

**Министерство Образования Азербайджанской Республики**

---

**Азербайджанский Государственный Экономический  
Университет  
Центр магистратуры**

*На правах рукописи*

**Рагимзаде Рагим Рафаил оглы**

**на тему:**

**«Направления и задачи усиления геоэкономической  
позиции Азербайджанской Республики»**

**МАГИСТРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ**

<b>Название и шифр направления:</b>	<b>ПМ - 060 401 Мировая экономика</b>
<b>Название специализации:</b>	<b>Международные Экономические Отношения</b>
<b>Научный Руководитель:</b>	<b>Руководитель магистерской программы:</b>
<b>К.э.н.доц. Ф.А. Рагимли</b>	<b>К.э.н. доц. М.Г. Маммедов</b>
<b>Зав.кафедры: Д.э.н.проф. Ш.Г. Гаджиев</b>	

**БАКУ-2018**

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ВВЕДЕНИЕ.....</b>	<b>3</b>
<b>ГЛАВА I. ГЕОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЗИЦИЯ И КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ</b>	
1.1 Геоэкономическая позиция и её роль в формировании стратегии устойчивого экономического развития страны.....	7
1.2 Особенности геоэкономического подхода к стратегии экономического развития страны .....	<b>16</b>
1.3 Концепция “открытого регионализма” и ее роль в формировании геоэкономической позиции страны.....	31
<b>ГЛАВА II. РОЛЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В УСИЛЕНИИ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЗИЦИИ АЗЕРБАЙДЖАНА</b>	
2.1. Особенности регулирования внешней торговли в условиях глобализации .....	40
2.2. Совершенствование внешней торговли Азербайджана в соответствии с требованиями ВТО как фактор усиления геоэкономической позиции страны.....	51
<b>ГЛАВА III . ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ УСИЛЕНИЯ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЗИЦИИ АЗЕРБАЙДЖАНА</b>	
3.1 Транзитный потенциал Азербайджана и его роль в усилении геоэкономической позиции страны .....	61
3.2.Партнерство Азербайджана с Евросоюзом как важное направление усиления геоэкономической позиции страны .....	67
<b>ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....</b>	<b>72</b>
<b>СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....</b>	<b>76</b>
<b>РЕЗЮМЕ.....</b>	<b>78</b>

## ВВЕДЕНИЕ

**Актуальность исследования.** Формирование стратегии устойчивого экономического развития страны в условиях интеграции в мировую экономику является одной из главных задач, стоящих перед каждой страной, приобретшей свой суверенитет, в том числе и перед Азербайджаном. И это понятно, поскольку, с одной стороны, настоятельно необходимо выработать государственную внешнеэкономическую стратегию, определяющую участие Азербайджана на современном этапе интернационализации глобальной экономики в процессе международного разделения труда, обеспечение выхода ее фирм и предприятий на новые рынки, с произведенной в соответствии с мировыми стандартами конкурентоспособной продукцией, качественное совершенствование отраслевой и географической структуры экспортного потенциала страны.

С другой стороны, следует обеспечить правовые, экономические и организационные условия эффективной внутриэкономической деятельности для каждого хозяйствующего субъекта, формирование идентичной для предпринимательской деятельности рыночной инфраструктуры, а также содействие в подготовке и переподготовке квалифицированных кадров по всем направлениям экономической деятельности. При этом в современных условиях, когда мировая экономика и международные экономические отношения характеризуются глобальными переменами, неудержимым процессом глобализации, высокой степенью взаимосвязанности, взаимообусловленности всех сфер мирохозяйственных связей, стратегия устойчивого экономического развития страны должна учитывать весь комплекс меняющихся внешних условий ее реализации, связанных как с высокой степенью развития интернационализации хозяйственной жизни, так и с учетом геоэкономических реалий современной мировой системы. В XXI веке на смену геополитике приходит уже геоэкономика, которая выдвигает в противовес первой проблему

повышения национальной конкурентоспособности. В геоэкономике на передний план выдвигаются и становятся решающими такие факторы как емкость рынков и доминирование на них, миграция товаров, капиталов, услуг и рабочей силы, интернационализация производства и кооперационные связи. Поэтому Азербайджан идет по пути поиска более эффективного применения своих конкурентных преимуществ, среди которых растущий потребительский рынок, природные ресурсы и уникальное географическое положение. В этой связи исследование геоэкономического подхода к стратегии устойчивого экономического развития страны, в том числе такого важного фактора как геоэкономическая позиция страны и направления ее усиления, имеет для Азербайджана, активно интегрирующего в мировую экономику, актуальное как теоретическое, так и практическое значение. .

**Цель и задачи исследования.** В работе была поставлена цель на основе изучения тенденций и процессов в современной системе международных экономических отношений сформулировать цели, задачи и основные направления формирования стратегии экономического развития страны с учетом геоэкономического подхода, в том числе такого важного фактора как геоэкономическая позиция страны, с тем чтобы выявить направления ее усиления.

Для достижения указанной цели в магистерской диссертации ставятся и решаются следующие основные задачи:

- раскрывается геоэкономическая позиция и ее роль в формировании стратегии устойчивого экономического развития страны в условиях глобализации;
- анализируется роль внешней торговли в усилении геоэкономической позиции Азербайджана, в этой связи обосновывается необходимость вступления страны в ВТО;
- исследуется транзитный потенциал Азербайджана и его роль в усилении геоэкономической позиции страны в современных условиях;

- раскрывается роль международного сотрудничества, в том числе партнерства с Евросоюзом как важного направления усиления геоэкономической позиции Азербайджана.

**Предметом исследования** являются закономерности международных экономических отношений, характеризующие состояние геоэкономической позиции страны. **Объектом исследования** являются направления и задачи усиления геоэкономической позиции Азербайджана с целью достижения устойчивого экономического развития.

**Методологической и теоретической основой** работы является критическое осмысление основных достижений отечественных и зарубежных ученых-экономистов по данной теме. Особое значение имеет поиск стержневой теоретической концепции, адекватной реальным тенденциям развития современных геоэкономических процессов на рассматриваемом пространстве.

По **структуре** работа состоит из 3-х глав, каждая из которых подразделяется на несколько параграфов, а также введения и заключения. **Во введении** раскрываются актуальность, цели и задачи, предмет и объект, научная новизна исследования, а также его методологическая и теоретическая основа. **В первой главе работы** рассматриваются геоэкономическая позиция и концептуальные основы формирования стратегии устойчивого экономического развития страны.

**Вторая глава работы** посвящена анализу роли внешней торговли в усилении геоэкономической позиции Азербайджана. Здесь особое место уделено необходимости вступления страны в ВТО.

**В третьей главе работы** дается характеристика основным перспективным направлениям усиления геоэкономической позиции Азербайджана. Рассматривается транзитный потенциал страны, в том числе трансрегиональные энергетические проекты и их роль в усилении геоэкономической позиции Азербайджана. Отдельный параграф посвящен партнерству Азербайджана с Евросоюзом как важного направления усиления геоэкономической позиции страны.

**В заключении** в емкой форме приводятся выводы и предложения по исследуемой проблеме.

**Научная новизна исследования** заключается в следующем:

- рассмотрены концептуальные основы стратегии устойчивого экономического развития страны с учетом геоэкономического подхода, показана роль геоэкономической позиции в формировании этой стратегии:

- проведено комплексное исследование геоэкономической позиции Азербайджана, выявлены основные направления её усиления, в том числе за счет расширения и качественного совершенствования внешней торговли, транзитного потенциала, а также развития партнерства с одним из ведущих центров мировой экономики- Евросоюзом.

В качестве **информационной основы** исследования выступают материалы и статистические данные Министерства Экономики, Государственного Таможенного Комитета, Государственного Комитета по Статистике Азербайджанской Республики, материалы ВТО и других международных организаций, а также интернет-ресурсы.

# **ГЛАВА I. Геоэкономическая позиция и концептуальные основы формирования стратегии устойчивого экономического развития страны**

## **1.1 Геоэкономическая позиция и её роль в формировании стратегии устойчивого экономического развития страны.**

Термин “геоэкономика”, был введен в конце 80-ых гг. XX в. Эдвардом Люттваком, который работал как консультант в Совете по национальной безопасности США. Предмет геоэкономика объединяет в себе такие сферы экономики как экономическая история, экономическая география, современная мировая экономика и политология, конфликтология и др. В формировании геоэкономической позиции страны выше перечисленные сферы экономики играют неотъемлемую роль. Благодаря благоприятного географо - экономического положения страны создаются условия развития геоэкономики. Например Азербайджан имеет благоприятное географо - экономическое положение, так как через нашу страну проходит шелковый путь, мы находимся на стыке Европы и Азии, страна расположена на берегу Каспийского моря и другие факторы, благодаря которых формируется **геоэкономическая позиция страны.**

В создании теории геоэкономики использовали классическую политэкономия и геополитику. Экономист Адам Смит (1723-1790) в своих рассуждениях основывается прежде всего на разделении труда и специализации как внутри страны, так и на международном уровне, однако его последователь (1772–1823) Давид Риккардо особое значение придавал теории сравнительных преимуществ, определяющих специализацию страны в международной торговле.

Концепция “геоэкономики” впервые была выдвинута немецким историком Фрицем Реригом (1882–1952), который рассматривал экономический фактор как центральный в геополитике. По его суждению, в мировой экономике все сводится к тому, где расположены центры мировых бирж, информационные центры, большие производства. Эти идеи распространил в своих трудах французский исследователь Фернан Бродель

(1902–1985). В результате этого , появилось необходимость анализа взаимосвязи экономики и политики и создание новой науки. Между тем, как подчеркивают итальянские исследователи К. Жан и П. Савона такая связь существовала всегда.

Французский исследователь Ф. Моро Дефарж считает, что появление геоэкономики как науки стало возможным и произошло благодаря трем взаимосвязанным и взаимодействующим факторам:

1. Существенного усиления и углубления мирохозяйственных связей за счет формирования взаимосвязанных коммуникационных сетей.

Развитие за последние годы системы телекоммуникаций, интенсификация и диверсификация потоков, особенно таких, как финансовые и информационные потоки, миграция капиталов, ознаменовали “конец географии”. Пространство и время перестали играть решающую роль. Фактически возникла новая глобальная экономика, которая будучи чрезвычайно мобильной, стала характеризоваться прежде всего экономическими потоками, локализацией и перемещениями сфер деятельности, в которых создаются и потребляются богатства.

2. Крахом социалистического эксперимента и в результате этого падения так называемого железного занавеса.

В течении большей части двадцатого века крупные идеологические конфликты способствовали тому, что военно-политические элементы такие как вооруженные силы, ядерные арсеналы и др. превратились в важнейший критерий силы и мощности государства. Конечно, в настоящее время невозможно с большой уверенностью констатировать, что конфликты идеологического характера окончательно и полностью отошли в прошлое, но такие возникающие конфликты стали протекать в многочисленных формах, в разных местах и только лишь в исключительных и редких случаях в них участвуют крупные государства и тем более блоки государств.

3. С завершением противоборства двух идеологических систем в мировом экономическом пространстве появляются новые тенденции и участники мирохозяйственных связей.

Как показывает мировой опыт независимые государства никогда не были единственными участниками международных экономических и политических связей. Изучение выявляет, что практически во все времена такие важные факторы как отдельные личности, политические и общественные движения, негосударственные институты, церковь и др. также оказывали немалое влияние на характер и результаты международных отношений. Однако именно конец двадцатого века охарактеризовался появлением некоторых новых тенденций в международных отношениях, таких как открытие границ и ослабление инструментов государственного контроля, резкое возрастание в мировой экономике роли и значения данных о крупных транснациональных кампаниях и секторах экономики.

Таким образом, в результате взаимозависимости и взаимодействия отмеченных новых участников и тенденций возник новый глобальный экономический мир, где страны, которые стремятся сохранить свои позиции и интересы и несущие свою долю ответственности за это, начинают подвергаться дестабилизирующему влиянию со стороны транснациональных и многонациональных хозяйствующих субъектов, которые нередко сами бывают весьма далеки от стабильности.

В начале 90-ых годов предмет и концепцию геоэкономики разрабатывал итальянский генерал Карл Жан. И в те же годы он написал и издал свою статью под названием – “Геоэкономика: инструментарий, стратегия и тактика”. Изложенные в указанной статье основные мысли показывают, что по глубокому убеждению генерала Жана геоэкономика хотя и основывается на логике и на синтаксисе геополитики и геостратегии, однако предметом его являются экономические конфликты. Кроме того, в трудах и других итальянских ученых (П. Савона, С. Фиоре, Бруни Рочча) под геоэкономикой

понимается наука, предметом изучения которой являются именно международная конкуренция, где ведущими действующими лицами при этом выступают уже не корпорации, биржи и банки, а государства.

Современный мир Карл Жан делит на 3 экономических полюса: США, Европа и Япония. По его мнению последние 10 лет именно эти страны будут доминировать в мире. Эти страны также являются лидерами в мировой производстве В 90-ые годы 25% от мирового производство приходилось на долю США, 25% на долю ЕС и 16% на долю Японии. По мнению Карло Жана, можно выделить три сценария дальнейшего развития мировой экономики. В первой сценарии предполагается сотрудничество и развитие трех полюсов развитого мира под начальством ВТО. Во второй сценарии США, Япония и Европа создают защитные экономические блоки, но внутри блоков продолжается интеграция. Третий сценарий – «балканизация» мира: каждая страна ведет против других стран геоэкономическую войну. Сам Карло Жан считает, что наиболее вероятным сценарием является второй.

В Азербайджане комплексные исследования геоэкономике и различных её аспектов, а также разработка и внедрение геоэкономического подхода государственными структурами начались непосредственно после развала Советского Союза. Как показывает изучение азербайджанский подход к геоэкономике при этом в значительной мере отличается от прочтения предмета в контексте идей геополитики и конфликтологии. Поэтому геоэкономика здесь понимается больше как пространственная локализация видов и форм экономической деятельности в глобальном масштабе и непосредственно связанная с новой формулой мирового разделения труда, а также как взаимодействие политики и экономики в сфере международных экономических отношений, выстраивание на этой основе комплексной системы стратегических взаимодействий.

В соответствии с концепцией российского ученого А. Неклессы модель нового мироустройства является переходной и характеризуется существованием двух разных поколений властных субъектов: региональных

сверхдержав и формирующихся геоэкономических регионов как сообществ - интегралов. Эту форму именуют также как шестигранной, так как состоит из 4-ех макрорегионов: северная атлантика (Западный), тихий океан (Новый Восточный), евразия (Восточная Европа) и юг, которое находится в индоокеанской части и две новые *транснациональные метарегиона*, которые находятся за пределами географической платформы (виртуальный регион Новый Север со своим финансовым фантомом квази Севером и дальний юг с инфицированным вирусом криминального характера ).

С тем или иным критерием эффективности именно экономика Севера в настоящее время главным образом определяет существующие и действующие на планете правила игры, фактически регулирует реальные экономические операции, взимая, таким образом, с мировой экономики геоэкономическую ренту. Северный мир эффективно пользуется такими техно-инструментами как международные валюты например: доллары или же контроль международных долгов. Специфическими членами Нового Севера являются следующие Международные неправительственные организации:

1. “Давосская культура”
2. ТНК
3. ВТО
4. Лондонский и Парижский клубы
5. ООН и ее учреждения
6. ЦБ стран членов ОЭСР
7. Банк международных расчетов
8. Федеральная резервная система США

Новый Север системный центр, сам по себе он транснационален. “Вторая ступень” геоэкономической стройки является научно технологическое производство (НТП), находящейся в основном на *Западе* и дающее огромные доходы в результате своего тиражирования — и в первую очередь в процессе миграции капитала в других регионах мировой экономики. В качестве

иллюстрации весьма показателен в этом плане факт продвижения Североатлантического блока на Восток, дающего шанс испытывающей серьезные затруднения высоко технологической промышленности североатлантических государств обеспечить себя заказами на сумму по разным подсчетам от 100 до 250 млрд долл. Специфическим членам североатлантического (Запад) входят следующие регионы и организации:

1. Балтия
2. Восточная Европа
3. Центральная Европа
4. Северная Европа
5. Северная Америка
6. Западная Азия
7. Балканы

“Третий этаж” отведен для традиционной промышленной экономики Нового Востока. Этот регион, который, можно сказать, в какой-то степени явился заменой социалистической цивилизации, тем самым определенно заполняя получившийся с ее распадом своеобразный вакуум, расположен на территории Большого тихоокеанского кольца. Вторым промышленным производством товаров является Новый Восток . Специфическим членам Нового Востока (Большое тихоокеанское кольцо) входят следующие регионы и организации:

1. Большой Китай - КНР, Тайвань и Сингапур
2. Юго-Восточная Азия
3. Япония
4. Австралия
5. Океания
6. Латинская Америка
7. Северная Америка

Характерные черты Южного запада в особенности мусульманских стран, Новый Восток, Южной части индийского океана является производство сырьевых ресурсов. Специфическим членам Юг (Индоокеанская дуга) входят следующие регионы и организации:

1. Средний восток
2. Закавказье
3. Центральная Азия
4. Латинская Америка
5. Ближний восток
6. Северная Африка
7. Южная Азия
8. Южная Африка

Страны постсоветского мира и Евразийского региона расположены в переходном положении. Гипер Север - удивительный хозяйственный континент, парадоксальным образом соединяющий одновременно отличительные свойственные черты как богатого энерго- и сырьевыми ресурсами Юга, так и высокотехнологичного Севера. Экономический институт разработал 9 моделей экономической мощи России . По ряду характеристик российская страна является сверхдержавой. В список включены земля (территория), нефть, газ, водные и ядерные силы. По ряду факторов РФ — круп Гипер Северная мировая держава. Так же имеется сферы экономики, где Россия отстает. В отрасли входит сфера образования, науки, промышленности, сфера услуг, финансовая сфера, Таким образом, нынешнее место России неустойчиво. На это влияют не только наши внутренние процессы, но и общемировые, связанные с последствиями мирового кризиса. Специфическим членам Гипер Севера входят следующие регионы и организации:

1. Россия
2. Украина
3. Белоруссия

4. Балтия
5. Закавказье
6. Центральная Азия

В таком же неопределенном состоянии пребывает формирующийся Глубокий Юг. Этот “архипелаг территорий” в которую входит Балканы, Кавказ, Памир, в мире знамениты своими криминально-террористическими технологиями. Специфическим членами Глубокого Юга являются следующие регионы и организации:

1. Балканы
2. Кавказ
3. Памир

хотя он составляет, по всей вероятности, самую видимую и значительную часть геэкономии, но также развивающаяся теневая экономика распространилась по своей сферы экономики как паразит путем введение нелегального бизнеса разными способами. Это форма экономической деятельности имеет особую роль вокруг иерархии мироустройства, связанную со стилями деятельности. К примеру, в рамках сценария развития мирового ресурсного кризиса в странах Дальнего Юга развивается технологий имеющий криминально террористическое направление, которое вполне вероятно организация масштабной и высокорентабельной (в краткосрочной перспективе) утилизации ранее созданного экономического и технического потенциала. Распространение же этого процесса в кризисной период возможно на фоне их фактической деиндустриализации (снижающей спрос на сырье) параллельно создавать массовое “производство” дешевых вторичных ресурсов, ослабляя тем самым экологическую и сырьевую угрозу. Кроме того, при сверхприбыльном и быстрорастущем характере процесса возрастет интенсивность кредитно-денежных операций. Таким образом Глубокий Юг фактически является метарегионом перманентной нестабильности и здесь расширяется сфера действия финансовых инструментов, создающих механизмы получения

дополнительной прибыли в виде существенных геоэкономических рентных платежей. Описанная модель “геоэкономического регионализма” является достаточно нечеткой. В отличие от сформировавшихся границ традиционной государственно - административной карты планеты рамки геоэкономических макро и метарегионов носят зыбкий и несфокусированный характер. Тем не менее эта модель позволяет спрогнозировать сценарии общественного развития.

Другую модель нового геоэкономического мироустройства предлагает Э.Г. Кочетов. В её основу предлагается положить создавшееся равновесие стратегических интересов стран и мировых центров, существующий баланс реально сложившихся территорий и зон геоэкономического влияния, и наконец, главное, нацеленность геоэкономики на поиск таких путей цивилизационного социально-экономического развития, которые позволили бы избежать опаснейшего столкновения.

Вместе с тем, здесь необходимо подчеркнуть, что это вовсе не означает, что геоэкономика упраздняет или полностью заменяет традиционные устоявшиеся критерии силы и могущества. Военные и стратегические цели хотя и меняются, но всё же остаются.

В новой цивилизации на замену стандартным обычным войнам которые мы привыкли читать в истории где ясно видно кто стреляет, а кто умирает, пришла эпоха геоэкономических войн .В данном случае целью захватчиков являются не территории а рынок (производственный рынок, финансовый рынок и др) других стран. А оружие которую пользуются для захвата выше перечисленных рынок не стандартное оружие откуда можно стрелять, а санкции, которые парализирует экономику страну противника. Тем самым открывает для захватчика новые свободные рынки Страны владельцы международных валют, благодаря поднятие и спада курса могут повлиять на изменении цен продукта продажа которых осуществляется те же самыми валютами в результате чего грубя говоря воруют с наших корман наши же

деньги. . Самая сложная часть этой войны является то, что не знаешь как каким образом и когда противник сделает свое нападение,и самое ужасное то, что не знаешь своего противника . В этой войне побеждает те страны у кого экономика сильная и развитая, у кого товары наиболее конкурентоспособны, и те которые входят на рынок с новейшими товарами.

## **1.2 Особенности геоэкономического подхода к стратегии устойчивого экономического развития страны**

Последнее десятилетие двадцатого века был характерен всесторонней и многосторонней трансформацией мировой системы: мир уже стал восприниматься как глобальный, единый в своем гигантском разнообразии. Трансформация буквально затронула практически все традиционные сферы. Мир таким образом вступил в эпохальную полосу необратимых глобальных перемен, неудержимого и необратимого процесса глобализации: стремительно начала развиваться и наблюдаться высокая степень взаимосвязанности, взаимовлияния, взаимообусловленности многих сфер мировой системы, Интернационализация вступила в новую фазу, она создала качественную основу для выхода на передний план принципиально новой общности — глобальности. Таким образом мир становится единым не только с чисто философской точки зрения, но и в реальной действительности.

Корни глобализации глубинны. Вместе с тем её движущие силы, ценности и мотивационные начала и последствия туманны и требуют своего прояснения, чтобы понять и придать научно-обоснованный характер кардинально меняющемуся мире. В создавшейся ситуации мировое научное сообщество, в том числе и азербайджанские ученые, приступило к поиску новейших научных и прикладных методов осмысления, осознания, постижения и отображения глобального мира. Термин «глобал» прочно завладел научным сознанием. Сформировалась и начала развивается новая научная дисциплина —

глобалистика как взаимодействие и синтез ряда наук: геоэкономики, геостратегии, научного подхода к глобальным проблемам, а также нового правопорядка и др. Тем самым, отталкиваясь от новых реальностей мировой системы, глобалистика ставит цель раскрытия сознания «нового» человека: человека глобального, геоэкономического. Другими словами, мы имеем дело с новым антропо-философским феноменом — человеком новых мотиваций и системы ценностей.

Именно с мировой экономики взяли свое начало реальные процессы глобализации: интеграционные процессы в Европе, формирование нового экономического пространства на основе снятия таможенных барьеров на пути внешней торговли, выход за национальные рамки (60—70-е гг. XX в.) воспроизводственных циклов, а затем и других сфер деятельности постепенно сформировал новый мир.

В этой связи на передний план выдвигается проблема исследования новейших сфер, ставших в мировой системе приоритетными. К таким сферам относится прежде всего геоэкономическое пространство, которое сегодня в начале века формирует главный вектор мирового развития, предопределяет суть национальных интересов и диктует новейшие принципы построения системы национальной безопасности.

Сегодня необходимо уже понять, что главный вектор мирового развития отныне формируется не в геополитических горизонтах, а в геоэкономических, и на смену военной компоненте приходят геоэкономические устремления основных игроков на мировой арене, защищая геоэкономические национальные интересы. Таковы сегодня реалии, причем и в других сферах науки и практики проблемы геоэкономического пространства выдвигаются на приоритетные позиции. При этом геостратегия и геополитика хотя и сохраняют свою актуальность, однако уже на данном отрезке исторического развития начинают играть свою особую, но вспомогательную роль. Сегодня уже разворачивается борьба не за территории путем военной силы, а за

контроль над ресурсами. На основе такого ясного и четкого методологического подхода должна выстраиваться реальная стратегическая парадигма мира.

Суть современной мировой ситуации характеризуют пять категорий, составляющие единую цепь: первая глобализация— вторая корпоративные структуры— третья конкурентоспособность— четвертая безопасность – пятая человек нового менталитета. Для того, чтобы четко и ясно понять содержание и новую природу данной цепи, следует иметь в виду следующее:

- В настоящее время в базисных началах отмеченных категорий основополагающим является идея «международного разделения труда», которая в свою очередь вырастает из классических теорий преимуществ в торговле, уходящего в глубинные исторические корни возникновения и развития рыночной экономики. В рамках такой системы происходил исторический процесс специализации стран на производстве той или иной продукции, что побуждало в условиях открытой экономики к развитию международной торговли и соответственно формированию товарных рынков.

- Глобализация внесла многогранность в такое плоскостное (геополитическое) рассмотрение международной торговли и мирохозяйственных связей и вывела их на объемное восприятие, осознание и отображение новой категории **конкурентоспособности страны**. Отныне речь идет уже о новом синергетическом подходе к этим процессам на мировом рынке с учетом так называемых внесистемных факторов: антропологических, социальных, исторических, культурологических, этических, этнических и др. Таким образом, говорить о конкурентоспособности той или иной страны в условиях современного мирового рынка можно только через призму этих факторов.

- Кроме того, на мировом рынке появились новейшие субъекты, оценить конкурентоспособность которых в рамках традиционных представлений и подходов уже практически невозможно. Это транснациональные и многонациональные структуры нового формата. развития, новый подход к традиционно устоявшимся категориям мировой экономики и международной торговли. Иными словами, была востребована качественно новая система

методологических подходов. Такой подход был разработан и предложен — это геоэкономический подход.

**Геоэкономика прояснила новые базисные основы национальной концепции развития и конкурентоспособности,** которые обуславливаются нижеследующими принципиальными моментами:

- всеобъемлющей глобализацией, стирающей грань между внутренней и внешней сферой деятельности, между внутренней и внешней политикой;
- стремительно набирающим силу процессом экономизации политики;
- переориентацией трех сфер глобальной системы — геополитической, геоэкономической и геостратегической (военно-стратегической) с выходом геоэкономического пространства на господствующие позиции.

Термин «геоэкономика» появился лишь в конце 80-х годов благодаря консультанту Совета по национальной безопасности государственного департамента США Эдварду Люттваку.

Геоэкономика как направление социальных наук, сформировалась в 90-е годы двадцатого века на основе сближения экономики и политологии.

Научное содержание геоэкономики объединяет в единый комплекс вопросы современной мировой экономики, истории экономических учений, экономической географии, политологии и конфликтологии, а также теории систем управления.

Таким образом можно отметить, что геоэкономика изучает:

- географический фактор и составляющую, выражающуюся во взаимной органичной связи экономики и пространства, во влиянии природно-климатических и территориальных ландшафтных особенностей на методы и формы, а также закономерности хозяйственной деятельности;

- происходящий перенос центра тяжести в борьбе мировых силовых центров из области военно-политической в область экономическую, порождающий

особый тип конфликтов — геоэкономические конфликты за овладение мировых рынков, в особенности рынков энергоносителей;

- стратегию и тактику, а также механизм повышения конкурентоспособности страны в современных условиях глобализации экономики с учетом новых тенденций на мировом рынке;

- пространственную интеграцию в новых условиях глобализации различных видов экономической деятельности на основе кластеризации, то есть новую типологию мирового разделения труда;

- фактическое сближение и слияние политики и экономики в сфере международных отношений, становление на этой основе новой системы стратегического управления глобальными экономическими процессами.

Изучение показывает, что геоэкономика формировалась в контексте геополитических исследований с учетом аспектов связи экономики, истории и географического пространства. Такой подход присутствовал у немалого числа ученых двадцатого столетия от Фридриха Листа, Фернана Броделя до Иммануила Валлерстайна при геополитических анализах для раскрытия реальных процессов, относящихся к экономическим аспектам изучаемого направления социальных исследований. К примеру, при анализе тех или иных процессов по экономике стран Европы или экономике стран Африки, равно как экономике континентальных и прибрежных стран применялись разные подходы с учетом географического фактора. Так, в системе факторов, определяющих развитие товарного производства и формирование рынка, а также специализацию различных стран на производстве той или иной продукции особое место уделялось природно-географическим особенностям стран. В трудах геополитиков благоприятное географическое положение тех или иных регионов также выступал как мощное условие развития транспортно-коммуникационных узлов.

В качестве самостоятельного научного понятия геоэкономика стала применяться с середины двадцатого века, как отображение качественных изменений, происходящих в мировой экономике, такие как глобализация,

транснационализация и регионализация. При этом геоэкономика выдвинула на передний план такие понятия как глобальный продукт, глобальное экономическое пространство, коммуникационное пространство, то есть определила заметно другое предметное поле, нежели геополитика, вместе с тем взяв от последней системный, структурный подход к анализу реальных социально-экономических и общественно-политических процессов.

В процессе становления современного понимания геоэкономики, который в целом сформировался к концу двадцатого века, на основе идей геополитиков на рубеже третьего тысячелетия, прогнозирувавших перенос центра тяжести наступающей эпохи из военно-политической сферы в экономическую и выдвигание на передний план нового типа конфликтов — геоэкономических, возникающих прежде всего в борьбе за доминирование энергоресурсами.

Такой подход впервые был реализован в статье американского ученого Эдварда Люттвака под названием “От геополитики к геоэкономике: логика конфликта, грамматика торговли” вышедшей летом 1990 года. Люттвак в своей статье четко противопоставляет в ней геополитику, основанной на использовании военной силы в целях достижения внешнеполитических целей геоэкономике как политике, приоритетом которой является успех в экономическом состязании.

По мнению Люттвака, отмечается, что по мере отмирания двухполюсного мира военная сила и мощь теряют свое былое значение и переходят на второй план. Это происходит не только в отношениях между Севером и Югом, учитывая огромное технологическое превосходство первого, но и прежде всего в отношениях Север - Север, между геоэкономическими полюсами и развитыми государствами. По Люттваку, даже экономическое соревнование между индустриально развитыми странами отличается от прошлого именно тем, что государства отныне уже не могут прибегать к военной силе и мощи как действенному средству в решении экономических разногласий. Сегодня это недопустимо, так как последствия слишком разрушительны. Кроме того, практически все развитые страны (особенно западноевропейские) переживают

глубокий демографический кризис, который не позволяет задействовать широкие массы молодежи в войне.

Таким образом, на современном этапе развития мирохозяйственных связей конкуренция между странами, несмотря на непреходящую конфликтность ее характера, должна практически исключительно реализовываться экономическими методами. Поэтому учитывая идущий процесс оттеснения на второй план военной силы и мощи, иерархия государств, их приоритеты и взаимоотношения на международной арене определяются сегодня уже только экономической мощью и тем самым геоэкономика, постепенно заменяет геополитику.

Нам представляется, что в целях того чтобы понять значение и механизмы геоэкономики так, как их понимает Люттвак, желательно соотнести его мысли с политической полемикой, происходящей в Соединенных Штатах, по поводу роли и интересов и позиции США во всем мире в современных условиях.

Как показывает изучение, Люттвак геоэкономике противопоставляет геополитике фактически как феномен, нацеленный на восстановление социально-экономических основ нации. Для Соединенных Штатов Америки это оборачивается более отчетливым протекционизмом в отношении к европейским странам и конкуренции с ними. Нападая на "геополитику", Люттвак в первую очередь выступает против тех в Соединенных Штатах, кто слишком горячо защищает постоянное военно-политическое партнерство США и Европы и опасается, что оно может быть скомпрометировано и неопротекционистской политикой, которая может даже расколоть Всемирную торговую организацию и привести к обострению конфликтной ситуации в интратлантической экономике.

Вместе с тем, здесь следует отметить, что в более широком смысле геоэкономика вовсе не является противоположностью геополитики. К примеру, в целях достижения геополитических целей приходится применить анализ и теорию подготовки и использования экономических методов, точно так же, как и геостратегия также указывает на необходимость анализа и теорию подготовки

и использования военных методов. Кроме того становится очевидным, что к геополитическим целям относятся такие как структурное или конъюнктурное повышение конкурентоспособности национальной экономики на мировом рынке. Словом, политика не может сводиться только к экономическим меркантильным соображениям, хотя их роль и возросла в контексте глобальности государственных устремлений. Следовательно, геоэкономика - это метод, а не в коем случае не заменитель геополитики, как пытается доказать применением

Таким образом, главные различия между геостратегией и геоэкономикой представляются нам следующими.

Во-первых, геостратегия непосредственно связана и опосредуется политикой и использует средства, по своей природе отличные от ее целей, являющихся политическими. Из этого следует и вытекает, что главный смысл заключается не в военной победе с применением силы, а в победе политической. С другой стороны, можно констатировать, что экономические цели, преследуемые геоэкономикой, как структурно так и по целевой направленности гораздо ближе конечным политическим устремлениям государства (рост национального производства, материальное и социальное благополучие населения страны являются не только экономическими, но и политическими целями). Значит, в данном случае можно говорить и об экономической победе. Кроме того, геоэкономика вполне может ставить перед собой и чисто политические задачи, такие как, например, повышение собственной роли, усмление влияния в мире. Это связано с тем, что по определению экономика не только цель, но и средство политики.

Во-вторых, если в геостратегии различные противостояния могут быть завершены даже с фатальным исходом, то в геоэкономике - это не так. Геоэкономические конфликты не смертельны. Однако следует заметить, что и на войне противостояния редко заканчиваются крайне неблагоприятным исходом. Войны не всегда стремятся полностью и окончательно уничтожить врага и, как правило, не завершаются его полным разгромом. Практика

показывает, что куда выгоднее купить врага, чем полностью разгромить его в кровопролитном и конечно же в более дорогостоящем бою. Становится более желательным перехитрить его или взять в плен, чем уничтожить.

Мировой истории конечно известны крайние случаи, когда борьба велась не на жизнь, а на смерть, под лозунгами вроде "Delenda Carthago" (Карфаген должен быть разрушен) или "Viktoty First" (победа прежде всего.). Однако в современных условиях ведение войны на полное уничтожение недопустимо и невообразимо, если оба соперника располагают мощным ядерным арсеналом.

Одновременно в геэкономике также существуют принятые правила, которые не следует нарушать, во всяком случае преднамеренно (например тарифные соглашения и процедурные правила), иначе это вызовет адекватные меры со стороны остальных стран. В этом отношении интересно определение стратегии, данным генералом Бюфре как "искусство использовать свободу действия, предоставленную системой ядерного сдерживания". Опираясь на это определение можно сказать, что и геэкономическая стратегия использует ниши, не охваченные международными экономическими соглашениями и правилами, включая те правила, которые создаются путем искажения первоначальных правил или изменения их содержания и целей, при этом важно не выходить за пределы, за которыми может последовать, естественно, слишком жесткая международная реакция. В этом смысле использование экономической мощи возможно главным образом в потенциальном виде. Конечно же, в интересах мирового сообщества избегать прямых экономических столкновений, которые обойдутся всем очень дорого.

В-третьих, так, если в геостратегии как правило только один противник, то в геэкономике противниками являются все страны или геэкономические субъекты, именно с которыми ведется экономическая борьба и над которыми стремятся получить всевозможные экономические преимущества.

В-четвертых, если в геостратегии та или иная страна вполне в состоянии осуществлять полный контроль за своими возможностями и знает их сильные и слабые стороны, то в геэкономике такой контроль может осуществляться

лишь частично. В этом смысле экономическая система, обладающая способностью к саморегуляции и контролю, характеризуется множественностью центров принятия решения. Поэтому в условиях глобализации и транснационализации экономическая система в определенной степени находится под влиянием транснациональных сил, трудно подчиняющихся командной воле и прямому контролю государства. Наряду с этим, государства вполне могут подталкивать их к действиям, которые благоприятны для своих целей, применяя и предусматривая принятые в международной практике соответствующие стимулы, например, в сфере налогообложения, услуг, инфраструктуры, рабочей силы и так далее.

Теоретически, естественно представляется безупречным и предпочтительным установление так называемого всемирного управления экономикой для обеспечения ее максимального роста. Но это, конечно же всего лишь мечты, такие же, как всемирное правительство и всеобщий мир. В мире реальной политики, как и в мире реальной экономики, дела как известно обстоят совсем иначе: частные интересы государств доминируют над общими хотя бы потому, что последние существуют как абстрактные, только в нашем воображении. Кроме того, краткосрочные планы господствуют над долгосрочными, в результате международной конкуренции и поискам экономического противника правящие классы и бюрократия усиливают свою внутреннюю власть, вот почему политические элиты легитимизируются и приходят к консенсусу.

Сегодня геоэкономическое соперничество такая же реальность мирохозяйственных связей, как и политико-стратегическое соперничество. Государства, по мнению лауреата Нобелевской премии Пола Кругмана и в настоящее время играют эффективную роль в повышении международной конкурентоспособности своей промышленности.

При этом, речь идет прежде всего о возрастающем на современном этапе развития мировой экономики значении стимулирования таких базовых факторов, как образование, научные исследования и разработки,

инфраструктура - то есть сфер, которые, можно сказать, сегодня являются приоритетными и определяющими в комплексе мер, направленных на повышение конкурентоспособности национальной экономики.

Геоэкономика четко выделяет три взаимообусловленных и взаимозависимых блока:

- новый внутренний «регламент» мировой хозяйственной системы;
- формирование новой системы связей национальной экономики с остальным миром;
- внедрение совершенно новых технологий опосредствующих мирохозяйственные связи.

В условиях глобализации производственно-инвестиционное сотрудничество как непосредственный результат интернационализации производства и капитала изменяет рыночное товарное производство: оно отныне осуществляется на базе перешагнувших национальные рамки технологических цепей; обмен идет на новых международных рынках товарами в новейших формах, партнерами на рынке выступают транснациональные структуры.

Все отмеченные процессы сопровождаются тем, что идет формирование трансрегиональных и транснациональных структур в результате чего на карте мира и в мировой экономике появились экономические границы, не совпадающие с государственно-административными. Многие национальные экономики, участвующие в мировых интеграционных процессах, становятся элементами разных воспроизводственных мировых циклов, а национальные интересы перемещаются на новые экономические границы. При этом основными носителями этих интересов выступают транснационализированные структуры, которым государства и делегируют претворение в жизнь своих национальных интересов. Вместе с тем, важно отметить, что рассмотренные процессы не оказывают непосредственное влияние на национальный суверенитет.

Блуждающие интернационализованные воспроизводственные ядра-циклы имеют наднациональный статус, сетевую форму институционализации и реализуют свои интересы не на государственных, а на геоэкономических границах. Они «диффузионно» сращены с национальными структурами, и их конкурентоспособность впитывает в себя элементы национальной конкурентоспособности в рамках определенных звеньев ИВЯ.

Любая национальная экономика и ее хозяйствующие субъекты на стадии вхождения в ИВЯ не только проходят несколько этапов, но и, находясь в их составе, эволюционируют, последовательно занимая те или иные звенья глобального воспроизводственного процесса. В рамках геоэкономического подхода, формирования национальной геоэкономической (воспроизводственной) модели следует особо выделить один из ее составных блоков — внешнеторговый (новую роль внешней торговли). Будучи важнейшим звеном мирового ИВЯ, данный блок, в свою очередь, не может не оказывать влияние на направленность включения национальной экономики (либо отдельных субъектов мирохозяйственного общения) в ИВЯ.

Дело в том, что новые транснациональные структуры активно участвуют в формировании мирового дохода. Идет борьба за перераспределение мирового дохода и это является основным стратегическим ориентиром при функционировании национальной экономики на мировой хозяйственной арене. Таким образом в условиях глобализации, углубления процесса интернационализации производства и капитала прорыв национальных экономик через трансрегиональные проекты к мировому доходу представляется основной целью мирохозяйственной деятельности стран. Отсюда проблема доступа к формированию мирового дохода и его перераспределению начинает играть исключительную роль при выработке долговременных концепций национального экономического развития. Таким образом, национальные экономики через участие в интеграционных группировках, транснациональных энергетических транспортно-коммуникационных проектах активно расширяют свое участие в пополнении национальных

бюджетов за счет освоения хозяйственных территорий других государств транснациональными структурами, которые выступают в качестве основных субъектов на геоэкономическом пространстве. Эти процессы выступают как характерные в эпоху глобализации и геоэкономического подхода к стратегии экономического развития страны.

Для успешной реализации этих стратегических целей используется соответствующая система созданных национальных внешнеэкономических институтов, объединенных в рамках геоэкономической модели внешнеэкономических связей страны.

Главными составляющими этой модели выступают вновь созданные организационно-функциональные и управленческие формы и соответствующий им методологический инструментарий.

Геоэкономическое пространство, на котором многие национальные экономики стремятся достичь свои стратегические цели, — это геоэкономический атлас мира, в котором четко и ясно очерчены международные (государственно-административные) и экономические границы, показана система национальных интересов, стратегические и интеграционные группировки и т. п. При этом результативная деятельность на геоэкономическом атласе требует постоянной активной наступательной стратегии и соответствующих тактических приемов, в качестве которых и используются новейшие геоэкономические и геофинансовые технологии.

Сегодня реализация геоэкономического подхода к стратегии экономического развития страны расширяет возможности внешнеэкономической деятельности, предлагая огромное множество вариантов транснационального сотрудничества. Это становится возможным благодаря закономерностям функционирования геоэкономики как новой основы внешнеэкономических связей, создающих механизм решений этих стратегических задач.

В последние годы Азербайджан активно использует свою благоприятную геоэкономическую позицию как страна Каспийского региона, находящегося

между Европой и Азией, обладающего богатыми запасами энергоресурсов. Наша страна активно участвует в реализации трансрегиональных энергетических и транспортно-коммуникационных проектах, которые способствуют интеграции страны в мировую экономику, ускорению социально-экономического развития национальной экономики. Эти вопросы нами подробно будут рассмотрены в третьей главе работы.

Наконец, центральная составная часть новой, геоэкономической парадигмы стратегии экономического развития страны – это разработка концепции национальной *безопасности страны*. В ее основу необходимо положить геоэкономический подход. Оставаясь же в рамках традиционной торговой доктрины внешнеэкономических связей, как показывает изучение, многие национальные экономики через внешнюю торговлю истощают свое национальное богатство не участвуя в распределении и перераспределении мирового дохода. (

В основе геоэкономической доктрины лежит стремление национальных экономик включиться в мировую геоэкономическую систему для полноправного участия в формировании и распределении мирового дохода, используя высокие геоэкономические технологии на геоэкономическом атласе мира.

Таким образом, можно подчеркнуть, что в условиях глобализации и интернационализации экономики и капитала геоэкономика выступает не только как метод изучения мировой экономики и мирохозяйственных связей, но и как основа для выработки стратегии развития национальной экономики в новых условиях и в рамках тех или иных интеграционных моделей мирового развития. Поэтому геоэкономика как новая система развития мировой экономики принимает ту или иную цивилизационную окраску. При этом комплексный учет цивилизационного аспекта и сущность зарождающихся новых процессов в мировой экономике четко проявляются на геоэкономическом атласе мира.

Безусловно, современная мировая экономика и международные экономические отношения формируются под воздействием постиндустриальной модели цивилизационного развития, его высшей, техногенной

фазы. Геоэкономическое пространство и геоэкономическая позиция воплотили в себе его характерные признаки.

### ***1.3. Концепция «открытого регионализма» и ее роль в формировании стратегии устойчивого экономического развития страны.***

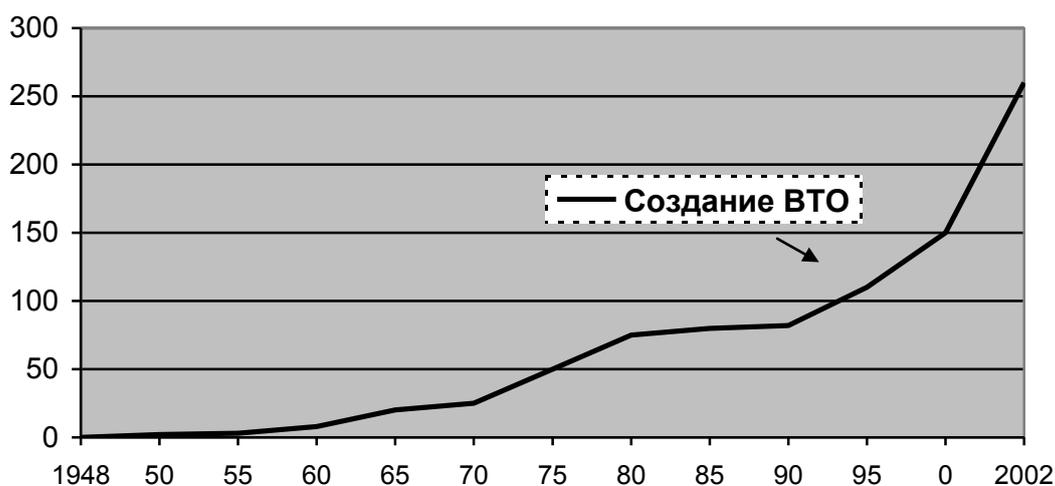
Глобализация стала одной из самых популярных тем ушедшего столетия. Однако, наряду с участием в глобализации, страны наращивают и углубляют свои региональные отношения в рамках региональных экономических организаций. Это, если можно так сказать, интернационализация в локальных масштабах, охватывающая несколько стран, создающих экономические объединения, в которых происходят договоренности о большей или меньшей свободной торговле, миграции капиталов и людей в рамках экономического пространства соответствующей интеграционной группировки. Всего по данным ВТО сегодня в мире насчитывалось более 80 интеграционных группировок различного типа.

Региональные торговые соглашения (РТС) продолжают играть значительную роль в системе многосторонних торговых соглашений (МТС). Для многих стран-членов ВТО они занимают центральное место в национальной коммерческой политике. Это относится и к тем странам, которые традиционно были нацелены на глобальное сотрудничество (например, США). Одной из особенностей РТС на современном этапе является и то, что они стали более комплексными и нередко устанавливают в своих границах более сложные региональные регулятивные торговые системы, нежели аналогичные международные. Также возрастает число РСТ между развитыми и развивающимися странами. Тенденция увеличения числа РТС продолжает быть актуальной и в настоящее время (см. график 1..1). За период 1984-1994 гг. ГАТТ зарегистрировано 124 РТС по товаром и услугам. Со времени создания ВТО в 1995г. это число увеличилось более чем вдвое и составило более 300 РТС. При этом происходит расширение границ действия РСТ в масштабе не только отдельных крупных регионов, но и материков. Исходные основы для развития явления регионализации формируются на различных уровнях экономической системы - как на микроуровне

(предприятие, фирма), так и на макроуровне (государство, регион, группа стран). Сочетание этих двух направлений и обеспечивает переход к более высокой, эффективной и перспективной ступени международных отношений - региональной экономической интеграции.

**График 1.1**

Число региональных торговых соглашений.



*Источник: WTO*

Каковы же объективные экономические основы и цели региональной интеграции? Если взять экономические цели интеграции – это прежде всего объединение усилий соседних стран для создания пространства для свободной беспошлинной торговли. Это позволяет проводить внешнюю торговлю на взаимовыгодной основе в условиях обеспечения лучших условий применения ограниченных ресурсов. При этом необходимо отметить, что по мере развития интеграции, перехода ее на более высокие уровни организации, меняется характер и роль ресурсных факторов как во времени, так и по различным регионам. Так, к примеру, после второй мировой войны толчком для интеграционных процессов в Европе стала задача объединения усилий стран Западной Европы ( первоначально шести стран: Бельгии, Нидерландов, Франции, Германии, Италии и Люксембурга ) прежде всего для эффективного совместного использования производственных ресурсов

(энергоносителей, металлургических мощностей и т.д.). По мере развития интеграции в Европе, перехода ее на более высокие ступени развития, поэтапно ядром и сферой регионального интеграционного развития становится технологическое сотрудничество.. В настоящее время на передний план информационная деятельность.

Вместе с тем, региональные интеграционные процессы наряду, безусловно, положительным воздействием на развитие экономик интегрирующих стран, сопряжены и с некоторыми проблемами по меньшей мере по двум причинам:

- Во-первых, в относительном проигрыше оказываются именно те страны, которые по тем или иным причинам не оказались в интеграционном пространстве и, как следствие этого, подвергаются экономической дискриминации. В качестве примера можно привести тот факт, что общий торговый оборот между Мексикой и Евросоюзом сократился после вступления в действие соглашения НАФТА о зоне свободной торговли между США, Канадой и Мексикой. Только после подписания соглашения о свободной торговле между Европейским Союзом и Мексикой в конце 2000 года наметилась тенденция к изменению ситуации во внешней торговле между ними.

- Во-вторых, подписанные соглашения о свободной торговле между странами региона действуют только на основе подготовленных регулирующих положений (инструкций) стран-производителей товаров. Этими положениями и определяется правомочность преференциального доступа товаров тех или иных стран на экономическое пространство интеграционного объединения. При этом нередко нормы стран - производителей приводят к исключительно непростым и нелегким процедурам таможенной очистки. Именно по этой причине случается, что использование таможенных льгот от которых не может себе позволить отказаться практически ни одна фирма-производитель, порой сопровождается с немалыми бюрократическими издержками, которые невозможно

недооценивать. Если принять во внимание тот факт, что существуют, как правило, различные соглашения о беспошлинной свободной торговле между странами на основе отличающихся норм стран-производителей, то число проблем начинает возрастать.

Итак, региональные интеграционные соглашения предоставляют интегрируемым странам преимущества во внешней торговле между ними. Эти преимущества связаны, в первую очередь, с тем обстоятельством, что они достигаются благодаря доброй политической воле, строгого соблюдения принципов добрососедства и позволяют сосредоточить внимание на выборе особенно привлекательных для интеграции странах. Вот почему вполне объяснима, например, инициатива США по формированию Всеамериканской зоны свободной торговли – ФТАА. Для Соединенных Штатов этот регион имеет исключительное значение в части претворения в жизнь своей внешнеэкономической стратегии, основанной на идее превращения американского континента в зону свободной торговли в западном полушарии планеты. В этой связи нередко говорится о том, что региональная интеграция и принятие мер по многосторонней либерализации не только не согласуются между собой, но и порой выступают как две противоположные тенденции. Нам думается, что в данном случае упускается из виду тот момент, что разработка и принятие многосторонних норм формируют важную и надежную основу для региональных соглашений, создают правовые рамки, благодаря которым региональные соглашения и на их базе создание региональных интеграционных объединений фактически вообще представляется возможными.

ВТО также устанавливает требования, которые должны выполняться при оформлении региональных соглашений. Согласно положениям ВТО, официальное сообщение о региональных соглашениях должно быть сделано в Женеве, что обеспечивает определенную прозрачность. Внутри региона должен функционировать принцип свободной торговли. Данная задача должна быть решена не позднее чем в течение 10 лет со дня подписания

соглашения. При заключении региональных соглашений также недопустимо установление новых, повышенных торговых барьеров в отношении третьих стран. Тем самым предотвращается целенаправленное возведение торгово-политических крепостей. К тому же благодаря предписанию, в соответствии с которым региональные соглашения, по сути, должны охватывать все виды торговли, не допускается установления особых предпочтений для тех или иных видов товаров, т.е. введения процедуры, которая могла бы повлечь за собой особенно дискриминационные последствия.

Но даже в том случае, когда региональные соглашения отвечают требованиям ВТО, они потенциально взрывоопасны.

Таким образом, на самом деле выясняется, что углубление и расширение региональной интеграции не представляет собой особой проблемы в том случае, если одновременно постоянно проводится работа по многосторонней либерализации. Отсюда можно констатировать тот факт, что успех внешнеторговой политики зависит от ее сбалансированности относительно региональной интеграции и многосторонней либерализации. Кроме того, у региональной экономической интеграции по мере ее развития и углубления и достижения самых высоких уровней, есть проблема постепенной передачи ряда функций новым структурам интеграционной группировки, то есть определенное ограничение национальной свободы действий, отказ от некоторых суверенных прав. Дело в том, что некоторым странам нелегко согласиться с этими действиями, порой даже с договоренностью о формировании таможенного союза, естественно предусматривающего отказ от возможности установления таможенных тарифов на национальном уровне.

Выбор между глобальной и региональной интеграцией стал главной дилеммой как для современных экономистов, так и для политиков. Регулирование международной торговли, несомненно, является прерогативой ВТО, однако большинство процессов по либерализации торговых соглашений происходит сегодня не на международном, а на региональном уровне.

Региональные соглашения, которые варьируются сегодня между торговыми блоками и валютными союзами, значительно расширяют торговые потоки между членами определенной группы стран. Тогда как инициативы по либерализации торговли на глобальном уровне на глобальном уровне в последнее время несколько тормозятся.

В обобщенном масштабе сегодня существует две принципиальные точки зрения на вопрос об эффективности региональной интеграции. Сторонники глобализации приводят три довода в защиту своей концепции. По мнению представителей этой группы, во-первых, региональные соглашения создают дискриминационные условия торговли для стран, не входящих в его состав, по сравнению со странами-членами соглашения. Помимо прибыли от заниженных тарифов, страна-участник может получить выгоду и от правил и требований регионального характера. Сторонники данной концепции подвергают критике эффект «создания товарных потоков» («trade creation»), даже при наличии компенсирующего его эффекта «отклонения торговли» («trade diversion»). Последний может быть сведен на нет наличием в рамках соглашения преференциальных условий торговли для стран-членов.

Во-вторых, ученые данной точки зрения утверждают, что активное участие страны в региональных интеграционных объединениях приводит к тому, что она теряет интерес к своему включению в систему глобальной интеграции. Если государство получает значительный эффект от участия в региональной экономической группировке, оно не имеет достаточных причин для снятия торговых барьеров по отношению к третьим странам, поскольку это потенциально означает дополнительный значительный риск при возможности незначительного экономического выигрыша. Региональные соглашения начинают сдерживать развитие международных связей страны, что в дальнейшем может привести к угрозе жизнеспособности самого регионального соглашения.

В-третьих, некоторые историки отмечают негативное геополитическое влияние региональных соглашений. По их мнению, региональные

экономические блоки могут иметь отношение к политическим и даже военным столкновениям между нациями.

Сторонники регионализма придерживаются противоположной точки зрения. Во-первых, регионализм способствует развитию свободной торговли и глобализации и рассматривается как промежуточный этап на пути к подлинной либерализации. На начальном этапе региональные соглашения чаще всего служат основным средством для включения страны в МЭО. Регионализм часто прокладывает дорогу для новых идей по либерализации, которые в дальнейшем могут быть приняты в глобальном масштабе. Помимо этого, региональная либерализация создает стимулы для других регионов и отдельных стран приспособляться к новым тенденциям и углублять процесс глобализации.

Во-вторых, региональная интеграция помогает странам приобрести опыт интеграционного сотрудничества, повысить уровень конкуренции, дает возможность приспособить национальное производство к международным требованиям и, тем самым, подготовить экономику страны к включению в мировую торговлю. Государства при этом несут гораздо меньше издержек при переходе к полной либерализации.

В-третьих, регионализм имеет скорее положительный, чем отрицательный политический эффект. Торговые и экономические связи чаще способствуют политической стабилизации и урегулированию конфликтов в регионе. Сторонники регионализма свою точку зрения основывают и на том факте, что ВТО, предъявляя к региональным торговым соглашениям ряд требований, перечисленных выше, допускает их создание и существование наряду с многосторонней торговлей.

Компромисс между данными противоположными мнениями может быть достигнут путем принятия странами концепции «открытого регионализма». «Открытый регионализм» представляет собой оптимальное решение одной из центральных проблем современной торговой политики: как сочетать в современных условиях возрастание роли региональных торговых соглашений

и неугасающее влияние глобализации на мировую торговую систему, воплощенное в положениях ВТО. Основной задачей данной концепции является примирение споров и конфликтов, возникающих в последнее десятилетие вокруг проблемы «глобализм-регионализм». Концепция «открытого регионализма» основана на утверждении, что региональные соглашения призваны скорее служить базисом для дальнейшего развития и углубления глобальной либерализации, чем препятствовать ее развитию. Впервые данная концепция была принята организацией Азиатско-Тихоокеанского Экономического Сотрудничества (АТЕС) в 1989 г. как один из фундаментальных принципов развития организации. Хотя в то время уже и существовал ряд мнений по поводу концепции «открытого регионализма» и путей ее внедрения, конкретное и четкое определение данному термину долгое время не было сформулировано. Директор Института Международной Экономики США доктор экономических наук Фред Бергстен (C.Fred Bergsten) в своей статье «Открытый регионализм» раскрыл содержание и основные положения данной концепции. Определение данной концепции дано им через раскрытие его составляющих, которыми являются следующие:

1. Открытый доступ к вступлению в региональный интеграционный союз. Это подразумевает наличие возможности для любой страны, выразившей готовность и согласие принять общие принципы и стандарты регионального интеграционного объединения, войти в состав группировки на правах полноправного члена. Это приведет к динамичному расширению числа стран-участниц, что, в конечном итоге, приведет к включению в данный процесс всех стран мировой экономики. На это была нацелена программа «ГАТТ плюс» 1970-80х гг., которая убеждала ОЭСР принять новые «единицы измерения» для определения зрелости и уровня развития либерализации, чтобы тем самым открыть доступ для вступления в организацию новых стран. По этому пути идет и ЕС, число стран-членов которого увеличилось с 6 до 27. Также в мае 2004 г. ЕС была принята программа «новых соседей» (European Neighborhood Policy), которая также нацелена на расширение числа стран-

партнеров.

2. Неограниченное применение режима наибольшего благоприятствования (РНБ) для стран-участниц регионального интеграционного объединения.

3. Заключение договоров с третьими странами о включении их в пределы границы действия РНБ.

4. Глобальная либерализация, которая представляет собой продолжение осуществления процесса отмены торговых барьеров параллельно с достижением региональным интеграционным объединением своих внутриинтеграционных целей. Это может быть достигнуто участием регионального союза в многосторонних соглашениях в рамках ВТО, что, к примеру, осуществляется многими интеграционными группировками. ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР, ФТАА, подчеркивая свою региональную исключительность, вместе с тем принимают активное участие в многосторонних раундах ВТО.

5. Содействие торговле через нетарифные методы такие, как гармонизация таможенного контроля и оформления и установление системы стандартизации товаров.

Каждый из этих элементов, как в отдельности, так и в сочетании с другими, может быть рассмотрен как средство перехода к «открытому регионализму». Таким образом, концепция «открытого регионализма» может быть использована региональными объединениями как эффективная стратегия развития от региональной к глобальной интеграции.

## **ГЛАВА II. РОЛЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В УСИЛЕНИИ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЗИЦИИ АЗЕРБАЙДЖАНА**

### **2.1. Особенности регулирования внешней торговли в условиях глобализации**

Особенностью современного этапа развития мировой экономики, её ведущей характеристикой является глобализация. Глобализация охватывает все сферы общественной жизни: политику, идеологию, культуру, религию, экономику, безопасность и др. Что касается мировой экономики, то её глобализация основывается прежде всего на переходе абсолютного большинства стран к формированию открытой экономики, что предполагает углубление международного разделения труда, специализацию и кооперирование стран, способствующие резкому возрастанию в масштабах планеты потоков товаров и услуг, миграцию капитала и информации, а также человеческих и производственных ресурсов. Таким образом, стержнем глобализации мировой экономики является многократное усиление взаимосвязи и взаимозависимости стран, их национальных экономик, сопровождающееся формированием глобальных финансовых, товарных, информационных рынков, взаимопереплетением различных процессов в тесных мирохозяйственных связях.

Глобализация мировой экономики проявляется прежде всего в создании глобального экспортно-импортного мирового рынка товаров и услуг, резкого увеличения их потока между странами.

Можно выделить следующие основные черты глобализации внешней торговли на современном этапе:

- 1. Внешняя торговля между странами сегодня охвачена интеграционными процессами.** На многих региональных экономических пространствах соседние торгующие страны в той или иной форме убирают всякие барьеры на пути движения товаров,

услуг, координируют свою торговую деятельность. Речь идет о создании зон свободной торговли, таможенных союзов. К примеру, сегодня актуальным для Азербайджана является создание Евразийского таможенного союза, в который будут входить страны Содружества Независимых Государств. Если принять во внимание тот факт, что доля импорта из стран СНГ в общем импорте страны в 2016 году составляла 25,3 процента, а внешнеторговый оборот около 12,5 процентов ( он ещё снизился в последние два года, так в 2005 году он составлял 27,5 процентов), то видно, насколько это экономическое пространство важно для внешней торговли Азербайджана. Кроме того, следует подчеркнуть, что на политике беспошлинной, свободной торговли основаны такие ведущие интеграционные объединения мировой экономики, которые превратились в центры мирового хозяйства, как НАФТА (в который входят США, Канада и Мексика), Евросоюз ( 28 стран Европы), АСЕАН ( 10 стран Юго-Восточной Азии). Не случайно, именно они сегодня успешно развиваются в мировой экономике и на долю которых приходится абсолютно большая часть глобального ВВП мира.

- 2. Наблюдается значительный рост динамики международной торговли.** Это свидетельствует о новом этапе глобализации мировой торговли. Экспертные расчеты показывают, что в последнее десятилетие темпы роста объёма мировой торговли значительно превышают динамику мирового ВВП. Так, на каждый процент роста мирового ВВП приходится 1,6 процента роста мирового товарооборота. При этом основными факторами, обуславливающими эту тенденцию исследователи выделяют : научно-технический прогресс; возрастание спроса на сырьевые ресурсы, особенно на энергоносители; с развитием рыночной

экономики, ростом уровня жизни в постсоциалистических странах увеличением спроса на потребительские товары; развитие транспортно-коммуникационной системы, значительно увеличивших объёмы грузоперевозок (примерно объём мировых грузоперевозок за последние 10 лет возрос примерно на 60 процентов) и др.

**3. Появление значительного числа новых транснациональных корпораций и активная деятельность уже существующих на мировых торговых рынках.** Статистика показывает, что на сегодняшний день общее число ТНК приблизилось к 85 тысячам, а их филиалов – около 800.000. На долю ТНК приходится более пятидесяти процентов мирового производства промышленной продукции, около 65 процентов внешней торговли. По отдельным видам продукции ТНК занимают очень высокое место на мировом торговом рынке. Это, к примеру, торговля пшеницей, бананами, кофе, лесоматериалами, международными нефтью, каучуком и др.

**4. Международная унификация требований, правил и норм внешней торговли.** Большую роль в качественном улучшении международной торговли сыграло Генеральное соглашение по тарифам и торговле, подписанное 30 октября 1947 года в Женеве и вступившее в силу в январе 1948 года сначала для тринадцати подписавших стран, а к 1994 году – для 118 стран. Основной целью ГАТТ было на основе режима наибольшего благоприятствования, соблюдения международных норм и правил внешней торговли, обеспечение её безопасности и предсказуемости.

Отсюда основными функциями ГАТТ являются: воздействие на торговую политику стран посредством формирования и выработки единых правил мировой торговли; либерализация внешней торговли; и, наконец, урегулирование возникающих споров.

С января 1995 года была организована Всемирная Торговая Организация ( ВТО ), которая изначально в своей деятельности основывалась на решениях и принципах работы ГАТТ. ВТО расширила сферу своего регулирования, включив сюда и права на интеллектуальную собственность. Таким образом ВТО регулирует международную торговлю по трем направлениям: торговле товарами, услугами и интеллектуальной собственностью. В настоящее время 156 стран являются членами ВТО. Членство стран в ВТО является определенной гарантией того, что страна будет выполнять правила и нормы международной торговли, многосторонние и двухсторонние торговые соглашения. Это позволяет в условиях глобализации мировой торговли фактически и реально формировать единый глобальный рынок ,с едиными правовыми, платежными и информационными законами. Безусловно, на процесс формирования глобального торгового рынка влияют и политические факторы, такие как добрососедство, политическое сотрудничество, договоренности о свободной миграции рабочей силы, капиталов, товаров и услуг.

Вхождение Азербайджана в ВТО имеет крайне важное значение. Руководство страны однозначно приняло решение о членстве страны в ВТО, однако это сложный и многоплановый процесс и надо его так претворить в жизнь, чтобы Азербайджан получил реальную выгоду и реализовал принцип взаимовыгодной, равноправовой внешней торговли. Об этом более подробно будет сказано ниже, здесь же необходимо отметить, что для вхождения и интеграцию Азербайджана в мировое торговое пространство необходимо провести большую работу по унификации нашей законодательной базы торговли международным стандартам в соответствии с требованиями ВТО.

**5. Стремительное внедрение в международную торговлю новейших достижений в области информационных и электронных технологий.** Научно-технический прогресс, развитие ИКТ сильно

вливают на международную торговлю, изменяя не только способы ведения внешней торговли, но и её структуру. Появляются новые виды торговли ( электронная торговля, биржевая торговля и т.д.), увеличивается быстрота и скорость торговых сделок, совершенствуется на базе информационных технологий валютные расчеты по торговле. Наряду с этим , глобализация международной торговли существенно повысила роль информационного продукта, позволяющего фирмам и крупным компаниям своевременно и быстро реагировать на конъюнктуру мирового рынка товаров и услуг.

Сегодня глобализацию мировой торговли невозможно представить без качественно новых средств коммуникации. Революционные изменения в системе и механизме получения, дальнейшей передаче и, наконец, обработке экономической информации, произошедшие за последние годы, дали возможность сформировать глобальные коммуникационные сети ( ГКС ), которые объединили все мировые рынки, в том числе финансовые и товарные рынки, в единый экономический механизм. Это позволяет, независимо от нахождения партнеров ( даже если они находятся в разных полушариях планеты ) с помощью новейших компьютерных технологий, почти без задержки времени заключать сделки, перемещать финансовые потоки с одних счетов на другие, обмениваться информацией. Все это, несомненно, эффекты глобализации мировой торговли.

**Внешняя торговля** несомненно представляет собой основное и важное звено во внешнеэкономической деятельности страны. Во-первых, внешнеторговая деятельность прямо и активно участвует в формировании Валового внутреннего продукта страны, во-вторых – она представляет собой сферу партнерства между странами участвующих в операциях купли-продажи своей продукции посредством мирового рынка, тем самым является источником валютных поступлений страны и важной составляющей платежного баланса. Особенность внешней торговли также заключается в

том, что внешнеторговая деятельность является логическим продолжением воспроизводственного экономического цикла в его звене «реализация», однако за пределами национальной таможенной границы. В этой связи на передний план выдвигается то обстоятельство, что внешняя торговля может осуществляться лишь при производстве в стране товаров и услуг, имеющих реальную конкурентоспособность на внешних торговых рынках. Поэтому внешняя торговля нуждается во всестороннем регулировании. В мировой торговой практике существуют нетарифные и тарифные меры регулирования внешней торговли.

Мерами **нетарифного** регулирования являются:

- сокращение перечня, номенклатуры и ассортимента товаров, экспорт которых строго квотируется;
- конкурсная продажа и перераспределение имеющихся квот;
- создание и применение внешнеторгового реестра ( это делается по аналогии с развитыми странами, то есть на основе заявки на регистрацию со стороны участников внешнеэкономической деятельности);
- проведение экспорта и импорта через процедуру сертифицирования (так например, при экспорте товара необходим как сертификат происхождения, так и его экспортный сертификат);
- контроль и допустимые различные проверки безопасности ввозимых в страну товаров;
- распространение на импорт фискальных инструментов страны: налог на добавленную стоимость, акцизы и другого рода пошлины и сборы;
- безусловное и постоянное использование в практике регулирования механизма антидемпинговых и компенсационных пошлин.

К мерам **тарифного регулирования** внешнеторговой деятельности относятся:

- введение в практику использования импортного тарифа как важнейшего средства регулирования импортных операций;

- разработка государственных программ по научно-исследовательским и опытно-конструкторским разработкам, направленных на производство товаров экспортной ориентации;

- дотации и субсидии в инфраструктуру, обслуживающую экспортно-импортные торговые сделки;

- упрощение и унификация порядка взимания экспортных пошлин, сборов и тарифов при импорте, в том числе на основе привлечения коммерческих банков к авансированному кредитованию подлежащих уплате средств;

- проводимая тарифная политика по постепенному сближению уровня внутренних цен и цен мировых товарных рынков;

- политика использования со стороны государства прямого субсидирования или дотирования жизненно важного для страны импорта.

Современная торговая политика стран, участвующих в международной торговле, отличается развитием и применением, а также противоборством двух тенденций – протекционизма и либерализации. Каждое из этих отмеченных направлений в той или иной форме преобладает в определенные периоды развития региональной и мировой торговли. Если в пятидесятые и шестидесятые годы двадцатого столетия преобладали тенденции к либерализации, то в семидесятые и восьмидесятые годы прокатилась новая волна протекционизма.

Тенденция к либерализации пятидесятых и шестидесятых годов также принимала различные формы, в том числе уменьшения величины таможенных пошлин, сокращения использования валютных и количественных ограничений. Так если в середине пятидесятых годов средняя величина таможенных пошлин в европейских странах и США составляла тридцать-сорок процентов, то в семидесятых годах она уменьшилась до семи-десяти процентов, а в настоящее время колеблется в пределах трех-пяти процентов .

Вместе с тем, здесь необходимо отметить, что снижение уровня и степени таможенной защиты вовсе не означает ликвидации регулирования. В

современных условиях мировой торговли система регулирования приобретает более гибкий характер в связи с расширением использования как новейших средств протекционистской защиты, так и внедрения современных технологий в таможенную деятельность. Протекционизм получает и новый организационный характер на региональном уровне, принимая форму формирования новых и расширения старых интеграционных группировок. Так, к примеру, принятое соглашение об ассоциации почти шестидесяти развивающихся стран Африки, Карибского бассейна и Тихого океана, заключенное с Европейским Союзом еще в семидесятые годы фактически создало льготный режим налогообложения одной группы развивающихся стран в противовес всем остальным.

Наблюдается активизация создания новых замкнутых экономических группировок развивающихся стран Африки, Латинской Америки. Достаточно отметить ведущую интеграционную группировку в Латинской Америке – Южноамериканский общий рынок: МЕРКОСУР. Несмотря на то, что стратегической целью этого объединения является создание общего рынка, однако прошедшие более двадцати пяти лет после его создания на данный момент удалось достигнуть успехов лишь в отношении свободной миграции товаров и в проведении общей инвестиционной политики, то есть сегодня МЕРКОСУР фактически находится на ступени таможенного союза.

Таким образом, в результате так называемой регионализации внешней торговли устанавливается постепенное «размывание» принципа равенства всех участников внешнеторговой деятельности, воплощенного в системе режима наибольшего благоприятствования. Внутри создающихся новых группировок формируется экономическое пространство с либерализацией торгового обмена, т.е. вводятся особые льготные специфические условия внутрирегионального внешнеторгового обмена. В то же время в отношении третьих стран проводится политика усиления дискриминационного режима.

Одновременно на глобальном уровне также вводятся новые правила протекционистского регулирования. Так например, активизируется внедрение

и применение так называемых «развязывающих оговорок», которые позволяют странам-импортерам повышать таможенные пошлины в случаях нанесения существенного ущерба национальной промышленности, конкретно пострадавшей от импорта иностранных товаров. Другими словами имеет место тенденция к определенной замене таможенных пошлин мерами нетарифного протекционизма и, прежде всего, количественными ограничениями, вводимыми стандартами, применяемыми техническими условиями, нормами экологической безопасности и т.д., действие которых носит избирательный характер в отношении той или иной страны.

Из анализа регулирования современной внешней торговли можно сделать определенный вывод, что равнодействующая тенденция проявляется в либерализации мировой торговли при большей гибкости применяемых протекционистских барьеров. Вводимые новые формы протекционизма в свою очередь требуют активизации деятельности и международных организаций, на которые ложатся функции контроля за разработкой этих форм и практикой их реализации.

На современном этапе развития международной торговли применение протекционизма и одновременно либерализации внешнеторговой политики в области импорта дополняется разработкой и внедрением программ государственного стимулирования экспорта. На смену установившимся традиционным формам экспортного прямого кредитования приходят более гибкие и конкретные формы, действующие избирательно в отношении отдельных видов экспортной продукции.

Так например, в отношении инновационных наукоемких товаров, требующих значительных расходов на опытно-конструкторские разработки, государственное содействие экспорту как правило на практике носит косвенный характер и в основном заключается в финансировании необходимых научных разработок, повышении процента амортизационных отчислений для используемого технического оборудования. Этот метод на практике использовался в арсенале правительств Соединенных Штатов и

Японии, при создании в начале третьего тысячелетия информационно-коммуникационных технологий нового поколения.

Кроме того, изучение современной практики внешней торговли показывает, что во многих развитых странах при поставках на экспорт крупных материалоемких товаров, обладающих большой стоимостью, нередко используется прямое государственное финансирование. Эти методы, к примеру, широко применяются США и Великобританией при поставках судов и нефтяных буровых платформ, при этом величина субсидий колеблется от десяти до порой сорока процентов стоимости товара.

Следует отметить и то, что в развитых странах довольно часто практикуется система прямого субсидирования экспорта. Эта система на практике применяется и распространяется в основном на сельскохозяйственные товары, поставляемые из стран Европейского Союза. Отмеченные инструменты и источники прямого экспортного кредитования и финансирования неоднозначно расцениваются мировым торговым сообществом прежде всего в связи с тем, что эти меры нарушают принцип свободной конкуренции.

Кроме того, введенные и используемые международные нормы на практике выглядят более либеральными по отношению к таким средствам, как экспортное кредитование и страхование экспортных поставок. В первом случае принятые международные соглашения как правило обычно фиксируют максимальное значение допустимой процентной ставки кредитования. Что касается экспортного кредитования, то оно имеет ввиду прежде всего поставки значительных по стоимости товаров и охватывает около двадцати процентов всего объема экспорта развитых стран. Одновременно также наблюдается поэтапное расширение практики страхования экспортных поставок. Отличительным моментом является и то, что принятые новые правила допускают страхование до десяти процентов стоимости сделки, включая ожидаемую прибыль, страхование от политического, военного и

другого риска, при этом продлевается срок страхования, значительно облегчаются условия и процедура выплаты страховки и так далее.

И, наконец, необходимо отметить еще одну форму поддержки экспорта – это помощь тем национальным представительством за рубежом, которые занимаются рекламой отечественной продукции, информационным обеспечением наших предприятий и так далее. Все отмеченное как правило выступает в форме помощи в открытии зарубежных контор, финансирования проведения исследований иностранных рынков и т.д. Так, Великобритания еще в девяностых годах ежегодно организовывала около четырехсот выставок за рубежом, при этом значительная часть расходов осуществлялась за счет государства. В качестве примера можно подчеркнуть и аналогичную деятельность правительств США, Германии, Франции, Японии и других развитых стран.

Таким образом, в целом можно констатировать то, что во внешнеторговой политике многих развитых стран появились новые тенденции в государственной поддержке экспорта, которые заключаются в большей ориентации на меры косвенной поддержки отдельных важных отраслей и групп значительных товаров при отказе от традиционных механизмов прямого экспортного субсидирования и дотирования.

В заключении необходимо еще раз подчеркнуть, что на современном этапе развития мировой экономики принятый мировым сообществом общий курс на либерализацию международной торговли и внешнеторговой деятельности во многих случаях сочетается с мерами протекционистского характера по отношению к отдельным товарам в некоторых странах. В этих условиях особую актуальность приобретает неукоснительное соблюдение принципов многостороннего регулирования международной торговли по линии Всемирной торговой организации.

## **2.2. Совершенствование внешней торговли Азербайджана в соответствии с требованиями ВТО как фактор усиления геоэкономической позиции страны**

На современном этапе развития мировой экономики, углубления мирохозяйственных связей заметно возрастает роль Всемирной Торговой Организации в регулировании международной торговли. Думается, что членство страны в ВТО позволяет расширять внешнюю торговлю, активно выходить на мировые торговые рынки и в условиях открытой экономики успешно развивать национальную экономику.

Правительство Азербайджана приняло решение о вхождении страны в ВТО. Однако вступление страны в эту организацию не является формальным подписанием договора, а длительный и сложный процесс переговоров со всеми странами-членами ВТО, в которых и вырабатываются правила доступа на внутренние рынки товаров и услуг. Одновременно входящая в ВТО страна должна строго соблюдать соглашения и принципы, лежащие в основе деятельности этой организации.

На сегодня членами ВТО являются 164 страны, более 90 процентов объема мировой торговли ведется по правилам и принципам ВТО.

Таким образом, эффект от вступления Азербайджана в ВТО зависит от многих факторов – это и совершенствование правовой и законодательной базы внешней торговли в соответствии с требованиями ВТО, это и последовательное отстаивание интересов страны на переговорах и др. Вместе с тем, нам думается, что одно понятно, что вступление Азербайджана в ВТО является велением времени и необходимо.

Как отмечалось, вступление страны в ВТО требует времени и большой ответственности, поэтому проведение различных переговоров в рамках Рабочей группы, а также в переговорах со странами – членами ВТО по тарифным уступкам требует от нашей страны тщательной и всесторонней подготовки. Безусловно, следует прежде всего четко определить те отрасли и

очередь требуют защиты посредством таможенного тарифа. В Азербайджане конечно же это должны быть перспективные с точки зрения экспортного потенциала отрасли экономики, формирование и развитие которых позволит во-первых, диверсифицировать экономику и, во-вторых, создать условия для дополнительных валютных поступлений от ненефтяного сектора экономики, Речь идет конечно же и о сельском хозяйстве.

В процессе переговоров определение оптимального уровня ставок таможенных пошлин на импортируемые в нашу страну товары является наиболее важным, ответственным и требующим много времени и усилий. Это связано в первую очередь, с такой важной проблемой как выявление степени и предела открытости национального рынка, или иными словами допустимого предела его либерализации. При этом необходим учет торговых и интеграционных группировкам.

В этом вопросе следует применять мировой опыт регулирования внешней торговли: по тем товарным номенклатурам, по которым спрос отечественного рынка обеспечиваются полностью, ставки таможенных пошлин, нам представляется, должны быть относительно высокими, а по тем товарным позициям, по которым ввоз из-за рубежа аналогичных товаров не представляет серьезной угрозы отечественным производителям, думается можно устанавливать относительно низкие таможенные пошлины, которые, в свою очередь будут соответствовать степени обеспеченности внутреннего рынка данным товаром.

Что касается отечественной продукции сельского хозяйства, то по мнению наших экспертов следует как можно скорее провести тарификацию по самому широкому спектру этих товаров, содействуя тем самым защите национального агропромышленного сектора.

Поддерживая идею дальнейшей либерализации экономики Азербайджана в целом, на наш взгляд, аграрный сектор требует специфического подхода. Показательным в этой связи является пример Швейцарской Конфедерации. Уровень сельскохозяйственного производства в

этой стране считается одним из наиболее развитых в мире, тем не менее, практически по всей номенклатуре сельскохозяйственных товаров ставка импортной таможенной пошлины превышает 100%. Так, к примеру, ставка таможенной пошлины на ввозимые в Швейцарию молоко и молочные продукты в 1997-1998 гг. составляла 452%; мясные продукты – 119%; замороженные овощи – 115%.

Изучение мирового опыта внешней торговли показывает, что эффективное управление внешнеэкономическим комплексом страны предполагает использование оптимального действующего таможенного тарифа в правильном сочетании с другими экономическими методами регулирования, основанных на нормах и принципах ВТО, что безусловно создаст режим справедливой конкуренции для национальных предприятий как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Как известно, основную статью затрат в производстве мяса и молока занимают корма, а в производстве хлебобулочных изделий – мукомольная продукция. Мировая практика показывает, что в целях снижения себестоимости производимых мясомолочных продуктов существует объективная необходимость устранить таможенные пошлины на импорт сырья и готовой продукции, идущих на производство комбикормов.

В данной связи, не вызывает сомнения и необходимость отмены таможенных пошлин на целый ряд сельскохозяйственных машин и механизмов, оборудование для мясомолочной и пищевой промышленности. Отмена таможенных пошлин на импорт этих товаров, как правило, способствует техническому перевооружению сельскохозяйственной отрасли страны. К примеру, зарубежный опыт показывает, что внедрение технологий выращивания овощей с капельным поливом и внесением водорастворимых минеральных удобрений позволяет снизить затраты труда в 2-3 раза, сократить энергозатраты на 18-20%, повысить урожайность не менее чем в 1,5 раза.

Следующей важной проблемой, которую предстоит решать Азербайджану в процессе присоединения к ВТО, является приведение в соответствие с принципами и требованиями Всемирной Торговой Организации нашего национального законодательства в области внешнеэкономической и, в том числе – внешнеторговой деятельности. Это является одним из основных условий многосторонней системы регулирования торговых отношений. Другими словами, после присоединения к ВТО управление внешнеэкономическим комплексом Азербайджана может быть осуществляться лишь теми методами и инструментами, которые соответствуют нормам и принципам этой организации.

Кроме того, этого требуют и договоренностями «Уругвайского раунда» в соответствии с которыми полноправным участником ВТО может стать лишь та страна, которая признает и соблюдает все без исключения соглашения и договоренности, принятые и действующие в рамках многосторонней торговой системы.

К числу основных нормативно-правовых актов, разработка, принятие, а также совершенствование, в случае их наличия, которых продиктована необходимостью обеспечения соответствия законодательства Азербайджанской Республики нормам многосторонних торговых соглашений ВТО, относятся, в частности: о приграничной торговле; о государственных закупках; о правилах происхождения; об импортном лицензировании; о классификации услуг; о регулировании предоставления услуг на территории Азербайджана; о государственном иммунитете и т.д.

К числу первоочередных законодательных актов, требующих соответствующих изменений и дополнений в том или ином объеме, также относятся: о государственном регулировании внешнеторговой деятельности; о таможенном тарифе; таможенный кодекс; о закупках и поставках сельхозпродукции и др.

Общие (горизонтальные) и секторальные (отраслевые), действующие или готовящиеся законодательные акты потребуют дополнительного анализа

для определения пределов и внесения изменений, связанных с регулированием доступа на соответствующие рынки, субсидирования, вопросов правоприменения.

В первую очередь речь идет о «горизонтальных» нормах законодательства, фактически об отраслях права, регулирующих правоотношения в любой отрасли экономики, таких как:

- Корпоративное законодательство – законы об акционерных обществах, об обществах с ограниченной активностью, о малом предпринимательстве и им подобных, которые могут появиться в ближайшем будущем.

- Налоговое и бюджетное законодательство. Вопросы субсидирования, отражаемые в бюджетном законодательстве, должны учитывать требования соглашений ВТО в отношении допустимых форм и размеров субсидий, включая экспортные субсидии и поддержку сельского хозяйства.

- Законодательство о судостроительстве, процессуальное законодательство, компетенции соответствующих уголовных, гражданских, арбитражных судов. Может потребоваться разработка и внедрение в действующие судебные механизмы системы специальных судов, работающих с делами, возникающими в связи с нарушениями торгового законодательства, в том числе и ответственность государства и его должностных лиц за нарушение действующих норм.

К рассматриваемой группе относятся такие законы, как: о государственной поддержке малого предпринимательства; о государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию; о естественных монополиях; о стандартизации и сертификации; об акционерных обществах; об общих принципах организации местного самоуправления; о финансово-промышленных группах.

С точки зрения доступа на рынок, т.е. доли иностранных компаний, товаров, услуг, рабочей силы на соответствующем секторальном рынке в ходе или в результате переговоров об условиях присоединения Азербайджана к ВТО требуют изменения следующие законы: о порядке выезда и въезда в

Азербайджанскую Республику; о рынке ценных бумаг; о социальном обслуживании; о государственном материальном резерве; о водных ресурсах, а также подзаконные акты, принятые в исполнение указанных законов.

В то же время для безусловного обеспечения обязательств Азербайджана перед ВТО необходимо разработать и принять новые законодательные акты, к которым относятся правовые акты о защитных мерах; антидемпинговых мерах; субсидиях и компенсационных пошлинах; государственных закупках; правилах происхождения; по импортному лицензированию; классификации услуг; о регулировании предоставления услуг на территории Азербайджанской Республики о создании и порядке деятельности судов по разбирательству споров, связанных с внешней торговлей и иностранными капиталовложениями; об экономических аспектах регулирования миграции рабочей силы.

Решая данную проблему государство, как уже отмечалось, понесет определенные экономические издержки, которые впоследствии безусловно будут компенсированы тем эффективным механизмом управления внешнеэкономическим комплексом страны, который создается исходя из принципов и соглашений ВТО.

Как известно, либерализация внешнеэкономических отношений, расширение круга и географии внешней торговли, вовлечение во внешнеторговые сделки широкого круга стран остро поднимает проблему демпинговой торговли. *Эта проблема имеет две стороны.* С одной стороны, требует необходимого решения проблема экспорта отечественных товаров по демпинговым ценам. С другой стороны, появляется необходимость формирования механизма контроля на импорт в нашу страну товаров по возможности защитить национальных товаропроизводителей от несправедливой конкуренции со стороны зарубежных стран-импортеров.. Основу деятельности этого механизма должны составлять принятые в рамках ВТО количественные критерии определения демпинга.

В условиях проводимой в стране работы по присоединению к ВТО особо важным становится проблема организации механизма мониторинга импортной продукции. С ожидаемым ростом потоков ввозимых в страну товаров правительству приходится решать сложную задачу структурной перестройки экономики, формирования конкурентоспособной промышленности. Это крайне необходимо, поскольку может возникнуть ситуация когда ввозимые в страну товары будут не только «вытеснять» с внутреннего рынка неконкурентоспособные виды нашей отечественной продукции, но и будут препятствовать развитию перспективных, конкурентоспособных отраслей азербайджанской экономики. Создание четко работающего механизма мониторинга позволит избежать отмеченные проблемы и будет способствовать развитию справедливой конкурентной среды.

Изучение опыта регулирования внешней торговли развитых стран показывает, что многие их правительства поддерживают субсидиями отечественных экспортеров. В процессе реформирования внешней торговли Азербайджана решение проблемы субсидирования национальных экспортеров с целью поддержания конкурентоспособности их продукции на мировом рынке требует своего решения. В этой связи представляется необходимым создание современного механизма субсидирования отечественных товаропроизводителей, отвечающий требованиям ВТО.

Как известно, применение количественных ограничений в торговле является одним из инструментов нетарифных мер регулирования торговли. Поэтому естественно, что в ходе реформирования регулирования внешней торговли страны правительство вынуждено будет задействовать и такой механизм регулирования внешней торговли, как количественные ограничения. При этом основным является то, чтобы обеспечить соблюдение принципа торговли.

- применяемые ограничения не должны быть существенными, чем это вызвано причинами их порождающих;

- применяемые ограничения должны поэтапно ослабляться по мере улучшения положения и должны сохраняться только в той мере, в какой оправдывается их применение.

Изучение многолетнего опыта функционирования ВТО дает основания утверждать, что только проводимая тщательная кропотливая подготовительная работа может дать возможность обеспечения положительного результата процесса присоединения страны к многосторонней системе регулирования торгово-экономических отношений и позволит получить ожидаемые выгоды и пользу от полноправного участия в мирохозяйственных связях, базирующихся на принципах и нормах международной торговли.

И в завершение, очень многое при вступлении Азербайджана в ВТО зависит от позиции ведущих интеграционных объединений и государств, в первую очередь ЕС и США. Европейский Союз и Соединенные Штаты Америки играют решающую роль и оказывают существенное влияние на процесс вступления в ВТО.

Пристальное внимание Европейского Союза к процессу присоединения Азербайджан к ВТО объясняется тем, что:

- во-первых, ЕС является крупнейшим в мире торговым блоком, обладающим де-факто возможностью блокировать в рамках ВТО любые решения;

- во-вторых, процесс переговоров по доступу к рынкам товаров и услуг носит главным образом двусторонний характер и касается основного заинтересованного поставщика. Поскольку ЕС является одним из крупных торговых партнеров Азербайджана, то он будет играть определяющую роль в выработке условий полноправного участия Азербайджана в многосторонней торговой системе.

Торговые отношения Европейского Союза с Азербайджаном регулируются двусторонними соглашениями, и политика данного

интеграционного объединения в отношении Азербайджана в рамках ВТО рассматривается как дополнение к существующей договорно-правовой базе.

Предварительный анализ позиции ЕС по присоединению Азербайджана к ВТО говорит о том, что Европейский Союз поддерживает намерение Азербайджана стать полноправным участником многосторонней системы регулирования торгово-экономических отношений и при этом ЕС стремится решить следующие задачи:

- ускорить системные преобразования в азербайджанской экономике;
- добиться существенной либерализации внешнеторгового режима Азербайджана;
- обеспечить соответствие функционирования механизмов торговых отношений Азербайджана и региональными группами нормам и принципам ГАТТ/ВТО;
- уменьшить риск конкурентной борьбы со стороны азербайджанских экспортеров на наиболее «чувствительных» рынках ЕС;
- обеспечить приемлемые с точки зрения ЕС условия доступа к азербайджанскому рынку товаров и услуг.

США предоставляют большинству стран режим наибольшего благоприятствования в торговле независимо от их статуса в ВТО, однако исключение из этого правила касается стран с нерыночной экономикой. В США нет единого закона, который устанавливает условия торговли со странами с нерыночной экономикой, как нет и единого закона, устанавливающего критерии определения страны с нерыночной экономикой.

Предварительный анализ позиции США по присоединению Азербайджана к ВТО, позволяет сделать вывод о том, что позиция США:

- во-первых, учитывает как свои политические, так и экономические интересы;
- во-вторых, корректируется в зависимости от развития внутриполитических процессов страны-кандидата.

США, с одной стороны, формально поддерживают переговоры по присоединению Азербайджан к ВТО, и будут дальше активно участвовать в переговорном процессе (навязывая при этом достаточно жесткие условия присоединения), с другой стороны, по-прежнему не готовы в полном объеме распространить на Азербайджан режим наибольшего благоприятствования.

В целом, длительность и эффективность процесса вступления Азербайджана в определенной степени будет зависеть от решения вышеуказанных проблем. Однако решения этих проблем в соответствии с требованиями ВТО требует также максимально учитывать национальные экономические интересы Азербайджана.

## **ГЛАВА III . ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ УСИЛЕНИЯ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЗИЦИИ АЗЕРБАЙДЖАНА**

### **3.1 ТРАНЗИТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ АЗЕРБАЙДЖАНА И ЕГО РОЛЬ В УСИЛЕНИИ ГЕОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЗИЦИИ СТРАНЫ**

В XXI веке на смену геополитике приходит уже геоэкономика, которая переносит центр тяжести в экономическом состязании на проблемы, связанные с национальной конкурентоспособностью. И это понятно, поскольку в геоэкономике главными факторами являются позиции тех или иных стран на мировых рынках, миграция товаров, капиталов, услуг и рабочей силы, экономические интеграционные и кооперационные связи в условиях глобализации. Поэтому Азербайджан идет по пути поиска более эффективного применения своих конкурентных преимуществ, среди которых растущий потребительский рынок, природные ресурсы и уникальное географическое положение.

Необходимо нашей стране учиться находить такие комплексные решения, которые позволяли бы нам эффективно совмещать внешнеторговую деятельность на мировых рынках с развитием национальной экономики и страны в целом. Как видно, в принципе в этом и заключается смысл современной экономической политики Азербайджана, включая в первую очередь и ее энергетический сектор.

Экспертные оценки показывают, что мировое энергопотребление может возрасти в ближайшие 15 лет примерно на тридцать процентов.

При этом прогнозные данные по мировому рынку углеводородов связываются со следующими четырьмя важнейшими факторами, воздействующими непосредственно на мировой рынок:

- резкий рост потребности ускоренно развивающихся азиатских стран в энергоресурсах (примерно до половины общего перспективного прироста мирового спроса на энергоносители);,

- продолжающееся увеличение разрыва между объемами потребления и

производства энергоносителей в экономически развитых странах (прогнозы показывают что к 2030 году от 60% до 70% газоснабжения Европейских стран будет обеспечиваться за счет импорта, а для большинства крупнейших азиатских стран этот показатель отныне превышен уже сегодня);

- ощущается сильный недостаток в транспортных мощностях, что выражается в необходимости развития транзитного потенциала мировой торговли энергоносителями;

- недостаточным объемом мировой торговли нефтью и газом.

Азербайджан занимает не главное место среди основных поставщиков энергии с точки зрения объемов, запасов, географии. Общие разведанные запасы нефти колеблются от 7 млрд баррелей до 40 млрд (по наиболее оптимистичной оценке), по газу - в пределах 2 трлн кубометров. Однако Азербайджан, безусловно, занимает особую роль в транзите энергоресурсов из региона Каспия, а самое главное - учитывая фактор надежности и стабильности поставок, страна входит в число ключевых "стабилизаторов" мирового рынка.

Важнейшее событие современной мировой экономики - передвижение мировой перерабатывающей промышленности в Китай и Индию: где дешевая рабочая сила, где растет выпуск массовой промышленной продукции, неуклонно растет энергопотребление. Если все новые и новые миллиарды жителей развивающихся стран постепенно начнут хотя бы отдаленно приближаться к нижней границе уровня жизни развитых стран, то потребление энергии вырастет многократно. С уровнем достатка растет энергоемкость городов. Пока темпы роста были сравнительно низкие, прирост энергопотребления был небольшой, примерно 1% дополнительного потребления против 2,5-3%-ного прироста ВВП. Но в последнее время мировой рост начинает ускоряться и выводит рост нефти на уровень примерно 1,5-2% в год. То же с газом: в ЕС и Японии рост ВВП идет при низком потреблении нефти, но высоком росте за счет газа и электричества,

вырабатываемого в том числе за счет газа. Китай и Индия вслед за Японией планируют переходить на сжиженный газ.

США постепенно уходят с Ближнего Востока. Сейчас основные нефтяные поставщики США, помимо соседей (Мексики и Канады), - это Венесуэла, Нигерия и на Ближнем Востоке - это Саудовская Аравия. Новая программа президента Обамы по сокращению поставок нефти из политически неустойчивых регионов, которая была принята пару лет назад, - попытка окончательно уйти из арабского мира. Правда, и на других поставщиков не стоит сильно надеяться: Нигерия не очень стабильна, покойный венесуэльский президент Уго Чавес был достаточно конфликтен по отношению к США. Уже традиционно основной импорт газа в США осуществляется методом СПГ: в 2004 году главным импортером было государство Тринидад, занимавшее 78% рынка американского импорта сжиженного природного газа.

Евросоюз крайне серьезно озабочен проблемой потепления климата, а лучший способ снизить вредные выбросы - это перейти на газ. Соответственно основные поставщики газа - страны Европы: Англия, Голландия и Норвегия (собственные запасы которой весьма ограничены). А также ближайшие соседи: Алжир, Россия, теперь Азербайджан и в перспективе Центральная Азия. Значительная доля поставок - это сжиженный газ из всех регионов мира, осуществляется через портовые терминалы СНГ.

Стоит отметить, что многие часто путают две вещи: энергетическую безопасность и энергетическую независимость. Безопасность можно и нужно обеспечить, а вот независимость невозможно. Мы - страны-поставщики и страны-потребители - полностью друг к другу привязаны. Рынки стали полностью взаимосвязаны, вытеснить кого-то с них невозможно, можно только расширяться.

Азербайджан в конце 2006 года подписал **Меморандум об энергетическом сотрудничестве** с Европейским Союзом. Документ подчёркивает особые отношения Азербайджана и ЕС в сфере

энергетики. И, хотя многие его предложения в той или иной степени обращены в Плане действий, Меморандум выступает в роли своеобразной дорожной карты для развития энергетического сотрудничества Азербайджана с Европейским Союзом.

Важно отметить мотивы сторон для правильной оценки складывающегося сотрудничества. У ЕС имеется несколько задач, во-первых, обеспечить диверсификацию поставок нефти и газа, во-вторых, гарантировать энергетическую безопасность ЕС, и в третьих, не подвергать опасности проект единой и обновлённой Европы. Мотивы нашей страны можно выделить следующие:

- 1) сотрудничество с ЕС является стратегической линией интеграции страны к Европе;
- 2) рынок Азербайджанских углеводородов находится преимущественно в Европе и
- 3) существует внутренняя связь между сотрудничеством с ЕС и вступлением страны в ВТО.

К настоящему времени все трубопроводные проекты через Азербайджан уже реализованы и, более того, у страны даже появились свободные трубопроводные мощности. Полноценно функционирует нефтепровод Баку-Джейхан, пропускную способность которого можно потенциально увеличить с нынешних 1 млн. барреля в день до 1,2, а затем и до 1,4 млн. баррелей в день. С 2007 года началась эксплуатация газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум с пропускной способностью 30 млрд. кубометров газа ежегодно при добыче газа на первой стадии разработки “Шах-Дениз” в 8,6 млрд. кубометров газа. Практически задействована только пятая часть мощностей “северного маршрута”, через российский Новороссийск: прокачка по нему азербайджанской нефти за весь прошлый год составила около 830 тысяч тонн нефти, а сейчас и вовсе приостановлена.

Более того, эти возможности дополняются целым рядом проектов,

которые можно назвать инфраструктурной поддержкой основных коммуникаций, ведущих через Азербайджан и Грузию на Турцию и Чёрное море. Имеется в виду строительство железной дороги Карс-Ахалкалаки, которая соединит закавказские железные дороги с турецкими, а далее с европейскими железными дорогами; начало транспортировки газа с «Шах-Дениз» в Грецию по-новому газопроводу из Турции, развитие паромной переправы Батуми-Порт Ильичевск, завершение строительства нового терминала в Кулеви.

Азербайджан фактически готов и к приёму нефти с Восточного берега Каспия-Казахстана и Туркменистана. Построенный терминал в Сангачале, который способен принимать 20 млн. тонн казахстанской нефти, а в перспективе мощность этого терминала может быть доведена до 50 млн. тонн ежегодно. В Турции ГНКАР построил в консорциуме с другими компаниями нового нефтеперерабатывающего завода и предполагает строительство на территории этой страны ещё несколько крупных предприятий. Можно уверенно сказать, что инфраструктурно уже созданы условия, чтобы добиться синергетического эффекта от внутрирегионального взаимодействия трёх направлений активности Европейского Союза - Черноморского и Каспийского бассейнов и региона Центральной Азии.

В целом же можно констатировать, что у Евросоюза нет никаких серьёзных проблем с поставками углеводородов из Азербайджана, а трубопроводная инфраструктура страны полностью готова как к прокачке собственных нефти и газа, так и транзиту углеводородов из других стран. Фактически уже существуют достаточные гарантии на заполнение в будущем нефтепровода Баку-Джейхан казахстанской нефтью и соответствующие соглашения по этому поводу подписаны на уровне глав правительств. Предполагаемые объёмы этой нефти для этого маршрута оцениваются в 25-40 млн. тонн ежегодно. Видится перспектива прокачки в Европу и Туркменского газа. На протяжении

всего 2007 года Туркменистан посетило огромное количество высокопоставленных персон из США и Евросоюза, от Хавьера Солана до министров энергетики многих европейских стран. Президент Туркменистана поддерживает все европейские инициативы и даже готов подписать с ЕС Меморандум по энергетическому сотрудничеству.

Прокачка нефти и газа из Центральной Азии является базовым элементом проекта **INOGATE**, который получил отдельное развитие в рамках инициативы **TRASEKA**. Здесь ключевым проектом можно назвать проект «Шахдениз-2», TANAP и TAP с перспективами прокачки в Европу 30 млрд. кубометров газа ежегодно. Проект «Шахдениз-2» представляет новый газопровод, соединяющий Каспийский регион через территорию Турции, Греции с газовым рынком Центральной и Западной Европы. В целом, Азербайджан играет всевозрастающую роль в формировании энергетического коридора Восток-Запад по проекту «Шахдениз-2». TANAP, TAP и БТЭ важные составные части «Южного» газового коридора. Воплощение в жизнь проекта «TAP», для транспортировки в Европу азербайджанского газа, означает реализацию большей части «Южного» газового коридора.

Проект активно поддерживается Европейским Союзом, выделившим инфраструктуры, находящиеся на территории его стран.

Азербайджан под руководством Ильхама Алиева делает главное и ожидаемое для всех игроков мирового рынка энергии - обеспечивает необходимые инвестиции для того, чтобы добыча нефти и газа, их экспорт из Азербайджана был достаточен для поддержания мирового баланса и спроса.

В заключение стоит перечислить основные критерии глобальной энергетической безопасности и собственной энергетической независимости, которым следует Азербайджан:

- Страна использует исключительно собственные ресурсы, не импортируя их. В будущем это дает возможность регионального экспорта не

очень дорогой электроэнергии;

- Азербайджан дает доступ развитым странам-потребителям к собственным

источникам нефти и газа, проводя "дружескую" политику в отношении их компаний,

обеспечивая устойчивость доходов и правовую обеспеченность инвестиций;

- Растущим странам-потребителям Азербайджан дает уверенность, что поток нефти и газа из региона будет расти;

- Странам-транзитерам - Грузии и Турции - Азербайджан дает устойчивый транзитный доход и обеспечивает необходимый уровень диверсификации.

### **3.2. Партнерство Азербайджана с Евросоюзом как важное направление усиления геоэкономической позиции страны**

За последние годы сотрудничество Европейского Союза с Азербайджаном перешло в качественно новую фазу. Этот переход связан с принятием Евросоюзом 1 мая 2004 года "политики новых соседей" или "политики добрососедства" (ENP). В рамках данной политики приоритетным для ЕС является укрепление связей между её соседями на востоке (странами СНГ) и на юге (странами Средиземноморья). В мае 2004 года предложение о сотрудничестве в рамках политики "новых соседей" поступило к Украине, Молдове, Израилю, Иордании, Марокко, Тунису (страны "первого раунда"), а в марте 2005-го – Египту, Ливии, Азербайджану, Армении и Грузии.

Политика "новых соседей" не имеет целью предоставлять перечисленным странам членство в ЕС. Политика "новых соседей" не является политикой расширения границ ЕС. Она направлена на

предоставление странам средств для упрочения внутренней стабильности и безопасности и призвана упрочить двустороннего отношения. В рамках политики “новых соседей” ЕС намерен предоставить этим странам доступ на свои внутренние рынки, предложить им дополнительные торговые льготы и финансовую помощь. В свою очередь соседи ЕС должны продемонстрировать большую приверженность демократическим реформам и принципам рыночной экономики, а также уважения прав человека. В результате расширения Евросоюз начинает непосредственно граничить с соседними странами, в которых наблюдается политическая и социальная нестабильность. ЕС ответными действиями передаёт им своё благосостояние и стабильность в целях, в конечном итоге, укрепления своей собственной безопасности.

Поскольку соседние страны служат транзитными пунктами для переправки нелегальных иммигрантов, а также контрабанды наркотиков и торговли людьми, ЕС помогает роду из них в укреплении законодательства по охране границ и иммиграции.

Евросоюз планирует составить для каждой страны свой так называемый План действий, по которому будут строиться дальнейшие отношения, проводиться контроль за эффективностью осуществления политики “новых соседей”. В 2008 году был создан механизм политики “новых людей” ЕС, который заменил в странах СНГ действующую в настоящее время программу TACIS.

Как заявил комиссар ЕС по вопросам расширения Гюнтер Верхойген, в долгосрочной перспективе планируется создать зону свободной торговли с этими странами – с целью достижения “полной экономической интеграции с ЕС”. По его словам, политика льготного партнёрства с “новыми соседями” на первом этапе предполагает реализацию двусторонних планов, которые позволят сторонам за 3-5

лет сблизиться друг с другом. На реализацию этой программы Еврокомиссия выделила в 2006-2008 годах около 300 млн. евро.

Азербайджан сегодня, благодаря занимаемому стратегическому положению между европейскими странами и Центральной Азией, является крупнейшим торговым партнёром Евросоюза. Политика “новых соседей” знаменует собой значительный шаг вперёд на пути к дальнейшему укреплению сотрудничества между Европейским Союзом и Азербайджаном. Как было отмечено выше, в мае 2004 года Азербайджан наряду с другими странами Кавказа был рекомендован Европейской Комиссией в качестве потенциального партнёра в рамках политики “новых соседей”. Данное предложение было одобрено в июне 2004 года, а в марте 2005 года был составлен Доклад об эффективности политических и экономических реформ, проводимых в Азербайджане при содействии ЕС.

Данный Доклад был составлен с целью дать оценку двусторонним отношениям между ЕС и Азербайджаном с момента подписания и ввода в действие Соглашения о партнёрстве и сотрудничестве. В Докладе представлены результаты этого сотрудничества, и также текущее состояние в отдельных сферах, включению на правах приоритетных в СПС: уровень развития национальной экономики и участие страны в мировом хозяйстве, развитие демократии и роли закона, стабильность в регионе и т.д.

В Азербайджане политика “новых соседей” будет осуществляться на основе существующего между Азербайджаном и Евросоюзом Соглашения, но вместе с тем выйдет за его рамки и станет средством строительства отношений на качественно ином уровне. Это подразумевает углубление экономической интеграции и политического сотрудничества. Ключевые направления, по которым в Азербайджане будет проводиться политика “новых соседей”

отражены в Планах действий, составленных индивидуально для Азербайджана на основе данных и информации, полученных из Доклада, а также с учётом тенденций, по которым осуществлялось сотрудничество в предшествующие годы. С декабря 2005 года осуществлялось обсуждение составляющих Плана действий. На сегодняшний день уже определены его ключевые аспекты, среди которых можно выделить:

- проведение реформ в сфере законодательства, укрепление норм права, демократических структур плюрализма (распределение полномочий между отдельными элементами структуры, реформирование системы самоуправления), приведение избирательных законов в соответствие с демократическими стандартами;

- защита прав человека и независимости СМИ;

- достижение сбалансированного развития национальной экономики;

- улучшение условий для предпринимательской деятельности, а также модернизация государственного сектора;

- реформирование законодательства и система управления налоговых и таможенных структур;

- борьба с коррупцией;

- повышение прозрачности использования и управления нефтяными доходами;

- достижение транспарентности процесса приватизации;

- сотрудничество в рамках сокращения бедности, достижение устойчивого развития и проведение мер по защите окружающей среды;

- содействие вступлению в ВТО;

- решение конфликтов и содействие региональному

сотрудничеству.

Для эффективного осуществления Плана действий необходимым условием указывается поддержка со стороны государства в виде скоординированной макроэкономической политики. Приоритетное значение для внедрения Плана имеет динамичное развитие в стране рыночной экономики, что является одним из важнейших критериев здорового бизнес – и инвестиционного климата в республике. Что касается политической и социальной сфер, то здесь по-прежнему первостепенной важностью является укрепление демократии и уважение прав человека.

В настоящее время для Азербайджана политика “новых соседей” только разворачивается, находится, можно сказать, на начальной стадии, но с учётом проделанной уже работы и перспектив, можно с уверенностью подчеркнуть, что в будущем она станет стратегическим механизмом дальнейшего осуществления сотрудничества Азербайджана с Европейским Союзом.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате изучения проблемы, связанной с задачами усиления геоэкономической позиции страны, можно сделать следующие основные выводы и предложения.

1. В современных условиях, когда мировая экономика и международные экономические отношения характеризуются глобальными переменами, неудержимым процессом глобализации, высокой степенью взаимосвязанности, взаимообусловленности всех сфер мирохозяйственных связей, стратегия экономического развития страны должна учитывать весь комплекс меняющихся внешних условий ее реализации, связанных как с высокой степенью развития интернационализации хозяйственной жизни, так и с учетом геоэкономических реалий современной мировой системы. Поэтому целью этой стратегии является эффективное встраивание экономики страны в мировое хозяйство и процессы глобализации, обеспечивающее максимальное использование в связи с этим преимуществ и минимизацию неизбежных при этом рисков.

2. Исходя из формирования цели стратегии устойчивого экономического развития страны в числе ее конкретных задач можно включить:

- диверсификацию форм и направлений участия страны в мирохозяйственных связях, прежде всего диверсификацию экспорта, расширения географии торговли;

- повышение конкурентоспособности компаний страны путем их включения в международные производственно-сбытовые цепочки;

Усиление позиций страны в наиболее динамичных и перспективных сегментах мирового рынка товаров, услуг и капиталов;

Эффективное геоэкономическое и торгово-политическое позиционирование страны на международной арене, обеспечивающее улучшение условий доступа на внешние рынки;

- устранение препятствий и ограничений для бизнеса во внешнеэкономической сфере;

- модернизацию государственных институтов регулирования внешнеэкономической деятельности, совершенствование механизмов и инструментов разработки и реализации внешнеэкономической политики, в первую очередь стимулирования экспорта и инвестиций.

3. Геоэкономический, производственно-экономический и интеллектуальный потенциал каждой страны позволяет строить внешнеэкономическую стратегию страны путем широкой диверсификации форм и направлений ее участия в международном разделении труда. Диверсификация, с одной стороны, предполагает расширение и улучшение ассортимента торгуемых товаров и услуг, выход на новые рынки с нетрадиционной продукцией, а с другой – использование растущего числа эффективных комбинаций факторов конкурентоспособности для достижения успеха на мировом рынке.

4. Реализация внешнеэкономической стратегии предполагает повышение роли государства в создании благоприятных условий для развития ВЭД через:

- эффективное торгово-политическое и геоэкономическое позиционирование страны в системе мирового хозяйства;

- устранение ресурсных, институциональных, инфраструктурных и иных ограничений и барьеров для развития ВЭД;

- совершенствование институтов, механизмов и инструментов регулирования и координации ВЭД.

Эффективное торгово-политическое и геоэкономическое позиционирование в системе мирового хозяйства предполагает активное продвижение национальных экономических интересов в многосторонних и региональных организациях и форумах, широкое участие в международных торговых и иных переговорах, заключение соглашений о привилегированном

партнерстве, а также либерализационных торгово-экономических соглашений с зарубежными странами, участие в региональных интеграционных процессах.

5. Сегодня Азербайджан идет по пути поиска более эффективного применения своих конкурентных преимуществ, среди которых – растущий потребительский рынок, природные ресурсы и уникальное географическое положение. Необходимо учиться находить такие системные решения, которые позволили бы эффективно увязывать деятельность на мировых рынках с развитием собственной экономики и страны в целом. Собственно в этом и заключается содержание промышленной политики Азербайджана, включая и ее энергетический сектор.

6. Исходя из своего благоприятного геоэкономического положения Азербайджан строит свою внешнеэкономическую стратегию. Это и внешнеэкономическое сотрудничество в области крупных трансрегиональных энергетических проектов, таких как нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан, газопровод Баку-Тбилиси-Эрзурум, , это и транспортно-коммуникационные проекты – ТРАСЕКА, INOGATE. Особо следует отметить трансрегиональный перспективный газовый проект “Шахдениз-2”, TANAP и TAP. Эти наши газовые проекты являются одними из самых крупных энергетических проектов мира. Успешно продолжается и строительство "Южного газового коридора". Все эти работы ведутся скоординированно, по графику, будут завершены к концу 2018 года, и, таким образом, азербайджанский газ будет транспортироваться в соседние европейские страны в еще большем объеме и будут приносить огромные доходы экономике Азербайджана.

Трансрегиональный газовый проект "Южный коридор" в себе объединяет семь стран. Несмотря на это Азербайджан продолжает лидерскую деятельность в этом проекте. Так, в столице Азербайджана Баку уже дважды было проведено заседание Консультативного совета "Южного газового коридора". Для сведения необходимо отметить, что участниками этого проекта являются кроме Азербайджана также Грузия, Турция, Греция,

Болгария, Албания, Италия. Наряду с этим, на очередном этапе предполагается к этому проекту присоединение еще трех балканских стран - Черногории, Боснии и Герцеговины, а также Хорватии.

Таким образом, появляются новые возможности и хорошие перспективы для экспорта азербайджанского газа в будущем в различные страны. Эти транснациональные проекты усиливают геэкономическую позицию Азербайджана, превращая её в страну-лидера в регионе.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Алиев И.Г. Каспийская нефть Азербайджана. М, 2003.
2. Алиев Э. Внешнеэкономическая деятельность современного Азербайджана. Учебное пособие. Баку, 2007.
3. Бабин Э.П., Исаченко Т.М. Внешнеэкономическая политика. М. Экономика, 2006.
4. Евразийское экономическое сообщество. Правовые и экономические основы. Кулматов Т.Ш., Бобоев М.Р. и др. М. 2004.
5. Дайнеко А.Е., Забавский Г.В., Дмитрикович Ф.А. Расширение Европейского Союза: экономические и правовые аспекты. М., 2004.
6. Аббасов И.М. Пути интеграции Азербайджана в мировую экономику. Б, 2004.
7. Миклашевская И., Холопов А. Международная экономика. М., 2004.
8. Жан К., Савона П. Геоэкономика (господство экономического пространства). Пер. с ит. М., 1997, 207 с
9. Бруни Рочка Фульчери. Геоэкономический фактор в финансовых отношениях с зарубежными странами -1997.
10. Серджо Фиоре. Институциональная организация геоэкономической конкуренции -1997.
11. Кочетов Э.Г. Геоэкономика. (Освоение мирового экономического пространства). – 1999.
12. Косолапов Н. Глобализация: территориально - пространственный аспект // МЭИМО.- 2005. №6
13. Мартынов Б.Ф. Международные отношения и безопасность в эпоху глобализации // Латинская Америка.-2001.-№7
14. Раковский С.Н. Международные организации в начале XXI века // География в школе.-2001. №7.

15. Сергунин А.А.Международная безопасность : новые подходы и концепты // Полис .-2005.№6.
16. Терентьев Н.Мироустройство начала XXI века // МЭИМО .-2004.№10.
17. Международная экономическая интеграция. Учебное пособие. Под ред. Н.Н. Ливенцева
18. Максаковский В.П. Географическая картина мира. М..2003.
19. Всемирная торговая организация и национальные экономические интересы. Под.ред. И.С. Королева. М..2003.
20. Страны и регионы мира. Экономико-политический справочник. Под.ред. А.С. Булатова. М..2007.
21. Государственное регулирование рыночной экономики. Учебник. Под общ. ред. В.Кушлина. М., 2003.
22. Герчикова И.Н. Международные экономические организации: регулирование мирохозяйственных связей и предпринимательской деятельности. М..2000.
23. Əliyev A.Ə. Azərbaycanın xarici ticarət-iqtisadi əlaqələri. Bakı, 2001.
24. Ə. Həsənov. Müasir beynəlxalq münasibətlər və Azərbaycanın xarici siyasəti. Bakı.. 2005.
25. G. Gənciyev. BİM: Müasir vəziyyət və inkişaf problemləri. Bakı..2005..
27. Vəliyev D.Ə. Azərbaycanın qlobal iqtisadiyyata inteqrasiyası. Bakı..2008.

## **Xülasə**

Magistr dissertasiyası Azərbaycanın geoiqtisadi mövqeyinin gücləndirilməsi vəzifələrin və istiqamətlərin müəyyən edilməsinə həsr olunub. İşin birinci fəslində geoiqtisadi mövqeyinin mahiyyəti və onun müasir şəraitdə ölkənin davamlı iqtisadi inkişaf strategiyasının formalaşdırılmasında rolu araşdırılır. İşin ikinci fəslində Azərbaycanın geoiqtisadi mövqeyinin gücləndirilməsində xarici ticarətin rolunun tədqiqinə həsr olunur. Burada xüsusilə qeyd olunur ki, ölkənin Dünya Ticarət Təşkilatına qəbul edilməsi zəruridir və müasir geoiqtisadi inkişafın tələblərinə cavab verir. İşin üçüncü fəslində Azərbaycanın geoiqtisadi mövqeyinin gücləndirilməsinin perspektiv istiqamətləri tədqiq olunur. Burada ölkənin tranzit potensialı, o cümlədən perspektiv transregional qaz layihələri təhlil edilir. Eyni zamanda, Azərbaycanın dünya iqtisadiyyatının güc mərkəzi olan Avropa İttifaqı ilə əməkdaşlığına, onun ölkənin geoiqtisadi mövqeyinin gücləndirilməsində rolu araşdırılır.

## **Summary**

Master dissertation is devoted to the definition of the geo-economic position of Azerbaijan Republic. In the first chapter were studied the essence of geo-economic position and its role in the formation of the sustainable economic development strategy of our country.

The second chapter is devoted to the role of the foreign trade on the strengthening of geo-economic position and emphasized that the membership to the WTO is very important in the context of current geo-economic condition.

In the third chapter were studied prospects for the strengthening of the geo-economic position of the Azerbaijan Republic. In this chapter is analyzed transit potential and future trans-regional gas projects of Azerbaijan. At the same time, in the dissertation were investigated the role of the cooperation with the European Union on the strengthening of geo-economic position of the country.

## Реферат

**Актуальность исследования.** Формирование стратегии устойчивого экономического развития страны в условиях интеграции в мировую экономику является одной из главных задач, стоящих перед каждой страной, приобретшей свой суверенитет, в том числе и перед Азербайджаном. И это понятно, поскольку, с одной стороны, настоятельно необходимо выработать государственную внешнеэкономическую стратегию, определяющую участие Азербайджана на современном этапе интернационализации глобальной экономики в процессе международного разделения труда, обеспечение выхода ее фирм и предприятий на новые рынки, с произведенной в соответствии с мировыми стандартами конкурентоспособной продукцией, качественное совершенствование отраслевой и географической структуры экспортного потенциала страны.

С другой стороны, следует обеспечить правовые, экономические и организационные условия эффективной внутриэкономической деятельности для каждого хозяйствующего субъекта, формирование идентичной для предпринимательской деятельности рыночной инфраструктуры, а также содействие в подготовке и переподготовке квалифицированных кадров по всем направлениям экономической деятельности. При этом в современных условиях, когда мировая экономика и международные экономические отношения характеризуются глобальными переменами, неудержимым процессом глобализации, высокой степенью взаимосвязанности, взаимообусловленности всех сфер мирохозяйственных связей, стратегия устойчивого экономического развития страны должна учитывать весь комплекс меняющихся внешних условий ее реализации, связанных как с высокой степенью развития интернационализации хозяйственной жизни, так и с учетом геоэкономических реалий современной мировой системы. В XXI веке на смену геополитике приходит уже геоэкономика, которая выдвигает в противовес первой проблему повышения национальной

конкурентоспособности. В геоэкономике на передний план выдвигаются и становятся решающими такие факторы как емкость рынков и доминирование на них, миграция товаров, капиталов, услуг и рабочей силы, интернационализация производства и кооперационные связи. Поэтому Азербайджан идет по пути поиска более эффективного применения своих конкурентных преимуществ, среди которых растущий потребительский рынок, природные ресурсы и уникальное географическое положение. В этой связи исследование геоэкономического подхода к стратегии устойчивого экономического развития страны, в том числе такого важного фактора как геоэкономическая позиция страны и направления ее усиления, имеет для Азербайджана, активно интегрирующего в мировую экономику, актуальное как теоретическое, так и практическое значение. .

**Цель и задачи исследования.** .В работе была поставлена цель на основе изучения тенденций и процессов в современной системе международных экономических отношений сформулировать цели, задачи и основные направления формирования стратегии экономического развития страны с учетом геоэкономического подхода, в том числе такого важного фактора как геоэкономическая позиция страны, с тем чтобы выявить направления ее усиления.

Для достижения указанной цели в магистерской диссертации ставятся и решаются следующие основные задачи:

- раскрывается геоэкономическая позиция и ее роль в формировании стратегии устойчивого экономического развития страны в условиях глобализации;

- анализируется роль внешней торговли в усилении геоэкономической позиции Азербайджана, в этой связи обосновывается необходимость вступления страны в ВТО;

- исследуется транзитный потенциал Азербайджана и его роль в усилении геоэкономической позиции страны в современных условиях;

- раскрывается роль международного сотрудничества, в том числе партнерства с Евросоюзом как важного направления усиления геоэкономической позиции Азербайджана.

**Предметом исследования** являются закономерности международных экономических отношений, характеризующие состояние геоэкономической позиции страны. **Объектом исследования** являются направления и задачи усиления геоэкономической позиции Азербайджана с целью достижения устойчивого экономического развития.

По **структуре** работа состоит из 3-х глав, каждая из которых подразделяется на несколько параграфов, а также введения и заключения. **Во введении** раскрываются актуальность, цели и задачи, предмет и объект, научная новизна исследования, а также его методологическая и теоретическая основа. **В первой главе работы** рассматриваются геоэкономическая позиция и концептуальные основы формирования стратегии устойчивого экономического развития страны.

**Вторая глава работы** посвящена анализу роли внешней торговли в усилении геоэкономической позиции Азербайджана. Здесь особое место уделено необходимости вступления страны в ВТО.

**В третьей главе работы** дается характеристика основным перспективным направлениям усиления геоэкономической позиции Азербайджана. Рассматривается транзитный потенциал страны, в том числе трансрегиональные энергетические проекты и их роль в усилении геоэкономической позиции Азербайджана. Отдельный параграф посвящен партнерству Азербайджана с Евросоюзом как важного направления усиления геоэкономической позиции страны.

**В заключении** в емкой форме приводятся выводы и предложения по исследуемой проблеме.

**Научная новизна исследования** заключается в следующем:

- рассмотрены концептуальные основы стратегии устойчивого экономического развития страны с учетом геоэкономического подхода, показана роль геоэкономической позиции в формировании этой стратегии:

- проведено комплексное исследование геоэкономической позиции Азербайджана, выявлены основные направления её усиления, в том числе за счет расширения и качественного совершенствования внешней торговли, транзитного потенциала, а также развития партнерства с одним из ведущих центров мировой экономики- Евросоюзом.

В качестве **информационной основы** исследования выступают материалы и статистические данные Министерства Экономики, Государственного Таможенного Комитета, Государственного Комитета по Статистике Азербайджанской Республики, материалы ВТО и других международных организаций, а также интернет-ресурсы.