

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ**

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

Русская Экономическая Школа

Кафедра: «Экономика»

Специальность: «Мировая Экономика»

ВЫПУСКНАЯ РАБОТА

**Тема: Роль нефтегазовых ТНК в современной
экономике Азербайджана**

Выпускник (гр. 815):	Мамедова Айдан Эльчин гызы
Руководитель:	к.э.н., доц. С.М.Мамедова
Руководитель программы:	к.э.н., доц. С.М.Мамедова
Заведующий кафедрой:	д.э.н., проф. М.А.Ибрагимов

Баку - 2018

Оглавление

Введение	3
-----------------------	----------

Глава 1. РАЗВИТИЕ НЕФТЯНЫХ ТНК И НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ НЕФТЯНОГО СЕКТОРА АЗЕРБАЙДЖАНА

1.1. Роль нефти и газа на мировом рынке энергоресурсов.....	..5
1.2. Мировые нефтегазовые корпорации и их участие на мировом рынке энергоресурсов	15
1.3. Специфика нефтяных транснациональных корпораций и мирового рынка энергоресурсов	22

Глава 2. ВЛИЯНИЕ И РОЛЬ ГЛОБАЛЬНЫХ НЕФТЕГАЗОВЫХ ТНК В РАЗВИТИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА

2.1. Основные направления транснационализации нефтегазовой отрасли Азербайджана	33
2.2. Привлечение иностранных инвестиций для реализации крупных энергетических проектов Азербайджана.....	42
2.3. Уменьшение зависимости от экспорта энергоресурсов – как основа экономической модели развития Азербайджана	55

Заключение.....	..59
------------------------	-------------

Список использованной литературы.....	..61
----------------------------------------------	-------------

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования: Значительный и превышающий уровень мирового потребления нефти и газа является главной причиной, которая может привести к скорейшему истощению нефтяных запасов. Такая ситуация привела к тому, что мировая нефтегазовая промышленность на сегодняшний день является не просто производителем главных видов энергетического сырья, но и главным экономическим и политическим механизмом решения многих мировых проблем. Это, конечно же, позволяет многим нефтяным странам получать ощутимые дивиденды. Но серьезные рыночные скачки приводят к серьезным мировым шокам, которые в той или иной степени негативно сказываются не только на экспортерах, но и на импортерах, поскольку почти 70% промышленности базируется именно на использовании нефтяной продукции. Безусловно, что в данном направлении предполагается тесное сотрудничество с крупными нефтяными транснациональными компаниями, которые в принципе контролирует почти 80% мирового рынка энергоресурсов. В данной сфере выявляются сложные задачи выстраивания эффективного сотрудничества с ведущими нефтяными ТНК. На сегодняшний день наиболее приемлемым решением является договоренность о справедливом разделе произведенной продукции, условия которой были заложены в «Контракте Века». Так, заключенный договор «Контракт о долевом распределении добычи стал важным этапом в области крупного привлечения прямых иностранных инвестиций. «Контракт Века» был в первую очередь направлен на экономическое использование ресурсного потенциала Азербайджана для достижения макроэкономической стабильности и обеспечения будущего развития национальной экономики страны.

Статистические данные указывают на то, что эксплуатация нефтегазовых ресурсов Азербайджана все время повышается, поэтому повышается стратегическая особенность Азербайджана на мировом энергетическом рынке. Кроме того, объем активов ГНФ, превысил 11 млрд

долларов США и ясно, что ежегодно эти средства будут повышаться, что можно принять как успешное развитие нефтяной стратегии.

На сегодняшний день государство осуществляет различные программы и концепции, направленные на более эффективное использование запасов в нефтяном секторе. Так, 6 декабря 2016-го года Президент Ильхам Алиев утвердил важнейший документ «Стратегические дорожные карты национальной экономики и основных секторов экономики, где обозначено развитие нефтяной и газовой промышленности, это означает, что нефтегазовая энергетика все еще будет иметь высокую прерогативу в создании конкурентоспособных качеств нашей экономики.

Так, обнаружение в «Шахдениз» крупного газового месторождения позволило Азербайджану заявить о себе всему миру, как о крупном игроке в газовом секторе мировой экономике. Это позволило инициировать такие проекты, как Баку – Тбилиси – Эрзурум, ТАНАП и ТАП.

В связи с этим тема выпускной работы является актуальной и затрагивает вопросы, которые являются стратегическими в плане развития мировой экономики на перспективу в период серьезного разворачивания глобальных процессов.

Цель и задачи выпускной работы заключается в раскрытии сущности нефтегазовых ТНК, оперирующих на мировом рынке нефти и газа. Проанализировать влияние нефтегазовых компаний на национальную экономику Азербайджана, проследить динамику ПИИ и определить взаимодействие их в международных транспортных и энергетических проектах.

Методология исследования: были использованы методы статистического, хронологического характера, методы индукции и дедукции.

Структура работы, состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованной литературы. Общий объем работы – 64 стр., 5 рисунков и 7 таблиц.

ГЛАВА 1. РАЗВИТИЕ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ НЕФТЯНОГО СЕКТОРА АЗЕРБАЙДЖАНА

1.1. Роль нефти и газа на мировом рынке энергоресурсов

Глобализация стало основой существования всех составных частей национальной экономики, их комплексов, отдельных отраслей и, самое главное, предприятий, которые, участвуя в сложной конкурентной борьбе, в большинстве своем вынуждены активно внедряться в мировые процессы транснационализации производства.

Наиболее сложные процессы транснационализации за последние 100 лет развития мировой экономики, наблюдаются в отраслях энергоресурсов, а именно в нефтегазовой промышленности.

Нефть и природный газ в совокупности обеспечивают более половины мировой энергии, что обуславливают их огромную необходимость в развитии мировой экономики. Снижение производства нефти и природного газа и их истощение приведет к остановке основных глобальных производственных систем, что вызовет полнейший коллапс и невозможность дальнейшего развития мировой экономики. Даже, несмотря на наличие возобновляемой и альтернативной энергии, нужно согласиться с тем фактом, что их наличие ни как не сможет заметить не только их объем, но и объем высвобождаемой энергии от нефти и газа.

Без достаточного обеспечения нефтегазовыми ресурсами страны становятся сильно уязвимыми от других стран, что предрекает им быть экономически и политически слабыми. В таких условиях, национальная экономика будет напрямую контролироваться ценой экспорта нефти и газа. Это исторически было так, прежде чем гидравлический разлом привел к энергетической независимости страны. Нефть в основном контролируется со стороны ОПЕК, конгломератом нефтедобывающих стран, которые в течение

некоторого времени сотрудничали с «ценовой фиксацией» нефтяной промышленности.

Чтобы понять, как работает нефтегазовая промышленность, важно также понять, как она изменилась с течением времени. Ключевым фактором в развитии отрасли является тот, кто контролирует ключевой актив, запасы нефти и газа. История нефтяной промышленности является одним из радикальных сдвигов в контроле и доминировании.

В 1860 году полковник Эдвин Дрейк стал первым американцем, по крайней мере, так говорится во многих источниках, который начал проводить коммерческое разведывательное бурение с целью поиска нефти в США . 156 лет назад он в городе Титусвилле в штате Пенсильвания запустил современную нефтегазовую отрасль, которая на сегодняшний день приносит миллиардные доходы в год, и обеспечивает тысячи рабочих мест во всем мире и подпитывает мировую экономику.

В 1860 году инженеры начали строить газовые двигатели, стимулируя автомобильную промышленность и внедряя способы транспортировки людей и товаров. История нефти и газа является надежной, которая охватывает почти все континенты и совпадает с крупными мировыми событиями, которые формируют бизнес, культуру и многое другое.

Давайте рассмотрим историю нефти и газа в прошлом веке.

1. 10 января 1901 года - капитан Энтони Ф. Лукас обнаружил нефть на Шпиндлетто-Хилл в Техасе. Это открытие запустило нефтяной бум в Техасе и вскоре обеспечило позицию Соединенных Штатов в качестве мирового производителя нефти.
2. В октябре 1908 года была создана первая модель Ford Model T, что делает его доступным для обычного человека для приобретения собственного автомобиля. Первоначально модель T могла работать на бензине, керосине и этаноле, но вскоре бензин стал предпочтительным выбором для топлива.

3. В 1914 году Премьер-министр Уинстон Черчилль покупает 51% англо-персидской нефтяной компании для британского правительства, чтобы обеспечить наличие запасов нефти для военно-морского флота страны, ведущего к Первой мировой войне.
4. В январе 1919 г. - Спрос на бензин превосходит спрос на керосин.
5. В январе 1954 года на рынок выходит самый первый автомобиль для впрыска топлива, выпускаемый Mercedes-Benz.
6. В 1954 году Совет англо-иранской нефтяной компании меняет название компании на British Petroleum, образуя один из крупнейших нефтяных конгломератов в мире.
7. 10 - го сентября 1960 г. Была создана Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) целью которого была противостояние крупнейшим нефтяным компаниям и предоставление странам суверенных прав на их природные ресурсы, главным образом на нефть и газ.
8. В октябре 1973 года, Организация стран-экспортеров нефти объявила об эмбарго на нефть, в результате чего стоимость нефти на баррель увеличилось с 3 до 12 долл. США. Это привело к глобальному нефтяному кризису.
9. В 1979 году в результате Иранской революции происходит значительное сокращение добычи нефти, которая вызывает кризис в Соединенных Штатах. Стоимость нефти увеличивается в более чем в два раза и это приводит к тому, что владельцы автомобилей создают длинные очереди на заправочных станциях.
10. В 1980 году Саудовская Аравия приобретает 100% акций Saudi Aramco, которая считается самой дорогой компанией в мире. На сегодняшний день компания Saudi Aramco имеет крупнейшие в мире доказанные запасы сырой нефти.
11. В период 2-4 августа 1990 года, Ирак вторгся в Кувейт, обвинив страну в краже иракской нефти за счет использования скошенного бурения.

12. В январь 1997 году введен первый гибридный дорожный автомобиль массового производства - Toyota Prius.
13. В мае 1997 года - Джордж Митчелл, используя метод «slickwater fracking», тем самым снижая затраты на бурение нефтяной скважины с 375 000 долл. США на скважину до 85 000 долл. США.
14. В декабре 2002 года произошла Национальная забастовка в Венесуэле, которая привела к остановке добычи нефти в стране, и это привело к глобальному увеличению стоимости нефти.
15. В июле 2004 года, Соединенные Штаты добились нового рекордного показателя, импортируя 11,3 млн баррелей нефти в день.
16. 25 октября 2004 года - Нефть достигла рекордной цены в \$ 55,67 за баррель. Рост цен объясняется опасениями, связанными с высоким спросом, потенциальными нарушениями поставок на Ближнем Востоке и ущербом на побережье Мексиканского залива от урагана Ивана.
17. 13 июля 2006 г. - Нефть достигла рекордного уровня в 78,40 доллара за баррель из-за предложения и мировых политических проблем.
18. Январь 2007 г. - Honda создает первый водородный топливный элемент в ответ на повышение цен на нефть.
19. 11 июля 2008 г. - Проблемы с поставками и ослабление доллара США привели к тому, что цена на нефть за баррель достигла рекордного уровня в 147,27 доллара.
20. 20 ноября 2008 г. - цена на нефть падает ниже 50 долларов за баррель.
21. 19 января 2009 г. - Цены на нефть продолжают падать, достигнув минимума в 34 доллара за баррель.
22. 2009 год. Снижение цен на природный газ в Северной Америке приводит к значительному сокращению газового бурения как в Канаде, так и в США.
23. 12 октября 2010 г. - После разлива нефти BP Соединенные Штаты сняли свой запрет на глубоководное бурение в Мексиканском заливе.

24. Январь 2012 г. - Цены на природный газ в Северной Америке упали до самого низкого уровня за десятилетие из-за роста добычи из пластов сланцевого газа.

Джон Д. Рокфеллер, который начал свою карьеру в области переработки, стал первым «бароном» в отрасли в 1865 году, когда он основал Standard Oil Company. К 1879 году Standard Oil контролировала не только 90% нефтеперерабатывающих мощностей Америки, но и трубопроводы и системы сбора. К концу 19-го века доминирование Standard Oil выросло до разведки, добычи и маркетинга. Сегодня ExxonMobil является компанией-преемником Standard Oil.

В то время как Рокфеллер строил свою империю в США, семьи Нобеля и Ротшильдов конкурировали за контроль над производством и переработкой нефтяных богатств Азербайджана. В поисках глобальной транспортной сети для продажи своего керосина Ротшильды заказали первые нефтяные танкеры у британского трейдера Маркуса Самуэля. Первый из этих танкеров был назван Murex, после типа ракушки, и стал флагманом Shell Transport and Trading, который Самуэль образовал в 1897 году.

Компания Royal Dutch Petroleum начала свою деятельность в голландской Ост-Индии в конце 1800-х годов, а в 1892 году была открыта деятельность в области производственной, конвейерной и перерабатывающей деятельности. В 1907 году Royal Dutch и Shell Transport and Trading согласились сформировать Royal Dutch Shell Group.

Также в 1907 году открытие нефти в Иране британским бывшим золотодобытчиком и ближневосточным шахом привело к включению англо-персидской нефтяной компании. Британское правительство приобрело 51% компании в 1914 году, чтобы обеспечить достаточную нефть для Королевского флота в годы, предшествовавшие Первой мировой войне. В 1954 году компания стала British Petroleum и сейчас является BP.

Сегодня эти три компании - ExxonMobil, Shell и BP - считаются крупнейшими «супер-корпорациями».

В Соединенных Штатах в 1901 году в результате обнаружения нефти в Техасе были открыты такие компании, как Gulf Oil, Техасо и другие. Преобладание Соединенных Штатов в эту эпоху было проиллюстрировано тем фактом, что независимо от того, где добывалась нефть в мире, ее цена была установлена на уровне нефти добываемого в Мексиканском заливе.

Начиная с Первой мировой войны, нефть стала стратегическим источником энергии и огромным геополитическим механизмом влияния на другие страны. В 1930-х годах Gulf Oil, BP, Техасо и Chevron участвовали в различных разведывательных проектах, которые сделали крупные открытия нефти в Кувейте, Саудовской Аравии и Ливии.

Основываясь на этих открытиях, был сформирован картель из семи компаний, который контролировал мировой нефтегазовый бизнес на протяжении большей части двадцатого века. В качестве «Семи сестер» были представлены: Экхон (первоначально Standard Oil), Royal Dutch / Shell, BP, Mobil, Техасо, Gulf и Chevron.

Начиная с 1950-х годов произошли многочисленные сдвиги, которые передали контроль над добычей нефти и газа и ценообразования от «Большой нефти» и стран, потребляющих нефть, в нефтедобывающие страны.

Правительства многих нефтедобывающих стран, особенно на Ближнем Востоке и в Южной Америке, видели Интегрированные нефтяные компании (МОК), действующие там как инструменты их стран происхождения (как правило, в США или в европейских странах). Как по экономическим, так и по геополитическим соображениям лидеры стран-производителей начали утверждать свои полномочия по контролю над нефтегазовыми ресурсами своих стран (и сопутствующим богатством).

Чтобы выразить свою новообретенную власть, в 1960 году правительства Венесуэлы, Саудовской Аравии, Кувейта, Ирака и Ирана основали Организацию стран-экспортеров нефти (ОПЕК) для ведения

переговоров с МОК по вопросам добычи нефти, цен на нефть и будущие права на концессию.

В течение первого десятилетия существования, влияние ОПЕК было минимальным. Но повышение цен на нефть обусловило получение огромных доходов, что позволило приобрести странам-членам ОПЕК экономическую независимость. В начале 1970-х годов на основе растущего спроса на энергию, а также в связи с пересмотром условий ведения бизнеса в Ливии Муаммаром аль-Каддафи и четвертой арабо-израильской войной ситуация изменилась. Главным образом на политической карте мира. Начиная, с этого периода нефть стала непосредственным фактором политических баталий между странами.

ОПЕК представляет значительную политическую и экономическую силу. По их оценкам, 81% запасов нефти в мире принадлежит их членам.

Отметим, что Саудовская Аравия имеет большинство резервов ОПЕК, за которыми следуют Иран и Венесуэла. За пределами ОПЕК имеются другие крупные нефтяные запасы, в том числе Северное море (контролируемое Великобританией, Норвегией, Данией, Германией, Нидерландами), нефтяные пески Канады и глубоководные резервы у Бразилии и в Мексиканском заливе.

ОПЕК, базирующаяся в Вене, была создана в первую очередь в ответ на попытки западных нефтяных компаний снизить цены на нефть. ОПЕК позволяет нефтедобывающим странам гарантировать свои доходы путем координации политики и цен. Членство в ОПЕК дает престиж страны в глазах мирового сообщества.

США исторически видели ОПЕК как угрозу его поставке дешевой энергии, так как картель способен устанавливать высокие мировые цены на нефть по своему усмотрению. Кроме того, действующая в США политика снижения зависимости от нефти Ближнего Востока, доминирующей в ОПЕК, может представлять дипломатические проблемы с теми странами, которые связаны с интересами США.

Предостережение с участием ОПЕК заключается в том, что страны-члены не могут устанавливать индивидуальные квоты на производство. Это может быть хлопотно, потому что политические интересы и экономические соображения сильно различаются в разных странах.

Сегодня членами ОПЕК являются: Алжир, Ангола, Эквадор, Иран, Ирак, Кувейт, Ливия, Нигерия, Катар, Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Венесуэла.

В конечном счете, сила ОПЕК не только изменила контроль над производством и ценообразованием от западных МОК до стран-производителей, но и ознаменовала начало нынешней эры национальной нефтяной компании (НОК).

Усиление поставок, растущий спрос, высокие цены на нефть и природный газ, а также изменение геополитического климата способствовали растущему доминированию национальных нефтяных компаний. Этот новый мир становится все более сложным и политическим, с Венесуэлой и Россией в качестве представительных примеров.

Решение Уго Чавеса в 2007 году отказаться от производственных соглашений и других форм сотрудничества с МОК в Венесуэле ужесточило контроль над текущей производительностью и доступом к резервам правительством PDVSA (Национальная нефтяная компания Венесуэлы).

То же самое в России, где правительство укрепило позиции Газпрома, контролируемого государством газового конгломерата, до отказа от контрактов с МОК.

В 1972 году на долю МОК и основных независимых участников приходилось 93% мирового производства, в то время как NOCs составляли 7%. Сегодня баланс почти полностью изменился, поскольку ННК теперь контролируют 73% гораздо большего объема мировой добычи нефти и газа.

Технологические прорывы в нетрадиционной добыче нефти и газа за последние 15 лет изменили североамериканский энергетический ландшафт. Эти события также открыли широкие новые возможности во всем мире, что

усложняет динамику мировых поставок и политические режимы, включая доминирование ОПЕК.

Эти крупные прорывы произошли в областях горизонтального бурения, подводной техники (особенно добычи глубокой воды) и гидравлического разрыва.

Гидравлический разрыв или френсинг - это процесс впрыскивания воды, химических веществ и песка в скважины. Результирующие трещины в окружающих формах сланцевых пород позволяют углеводородам выходить из строя.

В 1997 году Митчелл Энерджи выполнил первый slickwater frack. Этот метод существенно снизил стоимость скважин с гидравлическим разрывом, что привело к буму в североамериканском производстве нефти и газа.

В течение следующих десяти лет эта техника была усовершенствована и сочеталась с достижениями в горизонтальном бурении. В результате этого производства в сочетании с глобальным замедлением экономики в то время привело к снижению внутренних цен на природный газ на 85% - с более чем 13,00 долларов США за миллион фунтов стерлингов в 2008 году до менее 2,00 долларов США в 2012 году.

Хотя эти цены являются проблематичными для производителей, они создали недорогое конкурентное преимущество в области производства и химической переработки, которое имеет глобальные последствия. Другие последствия настойчиво низких цен на природный газ включают:

Быстрый переход от угля к газовым электростанциям (с меньшими выбросами в качестве дополнительного результата)

Переоценка потоков сжиженного природного газа (СПГ) по мере того, как США переключается с импортера на экспортера

Ускоренное преобразование в природный газ в качестве транспортного топлива для коммерческих флотов (и пассажирских транспортных средств в гораздо меньшей степени)

Неблагоприятное воздействие на экономику возобновляемых источников энергии, поскольку газовые установки работают недорого и чисто по сравнению с углем

В приведенных выше данных EIA показано, как быстро развиваются эти технологии и проводятся глобальные расчеты запасов нефти и газа.

Гидравлический разрыв не был без противоречий на политической и экологической аренах. Этот процесс очень интенсивен и интенсивный, и одна скважина может потреблять до 5 миллионов галлонов воды.

Некоторые общие буровые зоны уже сталкиваются с проблемами локального водоснабжения, что приводит к проблемам, связанным с напряжением водоснабжения и необходимостью закупок воды. Кроме того, воздействие химических веществ в фрикционной жидкости на запасы подземных вод в дополнение к обработке использованной воды фракса было предметом озабоченности местных общин с экологической точки зрения.

Эти проблемы привели к неравномерному использованию этой технологии из разных стран и между странами, поскольку политики взвешивают конфликтующие группы. Эта динамика изменения по-прежнему оценивается на мировом рынке.

Влияние на нынешние политические режимы еще не полностью осознается, поскольку такие страны, как США, стремятся к энергетической независимости. Добыча нефти и газа в США выше, чем в любое время за последние 20 лет, и страны-экспортеры нефти внимательно следят за этими событиями.

С технологическими прорывами 20-го века нефть стала предпочтительным источником энергии. Ключевыми движущими силами этого преобразования были электрическая лампочка и автомобиль. Автомобильная собственность и спрос на электроэнергию росли экспоненциально, а вместе с ними и спрос на нефть.

Сила ОПЕК не только переместила контроль над производством и ценообразованием от западных МОК к странам-производителям, но и

ознаменовала начало нынешней эры Национальной нефтяной компании (НОК). NOCs теперь контролируют 77% гораздо большего объема мировой добычи нефти и газа, чем ранее доминирующие МОК.

Новая эра нефти и газа смещает власть от ОПЕК и других экспортеров, поскольку страны обращают внимание на внутреннее производство и энергетическую независимость. Технологические прорывы в ГРП, горизонтальном бурении и глубоководном производстве открывают потенциал для обширных запасов в новых районах.

1.2. Мировые нефтегазовые корпорации и их участие на мировом рынке энергоресурсов

За последние 5 лет в развитии мировой экономики происходили знаменательные события, которые изменили облик мирового рынка нефти и газа. Так, в 2014 году акции так, называемых “Big Oil Company” упали в цене примерно на 25%, также снизилась их среднегодовая прибыль. Такая ситуация повлияла на деятельность портфельных инвесторов, которые всегда интересовались акциями крупнейших в мире нефтяных компаний.

В то же время следует заметить что, даже тогда когда цены на нефть сократились вдвое, производство в “Big Oil Company” по-прежнему растет. Так, если в июле 2014 года добыча нефти в США составляла 8,75 млн баррелей в сутки, то через год выпуск нефти в США вырос до 9,69 млн баррелей в сутки. Надо заметить, что это является самым высоким показателем в течение 45 лет. До этого в США производство сокращалось более чем на полмиллиона баррелей в сутки почти до 9,07 млн баррелей. Говоря о глобальном производстве, то оно продолжает расти, с 92,4 млн баррелей в сутки в 2014 году мировая добыча нефти выросла до 94,8 млн баррелей в сутки.

Основным фактором всплеска производства является то, что большая часть относится не к национальным нефтяным компаниям стран-членов

ОПЕК. Несмотря на то, что национальная нефтяная компания Саудовской Аравии, Saudi Aramco, остается бесспорным лидером в мире по производству нефти, но именно западные и российские компании в течение последних нескольких лет увеличили объемы производства.

В то же время следует заметить, что, наибольшим вкладом в новую глобальную добычу нефти стали США, где бум сланцевой нефти прибавил более 4 млн. баррелей в сутки нового производства с 2010 года. В общей сложности около двух десятков стран увеличили добычу нефти за последние пять лет, включая Саудовскую Аравию, Канаду, Объединенных Арабских Эмиратов, Ирака, Кувейта и России.

С точки зрения корпоративной основы, то многие компании, ответственные за увеличение производства, сегодня входят в список 25 крупнейших в мире государственных нефтегазовых компаний.

В верхней части списка доминируют российские компании, которые основаны на самых последних опубликованных производственных данных, на которые приходится больше продукции, чем в любом другом регионе. Россия десятилетиями являлась крупным производителем нефти и газа, и когда в 1990-х годах была приватизация, было создано несколько чрезвычайно крупных компаний, конкурирующих со многими мировыми нефтяными компаниями.

У США есть семь компаний, входящих в топ-25, больше, чем в любой другой стране, во главе с ExxonMobil ХОМ -0,6%, которая является третьим по величине в мире производителем нефти и газа в мире.

Следует отметить, что Китай также входит в пятерку лучших мировых нефтедобывающих стран. Так, Petro China, производит почти столько же моторного масла, как и ExxonMobil, и является одной из трех китайских компаний в Топ-25.

Европейские страны хорошо представлены в списке, так как четыре из шести интегрированных «супер-компаний» в мире располагаются в Европе. Крупнейшей из этой группы является BP, по-прежнему занимающая 5-е

место среди крупнейших производителей нефти и газа в Топ-25, несмотря на многочисленные распродажи со времен катастрофы на нефтяной платформе «Deepwater Horizon».

На основе данных S & P Global Market Intelligence, нужно сказать, что по всему миру ведут свою деятельность 2 367 энергетических компаний и которые активно участвуют в листинге ведущих фондовых бирж мира. Таким образом, еще раз можно убедиться в том, что крупные иностранные инвесторы на основе использования своих капиталов вкладывают свои средства по всему мировому энергетическому сектору и фондовым биржам. Номера продукции представлены в виде баррелей нефтяного эквивалента (BOE). Это преобразует энергетическое содержание нефти компании, жидкостей природного газа (NGL) и природного газа в баррель нефтяного эквивалента. Например, в случае природного газа около 6000 кубических футов представляет собой энергетический эквивалент одного барреля нефти.

На сегодняшний день нефтяные ТНК контролируют от 1/3 до половины всего нефтегазового промышленного производства в мире, 2/3 международных торговых операций¹.

Рисунок 1.

Виды нефтяных ТНК



¹ [<http://unctad.org/en/Pages/Publications/TradeandDevelopmentReport.aspx>]

Примерно 500 энергетических транснациональных корпораций направляют более чем 80% всех прямых зарубежных инвестиций в мире на развитие своих компаний и их филиалов [81]. Так, как показано на рисунке 1. в период интенсификации глобальных процессов в экономике страны стали вести целенаправленную политику привлечения транснационального капитала не только с целью повышения экспортного потенциала, но и создания собственных ТНК. Развивающиеся страны на основе имеющихся ресурсов регионализации и интернационализации стимулируют процессы транснационализации своих компаний. На наш взгляд, уже наличие одного филиала или же дочерней компании за рубежом дает нам право называть эту компанию транснациональной. Последующая деятельность приводит к усложнению конкурентоспособности в геополитическом пространстве реагировании данной страны, что позволяет усилению ТН-ой компании до уровня корпорации с наличием нескольких, более 5-6-ти филиалов и дочерних компаний. (рис.1.74.)

В результате конкурентной борьбы и упрочения позиций достигается уровень многонациональности, когда деятельность данной компании отвечает интересам нескольких государств. Глобальный уровень достигается, когда компания входит в узкий круг участников олигополистического рынка, имеющих непосредственное влияние на ценообразование в мировом рынке и по сути дела на все мировые процессы, поскольку имеют возможность влиять на спрос.

К таким корпорациям мы можем причислить корпорации-гиганты нефтяного, автомобильного мирового рынка. Как правило, именно эти корпорацию имеют высокий индекс транснационализации и высокий рейтинг, что позволяет их акциям активно участвовать в мировых фондовых рынках.

Поэтому именно эти корпорации оказывают непосредственное влияние на мировую финансовую систему. Так, в «Гарвард бизнес-ревю» были опубликованы данные, согласно которым на каждый доллар, который обращается в реальном секторе экономики, приходится до пятидесяти

долларов, обращающихся в финансовой сфере. Объем рынка ценных бумаг составляет примерно 10 триллионов долларов.

Таблица 1.

Динамика среднегодовых цен на нефть марки Brent, \$/баррель:

	2012	2013	2014	2015	2016
В ценах 2017 года	117,0	112,0	100,5	52,7	44,0
В номинальных ценах	112,0	109,0	99,0	51,9	44,8

Источник: BP Statistical Review of World Energy 2017

Нефть обогащает людей, приносит большую прибыль компаниям и превращает бедные страны в процветание. Масло также может быть хорошим и проклятием. Все это зависит от способности стран управлять своим потенциалом.

Рост мирового спроса на энергию продолжается с ростом населения и экономическим процветанием в развивающихся странах, что позволяет потребителям все больше и больше увеличивать потребление энергии. В то же время риск срыва поставок нефти с Ближнего Востока и Северной Африки ясен. В связи с этими факторами цены на нефть и нефтепродукты в ближайшие годы будут очень высокими.

Таблица 2

Крупнейшие нефтегазодобывающие компании мира

	Страна	Капитализация, млрд.долл.
ExxonMobil	США	422,098
Royal Dutch Shell	Великобритания	238,994
Chevron	США	227,015
PetroChina	Китай	220,894
Total	Франция	155,985
BP	Великобритания	147,771
Sinopec	Китай	96,668
Газпром	Россия	91,289
Eni	Италия	91,209
Statoil	Норвегия	90,008

Источник: FT Global 500 2014

Среди российских нефтяных компаний, включенных в список FT Global 500 (500 крупнейших компаний по капитализации) в 2014 году:

- «Роснефть» вошел с капитализацией - 70,7 млрд. долларов;
- ЛУКОЙЛ вошел с капитализацией - 47,4 млрд. долларов;
- Сургутнефтегаз вошел с капитализацией - 31,9 млрд. долларов

Кроме того, наряду с «Газпромом» список включает в себя капитализацию такой компании как Novatek за 30,3 млрд долларов, а также газовый холдинг.

По состоянию на 1 января 2017 года чуть меньше 80 процентов доказанных запасов нефти приходится на восемь стран. Из них шесть стран входят в состав ОПЕК и лишь только две (Канада и Россия) не являются членами ОПЕК.

Таблица 3

Мировые запасы нефти по странам (на 01.01.2017), млрд. баррелей

Мировые запасы нефти по странам (на 01.01.2017), млрд. баррелей:		
Страна	Запасы нефти	% от мировых запасов
Венесуэла	300,9	17,6
Саудовская Аравия	266,5	15,6
Канада	171,5	10,0
Иран	158,4	9,3
Ирак	153,0	9,0
Россия	109,5	6,4
Кувейт	101,5	5,9
ОАЭ	97,8	5,7
Ливия	48,4	2,8
США	48,0	2,8
Нигерия	37,1	2,2
Казахстан	30,0	1,8
Китай	25,7	1,5
Катар	25,2	1,5
Бразилия	12,6	0,7
Все остальные	120,7	7,1

Источник: BP Statistical Review of World Energy 2017

Мировым лидером по доказанным запасам является Венесуэла (по большей части за счет тяжелой/битуминозной нефти). Если же брать в расчет только легкую традиционную нефть, то несомненным лидером будут страны Ближнего Востока. В совокупности на них приходится 47,3 процентов доказанных запасов нефти.

На сегодняшний день менее, чем 80% доказанных запасов нефти приходится на восемь стран, из которых шесть являются членами ОПЕК, и только Канада и Россия не являются членами ОПЕК.

Венесуэла, мировой лидер в доказанных запасах (в основном с тяжелым/битумным маслом). Если рассматривать только легкую нефть, как традиционную нефть, она, несомненно, будет лидером на Ближнем Востоке, где находится 47,3 процента одобренных запасов нефти. Использование сланцевых месторождений привела к резкому росту добычи нефти в США, темпов роста добычи нефти были очень высокими за последние годы. Уровень производства в этой стране по итогам 2015 года был почти равен уровню производства в Саудовской Аравии, увеличившись за год на 8,5%.

Таблица 4

Добыча нефти крупнейшими нефтедобывающими странами, млн.тонн

	2014	2015	2016	% от мировой добычи
Саудовская Аравия	543,4	567,8	585,7	13,4%
Россия	534,1	540,7	554,3	12,6%
США	522,7	565,1	543,0	12,4%
Канада	209,6	215,6	218,2	5,0%
Китай	211,4	214,6	199,7	4,6%
Ирак	160,3	197,0	218,9	5,0%
Иран	174,2	181,6	216,4	4,9%
ОАЭ	166,2	176,2	182,4	4,2%
Кувейт	150,1	148,2	152,7	3,5%
Венесуэла	138,5	135,9	124,1	2,8%

Источник: BP Statistical Review of World Energy 2017

Нефтегазовая промышленность оказывает прямое и косвенное влияние не только на национальную экономику страны, но и на развитие всей мировой экономики. В то же время именно серьезные изменения в мировой конъюнктуре нефтяной и газовой промышленности серьезно влияют на не только на экономику стран производителей и экспортеров, но и на основных потребителей, так сказать нетто импортеров. Говоря о крупных странах, то нефть и газ невероятно важны не только для компаний в Соединенных Штатах, Европы, России, но и для страновой позиции среди других стран по всему миру. Сегодня многие страны производители и экспортеры нефти и газа хорошо понимают, что для дальнейшего их процветания, требуется развивать нефтегазовую промышленность.

1.3. Специфика нефтяных транснациональных корпораций и мирового рынка энергоресурсов

Нефть является жизненно важным источником энергии для всего мира и, вероятно, останется на многие десятилетия вперед, даже при самых оптимистичных предположениях относительно роста альтернативных источников энергии. На большинство стран в значительной степени влияют на события в нефтяном рынке, как производители, потребители, так и те и другие. В 2014 году нефть обеспечила около 38% мировых потребностей в энергии, и в будущем ожидается, что нефть будет оставаться ведущим компонентом мирового энергетического баланса. Сегодня нефть является одним из самых важных сырьевых материалов, которые мы имеем. Каждый день мы используем сотни вещей, которые сделаны из нефти или газа. Нефтяная промышленность началась более пяти тысяч лет назад. Нефть, вздымающаяся с земли, использовалась для того, чтобы сделать лодки водонепроницаемыми на Ближнем Востоке, а также использовать как медикаменты, так и для рисования разных предметов. Спрос на нефть был

намного выше, чем на самом деле, и это привело к концепции создания нефтедобывающих компаний, которые все вместе называются Нефтяной промышленностью. Нефтяная промышленность - очень важная отрасль в мире, и многое зависит от цены на нефть, и было отмечено, что всякий раз, когда цены на нефть растут, цена на различные продукты также увеличивается. Нефтяная промышленность также через добычу нефти учитывает большой объем потребления энергии. В этом вопросе Ближний Восток занимает первую позицию, а самое низкое потребление - в странах Европы. Согласно статистике, количество потребляемого в мире нефти ежегодно составляет до 30 миллиардов баррелей, из которых почти 25 процентов потребления нефти производятся Соединенными Штатами Америки. Нефтяную промышленность можно разделить на две части: Upstream и Downstream. Важность нефти в мире развивалась медленными темпами, но как только она была определена, она стала одной из самых важных вещей в жизни людей.

Без достаточного обеспечения нефтегазовыми ресурсами страны становятся сильно уязвимыми от других стран, что предвещает им быть экономически и политически слабыми. В таких условиях, национальная экономика будет напрямую контролироваться ценой экспорта нефти и газа. Это исторически было так, прежде чем гидравлический разлом привел к энергетической независимости страны. Нефть в основном контролируется со стороны ОПЕК, конгломератом нефтедобывающих стран, которые в течение некоторого времени сотрудничали с «ценовой фиксацией» нефтяной промышленности. Но долгие годы такой Энергетическая промышленность была разрушена сланцевым маслом через фрейкинг, тем самым лишая ОПЕК большей части своей власти над экономикой США.

Не последняя роль отводится росту активов корпорации, но здесь особенно ценно умение наладить структуру управления, иначе говоря, саму систему руководства подчиненными фирмами. На сегодняшний день в единственной транснациональной корпорации Азербайджана – SOCAR (Государственной

нефтяной компании Азербайджана) выстроена вертикально-интегрированная структура руководства, она разнится с западными вариациями, считается предельно жесткой в отношении финансового контроля.

В нефтяных компаниях Западной Европы была организована вертикальная интеграция, кроме «British Petroleum» и «Shell».

Опираясь на конкурентные противоречия между корпорациями, а также на разногласия между правительствами нефтедобывающих государств, непосредственно в Северной Африке европейские фирмы параллельно с частниками смогли внедриться в эту стихию на более приемлемых условиях концессионного характера. Иначе говоря, главным двигателем столь интересного интеграционного процесса было стремление одолеть зависимость от поставок сырья. В итоге сложилось так, что столь крупные предприятия, как французская фирма «Total» и итальянская «ENI», нынче относятся к 20 лидерам.

На сегодняшний день глобальные нефтегазовые транснациональные компании оказывают олигополистическое влияние на мировой рынок энергоресурсов. Так, нефтяные ТНК, прежде всего, охватывают три сферы добыча, переработка и транспортировка. В таком комплексном подходе все три сферы НПК будут пронизывать различные регионы мира и для проведения такой деятельности необходимы огромные капиталовложения.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что, как показывает анализ, экономическая роль ТНК имеет решающее значение в развитии мировой экономики. Способность ТНК формировать сетевую экономическую модель производственных и распределительных отношений позволила включить национальные экономики в современную систему производства и движения товаров, финансов и рабочей силы.

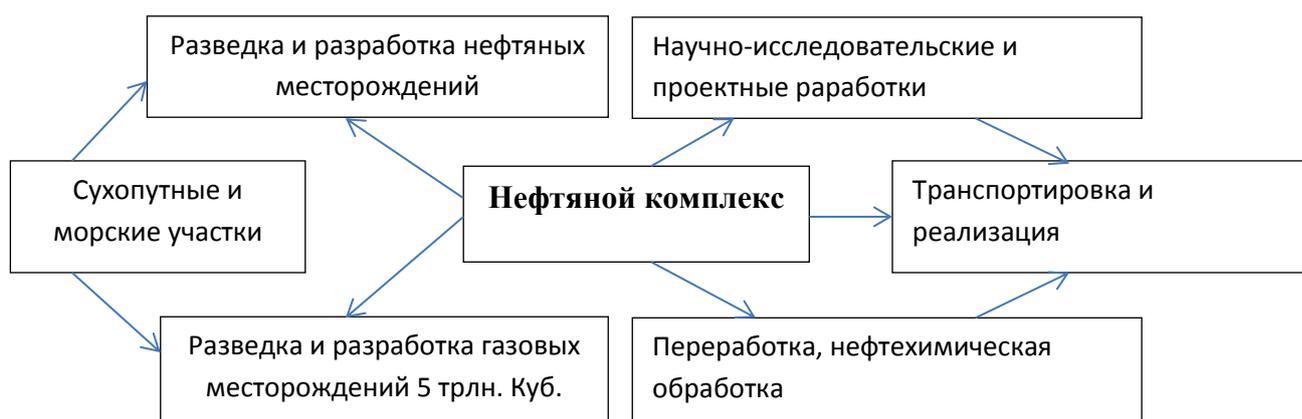
Прежде всего, чтобы понять специфику нефтяных ТНК нужно определить, что собой представляет собой сам нефтяной комплекс страны. Для этого рассмотрим, насколько нефтяной комплекс является главным системообразующим фактором развития нефтяной компании с

последующим усилением стимулирования до уровня транснационального. Классическая нефтяная корпорация, также как и весь нефтяной сектор на уровне страны, охватывает три основных направления: нефтяная геологическая разведка и добыча нефти; нефтяная переработка и нефтехимическая промышленность; реализация и транспортировка нефти и нефтепродуктов. Главная особенность заключается в том, что каждая из направлений корпораций, основываясь на теориях транснационализации показанных в первой главе настоящей исследовательской работы, расплывлена по регионам и странам мира. Так, ВР имеет более 150 аффилированных предприятий по вышеуказанным направлениям. Как видно, нефтяные ТНК внутри себя создают некий нефтепромышленный комплекс, присущий национальной экономике, специализированной на производстве и экспорте нефти и нефтяной продукции. Следует отметить тот факт, что на сегодняшний день наиболее крупные корпорации “Global Incorporation” стали выходить за рамки узкой нефтяной специализации и охватывать общий топливно-энергетический комплекс, куда входят помимо нефти - газ, уголь, и весь энергетический комплекс, охватывающий ГЭС и АЭС. Эти корпорации тратят более 70% своих доходов на усвоение альтернативных источников энергии. Это говорит о том, что даже при снижении потребления нефти и других не возобновляемых природных энергоносных ресурсов или же при снижении мировых цен, что сегодня наблюдается на мировом рынке нефти, эти компании за счет отраслевой диверсификации все еще будут иметь олигополистические позиции, тем самым влиять на мировое производство товаров и услуг. В то же время, как показывают наши исследования, нефтяные ТНК обладают рядом недостатков, которые сказались на снижении индекса транснационализации. Одним из главных недостатков, на наш взгляд, является использование системы вертикального управления интегрированных предприятий при недостаточных ресурсах, используемых в модернизации системы управления. Такая система присуща и SOCAR, хотя следует заметить, что в принципе в период первоначального развития такая

система вполне соответствовала сущности государственной компании. Так, именно такая система позволила создать стройную систему производства, на основе которой интересы государства полностью соответствовали интересам компании. Иерархическая система управления позволяет строить четкие хозяйственные отношения с отраслями и предприятиями, в той или иной степени задействованных в деятельности компаний, включая государственные органы власти, образуя тем самым систему кластеров. Таким образом, все нефтяные ТНК, строя свою организационно-производственную структуру, основываются на необходимости формирования кластеров, представляющих собой замкнутую сеть, охватывающую все отрасли нефтяной промышленности. (рисунок 2)

Рисунок 2

Схема нефтяного кластера



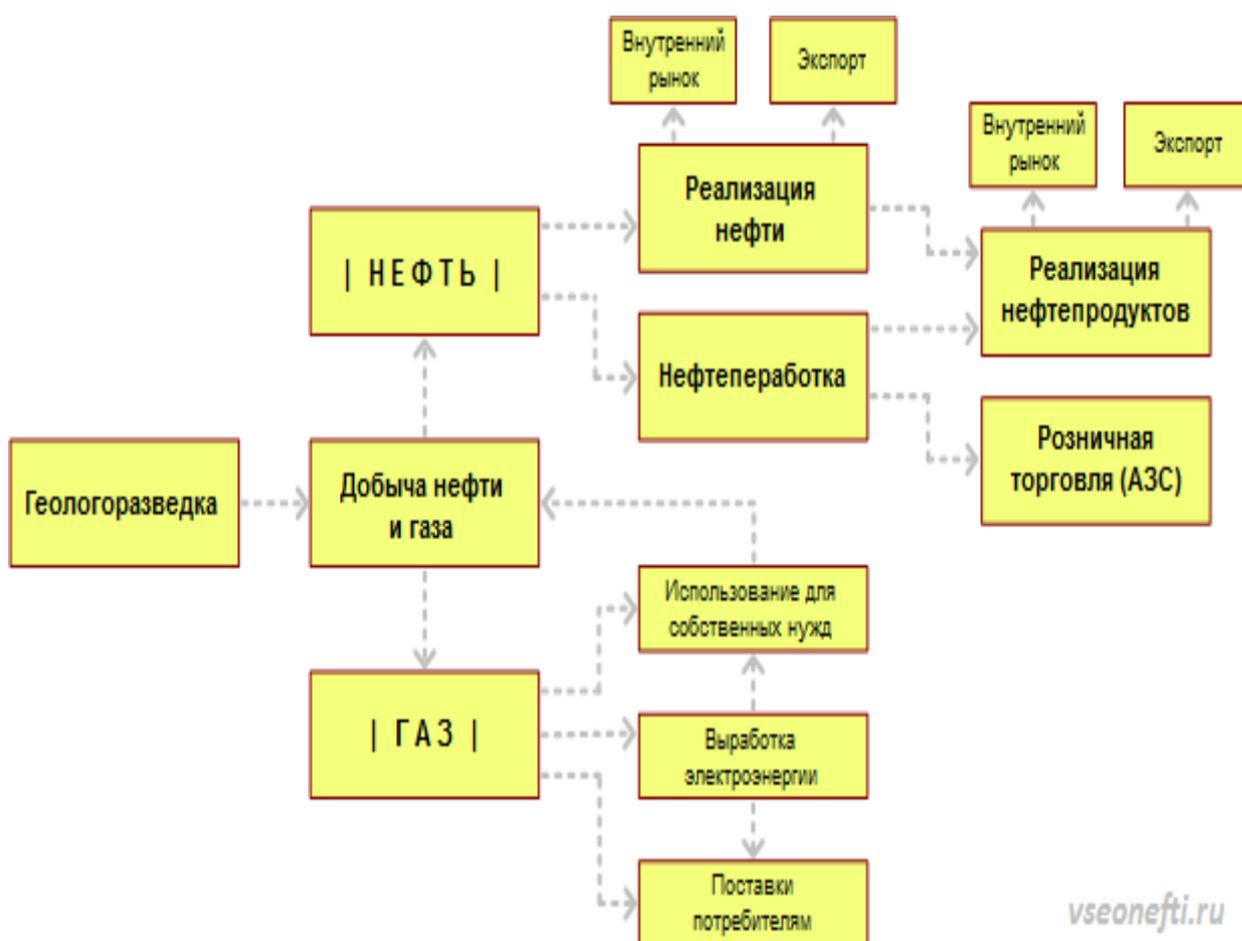
Кроме того, именно за счет такого подхода стало возможным обезопасить национальную компанию от риска поглощения со стороны других крупных мировых ТНК. Другими словами, создание крупной компании, функционирующей в стратегической отрасли национальной экономики, позволило нашей стране вести самостоятельную экономическую политику.

Говоря о специфике мирового рынка энергоресурсов, то изменения мировых цен на нефть всегда находились в центре экономических и финансовых новостей. Чем выше стоимость сырой нефти, тем более позитивны экономические перспективы для экспортеров нефти. Напротив,

страны, зависимые от импорта нефти, страдают от высоких цен на энергоносители. Весной 2008 года Goldman предсказал, что нефть будет стоить 200 долларов. Затем цена на нефть выросла до 150 долларов.

Рисунок 3

Общая схема работы Нефтяных компании



В то время были различные мнения по поводу причин такого роста и очень часто в этом обвиняли высокие темпы роста экономик азиатских стран и главным образом Китая. В последующие годы произошел резкий спад цен почти до 40 долларов, хотя наиболее резкий пик спада был в июне 2008 года, когда цена нефти составила 115,19 доллара США, а цена на нефть марки Brent снизилась на 40%. В его нижней позиции он заработал 45,13 доллара в середине января, что на 60% ниже его максимума. Понижение цен на нефть очень болезненно повлиял на крупные корпорации такие, как BP, Chevron и

т.д. По мнению экономистов Goldman Sachs, кризисная ситуация для компаний сказалась на дефиците налогов в размере 100 миллиардов долларов. Но какова долгосрочная перспектива?

В настоящее время цена на нефть около 60 долларов будет скоро восстановлена. В результате большинство ведущих энергетических компаний Канады продаются с премией. Например, Crescent Point Energy Corp. К 2020 году цены на нефть, по оценкам, достигнут 95 долларов. Аналогичным образом, Suncor Energy Inc. торговец, который продает более 90 долларов за баррель. Если добыча нефти будет результатом, то эти резервы не будут переоценены. По мнению аналитиков Goldman Sachs, цены на нефть могут снижаться в течение многих лет.

Цена на сырую нефть составляет 52,72 доллара за баррель, цена на нефть марки Brent - 53,68 доллара за баррель. За последние несколько лет затраты на добычу нефти сократились. Сокращение этих расходов только ускорило в течение последних шести месяцев, поскольку производители справляются с низкими ценами. И, согласно Goldman, снижение расходов будут продолжаться. Вот почему скорее всего цена на нефть будет в пределах 55 долларов в 2020 году. Этот прогноз намного лучше, чем предыдущие прогнозы, и к 2020 году он примерно на 20 долларов меньше ожидаемой цены. Не интересно, что аналитики прогнозируют нефть с 2016 по 2018 год по 65 долларов, но это не отражается на общем подходе, хотя многие считают, что цены на нефть в период между 2016 и 2018 годами повысятся на 70% и составит 90 долларов. Это отражает продолжающиеся и растущие прогнозы в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Во-первых, экономика Соединенных Штатов выросла за последние несколько лет, несмотря на более низкие цены. В конце ноября США произвели 9,1 млн. баррелей сырой нефти в день. Нефтегазовая промышленность улучшила экономические перспективы для Соединенных Штатов двумя основными способами. Здоровье нефтяной и газовой промышленности позволило Соединенным Штатам начать экспорт сырой нефти и природного газа, а не

импортировать его, создавая энергетический рынок, который будет приносить деньги в страну, а не отправлять деньги из страны. Это важно, так как многие другие отрасли (например, производство) выходят из Соединенных Штатов. Не менее важно, что нефтегазовая промышленность смогла достичь прибыльной прибыли без значительного увеличения стоимости нефти и природного газа. Это очень важно, потому что это приводит к снижению стоимости бензина и энергии для среднего американца. Когда американцы тратят меньше на коммунальные услуги и бензин, они начинают больше тратить на свои местные предприятия. Более низкие цены на газ и коммунальные услуги означают более дешевые товары, более дешевую доставку и более дешевую транспортировку. Здоровье американской экономики всегда напрямую связано с низкими ценами на газ.

Будущее Соединенных Штатов чрезвычайно зависит от силы и здоровья нефтяной и газовой промышленности. К счастью, нефтегазовая промышленность в течение некоторого времени расширяется. С дальнейшими инвестициями в трубопроводы и бурение Соединенные Штаты будут готовы стать крупным экспортером нефти и природного газа. Между тем, такие компании, как Tiger General, LLC, смогут предоставить твердое нефтепромысловое оборудование, необходимое для роста и расширения рынка без дополнительных затрат. Tiger General, LLC имеет широкую инвентаризацию нового, подержанного и восстановленного оборудования для нефтяных месторождений, которое вы можете просматривать в Интернете сегодня.

В неазиатских странах наблюдается быстрый рост потребления нефти. На долю стран, не входящих в ОЭСР (включая Индию и Китай), приходится около 40 процентов общего прироста мирового потребления нефти. Из оценки выясняется, что для удовлетворения прогнозируемого роста мирового спроса на нефть общее количество нефти в 2030 году должно достигнуть 118 миллионов баррелей в день с 80 миллионов баррелей в день на 2003 год.

Мы напоминаем глобальную рецессию, но она влияет на валюту, для клиентов нет изменений. Вероятно, баррель нефти упал, но не в США, цены на топливо во многих странах, продавая и производя свою нефть за доллары. Это оказало большое влияние на цену малых стран, таких как ЕС и другие негативные тенденции в мировой валюте.

Сегодня есть несколько фактов, почему нефть слишком важна для мировой экономики, и это часть нашей повседневной жизни. Что мы делаем, мы смотрим на цену нефти. Я хочу представить вам несколько фактов о нефти, которые очень важны для понимания:

1) Мировая экономика развивается с нефтью как ее жизненная сила более ста лет. Нефть несет прямую ответственность за около 2,5% мирового ВВП, но на нее приходится 1/3 первичного энергоснабжения человечества. Это больше половины, если вы включите природный газ. Нефть и газ обеспечивают 100% всей транспортировки, в пределах нескольких значительных цифр ошибки округления. В свою очередь, транспорт, в свою очередь, непосредственно составлял 1/6 мирового ВВП в 1997 году и активно участвует во всех других видах экономической деятельности. За исключением небольшого количества автомобилей с электроприводом, вы не можете двигаться нигде быстрее, чем около 25 миль в час без масла. Вы не можете управлять современными военными, и вы не можете управлять современной экономикой. Я не сомневаюсь в том, что современная цивилизация рухнет в течение нескольких месяцев, если нефть перестанет течь. Нефть столь же важна для развитого мира, как и сельское хозяйство. Это действительно условие для продолжения существования большей части человечества сегодня.

2) Мировая нефтегазовая транспортная инфраструктура - это глобальная паутиная сеть трубопроводов и судоходных маршрутов. Распределительные трубопроводы природного газа в США могут растягиваться с Земли на Луну в 7-8 раз. Есть миллионы и миллионы километров труб на планете для распределения сырой нефти,

нефтепродуктов и природного газа. Нет никакой причины думать, что любое возможное количество роста возобновляемых источников энергии может вытеснить ископаемое топливо в течение нескольких поколений. Ветер и солнечная энергия растут экспоненциально, да, но из такой небольшой базы, что она даже не впадает - использование возобновляемых источников энергии в процентах от общего мирового потребления энергии только увеличилось на 0,07% с 1973 по 2009 год.

3) Нефть - это богатство. Не только богатство для производителей, но и богатство для всех, кто его использует. Историческое использование более дешевых, более концентрированных и более чистых источников энергии, по-видимому, является одной из самых прямых причин экономического роста. Что еще более важно, это приводит к значительному улучшению состояния человека. Проще говоря, лучшие источники энергии повышают производительность и производят меньше отрицательных внешних эффектов. Этот эффект огромен. Дешевая, изобильная энергия поднимает народы из бедности. Китай это понимает. Неспособность обеспечить поставки энергии обрекает нации на крах. Майяне это слишком поздно опоздали.

3) Высокие доходы нефтяных компаний. Несмотря на огромные цифры среднегодового оборота или же дохода нефтяных и газовых компаний, следует отметить, что большая доля дохода ограничивается огромными издержками, что влияет на снижение рентабельности. Другими словами, несмотря на распространенное мнение о том, что нефтяные ТНК такие как, ExxonMobil, Chevron, BP, Total, ConocoPhillips и Shell - на самом деле не зарабатывают столько денег. Кроме того следует отметить, что крупные нефтяные ТНК вкладывают свои средства (почти 25%) на исследования в области производства альтернативных и возобновляемых ресурсов. В данном вопросе компании выискивают наиболее низкие по своей себестоимости и энергоотдачи источники энергии. Другой довод, говорящий о сложности в деятельности крупных компаний в том, что кризис возникающий далеко за

пределами нефтяной промышленности в конечном итоге всегда будет отдавать на мировой конъюнктуре нефти. Нефтяные компании всегда вынуждены адаптироваться к ценам, что всегда заканчивается сворачиванием производства того или иного зарубежного филиала, высвобождением рабочей силы, и другими проблемами. Такие проблемы влияют не только на компанию, но и на экономику принимающей страны из-за проблемы внезапного оттока капитала. В экономике принимающей страны образуется инвестиционная брешь, которую очень сложно заделать, поскольку нужно будет менять всю структуру национальной экономики.

ГЛАВА 2. ВЛИЯНИЕ И РОЛЬ ГЛОБАЛЬНЫХ НЕФТЕГАЗОВЫХ ТНК В РАЗВИТИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА

2.1. Основные направления транснационализации нефтегазовой отрасли Азербайджана

В глобальном мире устойчивость достигается при усилении транснационализации отечественного бизнеса. Использование различных механизмов достижения макроэкономической стабильности позволяет выгодно использовать различные уровни процентной ставки, быстро реагировать на фискальные изменения в странах базирования. Другими словами, достижение транснационального уровня национальных компаний может заложить фундамент устойчивости национальной экономики в особенности в период экономического кризиса. Поскольку как утверждают представители институциональной экономической школы именно процессы, происходящие в компаниях формируют четкую картину рынка. Даже несмотря на политику правительства направленную на развитие ненефтяного сектора экономики, мы все же считаем, что нефтяная отрасль Азербайджана должна активно выходить за пределы национальных границ и в тоже время оставаться главным актором в политике диверсификации путем активного инвестирования ненефтяных отраслей национальной экономики.

Как показывают наши исследования, основными свойствами корпораций можно считать наличие прямых инвестиций. Сегодня прослеживается следующая тенденция – чем более развита страна, тем больше средств вкладывается, используя прямые инвестиции, в том числе такие страны и привлекают инвестиции.

Отметим, что в развитии национальной корпорации Азербайджана SOCAR на первом этапе имело место привлечение прямых иностранных инвестиций. Гейдар Алиев глубоко продумал нефтяную стратегию, которая

помогла Азербайджану стать за короткий срок сильным государством, которому удалось выявить колоссальный энергетический потенциал Каспийского моря. Наряду с этим сформировалась качественная экономическая модель для развития региона, расширились политические, экономические и культурные взаимосвязи между Европой и Азией. Реальными стали прославленные проекты ИНОГЕЙТ, ТРАСЕКА и прочие, сыгравшие важную роль в развитии Кавказского транспортного коридора, который располагает огромной значимостью в Прикаспийском и Кавказском регионе, считающимся практически мировым центром нефти.

С учетом перечисленных факторов, совершенно неспроста, в ходе состоявшегося в Стамбуле саммита глав государств-членов ОБСЕ 18 ноября 1999 г. президент Азербайджана Гейдар Алиев, президент Грузии Эдуард Шеварднадзе и президент Турции Сулейман Демирель подписали соглашение «О транспортировке сырой нефти по главному трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан, тянущемуся через Турцию, Азербайджан и Грузию». В тот же период они подписали «Стамбульскую декларацию», в которой были заинтересованы Азербайджан, Грузия, Турция, Казахстан и Соединенные Штаты. Соответственно, Гейдар Алиев принял очередной шаг для организации долгосрочных интересов политического и экономического характера. Азербайджан ценит широкомасштабное международное сотрудничество, стремится к утверждению в мире, поскольку стране исключительно важны безопасность, стабильность и обеспечение национальных интересов.

В принципе, проводя анализ ситуации, можно выделить ключевые инструменты позиционирования заграничных ТНК, которые успешно показали себя на практике. Внутренние инструменты фирмы подразумевают разработку комплексной стратегии позиционирования, которая включает активное развитие предприятия, с учетом создания определенных организационных механизмов. Получается, формируется определенный департамент, который ориентируется на широкий спектр целевой аудитории,

изначально, на властные структуры и общественные институты, бизнес сообщества и так далее. Внешний инструментарий подразумевает широкую государственную поддержку национальных ТНК в пределах их заграничной экспансии, на основе определенной законодательной базы.

В 2006 году велась работа по строительству Основного трубопровода, обеспечивающего экспорт по маршруту Баку — Тбилиси — Джейхан, который должен был обеспечить долгосрочную защиту интересов Азербайджана и предоставить возможность межгосударственного сотрудничества посредством поставки нефти на мировые рынки. В итоге новая стратегия страны относительно поставки нефти сделала из Азербайджана государство, которому удалось одному из первых освоить большой энергетический потенциал Каспийского моря и создать новую экономическую модель развития этого региона. Выход Азербайджана на мировые экспортные рынки можно по праву считать одним из наиболее важных достижений в процессе воплощения в жизнь многовариантной экспортной стратегии Азербайджана, разработка которой велась с 2003 года Президентом Ильхам Алиевым.

3 февраля 2004 года состоялась церемония подписания документов по финансированию проекта строительства основного экспортного трубопровода по направлению Баку — Тбилиси — Джейхан. 25 мая 2005 года прошла церемония ввода в эксплуатацию части трубопровода, который проходит через территорию Азербайджана, был произведен первый запуск нефти в трубопровод из Сангачальского терминала. В октябре 2005 года была введена в эксплуатацию часть трубопровода, расположенная на территории Грузии. И уже 28 мая 2006 года азербайджанская нефть смогла достигнуть порта Джейхан. А 4 июня 2006 года первый танкер с грузом азербайджанской нефти отправился из порта Джейхан в Европу. Свою позитивную роль, в том числе сыграл договор, который был подписан 16 июня 2006 года между Президентом Азербайджанской Республики Ильхамом Алиевым и Президентом Республики Казахстан Нурсултаном

Назарбаевым, относительно оказания поддержки и создания всех условий для транспортировки нефти через территорию Казахстана. Торжественная церемония открытия трубопровода прошла 13 июля 2006 года в Джейхане. Серьезным испытанием для реализации взятого Президентом Ильхамом Алиевым курса социально-экономического развития, стал кризис 2008-2011 годов, который изначально был вызван кризисом в ипотечной системе США и распространился на большинство экономик [125]. Возникшие проблемы на валютных и фондовых рынках стали причиной структурного сбоя в глобальной экономике, они стали причиной изменения характеристик сырьевых рынков, это негативно повлияло на национальные экономики разных стран и регионов. Крупные международные транснациональные банки, история которых насчитывала многие годы, оказались на грани объявления банкротства. В марте 2011 года уже 350 американских банков заявили о банкротстве. Крупным компаниям, в том числе Citigroup, General Motors, AIG и General Electric, пришлось сократить десятки тысяч своих сотрудников. Экономический кризис чуть было не подкосил экономику Португалии, Исландии и Греции, этим странам пришлось обратиться за финансовой помощью. В этот период правильная экономическая политика, проводимая главой Азербайджана, подтвердила, что сложности, которые испытывали в 2008-2009 годах некоторые из азербайджанских банков, были преодолены благодаря правильной реакции регулирующих государственных органов и достаточного уровня резервов, которые были накоплены в государственных фондах. В том числе, начиная с 2003 года, Центральным банком Азербайджана были предприняты некоторые упреждающие регулятивные меры, которые были нацелены на целенаправленное поведение коммерческих банков на рынке кредитования в Азербайджане [125].

Последняя волна девальции маната захлестнувшая в 2015 году позволила компании усилить процессы инвестиционных вливаний в ранее созданные зарубежные представительства и создать потенциал для новой деятельности. Сегодня мы можем с уверенностью утверждать, что азербайджанская

компания наряду с другими мировыми нефтяными ТНК осуществляет международные операции, которые приводят к упрочению конкурентных позиций не только компании и устойчивому экономическому развитию страны.

На сегодняшний день Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики (SOCAR) является единственной ТНК не только в Азербайджане, но и в регионе Южного Кавказа. По стоимости капитала находится на 68 месте и входит в ТОП 100 крупных нефтяных компаний мира. Несмотря на давнюю историю нефтяной индустрии Азербайджана, только лишь за последние 10 лет национальная экономика получила возможность проводить транснациональную стратегию и строить свою экономику, основываясь на процессах глобализации мировой экономики. Сегодня SOCAR имеет примерно 17 представительств, дочерних компаний и совместных предприятий в различных странах мира. Активно используя собственные возможности, проводит ПИИ в строительство нефтеперерабатывающих заводов за границей, устанавливает заправочные станции в различных регионах мировой экономики. SOCAR, будучи государственной компанией, согласовывает стратегию расширения с внешнеэкономической политикой государства, тем самым играет незаменимую роль в упрочении своих позиций как отдельного политического актора в геополитической и геоэкономической структуре мира.

Будучи классической нефтяной компанией, SOCAR сконцентрировало в своей системе все необходимые элементы, входящие в комплекс нефтяной промышленности. На сегодняшний день, следуя вызовам мировой конкуренции, расширяет свое влияние на весь ТЭК страны, тем самым упрочив свои конкурентоспособные преимущества с целью участия в крупных международных проектах, примыкает к различным альянсам.

Нефтяные доходы, получаемые SOCAR аккумулируя в НФАР, позволяли стране вести оптимальное распределение экспортных доходов в

сторону социальной обеспеченности населения и финансирования не нефтяных отраслей национальной экономики.

В нынешней ситуации резкого снижения мировых цен на нефть и соответственно снижению национального дохода назрела огромная необходимость усовершенствования системы управления нефтяного сектора экономики страны. В данном случае следует внедрить элементы сетевой экономики в SOCAR и проводить политику повышения конкурентоспособности путем устранения недостатков, присущих вертикальной системе управления. Так, как мы уже говорили, рост прибыли и выручки компании был обусловлен благоприятной ценовой конъюнктурой на мировом рынке, это говорит о низком реагировании в период спадов и ценовой цикличности. В данном вопросе, несмотря на то, что на сегодняшний день SOCAR проводит транснационализацию, все же повышение доходов в мизерной степени связано с политикой расширения. Исходя из снижения объемов нефтяных ресурсов в Азербайджане, есть предпосылки повышения себестоимости 1-го барреля нефти по геологоразведке. Это требует проводить активную инвестиционную политику в геологоразведке не только внутри страны, но и за пределами. Другой проблемой является повышения уровня диверсификации в товарной структуре произведенной продукции. Не секрет, что главной продукцией является сырая нефть, а нефтепереработка и нефтехимическая промышленность развивается не такими быстрыми темпами. Это приводит к тому, что добавленной стоимостью практически не создается. Кроме того, при вертикальной системе управления снижается вовлеченность других национальных предприятий малого и среднего бизнеса (МСБ) в особенности в сектор нефтяной переработки, нефтехимии и нефтяного машиностроения. Следует отметить, что крупные нефтяные корпорации именно в этих сферах имеют огромные преимущества, поскольку тем самым имеют возможность снижать себестоимость добычи нефти, используя современное оборудование, а также повышать добавленную стоимость за счет модернизации

нефтеперерабатывающих заводов. Морально и физически устаревшее оборудование снижает срок рентабельности эксплуатации, поскольку в определенный период времени издержки добычи нефти повышаются относительно объема нефти находящегося в месторождении. Это приводит к неэффективному использованию ресурсов. Низкая глубина переработки сырой нефти приводит к недостаточному использованию мощностей нефтяной переработки и нефтехимической промышленности. Это приводит к низкому качеству нефтяной продукции. Так, в структуре товаров нефтепереработки преобладают относительно дешевый прямогонный бензин, вакуумный газойль, дизельное топливо низкого в сравнении с европейскими требованиями по содержанию серы качества, а также топочный мазут, базовые масла. Другими словами, как мы уже отмечали, доля товарных нефтепродуктов с высокой добавленной стоимостью крайне мала. Такое обстоятельство ведет к снижению доли прибыли от производства и реализации нефтеперерабатывающей и нефтехимической продукции в общей структуре прибыли компании.

Как уже было сказано выше для повышения уровня конкурентоспособности отечественной ТНК требуется разработать кластер, который непосредственно позволил бы повысить уровень транснационализации SOCAR на основе использования элементов сетевой экономики и тем самым упрочить свои позиции на мировом рынке нефтяной продукции. Для реализации и решения такой задачи есть определенные возможности, а именно повышение притока прямых иностранных инвестиций и главным образом в нефтегазовую отрасль страны.

Именно поэтому на сегодняшний день есть необходимость разработки стратегии отношений стран с развивающейся экономикой с "чужими" и "своими" корпорациями. Анализ современного состояния, в частности Азербайджана, говорит о том, что основным методом привлечения в страну капитала, используя транснациональные корпорации, является коммерческая концессия. В таком случае кредитор будет получать в счет своей части

долговых обязательств право на разработки полезных ископаемых на территории страны. Но такая методика требует серьезного подхода, для того чтобы создать конкуренцию среди кредиторов и других концессионеров за право использовать природные ресурсы страны, а также создать институты, которые позволят регулировать и контролировать такие процессы.

Основным интересом государства в этом случае является создание среды, способствующей развитию финансово-промышленных групп внутри страны. Так, для Азербайджана основными направлениями магистрального развития выступают методы поддержки развития отечественных промышленных групп, участвующих в конкурентной борьбе на мировых рынках.

В современном мире, где существует двоевластие, Азербайджану, следуя примеру передовых стран, стоит разработать собственную стратегию развития, которая бы основывалась на сочетании интересов всех групп и преимущественно промышленных групп.

Государству предстоит определить свои интересы в отношении каждой из промышленных групп или корпораций. Группы, которые принимают активное участие в воплощении в жизнь национальной идеи, должны быть подконтрольны государству, при этом необходимо разработать законодательные и нормативные акты, увеличить государственную собственность в таких группах.

Продвигая свои транснациональные корпорации и промышленные группы на рынки других государств, постоянно проводя соответствующую внешнеэкономическую политику, Азербайджан сможет решить вопросы национальных интересов, тем самым расширив сферу своего влияния и улучшить свою значимость в мировой экономике. Ведь именно крупные предприятия на сегодняшний день несут суверенную составляющую в рамках открытых экономик. Так, Государственная Нефтяная Компания Азербайджанской Республики (SOCAR) наряду с обеспечением собственных интересов проявляет определенную заинтересованность и в соблюдении

национальных интересов стран, открывших «ворота» своей экономики для инвестиционной деятельности SOCAR. К таким странам, где происходит такого рода взаимовыгодный симбиоз интересов ТНК и страны- ресептора, в первую очередь, выступает Турция. В данной стране у Азербайджана множество совместных проектов в нефтегазовой и логистической сфере, многие из которых реализуются посредством контрактов с SOCAR.

В тоже время необходимо рассматривать другие страны, экономико-политические отношения с которыми имеют долгую историю и позволят иметь партнерские отношения на долгосрочную перспективу. Такой страной может выступать Российская Федерация создание различных форм коммерческого сотрудничества с российскими нефтяными компаниями позволит нашей стране упрочить наши позиции не только в Южно-Кавказском, но и на Черноморском, а также в регионе ЦВЕ и на пространстве стран БРИКС.

Основной деятельностью компаний и ее дочерних предприятий является разведка, разработка, добыча и реализация нефти и газа, а также производство, транспортировка и реализация продуктов их переработки в своих странах и за рубежом. Каждая компания имеет функционирующий кластер, который позволяет компаниям вести производственную деятельность в системном русле.

Основной элемент в кластерном анализе, на наш взгляд является расходные параметры, поскольку именно снижение затрат на производство конечной продукции будет главным фактором конкурентоспособности. Для этого основные производственные единицы в особенности в нефтяной отрасли должны располагаться в достаточной экономически выгодном расположении. Анализ расходов показывает, что капитализированная часть расходов по разработке промышленных запасов и дальнейшего ввода месторождений в оборот является наиглавнейшей. Другими словами на стадии разработки, куда входят расходы по разведке и оценке обнаруженных запасов и последующий их перевод в состав производственных фондов

составляют главную часть расходов, поскольку являются наиболее рискованными. После включения запасов в виде активов начинается промышленная добыча, что предусматривает финансирования специфической инфраструктуры, которая по своему назначению полностью отличается от оборудования используемая в стадии разработки. Кстати именно на данной стадии нефтяная компания начинает вызывать интерес у мировых ТНК, которые имея требуемую инфраструктуру в различных юридических формах участвуют в совместной добычи и как правило в индивидуальной переработке, транспортировке и реализации сырья и готовой продукции.

Основная функциональная обязанность в управлении компанией является сохранение позиций на рыночной нише, которая осуществляется посредством управления капиталом. Для анализируемых компаний это возможно за счет оптимизации заемных и собственных средств, анализ которого осуществляется за счет периодического анализа управленческого и финансового левереджа или же учета соотношения чистого долга к задействованному капиталу с тем, чтобы определить уровень рейтинга компании.

Таким образом, можно сделать вывод, что начать процесс создания эффективно работающих связей национальной экономики, связанной с мировым сообществом, могут компании, работающие в топливно-энергетическом комплексе. Но для того, чтобы реализовать цели государства, недостаточно их собственных средств. Поэтому государство должно найти источники капиталовложений в корпорации.

2.2. Привлечение иностранных инвестиций для реализации крупных энергетических проектов Азербайджана

Среднегодовые экономические показатели Азербайджана, а именно темпы роста экономики составили около 10% по сравнению с прошлым

несколькими лет. В 2009 году, несмотря на глобальный финансовый кризис, Азербайджан остался в ряду быстро развивающихся экономик, и выросла на 9,4% и продолжает стремительное расширение. Согласно докладу Global Intelligence, в 2016 году темпы роста ВВП составили (-3,73)%.

По состоянию на 2014 год почти 80% экономики были приватизированы. В 2015 году вложения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в экономике Азербайджана составила от 7-7,5 млрд. долл. США с инвестициями в нефтегазовую промышленность, составляющих 88,5% от общей суммы. По расчетам Мирового Банка по притоку ПИИ на душу населения в рейтинге Азербайджан находится среди лидеров в группе Стран СНГ и Восточной Европы. По данным ВБ, в 2004 году частные инвестиции на 90,7% от общего объема инвестиций и иностранные инвестиции составили 73,1%. Однако с 2005 года внутренние инвестиции достигли высоких темпов, в то время как частные и иностранные инвестиции стали уменьшаться.

Следующие лица и физические лица могут рассматриваться как иностранные инвесторы в Азербайджане:

- Иностранные юридические лица;
- Иностранные граждане, лица без гражданства, и граждан Азербайджана с постоянным проживанием за границей;
- иностранные государства;
- Международные организации.

Обычно определяются иностранные инвестиции как все виды материальных и нематериальных прав, включая интеллектуальную собственность права, внесенные иностранными инвесторами на предпринимательские и другие виды деятельности с целью создания прибыли. Они включают, среди прочего, долю участия в азербайджанских компаниях, приобретение недвижимое имущество (за исключением земельного участка), приобретение ценных бумаг и других активов подлежащих покупке иностранными инвесторами по законодательству

Азербайджана, и договорные соглашения с гражданами Азербайджана и юридические лица, которые предоставляют другие формы иностранных инвестиций.

Закон Азербайджана определяется и принимается в соответствии со стратегической целью правительства, которое направлено на создание благоприятной среды для иностранных предприятий. Иностранные инвестиции таким образом, защищены гарантиями предусмотренных законом. К ним относятся:

- Гарантия от устаревания законодательства: иностранный инвестор гарантирован, что законы регулирующие его инвестиции останутся в силе на период до 10 лет от первоначальных инвестиций.

- Гарантия против национализации и реквизиция: иностранные инвесторы гарантированы на немедленную, адекватную и эффективную компенсацию в случае национализации и реквизиции.

- Гарантия компенсаций убытков: иностранные инвесторы получают право на компенсацию по убыткам, включая компенсации за упущенную выгоду;

- Гарантия репатриации прибыли: иностранные инвесторы имеют право репатриировать свою прибыль, полученной из иностранные инвестиции,

В последние годы потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Азербайджанскую Республику неуклонно растут и в основном направлены на энергетический сектор. В 2016 году приток ПИИ достиг 4,5 млрд. Долл. США. По данным информационного агентства Xinhua, в 2017 году Азербайджан привлек общий инвестиционный капитал в размере 14,6 млрд. Долларов США и ожидает прогресса в 2018 году.

Наибольшая доля иностранных инвестиций направлена на нефтегазовый сектор; тем не менее, одним из главных приоритетов правительства Азербайджана является диверсификация экономики страны и привлечение иностранных инвесторов, в частности в следующих секторах: сельское

хозяйство, транспорт, туризм и информационно-коммуникационные технологии.

Страна является частью таможенного союза между Россией, Казахстаном, Арменией и Беларусью, которая по объему является самой важной в регионе и почти исключительно связана с углеводородами, с крупными проектами для нефтегазопроводов и сопутствующих услуг. В 2016 году Президент Азербайджана Гейдар Алиев подписал указ о создании зоны свободной торговой зоны рядом с портом Алят, расположенным в 65 км к югу от Баку. Согласно недавно измененному закону о таможенных тарифах, предприниматели, импортирующие капитальное оборудование для приоритетных секторов, будут освобождены от налогов до семи лет.

Азербайджан занимает 57-е место (из 190 стран) в отчете Всемирного банка «Бизнес-бизнес» за 2018 год. Эта хорошая прогрессия в основном обусловлена лучшей защитой мелких инвесторов и совершенствованием процедур несостоятельности.

Более подробную информацию о притоке ПИИ в этом регионе и их прогнозах на 2018 год можно получить в Глобальном мониторе торговли инвестициями, опубликованном Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД).

Так, прямые иностранные инвестиции в Азербайджане в четвертом квартале 2017 года увеличились на 1214 млн. Долларов США. Прямые иностранные инвестиции в Азербайджане составили в среднем 1324,58 млн. долларов США с 2006 года по 2017 год, достигнув рекордного уровня в 2231 млн. долларов США в четвертом квартале 2014 года и рекордного минимума из 586 долларов США в третьем квартале 2009 года.

Диверсификация экономики, основанной на энергоресурсах, является ключевым условием для нефтедобывающих стран, а богатый энергоресурсами Азербайджан добился ощутимых результатов в своих намерениях отказаться от энергетического сектора в качестве основного фактора экономики.

Рисунок 4

Прямые иностранные инвестиции в экономику Азербайджана



Таблица 6

Индикаторы характеризующие степень защиты иностранных инвестиций

	Азербайджан	Южная Европа и Центральная Азия	США	Германия
Индекс прозрачности транзакций	10.0	7.0	7.0	5.0
Индекс ответственности руководителя	5.0	5.0	9.0	5.0
Индекс мощности акционеров	7.0	6.0	4.0	8.0
Индекс защиты прав инвесторов	6.5	6.4	6.5	6.0

Source: Doing Business - Latest available data.

Продолжающийся мировой экономический кризис повлиял на экономику Азербайджана, уменьшив доход и привел к девальвации национальной валюты на 10,1% за последний год.

Для обеспечения более устойчивого развития и достижения диверсификации государство утвердило стратегические дорожные карты, в то время как продолжались комплексные структурные, институциональные,

денежные, финансовые реформы и улучшилось управление налогами и таможенными органами.

Таблица 7

Динамика ПИИ в Азербайджане

ПИИ	2014	2015	2016
Среднего. Приток ПИИ (<i>million USD</i>)	4,430	4,048	4,500
Всего ПИИ (<i>million USD</i>)	18,181	22,229	26,683
Количество проектов Greenfield Investments	30	19	25
Доля к основному капиталу %	25.6	29.8	47.8
Доля ПИИ в ВВП %	24.2	43.7	71.0

Source: UNCTAD - Latest available data.

Нефтефтяное промышленное производство в стране в 2016 году увеличилось на 5 процентов. За первые три месяца 2017 года нефтефтяной сектор экономики увеличился на 2,4 процента. Рост в нефтефтяной промышленности составил 2%, сельское хозяйство увеличилось на 3,5%.

В целом среднегодовой рост не нефтефтяной промышленности Азербайджана в 2017-2020 годах ожидается на уровне 7,4%.

Рост нефтефтяного сектора в будущем и диверсификация экономики позволяют снизить не только зависимость Азербайджана от нефтефтяного сектора, но также и его уязвимость к неблагоприятным международным колебаниям цен на нефть.

Углеводороды в настоящее время образуют экономическая жизнь Азербайджана будущее. С хорошо развитым Азери -Чираг-Гюнешли (АСГ), служащего как ключевая добыча нефти в стране платформе, Азербайджан нагнетает до 856 тыс. баррелей. Основная транспортировка предполагает экспорт через:

- Трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД)
- Трубопровод Баку-Новороссийск
- Трубопровод Баку-Супса

Уровень добычи нефти в Азербайджане падает с 2010 года. Согласно отчету Государственного Комитета по Статистике, страна в 2016 году произвела 41,03 млн тонн нефти, что на 1,4% меньше, чем в 2015 году. Усилия по увеличению добычи газа в Азербайджане ведутся.

Геополитически важный Южный Газовый коридор между Азербайджаном и Европой является главным фактором энергетической безопасности Европы. Ожидается, что Европа откроет еще один, хотя и меньший источник дохода от экспорт газа, однако, вряд ли компенсировать доходы, которые нефть сектора. BP управляет проектом «Шах-Дениз» (28,8% акций). Другие партнеры в СПП включают ТРАО (19%), Petronas (15,5%), ГНКАР (10%), Лукойл (10%), Нафтиран Intertrade Co. (10%) и SGC Upstream (6,7%) 3, Южно-Кавказский трубопровод (SCP) действует для передачи Шах Дениз резервы из Баку в Эрзурум, Турция, через Тбилиси. Максимальный разряд трубопровод составляет 20 млрд куб. м год. Шах-Дениз, этап 2, или Разработка (FFD) – крупномасштабная проект, который добавит еще 16 млрд куб. м добычи газа до 9 млрд. Куб.

Проект планируется запустить в конце 2019 года и ожидается поставка 400 млрд куб. м природного газа в Европу и Турцию генерируя около 200 миллиардов долларов стоимость за 25 лет. До сих пор это самый большой контракт на природный газ подписанного в Каспийском регионе. ГНКАР и Партнеры «Шах-Дениз» также согласовали условия за продление производства «Шах-Дениз» Соглашение о совместном использовании до 2048 года. Этот проект планирует расширить SCP через Азербайджан и Грузия, чтобы построить Транс-Анатолийский газопровод (TANAP) через Турция и Трансадриатический трубопровод (TAP) через Грецию, Албанию в Италию.

Акционерами TANAP являются: SOCAR (58,0%), БОТАС (30,0%) и BP (12,0%) 5, Кран акционерами являются: SOCAR (20%), BP (20%), Snam S.p.A (20%), Fluxys (19%), Enagas (16%), Axpo (5%)

Проект Trans Adriatic Pipeline (TAP) - газопровод протяженностью 878 км, пересекающий Грецию (из Турции) и Албанию. Присоединение к итальянской газовой сети в Италии и транспортировка около 10 миллиардов кубометров газа в год. TAP является частью разработки Южного газового коридора (ЮГК) [1], соединяющего газовое месторождение Шах-Дениз-2 с Турцией и Европой. Коридор Природный газ с Ближнего Востока, Центральной Азии и Восточного Средиземноморья может быть использован в будущем.

ЮГК планирует предложить новый конкурентный газовый источник на рынке Европейского союза и увеличить разнообразие и безопасность поставок. Это должно увеличить зависимость ЕС от импорта газа, особенно в Центральной и Юго-Восточной Европе, в одном регионе, который зависит от одного предложения газа. Это окажет особенно позитивное влияние на безопасность Греции и Болгарии, помогая Греции выполнить требование безопасности N-1 и нарушить монополию существующего газового поставщика в Болгарии. SGC активно поддерживается ЕС.

ЮГК включает в себя список проектов общих интересов ЕС (PCI), принятых Европейской комиссией в ноябре 2017 года, поскольку он является одним из приоритетных коридоров списка. Большая часть Каспийского моря ежегодно транспортирует не менее 10 миллиардов кубометров газа, проходя через Азербайджан, Грузию и Турцию, и выходит на рынки ЕС.

Стратегическое значение Южного газового коридора было подчеркнуто в европейских стратегиях энергетической безопасности и энергетическом единстве. Его значение подтверждается во втором докладе о статусе Энергетического союза.

Хотя страны ЕС будут иметь долгосрочный переход к низкоуглеродной экономике, газ будет играть важную роль в декарбонизации. Относительно низкоуглеродистые ископаемые топлива могут быть использованы для

добавления возобновляемой энергии, которая вырабатывает упругую электрическую энергию.

Сценарии декарбонизации, представленные влиятельными органами, такими как Международное энергетическое агентство, показывают, что уголь не может быть заменен возобновляемыми источниками энергии в ближайшем будущем. Таким образом, газ необходим для разделения угля и немедленного сокращения выбросов углерода, а также сохранения возобновляемых источников энергии. Большинство экспертов в области энергетики разделяют эту точку зрения.

Согласно прогнозам, поставки газа в ЕС будут сокращены в ближайшие годы. Однако, по прогнозам, внутренние запасы газа еще больше снизятся. Поэтому ЕС обязан поставлять энергию через проекты диверсификации, такие как ЮГК.

В целом, ЮГК не должна напрямую влиять на изменение климата, поскольку она является альтернативным источником газа и не будет покрывать новый спрос.

Проект создаст новый европейский коридор в Южном газовом коридоре. Такая диверсификация маршрутов и источников подачи газа обеспечит безопасность газа и уменьшит энергетическую зависимость. Он также классифицируется как проект с общим интересом.

Регионы ЕС - это зоны слияния проекта. Таким образом, проект имеет право в соответствии со статьей 309 (а) Договора о функционировании Европейского союза и (с) общие интересы развивающихся регионов.

ЮГК поможет Албании увеличить спрос на энергию через газ, тем самым диверсифицируя свой энергетический баланс. Таким образом, мандат ЕИБ по внешнему кредитованию соответствует утвержденным ЕС проектам, утвержденным резолюцией 466/2014 / ЕС Совета, с целью финансирования экономической инфраструктуры в энергетическом секторе в 2014-2020 годах.

Участие ЕИБ гарантирует, что проект соответствует экологическим и социальным стандартам ЕИБ, и все необходимые оценки оправданы на веб-сайте Банка

Финансовая помощь ЕИБ и поддержка проектов высоки. Долгосрочное финансирование, предоставляемое ЕИБ, оказывает положительное влияние на общее финансирование и экономию проекта.

Как и во всех проектах, ЕИБ рассматривается как часть надлежащей оценки реализации проекта. ЮГК экономически обоснован на основе его вклада в обеспечение экономических гарантий и вклада экономических выгод в новый источник природного газа.

Оценка экономической эффективности ЕИБ заключается в сравнении затрат и выгод всего коридора - от производства до Италии в Азербайджане. Эта оценка показывает, что коридор экономически жизнеспособен из-за консервативных предположений.

Важно отметить, что потребители природного газа в ЕС и Турции выиграют от конкурентоспособности новой цены на газ. Кроме того, участие крупных европейских энергетических компаний демонстрирует финансовую жизнеспособность проекта. Девять европейских компаний подписали долгосрочные соглашения о покупке газа с консорциумом «Шах Дениз», которые будут транспортироваться через SGC.

Наконец, созданная инфраструктура может транспортировать большие объемы газа в будущем - по более низкой цене, чем на начальном этапе, что увеличит экономические выгоды от проектов.

Важность инвестиций в страны, в которых реализуется ЮГК, и в ЕС

ТАР является одним из крупнейших проектов в области капитальных инвестиций, которые в настоящее время проводятся в Европе и являются крупнейшими в Греции. Ожидается, что это поможет восстановить экономику в Греции и других странах, через которые будет строиться трубопровод.

В рамках конкурентных процедур закупок большая часть оборудования для проекта ТАР поступает от европейских поставщиков. Помимо греческих и итальянских компаний, немецкие и французские компании поставляют продукты ТАР, такие как стальные трубы, турбокомпрессоры и клапаны большого диаметра. Ведущие европейские компании также предоставляют свои знания (управление проектами, береговое строительство в горных условиях, морская укладка труб).

ТАР подвергается тщательной экологической и социальной оценке в соответствии с экологическими и социальными стандартами ЕИБ.

Подробная информация об этой оценке включена в Экологический и Социальный листок данных ЕИБ, который публикуется на странице проекта ТАР.

ЕИБ зарегистрировал ряд жалоб от отдельных лиц и общин, затронутых проектом в Италии, Греции и Албании. Любое финансирование ЕИБ по-прежнему зависит от создания и функционирования ПДП в соответствии с экологическими и социальными стандартами ЕИБ.

Службы ЕИБ тщательно проанализировали и оценили проблемы, поднятые заявителями, и приняли ряд мер для их решения, в частности:

Во время миссий по оценке на объектах проекта Банк встречался с несколькими заявителями.

Дополнительный детальный анализ и анализ проводились Банком при поддержке независимых внешних, технических, экологических и социальных экспертов, консультирующих потенциальных кредиторов, в частности по вопросам, поднятым в Банке

ЕИБ взаимодействует с Организатором в отношении усовершенствований и / или дополнительных мер, которые могут быть реализованы, в частности:

Вопросы охраны здоровья и безопасности, вызванные местным населением, затронутым проектом;

Управление подрядчиками и взаимодействие с местными сообществами при строительстве;

Помимо значительного и расширенного взаимодействия Промоутера с местными сообществами, выступающими против проекта.

Все письма с жалобами были подтверждены. Каждый из них отслеживает основные ответы на каждый поднятый вопрос, чтобы устранить проблемы и, по возможности, решить проблемы.

В соответствии с процедурами ЕИБ и политикой нулевой терпимости к мошенничеству и коррупции проект подвергается большей осмотрительности для решения таких вопросов, как потенциальное присутствие политически уязвимых лиц.

Банк стремится обеспечить, чтобы его ссуды использовались для целей, предназначенных и для его операций, без каких-либо запрещенных действий (включая, но не ограничиваясь мошенничеством, коррупцией, сговором, принуждением и отмыванием денег и финансированием терроризма), в Антивирусе Политика борьбы с отмыванием денег. Мошенничество ЕИБ подробно описывает меры и механизмы, действующие в Банке для предотвращения и предотвращения запрещенного поведения во всех операциях, финансируемых ЕИБ, и, когда это происходит, для своевременного и оперативного принятия решения.

ЕИБ будет обеспечивать соответствие Заемщика соответствующим требованиям раскрытия информации в соответствии с соответствующими директивами ЕС о прозрачности.

Хотя ни один из компонентов проекта ТАР, финансируемого ЕИБ, расположен в Азербайджане, ЕИБ рассмотрел весь Коридор в своей экологической и социальной экспертизе в соответствии с Экологическими и социальными принципами и стандартами Банка.

В ходе оценки ЕАР ТАР Европейская служба внешних действий подтвердила, что, несмотря на ее выход из Инициативы прозрачности в

добывающих отраслях (ЕІТІ), Азербайджан развивается в соответствии с требованиями ИПДО, прозрачными стандартами управления доходами и подтвердил, что он «будет продолжать работать в ИПДО в соответствии с принципами прозрачности доходов от ИПДО и раскрывать всю информацию, связанную с доходами, полученными от добывающих отраслей промышленности, в полной мере».

ЕС проводит политику конструктивного диалога и взаимодействия с Азербайджаном и проводит постоянный политический диалог по таким вопросам, как права человека и организации гражданского общества.

Рисунок 5

Карта газового трубопровода TANAP и TAP



Как видно, транснациональные корпорации важны не только для экономической системы страны размещения материнского капитала, они активно влияют на политическую и социальную, культурную и научную жизнь других стран, регионов и всего мира. На сегодняшний день практически не существует такого процесса в мировой политике и экономике, на который бы не оказывали влияние транснациональные корпорации. Корпорации являются силой, которая создает будущий облик современного мира.

2.3. Уменьшение зависимости от экспорта энергоресурсов – как основа экономической модели развития Азербайджана

Сегодня стратегия развития, определяемая Национальным лидером Гейдаром Алиевым, дает хорошие результаты во всех сферах. Эта стратегия, успешно реализованная Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым, привела к важным достижениям в социально-экономической жизни Азербайджана. Наша республика стала первой среди постсоветских стран, прошедших переходный период успешно. Благодаря этому Азербайджан подтвердил, что текущие социально-экономические реформы являются одной из самых совершенных моделей развития в мире. В настоящее время исследователи-эксперты мира, а также экономическая наука принимают, исследуют и изучают факт «модели развития Азербайджана».

Главными факторами данной модели можно назвать следующие:

1. Превращение энергетического капитала в человеческий ресурс – улучшение уровня образования и переход к промышленности, где уровень переработки товаров будут определяться уровнем высокой степени специализации и концентрации производства;
2. Снижение доли экспорта сырья в пользу повышения экспорта ненефтяного сектора. Повышение доли добавленной стоимости продукции ненефтяной промышленности за счет вливания инвестиционных ресурсов полученных от экспорта нефти и газа;
3. Производство нефти и газа, являясь неотъемлемой частью национальной экономики Азербайджана должна являться главным фактором реализации места и роли страны на геополитическом и геоэкономическом пространстве мира;
4. Государственные инвестиции должны быть необходимым фактором стимулирования внутренних инвестиций осуществляемые в различные отрасли национальной экономики посредством развития

малого и среднего бизнеса, что послужит необходимым направлением диверсификации экономики;

5. Построение новых транспортных и энергетических ресурсов является залогом расширенной интеграции страны в европейское экономическое пространство и тем самым дает хорошие возможности вклиниваться в глобальную цепь добавленной стоимости.
6. Создание условий инклюзивного экономического роста, где все субъекты национальной экономики непосредственно будут задействованы в образовании ВВП страны и т.д.

Главной задачей государства является создание главных предпосылок для устойчивого развития национальной экономики. Как известно, начиная с 2015 года были серьезные проблемы для экономики Азербайджана, поскольку произошло снижение темпов роста на 3,1% в 2016 году, это был первый отрицательный рост ВВП с 1995 года. Согласно первоначальным оценкам EBRD, ожидалось, что экономика испытает еще один отрицательный рост ВВП, равный 0,5% в 2017 году. Однако Государственный комитет Азербайджанской Республики объявил о положительном 0,1% рост ВВП в 2017 году. Рецессионная среда в сочетании с продолжающимся падением цены нефти цены в начале 2017 года сделали ситуацию мрачной для страны, экономика которой сильно влияло от нефтяного сектора. В результате высокие государственные расходы продолжают оставаться потенциальным препятствием, которое может препятствовать развитию частного сектора. В этой ситуации, принятие «Стратегической дорожной карты для развития национальной экономики Азербайджана» имеет огромное макроэкономическое значение и является своевременным и стратегическим шагом государства. Эта стратегия призвана изменить понимание механизмов регулирования для достижения состояния устойчивой и конкурентоспособной экономики. Открытие железной дороги Баку - Тбилиси - Карс, связывающей Китай с Европой, в определенной степени дали положительные результаты, поскольку страна становится

коридором для торгового маршрута между странами Востока и Запада. «Контракт века», первоначально подписанный в 1994 году, позволяющий иностранным компаниям инвестировать и добывать нефть с месторождения кластеров Azeri - Chiraglı - Guneshli, было продлено до 2050 года, согласно документу, подписанному руководителями 9 нефтяных компаний. Согласно новому соглашению, акции Государственной нефтяной компании Азербайджана Республика (ГНКАР) увеличилась с 11,65% до 25%. Правительство получит на первое время бонус в размере 3,6 миллиарда долларов США за восьмилетний период времени.

Национальна модель социального и экономического развития приводит к тому, что Азербайджан получит успех в будущем. Президент Ильхам Алиев уже определил новую цель развития: республика должна быть включена в число развитых стран в кратчайшие сроки. У Азербайджана есть конкретная экономическая база для реализации этой цели. В то же время, надежные и эффективные курсы реформ, реализация стратегии модернизации являются одним из факторов, обеспечивающих включение Азербайджана в список стран-лидеров.

Таким образом, нефть и природный газ в совокупности обеспечивают более половины мировой энергии. Необходимы ресурсы нефти и природного газа. Отсутствие нефти и природного газа приведет к остановке основных глобальных производственных систем, что приведет к полнейшему коллапсу и невозможности дальнейшего развития мировой экономики. Даже несмотря на наличие возобновляемой и альтернативной энергии, нужно согласиться с тем фактом, что их наличие ни как не сможет заметить не только их объем, но и объем высвобождаемой энергии от нефти и газа.

Но данный факт не должен являться основополагающим поскольку, оставаясь экспортером энергетического сырья, страна искусственно отбрасывает себя на уровень наименее развитых стран и замедляет процессы интеграции в пространство новейших технологий.

На основе принятой концепции Азербайджан 2020: Взгляд в будущее, рассматриваются возможности выхода страны на лидирующие позиции среди стран Юговосточной Европы и тем самым построить стабильную экономику. Негативные шоки мировой экономики, которые повлияли на экономику Азербайджана показали, что ни одна страна в мире не может быть гарантирована от сложных экономических катаклизмов. И поэтому Азербайджан принял решение на глубокую диверсификацию экономики. Сегодня по макроэкономическим показателям на 2018 год, можно сказать о положительном влиянии такой политики. Так, инфляция держится на уровне 4%, рост ненефтяного сектора экономики примерно 3%. Профицит платежного баланса составил 1100 млн долл. США. Повысился уровень платежеспособности населения. Курс валюты прекратил свою циклическую волатильность и позволил ЦБ менее болезненно регулировать курс национальной валюты.

Все эти факторы дают стране и правительству продолжать политику диверсификации национальной экономики. Даже в нефтегазовой промышленности Азербайджан старается наряду с получением экспортных доходов от продажи сырья получить политические дивиденды путем выстраивания отношений как со странами ЕС. Улучшать отношения с Россией, а также все больше сохранять тесные и дружеские отношения со своим стратегическим партнером Турцией.

Это касается и других стран, таких как Грузия и Иран, страны Центральной и Южной Азии. Кроме того. Будучи инициатором и инвестором проектов транспортного и энергетического секторов сам же строит глобальную цепь добавленной стоимости. Другими словами Азербайджан на сегодняшний день является не просто страной «сырьевым придатком» Европы, но имеет возможность получать дополнительные доходы в виде транспортных отчислений и политических дивидендов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Исходя из результатов исследований, можно сделать основные выводы:

- появление конкурентоспособной национальной экономики, а также ее нацеленность на участие в перераспределении мирового дохода, связано с процессом транснационализации, формированием структур, которые могут противостоять экспансии зарубежных ТНК. Вместе с тем, несмотря на наличие высокого ресурсного, кадрового и технического потенциала, уровень транснационализации бизнеса в Азербайджане однозначно отстает в сравнении с показателями развитых стран.
- Нефть является высококонкурентным товарным рынком. Это означает, что основная экономическая ситуация приводит к тому, что маржа прибыли становится настолько низкой, насколько это возможно, без компаний, выходящих из отрасли. В этом случае 8-10% прибыли является минимальной премией за риск, которую можно предложить компании, чтобы убедить ее продолжать вести бизнес на:
 - Рынке, где продукт почти полностью взаимозаменяем с продуктом другой компании
 - в отрасли, где имеются 4-5-кратные колебания в цене готовой продукции, с неуклонно растущими затратами на производство
 - Бизнес, в котором каждая разведочная скважина стоимостью 100 млн. Долл. США имеет вероятность 50-90%
 - Бизнес, где плохая ошибка означает 40 миллиардов долларов штрафов и убытков
 - Рынок, в котором доминируют государственные компании, которые занимают более низкие экологические и правовые стандарты
 - Страны с историей незаконной национализации нефтяной инфраструктуры
 - довольно враждебная нормативная среда
 - довольно враждебная среда PR

- Нефть играет огромную роль не в мировой экономике, поскольку она оказывает сильное влияние на глобальные кризисы. В период с января 2002 года по август 2008 года номинальная цена на нефть выросла с \$ 19,7 до \$ 133,4 за баррель. Это привело к значительному увеличению нефтяных доходов экспортеров нефти и ухудшению текущего счета для импортеров нефти. В период с 2002 по 2006 год чистый отток капитала от экспортеров нефти вырос на 348%, став крупнейшим глобальным источником чистого оттока капитала в 2006 году.

- Из этого анализа мы приводим ряд предложений для дальнейшего рассмотрения:

- Цена нефти, по-видимому, сыграла свою роль в кризисе субстандартного кредитования. Понимание макроэкономических последствий цен на нефть также требует детального изучения воздействия и взаимодействия микроканалов, таких как жилищный или автомобильный сектор.

- Цены на нефть сыграли ключевую роль в ухудшении дисбаланса платежного баланса, ведущего к кризису. Это будет продолжать укрепляться, и Китай и Индия будут играть все большую роль в качестве нетто-экспортеров нефтедолларов. Эффективное посредничество нефтедолларов представляет собой серьезную проблему для финансового сектора и потенциально экономическую стабильность в целом.

- Политика по борьбе с нефтяной зависимостью путем замещения, эффективности и сохранения может снизить воздействие на микро- и макроуровне рисков, связанных с ценой на нефть, и способствовать решению глобальных дисбалансов.

- В работе была проанализирована особая роль активизации процессов транснационализации местного бизнеса, подчеркнута необходимость преодоления негативного отношения государственных и общественных организаций различных стран к деятельности ТНК в пределах топливно-энергетического комплекса и частного сектора Азербайджана, в частности, проанализирована ситуация, при которой возможно запустить действие

механизмов и инструментов позиционирования ТНК в пределах глобально-экономического пространства. Исходя из этого, практика позиционирования ТНК SOCAR носит исключительно локальный и спорадический характер. Редко реализуются долгосрочные программы, которые нужны для развития предприятия. Как показало исследование, для оптимизации действующей практики требуются точные представления об особенностях позиционирования ТНК.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Литература на азербайджанском языке

1. Abbasov Y. Sahibkarlıq fəaliyyəti: növləri, təşəkkülü və inkişaf problemləri. Bakı. 1998 s. 58
2. Yusifov C.R. Transmilli korporasiyaların innovasiya fəaliyyətinin Azərbaycan iqtisadiyyatına cəlb edilməsində vergi sisteminin rolu//Azərbaycanın vergi jurnalı, №5, 2013 s. 57-70.
3. Zeynalov Y. Yeni neft və qaz strategiyasının Azərbaycan iqtisadiyyatının inkişafına təsiri.- Dövlət idarəçiliyi: nəzəriyyə və təcrübə.Bakı, 2015, № 1 (49), б.177-190.
4. Hacızadə E. Neftqazçıxarma sənayesinə xarici investisiyaların jəlb edilməsi və milli sahibkarlığın inkişaf problemləri. Azərbaycan Respublikası Dövlət Elm və Texnika Komitəsi, Azərbaycan Elmi-Tədqiqat Elmi-Texniki İnformasiya İnstitutu. İcmal İnformasiya /Neftqazçıxarma seriyası/. Bakı. 1996. 0,9 ç.v.
5. Hacızadə E. Yanacaq sənayesinin idarəetmə strukturu: müasir vəziyyət və perspektivlər. Aspirantların və gənc tədqiqatçıların respublika elmi konfransının materialları. Azərbaycan Respublikası Təhsil Nazirliyi. Bakı. 1998. 0,1 ç.v.
6. Gənciyev G., Ələkbərov Ə., Məmmədova-Gənciyeva L., «Transmilli korporasiyalar». Monoqrafiya

Литература на русском языке

7. Кузнецов А.В., Кузнецов А.В. Участие европейских ТНК в модернизации российской экономики: региональный аспект / А.В. Кузнецов // Вестник федерального бюджетного учреждения Государственная регистрационная палата при Министерстве юстиции РФ. - 2012. - №6. - С. 4-11..
8. Кузнецов А. В., Четверикова А. С., Российские ТНК продолжают зарубежную экспансию даже в условиях мирового кризиса // ИМЭМО. 2009.
9. Кучеренко А. В., Транснациональные компании России в условиях интеграции в мировое хозяйство. — М.: Научная книга, 2006. — 122 с.
10. Кучуков Р., Савка А. Некоторые особенности процессов глобализации // Экономист. - 2003. - № 5.
11. Кузнецов А.В. Доклад на конференции «Транснациональные корпорации России и развивающихся стран»
12. Климовец О.В.. Интернационализация и транснационализация факторов производства - объективная основа развития мировой экономики. Мировая экономика и МЭО 7 (56) 2009 с. 349-352
13. Ленский Е. В. Транснационализация капитала / Под общ. ред. О. Н. Сосковца. - Минск: Армита - Маркетинг, Менеджмент, 2011. - 326 с.
14. Леппке Г. Н. Развитие экономических интересов транснациональных корпораций (ТНК) в современной экономике. - М.: Изд-во Рос. экон. акад., 2004
15. Либман А. Современные тенденции в развитии и управлении ТНК // Проблемы теории и практики управления. - № 1. – 2001
16. Мехтиев Р.Э. Азербайджан: вызовы глобализации. Успехи прошлого, реалии настоящего и перспективы будущего. Баку, 2004.-352 с.
17. Мицек С. Следует ли России опасаться глобализации? // Вопросы экономики. - 2002. - № 8
18. Миришли Ф. Глобализация мировой экономики: инновационная фаза. Москва:, Известие 2014. 463

19. Мовсумов О. Глобализация и политика нефтегазовых ТНК // Инвестиции в России. - 2002. - № 7
20. Мухсинова Л.Х. Проблемы устойчивого развития топливно-энергетического комплекса Азербайджана : монография / Л. Х. Мухсинова ; ред. Ш. М. Мурадов ; Институт Экономики НАНА. - Баку : Элм, 2006. - 412 с.
21. Мухсинова Л.Х. Тенденции в управлении нефтегазодобычей в мире / Л. Х. Мухсинова // Azərbaycan neft təsərrüfatı (ANT) = Азербайджанское нефтяное хозяйство (АНХ) = Azerbaijan oil industry. - 2008. - №9. - С. 1-7.
22. Понеделко Г. Экспорт капитала — внешнеэкономический феномен Испании // Мировая экономика и международные отношения №2, 2006.
23. Салимов С.М. Нефтегазовая промышленность – основа стратегии устойчивого развития Азербайджанской республики: монография.-М: МАКС Пресс, 2015.-292 с.
24. Самедзаде З.А. Китай в глобальной мировой экономике. — Баку, 2009. — 607 с.
25. Самохвалов В. Глобальный вызов транснациональных корпораций. // Информационное агентство Integrum Techno - 2009.
26. Современные транснациональные корпорации / Под ред. Г. Солюса. - М.: Мысль, 2003. - 246 с.
27. Хыдыров Б.С., Абдуллаев Р.И. Роль нефтеперерабатывающего завода «АЗНЕФТЯНАДЖАГ» в нефтеперерабатывающей отрасли Азербайджана, Баку, «Элм», 2003- 192 с.
28. Чандлер А. Стратегия и структура. М.: Маркетинг, 2001-. с. 112.
29. Шахбазов Э.К. Нанотехнологии в нефтяной промышленности: монография / Э. К. Шахбазов. - Баку : б. и., 2012. - 231 с.
30. Юданов А. Ю. Секреты финансовой устойчивости международных монополий: монография / А.Ю.Юданов. - М. : Финансы и статистика, 1991. - 191 с.

Литература на английском языке

31. Wilkins M. The Maturing of Multinational Enterprise: American Business Abroad from 1914 to 1970. N.Y. 1974
32. World Investment Report 2005: Transnational Corporations and the Internationalization of R&D // United Nations N.-Y. and Geneva, 2005.
33. <http://www.opic.gov/>
34. <http://www.parliament.uk/briefing-papers/SN01942/manufacturing-statistics-and-policy>; <http://data.oecd.org/gdp/gross-domestic-product-gdp.htm>
35. <http://www.statista.com/statistics/260866/research-and-development-expenditures-of-general-motors>
36. <http://www.statista.com/statistics/260867/fords-research-development-expenditures>
37. <http://www.statista.com/statistics/274821/ibms-expenditure-on-research-and-development-since-2005>
38. <http://www.tradingeconomics.com/united-states/gdp>
39. http://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2005_e/its05_toe_e.htm
40. <https://www.opensecrets.org/lobby/>
41. http://news.bbc.co.uk/1/hi/russian/business/newsid_1787000/1787792.stm;
<https://ru.wikipedia.org/wiki/Enron>
42. http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/webdiaeia2014d5_en.pdf
43. <http://customs.gov.az/ru/ixrac.html>
44. <http://br.az/economy/20111220021043495.html#page3>
45. http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_305421.pdf
46. <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx>
47. https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2015_e/its2015_e.pdf
48. https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2015_e/its2015_e.pdf
49. <http://unctad.org/en/Pages/Publications/TradeandDevelopmentReport.aspx> }