

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ  
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ  
«ЦЕНТР ПОДГОТОВКИ МАГИСТРОВ»

*На правах рукописи*

ГУЛИЕВ ИЛЬГАР МУБАРИЗ ОГЛЫ

**МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ**

на тему:

«РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В РЕГУЛИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ  
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ»

Шифр специальности и название: 060404 - «Экономика»

Специализация: «Правовое регулирование экономики»

Научный руководитель:  
доктор философии по экономике  
доцент Б.Н. МАМЕДОВ

Руководитель магистерской программы  
доктор философии по экономике:  
доцент С.З. ИСАЕВ

Заведующий кафедры:  
доктор экономических наук  
проф. Ф.П. РАХМАНОВ

БАКУ-2017

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ.....	8
1.1. Сущность и движущие силы глобализации.....	8
1.2. Глобализация как новый этап в развитии мировой экономики.....	14
1.3. Основные направления глобализации мирового хозяйства.....	21
ГЛАВА 2. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	28
2.1. Процессы правовой интеграции и глобализации права в современных условиях.....	28
2.2. Роль международных экономических организаций в нормативно-правовом регулировании мирохозяйственных связей.....	38
2.3. Особенности деятельности межгосударственных организаций по вопросам правового регулирования внешнеэкономических отношений.....	48
ГЛАВА 3. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ГОСУДАР-СТВА НА РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	56
3.1. Правовое сопровождение ассимиляции Азербайджанской экономики в мировую экономическую систему.....	56
3.2. Особенности нормативно-правового регулирования внешнеторговой деятельности Азербайджана на современном этапе глобализации.....	65
ВЫВОДЫ И ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	76
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	81

## ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы. Особенностью нынешнего периода развития азербайджанской экономики является то, что на этапе глобализации экономика любой страны неизбежно встраивается в международную экономическую систему. Так как социально-экономические отношения выходят за пределы национальной экономики, становится необходимым международно-правовое регулирование этих отношений

Для эффективного функционирования экономики в рыночных условиях необходимо правовое регулирование мер по обеспечению конкуренции на товарных рынках, а также по стимулированию развития инфраструктурных отраслей, и кроме того, решению других вопросов. Поэтому необходимо обеспечение интегрирования национальной правовой базы к интернациональной экономической системе, что является одной из важнейших предпосылок перехода народного хозяйства республики от модели, ориентированной на нефть и газ к модели, ориентированной на инновации.

Процессы интернационализации всемирной глобальной экономики в начале 21 века имеют совершенно отличающиеся от прошлого черты, которые состоят в следующем:

- Вследствие разрушения социалистической системы значительное количество стран включились в мирохозяйственную систему.
- Все большее количество государств охватывается либерализацией внешних экономических отношений и расчетов между странами.
- Стали широко применяться одинаковые для всех государств экологические, технологические, финансовые, бухгалтерские, статистические стандарты.
- Введение единых критериев политики в области макроэкономики, одинаковые требования к политике налогообложения, занятости населения и т.п. В основном, этому способствует функционирование таких международных организаций, как Всемирная Торговая Организация (ВТО), Мировой Банк, Международный Валютный Фонд (МВФ), и другие.

Результатом принятых на Уругвайском раунде соглашений, а также образования ВТО (Всемирной Торговой Организации) стало наступление новой эпохи, прозванной деятелями науки, а также различными Международными организациями на Западе термином «глобализация».

Глобальный экономический рост подразумевает серьезную либерализацию: с ней связаны торговые, а также другие стороны внешнеэкономических контактов, увеличение открытости, все более нарастающая взаимная зависимость национальных экономик.

Вышеназванные процессы проистекают из 2-х важных обстоятельств: с одной стороны, распространяющейся на более широком уровне практики взаимопроникновения национальных рынков, ориентированности национальных экономик на внешние контакты, а с другой – развитие технологических инноваций, размывающих коммуникационные и транспортные преграды на пути к развитию и увеличению хозяйственных и международных связей.

Начиная со 2-ой половины 90-х гг., Азербайджанское государство все шире и активнее интегрируется в мирохозяйственные связи, усиливаются многогранные взаимовыгодные экономические отношения с другими странами.

Этот процесс, для нашей страны, к сожалению, проходит не всегда гладко и легко: порой, наряду с большими успехами и хорошими результатами, встречаются и определенные проблемы и недостатки.

Научные круги нашей республики в последнее время стали уделять гораздо больше внимания проблемам глобализации экономики. В то же время, все еще ощущается важность аналитического исследования направлений развития всемирного хозяйства, нормативно-правовых механизмов взаимодействия как глобальной, так и национальной экономик, изучения специфики механизмов нормативно-правового регулирования экономических связей в условиях глобализации. Вышеуказанное свидетельствует об актуальности темы диссертации.

Степень научной проработанности проблемы Вопросы правового

регулирования международных отношений в эпоху глобализации всегда входили в круг интересов ученых как в нашей республике, так и за рубежом.

Различные теоретические и практические стороны нормативно-правового регулирования экономических отношений между странами в эпоху глобализации отражены в работах таких ученых республики, как Аббасов И.М., Алиев А.И., Алиев Э.Э., Аллахвердиев С.С., Алиев Э.А., Ахмедов М. А., Гаджиев С. Ш., Самедзаде З. А., Гусейнов И.Г., Мамедов Р.Ф. и др.

Следует отметить большой вклад в исследование различных сторон вопросов регулирования международных экономических отношений в эпоху глобализации и ее решения с помощью нормативно-правовых актов привнесли зарубежные исследователи: А.Авдокушин С.Ф, Богуславский М.М., Булатов А.С., Бхагвати Дж., Дюмулен И.И., Кастельс М., Крафтс Н., Мэддисон А., Кочетов Э.Г., Кругман Л.Р., Моравецкий В., Сорос Дж. и др.

В то же время, вопросы нормативно-правовых аспектов глобализации в республиканской литературе остаются еще недостаточно изученными.

Эти проблемы, в том числе такие, как вопросы глобальных межхозяйственных отношений требуют своего дальнейшего решения. Вышеуказанное обусловило как актуальность диссертации, так и цели и задачи исследования.

Цель и задачи исследования. Целью магистерской работы является теоретическое изучение специфики настоящего этапа глобализации мировой экономики и разработка на этой базе целого ряда рекомендаций практического характера по совершенствованию механизмов нормативно-правового регулирования международных экономических отношений Азербайджанской республики в настоящее время.

В соответствии с этой целью, были поставлены и решены следующие задачи:

- изучение сущности и движущих сил глобализации в настоящее время;
- рассмотрение главных направлений глобализации, а также либерализации экономики;
- анализ примеров глобализации в международной торговле, рынков

финансов и производства;

- разработка предложений по усовершенствованию Азербайджанской политики в сфере внешней торговли в период глобализации;

- разработка рекомендаций по усовершенствованию нормативно-правового регулирования внешних экономических отношений республики в период современного развития экономики мира.

Объектом исследования является комплекс нормативно-правовых отношений, которые возникают в при применении и функционировании административных и правовых режимов регулирования экономических отношений между странами в условиях глобализации.

Предметом исследования выступает система нормативно-правовых актов, которые регламентируют механизмы регулирования внешних экономических отношений в период глобализации.

Теоретической и методологической основой исследования является экономическая теория современного периода, монографии правоведов и экономистов республики, а также нормативные и правовые акты азербайджанского государства.

В диссертационной работе применены различные методы анализа, в том числе экономический, системный, источниковедческий, а также графические изображения, эволюционный метод в исследовании.

В диссертационной работе использованы материалы Организации Объединенных Наций, МВФ, Всемирного Банка, правовые и нормативные документы Милли Меджлиса Азербайджана, данные различных статистических организаций стран СНГ, а также нормативно-правовые и статистические данные Госкомстата, Минэкономразвития Азербайджана.

Научная новизна магистерской диссертации состоит в следующем:

- Выявлены главные тенденции глобализирующейся мировой экономики;

- Охарактеризованы главные социальные последствия глобализации в республике и мире;

- Проанализирована специфика влияния глобализации на динамику мирохозяйственных связей Азербайджана;
- Разработаны практические предложения по усовершенствованию внешнеторговой деятельности Республики Азербайджан в глобализационных условиях;
- Предлагаются конкретные предложения по усовершенствованию нормативно-правового регулирования международных экономических отношений республики в условиях ассимиляции Азербайджана в мирохозяйственные связи.

Диссертация состоит из введения, 3-х глав, заключения и списка используемой литературы. Объем работы – 83 печатных листа.

Во введении характеризуются цель, задачи диссертации, теоретические и методологические основы, научная новизна, предмет и объект работы, методы исследования, а также информационная база.

В первой главе «Теоретические основы исследования глобализации мировой экономики» характеризуется сущность, движущие силы, а также ведущие закономерности глобализации в мировом хозяйстве.

Во второй главе «Правовое регулирование международных экономических отношений в условиях глобализации» анализируются международные экономические правовые отношения в современных условиях глобализирующихся мирохозяйственных связей.

В третьей главе «Повышение эффективности правового воздействия государства на развитие международных экономических отношений в условиях глобализации» анализируются проблемы глобализации международной торговли, рассматриваются вопросы совершенствования правового регулирования международных экономических отношений в современных условиях.

В заключении характеризуются важнейшие выводы, полученные в ходе исследования. Список используемой литературы состоит из 73 наименований.

## ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

### 1.1. Сущность и движущие силы глобализации

Термин «глобализация», возник в начале 80-х гг. XX века. Этот термин связывают с именем американского ученого Р.Робертсона. Вместе с тем, до настоящего времени среди ученых пока не удается сформировать единого мнения в связи с формулировкой этого термина.

Можно привести некоторые из них:

- По мнению неомарксистов, термин «глобализация» означает целенаправленную стратегию монополистического капитала, с целью в конечном итоге оформить мировое экономическое неравенство, выражающееся в эксплуатации «периферийных», отсталых регионов и стран крупнейшими ТНК «мирового центра» [18,26].

- В свою очередь, экономисты и социологи, придерживающиеся «реалистической» парадигмы, рассматривают глобализацию под углом зрения «столкновения цивилизаций», т.е. как результат победы западного мира во главе с США над СССР и его сторонниками в холодной войне [28].

- С точки зрения неолибералов, глобализация – процесс динамичного преодоления государствами национальных интересов, выстраивания своеобразного сообщества «цивилизованных» стран, которое является результатом взаимопроникновения экономик. При этом происходит усиление влияния крупных ТНК во всемирном хозяйстве, растет конкуренция между различными, вне зависимости от национальной принадлежности, фирмами и корпорациями.

Долгов С.И. в своей монографии «Глобализация экономики. Новое слово или новое явление» характеризует это понятие.

Глобализация – это взаимопроникновение различных национальных экономик в мировую единую систему. Эта система основана на свободном перемещении капитала, информационной открытости мира, на



технологической революции, на доктрине либерализации движения товаров и капитала, на базе коммуникационного сближения, планетарной научно-технической революции, различных межнациональных социальных движений, концептуально современных видов транспорта, реализации информационно-телекоммуникационных технологий, интернационализации образования [28].

Немецкие ученые Клодт Х. и Зиберт Х. определяют глобализацию, как процесс превращения различных национальных экономик в интегрированное глобальное мирохозяйство.

В результате этого превращения происходит одно из важнейших поворотных событий в мировой истории, до конца пока еще не оцененное и не изученное учеными теоретиками и практиками, – а именно «девальвация» государства, как института, многие годы служившее важнейшей системой по организации экономической структуры [26, 28, 49].

Вместе с тем, несмотря на то, что глобализация становится все интенсивнее и глубже, нельзя назвать мировую экономику глобальной. Можно сказать, что современная мирохозяйственная система весьма неоднородна. В мировом хозяйстве присутствуют страны, различные по своей социальной структуре, по уровню развития экономики, с различными политическими устройствами, различающиеся уровнем и размахом внешнеэкономических отношений.

Глобализация сегодня является реальностью, такие ее факторы, как открытие границ, сближение экономических систем наблюдаются повсеместно. Но при более внимательном взгляде обнаруживается, что распределение этих благ и явлений ограничивается только частью планеты – в США и странах Западной Европы.

Несмотря на то, что в странах Западной Европы по Шенгенскому соглашению открыты границы друг для друга, вместе с тем, эти же границы плотно заперты для остальных стран мира. Разрабатываются новейшие технологии, которые позволяют осуществить связь во всем мировом пространстве в предельно короткий отрезок времени. В то же время, эти технологии доступны только жителям развитых стран. Для остальной части

населения земного шара, а именно развивающихся и беднейших стран планеты, актуальны традиционные проблемы: голод, бедность, недостаток чистой питьевой воды. На повестке дня все более повышающаяся роль международных организаций. В то же время, реальностью является ситуация, когда развитое государство, например, США, не известив ООН, может позволить себе начать интервенцию, по сути, против любого суверенного государства.

Налицо отстраненность развивающихся стран от участия в принятии важных мировых решений.

Все вышесказанное позволяет сделать о глобализации, как о длительном и неоднозначном процессе.

В случае понимания глобализации, как процесса взаимопроникновения политической, экономической и социальной жизнедеятельности, то необходимо признать, что он находится в самом начале своего развития.

В экономическом аспекте развитие глобализации происходит по нижеследующим направлениям:

- как процесс торговли технологий, конкретных товаров, услуг, а также интеллектуальной собственностью в международном масштабе;
- как процессы перемещения факторов производства из страны в страну: капитала и рабочей силы. Это могут быть прямые иностранные инвестиции, миграция рабочих малой квалификации, процесс «утечки умов».
- финансовые операции в международном масштабе. Это могут быть международные кредитные операции, операции с ценными бумагами (акции, облигации и др.), операции с валютой, фьючерсы, опционы и т.п. Отметим, что пропорции между всеми вышеупомянутыми направлениями, а также различными формами в рамках любого из этих направлений за последнее время существенно изменились.

Считаем необходимым заметить следующее: наблюдается общая закономерность опережения международной экономики над ростом реального сектора. В зависимости от этого, отмечается повышение доли (или квот) торговли, капитала, операций с финансами в ВВП.

Глобализационные процессы, происходящие в мировой экономике, со временем охватывают большинство секторов общественной жизни государств. Как производство в виде ТНК, так и торговые отношения, в т.ч. рынок инвестиции и фондовые рынки.

На наш взгляд, на эти процессы влияют три главных фактора:

- приоритет рыночного регулирования перед государственным;
- исчезновение преград в виде национальных границ в процессе интеграции различных экономик;

- Стремительное развитие ИКТ технологий, возникновение Интернет-экономики. Значение интернета для экономического развития на современном этапе трудно переоценить. Его можно сравнить разве что с открытием Америки пять столетий назад. Что мы имеем в результате проникновения Интернета во все сферы нашей жизни? У нас появляется все больше нового экономического пространства, где возможно проводить исследования, заниматься электронной торговлей товарами и услугами, получать образование, инвестировать, и т.п.

В современных условиях кардинально меняется роль государства. В результате кокуренции на мировом рынке происходит существенное ограничение произвола государства в национальном хозяйстве за счет открытия национального рынка. Кроме того, усиливается контроль над фискальной и денежной политикой, как со стороны международных организаций, так и международных финансовых рынков.

Как считают эксперты, эффективность государства проявляется в развитии таких секторов, как здравоохранение, образование, а также решением проблем в области социального неравенства.

Известно, что значимость и последствия глобализационных процессов охватывают не только сферу экономики. Их воздействие ощущают на себе многие другие сферы человеческого сообщества, как то жизненные ценности и установки, искусство, социальные, политические представления миллионов людей. В сферу глобальной экономики, находящейся под контролем ТНК входят СМИ, в частности, телевидение, влияние и возможности которого

значительно возросли с возникновением спутниковой связи, а также видеопроизводство, издательская деятельность, спорт.

Отметим также еще одно обстоятельство. В настоящее время в мировой экономике доминируют две тенденции:

- Во-первых, тенденция укрепления целостности мирохозяйственных связей, вызванная всемерным расширением экономических межстрановых связей, либерализацией торговых связей, разработкой международных технических нормативов и стандартов, а также коммуникационных и информационных систем. Наблюдается всеобщая интеграция трудовых, производственных отношений, а также интеграция капитала.

- Во-вторых, тенденция сближения экономик и региональное взаимодействие государств, формирование больших интеграционных структур на уровне регионов, развитие которых осуществляется в сторону создания в определенной степени самостоятельных мирохозяйственных центров. В современных условиях только одна международная страновая группа прошла 4 этапа интеграции. Этой группой является Европейский Союз (ЕС). Прочие международные интеграционные группировки прошли первый и немного второй этап интеграции. К примеру, в регионах Латинской Америки, африканских и азиатских государствах существует более двадцати региональных группировок. Причем, несмотря на большое разнообразие форм их сотрудничества, эти группировки не всегда имеют интеграционный характер.

В случае рассмотрения глобализации в качестве всемирной капиталистической системы, устраняя искусственно насаждаемые барьеры охватывающей постепенно все регионы и страны мира, и в то же время не ликвидирующей локальных различий между ними, то утверждение регионализма не противоречит глобализации.

В случае же взгляда на нее как на всемерно открытый мирохозяйственный рынок, где повсеместно продается каждой страной ровно столько, сколько она может вложить во всемирное производство. И в то же время другая часть спроса может быть удовлетворена предложением, изготовленным в другом

месте земного шара, то в этом случае регионализм можно считать препятствием для глобализации.

Более того, регионализм перестает играть роль драйвера глобализации, и наоборот, становится ее тормозом посредством ликвидации различий и оказания воздействия в целях покорения сильными слабыми.

Конечно, регионализационные процессы затрагивают очень чувствительную правовую проблему суверенитета государств. С каждым уровнем интеграции утрачивается часть экономического, а, следовательно, политического суверенитета государств, участвующих в региональной интернациональной группировке. Право принятия решения принимает на себя наднациональный орган, который уже не согласовывает это решение со странами участницами.

Тем самым, мирохозяйственные отношения, которые проявляют себя в интернационализации экономик и интеграционных отношениях, обуславливают укрепление взаимосвязи экономик национальных государств, способствуют организации всемирного хозяйства.

Затруднительно сегодня увидеть очертания нарождающегося мегаобщества. Различить его не дают доминирующие уже давно представления о модели нации- государства, сложившиеся на протяжении «эпохи Модерна».

Вместе с тем, надо признать, что истории известны примеры наднациональных государств и человеческих сообществ: великих империй, мировых религий, средневековой Европы. Вся история человечества является тому свидетельством.

Давая оценку идее интернационализации, необходимо вспомнить, в начальной стадии глобализации уже существовала мировая валюта – золото. Сегодня на идею мировой валюты мы смотрим по-новому. Создание мировой валюты (можно предположить ее название, допустим, «глобал») становится как бы естественным, наиболее вероятным результатом глобализации, и, к тому же, предопределяющим ее дальнейшее интенсивное развитие, катализатором.

Однако на сегодняшний день в сознании большинства людей национальные государства отмечаются как форма отлитой навеки организации людского

сообщества. Человечеству пока затруднительно осознать идею мегаобщества.

## 1.2. Глобализация как новый этап в развитии мировой экономики

Одной из основных закономерностей мирового развития является глобализирующаяся экономическая деятельность. Она не только оказывает значительное влияние на экономическую жизнь, но также обуславливает цивилизационные последствия во внутренней и международной политике, социальной и культурной жизни государств.

Фактически все государства практически ощущают на себе ее последствия. Не является исключением и Азербайджанская Республика, целенаправленно идущая путем интеграции в мирохозяйственные связи.

В связи с этим, исследование подобного процесса мирового уровня имеет важнейшее не только теоретическое, но и практическое значение для нашей республики, для всей ее внешнеэкономической, и даже, еще более всеобъемлющей политики в экономической сфере.

Вместе с тем, глобализационные процессы, разворачивающиеся и ускоряющиеся в последнее время, скрывают множество латентного характера противоречий. Они ломают большинство казавшихся незыблемыми доктрин и теоретических воззрений, определяют острую полемику в академической сфере и деловом сообществе, а также дискуссии на международных научных форумах, на которых ученые разных стран высказывают различные, иногда даже противоположные оценки и суждения.

Вокруг вопросов глобализирующейся экономики в большой степени концентрируются, вместе с исследованием вопросов образа и уровня жизни, культурной сферы, науки и техники, и исследования проблем человеческой цивилизации 21 столетия.

На глобализацию влияет множество важных факторов, входящих в круг основных секторов современной жизнедеятельности (см. рис. 1.1).

В первую очередь, это экономический фактор, когда наблюдается большая централизация капитала, а также его серьезная концентрация. В последнее время происходит повышение удельного веса больших транснациональных компаний, а также финансовых групп. Подобного рода образования перерастают национальные границы, и осваивают мирохозяйственные связи.

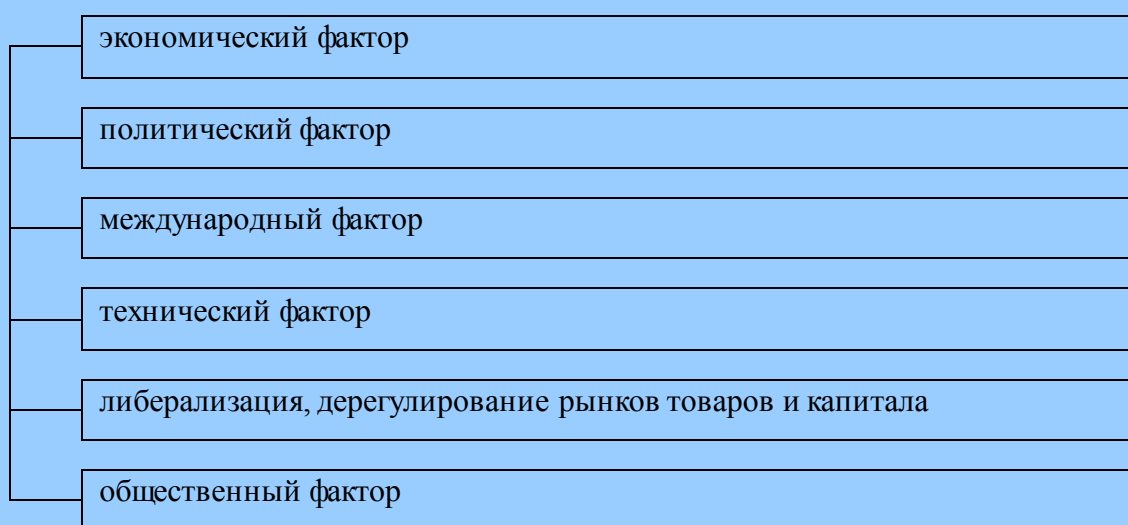


Рисунок 1.1. Факторы сфер современной жизни, лежащие в основе глобализации

Можно также выделить политический фактор. Наблюдается все большая свобода передвижения людей в результате размывания государственных границ, утраты ими своего первоначального предназначения [13].

Не подлежит сомнению значение международного фактора. По датам крупных, международного уровня, событий, можно проследить динамику разворачивающейся глобализации. Эксперты подчеркивают 3 последовательных этапа, которые простимулировали глобализационные процессы. В первую очередь, необходимо отметить Конференцию Европейских сообществ, проходящую в 1985 году в г. Люксембург. Эта Конференция приняла Европейский Акт, который вступил в силу в начале 1987 года. Акт провозгласил 4 свободы – капитала, товаров, людей и услуг, в международном движении.

В дальнейшем, на специальной конференции было заключено Генеальное соглашение о тарифах и торговли (ГАТТ) в 1986 году, которое открыло Уругвайский раунд, продолжавшийся 8 лет. На Уругвайском раунде переговоров речь шла, в основном, о снижении ограничений в торговой сфере.

Последним этапом можно считать распад СЭВ и Варшавского пакта, а главное, воссоединение Германии.

Велико влияние также технического фактора. Ускоренному распространению финансовых средств, товарных ресурсов и идей способствуют ведущие отрасли производственной инфраструктуры – транспорт, связь.

Нельзя недооценивать влияния общественного фактора. Уменьшение значения таких общественных институтов, как обычаи, традиции, раного рода социальные связи в обществе обуславливают повышение мобильности населения не только в географическом, но и духовном смысле.

Наконец, фактор либерализации. Либерализация разного рода рынков, и в т.ч. рынков рабочей силы, финансов, товаров, ускоряют общую закономерность к интернационализации экономики.

В современных условиях глобализационные процессы раворачиваются, в первую очередь, среди развитых стран, и только затем начинается охват глобализацией развивающихся стран, в прошлом, в основном, бывших колоний.

На протяжении длительного отрезка времени основной формой интернационализации экономической жизни оставалась международная торговля, а если более конкретно, торговые отношения между метрополиями (развитыми странами) и их колониями путем взаимного обмена готовых промышленных изделий на сырье из колоний.

В настоящее время, как главные направления, так и товарный состав торговли между странами сильно преобразились. Теперь превалирует международная торговля среди развитых стран, в первую очередь, такими товарными группами, как машины и механизмы, оборудование, изделия высоких технологий, наукоемкие изделия и т.п.



В содержательном смысле, по большому счету это, в основном, внутриотраслевая торговля, в основе которой лежит внутриотраслевая специализация различных стран.

В основе глобализационных процессов стала лежать интернализация производства, а не обмена. В этом случае институциональной формой интернационализации выступают транснациональные корпорации, ускоренное развитие которых наблюдается в последнее время.

В своей сущности международная торговля координирует специализацию, а также кооперирование или в пределах одной ТНК (эти процессы происходят между головным предприятием ТНК и ее филиалами, в т.ч. и в других государствах), либо с другими ТНК, а также между ТНК и корпорациями различных стран.

Эту торговлю все чаще характеризуют не единичные коммерческие сделки, а производственные связи долгосрочного характера, в основе которых лежат разного рода альянсы, различные соглашения о сотрудничестве и пр. Подобную тенденцию общего характера, правда в меньшей степени, можно отследить и среди экономических связей развивающихся стран, стран с экономикой переходного характера.

Глобализационные процессы сегодняшнего дня характеризует абсолютно новое явление – стремительное развитие рынка финансовых средств. Это явление оказывает значительное влияние на мировую торговлю и сферу производства. В современных условиях межбанковские операции ежедневно составляют, 1,3 трлн. долл., тогда как в 1990г их величина составляла 800 млрд. долл., а в 2010г., соответственно, 1 трлн. долл.

На современной, инновационной стадии развития мировой экономики, в основе которой лежит НТП, одним из локомотивов глобализационных процессов выступает обмен технологиями в мировом масштабе.

Другим важным последствием НТП является коренное изменение коммуникационных условий международной экономики, являющихся детерминантами ускорения развития мирохозяйственных связей.

Транспортные средства, оптоволоконные и компьютерные линии и сети, космическая связь значительно способствовали международному общению людей, обращению товаров, повысили возможности населения.

Нельзя не отметить значительную роль, которую для экономики мира, в первую очередь, международной сферы, играет в настоящее время разного рода научно-техническая, экономическая, а также политическая информация.

В связи с возрастанием деятельности в области экономики, а также с ростом значимости различных типов мировых рынков с целью принятия среднесрочных, и тем более долгосрочных решений, с каждым годом необходимым становится использование увеличивающегося количества самой различной информации.

Глобализационные процессы постепенно включают в себя и информационную сферу.

На мировом рынке происходит ускоренный рост информационных технологий, возникает и растет количество международной информации. Информация на мировом рынке представляет собой высокостоящий товар, причем товар, непрерывно обновляющийся и пополняющийся. В прошлом мы не могли наблюдать подобного феномена [26, 28, 29, 35].

Глобализационные явления и процессы воздействуют и значимы не только для сферы экономики. Под их влиянием находится почти все сферы общественной жизни – жизненные и ценностные установки населения, эти процессы затрагивают также культуру и искусство, социальные представления и политические воззрения масс.

В сфере глобальной экономики под влиянием ТНК оказываются СМИ. Наглядным примером является телевидение, чьи возможности значительно увеличились благодаря спутниковой связи. Серьезно расширились также возможности издательской деятельности, повысилась значимость видеоиндустрии, кинопроизводства, спортивных мероприятий.

Другим значимым обстоятельством является то, что глобализация корреспондирует сегодня с другим процессом – регионализацией. Однако, региона-

лизация экономики, хотя и аналогична по содержанию процессу глобализации, но представляет собой противоречащий глобализации процесс. Можно сказать, что регионализация – это глобальная экономика в ограниченных, региональных масштабах. Она охватывает в себе группу создающих объединения стран, в пределах своей интеграционной группировки. В этих объединениях складывается передвижение капиталов, товаров и пр.

Наглядным примером данной закономерности является Европейский Союз западноевропейских стран, которые существуют около 50 лет, и которые перешли на единую валюту евро.

По данным Всемирной торговой организации в 2014г. на земном шаре функционировало свыше 30 разного рода интеграционных группировок. В их числе экономические и таможенные союзы, ЗСТ, разного рода общие рынки.

Глобализационные процессы в экономике разворачиваются на микро- и макроэкономическом уровнях. Известно, что при любых рыночных экономических процессах, все значительное развивается, в первую очередь, на микроэкономическом уровне субъектов, хозяйствующих самостоятельно.

Им принадлежит организация разного рода финансовых, торговых, технических, а также производственных связей с партнерами за рубежом. Ими организовываются и приобретаются хозяйствующие субъекты в различных странах. Они создают различные ТНК, разного рода альянсы в международном масштабе, банки.

Важнейшей характеристикой глобализационных процессов на микроуровне становится, в первую очередь, международная, по своей сути, стратегическая направленность компаний. Это может быть как ориентированность на одинаковые источники снабжения, так и установка производственных мощностей в различных государствах.

Подобная структура главных локомотивов глобализационных процессов характеризует основную тенденцию в их развитии – в первую очередь, сбыт, затем – снабжение, и потом уже – производство.

Таким образом, идет закладка фундамента глобализационных процессов.

Причем, для эффективного развития этого процесса ему необходима государственная поддержка на базе макроэкономической политики.

Основным источником и локомотивом глобализационных процессов является всемирно организованная ориентационная стратегия на микроуровне – хозяйственных единиц, фирм. В то же время, на государственном, национальном уровне можно наблюдать макроэкономические результаты процессов глобализации, выражающихся в различных поддерживающих или тормозящих подобную тенденцию политических акциях.

Основное, хотя и вместе с тем, не однонаправленное, содержание вышеуказанной поддержки, под углом зрения внешнеэкономической политики государства, включает в себя категорию «либерализация».

Потому что глобализационные экономические процессы объективно обуславливают либерализацию в экономике, выражающуюся в сокращении, а в дальнейшем и полной ликвидации разного рода ограничений в финансовых операциях, иностранных капиталовложениях, торговле и пр. на международном уровне.

Эту либерализацию в экономике в мировом масштабе можно наблюдать в последние несколько десятилетий. Ее отслеживала такая межправительственная организация, как ГАТТ, а потом ее продолжательница ВТО. Известно, что прогресс в глобализационных процессах в значительной степени зависит от уровня ее либерализации, а также от степени открытости международной экономики.

В связи с этим, можно констатировать, что либерализация и глобализационные процессы представляют собой две стороны одной тенденции. Причем, противоречия между этими двумя сторонами характеризуют неизбежные противоречия между ними. В этом процессе идет столкновение разного рода экономических, политических, а также социальных сил. Сталкиваются интересы разных секторов народного хозяйства, различных государств, финансовых и промышленных групп, отраслей и корпораций.

### 1.3. Основные направления глобализации мирового хозяйства

Глобализация экономики проявляется по нижеперечисленным направлениям:

1. В международном масштабе:

- торговля товарами;
- торговля услугами;
- торговля технологиями;
- интеллектуальной собственностью.

2. Движение факторов производства

- прямые иностранные капиталовложения ( капитала);
- миграция рабочих разной квалификации(рабочей силы);

3. Операции с финансами в международном масштабе:

- разного рода кредиты международных организаций. Они могут быть государственными и частными.

- различные ценные бумаги;
- финансовые инструменты производного характера, а также валютные операции.

Наблюдаются закономерности постепенного изменения соотношения между 3-мя вышеназванными соотношениями, а также изменения различных форм в пределах каждого из них.

В первую очередь, необходимо отметить всеобщую тенденцию, когда все сектора экономики в мировом масштабе развиваются быстрее, чем реальный сектор. Соответственно, наблюдается возрастание доли этих секторов (торговли, капитала и пр.) в валовом внутреннем продукте.

Исследования показали, что из вышеназванных 3-х направлений с наибольшей скоростью растут международные операции с финансами. На втором месте – международное движение капитала, на третьем – мировая торговля. Наряду с этим, отметим, что в пределах финансового направления наиболее ускоренно растут операции с валютой, а также общее число операций

с ценными бумагами в международном масштабе, в т.ч. производные финансовые инструменты. Таким образом, налицо процесс, который отражает все большую «скрытность» национальных и международных финансовых рынков сегодня.

Говоря о прямых иностранных инвестициях можно констатировать, что темпы их роста опережают рост международной торговли. В свою очередь, в рамках международной торговли более ускоренными темпами, в сравнении с товарами, растет торговля услугами, интеллектуальной собственностью, технологиями. Вышеупомянутые тенденции отражаются в поле информации глобализации экономики. В этом поле наблюдается все увеличивающийся удельный вес финансовой информации, а также опережающий рост активов таких финансовых институтов, как страховые компании, банки и инвестиционные фонды. Эти тенденции выражаются также в потребностях мировой экономики в кадрах, а также в смещении ожиданий в сторону наиболее изменчивых и наименее предсказуемых мировых финансовых рынков.

Вместе с рациональными ожиданиями в этом случае вступают в действие и достаточное количество иррациональных ожиданий, которые оказывают, в то же время, действенное воздействие на финансовые рынки (см. табл. 1.1).

Таблица 1.1

Соотношение главных форм мировой  
экономики, 2014 г.

(млрд. долл.,%)

Показатели	Абсолютные величины	%
1. Товарный экспорт –	5558	64
2. Экспорт услуг –	1968	17
3. Портфельные инвестиции –	506	9
4. Полученные кредиты –	276	5
5. Прямые инвестиции –	188	3
6. Денежные переводы мигрантов –	96	2
Итого:	8592	100

Источник: Материалы Евростата

Одними из самых наглядных характеристик в этом плане служит рост мировой торговли, который в последнее время почти в два раза опережал рост

производства. В то же время, иностранные инвестиции отметились ростом, превышающим рост промышленности в 3 раза, в то время как мировые операции с акциями росли в 10 раз быстрее.

Уровень глобализации экономики в мире характеризуется следующими показателями:

- объем международного производства и темпы роста услуг и товаров по сравнению с общим объемом и ростом мирового валового продукта;
- общий объем и динамика роста иностранных инвестиций (прямых) по сравнению с общим объемом и ростом всех инвестиций в мире (как внешних, так и внутренних);
- общий объем и динамика централизации капитала в мире (что проявляя-ется путем поглощения или слияния компаний между странами) по сравнению с мировыми показателями о централизации капиталов (в этом случае имеется ввиду также включенность внутривострановых поглощений и слияний);
- общий объем и динамичный рост крупных, комплексных инвестиционных проектов международного характера (проектное финансирование) по сравнению с обобщенными данными о масштабах подобного рода проектов (как международных, так и внутренних);
- общий объем торговли услугами и товарами в мире и ее темпы роста по сравнению с общим валовым продуктом (в обоих случаях важно рассматривать услуги и товары, как в ихней совокупности, так и отдельно. Потому что интернационализация производства товаров и обращения намного выше, чем в секторе услуг (в силу естественных причин);
- статистика, касающаяся лицензионных операций, операций с патентами, а также ноу-хау;
- общий объем и данные о международных операциях банков, а также иных кредитных учреждений сравнительно с общей величиной и динамикой общего количества операций;
- общий объем и статистика роста мировых фондовых рынков,

сравнительно с общей величиной этих рынков и динамикой (темпами) их роста (здесь фигурируют портфельные общие и международные инвестиции). Отметим, что необходимо различать друг от друга главные сегменты подобных рынков: разного рода облигации, а также другие долговые обязательства (как частные, так и государственные), акции, опционы и другие ценные бумаги производного характера (фьючерсы), операции swap, геро.

- показатели общего объема и динамики валютных рынков сравнительно со всем объемом денежного рынка [35, 47, 52].

Глобализационные процессы разворачиваются, в первую очередь, и в наивысшей степени среди развитых стран, которые входят в ОЭСР – 29 государств, и вкуче с ними в числе новых индустриальных стран.

Менее активно в этом процессе участвуют развивающиеся страны, и совсем не участвуют в этом процессе наименее развитые государства, в состав которых входит 51 страна (по определению ООН).

Поэтому, можно сделать вывод о том, что усредненная общемировая статистика преуменьшает значимость глобализационных процессов для отдельных стран, вместе с преувеличением этих же процессов для других.

Вместе с тем, важно к тому же учитывать (к сожалению, по большей части, этого не делается) наряду с прямым, также косвенное участие взаимосвязанных хозяйственных единиц (в их числе предприятия, отдельные отрасли хозяйства и пр.) в экономической деятельности в мировом масштабе, и, тем самым, в ее глобализации. Наглядным примером может служить товарный экспорт в прямом виде, который находит свое отражение в статистике по таможенному делу, и на основе этой статистики отражается на характеристиках экспортных квот.

Кроме того, имеется косвенный экспорт, представляющий собой поставки товаров и услуг для хозяйственных субъектов, представляющих свою продукцию на экспорт, или для экспортной фирмы в торговле.

Таким образом, на базе широких межотраслевых связей (ведь с повышением уровня развития экономики страны происходит усложнение и все



более многообразится переплетение цепочек указанных связей) в деятельность в области внешней экономики оказывается включенной намного большая доля национальной экономики, чем об этом свидетельствуют экспортные квоты, базирующиеся на прямом экспорте.

Подобное можно сказать и о прямых иностранных инвестициях. Как импорт, так и экспорт ПИИ обычно обусловлены и с инвестиционной активностью внутри страны, которая необходима для обслуживания иностранных (в т.ч., смешанных компаний в определенной стране, или с деятельностью отечественных компаний за рубежом).

Во всех вышеназванных случаях, мы наблюдаем эффект описанного еще Дж.Кейнсом мультипликатора, в наших примерах мультипликатора инвестиционного и внешней торговли.

Мультипликатор подобного рода, имея, правда, свою специфику, действует и на рынках финансов. Примером могут служить банковские кредитные операции на внешнем рынке, стимулирующие, в свою очередь, операции межбанковские на рынках внутри страны.

То же самое можно сказать и о фондовых рынках, в которых самым тесным образом взаимоувязаны внутренние и внешние сегменты. Касательно валютных и денежных рынков внутри стран можно отметить, что в условиях свободного конвертирования в настоящее время большинства валют, последние представляют собой единые рынки [53].

Отметим, что на наш взгляд, все положительные стороны глобализации, так же как и ее преимущества, не следует рассматривать в виде движения в одном направлении, и, в то же время, принижая значимость другой направленности.

Однако, как можно видеть, наблюдается именно такой вариант. В качестве абсолютного безусловного блага обычно признается в отличие от импорта, экспорт. Причем мероприятия по стимулированию экспорта сопровождаются ограничениями в сфере импорта. То же самое можно сказать и в том случае, когда вопросы кредитных отношений в мировом масштабе, в т.ч.

портфельных и прямых инвестиций бывают рассмотрены только под углом зрения привлечения иностранных инвестиций, ресурсов.

Необходимо также подходить с осторожностью к глобализации рынков финансов. Эта глобализация далеко продвинувшись, в настоящее время опережает и сектор ПИИ, и рынки товаров.

Специалисты отмечают большую степень интегрированности рынков капитала в начале 20 века, чем в настоящее время. В частности, отмечается, что в течение долгого времени до первой мировой войны, когда преобладал золотой стандарт, большие капиталы переправлялись из стран Западной Европы в страны Северной и Южной Америки, австралийский континент.

Активное сальдо платежного баланса Великобритании по текущим операциям составляло в среднем за 1881- 1913гг. 5-10% ВВП. Для сравнения можно сказать, что в настоящее время для Японии, которая является страной с активным сальдо платежного баланса, этот показатель в последние 10 лет составляет лишь 2-3%.

Можно обнаружить интересные и вместе с тем, неожиданные данные по статистике прямых иностранных инвестиций. Как оказалось, в развитых странах они сегодня составляют около 6% от массы внутренних инвестиций.

А в период за 1905-1914гг. компании Англии инвестировали за пределами своей страны почти столько же, сколько и в Англии.

Удельный вес прямых накопленных инвестиций в ВВП в странах Европы получается в 1998г. меньше (причем, для Англии и Германии – существенно), чем в 1914г. Необходимо отметить, что для США соотношение это имеет обратный характер [46].

Отдельно необходимо отметить рынки рабочей силы. Уровень их интегрированности и глобализованности серьезно уступает глобализованности рынков капитала и товарных рынков. И это естественно, т.к. десятки миллионов имеют работу за пределами своих государств.

В тоже время анализ свидетельствует, что мобильность рабочей силы в настоящее время значительно меньше показателей второй половины 19 века,

когда наблюдалась массовая миграция (около 100 млн. человек) из Европы в страны Нового света, главным образом, в США. Сегодня эта миграция даже в пределах ЕС (а ведь в этом интеграционном союзе созданы самые комфортные условия для миграции трудовых ресурсов между участниками союза) не так значительна. Рынки труда здесь носят национальный характер [26].

Вместе с тем, определенные факторы позволяют сделать вывод о том, что сегодня глобализация в экономике является значительно новым по содержанию и количественным характеристикам явлением, чем можно было наблюдать в 70-90 е годы 20 века.

В то же время, несмотря на ряд данных, которые свидетельствуют о все большей глобализации мировой экономики, она пока не находится в полной интеграции. С точки зрения экономики мир становится (постепенно), но пока еще не стал (и, думается, не скоро станет) в полном смысле единым. В то же время, надо понимать, что продвижение к этому единению, углубление глобализации экономики на основе рыночных отношений, отнюдь не означает продвижение к миру без каких-либо конфликтов и противоречий.

Углубление глобализационных процессов означает, что имеющиеся на сегодняшний день, а также нарождающиеся противоречия, которые связываются с конкуренцией все более значительных экономических сил, станут разворачиваться на значительно более высокой ступени технологического роста, накопленного в мире богатства, а также качества жизни людей.

## ГЛАВА 2. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

### 2.1. Процессы правовой интеграции и глобализации права в современных условиях

Наиболее важными правовыми процессами, укрепляющими экономические отношения в мире, являются, в основном, гармонизация права, определяющая главное направление изменения правовых систем, унификация права, и, кроме того, юридическая экспансия, рецепция права [65-69].

В этом смысле гармонизация права является главным юридическим процессом – процессом правовой интеграции. Этот процесс характеризуется стандартизацией элементов правовых механизмов регулирования в странах в целях обеспечения правового равновесия, и, кроме того, обеспечения упорядоченности, компромисса, и, самое главное, эффективности интересов при взаимодействии государств и их систем права.

Юридический процесс в обобщенном смысле в правовой теории представляется как научное понятие собирательного характера. Оно представляет собой систему всевозможных процедур по праву, а также многообразные процессуальные правовые проявления. Отметим также, что в обобщенном виде юридический процесс характеризуется процессами правотворчества и правоприменения. В связи с этим, приведем, совпадающую с принятым в практике обобщенным пониманием юридического процесса, классификацию этого явления [15,23,25]:

- правотворческий процесс дезагрегируется в зависимости от вида принимаемого правового акта;
- процесс правоприменения;
- процессы (производства) юрисдикционные - такие как, арбитражный, административный, гражданский, и др.
- процедуры, не являющиеся юрисдикционными – регистрационный,

нотариальный, контрольный, лицензионный, и др. процедуры.

Развитие международной интеграции права сегодня выражается в унификации, сближении правовых систем, не только посредством развития международного права, но и на основе процессов взаимодействий и интеграций в региональном масштабе [66].

Вместе с тем, необходимо отметить, что суть процессов правовой интеграции сегодняшнего дня, можно охарактеризовать в итоге сближением и интеграцией на уровне правовых систем конкретных стран. Потому что этот процесс развития права эволюционного типа в настоящее время, по сути, является процессом единения правовых систем.

Наряду с этим, интересным является и тот факт, что все упомянутые выше процессы рассматриваются в концепции, не только будучи predetermined объективными факторами. Эти процессы также predetermined и субъективной волей стран, которые специально инициируют особые формы и типы юридических процессов в интеграции на основе права. Подобные юридические процессы рассматриваются в качестве сознательных действий стран, направленных на то, чтобы обеспечить сбалансированное действие правовых систем.

Юридические процессы, рассматриваемые нами, характеризуются как своей многофункциональностью, так и многоаспектностью. В теории (научной доктрине) хотя и приходят к соглашению со всем этим, однако, в этой доктрине пока не был выделен общепризнанный классификатор юридических процессов, которые являлись бы составными составляющими правовой интеграции. Это упущение тоже представляет собой довод для дальнейшего исследования соответствующих проблем. К примеру, вычленяются разного рода процессы в плане правовой интеграции, называемые по-разному, и в то же время, часто совпадающие по содержанию и по форме. Кроме того, бывает, что сам автор не предполагает разграничений между понятиями, которые использует.

Наглядным примером могут служить исследования, где пишется о происходящих сегодня явлениях гармонизации и унификации законов,

интернационализации юридических норм, их адаптированности к национальной юридической системе, воздействию институтов международного характера, имплементации юриспруденции, рецепции, и пр., и вместе с тем, не дается четко обозначенных оснований для отграничения вышеобозначенных процессов друг с другом [30,66,68].

Кроме того, в доктрине о международной правовой интеграции встречаются суждения и положения, по которым все практически процессы в юридической интеграции обозначают каким-то общим суждением (понятием), например, объединяющим термином. Заметим, что чаще всего используется такой термин, как конвергенция.

Исследования показывают, что теория конвергенции служит полезным инструментом для исследования явления, в процессе которого 2 разных государства могут принять одинаковые позиции в отношении стратегических целей [13,17,16]. Отмечается, что подобное сближение стратегий служит последствием определенных процессов и факторов. Этими явлениями и факторами являются, в первую очередь, демократизация процесса разработки политики, гармонизированности действий при формировании глобальных задач, унификации эффективных стратегий, участия местных и международных негосударственных организаций в государственных политических событиях, и, кроме того, предопределенным характером самой сущности задачи.

Основным моментом в в рамках данного процесса становится включенность международной организации. Значит, можно констатировать, что доктриной выделяются нижеуказанные правовые процессы в рамках юридической интеграции, указанные и рассматриваемые многими авторами в доктрине (см. рис. 2.1.):

- Интернационализация законодательных актов, что подразумевает унификацию принципов местных (национальных) законодательств и усиление уровня взаимодействия и взаимопроникновения дифференцированных юридических систем в целях дальнейшего развития и разрешения глобальных международных правовых проблем.

- Юридическая аннигиляция, под чем понимается интеграция заграничных правовых норм в юридическую систему страны и их взаимопроникновение традиционной системой, в итоге обуславливает возникновение разного рода юридических мутаций (квазиправовых феноменов).
- Правовая экспансия, которая выражается в принудительной правовой ассимиляции, в твердом навязывании юридических традиций и конструкций (например, судебной практики, законов) одной страны в юридическую жизнь другого государства.
- Рецепция права, из которой следует одностороннее присваивание одной страной у другой больших массивов законодательных актов.
- Унификация или ассимиляция правовых юридических актов – т.е. введение 2-мя или более странами единых (унифицированных) норм в юридические системы. За рубежом, в доктринальных теориях можно повстречать интересные суждения, из которых следует, что как раз унификация права служит основным процессом по пути разработки нового, современного правопорядка, и приводит к гармонизации юридических систем [68,69].

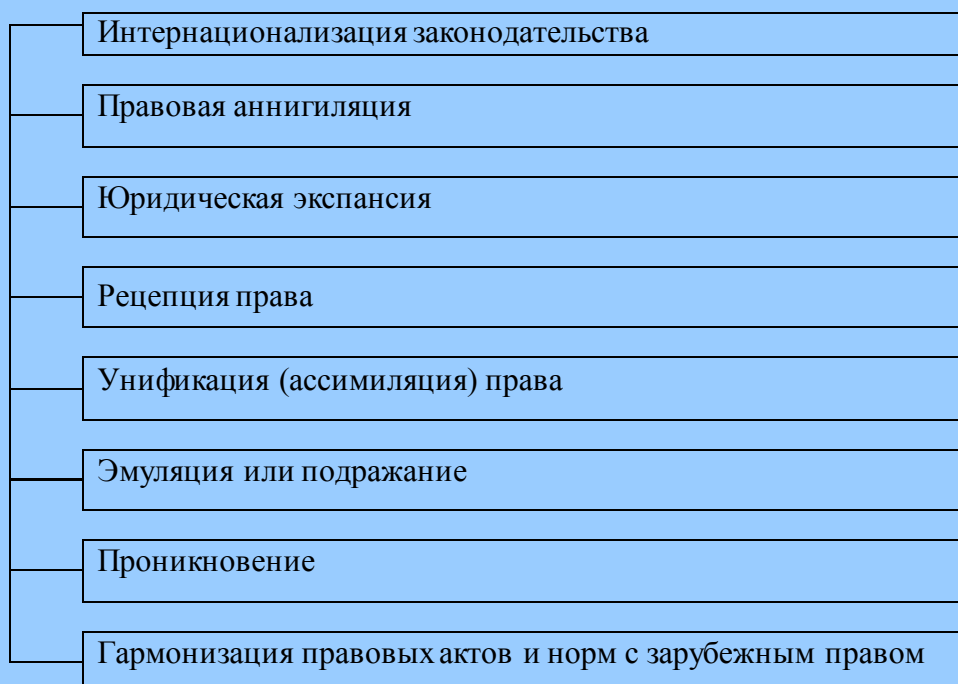


Рисунок 2.1. Правовые процессы в рамках юридической интеграции

Правоведы применяют термин «domestication», который по смыслу означает термин «национализация», или, иначе «включенность в национальное право» проблем международных юридических отношений, в систему регуляции национального (внутристранового) права [23,67,69]. Здесь имеются в виду экономические отношения – отмывание денег, финансирование террористических актов и т.п.

Как видим, проблема не в том, что международное право подвергает своему воздействию также внутригосударственный сектор, а скорее, наоборот, национальная юриспруденция охватывает также межгосударственные рамки.

- Процесс «эмуляции» (подражание). Этот процесс представляет собой, процесс, явление, в соответствии с которым граждане, которые бывают ответственными за принятие каких-либо решений, берут у других стран, употребляемые у них подходы, а также принципы.

- Образцом для иных стран может являться стратегия какого-либо государства. В прочих случаях государства могут использовать по аналогии формулировки главных положений. Решающим моментом в случае этого процесса будет служить участие в нем широкой общественности.

- Проникновение. В случае использования в качестве примера правовой интеграции в секторе охранных территорий, то содержание «проникновения» раскрывается следующим образом: информированность граждан по вопросам окружающей среды и, в частности, ее охраны, в 70-х годах 20 века в США росла. В середине 80-х гг. 20 века в США служители охраны природы, использовали логику ученых России, применявшуюся последними в начале 20-го века. Судя по той логике, биоцентрические проблемы представлялись более значимыми, чем идеи рекреации. Причем, определяющим фактором в этом процессе является воздействие международных организаций [33, 35 ].

- Отметим, что и гармонизация рассматривается различными исследователями по-разному. В первую очередь, гармонизацию характеризуют как унифицирование механизмов правового регулирования нескольких стран в отдельных секторах в форме утверждения единых институтов и нормативов,



предотвращении противоречий.

- Гармонизация юридических актов и нормативов с иностранным правом предполагает, в одном случае реализацию государством взятых на себя обязательств международного формата, и, кроме того – максимально возможную эффективность и сбалансированность национальной юридической системы [66,67].

- Гармонизация является процессом организации подобной согласованности при применении к юридическим актам – соразмерности общей величине полномочий организовавших их субъектов, согласованию между ними, для достижения задач, поставленных институтами государства. Здесь заметим, что подобный процесс это не ровный эволюционный путь, а дорога со своими этапами, препятствиями, противоречиями.

Кроме того, гармонизация применительно к сектору управления территорий, которые охраняются, понимается в виде международного сотрудничества, в большинстве своем, осуществляемого при серьезной поддержке международных организаций, которые осознают необходимость взаимосвязей разных государств для успешного завершения совместных проектов.

В результате исследования всех применимых показателей и данных исследователей, изучающих и рассматривающих процессы и формы современной интеграции юридических систем, можно вывести классификатор процессов и явлений, составляющих фундамент процессов юридической интеграции и глобализации юриспруденции в целом сегодня.

Необходимо к тому же особо отметить, что рассматриваемые процессы юридической интеграции применимы лишь в целях анализа ситуации, в первую очередь, в условиях первичной юридической интеграции, потому что на уровне абсолютной юридической интеграции могут быть применимы абсолютно другие принципы и подходы, и, естественно, другие процессы.

Приведенный ранее подход обобщенного анализа позволяет выявить основные процессы, посредством которых протекает юридическая интеграция в

современных условиях. Формами юридической интеграции являются процессы интеграции на международном уровне и уровне региона.

В этих двух формах сотрудничества стран и юридической интеграции в качестве основных можно вычлениить следующие: гармонизацию в качестве основного и самого главного процесса правовой интеграции, а также другие процессы [30].

Необходимо учитывать также заявленное выше положение о том, что правовая интеграция, по своей сущности, является интеграцией юридических систем и их соответствующих элементов. И в то же время, правовая интеграция не является интеграцией юридических систем и, тем более, групп юридических систем.

Важно, в первую очередь, рассмотреть важнейшие из процессов юридической интеграции, и лишь после того охарактеризовать основное направление и единый процесс «гармонизации» юридических систем. Наиболее важными составляющими явлений юридической интеграции являются [66]:

- Гармонизация права»
- Правовая ассимиляция (унификация права)
- Правовая рецепция (рецепция права)
- Правовая экспансия.

В вышеприведенном определении явления «правовая экспансия» этот процесс рассматривается, в первую очередь, в виде насильственной ассимиляции, а также жесткого навязывания юридических традиций и конструкций. Подобный процесс становится наиболее значительным выражением юридической интеграции во время формирования и управления развитыми государствами своих колоний или территорий, в период действия метрополий.

В то же время, невозможно рассматривать правовую экспансию однобоко, применяя ее лишь к проблеме колоний, потому, что сама эволюция юриспруденции в различные периоды человеческой истории проводилась как раз посредством этого процесса и подобное положение применимо к

колониальным странам не только государств Европы до 20 века. Например, в современных условиях доктрина нередко говорит о закономерности того, что Соединенные Штаты Америки, на основе различных рычагов вынуждают страны приводить свое право и законодательство к определенного рода стандартам, а также принципам. Некоторые исследователи даже используют, упоминая политику США по навязыванию юридической практики и политики термин «постмодернистская гегемония» [30,67,69]. По нашему мнению, для данного явления правовой интеграции, нет нужды формированию нового понятия.

- Правовая рецепция (рецепция права). На сегодняшний день процессы правовой экспансии, даже в случае своего существования, имеют иную форму и обуславливаются не на основе субъективного начала определенной страны, а руководствуясь объективной необходимостью ассимилирования неких иностранных норм, при добровольном согласии самих стран. Подобная ситуация представляется в качестве понятия рецепции права. В соответствии с этим понятием, имеется в виду одностороннее заимствование какой-либо страной у другой значительных массивов законодательства.

Наибольшее распространение этот процесс юридической интеграции получил в интеграционных отношениях регионов. И в этом случае нет особой необходимости нового определения для данного процесса юридической интеграции. В содержательном плане ему наиболее подходит понимание определения рецепция права.

- Унификация (ассимиляция) юриспруденции (права). Основное различие процесса правовой унификации от предыдущих двух характеризуется тем, что процесс унификации представляет собой двусторонний (многосторонний) процесс. Он, как бы является рецепцией права, взаимосогласованной между сторонами [69]. Кроме того, этот процесс выражается как добровольностью стран, так и его отличием от иных процессов. Здесь проявляется согласованный подход разных сторон в придании некоторым элементам своей юридической системы унифицированного и согласованного

состояния и вида.

Подобный процесс распространяется и на международный уровень (например, посредством международных организаций и международного права.), и на региональный уровень (посредством межгосударственного сотрудничества и региональных организаций).

Вместе с тем, как уже отмечалось, процессу ассимиляции права специалисты за рубежом придают особую значимость. Они рассматривают этот процесс немного по-другому, чем принято в обычной доктрине.

Ученые СНГ чаще всего связывают этот процесс, включая внутристрановые вопросы в сектор регулирования наднациональной юрисдикции. В то же время зарубежные специалисты тоже толкуют об обратном процессе, когда право данной страны регулирует проблемы, которые выходят за рамки компетенции внутри страны и это приводит к унификации права различных государств [46,49,66,68].

Как мы уже отмечали, правоведами используется термин «domestication» [67]. Поэтому мы сочли необходимым изложить короткую характеристику видения ими подобного юридического процесса.

Они связывает процесс с международными финансовыми отношениями, т.е. с экономикой. Обычно транснациональные отношения порождают транснациональные риски, проявляющие свое отрицательное воздействие в национальных юридических системах. В связи с этим страны стали национализировать подобные транснациональные риски, включая их в сферу воздействия национального права.

Считается, что это ведет, в первую очередь, к конвергенции, включает гармонизацию правовых систем любого государства [66,67].

Эксперты связывают подобный процесс с «приватизацией» управленческих функций в пределах национальной компетенции, например, посредством локализации контролирующих функций над участниками валютных отношений в мировом масштабе, а также посредством наложения ответственности на некие «локальные» банки, специализирующиеся на

процессах «отмывания денег» и других негативных противоправных явлениях в мировой финансовой системе [68].

Вместе с тем, на базе общего анализа исследований, важно выделить 2 основных положения, представляющих интерес для нашего исследования:

- процесс включения в национальное право (domestication) не состоит в противоречии с правовой интеграцией, как можно представить себе на первый взгляд. Напротив, он является составной частью глобального процесса гармонизации страновых правовых систем;
- подобный процесс «национализации», как можно себе представить, свидетельствует об укреплении национального государства и права. Следовательно, тогда можно говорить об ошибочности декларируемого кризиса различных концепций классического государства, а также права посредством их «размывания» (hollowing out) [66].

Можно привести наглядный пример универсализации (ассимиляции) права на практике. Примером может служить западная доктрина, в которой большое внимание уделяется воздействию современных закономерностей на те аспекты права, которые относятся к экономическим отношениям.

По мнению западников, международные финансовые, экономические, валютные, торговые и др. отношения приводят к тому, что право, применяемое государствами в данном направлении, становится очень похожим. Развитие общества, развитие общественных отношений определяет специальные правила и «стандарты игры» для всех участников [напр., 52, 61, 63].

По этим правилам, все участники совершают единые действия. Подобная одинаковость действий служит точкой интеграции правовых систем различных стран и совместной ассимиляции.

В этом случае юридические системы стран приобретают похожие черты согласно регулированию подобных социально-интегрирующих секторов общественной жизни. Для примера, можно отметить практику универсализации процессов купли-продажи и арбитража в мире.

## 2.2. Роль международных экономических организаций в нормативно-правовом регулировании мирохозяйственных связей

Всемерно расширяющаяся взаимозависимость, а также углубляющиеся хозяйственные взаимосвязи государств объективно обуславливают увеличения значимости правового регулирования мирохозяйственных связей, которые, в свою очередь, способствуют широчайшему использованию положительных черт международного разделения труда.

В то же время, ориентированность, а также масштабы расширения сферы действия многостороннего регулирования в значительно большей степени зависят от интересов стран и проводимой ими политики.

В плане проблем торговых экономических отношений между государствами, всестороннее правовое регулирование осуществляет воздействие на решения, принимаемые правительствами, в то же время, не касаясь суверенитета участников этих отношений.

В деятельность государственной политики в подобной области в определенном смысле вмешивается не только, лишь правовое регулирование. В этом поле находится и содействие развитию мирохозяйственных отношений, также всемерная поддержка субъектам внешнеэкономического сектора деятельности на межгосударственном уровне и среди международных организаций экономического профиля.

Подобного рода международные организации представляют собой некий институт межправительственных связей разностороннего характера. Эти организации имеют скоординированные для всех ее участников цели, компетенцию, а также другие специфические политические и организационно-экономические нормы [29,38,39,58].

Этими установлениями (нормами) являются: членство в организации, устав организации, процедура, различные совещания, конференции, конгрессы, осуществляющие свое функционирование в ограниченный период времени.

Различными способами, позволяющими взаимодействовать в

международном регулировании являются:

а) Резолюции и директивы, которые разрабатываются и принимаются международными организациями. Эти механизмы регуляции являются обязательными для всех членов;

б) соглашения многостороннего характера, заключающиеся на межгосударственном уровне;

в) определенные соглашения и договоры;

г) международное сотрудничество и консультации на уровне регионов;

Механизмы правового регулирования экономики государств действуют как на международном, так и на региональном аспекте, базируясь на нормах как международного частного, так и публичного права. Эти нормы права воздействуют на экономические отношения между различными экономическими объединениями, государствами, а также между физическими и юридическими лицами [58,62].

Эти установленные нормы бывают обычными и конвенциональными. При этом, соблюдение этих норм обеспечивается самими странами, региональными организациями международного уровня. Они организуют коллективный контроль за соблюдением этими субъектами норм международного права.

При усложнении хозяйственных взаимосвязей международные нормы и правила между государствами меняются.

Необходимо отметить особую роль организаций, которые входят в структуру ООН, в системе экономических организаций международного уровня [48].

Сегодня серьезную значимость приобрели межправительственные организации регионального масштаба. Они распространились по всем континентам, их число возрастает год от года. В сферу деятельности этих организаций входит кроме экономики также социальные вопросы, проблемы национальной безопасности, культуры, идеологии, политических интересов.

Значительную роль в регулировании хозяйственных связей в мире играют негосударственные организации. В основном, эти организации представляют собой объединения предпринимателей:

- а) торговые палаты международного масштаба;
- б) разного рода ассоциации производителей, а также и экспортеров товаров, в основном, сырьевых;
- в) организуемые негосударственными организациями разного рода фонды развития;
- г) с целью координации политики в в области экономики и выработки общих правил ведения международного бизнеса предпринимателями проводятся разного рода симпозиумы, круглые столы и конференции.

В настоящее время главными задачами международного правового регулирования являются (см. рис.2.1):

Экономические организации международного характера осуществляют серьезное влияние практически все аспекты межправительственных экономических отношений.

Кроме этого, межгосударственные организации ООН-овской структуры оказывают серьезное влияние на разработку механизмов правового регулирования на международном уровне. По ходу функционирования ими разрабатываются некие механизмы и нормы, оказывающие влияние на страновые правовые системы и законодательство разных государств.

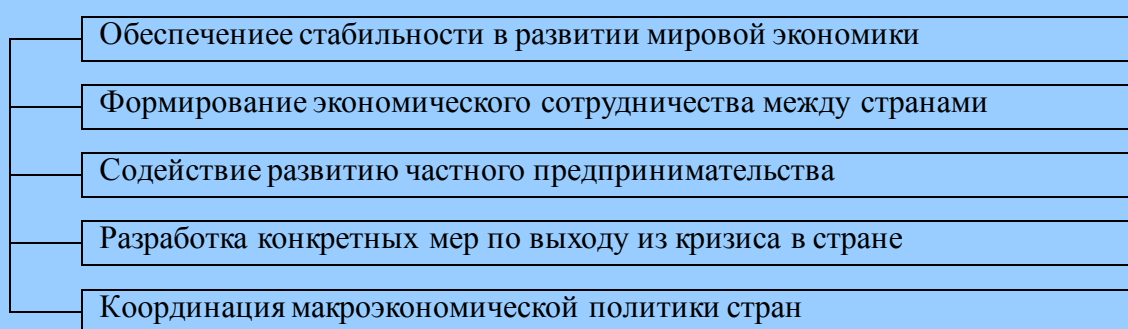


Рисунок 2.1. Основные задачи международного правового регулирования

Международные экономические организации осуществляют свою деятельность руководствуясь следующими целями и функциями [38,63]:

- а) анализ ситуации и разработка мероприятий по важнейшим вопросам



экономических отношений мирового уровня;

б) стабилизация обращения валюты;

в) оказание помощи в ликвидации барьеров в торговле и обеспечении значительного межстранового обмена товарами;

г) в целях ускорения технологического прогресса и экономического развития, обеспечение выделения финансовых средств частным компаниям;

д) всемерное стимулирование развития трудовых отношений и улучшения условий труда работающих;

е) использование механизма правового регулирования при разработке и утверждении рекомендаций и резолюций.

Можно выделить следующие важнейшие направления правового регулирования международного сотрудничества (см. рис. 2.2):

Все вышеперечисленные типы сотрудничества осуществляют на практике экономические организации международного уровня соответствующей компетенции и соответствующего профиля.

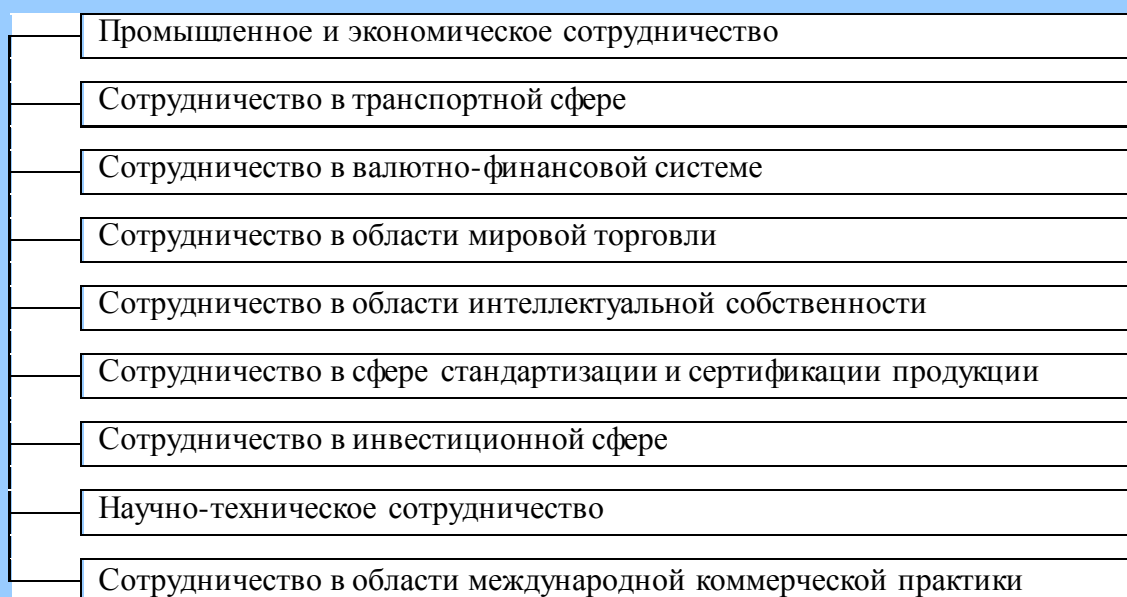


Рисунок 2.2. Основные направления правового регулирования международного сотрудничества

На наш взгляд, следует сказать, что вышеупомянутые межгосударствен-

ные организации бывают основаны как организационные формы многопланового сотрудничества между странами. При этом исходят из объективной необходимости, которая определяется, в первую очередь, необходимостью расширения межгосударственных экономических отношений.

Организации, функционирующие в системе ООН, и региональные международные организации проводят свое международное сотрудничество в области экономики посредством особых специализированных учреждений, включая органы ЭКОСОС [39,48,50].

Отметим при этом важность и значимость организаций регионального характера. Подобного рода организации экономически сотрудничают и осуществляют экономическую интеграцию в разноплановых формах. В свою очередь, этим региональным организациям осуществляют помощь соответствующие фонды и банки регионального масштаба.

Высшей целью развития экономического сотрудничества между регионами служит поддержка развивающимся странам со стороны развитых стран в целях обеспечения устойчивого роста развивающихся стран, для формирования базовых отраслей экономики, для повышения уровня и улучшения качества жизни своего населения.

Межправительственное сотрудничество в области промышленности нацелено на следующее:

- установка кооперационных связей (прямых) в производственной сфере;
- расширение и совершенствование деятельности в промышленной сфере;
- в сфере промышленности привлечение и освоение иностранных инвестиций;
- оказание помощи в технической области.

В целях содействия процессу индустриализации в развивающихся странах, а также оказания им помощи в технической области, и, что представляется более важным, координации деятельности ООН в деле сотрудничества в промышленной области, как известно, в системе ООН были организованы 2 организации специализированного характера: Программа

Развития ООН и ЮНИДО [57].

Межправительственное сотрудничество в правовой области по линии валютно-финансовых отношений воплощается в жизнь в пределах других спецучреждений ООН. Таковыми являются Международный Валютный Фонд, Международный банк реконструкции и развития, ЕББР, БМР, а также банки регионального значения [70,71,72].

Основной целью функционирования этих структур в плане межправительственного сотрудничества в области права является обеспечение благоприятных условий для валютных операций, кредитования, осуществления платежей.

МВФ выполняет контролирующие функции за устойчивостью валютной системы в мире. Он отслеживает валютную политику в мире, следит за обменными курсами, регулирует межстрановые валютные взаимоотношения. Кроме того, этот фонд занимается обеспечением краткосрочными и среднесрочными кредитами развивающихся стран.

Что касается валютного и финансового сотрудничества между государствами, то в этом отношении большое значение имеют разного рода двусторонние соглашения в области защиты инвестиций и их поощрения. Кроме того, осуществляется контроль в целях избежания двойного налогообложения.

В сфере транспорта сотрудничество между странами реализуется в рамках ООН соответствующими организациями: ИКАО - в сфере гражданской авиации, а по морскому транспорту за сотрудничество «отвечает» ММО.

Железнодорожный транспорт находится в ведении Европейской конференции по пассажирским тарифам (начиная с 1975г.), а также Международной Ассоциации Железнодорожных Конгрессов (1884г.).

Автомобильный транспорт регулирует Международный союз автомобильного транспорта (функционирует с 1948г.).

В свою очередь, регулирование международной торговли осуществляется посредством таких организаций ООН, как Всемирная торговая организация, ЮНСИТРАЛ, ЮНКТАД.

На основе организаций ЮНКТАД/ВТО осуществляется содействие регулированию торговли промышленными товарами, сырьем, регулируется транспортировка, туристический бизнес в международном масштабе, трансферт (передача) технологий [73].

Важной составной частью механизма регулирования являются финансовые механизмы, связанные международной торговлей. В работе ЮНКТАД, важное значение придается сотрудничеству МТЦ с развивающимися странами в решении их проблем.

Правовое регулирование межгосударственных связей находится в постоянном развитии. В 1966 г. был образован очередной элемент механизма регулирования – комиссия ООН по правовым вопросам международной торговли – ЮНСИТРАЛ.

Эта комиссия создает условия для развития международного права в сфере торговли, в основном, при разработке проектов конвенций международного характера и других документов, касающихся международной торговли.

В целях способствования правовому регулированию межгосударственной торговли отдельными товарами сырьевого характера, заключаются многосторонние соглашения, формируются международные организации при участии государств-экспортеров и импортеров (в качестве таких товаров может быть пшеница, кофе, каучук, сахар, оливковое масло), или лишь экспортеры (к примеру, нефть).

Основными задачами подобного рода организаций являются демпфирование резких скачков цен на товары в мире, балансировка соотношения спроса и предложения на товары на основе разработки и утверждения различных обязательств, квот (со стороны стран-экспортеров и стран-импортеров) по товарным закупкам, определения различных (максимальных и минимальных), а также создания буферных товарных запасов.

Одним из наглядных примеров стран-экспортеров может послужить такая организация, как ОПЕК – Организация стран-экспортеров нефти. В задачу этой организации входит защита интересов стран, добывающих нефть на основе

специальных процедур согласования нефтяных цен, а также определение квот (ограничений на добычу нефти) для каждого государства [14,19,23,24,54].

В целом, среди всего многообразия негосударственных организаций международного уровня, созданных в целях содействия мировой торговле, можно отметить такие, как Международное бюро публикации тарифов (таможенных), Международный институт унификации частного права (ЮНИДРУА), и Международную торговую палату.

В таких организациях, как ЮНСИТРАЛ, ЮНИДРУА, Международная торговая палата проводится серьезная работа совершенствованию правового регулирования в области международной торговли и, в частности, в области унификации и гармонизации национального права. Разрабатываются законы, нормативы, международно-правовые акты, регулирующие различные коммерческие (финансовые, торговые и др.) отношения между предпринимателями.

Наглядным примером могут служить «Правила толкования торговых терминов» «Инкотермс», которые в 1990г. разработала Международная торговая палата [34].

Правовое регулирование предпринимательской деятельности и сотрудничество на международном уровне организуется также и в области защиты интеллектуальной собственности. В этом случае отметим, что сотрудничество подобного рода охраняется учрежденными в разное время авторскими правами.

Необходимо обратить внимание, что международные экономические организации, занимающиеся правовым регулированием различных систем мирового хозяйства имеют свою классификацию. Эта классификация организована по 2-м ключевым принципам: организационному и сфере многостороннего регулирования.

Отметим, что классификация экономических организаций на международном уровне по первому (организационному) принципу предусматривает непосредственное участие какой-либо организации в системе ООН, или напротив, ее неучастие в этой системе.

Кроме того, принимается во внимание также профиль какой-либо

организации, а также цель ее деятельности. В соответствии с этим принципом экономические организации международного уровня подразделяются на следующие группы:

- входящие в систему ООН экономические организации международного уровня;
- не входящие в структуру ООН международные экономические организации;
- экономические организации регионального уровня.

Международное сотрудничество проявляет себя также в разного рода соглашениях. Среди наиболее значимых соглашений международного уровня выделяется так называемая Бернская конвенция об охране художественных и литературных произведений, которую приняли в 1886 году.

Другая Конвенция – всемирная конвенция об авторском праве была подписана в 1952 году в Женеве. Еще ранее были приняты Конвенция об охране промышленной собственности (Париж, 1886г.), а также Конвенция о регистрации фабричных и товарных знаков (Мадрид, 1891г.). Международную классификацию экономических организаций по организационному принципу мы приводим в таблице 2.1.

Далее, если рассматривать международные экономические организации по функциям многостороннего регулирования, то их классифицируют в разрезе следующих групп:

- организации, занятые регулированием сотрудничества в области экономики и промышленности, а также отрасли мирового хозяйства;
- международные организации, занятые правовым регулированием мировой торговли;
- международные организации, занятые правовым регулированием мирохозяйственных связей;
- международные организации, занятые правовым регулированием предпринимательской деятельности.

Таблица 2.1

Классификация международных экономических организаций  
(по принципу организации)

Международные экономические организации (структуры ООН)	Международные экономические организации (не входящие в структуру ООН)	Экономические организации (региональный уровень)
↓	↓	↓
Генеральная Ассамблея ООН	ОЭСР	Организации стран Западной Европы
↓	↓	↓
Экономический и социальный совет (ЭКО-СОС)	Центр исследований и нововведений в области образования (ЦИНО)	Организации стран Центральной и Восточной Европы и Азии
↓	↓	↓
Специализированные организации ООН и межправительственные организации, связанные с ООН	Эврика	Организации стран Америки
↓	↓	↓
Секретариат Организации Объединенных Наций	Международные организации общей компетенции	Организации стран Азии и Тихого Океана
	Совет Европы	Организации арабских стран
	Лиги арабских государств	Организации стран Африки
	Содружество наций	
	Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе	

Все вышеперечисленные экономические организации (как международные, так и региональные), входящие в 4 указанные категории, относятся к межгосударственным организациям. Они также именуются межправительственными (многосторонними).

Кроме подобных межгосударственных организаций в составе классификации состоят неправительственные организации международного уровня, а также их объединения, в целях развития мирохозяйственных связей.

### 2.3. Особенности деятельности межгосударственных организаций по вопросам правового регулирования внешнеэкономических отношений

Растущая взаимозависимость национальных экономик, происходящая в настоящее время в мире, объективно обуславливает необходимость совершенствования и развития правовых механизмов регулирования торговых и экономических отношений в целях установления стабильности в деятельности торговой системы современности.

Главенствующая роль в унификации, а также в совершенствовании подобных отношений принадлежит межправительственным организациям.

В течение последних нескольких десятков лет, охватывающих современный этап совершенствования международных экономических отношений, правовое регулирование мировых связей в области торговли обрело приоритетную значимость и распространилось на многие другие сферы сотрудничества.

На наш взгляд, подобное усиление значимости обуславливается большим количеством факторов: расширением процессов интернационализации мировой экономики, интернационализацией производственных процессов, ускорением процессов взаимосвязи национальных экономик и др. Влияние подобных факторов привело, в частности, к росту числа проблем, имеющих прямую связь с экономическими отношениями в мире. Эти проблемы характеризуются тем, что их решение не может быть полным на двусторонней основе. Для их решения требуется участие более значительного числа государств, что, на наш взгляд, представляется приоритетным для решения проблем устойчивости экономического роста.

Вместе с ним, повышенная сложность характера проблем, которые подлежат решению при регулировании торгово-экономических отношений, обуславливает необходимость применения определенных механизмов институционального характера на постоянной основе. Наиболее оперативным механизмом является использование межправительственных экономических организаций.

По этому вопросу известный ученый Г.И. Тункин отмечал, что «усиление



интернационализации хозяйственной и иных областей жизни современного общества ведет к созданию международных организаций в различных областях международных связей, расширению их функций и полномочий, повышению их роли в международных отношениях вообще» [37].

В числе характерных особенностей находится и то, что за последнее время намного укрепились роль именно тех международных организаций, которые наиболее тесным образом связаны с интеграционными процессами. Это обуславливается тем, что эти процессы отражают наиболее устойчивые и глубокие взаимоотношения между отдельными национальными хозяйствами.

Интересным можно считать высказывание М.М. Богуславского, согласно которому международные экономические организации необходимо рассматривать не только в качестве форума для анализа различных экономических проблем, но и в качестве структур, занимающихся нормотворчеством, разрабатывающих нормативы и другие инструменты правового регулирования [38].

Как считает В. Моравецкий, на сегодняшний день действуют 3 основные функции международных организаций: регулирующая, оперативная, контрольная. При осуществлении этих функций, международные организации, являясь своего рода функциональной подсистемой правового регулирования на международном уровне, выявляют себя как во внутреннем, так и внешнем аспектах, образуя своего рода инструмент регулирования сотрудничества в разных аспектах международных отношений [43].

Вместе с тем, если учесть разнохарактерность и разновекторную значимость некоторых экономических организаций по поводу этих отношений (в их числе можно привести ГАТТ, МБРР, МВФ, ВТО, Всемирный Банк), обращает на себя внимание то, что за более, чем полувековую деятельность их объем и содержание, а также контрольные функции претерпели незначительные изменения. Это произошло в силу того, что при принятии основополагающих решений (носящих для государств-членов обязательный характер), они, в основном, сохранили наднациональный характер своих функций.

Отметим теперь, что в современных условиях важную роль в целях

развития хозяйственных связей в мире играет взаимодействие каждой экономической организации международного уровня непосредственно с правительствами правительств, являющихся ее членами.

Наглядным примером этого взаимодействия может служить ВТО, так как ей принадлежит главная роль при формировании торговой политики большинством правительств мира [29,73].

Если говорить о правовой природе этой организации, то эта организация (ВТО) представляет собой многосторонний торговый договор. Этот договор предопределяет права и обязанности государств-участников при торгово-экономических отношениях. Характерной особенностью этой организации является то, что составляющие правовую базу ВТО положения этих соглашений, в целом, кодифицируют и систематизируют коммерческую практику субъектов хозяйствования во всем мире.

Другая характерная черта состоит в том, упомянутые положения в большинстве своем опираются на многосложную систему разносторонних, а в их числе и экономических, отношений, а также на положения базовых конвенций и разного рода решений, разработанных на материалах государственного законодательства современных стран.

Наряду с этим, ВТО можно представить в виде своеобразного синтеза национальных юридических систем в сфере правового регулирования торговых и экономических отношений на международном уровне.

На наш взгляд, заслуживает внимания и то, что не охваченные сводом международных правил, предопределяемых ВТО, государства имеют права участвовать полноценно в расширении сферы торгово-экономических отношений в мире, а также и в новых переговорах об их совершенствовании и развитии.

Также необходимо принять во внимание и тот факт, что общее направление и содержание деятельности организаций ВТО диктует учет торговой политики его членом, которая разрабатывается их правительствами на базе рекомендаций и пожеланий национальных союзов, ассоциаций деловых

кругов, частных компаний, отдельных бизнесменов, и, кроме того, потребителей и их групп.

Как известно, ГАТТ перестало функционировать при появлении ВТО, и члены ГАТТ автоматически перешли в ВТО, что явилось собой редкий случай консенсусного оформления прекращения функционирования серьезной международной организации.

С правовой точки зрения, как известно, соглашение об учреждении этой организации включает в себе 16 статей. Этими статьями определяются принципы деятельности этой организации, ее статус, компетенции, основные функции, структура, привилегии, процедура принятия решений и др.

Начнем с целей ВТО. Цели этой организации зафиксированы в преамбуле и относятся, в первую очередь, к развитию и укреплению мировой экономики, а также к усилению расширения торговых связей, увеличения инвестиций, повышению занятости населения, увеличению уровня доходов всех стран, входящих в ВТО.

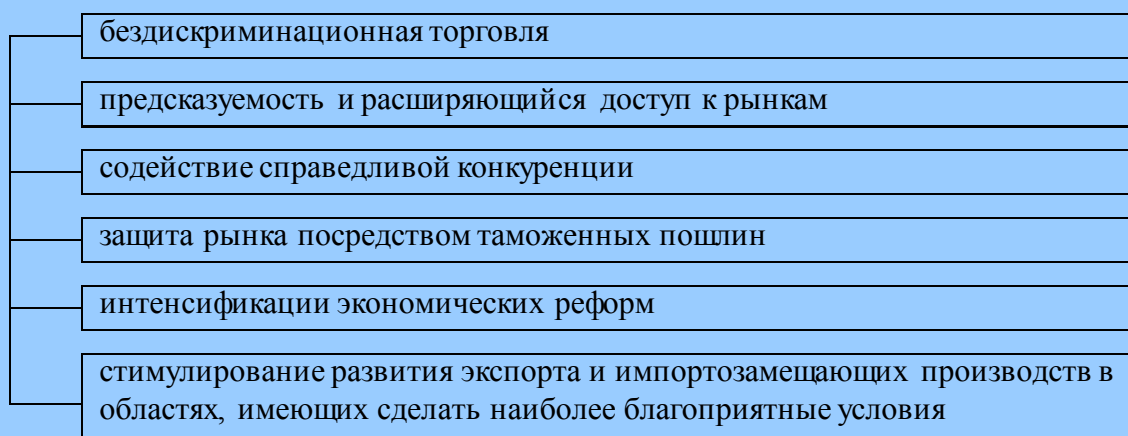


Рисунок 2.3. Принципы деятельности ВТО

Отметим принципы деятельности ВТО. В преамбуле Соглашения к основным принципам функционирования ВТО относятся следующие:

1. бездискриминационная торговля;
2. принцип предсказуемости и расширяющегося доступа к рынкам;

3. принцип содействия справедливой конкуренции;
4. принцип защиты рынка посредством таможенных пошлин;
5. принцип стимулирования развития и интенсификации экономических реформ.

Далее изложим функции ВТО, которые определены в третьей статье Соглашения об учреждении ВТО. В этой статье отмечаются такие функции ВТО, как:

- всемерное содействие исполнению Соглашения и других (многосторонних) торговых соглашений, входящих в систему ВТО, обеспечение исполнения Договоренности о соблюдении правил и процедур регулирования разрешения споров,
- обеспечение бесперебойной работы механизма наблюдения за политикой в сфере торговли, сотрудничество с МВФ и МБРР.

В соответствии с положениями базовых документов ВТО, основные направления и содержание деятельности этой организации диктуются представителями членом ВТО на основе исследования текущей активности в их торговой и экономической деятельности [19,24,51].

В этом случае политика в области торговли, а главное, переговорные позиции правительств данных государств обычно разрабатываются так, чтобы учесть их национальные интересы, а также интересы хозяйствующих субъектов и населения.

Интересы стран диктуют необходимость разработки более гибких правовых механизмов (зон свободной торговли, таможенных союзов и пр.). Региональная экономическая интеграция обуславливает необходимость совместного действия стран в ВТО. Эти страны имеют одного представителя на всех, который уполномочен от их имени вести переговоры, участвовать в заседаниях (от МЕРКОСУРа, Евросоюза, от СЕЛА – Организации Латиноамериканской Экономической Системы и т.п.).

Значительную роль в деле правового регулирования мировых экономических отношений имеет Международный торговый центр, который

действует совместно с ВТО и ЮНКТАД. В число его главных целей входит всемерная помощь развивающимся странам в развитии торговых отношений, и в том числе стимулирование экспортного потенциала.

Нельзя не выделить особо роль специального постоянного органа ООН – Конференции ООН по развитию и торговли (ЮНКТАД), которая на протяжении нескольких десятилетий регулирует экономические отношения в мире.

Среди многообразных задач этой организации можно выделить содействие совершенствованию механизмов правового регулирования мировой торговли в целях усиления экономического развития развивающихся стран, и в их числе в сфере торговли сырьевыми, товарами промышленного производства. Решаются также вопросы совершенствования механизмов финансирования международной торговли развивающихся стран.

Значительное место уделяется таким проблемам, как разработка мер по проведению переговоров и (утверждению) констатации многосторонних соглашений, других правовых актов в сфере мировой торговли. Из других проблем, решаемых этим органом можно выделить проблему согласования стратегий государств различных региональных экономических группировок.

В процессе своего функционирования ЮНКТАД стала своеобразным форумом, который исследует и регулирует вопросы развития. В ее рамках члены этого интеграционного образования проводят исследования в области взаимозависимости экономик стран – членов, а также решения других правовых проблем, касающихся торговли и финансов [38].

Наряду с вышеперечисленными вопросами развития, государства- члены интеграционного союза несут всеобщую ответственность за устойчивое развитие мировой экономики, ее здоровое состояние, естественно, учитывая потенциал, а также экономический «вес» каждого государства.

Наиболее важными направлениями функционирования ЮНКТАД, согласно регламенту Генассамблеи ООН, считаются правовое регулирование межгосударственных отношений, как в целом экономических, так и конкретно, торвых; разработка и совершенствование мероприятий по правовому

регулированию торговли сырьем в мире; разработка основных направлений политики экономического сотрудничества и др.

Если подытоживать возможности ЮНКТАД в вопросах правового регулирования межгосударственных отношений, то необходимо обратить внимание на разработку этой организацией принципов, концепций и нормативной базы развития мировой торговли. К подобного рода документам относятся «Принципы международной торговли и торговой политики».

Отметим, что правовой характер упомянутых принципов обусловлен соблюдением следующих положений: важность реализации экономических межправительственных отношений, базирующихся на общепринятых международных правовых нормах (равноправие членов, уважение суверенитета каждой страны, невмешательство в дела и пр.), исключение экономического давления и дискриминации, соблюдение режима наибольшего благоприятствования для развивающихся стран путем предоставления льгот и преференций на основе универсальности; соблюдение стабильности сырьевых товарных рынков на основе товарных соглашений на международном уровне, а также соглашения другого рода.

Заслуживает внимания тот факт, что вышеуказанные принципы были положены в основу разработанной ЮНКТАД в 1974 году «Хартии экономических обязанностей и прав государств [25].

Для проблем правового регулирования торгово-экономических отношений на международном уровне серьезное практическое значение также имеют материалы IX сессии ЮНКТАД, состоявшейся в ЮАР в 1996 г. Эти материалы посвящены вопросам устойчивого развития в современных условиях либерализации мировой экономики и глобализации.

Практика функционирования международных экономических организаций за последнее время показывает, что для интеграционных отношений важную роль играют решения их компетентных органов, носящие рекомендательный характер.

В частности, содержание этих рекомендаций направлено на

унифицирование нормативных договорных положений, регламентирующих разные элементы экономических отношений на международном уровне, на стремление к единой экономической политике и унифицированным интересам членов интеграционного образования в различных областях экономики [32].

### ГЛАВА 3. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА НА РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

#### 3.1. Правовое сопровождение ассимиляции Азербайджанской экономики в мировую экономическую систему

Став независимым, Азербайджан стал интенсивно ассимилировать свою экономику в систему международных экономических связей. В связи с этим, в частности, наша страна стала тесно взаимодействовать с экономическими международными организациями, мировыми финансово-кредитными центрами.

За годы независимости было проделано немало работ в этой области. Наше государство стало членом подавляющего большинства авторитетных международных организаций. Среди них Азиатский Банк Развития, Всемирный Банк, Международный валютный Фонд, Европейский банк реконструкции и Развития, Исламский банк Развития.

В 1920 г. Азербайджан потерял независимость, и далее внешнеэкономические связи стали прерогативой СССР. В связи с тем, что все внешнеэкономические связи республики регулировались из Москвы, естественно, что в самом Азербайджане отпадала необходимость в соответствующей организации, которая бы отвечала за экономические связи со внешним миром.

В момент обретения независимости, в 1991г., внешний товарооборот АР был в 16,7 раза меньше, чем в годы советов. С обретением независимости Азербайджан стал интенсивно налаживать внешнеэкономические связи в различных направлениях. На сегодняшний день наша республика имеет внешнеэкономические связи с 84 государствами мира.

Развитой экономический потенциал республики, хорошие природные условия, выгодное геополитическое положение, большие запасы минерального сырья обуславливают расширение сотрудничества с зарубежными странами.

Все вышеперечисленные факты говорят о серьезных изменениях в внешнеэкономических межхозяйственных связях за последнее время и характеризу-



ют расширение интеграционных связей Азербайджанской Республики с миром.

Нет сомнения, что всестороннее сотрудничество Азербайджана с внешним миром предопределяет преимущества республики для всестороннего развития своей экономики. На наш взгляд, серьезным правовым инструментом на пути интеграции республики во внешнеторговые отношения служит таможенный тариф.

Как известно, 10 июня 1991г. был принят «Таможенный кодекс» Республики Азербайджан. После его принятия 20 июня 1995г. вступил в силу Закон Азербайджанской Республики «О таможенных тарифах» [11].

В этом законе, который обеспечивает взаимовыгодную всестороннюю связь внутреннего отечественного рынка с внешним рынком, формируются таможенные тарифы, которые служат механизмами государственного регулирования связей с внешним рынком. Эти тарифы характеризуют правила удержания таможенных пошлин с разного рода товаров, которые привозят из-за границы в республику.

Важной характеристикой внешнеэкономических связей нашего государства служит ее членство в различные интеграционные экономические связи (организации) международного, регионального масштаба.

Здесь необходимо отметить, что одними из первых экономических организаций, с которыми наше государство после восстановления своей независимости в 1991г. установило тесные деловые отношения были:

- Организация Исламская Конференция (ОИК) – (в 1991году),
- Организация Экономического Сотрудничества (ОЭС) – (в1992году),
- Международный Валютный Фонд и Международный Банк Реконструкции и Развития – (в1993году),
- Организация Черноморского Экономического Сотрудничества (ЧЭС) – (в1993году),
- Содружество Независимых Государств (СНГ) – (в1993году),
- Всемирная Торговая Организация (ВТО) – (в1993году),
- Совет Европы – (в 2001году).

Азербайджанская Республика, как известно, является мусульманской страной. Поэтому неудивительно ее членство в исламских организациях. Наиболее престижным для нас является членство в Организации Исламская Конференция (ОИК), включающей в себя все исламские страны. Одновременно, ОИК является первой структурой регионального характера, которая интегрировала в себя нашу республику после провозглашения ею независимости.

В различные сферы экономики республики серьезные средства были вложены такими структурами, как Исламским Банком Развития и Исламским Фондом Солидарности. Иностранные инвестиции были направлены в развитие сельского хозяйства, отрасли водного хозяйства и пр.

Азербайджан осуществляет тесное сотрудничество со странами, являющимися членами организации ГУАМ, созданной 10 октября 1997г. Как известно, в этой организации состоят 4 страны – Азербайджан, Грузия, Молдова, Украина [13].

Значительную роль в развивающихся интеграционных связях нашей республики с мировой экономикой играют такие организации, как Организация Экономического Сотрудничества (ОЭС) и Организация Черноморского Сотрудничества (ЧЭС), в которой наше государство является одним из учредителей.

Самым ярким примером интеграционного содружества, носящего, в основном, политический характер, является членство нашей страны в Содружестве Независимых Государств (СНГ). СНГ состоит из стран бывшего СССР, и в настоящее время его основной задачей является углубление экономической интеграции между государствами-членами содружества.

Особо необходимо отметить членство нашей страны в Международном валютном Фонде и Международном Банке Реконструкции и Развития, дающее возможность приобщиться к богатому мировому опыту регулирования финансовых средств.

В настоящее время Азербайджан наращивает свои интеграционные связи как с ведущими экономическими интеграционными группировками мира, так и

мировыми финансовыми структурами, что способствует росту темпов социально-экономического развития нашего государства.

Об этом наглядно свидетельствует тот факт, в начале 2001 года наша республика стала состоять в членах Парламентской Ассамблеи Совета Европы.

Была проделана работа в плане правового обеспечения развития интеграционных связей. В частности, был установлен режим свободной торговли с некоторыми странами СНГ, а также завершилось оформление правовой базы для вложения инвестиций.

Если заглянуть в историю, то можно отметить, что в начале XX в. Азербайджан экспортировал всего несколько видов товаров (нефть, шелк, икра, рыба), причем, лишь в самое близкое зарубежье. В настоящее время Азербайджанская Республика широко внедрилась в международные экономические связи с ближним и дальним зарубежьем, и экспортирует нефть и нефтепродукты, цветные металлы и химические продукты, отдельные типы нефтяного оборудования, хлопковое волокно, спиртные напитки (вино), табак, холодильники и кондиционеры. В то же время, республика импортирует изделия промышленности (автомобили и промышленное оборудование, металл), изделия лесной промышленности, различные продовольственные товары, товары легкой промышленности, минеральные удобрения многих видов, хозяйственные товары и др.

В перспективе республика заинтересована диверсифицировать как номенклатуру экспорта, так и импорта продукции.

Рассмотрим более подробно экономическую политику Азербайджанского государства после обретения независимости, а также правовые механизмы этой политики, обеспечивающие поступательное развитие экономики республики.

На наш взгляд, социально-экономическое развитие республики можно разбить на 2 этапа. Первый этап, который можно условно назвать периодом упадка, охватывал период 1991-1995гг. и был усугублен военным конфликтом и политической нестабильностью.

Второй этап продолжается с 1996г. по настоящее время. Его, в свою

очередь можно отметить, как период динамического развития, макроэкономической стабильности.

На втором этапе макроэкономической стабильности были приняты целый ряд масштабных концептуальных документов (концепций, стратегий и национальных программ), являющихся, одновременно, механизмами правового регулирования различных отраслей экономики Азербайджана. Среди принятых программных документов можно назвать «Государственную Программу по поддержке Малого и Среднего Предпринимательства в Азербайджанской Республике на 1997-2000 гг.», и как продолжение «Государственную Программу по развитию малого и среднего предпринимательства в Азербайджанской Республике на 2002-2005 гг.», а также другие документы программного характера по этим проблемам.

В области развития промышленности можно привести «Государственную Программу по развитию машиностроительной индустрии в Азербайджанской Республике (2002-2005 гг.)».

Важное значение, как всегда, отводится развитию агропромышленного комплекса. Здесь, можно отметить «Государственную Программу по развитию аграрного сектора в Азербайджанской Республике (2002-2006 гг.)». Среди концептуальных документов, касающихся социального сектора, можно привести «Концепцию демографического развития Азербайджанской Республики», «Государственную Программу по развитию туризма в Азербайджанской Республике в 2002-2005 гг.», «Государственная Программа по снижению бедности и экономическому развитию в Азербайджанской Республике (2003-2005 гг.)», серию пролонгированных программ «Государственную Программу по социально-экономическому развитию регионов Азербайджанской Республики (2004-2018 гг.)», «Стратегия занятости Азербайджанской Республики (2006-2015 гг.)» и т. д.

В настоящее время на стадии реализации (завершения) находятся такие программы, как «Государственная Программа по снижению бедности и устойчивому развитию в Азербайджанской Республике», «Государственная

Программа по развитию транспортной системы», «Стратегия развития агропромышленного комплекса Азербайджанской республики» и др.

В результате реализации вышеперечисленных программ, в республике очертились контуры экономической модели Азербайджана, в основе которой лежит логика динамичного и устойчивого развития. Эта модель характеризуется следующими стратегическими чертами, непосредственно относящимися к проблематике нашей диссертации.

а) формирование в республике социально ориентированной рыночной экономической системы;

б) активное всемерное привлечение в национальный хозяйственный оборот имеющегося в государстве научно-технического, производственного, природного потенциала;

в) всемерное обеспечение интеграции отечественной экономики в мирохозяйственные связи.

В первую очередь, отметим макроэкономическую политику, реализуемую в стране, которая в течение короткого временного отрезка привела к значительным качественным сдвигам в экономике Азербайджана. Инфляция в стране начиная с 1996г. не поднималась выше 2-3% . Дефицит госбюджета снизился до величины 1-2% от ВВП, фактически прекратила свое существование практика его финансирования..

Результатом принятых руководством республики энергичных мер стала макроэкономическая стабильность в 1996г., а с 1997г. экономика республики получила устойчивый динамичный импульс развития. Если в 1996г. темпы роста ВВП составляли 1,3%, то в 1997г. они составили уже 5,8%. В течение 1998-2004 экономика республики росла более высокими темпами-10%. А в 2005-2006гг. темпы роста ВВП достигли невиданных до того времени 26,4% и 34, 5%.

Значимым направлением экономических реформ в Азербайджане, начиная с базового 1995г. служит приватизация (разгосударствление) государственной собственности, создание условий для развития малого и

среднего бизнеса, раскрепощения коммерческой инициативы.

В республике успешно завершены аграрная и земельная реформы, безвозмездно крестьянам розданы около 1500 тыс. га земли, ликвидированы колхозы и совхозы, созданы фермерские хозяйства. Сегодня уже 99,0% продукции сельского хозяйства производится в частных хозяйствах.

Процесс институциональных реформ в аграрной сфере, вкупе со значительными, как уже было нами отмечено, социально-политическими реформами в республике, обусловил диверсификацию в сельскохозяйственном производстве. Результатом стало снижение импортируемой продукции, в частности, продуктов питания за последнее время.

В период 2000-2005гг. был завершён 1-ый этап приватизационных мероприятий, начала реализовываться 2-ая программа приватизации. Согласно регламенту, приватизации подлежали учреждения и предприятия отраслей связи, химии, транспорта, топливно-энергетического комплекса.

В результате реализации приватизационных программ, а также программных решений, связанных с созданием благоприятной среды для ведения бизнеса в республике, доля негосударственного сектора в экономике республики возросла до 81% в 2006г.

В этот период значительно возросли инвестиционные вложения в экономическое развитие республики. За 2000- 2006гг. за счет всех источников финансирования в экономическое развитие Азербайджана было вложено свыше 26 млрд. долл. США.

Одним из значимых достижений для социально-экономического развития республики, под углом зрения развития сегодняшнего и будущих поколений следует отметить учреждение Государственного Фонда Нефти в конце 1999г. Создание этого фонда ознаменовало начало нового этапа в социально-экономическом развитии республики. Его оценивают как плод блестящей долгосрочной стратегии Г.Алиева, направленной на устойчивое развитие республики в будущем. Как продолжение этой стратегии была утверждена в 2004г. «Долгосрочная стратегия управления нефтегазовыми доходами на 2005-

2025гг.».

Социально-экономические реформы, проводимые в республике носят всесторонний характер. Правовое сопровождение реформ осуществляется по всем направлениям социальной, экономической и политической жизни. Принимаются законодательные акты, претворяются в жизнь Программы, утверждаются Стратегии развития в различных отраслях экономики республики. Особое внимание уделяется социальным проблемам, региональному развитию, ускорению информатизации страны, вопросам национальной экономической безопасности.

С каждым годом совершенствуются механизмы правового регулирования экономики. В соответствии с Законом «О бюджетной системе» в 2012г. была разработана Концепция развития Азербайджанской республики».

Этот основополагающий документ был принят на 2013г. и на последующие 3года и был согласован с другими правовыми механизмами- Программой сокращения бедности в Азербайджане, Программами по решению региональных проблем, Концепцией национальной безопасности, «Концепцией развития Азербайджан-2020: взгляд в будущее».

Вышеперечисленное свидетельствует о качественно новой стадии развития экономики. Можно констатировать, что переходный период в нашей республике завершился, и, говоря словами общенационального лидера Г.Алиева, мы имеем сегодня развивающееся государство с рыночной экономикой, самостоятельной политикой, являющейся экономическим лидером в регионе.

Основной целью очередного этапа является обеспечение долгосрочного устойчивого динамичного развития страны в перспективе на базе повышения конкурентоспособности отечественной экономики, ее максимальной интеграции в мирохозяйственные связи.

Правовое сопровождение этой цели конкретизируется в документах правового характера. В этих документах сформулированы основополагающие задачи, решение которых послужит скорейшему достижению этой цели.

Наиважнейшим документом стратегического характера в настоящее время служит «Стратегическая дорожная карта по перспективам национальной экономики» [2].

Задачи, о которых говорится выше, представляют собой широкий спектр. Это, в первую очередь, повышение экономического потенциала республики, комплексная рационализация этого потенциала. Качественно новой проблемой является всемерное развитие ненефтяного сектора республиканской экономики. В перспективе необходима наиболее рациональная реализация потенциала каждого региона республики, сокращение различий между ними.

В республике за последнее время были созданы тысячи рабочих мест. Серьезное внимание уделяется развитию малого и среднего бизнеса. В этих направлениях предстоит еще много работы.

С точки зрения создания благоприятной среды для развития конкурентной среды, повышения роли малого и среднего бизнеса в экономике республики, а в дальнейшем, повышения конкурентоспособности национальной экономики важную роль играют различные специфические инструменты правового регулирования, в частности, стандарты корпоративного управления, вопросам внедрения которых в практику корпораций, оперирующих на отечественном рынке в последнее время уделяется повышенное внимание.

С их ассимиляцией в международную хозяйственную систему происходит повышение инвестиционной привлекательности азербайджанских предприятий.

Утверждение стандартов корпоративного управления повышает рентабельность отечественных предприятий, позволяет повысить надежность системы отчетности, обеспечить эффективность управления рисками.

В результате последовательной ассимиляции республикой мировой экономическую систему, процесс которой происходил в последнее время. Были применены особые механизмы правового регулирования экономических процессов каковыми являются стандарты качества. Применение этих



инструментов помогает, помимо других преимуществ, в поиске зарубежных деловых партнеров, зарубежных инвестиций.

Специально для развития международных связей, успешного делового партнерства с зарубежьем на цивилизованной основе, Министерством Экономики республики в 2011г. были разработаны и опробированы на практике такие нормативно- правовые документы, как Кодекс этического поведения в секторе корпоративного управления, соответствующие международным требованиям стандарты корпоративного управления, материалы по методологии оценивания применения подобных стандартов.

Согласно международной практике, корпорации, основывающие свою деятельность на базе этих стандартов, существенно повышают свою конкурентоспособность.

Отметим, что стандарты корпоративного управления, носят рекомендательный характер, разработаны с учетом национальной специфики ведения бизнеса, а также опираются на богатый международный опыт. Они получили высокую оценку Глобального Форума Корпоративного Управления.

### 3.2. Особенности нормативно-правового регулирования внешнеторговой деятельности Азербайджана на современном этапе глобализации

В этом параграфе диссертации рассмотрим вопросы совершенствования нормативно-правового регулирования внешней торговли республики. Как известно, основной формой последовательной интернационализации хозяйственной жизни на протяжении значительного отрезка времени являлась международная торговля.

Прогресс глобализационных процессов в экономике во многом зависит от уровня ее либерализации и в целом от степени открытости экономики в мировом масштабе. Происходит процесс потери национальными государствами возможности эффективного использования важных, традиционных

инструментов макроэкономического регулирования: протекционизма, экспортных субсидий, ставки рефинансирования Центрального банка, курса национальной валюты.

В современных условиях возрастающей зависимости национальных экономик друг от друга, государствам приходится опираться на использование подобных рычагов, остерегаясь при этом задеть интересы других стран.

Как видим, глобализация и либерализация по сути представляют собой две стороны единого процесса. Противоречия между ними неизбежны. В этом процессе происходит столкновение интересов различных стран, сфер хозяйства, финансовых и промышленных группировок, политических сил.

Общеизвестно, что в настоящее время каждый внешнеэкономический обмен, в том числе и в сфере торговли, базируется на двух основополагающих принципах. Первый принцип характеризуется объективной потребностью развития мировых экономических связей. В основе второго лежит взаимный интерес государств в их развитии. По нашему мнению, без этих принципов не может быть международных экономических отношений и мировой экономики в целом, невозможно сотрудничество государств.

Известный российский экономист Р.И.Хасбулатов отмечал, что основной тенденцией в развитии факторов мирового производства является всемерная интенсификация многочисленных процессов, которые ведут к формированию всемирного хозяйства, представляющего собой экономическую целостность глобального масштаба [60].

Конечным итогом глобализации экономики является всевозрастающий удельный вес купли-продажи в каждом государстве, когда все возрастающая доля стран занимает доминирующие роли на рынках других государств.

В современных условиях все более актуализируется задача разработки эффективных механизмов правового регулирования внешней торговли. Национальная модель внешней торговли служит значимым элементом стратегии внешнеэкономического развития республики. Выступая важной частью внешнеэкономической политики, внешняя торговля служит одним из

серьезных компонентов национальной доктрины республики в экономической области. Как внешнеэкономическая политика, так и внешнеторговая модель обычно разрабатываются поэтапно, в процессе трансформации рынка.

По мере осуществления рыночных трансформаций будет осуществляться и интеграция нашего государства в мировой рынок. Наряду с этим процессом, происходит обратный процесс влияния всемирного рынка на развитие экономики Азербайджана.

Оценивая политику республики в области внешней торговли в период с 1992 по 1996гг. можно отметить следующее.

А) В республике реализовывалась политика контроля над экспортом, причем она оставляла ждать лучшего. Этому причиной были следующие факторы. В то время курсы пока используемого рубля и постепенно внедряемого азербайджанского маната были искусственно занижены. Отсюда – увеличение стоимости экспорта.

Б) Единый валютный фонд продолжал действовать до 1995. При этом хозяйствующие субъекты доходы в валюте от внешнеэкономической деятельности по низкому курсу сдавали в этот фонд. Правительство получаемые средства направляло на покупку за рубежом различных товаров (как и прежде). Вместе с тем, невзирая на то, что контроль над импортом, как уже было отмечено, не проводился, производство национальной продукции было защищено от внешней конкуренции девальвацией маната.

В) Правительство республики сохраняло свои позиции в внешней торговле с помощью контролируемых им структур внешней торговли

Г) Результатом ухудшения экономической конъюнктуры стало «бегство капитала». Таким образом, внешнеторговая деятельность выступала в роли способа выхода капитала на внешний рынок.

Д) Нехватка эффективных механизмов системы расчетов и то, что манат был неконвертируемым привело к росту бартерных сделок.

В республике совершенствуется торговое законодательство. Благодаря ему у нашего государства расширились возможности сотрудничества в

торговле.

В республике постоянно расширяется нормативно-законодательная база торговой политики. Межгосударственные торговые отношения стали регулироваться на базе ряда новых законов и нормативно-правовых документов. В их числе: Закон «О таможенных тарифах» (20.06. 1995 г.); Указы Президента Азербайджана «О дальнейшей либерализации внешней торговли в АР» (24.06. 1997 г.) и «Об утверждении Таможенного Кодекса АР» (25.07. 1997 г.); Постановление Кабмина Азербайджанской Республики «Об ставках подакцизных товаров, ввозимых в Азербайджанскую Республику» (19.01. 2001 г.); Постановление Кабмина АР «Об утверждении Правил определения страны происхождения товаров» (29.10. 2007 г.).

Несмотря на имеющуюся правовую базу, республика нуждается в модернизации правовых механизмов внешнеторговой деятельности. В то же время нуждаются в учете при этом и региональная специфика страны. Необходимо учитывать также наработанный мировой опыт (см. табл.3..).

Таблица 3.1.

Показатели внешнеторгового оборота Азербайджанской  
Республики в 2003-2015 г.

( млн. долл. США)

Годы	Оборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
2003	5 216,6	2 626,2	2 590,4	-35,8
2004	7 131,4	3 515,9	3 615,5	99,6
2005	8 558,4	4211,2	4 347,2	136,0
2006	11 638,9	5 266,7	6 372,2	1 105,5
2007	11 771,7	5 713,5	6 058,2	344,7
2008	54 926,0	7 170,0	47 756,0	40 586,0
2009	20 824,5	6 123,1	14 701,4	8 578,3
2010	27 960,8	6 600,6	21 360,2	14 759,6
2015	20645,9	9221,4	11424,5	2203,1

*Источник: составлено автором по данным Госкомстата Азербайджана*

Данные таблицы 3.2.1. свидетельствуют о том, за период 2003-2015гг. отмечается, в основном, устойчивый рост товарооборота с зарубежьем, Только в годы кризиса произошло его сокращение в 2009г., однако в 2010г.

внешнеторговое сальдо вновь увеличилось.

Анализ показывает, что в современных условиях политика в области внешней торговли Азербайджанской Республики имеет свою специфику, обусловленную определенными факторами: республика находится уже в стадии развивающегося рынка, в ней наличествует богатый ресурсный потенциал, республика является одним из ведущих экспортеров углеводородного сырья. Нельзя также не отметить такой серьезный фактор, как выгодное географическое положение - располагается на коридоре Европа-Азия.

Объем экспортируемой продукции из республики за временной отрезок 2013-2015гг. составил 57228,5 млн.долл. США.

С 2003г. по настоящее время ВВП Азербайджана рос со среднегодовым темпом 8-10%. Вместе с тем, отраслевая структура промышленности за это время претерпела незначительные изменения.

Во многих отраслях производственной сферы наблюдался спад производства. Исключение составлял топливно-энергетический комплекс.

На современном этапе развития республики наиважнейшей из целей экономической политики, несомненно является всемерный рост экспортного потенциала , а также стимулирование притока иностранных инвестиций и компаний в страну. В связи с этим, не является случайным положительное сальдо во внешнеторговом обороте, связанное с тем, что с начала 2000г. экспорт нефти составлял ежегодно большие объемы.

В то же время отметим, что наивысшие показатели 2008г. были достигнуты в годы мирового кризиса экономики. Тогда был зафиксирован более, чем двукратный рост цен на нефть. Для нефтедобывающих стран рост цен на нефть серьезно влияет на рост экспорта.

Вместе с тем, анализ свидетельствует, что не только нефтяной сектор, но также и ненефтяные отрасли экономики республики имели тенденцию к росту в последние годы.

Таким образом, исследование показывает, что экономическое развитие экономики республики носит стабильный характер. В то же время темпы роста

ВВП в последние годы несколько замедлились, что связано, в основном, с замедлением роста производства промышленной продукции на 3,0%, а также со снижением нефтедобычи.

Значительный рост характеристик внешнеэкономической деятельности был обусловлен, в первую очередь, благодаря благоприятной конъюнктуре цен на углеводороды в мире.

Как свидетельствуют данные таможенного комитета республики (ГТК), в 2015г. товарооборот внешней торговли составил 20646 млн. долл., уменьшившись в сравнении с 2010г. на 25,9%. В 2015г. экспорт составил 11424 млн. долл., а импорт, соответственно, -9221 млн.долл.. За период 2010-2015гг. Экспорт снизился на 99,3%, а импорт возрос на 26,2%. В результате образовалось положительное сальдо внешнеторгового баланса на уровне 2,2 млрд.долл.

Заметим, что удельный вес в операциях по экспорту удельный вес государственного сектора составил 94,9%, тогда как частного сектора- 4,5%, а физических лиц всего 0,6%. Соответственно, при импортных операциях эти доли составили 20,2%, 74,7% и 5,1%.

Статистика свидетельствует, что республика в 2015 г. осуществляла внешнеторговое сотрудничество с 149 мировыми странами. Из страны было экспортировано товаров на 1714 наименований, а импортировано – 5548 наименований.

При этом произошла переориентация внешней торговли Азербайджана на интеграционные организации Запада. Здесь можно привести двухсторонние и многосторонние торговые и экономические связи Азербайджана с международными организациями, в том числе с ведущими мировыми интеграционными объединениями и организациями. К такого рода связям можно отнести:

- сотрудничество с ЕС;
- интеграционное сотрудничество со странами СНГ;
- интеграционное сотрудничество со странами - членами Организации ЧАЭС;

- интеграционное сотрудничество со странами ГУАМ;
- всестороннее сотрудничество с Международными финансовыми организациями (МВФ, ВБ, ЕБРР и т.д.);
- сотрудничество с другими международными экономическими институтами (ОЭСР, ВТО и т.д.).

Большое значение во внешнеторговых связях имеют интеграционные отношения со странами СНГ. В то же время большую часть внешней торговли (65%) занимает торговля со странами ЕС. Доля стран СНГ и Грузии в торговом обороте страны составляет 15%.

Внешнеторговая деятельность республики обеспечивается соответствующей правовой базой. Республика подписывает разного рода соглашения, договора и прочие документы по внешним торговым связям.

Страны СНГ на сегодняшний день согласовали и подписали 1430 документа, 150 из которых договоры с Азербайджанской Республикой. Кроме того, между странами СНГ действуют более 1000 межгосударственных а также межотраслевых договоров, соглашений и двухсторонних документов. Из них 100 документов в области внешнеэкономических связей.

Анализ показывает, что в экспорте по отраслям нефтегазового сектора страны СНГ на первом месте( см. табл. 3.2).

Таблица 3.2

## Внешнеторговый оборот со странами СНГ в 2006-2015 г.,

(млн. долл. США)

Страны	Годы					
	2006	2007	2008	2009	2010	2015
В сумме с СНГ	2 693 408,4	2 598 320,5	3 417 803,0	2 964 573,1	4 034 980,5	2492832,8
Белоруссия	22 160,4	79 290,3	94 968,9	141 928,0	119 760,4	93618,4
Казахстан	232 908,0	349 888,5	490 300,6	205 771,8	338 144,3	116949,3
Киргизия	7 507,0	3 622,3	4 927,6	5 310,1	41 547,7	8207,7
Молдова	5 007,4	9 909,7	6 436,2	6 656,1	6 102,1	4019,4
Узбекистан	34 347,4	23 586,2	29 893,1	18 135,1	32 634,1	17136,7
РФ	1 525 843,5	1 531 305,0	1 933 258,0	1 818 498,5	1 918 560,5	1854702,9
Таджикистан	131 186,7	52 079,3	46 102,4	8 837,1	9 437,2	6485,5
Туркмения	378 532,1	53 893,7	72 561,2	63 649,8	214 596,4	52435,1
Украина	355 915,9	494 745,7	739 354,8	695 786,6	1 354 197,8	339281,3

Источник: составлено автором по данным Госкомстата Азербайджана

В структуре экспортируемых в республики СНГ товарных групп наибольшее место занимают нефть и нефтепродукты, битумные материалы, минеральное топливо. Что касается частного сектора республики, то его представители осуществляют поставку в страны СНГ животные жиры и растительные масла, фрукты, консервы, изделия из сахара.

В импорте преобладают транспортные средства, механизмы, оборудование, табачные изделия и пр.

В 2015г. в сравнении с 2010г. экспортируемая продукция нефтегазового сектора возросла, расширился и ассортимент этой продукции. Республика сегодня экспортирует широкий ассортимент нефтегазовой продукции: продукцию химической промышленности, продовольствие, сельхозтовары, продукцию легкой промышленности, электрические машины и оборудование.

В динамике прослеживается во всех ввозимых товарных группах рост. Исключение составили транспортные средства, машины и оборудование. Фактором послужило укрепление маната. Конечным итогом стало то, предпринимателям республики стало выгодным покупать товары за рубежом, при том, что внутри республики наблюдался рост себестоимости продукции импортозамещающих товаров внутри республики.

В то же время, если говорить об импортных операциях, то на долю госсектора в них пришлось 29% или 1,9 млрд. долл. США. На долю частного сектора пришлось 65, 9% или 4,3 млрд. долл. На долю же физических лиц пришлось 5,1% или 338,6 млн. долл.

Импорт товаров в республику в 2015г. составил 9,2 млрд.долл. В их числе продукты питания составили 1,4 млрд.долл., или 15,2%.

Как свидетельствуют показатели таможенного комитета, с республиками СНГ оборот внешней торговли Азербайджана в 2015г. составил 2,5 млрд.долл., а это на 37,5% меньше, чем в 2010г.

Анализ показывает, что география, а также региональная структура внешних связей республики в области торговли имеет свою специфику.

На связи с западноевропейскими странами оказывает влияние в экспорте



нефтяной фактор. В свою очередь, на торговое партнерство со странами СНГ существенное влияние оказывает фактор исторической взаимосвязанности, наличия налаженных транспортных связей и пр.

На наш взгляд, учитывая то, что влияние вышеперечисленных факторов сохранится и в дальнейшей перспективе, при правовом регулировании внешних экономических связей на будущее необходимо уделить первоочередное внимание указанным странам.

В 2015г. торговыми партнерами были 149 стран. При этом, на республики СНГ пришлось 12,5% торговли, а 87,5% на страны дальнего зарубежья.

Среди основных торговых партнеров выделяются Италия, Россия, Германия, Япония, Великобритания, Франция, Турция, Украина, Индонезия (см. табл. 3.3). Удельный вес этих стран в экспортно- импортных операциях страны составил 73,3%.

Таблица 3.3

Главные торговые партнеры Азербайджана в 2015 г.,

(млн долл. США)

Страны	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
Италия	2842,1	2254,3	587,8	1666,5
Франция	1076,5	864,2	212,3	651,9
США	1185,1	337,7	847,4	-509,7
Великобритания	564	10,7	553,3	-542,6
Россия	1854,7	416,8	1437,9	-1021,1
Турция	1475,7	304,3	1171,4	-867,1
Германия	1914,1	1224	690,1	533,9
Украина	333,2	23,5	309,7	-286,2
Япония	559	0,9	558,1	-557,2
Индонезия	497,7	477,8	19,9	457,9
Другие	8343,8	8628,8	3633,6	4995,2
Всего	20645,9	11424,5	9221,4	2203,1
В том числе				
Страны СНГ	2486,5	525,4	1961,1	-1435,7
Прочие государства	18159,4	10899,1	7260,3	3638,8

Источник: составлено автором по данным Госкомстата Азербайджана .

Как свидетельствуют данные таблицы 3.2.3, самые ведущие торговые партнеры нашей республики-США, Германия, Италия, Франция. В то же время Азербайджан имеет сбалансированные торговые отношения с братской Турцией, Украиной и Россией. Отсюда напрашивается вывод, торговый

дисбаланс с ведущими странами Европы является препятствием для ускоренного развития экономики республики.

Для нашего исследования будет полезным проанализировать платежный баланс с целью анализа внешнеторговой деятельности республики. Показатели Центрального Банка республики за 2015г. показывают, что операции в сырьевом секторе дали положительное сальдо в 25,7 млрд. долл., а в ненефтяном – отрицательное.

Дефицит платежного баланса оказался равным 11,3 млрд. долл. США (см. табл.3.4).

Таблица 3.4

## Показатели платежного баланса Азербайджана,

(млн. долл. США)

	2015
Счет текущих операций	-222495
Торговый баланс	5812423
Баланс услуг	-4228865
Доходы от туризма	2309485
Расходы по туризму	2603062
Первичные доходы	-2027798
Вторичные (повторные) доходы	221745
Счет операций с капиталом	-43884
Финансовый счет	9025251
Чистые финансовые активы	13720828
Прямые зарубежные инвестиции	3259769
Портфельные и прочие инвестиции	10461059
Чистые финансовые обязательства	4695577
Прямые инвестиции, привлеченные в Азербайджан	7483072
Портфельные и прочие инвестиции	647947
Нефтяной бонус	2000
Прочие средства	-2037400
Общий баланс	0
Изменение активов (рост/снижение)	-11329030

Источник: составлено автором по статистике ЦБА и Госкомстата Азербайджана

Отметим, что при решении вопросов международной торговли, и в т.ч. в системе ВТО, в политике внешней торговли республики применяются различные правовые механизмы, такие как таможенные тарифные и нетарифные методы. Эти меры отмечены как в актах внутреннего государственного права, так и в международной правовой позиции различных

стран. Обычно государства балансируют между этими механизмами правового регулирования, опираясь на различные инструменты реализации экономической политики и стратегии страны.

Анализ показывает, что для ассимиляции Азербайджана в мировой рынок, необходимы усовершенствования внешнеэкономической деятельности в целом и таможенной системы страны, в частности. Как известно, в 2012 г., с принятием нового Таможенного кодекса, создались благоприятные условия для повышения эффективности таможенной системы, улучшения материально-технической базы, построения инфраструктуры этой сферы в соответствии с современными требованиями посредством перехода на инновационную систему управления таможенной системой.

Подытоживая сказанное выше отметим, что в результате усовершенствования и дальнейшего развития тарифной политики, и кроме того, приведению инструментов правового регулирования на уровень международных стандартов, станет возможным упрощенное оформление процедуры операций по экспорту и импорту.

## ВЫВОДЫ И ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Эффективность мероприятий по повышению ведущей роли государства в правовом регулировании международных отношений в экономике в глобализационных условиях в значительной мере предопределяется тем, насколько принятые в каком-либо государстве законодательные нормы, и в том числе важные для развития инновационной экономики, подкрепляются эффективностью применения аналогичных законов и нормативных актов, применяемых в мировой практике.

Необходимо повысить качество самих законодательных нормативов и норм и обеспечить их надежное исполнение. По нашему мнению, основные направления деятельности по повышению качества норм должны включать:

- согласованность, координацию законодательных норм с принятыми мировым сообществом законодательными актами и нормативами;
- поддержка обществом разрабатываемых законодательных актов на стадиях создания и проведения законодательных инициатив.

Необходимо осуществить целый ряд мер институционального и правового порядка в целях усовершенствования регулирования экономических отношений в мире в условиях глобализации.

В магистерской диссертации сформулированы рекомендации, выводы и предложения по части повышения эффективности нормативно-правового регулирования МЭО в условиях глобализации:

1. В настоящее время развитие экономики Азербайджана в большой мере обуславливается с процессами глобализации в мировом хозяйстве. Вместе с тем, глобализация выдвигает новые вызовы, которые предопределяют необходимость усиления открытости республиканской экономики, развития разносторонних экономических связей.

В работе сделан вывод о том, что республика, став независимым государством, усилила ориентацию на внешнеэкономические связи в мировом глобализационном пространстве. Это позволило получить новые возможности для ускорения развития республики, а также решать ее экономические проблемы.

Республика расширяет связи с международными интеграционными объединениями и различными странами. В результате улучшаются возможности перенимания опыта нормативно-правового регулирования, корпоративного управления и пр. Вместе с тем, в результате трансформации экономики у молодого независимого государства возникают определенные проблемы и трудности.

2. В условиях глобализирующегося мира для успешного развития любого государства необходимо влияние координирующего элемента, механизма, который, включаясь в процесс рыночной регуляции, помогал его преобразованию, добавлял новые элементы с целью повышения эффективности международных экономических отношений.

В качестве такого механизма функционируют различные международные организации. Они подразделены на 2 категории: межгосударственные, где участниками являются сами государства, и негосударственные, в чей состав включают корпорации, фирмы, компании, научные сообщества и др.

3. Сегодня назрела необходимость фундаментальных изменений в системе правового регулирования, с целью всестороннего и взаимовыгодного расширения мирохозяйственных связей, и в, конечном итоге, повышения устойчивости и ускоренного развития человеческого потенциала.

Для формирования современной глобальной экономической всеобъемлющей инфраструктуры необходима комплексная реформа ООН. Целесообразно учреждение Глобального Центрального Банка, а также Мирового Инвестиционного фонда с перераспределительными функциями и механизмами передачи финансовых ресурсов.

Кроме того, назрела необходимость разработки современных правовых инструментов и механизмов с целью мобилизации дополнительных ресурсов в развивающиеся страны, а также финансирования глобальных инвестиционных проектов.

Глобальный инвестиционный фонд, о котором было сказано выше, мог бы выступить в роли такого механизма. Этот фонд организовал бы

мобилизацию ресурсов за счет платы стран за загрязнение экологии, налоговых сборов на международные авиабилеты, сборов с перемещения финансовых инвестиций краткосрочного характера и др.

Необходимо уделить особое внимание переориентации функций ВТО в направлении увеличения роли функций контроля и нормативно-правового регулирования деятельности корпораций межнационального и многонационального уровня. В этом плане также уделить внимание глобальной конкуренции, расширению регионального сотрудничества и сотрудничества между странами.

4. Проведенный в работе анализ показал, что международные организации оказывают большую помощь в развитии экономики и социальной сферы республики. Сотрудничество между нашей страной и международными организациями можно, как показано в диссертации, подразделить на два этапа. Первый этап охватывает временной отрезок становления государственности страны, когда была проведена финансовая реформа и осуществлена стабилизация денежной системы.

С точки зрения помощи международных экономических организаций, можно отметить различные программы МВФ по части экономической и финансовой стабилизации, поддержку ООН в области экономики и гуманитарной сферы на основе специальных программ.

На следующем, втором этапе всесторонней интеграции в мирохозяйственные связи, важное значение имело общее реформирование режима внешней торговли, модернизация отраслей ненефтяного сектора, структурная и институциональная реформы.

В работе была особо отмечена важность сотрудничества в современных условиях с финансовыми институтами регионального масштаба- ЕБРР, КФВ, а также ВТО и ПРООН.

5. По мнению автора, макроэкономическая ситуация сегодняшнего дня в Азербайджане предопределяет необходимость продуманного и взвешенного отношения к международному сотрудничеству республики с экономическими организациями. В особенности это касается сотрудничества в области права в

части внешних заимствований.

При сотрудничестве с Международным Валютным Фондом рекомендуется основываться на нижеследующих критериях:

- ориентироваться на использование внешних кредитов на инвестиционные проекты;
- минимизировать отрицательное влияние внешних заимствований на индикаторы в области макроэкономики и социальной сферы;
- приоритетно сотрудничать в области социального развития;
- пользоваться возможностями финансовых организаций в области методологии, нормотворчества, правовой сфере, информационного обеспечения.

Республика все сильнее углубляется в интеграционные связи на мировых финансовых рынках, которые в последнее время сотрясают финансовые кризисы. Поэтому, в целях предупреждения финансовых кризисов, важно использовать в республике уже наработанные ведущими государствами превентивные инструменты и механизмы.

6. Для совершенствования правового регулирования внешней торговли чрезвычайно важной является активизация комплекса стимулирующих и защитных мер. Среди них – механизмы селективного, отраслевого протекционизма, инструменты борьбы с недобросовестной конкуренцией. Необходимо совершенствование национальных стандартов технического характера, нормативов качества и безопасности, применение инструментов льготного налогообложения, использование такого важного фактора, как информационное консультирование и страхование предприятий, производящих продукцию на экспорт.

В работе предлагаются конкретные предложения по оперативному правовому регулированию ввоза товаров. Среди них, в первую очередь, применение сезонных пошлин на срок от трех до шести месяцев. Среди протекционистских мер предлагается применение специальных, компенсационных, антидемпинговых пошлин, когда в республику ввозятся товары, могущие нанести серьезный вред местным производителям.

7. Касаясь проблем вступления нашей страны во ВТО, являющегося важным этапом интеграции в мировые хозяйственные связи, автор концентрирует внимание на ключевом вопросе сегодняшнего дня—условиях членства в этой организации, исключающих дискриминацию ее прав в международной торговле, и обеспечивающих всесторонний доступ отечественных товаров на мировой рынок.

Для этого необходимы:

- разработка и принятие новых подходов, институтов, законов, адекватных требованиям ВТО;
- применение инструментов и механизмов стимулирования отечественного производителя и его защиты;
- осуществление минимальной либерализации национального рынка, достаточной, вместе с тем, для условий принятия в ВТО.



## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Azərbaycan Respublikasının Konstitusiyası, Bakı, 1995
2. «Milli iqtisadiyyat və iqtisadiyyatın əsas sektorları üzrə strateji yol xəritəsinin başlıca istiqamətləri. AR Prezidentinin 2016-cı il 16 mart tarixli Sərəncamı
3. Müstəqil Azərbaycan-25. “Azərbaycan Respublikasının Dövlət Statistika Komitəsi” 2016. Bakı: 2016, 642s.
4. Əzizova G.A., İqtisadiyyatın tənzimlənməsi. Dərs vəsaiti, Bakı, 2015.
5. Əlirzayev Ə.Q.Sosial-mədəni iqtisadi inkişaf və tənzimləmə, Bakı, 2016.
6. Hüseynov T. Azərbaycanın milli iqtisadi inkişaf modeli: nəzəriyyə və praktika, Bakı, 2015.
7. Muradov Ə. Azərbaycanda post neft dövrünün Əliyev strategiyası. “Heydər Əliyev: dünən, bu gün və sabah”, Elmi-praktiki konfransın materialları, Bakı, 2015.
8. Qasımlı V. İqtisadi modernizasiya, Bakı, 2014.
9. Şəkərəliyev A., Şəkərəliyev Q. Azərbaycanın iqtisadiyyatı: reallıqlar və perspektivlər. Bakı, 2016
10. Содружество независимых государств в 2013 г. Статистический ежегодник / Межгосударственный Статистический Комитет СНГ. Москва, 2014, 690 с.
11. Закон Азербайджанской Республики «О таможенном тарифе» от 25 июня 1995 г.
12. Закон Азербайджанской Республики. «О валютном регулировании», 1994.
13. Авдокушин Е.Ф. «Международные экономические отношения». М.: «Юристъ», 2005, 305с.
14. Ахмедов И.А. Нефтяной блеск экономики. Баку, 2006, 208 с.
15. Бахин С.В. Правовые проблемы договорной унификации // Московский журнал международного права. № 1. 2002, с.27-34
16. Буглай В.П., Ливенцев Н.Н. «Международные экономические отношения», издательство «Финансы и статистика», Москва, 2007 г.
17. Булатов А.С. Мировая экономика. М.: Юристъ. 2004
18. Бхагвати Дж. В защиту глобализации / Пер. с англ. под ред.

- В.Л.Иноземцева. –М.: Ладомир, 2008. -448 с.
19. Гаджиев Ш.Г. Азербайджан на пути к мировому сообществу: стратегия внешнеэкономического развития. Киев, «Экспресс-объява», 2000, 504 с.
  20. Годовой отчёт ЕБРР, 2014 г.
  21. Годовые доклады о работе ООН. Нью-Йорк, 1995-2014.
  22. Гурвич Е. Формирование и использование стабилизационного фонда. Вопросы экономики, № 4, 2006, с.34-50
  23. Гусова З.И. «Международно-правовые вопросы деятельности ОПЕК». М.: Современная экономика, 2010, 287с.
  24. Дарабади П. Геоистория Каспийского региона и геополитика современности. Баку: Элм. 2002
  25. Действующее международное право в трёх томах. Т. 1
  26. Делягин М.Г. Экономическая глобализация и проблемы развития социально-трудовых отношений. М.: АТ и СО, 2010, 318 с.
  27. Договор к Энергетической Хартии и связанные с ним документы. Программа Синержи Европейского Союза. 1996, с. 45-133
  28. Долгов С.И. Глобализация экономики. Новое слово или новое явление. М: «Экономика», 2008, 216 с.
  29. Дюмулен И.И Всемирная Торговая организация. М., 2007, 269с.
  30. Егоров А. В., Правовая семья как объект сравнительного правоведения //Правоведение. -2005. -№2.
  31. Кармелла Аррис Понятие и структура системы ООН. М., 2007 г.
  32. Комаров А.С. Международная кодификация норм, относящихся к международным коммерческим договорам // Закон. № 12. 1995
  33. Кочетов Э. Г. Геоэкономика – М., Международные отношения, 2006
  34. Кругман Л. Р., Обстфельд М. Международная экономика. Теория и практика. М., 1997
  35. Кухович Э. С., Смитиенко Б. М., Эскиндарев М. А. Мировая экономика на рубеже XX – XXI веков. М., 2006
  36. Красавина Л.Н. Международные валютно-кредитные и финансовые

- отношения, Финансы и статистика. М.2005 г.
37. Международное право. Отв. ред. Тункин Г.И. М.: Юридическая литература. 2004
  38. Международное экономическое право, Под.ред. проф. Богуславского М.М. с. 134.
  39. Международные организации системы ООН. Справочник, М., 2008 г.
  40. Мировая экономика: учебник под ред. Булатова А. С. – М.: Юристъ, 2006
  41. Мировая экономика: учебник под ред. Кудрова В. М. – М.: Беге, 2007
  42. Мишель Пейро «Международные, экономические, валютные и финансовые отношения» . Издательство группа «ПРОГРЕСС». 2002.
  43. Моравецкий В. Функции международных организаций (перев. с польск. яз.). М.: Прогресс. 1996
  44. Мэддисон А. Мировая экономика в 1920-1992 гг., ОЭСР, Париж, 1995 г.
  45. Надиров А.А. Некоторые аспекты перехода Азербайджанской Республики к рыночной экономике и интеграции ее в мировое хозяйство. «Известия АН Азербайджанской Республики, серия «Экономика», 2003, №1, с.32
  46. Национальная экономика в условиях глобализации // Гос. Ун-т-ВШЭ; под ред. И.П.Фаминского.-М.: Магистр, 2009.-429 с.
  47. Нухович ЭС., Смитиенко Б.М., Эскиндаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. М., 2003.
  48. Овчинников Н., Что может ООН в экономике?, ЛЕЖ, №9, 2009 г.
  49. Политика глобализации: игры и правила эпохи. – под ред. М.Г.Делягина. - М.: Инфра 2008
  50. Проекты ПРООН в Азербайджане – отчёт за 2014 г.
  51. Раджабов Г.М., Специализированные учреждения ООН в Азербайджане, Баку, Азернешр, 2004 г.
  52. Рубцов Б. Б. Мировые фондовые рынки: современное состояние и закономерности развития. – М.: 2004
  53. Сакс Д., Ларрен Ф. Макроэкономика. Глобальный подход. М., 2006, 848с.
  54. Самедзаде З.А. Этапы большого пути. Экономика Азербайджана за

- полвека, ее новые реалии и перспективы. Баку: «НУРЛАР», 2004. -936 с.
55. Семёнов К.А. Принципы международного разделения труда. М., 1997 г.
  56. Сорос Дж. Кризис мирового капитализма. – М.: Инфра, 1999
  57. Специализированные учреждения ООН в современном мире. М., 1997 г.
  58. Трегубова С.М., Актуальные проблемы деятельности международных организаций, М., 2008 г.
  59. Филатов И. В. Концепции «открытой экономики» - интернационализация и макроэкономическая политика государства. М., 2005
  60. Хасбулатов Р.И., Мировая экономика, М., 2001 г.
  61. Чебринова Г.Г. Интернационализация хозяйственной жизни и глобальные проблемы современности, М., МГУ, 2009 г.
  62. Шевчук В.А. «Международные финансовые институты». Политика в секторе экономической инфраструктуры, Москва. 2004 г.
  63. Шреплер Х.А. Международные экономические организации. Справочник. М.МО, 2008.
  64. Экономический и научно-технический потенциал государств - участников СНГ, 2008, № 10 с. 7.
  65. Crafts N. Globalization and Growth in the Twentieth Century. W. 2001, Summer, 2001
  66. Globalization and the harmonization of law, Wiener, 2005.
  67. Law & Globalization. Making sense of a connected world, 2009.
  68. International law and global governance. Michelle Sanson. 2008.
  69. Falk R.A. "The role of Law in World Society: Present Crisis and Future Perspectives" in Reisman, W and Weston, B (eds) "Toward World Order and Human Dignity (The Free Press, New York, 2004).
  70. [www.oecd.org](http://www.oecd.org)
  71. [www.un.org](http://www.un.org)
  72. [www.wb.org](http://www.wb.org).
  73. [www.wto.org](http://www.wto.org)

## ANNOTASIYA

Dissertasiya işində qeyd olunur ki, istənilən ölkə iqtisadiyyatının inkişaf etməsində xarici iqtisadi əlaqələrin mühüm rolu vardır. Hansı ki, beynəlxalq təsərrüfat sistemində inteqrasiya vasitəsilə nəticələnir. Belə ki, bu zaman sosial-iqtisadi münasibətlər milli iqtisadiyyatın sərhədlərini aşaraq, beynəlxalq səviyyəyə keçir.

Tədqiqat işində daha sonra qeyd olunur ki, bazar münasibətləri şəraitində iqtisadiyyatın səmərəli fəaliyyət göstərməsinin təmin edilməsi üçün müxtəlif infrastruktur xarakterli tədbirlərin həyata keçirilməsi və rəqabət mühitinin təmin olunması obyektiv xarakter daşıyır. Bu baxımdan, milli qanunvericilik bazasının beynəlxalq iqtisadi sistemdə baş verən münasibətlərə uyğun təkmilləşdirilməsi zərurəti yaranır.

Ümumilikdə dissertasiya işində dünya təsərrüfat sistemində qloballaşmanın təsiri xarakterizə edilməklə, müxtəlif qanunauyğunluqlar araşdırılır. Qeyd olunur ki, qloballaşma beynəlxalq səviyyədə təsərrüfat fəaliyyətinin hərəkətverici qüvvəsidir. Habelə, qloballaşma şəraitində xarici iqtisadi əlaqələrin hüquqi tənzimlənməsi məsələləri təhlil olunur və bu istiqamətdə təkmilləşdirmə tədbirlərinin başlıca istiqamətləri göstərilir.

## ANNOTATION

In the thesis, it is noted that the economy of any country has an important role in the development of foreign economic relations. Which, through integration into the international economic system results. Thus, the socio-economic relations beyond the borders of the national economy, going through to the international level.

The study further noted that the efficient functioning of the economy in terms of market measures to ensure the implementation of various infrastructure and ensuring a competitive environment is the objective. In this regard, in accordance with national legislation to improve relations in the international economic system is necessary.

In general, the effects of globalization, characterized by a system of dissertation work with farms in the world, different laws are being investigated. It is noted that the driving force of globalization of economic activities at the international level. In addition, issues of legal regulation of foreign economic relations is analyzed in the context of globalization and the direction of the main directions of development of events.

## РЕФЕРАТ

Актуальность темы. Особенностью нынешнего периода развития Азербайджанской экономики является то, что на этапе глобализации экономика любой страны неизбежно встраивается в международную экономическую систему. Так как социально-экономические отношения выходят за пределы национальной экономики, становится необходимым международно-правовое регулирование этих отношений

Для эффективного функционирования экономики в рыночных условиях необходимо правовое регулирование мер по обеспечению конкуренции на товарных рынках, а также по стимулированию развития инфраструктурных отраслей, и кроме того, решению других вопросов. Поэтому необходимо обеспечение интегрирования национальной правовой базы к интернациональной экономической системе, что является одной из важнейших предпосылок перехода народного хозяйства республики от модели, ориентированной на нефть и газ к модели, ориентированной на инновации.

Научные круги нашей республики в последнее время стали уделять гораздо больше внимания проблемам глобализации экономики. В то же время, все еще ощущается важность аналитического исследования направлений развития всемирного хозяйства, нормативно-правовых механизмов взаимодействия как глобальной, так и национальной экономик, изучения специфики механизмов нормативно-правового регулирования экономических связей в условиях глобализации. Вышеуказанное свидетельствует об актуальности темы диссертации.

Эти проблемы, в том числе такие, как вопросы глобальных межхозяйственных отношений требуют своего дальнейшего решения. Вышеуказанное обусловило как актуальность диссертации, так и цели и задачи исследования.

Цель и задачи исследования. Целью магистерской работы является теоретическое изучение специфики настоящего этапа глобализации мировой экономики и разработка на этой базе целого ряда рекомендаций практического характера по совершенствованию механизмов нормативно-правового регулирования международных экономических отношений Азербайджанской республики в настоящее время.

В соответствии с этой целью, были поставлены и решены следующие задачи:

- изучение сущности и движущих сил глобализации в настоящее время;
- рассмотрение главных направлений глобализации, а также либерализации экономики;
- анализ примеров глобализации в международной торговле, рынков финансов и производства;
- разработка предложений по совершенствованию Азербайджанской политики в сфере внешней торговли в период глобализации;
- разработка рекомендаций по совершенствованию нормативно-правового регулирования внешних экономических отношений республики в период современного развития экономики мира.

Объектом исследования является комплекс нормативно-правовых отношений, которые возникают в при применении и функционировании административных и правовых режимов регулирования экономических отношений между странами в условиях глобализации.

Предметом исследования выступает система нормативно-правовых актов, которые регламентируют механизмы регулирования внешних экономических отношений в период глобализации.

Теоретической и методологической основой исследования является экономическая теория современного периода, монографии правоведов и экономистов республики, а также нормативные и правовые акты азербайджанского государства.

В диссертационной работе применены различные методы анализа, в том числе экономический, системный, источниковедческий, а также графические изображения, эволюционный метод в исследовании.

Научная новизна магистерской диссертации состоит в следующем:

- Выявлены главные тенденции глобализирующейся мировой экономики;
- Охарактеризованы главные социальные последствия глобализации в республике и мире;
- Проанализирована специфика влияния глобализации на динамику мирохозяйственных связей Азербайджана;
- Разработаны практические предложения по усовершенствованию внешнеторговой деятельности Республики Азербайджан в глобализационных условиях;
- Предлагаются конкретные предложения по усовершенствованию нормативно-правового регулирования международных экономических отношений республики в условиях ассимиляции Азербайджана в мирохозяйственные связи.

Диссертация состоит из введения, 3-х глав, заключения и списка используемой литературы. Объем работы – 83 печатных листа. Во введении характеризуются цель, задачи диссертации, теоретические и методологические основы, научная новизна, предмет и объект работы, методы исследования, а также информационная база. В первой главе «Теоретические основы исследования глобализации мировой экономики» характеризуется сущность, движущие силы, а также ведущие закономерности глобализации в мировом хозяйстве. Во второй главе «Правовое регулирование международных экономических отношений в условиях глобализации» анализируются международные экономические правовые отношения в современных условиях глобализирующихся мирохозяйственных связей. В третьей главе «Повышение эффективности правового воздействия государства на развитие международных экономических отношений в условиях глобализации» анализируются проблемы глобализации международной торговли, рассматриваются вопросы усовершенствования правового регулирования международных экономических отношений в современных условиях.