателями, различные правительственные структуры, в особенности министерства сельского хозяйства, экономики, иностранных дел, наши посольства должны работать в рамках широкой программы выхода на новые рынки.

Список используемой литературы

1. The MIT dictionary of modern economics, 4-th ed., p.209(The MIT Dictionary of Modern Economics: 4th Edition fourth edition Edition, by David W. Pearce (Editor))
2. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики \ Пер. С англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и. науч. ред.. Б.З. Мильнера. — М.: Фонд экономической книги “Начала”, 1997. — 180 с.
3. Экономико-математический словарь: Словарь современной экономической науки. — М.: Дело. Л. И. Лопатников. 2003.
4. Фаворо О. Внутренние и внешние рынки // Вопросы экономики. 1997. №10. с.90-103; Эмар-Дювернье Ф. Конвенции качества и множественность форм координации // Вопросы экономики. 1997. №3. с.104-116.
5. В. Ф.Исламутдинов. Эволюционная экономика // Учебное пособие для магистрантов по направлению «Экономика». Ханты-Мансийск. 2014. с. 21
6. В. Ф. Исламутдинов. Эволюционная экономика // Учебное пособие для магистрантов по направлению «Экономика». Ханты-Мансийск. 2014. с. 24-25
7. Форрестер Дж. Мировая динамика. М., ООО «Издательство АСТ». 2003.
8. История экономических учений/Под ред. В. Автономова, О. Ананьина, Н. Макашевой: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2000. - 784 с. - (Серия «Высшее образование»). с.626
9. Stafford Beer. FANFARE for EFFECTIVE FREEDOM Cybernetic Praxis in Government.URL:<https://www.williambowles.info/sa/FanfareforEffectiveFreedom.pdf>
- 10.В.-Б. Занг Синергетическая ЭКОНОМИКА Время и перемены в нелинейной экономической теории Перевод с английского Н. В. Островской под редакцией В. В. Лебедева и В. Н. Разжевайкина МОСКВА «МИР» 1999. с16

- 11.Andersson A., Batten D. Creative Nodes, Logistical Networks and the Future of the Metropolis. *Transportation* 14. P.281-293.
- 12.Ф. Перру -"Экономика 20 века" (1961)
- 13.Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. М. Финстатинформ. 2000.
- 14.Лукин, Е.В. О роли межотраслевого баланса в государственном регулировании экономики / Е.В. Лукин // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2017. – Т. 10. – № 3. – С. 41-58. DOI: 10.15838/esc/2017.3.51.2
- 15.Плышевский Б. Деформации против модернизации // Экономист. - 2011. - №5.
- 16.Данеев, О. В. Инфляция, как индикатор экономических диспропорций / О. В. Данеев // Актуальные проблемы математического моделирования в финансово-экономической области: сборник научных статей. / Под ред. В.А. Бывшева. –Вып. 10. – М.: Финансовый университет, 2011. – С. 53–57
- 17.Meade, J. E., Russell, E. A. Wage Rates, The Cost of Living, And The Balance of Payments. *The Economic Record*, The Economic Society of Australia, vol. 33(64), pages 23-28. 1957
- 18.Stijns, J.-Ph. An Empirical Test of the Dutch Disease Hypothesis Using a Gravity Model of Trade. 2003.
- 19.Dolan E. The Curse of Riches, the Dutch Disease, and Social Progress. 2014.
- 20.Sachs J. D., Warner, A. M., Natural Resource Abundance and Economic Growth, NBER Working Papers 5398, National Bureau of Economic Research. 1995
- 21.Anand, Rahul; et al. (17 August 2013). "Inclusive growth revisited: Measurement and evolution". VoxEU.org. Centre for Economic Policy Research. Retrieved 13 January 2015.
- 22.Ravallion, M. (2007) Inequality is bad for the poor in S. Jenkins and J. Micklewright, (eds.) *Inequality and Poverty Re-examined*, Oxford University Press, Oxford.

23. Claire Melamed, Kate Higgins and Andy Sumner (2010) Economic growth and the MDGs Overseas Development Institute
24. Donella H. Meadows, Jorgen Randers, Dennis L. Meadows. Limits to Growth: The 30-Year Update. White River Junction, Vermont : Chelsea Green, 2004.
25. Charter of the Global Greens" (PDF contains full charter). Global Greens. Dakar. 2012.
26. Государственный комитет статистики АР (www.stat.gov.az)
27. Концепция развития «Азербайджан – 2020: взгляд в будущее». – С. 18.
28. Закон Азербайджанской Республики об утверждении Закона Азербайджанской Республики « О введении иностранных инвестиций»
29. Государственный статистический комитет Азербайджанской Республики, официальная публикация, Статистический бюллетень, Баку-2017.
30. Концепция «Азербайджан-2020: Взгляд в будущее», 2012 год.
31. Стратегическая «дорожная карта» по национальной экономике. Перспектива Азербайджанской Республики, 2016 г.
32. Ахмедов М.А., Гусейн А.К. Основы государственного регулирования экономики. Методическое пособие. Баку: «Экономический университет» - 2011.-120 с.
33. «Глобализация и иностранные инвестиции», Натиг Сабируглу, Библиотека Центра гражданского развития, Баку-2006.
34. Мамедов З.Ф., Международные валютно-кредитные отношения и денежно-кредитная система зарубежных стран. (Учебное пособие). Баку, Азнешр, 2012, с. 504
35. Закон Азербайджанской Республики от 18 февраля 1995 года №976 "Об основах аграрной реформы"
36. Закон Азербайджанской Республики от 4 июня 1999 года №673-1Г "О государственной помощи малому предпринимательству"
37. Халилов Т.Т. Современное развитие предпринимательство в Азербайджане Международное предпринимательство: материалы

- международной студенческой научно-практической конференции /.- М.: ГОУ ВПО «РЭУ им. Г.В.Плеханова», Москва, 2012, (0,2 пл.).
- 38.Центральная база данных Государственного комитета статистики Азербайджанской Республики <http://www.azstat.org/> (пер. из азерб.)
- 39.Эфендиев О.Ф., Алиев Э.А. Внешнеэкономическая деятельность современного Азербайджана. Учебное пособие. Баку, Издательско-полиграфическое предприятие «Зардаби LTD» ООО, 2007, С 328.
- 40.Ганбаров Ф.А. Внешние экономические связи и проблемы экономического роста. – Баку, 2012. – 167 с.
- 41.Кулиев Р.А. Переходная экономика Азербайджана: некоторые аспекты развития. – Баку, 2007. – 74 с.
- 42.Лось В.А. Глобализация и переход к устойчивому развитию. /Монография. – М.: изд. РАГС, 2009. – 316 с.
- 43.<https://ru.sputnik.az/economy/20180416/414890113/rost-jeksporta-importa-nefti-oborudovanie.html>
- 44.<https://eadaaily.com/ru/news/2016/01/29/bakinskiy-sindrom-masshtabnyy-krizis-na-kaspii-neminuem>
- 45.<http://surf.az/site/tapdim/124022/centrobank-azerbajdzhana-ozhidaet-profit-scheta-tekushchih-operacij-v-2017-g>
- 46.<http://www.1news.az/news/pyat-zadach-oboznachennyh-prezidentom-il-hamom-alievym-pered-biznes-soobschestvom-azerbaydzhana>