

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

**МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ**

**НА ТЕМУ**

**“РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ СОЮЗОВ В УСИЛЕНИИ СОВРЕМЕННОЙ  
РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ И ГЛОБАЛИЗАЦИИ”**

**АБДУЛЛАЕВ АБДУЛЛА РАФИГ оглы**

**БАКУ – 2019**

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ  
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ  
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

**Директор Международного Центра  
Магистратуры и Докоторантуры**

**доц., др. Ахмедов Фариз Салех оглы**

**Подпись \_\_\_\_\_**

**“\_\_\_” \_\_\_\_\_ 2019 год**

**МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ на тему**

**“РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ СОЮЗОВ В УСИЛЕНИИ СОВРЕМЕННОЙ  
РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ И ГЛОБАЛИЗАЦИИ”**

**Код и название специальности: Мировая экономика**

**Специализация: Таможенное дело**

**Группа: 821**

**Магистрант  
Абдуллаев А. Р.**

\_\_\_\_\_ **подпись**

**Научный руководитель  
д.э.н., профессор Ибрагимов М. А.**

\_\_\_\_\_ **подпись**

**Руководитель программы  
д.ф.э., ст. преп. Наджафова К.А.**

\_\_\_\_\_ **подпись**

**Заведующий кафедры д.э.н., доц. Кяльбиев  
Я.А.**

\_\_\_\_\_ **подпись**

**БАКУ – 2019**



**Gömrük birliklərin müasir regional integrasiya və globallaşma proseslərində rolu.**

### **XÜLASƏ**

**Tədqiqatın aktuallığı:** Tədqiqatın aktuallığı, beynəlxalq ticarət və gömrük münasibətlərində integrasiyanın güclü təsirində olmasından ibarətdir. İqtisadi və valyuta birliyinin qurulmasında keçid mərhələsi olan gömrük birlikləri onların formalaşmasında mühüm rol oynayırlar. İntegrasiya, öz növbəsində, ölkələrə integrasiya qruplarına birləşərək gömrük və valyuta əlaqələrini inkişaf etdirmək imkanı verir.

**Tədqiqatın məqsəd və vəzifələri:** Dissertasiya işində nəzərə alınan əsas problem integrasiya prosesində qarşılaşdıqları çətinliklər və problemlərdir. Həmçinin, işin əsas vəzifələrindən biri gömrük ittifaqlarının rolu və onların integrasiya proseslərinə təsirini öyrənməkdir.

**Bu məqsədlə tədqiqatda aşağıdakı vəzifələri ortaya qoyur:**

- İntegrasiya proseslərinin təsirini qiymətləndirilməsi.
- İntegrasiya və qloballaşmanın müsbət və mənfi tərəflərini çıxarmaq.
- İntegrasiya proseslərinin formalaşmasında gömrük ittifaqlarının rolunu qiymətləndirilməsi.
- Azərbaycan Respublikasında dünya integrasiya təcrübəsinin tətbiqi üçün mümkün variantları müəyyənləşdirilməsi.

**İstifadə olunmuş tədqiqat metodları:** Problemin tədqiqi aşağıdakı tədqiqat üsulları ilə həyata keçiriləcəkdir:

- sisteməlik yanaşma;
- müqayisəli təhlil;
- qrafik metod.

**Tədqiqatın informasiya bazası:** Bu işi yazılı olaraq tədqiqat bazası məlumatları olaraq dünya iqtisadiyyatı, ticarət, eləcə də məqalələrdən çıxarışlar dərsləklərdən istifadə edilmişdir.

**Tədqiqatın məhdudiyyətləri:** İntegrasiyanın siyasi xüsusiyyətləri nəzərə alınaraq təkliflərin həyata keçirilməsinin çətinliyi

**Tədqiqatın nəticələri:** Tədqiqat zamanı aşağıdakı elmi və praktiki nəticələr əldə edilmişdir:

1. İntegrasiya proseslərində keçid mərhələsi olan gömrük birlikləri iqtisadi və valyuta ittifaqlarının formalaşmasında mühüm rol oynayır.

2. Gömrük birliyi müxtəlif ölkələrdə gömrük və tariflərin tənzimlənməsini birləşdirməyə və gömrük münasibətlərini sadələşdirməyə imkan verir ki, bu da gömrük münasibətlərinə müsbət təsir göstərir.

**Nəticələrin elmi-praktiki əhəmiyyəti:** Yuxarıda qeyd edilmiş nəticələrin dəyəri integrasiya problemini yeniləyir və inkişafını stimullaşdırır. Gələcəkdə integrasiyanın inkişafının nəticəsi qloballaşma prosesinin gücləndirilməsidir.

**Ключевые слова:** Интеграция, Азербайджан, Европейский союз, Глобализация, Таможенный союз

## СОКРАЩЕНИЯ И СИМВОЛЫ

<b>AP</b>	Азербайджанская Республика
<b>ЕС</b>	Европейский союз
<b>МЕРКОСУР</b>	Общий рынок стран Южной Америки
<b>ТНК</b>	Транснациональные корпорации
<b>США</b>	Соединенные Штаты Америки
<b>ОАЭ</b>	Объединенные Арабские Эмираты
<b>ЕОУС</b>	Европейское объединение угля и стали
<b>ССАГПЗ</b>	Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива
<b>ЕАЭС</b>	Евразийское Экономическое Сообщество
<b>ТРАСЕКА</b>	Transport Corridor Europe-Caucasus-Asia
<b>ТМТМ</b>	Транскаспийский Международный Транспортный Маршрут

## Содержание

	<b>ВВЕДЕНИЕ.....</b>	7
<b>I глава.</b>	<b>ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.....</b>	10
1.1.	Сущность, теоретические аспекты и цели региональной экономической интеграции.....	10
1.2.	Причины и формы развития региональной экономической интеграции.....	19
1.3.	Сущность и цели создания таможенных союзов, как формы региональной интеграции.....	25
<b>II глава.</b>	<b>ТАМОЖЕННЫЕ СОЮЗЫ И ИХ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.....</b>	30
2.1.	Мировая практика создания таможенных союзов.....	30
2.2.	Таможенный союз как один из этапов становления политико-экономического союза между стран.....	34
2.3.	Статистический анализ влияния таможенных союзов на мировую экономику.....	39
<b>III глава.</b>	<b>НЕОБХОДИМОСТЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.....</b>	47
	Совершенствование таможенных механизмов в условиях	
3.1.	необходимости повышения экспортной конкурентоспособности Азербайджана.....	47
3.2.	Таможенные соглашения и основные пути повышения внешнеторгового оборота с основными торговыми партнерами.....	54
3.3.	Определение различных сценариев активизации участия Азербайджана в региональных интеграционных экономико-торговых союзах.....	59
	<b>ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....</b>	63
	<b>ИСПОЛЬЗОВАННАЯ ЛИТЕРАТУРА.....</b>	65
	Список таблиц.....	67
	Список рисунков.....	67
	Список графиков и диаграмм.....	67

## **Введение.**

**Актуальность темы исследования:** Актуальность данной темы обусловлена, сильным влиянием интеграции на международную торговлю и таможенные отношения. Таможенные союзы являясь переходным этапом в становлении экономического и валютного союза, играют важную роль в их становлении. Интеграция же в свою очередь, предоставляет странам возможность развивать таможенные и валютные отношения, объединяясь в интеграционные группировки.

**Основная проблема исследования и уровень ее освещенности:** Основной проблемой, рассмотренной в данной диссертационной работе, являются сложности и проблемы, встречающиеся на пути интеграционных процессов. Также одной из основных задач работы является исследование роли таможенных союзов и их влияния на интеграционные процессы.

### **Главная цель исследования:**

Своей целью диссертационная работа ставит следующие задачи:

- Оценить эффект от интеграционных процессов.
- Вывести положительные и негативные стороны интеграции и глобализации.
- Оценить роль таможенных союзов, в становлении интеграционных процессов.
- Определить возможные варианты применения мировой интеграционной практики в Азербайджанской Республике.

**Объект и предмет исследования:** Предметом исследования диссертационной работы, являются таможенные союзы, и их влияние на развитие региональной экономической интеграции.

**Методы исследования:** Исследование проблемы будет проводиться посредством следующих методов исследования:

- системный подход;
- сравнительный анализ;

- графический метод.

Системный подход — это методологический подход, обуславливающий рассмотрение проблемы в масштабе одной системы, комплекса взаимосвязанных элементов.

Сравнительный анализ – это метод анализа применяемый в основном в научных исследованиях, и представляет собой сравнение состояния объекта с предыдущим состоянием, или же сравнение состояний двух объектов если это уместно.

Графический метод анализа, позволяет увидеть соотношение данных, с помощью графиков, диаграмм, геометрических образов и схем.

**Информационная база исследования:** В написании данной работы в качестве исследовательской базы были использованы данные учебников по мировой экономике, торговле, а также выдержки из статей.

**Ограничения в исследовании:** Одним из основных ограничений, возникших во время исследования, является не возможность одним методом исследования подойти к изучению поставленных вопросов. В следствие этого найдено решение в виде использования различных методов исследования, дабы охватить весь масштаб проблемы с целью ее изучения.

**Научно-практическая значимость исследования:** В ходе исследования были получены следующие научно-практические результаты:

1. Таможенные союзы являясь переходным этапом в интеграционных процессах, играют важную роль в становлении экономического и валютного союзов.
2. Таможенные союзы позволяют унифицировать таможенно-тарифное регулирование в различных странах и упростить таможенные отношения, тем самым благоприятно влияя на таможенные отношения.

Значение данных результатов позволяет актуализировать проблему интеграции, и стимулировать ее развитие. Результатом развития интеграции, в будущем является усиление процессов глобализации.



**Структура диссертационной работы:** Первой главой работы является глава «Теоретические основы региональной экономической интеграции». В этой главе описывается сущность интеграции, причины и формы ее развития, а также сущность и цели создания таможенных союзов.

Во второй главе «Таможенные союзы и их роль в современной системе региональной экономической интеграции» рассматривается мировая практика создания таможенных союзов, а также статистический анализ их влияния на мировую экономику.

«Необходимость совершенствования таможенной политики Азербайджана в системе международной экономической интеграции» является третьей главой диссертационной работы, в которой описываются способы совершенствования таможенных механизмов для повышения экспортной конкурентоспособности Азербайджана. Общий объем диссертационной работы – 60 страниц.

# **I ГЛАВА. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.**

## **1.1 Сущность, теоретические аспекты и цели региональной экономической интеграции.**

Международная экономическая интеграция — это процесс объединения стран. Данный процесс протекает на хозяйственном и политическом уровне, и основан на развитии глубоких и устойчивых взаимосвязей между национальными хозяйствами, а также взаимодействии их экономик. Главной основной формой международной экономической интеграции, является региональная экономическая интеграция. Она особенно развита в тех странах, которые объединены географическим расположением.

Этот процесс протекает как на микроуровне:

- через взаимодействие отдельных фирм стран-соседей, на основе появления разнообразных экономических отношений;

Так и на макроуровне:

- через согласование политики стран, и формирования экономических объединений.

В целях регуляции данного типа отношений, создаются региональные хозяйственные комплексы с единой валютой и общими экономическими задачами, фондами. Также создаются различные наднациональные и межгосударственные органы управления.

Экономическая интеграция имеет в своей основе ряд объективных факторов, среди которых важнейшее место занимают:

- Глобализация хозяйственной жизни;
- Углубление международного разделения труда;
- Общемировая по своему характеру научно-техническая революция;
- Повышение открытости национальных экономик.

Все эти факторы взаимообусловлены.

В настоящее время ученые все еще обсуждают причины, масштабы и размеры процесса глобализации. Некоторые из них утверждают, что

глобализация является современным явлением, в то время как другие описывали его как исторический процесс.

Мнения по поводу глобализации разделились на два лагеря:

- Те, кто были за глобализацию
- И те, кто был против и, кто предлагал альтернативы.

В частности, процесс экономической глобализации характеризуется глобальной и региональной интеграцией, особенно в рамках региональных торговых соглашений, которые были интегрированы в экономические программы стран после Второй Мировой Войны. Начиная с Бреттон-Вудского соглашения подписанного в 1944 году, и создания ГАТТ, в мире было подписано более 100 региональных соглашений о свободной торговле между странами.

Развитие региональной интеграции и либерализация торговли после Второй мировой войны тесно связана с созданием ГАТТ и подписанием сотен двусторонних, многосторонних и региональных торговых соглашений. Следовательно, региональные торговые соглашения между двумя или более странами являются еще одним важным учреждением (таким как МВФ, ВБ или ВТО) в процессе международной интеграции. Примечательными примерами являются Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) и Европейский союз (ЕС).

Глобальный характер, развитие устойчивых экономических связей между странами, в особенности между их фирмами, приняло только в современных экономических условиях. Рассмотрим факторы оказывающие непосредственное влияние на экономическую интеграцию более детально:

1. Деятельность транснациональных корпораций;
2. Усиление открытости национальных экономик;
3. Научно-техническая революция;
4. Международная торговля;
5. Миграция капитала;
6. Современные системы транспорта, связи и информации;

Также существует ряд предпосылок, способствующих развитию регионально экономической интеграции. Географическая близость стран, которые имеют общие границы, или находятся в одном регионе, является одной из таких предпосылок.

Другой, однако, не менее значимой предпосылкой является близкий уровень развития интегрирующихся стран и схожесть хозяйственных систем. Прочные, исторически закрепившиеся связи, также позитивно влияют на интеграцию, равно как и общие экономические интересы, проблемы, которые проще решить совместными усилиями, нежели в одиночку. Одним из примеров может послужить интеграция в Европейском союзе, который достиг высшей формы интеграции, из существующих в мире (Теоретически, высшей формой интеграции является политический союз, форма (уровень) интеграции, которой пока не достигла ни одна интеграционная группировка. (см. параграф 1.2 Причины и формы развития региональной экономической интеграции).

В мировой экономике, регулирование интеграционных процессов это сложное явление, которое требует использование системного метода исследования, имеющего в своей основе теорию и визуальное представление интеграции в виде системы связанных элементов.

Существует три основных научных взглядов на интеграционные процессы:

1. Концепция рыночной интеграции.
2. Концепция «управляемой интеграции».
3. Концепция компромиссов.

Согласно представлениям Б. Баласса, Г. Кремера, Б. Олин и др. ученых сутью интеграции является либерализация экономической торговли и обмена между странами-участницами объединения и отмена барьеров, которые ведут к созданию общего рынка и обеспечению полной свободы конкуренции. По их мнению, только «рыночная интеграция может дать экономический эффект интегрирующимся странам (Шишков Ю.В., 1978 , с. 62).

Концепция «управляемой интеграции» была представлена С. Я. Тинбергом, А. Филлипом и Дж. Пиндером. В ее основе лежит активное вмешательство органов управляющих интеграционными процессами в международные экономические отношения и в экономическое развитие стран-участниц интеграции. Указанные ученые, считают, что создание политического союза с наднациональными полномочиями вслед за экономическим неизбежно.

**Таблица 1. Концепции региональной экономической интеграции**

Название концепции	Концепция рыночной интеграции	Концепция «управляемой интеграции»	Концепция компромиссов
Ученые сыгравшие важную роль в развитии данных теорий	Б. Баласса Г. Кремер М. Бийе Т. Сцитовски Б. Олин	С.Я.Тинберг А. Филип Дж. Пиндер	Х. Уоллас Э. Хаас

**Источник:** Таблица собрана магистрантом на основе научной статьи Ирина Г., Мария Е., (2013).

Концепция компромиссов, в свою очередь, представлена Х. Уоллассом и Э. Хаасом. По их мнению, интеграция это процесс создания коалиций на основе компромиссов. Данный процесс развивается в экономике, социальных отношениях и политике и непосредственно ведет к политическому объединению стран в коалиции.

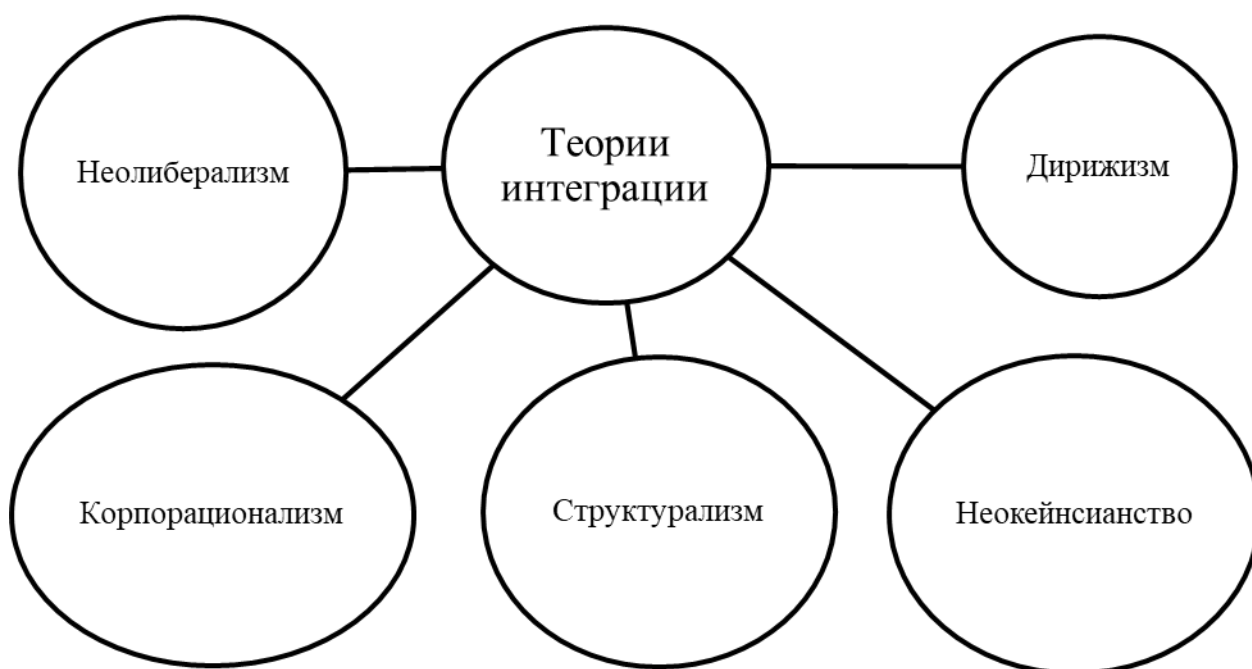
Теоретической базой данных концепций являются как теории международной торговли, так и анализ движения капитала, услуг и рабочей силы (М. Алло, М. Гальперин, Т. Сцитовски). Ученые считали, что основной движущей силой интеграции является рыночная конкуренция между независимыми предприятиями. Однако они не учитывали регулиющую роль государства, и считали, что оно не должно тревожить внешнеэкономические отношения.

Не существует единого научного понимания сущности экономической интеграции. Несмотря на это, вышеуказанные концепции были успешно

практически применены при создании Европейского Союза, хотя разработка данного объединения не базировалась на какой-либо конкретной концепции.

Выделяется ряд различных направлений в теории интеграционных отношений:

**Рисунок 1. Теории региональной экономической интеграции.**



**Источник:** Рисунок собран магистрантом на основе научной статьи Ирина Г., Мария Е., (2013).

Ранний неолиберализм (1950-1960 гг.) представляли экономисты Вильгельм Репке и Морис Аллэ. Создание единого рыночного пространства на территории нескольких стран, с наличием свободной конкуренции и стихийных рыночных сил было их пониманием понятия полной интеграции. При этом вмешательство государства не допускалось, так как считалось, что это может привести к инфляции, расстройству платежей и отсутствию баланса в международной торговле страны.

Несмотря на это, история показала ошибочность взглядов ранних неолибералов. Бела Баласса, представитель позднего неолиберализма, подошел к вопросу с другой стороны. Он заметил, что экономическая интеграция ведет к еще большей заинтересованности государства в

экономика страны. Следовательно интеграция является равно как и экономическим так и политическим процессом.

Далее в в 1960-х годах образовалось направление корпорационализма, который представляли американские экономисты: Сидней Рольф и Юджин Ростоу. Они выделили новый корень интеграции – транснациональные корпорации могут гарантировать интеграцию экономик стран и ее сбалансированное развитие.

Структурализм как направление зародилось благодаря шведскому экономисту Гуннару Мюрдалю и др. Они полагали, что свобода функционирования рыночного механизма ведет к разбалансировке в развитии и размещении производства, а также к усилению разницы в доходах. По их мнению, причиной тому являлась либерализация движения основных факторов экономики: капитала, товаров и рабочей силы. Для создания качественно нового и более совершенного хозяйственного механизма, следует произвести глубокую реструктуризацию в экономике стран, которые приняли решение о начале интеграционных процессов.

В 70-х годах XX века, популяризировались идеи неокейнсианства, благодаря в основном американцу Ричарду Куперу, которые заключались в том, что основной проблемой международной и региональной интеграции является проблема сохранения баланса между получением выгод от сотрудничества и ограничениями, которые оно (сотрудничество) предполагает. При этом еще одной проблемой поднимался вопрос как сохранить максимальную свободу каждой страны участницы объединения.

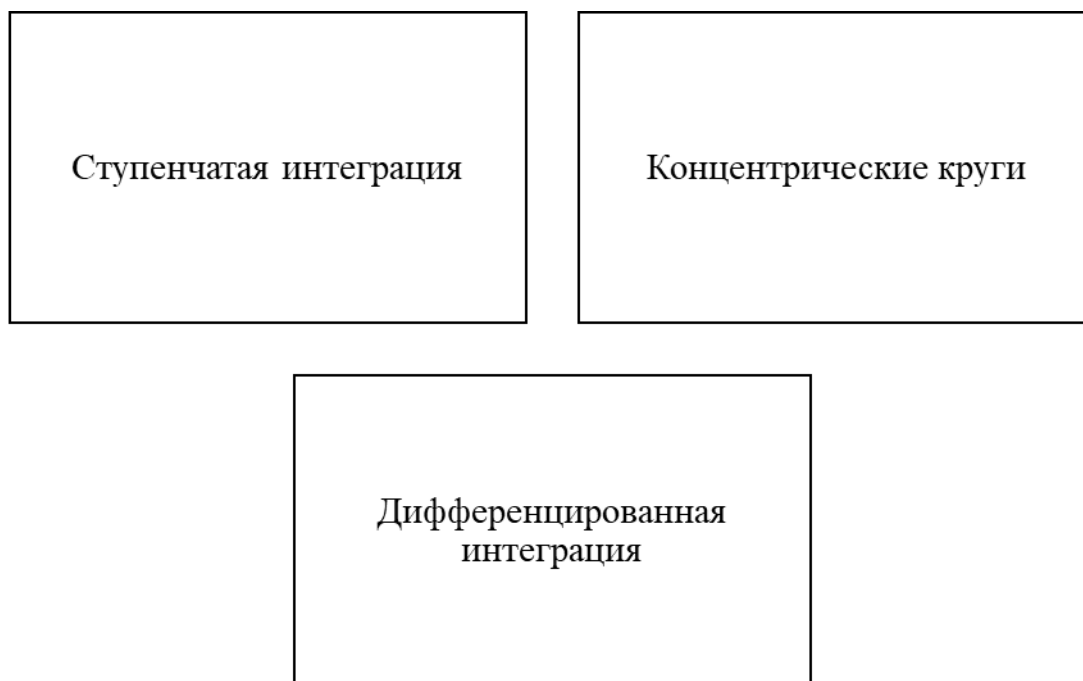
Согласно неокейнсианцам существует два варианта развития интеграции:

1. Интеграция, с последующей потерей национальной свободы. При этом гарантируется полное согласование целей и экономической политики.
2. Интеграция, с максимальной национальной свободой.

Предполагается, что данные варианты развития не могут существовать в чистом виде, и основной целью было сохранение баланса.

Дирижизм, являясь одним из ответвлений неокейнсианства, также предполагает, что рыночный механизм не является главенствующим в интеграционных процессах. Они полагают, что способом создания интеграционных отношений, является подготовка общей экономической политики, согласование законодательства стран. Данное направление продвигалось в основном голландским ученым Яном Тинбергеном.

**Рисунок 2. Модели экономической интеграции Европейского союза.**



**Источник:** Рисунок создан магистрантом на основе учебника Буторина О.В. (2011).

Основываясь на текущей силе и мощи Европейского союза, на данный момент появилось несколько моделей дальнейшего прогресса европейской интеграции и ее усиления, среди которых основное место занимают «ступенчатой интеграции», «Европы концентрических кругов», «дифференцированной интеграции».

Первые две модели указанные на Рисунке 2 являются очень схожими моделями, основанными на создании в Европейском союзе группы наиболее



развитых и продвинутых стран, вокруг которых будут расходиться «круги» с меньшим уровнем интеграции.

«Дифференцированная интеграция» в свою очередь, предполагает, что исходя из географического расширения, ЕС следует разделить скорость интеграции по странам-участницам. Цель у данной модели та же, что и у «ступенчатой» -- снимает необходимость заключения договоров и временные рамки. Также рассматривается создание «ядер» с разными составами участников.

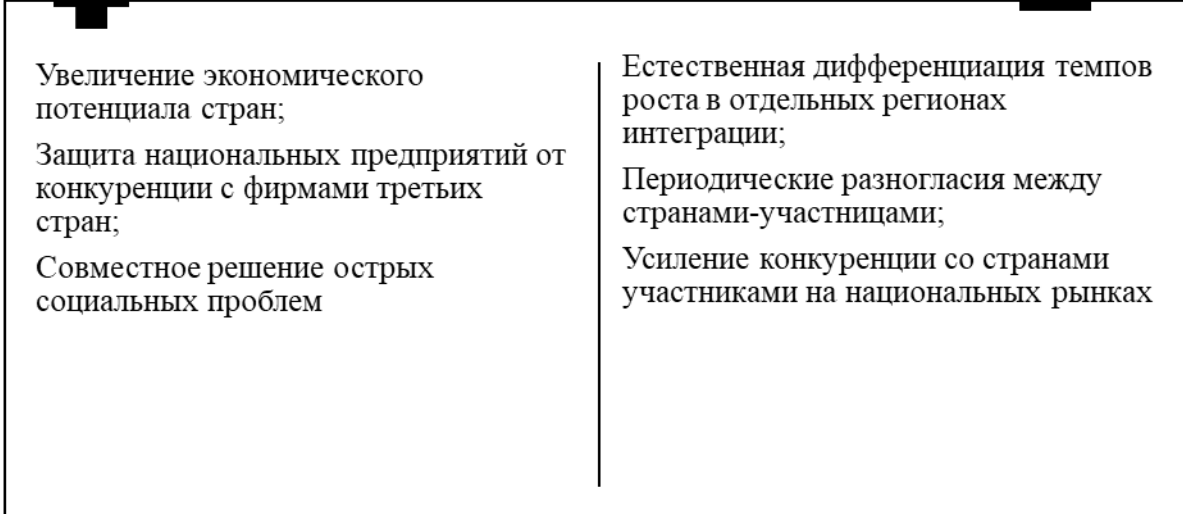
Цели экономической интеграции различны в зависимости то формы в которой происходит интеграция. Наиболее популярными являются зоны свободной торговли и таможенные союзы, страны-участники которых стараются расширить рынок и создать благоприятную среду для торговли между ними, вместе с этим создавая своеобразную форму «коллективного протекционизма».

Конечной же целью Римского договора, заключенного в 1957 году, на основе которого, было создано Европейское Экономическое Сообщество, являлось создание единого рыночного пространства, чтобы в дальнейшем создать зону свободной торговли и перейти к таможенной интеграции (созданию таможенного союза). В итоге же, на основе Маастрихтского договора, который был подписан в 1992 году, был создан Европейский Союз.

Экономическая интеграция стран в региональных масштабах, благоприятно влияет на развитие фирм стран-участниц объединения, в той или иной степени создавая щит от конкуренции фирм вне данного объединения. Также интеграция позволяет значительно увеличить потенциал стран-участниц, расширяя товарооборот и производственные связи.

Интеграция позволяет совместно решать те или иные социальные проблемы, которые возникают в основном в более отсталых регионах интеграционного объединения, а также улучшение ситуации на рынке труда, что позволяет проводить научно-техническую политику.

**Рисунок 3. Положительные и отрицательные стороны интеграции.**



Увеличение экономического потенциала стран; Защита национальных предприятий от конкуренции с фирмами третьих стран; Совместное решение острых социальных проблем	Естественная дифференциация темпов роста в отдельных регионах интеграции; Периодические разногласия между странами-участницами; Усиление конкуренции со странами участниками на национальных рынках
--	---

**Источник:** Рисунок создан магистрантом на основе научной статьи Ирина Г., Мария Е., (2013).

Однако существуют также и негативные стороны интеграции, которые как и положительные можно наглядно увидеть на Рисунке 3. Различие темпов интеграции и роста обусловлено в основном различием начальных условий и интересов, что не позволяет странам создать эффективное и прочное сотрудничество.

Также к минусам можно отнести и различные периодические противоречия интересов стран-участниц группировки. Так например до сих пор стоит открытым вопрос перехода на единую валюту – евро – в Европейском союзе (противники данного решения до сих пор не приняли это изменение).

Стоит также отметить, что либерализация импорта, может привести к усилению конкуренции на внутреннем рынке интеграционного объединения, а это создает серьезные проблемы для национальных производителей.

## **1.2 Причины и формы развития региональной экономической интеграции**

Как и любое глобальное экономическое явление, региональная, равно как и международная интеграция, имеют в своей основе ряд предпосылок:

– Сравнительно одинаковый уровень экономического развития интегрирующихся стран:

○ Кроме редких случаев, экономическая интеграция происходит либо, только среди развивающихся стран, либо только среди промышленно-развитых стран. Чаще всего интеграционные процессы, протекают в странах с примерно равным уровнем экономического развития. Случаи объединения стран разного уровня развития естественно присутствуют, однако они находятся на раннем этапе становления, и на данный момент нельзя определить конкретную степень эффективности. Сценарий таких объединений обычно начинается с заключения тех или иных переходных соглашений, договорах о партнерстве или торговых преференциях. При этом срок данных промежуточных соглашений может растягиваться на долгие годы, до тех пор, пока развитая страна не «подтянет» свою экономику до необходимого уровня.

– Географическая близость стран, иницирующих интеграцию, часто общая граница и исторически сложившиеся связи:

○ В основном, большая часть интеграционных объединений, стартовала с нескольких стран-соседей, которые находятся на одном континенте, имеют транспортное соединение и часто имеющие общий государственный язык. В дальнейшем к первоначальной корневой группе стран – интеграционному ядру – начинали подключаться остальные страны-соседи.

– Схожие экономические, социальные и политические проблемы, в сферах развития, регулирования и финансирования экономики, стоящие перед странами.

○ Очевидно, что когда перед страной стоит проблема создания и развития рыночной экономики, она не может осуществить быструю и

эффективную интеграцию со странами, уровень развития которых достиг того уровня, когда требуется создание общей валюты. Также и страны, проблемой которых является обеспечение населения провизией, не в силах войти в союз со странами, основной проблемой которых является свобода движения капитала.

– Демонстрационный эффект:

○ Когда страны объединившись в союз или иную интеграционную группировку, получают положительный эффект от интеграции, это непосредственно оказывает влияние на стран-соседей, которые несомненно следят за изменениями. Это часто и является причиной, по которой страны, боясь отстать в развитии от соседей вливаются в те или иные интеграционные объединения, либо же создают новые.

– «Эффект домино»

○ Страны оказавшиеся «за бортом», часто испытывают трудности с возобновлением торговых отношений со странами партнерами, которые уже вступили в ту или иную интеграционную группировку. Даже не имея существенного основания для подключения к интеграционным процессам, страны часто проявляют интерес во вступлении в союз, просто по причине опасений обрыва связей со странами партнерами.

Существует множество факторов, которые оказывают непосредственное влияние на причины по которым страны принимают решения о создании интеграционных блоков. Одним из факторов является то, что интеграция позволяет выдержать давление сверх-держав, которые диктуют «правила игры». Потому что противостоять напору крупных, промышленно-развитых стран, таких как США, и их огромному количеству ТНК (Один из парадоксов интеграционных процессов: транснациональные корпорации стимулируют и принимают участие в развитии глобализации как с положительной так и с отрицательной точки зрения), бывает намного легче используя групповые возможности. Интеграция также дает возможность получать различные преференции в конкурентной среде практически на всех рынках. Благодаря интеграции

снижаются издержки производства, развивается международное разделение труда, усиливается динамика развития экономик стран-участниц, происходит специализация и кооперация производства товаров и услуг. Интеграция в то же время и формирует единую рыночную систему и транспортную инфраструктуру.

Первая половина XX века была эпохой создания независимых государств, и эпохой перекройки карты мира. В свою очередь, во второй половине XX века начался обратный процесс. Начиная с Европы в 50-е годы, данный процесс перенесся на остальные регионы по всему миру: повсеместно множество стран отказываются от полной независимости, в угоду вступления в интеграционные группировки. Основной причиной этого процесса является стремление стран повысить экономический потенциал, так как интеграция является в первую очередь экономическим процессом, нежели политическим (хотя как было сказано выше, политические факторы присутствуют, однако следует помнить, что они являются второстепенными).

Международное разделение труда – один из способов организации международного производства, в котором страны, специализируются на производстве некоторых товаров дабы сделать их более конкурентно способными. При этом компенсируя дефицит товаров с помощью торговли.

Одной из причин международной и регионально интеграции является международная производственная кооперация. Данный процесс представляет собой особую форму организации производства, когда рабочая сила различных стран одновременно участвуют в одном и том же производственном процессе.

Итогом международного разделения труда и производственной кооперации производства, является интернационализация производства. Выгоды интернационализации следующие:

1. Максимально эффективное использование ресурсов разных стран.
2. Получение экономии на масштабе.

Стоит обратить внимание на вторую выгоду получаемую от интернационализации. Высокотехнологичное производство требует крупных масштабов, что непосредственно ведет к повышению цены, и отпугиванию конечного потребителя. В дальнейшем же, в данной ситуации окупаемость производства значительно ниже. Таким образом высокотехнологичное производство, окупается при наличии не только внутреннего рынка, но и внешних рынков.

Кроме экономических причин интеграции существует также множество политических причин. Усиление существующих экономических отношений, и налаживание новых, снижает вероятность политического конфликта, и дает возможность вести групповую политику в отношении третьих стран. На данный момент интеграция превратилась в один из мирных вариантов ведения экономического и политического соперничества.

Глобально выделяют два типа международной экономической интеграции: межгосударственная и региональная.

Региональная интеграция подразумевает сотрудничество страны, с целью повышения эффективности использования ресурсов, и предпринимательской деятельности с помощью создания благоприятных условий на нескольких внешних рынках одновременно. Таким образом создаются различные региональные блоки к которым можно отнести:

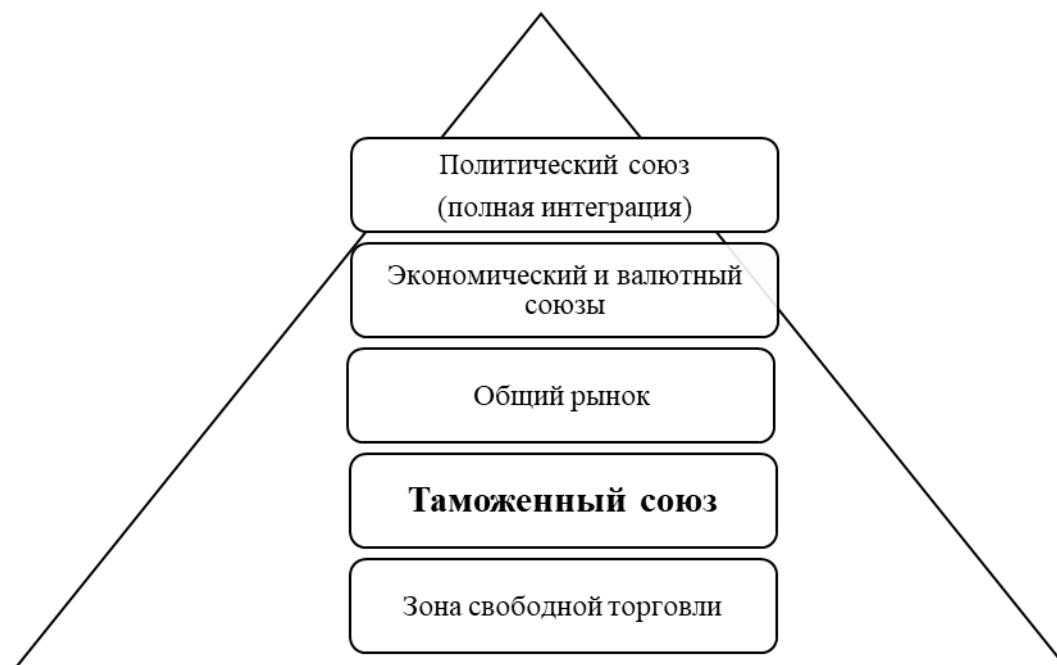
- Европейский Союз
- Содружество Независимых Государств
- Евразийское Экономическое Сообщество
- Северо-Американская зона свободной торговли
- Южно-Американский общий рынок
- И др.

Региональная интеграция в свою очередь делится на различные уровни: зоны свободной торговли, таможенные союзы, страны общего рынка, экономические союзы. Существует также и пятая форма интеграции –

политический союз. Политический союз, в силу того, что подразумевает полную интеграцию, а именно стирание границ между государствами, создание единой валюты и в перспективе создание одного огромного государства, не существует на данный момент на мировой арене. Причиной тому является то, что ни одна страна не согласится добровольно лишиться суверенитета с целью получения экономических благ.

Зоны свободной торговли обладают самым низким уровнем интеграции среди всех существующих. Для них характерно свободное осуществление торговых сделок между отдельными субъектами стран объединения. Также происходит устранение всех барьеров для проведения торговых операций на территориях зон свободной торговли, между субъектами хозяйствования стран-членов объединения. При этом каждый участник договора о зоне свободной торговли имеет право сохранить торговые барьеры по отношению к третьим странам.

**Рисунок 4. Формы региональной экономической интеграции**



**Источник:** Рисунок создан магистрантом на основе книги – Авладеев А. А. 2014. С. 260—263.

Зоны свободной торговли обладают самым низким уровнем интеграции среди всех существующих. Для них характерно свободное осуществление

торговых сделок между отдельными субъектами стран объединения. Также происходит устранение всех барьеров для проведения торговых операций на территориях зон свободной торговли, между субъектами хозяйствования стран-членов объединения. При этом каждый участник договора о зоне свободной торговли имеет право сохранить торговые барьеры по отношению к третьим странам.

В условиях общего рынка, не существует какого-либо ограничения на перемещение капитала, рабочей силы, технологий. Это оказывает наиболее сильное влияние на эффективно интеграции отдельных стран.

Следующим этапом развития общего рынка является создание экономического и валютного союза. Данный тип интеграции подразумевает интеграцию экономической политики стран-инициаторов интеграции. Для эффективного осуществления интеграции на этом уровне следует гармонизировать бюджетную, налоговую, а также монетарную политику стран. Данной форме интеграции характерно создание структур имеющих наднациональные свойства, что ведет к частичной утрате независимости стран-участников экономического и валютного союза.

**Таблица 2. Главные различия и особенности форм интеграции.**

Черта	Свободная торговая зона	Таможенный союз	Общий рынок	Экономический и валютный союз	Политический союз
Снятие квот и тарифов	+	+	+	+	+
Единый внешний тариф		+	+	+	+
Мобильность факторов производства			+	+	+
Гармонизация экономической политики				+	+
Общая унификация экономической политики					+

**Источник:** Рисунок создан магистрантом на основе книги – Авладеев А. А.— 2014.



Таблица 2 является наглядным примером того, насколько сильно страны интегрируют свои экономики при экономико-валютном или политическом союзах. Очевидно, что не все страны готовы пойти на такой риск, даже с целью получения экономической выгоды. Именно по этой причине в мире не существует политических союзов, несмотря на теоретическую реализуемость

### **1.3 Сущность и цели создания таможенных союзов, как формы региональной интеграции.**

Таможенный союз – это договор между двумя или более государствами, о ликвидации таможенных пошлин в процессе торговли между ними. Таможенный союз также подразумевает создание «единой таможенной территории».

В процессе создания таможенного союза, будущие страны-участники согласовывают наличие межнационального органа, который будет регулировать и координировать согласованную, единую внешнеторговую политику.

Следует обратить внимание на последний факт. Это является основным отличием таможенного союза от зоны свободной торговли. Фактически страны объединяясь, создают коллективную форму протекционизма, защищая свои рынки от конкуренции с третьими странами (Словарь-справочник внешнеторговых терминов и определений, стр. 397).

Учитывая тот факт, что на данный момент интеграционное объединение может образоваться с любого этапа, будь то экономико-валютный союз или зона свободной торговли, важно отметить присутствие таможенного союза, практически всегда при создании интеграционной группировки более высокого уровня чем таможенный союз.

Самой совершенной формой таможенного союза считается то, таможенное солгашение, при котором снимаются какие-либо таможенные границы и формируется территория, в рамках которой существует единое таможенное законодательство.

К основным чертам таможенного союза можно отнести следующие:

1. Использование идентичного экспортно-импортного таможенного тарифа в отношении стран, не состоящих в объединении.
2. Облегчение и дальнейшее упразднение таможенного контроля внутри таможенных границ, а также постепенное уничтожение внутренних таможенных барьеров.
3. Единый орган управления интеграционным объединением.
4. Сравнительно похожие механизмы управления экономики.
5. Единая таможенная территория.
6. Режим свободной торговли, при котором отсутствуют какие-либо тарифные и не-тарифные ограничения в торговле со странами-участницами объединения.

Примером таможенных союзов могут послужить следующие объединения:

- Евразийское экономическое сообщество – таможенный союз Белоруссии, Казахстана и России.
- МЕРКОСУР – таможенный союз в рамках общего рынка стран Южной Америки.
- Андское сообщество – таможенный союз в рамках социально-экономического содружества стран Латинской Америки.
- Южно-Африканский таможенный союз – объединяет страны Южной Африки: Ботсвана, Лесото, Свазиленд, Намибия и ЮАР).
- Восточно-африканское сообщество – таможенный союз в рамках общего рынка стран Восточной Африки (Кения, Танзания, Уганда, Бурунди, Руанда, Южный Судан).

Отдельно стоит выделить Европейский союз, и действующий с 1968 года на его территории таможенный союз. В данном интеграционном объединении протекают разнообразные интеграционные процессы в различных экономических плоскостях, в особенности в единой таможенной

политике. Европейский союз как пример совершенного таможенного союза обладает следующими характерными признаками:

1. Создание единого таможенного пространства.
2. Единая система запретов и ограничений.
3. Единая тарифная политика по отношению к странам вне Европейского союза.
4. Единый бюджет, в который попадают таможенные пошлины и сборы.
5. Централизованная надгосударственная таможенная система, созданная с помощью объединения таможенных органов.
6. Единое таможенное законодательство.
7. Создание зон свободной торговли на территории всех стран-членов интеграционной группировки.
8. Регуляция всех таможенных правоотношений одним единым, высшим судебным органом, гарантирующий исполнение решений.

Важно отметить также тот факт, что создание таможенного союза в Европе положительно сказалось не только на экономику, также и на общественность и политическую жизнь стран-членов ЕС.

Современная практика показывает, что в мире присутствуют таможенные союзы, созданные на основе договоренности двух и более государств, при которых отменяются таможенные пошлины, сборы и налоги в торговле между странами-членами интеграции. Также создаются тарифные льготы в качестве полного освобождения от уплаты пошлин, и налогов и т.п. Однако льготы, тарифные и таможенные преференции могут распространяться не на всю товарную номенклатуру, а только на какую либо часть.

В такой ситуации стандартными признаками таможенного союза такого слабого уровня являются:

- Взаимные тарифные льготы.
- Взаимные таможенные льготы.
- Согласование тарифов и тарифных преференций.

**Таблица 3. Базовые и опциональные признаки таможенных союзов.**

<b>Базовый признак</b>	<b>Опциональный признак</b>
Тарифные преференции	Единая таможенная территория
Единые тарифы в отношении стран вне интеграции	Свободное движение товаров из стран внутри интеграции
	Уничтожение таможенных границ
	Снятие технических барьеров для движения товаров
Снятие таможенных пошлин на товары из стран интеграции	Единое таможенное законодательство
	Единый бюджет
	Централизованная система таможенных органов.

**Источник:** Рисунок создан магистрантом на основе книги – Авладеев А. А. 2014.

Учитывая вышесказанное, таможенные союзы в рамках своего уровня интеграции могут разительно отличаться друг от друга имея при этом общие и схожие признаки, но различающиеся по степени интеграции. Мировая практика позволяет нам классифицировать таможенные союзы следующим образом:

1. Высокая степень интеграции таможенного союза – характерна отсутствием таможенных барьеров, единым таможенным законодательством, политикой, системой таможенных органов, а также единой таможенной территорией.
2. Относительно средняя степень интеграции таможенного союза – характерна наличием единой таможенной территорией, при этом допускается наличие тех или иных таможенных барьеров внутри нее. Также отличается согласованным таможенным законодательством (Следует не путать с единой системой таможенных органов – представляет собой некую форму наднационального/надгосударственного образования, регулирующего таможенные отношения и эффективность интеграции. Здесь имеется ввиду согласование только лишь законодательства стран), согласованным таможенным тарифом.
3. Преференциальные таможенные союзы – характеризуются наличием таможенных и тарифных льгот, и некоторого согласования таможенного законодательства.
4. Зоны свободной торговли имеющие очень высокий уровень.

Очевидно, что граница между формами и уровнями интеграции достаточно сильно размыта. Для этого сформируем таблицу, которая наглядно покажет основные признаки и опциональные признаки таможенного союза.

Практически любые экономические действия нацелены на получение экономической выгоды в конечном или промежуточном результате. Это не является исключением как для таможенных союзов так и для интеграции в целом.

Резюмируя, можно выделить несколько основных целей создания таможенных союзов:

1. Создание благоприятных условия для устойчивого развития экономики, честной конкуренции и освобождение товарообмена между странами.
2. Создание условий для формирования общего экономического пространства, с целью дальнейшей интеграции стран на более высоком уровне интеграции.
3. Ликвидация препятствий свободы экономического взаимодействия стран, с целью обеспечения экономико-социального прогресса стран-участниц интеграции.

Далее мы подходим к анализу статистических данных крупнейших и обладающих наибольшими перспективами таможенных союзов.

## II ГЛАВА. ТАМОЖЕННЫЕ СОЮЗЫ И ИХ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.

### 2.1 Мировая практика создания таможенных союзов.

На данный момент в мире существует множество различных региональных интеграционных группировок, различающихся по своей форме и типу интеграции.

Для исследования уровня влияния таможенного союза на развитие интеграционных процессов мы обращаемся к историческим фактам, и хронологии событий, которые привели к созданию таких крупных интеграционных объединений как Европейский союз (далее ЕС), Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (далее ССАГПЗ), Содружество Независимых Государств (далее СНГ), Общий рынок стран Южной Америки (далее МЕРКОСУР).

**Рисунок 5. Хронология развития Европейского Союза.**



**Источник:** Рисунок создан магистрантом на основе книги – Авладеев А. А. 2014.

На Рисунке 5, указана хронология развития Европейского союза, от зоны свободной торговли до экономического и валютного союза. Стоит отметить важную черту интеграционных процессов: при повышении уровня интеграции, соглашения принятые на предыдущих этапах сохраняют свою силу в дальнейшей интеграции.

Европейский союз – это крупнейшее региональное межгосударственное интеграционное объединение. Европейский союз имеет достаточно могущественные надгосударственные органы, которые проявляют себя разрабатывая и проводя единую политику в различных сферах, а именно:

- Торговля.
- Сельское хозяйство.

- Транспорт.
- Финансовые рынки.
- И др.

Европейский союз по своей форме является экономическим и валютным союзом, в котором присутствует единая валюта – евро – введенная в 2002 году и заменившая валюту большей части участников объединения. Таким образом это указывает на то, что интеграционные процессы достигли практически (См. Глава 1, параграф 1.2 «Причины и формы развития региональной экономической интеграции») максимального уровня. На данный момент в составе Евросоюзу числится 28 стран Европы, и несколько стран кандидатов на вступление. Потребовалось более полувека для достижения такого уровня интеграции.

Основой западноевропейской интеграции является прочная, детально проработанная правовая база. Событием послужившим началу европейской интеграции является создание в 1951 году Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). Основой послужила идея об объединении угольной и сталелитейной промышленности Германии и Франции под контролем одного единого наднационального органа, которая была предложена после окончания Второй Мировой Войны французским политическим деятелем Жаном Моне и министром иностранных дел Франции, Робером Шуманом. Изначально к объединению присоединились Франция, Германия, Бельгия, Италия, Голландия и Люксембург.

Далее в 1955 году министры иностранных дел тех же государств, приняли решение о создании договора, который предусматривал увеличение сферы экономической интеграции и предполагал создание общего рынка. Параллельно с этим был принят в обработку вопрос об интеграции атомной промышленности стран Западного региона Европы. Результатом явилось подписание в марте 1957 года Римского договора о создании Европейского Экономического Сообщества (ЕЭС). Также в том же году было заключено соглашение об учреждении Европейского сообщества по атомной энергии

(ЕврАтом). Основной целью последнего являлась координация сил стран-участниц для развития ядерной энергетики. Римский договор конкретизировал свои чисто экономические цели. В преамбуле указана только готовность стран-членов подготовить основу для создания более крупного и более интегрированного объединения европейских народов. Таким образом можно спокойно утверждать, что конечной целью авторов Римского договора, являлось создание политического союза, который прошел бы через все этапы интеграции, такие как таможенный и экономический союз. Главной задачей являлось создание общего рынка, в котором предусматривалось бы отсутствие каких-либо национальных барьеров на пути движения рабочей силы, товаров, капитала и услуг.

Планировалось постепенное проведение единой экономической политики в различных областях как экономической так и социально-экономической жизни стран-членов объединения. Предполагалось, что переход к единой торговой политике обеспечил бы согласование действий всех участников интеграции во внешнеэкономической деятельности, и планировалось выступление, что ЕЭС будет выступать как единое целое во всех международных экономических отношениях.

Одним из серьезных экономических аргументов, который ставит под вопрос дальнейшее развитие ЕС является то, что в ЕС поступают заявки о вступлении от стран с относительно низким уровнем экономической развитости, слабой технической инфраструктурой и относительно низким уровнем ВВП. Большинство этих стран не отвечают так называемым критериям вхождения в ЕС. Это указывает нам на проблему достижения единства экономик и равномерного развития всех участников ЕС. При этом «стоимость» расширения может негативно повлиять на формирование общего бюджета ЕС, и в дальнейшем это будет сдерживать темпы развития ЕС в целом. Так, например Ниццкий договор гласит о принципе усиленного сотрудничества стран-членов с высокими экономическими показателями со странами, экономический потенциал которых значительно ниже. Это



указывает нам на то, что данный договор начинает принимать большую значимость. И только тогда формула «разноскоростной интеграции» (Ситуация при которой страны разных регионов интеграционного объединения развиваться и достигать целей интеграции с разной скоростью) может проявить себя в будущем. Следует также принимать во внимание одну из основных проблем, что при увеличении количества стран, и все большей разнице экономических потенциалов данная формула будет подразумевать дифференциацию темпов интеграции в отдельных регионах объединения. Иными словами, одни государства будут достигать целей интеграции быстрее, другие же – медленнее. Одни страны будут находиться в «привилегированном» положении, другие – наоборот. Данная проблема – так называемая проблема «членства второго сорта» (Ситуация когда одни страны-члены интеграции имеют слабый уровень развитости, который является следствием неравномерного распределения общих выгод от интеграции) – в последствии может привести к фундаментальным проблемам: региональная интеграция превращается в половинчатую и урезанную, а суть ее подрывается основательно. Моделью Бэла Баласса, описывается то, что отдельные члены объединения могут принимать участие в реализации отдельных элементов интеграции с разной скоростью. В долгосрочной перспективе региональное экономическое объединение оказывается под вопросом.

Дальнейшее развитие ЕС в следующие 5 лет можно представить следующим образом:

2015-2020 – Румыния наряду с Болгарией, вступают в Европейский Валютный Союз. Далее Македония также завершает переходный период. Сербия, Черногория, Босния и Герцеговина, Албания также присоединяются к объединению до конца 2019 года.

При этом стоит отметить, что несмотря на объявленный «брексит» Великобритания планирует выйти из ЕС, однако выход из таможенного союза, все еще до конца не определен.

В течении всех этих процессов, ЕС требуется координировать макроэкономическую политику стран из трех групп: стран-участниц Европейского Валютного Союза, участников внутреннего рынка, и новых членов ЕС, которые находятся в процессе вступления и адаптации.

Одним из основных выводов, которые можно вывести из данного примера, служит значимость таможенного союза во внешней политике, а также в торговых отношениях стран. Любая интеграция, проходит через «знакомство» стран в таможенном союзе, и может достигнуть пика интеграции (политический союз). Однако, учитывая сложность взаимоотношений, и «стоимость» участия в союзах высокого уровня интеграции, а также их несовершенство, странам участникам нелегко дается полный отказ от интеграции, в особенности от участия в таможенных союзах и соглашениях.

## **2.2 Таможенный союз как один из этапов становления политико-экономического союза между странами.**

Так же в качестве примера можно привести Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (далее ССАГПЗ). Данный союз был создан в 1981 году для координации экономической политики 6 стран (Саудовская Аравия, ОАЭ, Оман, Катар, Кувейт и Бахрейн). Таможенный союз был заключен 1 января 2003 год, в результате общий объем торговли внутри данного союза с момента заключения до 2012 года вырос на 77%. В последствии благодаря усилению таможенных отношений, и под влиянием позитивных результатов объединения в таможенный союз страны-участницы успешно провели объединение своих энергосистем в 2009-2011 годах. Также планируется ввести валютное объединение путем создания единой валюты под названием халиджи.

Влияние таможенного союза на интеграционные процессы можно наблюдать в Евразийском Экономическом Сообществе.

Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация в соответствии с Договором от 6 октября 2007 года учредили Комиссию таможенного союза - единый постоянно действующий регулирующий орган таможенного союза. Правила процедуры Комиссии таможенного союза также являются правовой основой деятельности Комиссии таможенного союза.

После окончательного образования таможенного союза в 2010 году, было принято решение об образовании Евразийского Экономического союза на базе Единого Экономического пространства созданного Белоруссией, Казахстаном и Российской Федерацией.

Одной из важнейших целей, к которым ведется развития союза считается его кооперация с китайской стратегией «Один пояс – один путь», суть которой состоит в восстановлении древнего шелкового пути, который должен был связать Китай и Европейский союз железнодорожными и морскими путями. Стоит также отметить, что Азербайджан также принимает активное участие в развитии данной стратегии (См. Главу 3, параграф 3.1 Таможенные соглашения и основные пути повышения внешнеторгового оборота с основными торговыми партнерами.). На саммите Россия-АСЕАН (Ассоциация государств Юго-Восточной Азии.), который был проведен в Сочи, президент России, Владимир Путин, предложил проект «интеграции интеграций», проект который призван объединить ЕАЭС, АСЕАН и ШОС (Шанхайская организация сотрудничества). Также в ходе Петербургского международного экономического форума, в 2016 году, В. Путин выдвинул предложение о создании одного из крупнейших партнерств между ЕАЭС, Китаем, Пакистаном, Индией и Ираном. В ходе того же мероприятия Путин, анонсировал старт обсуждений по созданию партнерских отношений между Китаем и ЕАЭС, В свою очередь, президент Казахстана Н. Назарбаев, предложил создать форум ЕАЭС—ЕС, позиционируя ЕАЭС как центр континентальных интеграционных процессов.

На мировой арене присутствует еще одно влиятельное экономическое интеграционное объединение, находящееся в Южно-Американском регионе - МЕРКОСУР.

МЕРКОСУР – это третий (после ЕС и НАФТА) в мире общий рынок, членами которого являются Бразилия, Аргентина, Парагвай, Уругвай и недавно присоединившаяся Венесуэла. Ассоциированными членами являются Чили и Боливия. Данное интеграционное объединения обладает огромным экономическим потенциалом. У стран-участниц союза присутствует единое таможенное законодательство и общая интеграционная стратегия, определенная советом общего рынка. Членами данного совета являются председатели центральных банков, министры иностранных дел, а также президенты стран-членов интеграции. Совет, созданный в переходный период в 1994 году, не только определяет экономическую политику, но также и согласовывает внешнеполитические элементы сотрудничества со странами не участвующими в данном объединении. Также присутствует внешнеполитический форум, подчиняющийся совету, который координирует действия стран-членов интеграции в мировой экономике.

МЕРКОСУР начал образовываться несколько раньше, нежели НАФТА, и на данный момент достиг крупных успехов в экономической и политических сферах. Асунсьонский договор, заключенный в 1991 году, позволил странам участницам (Первоначальными членами являются Бразилия, Аргентина, Уругвай и Парагвай.) увеличить объемы взаимной торговли более чем в 3 раза, а также положить начало экономическому союзу. В январе 1995 года было подписано соглашение об учреждении МЕРКОСУР, которое послужило причиной ликвидации таможенных пошлин и иных ограничений в зоне свободной торговли четырех стран. Помимо этого была достигнута договоренность о согласовании единых внешних тарифов на 85% импортируемых товаров и был отрегулирован механизм консультаций на уровне правительств стран, глав государств, министров экономики, торговли, социального обеспечения, которые координируют национальную политику

стран членов объединения. Также была учреждена группа общего рынка, занимающаяся вопросами таможенного регулирования, техническими нормами, макроэкономической политикой, наземным и морским транспортом, энергетикой, торговлей, а также валютно-финансовой политики.

Договор о создании МЕРКОСУР подразумевает отмену практически всех нетарифных мер таможенного регулирования, оставляя свободными от регуляции только лишь торговлю вооружением, радиоактивными материалами, боевой техникой и драгоценными металлами. Также освобождается от отмены рестриктивные меры, направленные на защиту здоровья и национально-культурного достояния. Были также упорядочены и гармонизированы некоторые меры, не носящие ограничительный характер. Стоит также отметить, что данные работы в силу своих значительных объемов на данный момент не были завершены. На данный момент проводится разработка общих правил по защите от демпинговой политики.

С января 1995 года, были применены общие таможенные тарифы (далее ОТТ) на границах интеграции, на импорт из стран вне объединения, которые охватывают около 85% товаров (При этом была введена единая товарная номенклатура МЕРКОСУР). Ставки на эту группу товаров колеблются от 0 до 20% стоимости товара. На оставшиеся 15% товаров были приведен следующий порядок создания ОТТ:

- Товары инвестиционного назначения – 14% ставка ОТТ и дальнейшее постепенное приведение в соответствие с данной ставкой тарифов:
  - Бразилии и Аргентины -- до 2001 года.
  - Уругвай и Парагвай – до 2006 года.
- Телекоммуникационная продукция и продукция информатики – 16% ставка ОТТ и дальнейшее постепенное приведение в соответствие с данной ставкой тарифов для всех стран объединения до 2006 года.

Помимо этого в целях простой адаптации «уязвимых» сфер экономики к новой среде конкуренции, для каждого члена МЕРКОСУР было

зарезервировано право на временную отмену режима ОТТ. На данный момент МЕРКОСУР – это самый крупный общий рынок Южной и Латинской Америк, в котором концентрируется 45% населения континента – более 200 млн. чел. – около 50 % ВВП – более 1 трлн. долл. США –, более 40% прямых зарубежных инвестиций, 33% объемов внешней торговли всего континента.

Анализируя динамику внешней торговли региона, можно обратить внимание на то, что интеграционные процессы были использованы странами Южной Америки, в первую очередь в целях продвижения национальной продукции на внутреннем общем рынке. Наиболее четко дискриминация торговли заметна в торговле со странами Западной Европы. К примеру с 1983 по 1993 года экспортные объемы Европейского союза в Латинскую Америку, увеличились примерно в два раза, а продажа продукции стран-членов МЕРКОСУР в страны ЕС снизился более чем на 25%. Результатом явилось резкое изменение сальдо внешней торговли, который до интеграции был в основном положительным, после – приобрел значительный дефицит.

Любое интеграционное объединение напрямую зависит от степени устойчивости развития членов объединения. В свою очередь, члены МЕРКОСУР, являются странами, в которых наблюдались высокие темпы роста в 90-х годах XX века.

Также стоит отметить, что благодаря МЕРКОСУР, стабилизировалась экономика стран объединения. Увеличение импорта, положительно сказалось на инфляции и произошло ее снижение. Темпы экономического спада в свою очередь снизились благодаря регулированию тарифной политики. К примеру в Бразильская промышленность смогла получить шанс, в основном благодаря получению выхода на рынок Аргентины, тогда когда темпы роста Бразилии значительно снизился, а экономика Аргентины была на подъеме. Этим и объясняется положительное сальдо торговли внутри блока, и сохранение низкого уровня безработицы. В начале интеграционных отношений, выше описанная ситуация повторилась, но в обратном виде. И снова, пройдя по тому же сценарию, используя положительные стороны интеграции

Аргентина также получила собственную выгоду. Также стоит отметить, что по заявлениям южноамериканских ученых, в любой интеграционной группировке обязательно наличие как минимум двух, экономически развитых стран, которые способны осуществить поддержку в кризисных ситуациях.

После вступления в МЕРКОСУР Венесуэлы, показатели объединения существенно возросли:

- Более 55% (=300 млн. чел.) населения всей Латинской Америки.
- 33% объема внешней торговли всех стран региона.
- Суммарный ВВП составляет более 3 трлн. долл. США (по состоянию на 2014 год).
- Около 40% прямых иностранных инвестиций.

### **2.3 Статистический анализ влияния таможенных союзов на мировую экономику**

Для проведения анализа мы обращаемся к официальным сайтам статистических комитетов рассматриваемых интеграционных группировок. Основу анализа составляют данные ВВП в текущих ценах, экспортно-импортные показатели

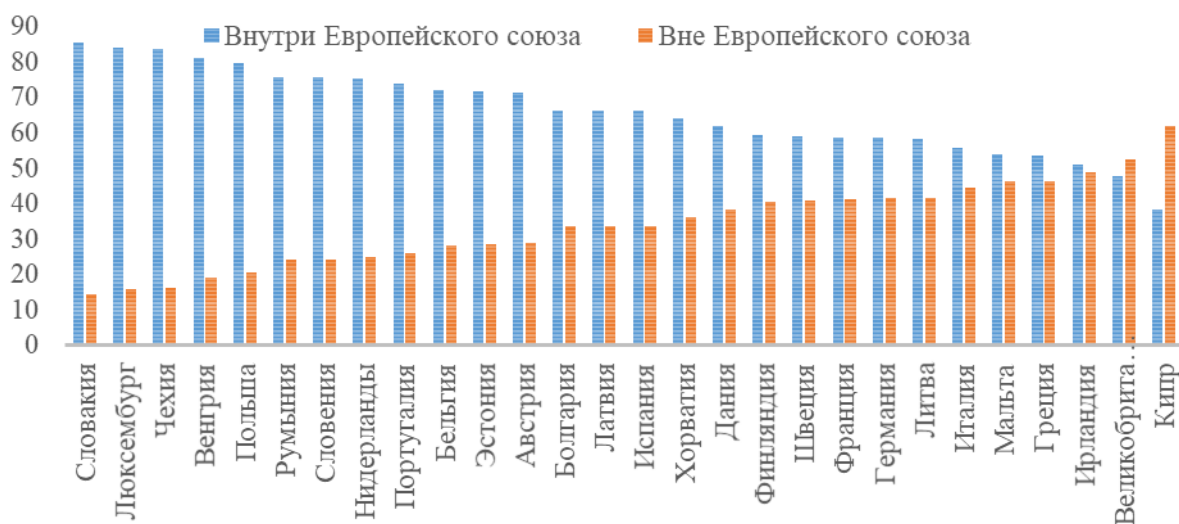
Торговля является одной из главных составляющих частей экономики любой страны, напрямую влияющая на государственные доходы. Торговля — это значительный источник налоговых поступлений в бюджет страны или региона. Стоит учитывать, что в разрезе данной темы существует особенность оценки торговых отношений, в виде отдельного подхода к экспорту/импорту между странами участницами и торговлей участников интеграции с остальными странами. Это обусловлено важностью определения степени заинтересованности стран в торговле между участниками интеграционной группировки.

Следует обратить внимание на Диаграмму 1. Согласно данным полученным с официального сайта Европейского Статистического Комитета,

стоит отметить, что у подавляющего большинства стран участниц ЕС наблюдается превалирование экспортных партнеров внутри интеграционной группировки над партнерами извне.

Данный эффект является результатом таможенной интеграции стран, а также самой интеграции в целом: к примеру у Словакии и Люксембурга, процентное отношение экспортных партнеров внутри ЕС, составляет более 80%, что облегчает ведение торговли для большинства стран, у которых данный показатель превалирует над экспортными партнерами вне ЕС.

**Диаграмма 1. Процентное соотношение экспорта вне Европейского союза к экспорту со странами вне Европейского союза.**



**Источник:** Eurostat Европейский Статистический Комитет, (<https://ec.europa.eu/eurostat/home>), 2019

В Таблице 4, отмечены показатели ВВП в текущих ценах за 2013-2017 гг. Стоит отметить, что у большинства стран также наблюдается уверенный рост ВВП, который является основным экономическим показателем. Это обусловлено в основном тем, что торговля являясь одним из основных источников дохода любой страны, оказывает непосредственное влияние на рост ВВП.

Стоит обратить внимание на показатели ВВП Великобритании. Выход Великобритании (так называемый Brexit) был обусловлен несколькими как финансовыми так и политическими причинами. Однако нельзя не заметить



очевидную корреляцию процесса выхода из объединения, и спад ВВП Великобритании начиная с того же года.

**Таблица 4. Уровень ВВП стран-участниц ЕС в текущих ценах по состоянию на 2013-2017 гг (млрд евро).**

Страна	2013	2014	2015	2016	2017
Бельгия	392	400	411	425	439
Болгария	42	43	45	48	52
Чехия	158	157	168	176	192
Дания	259	266	273	282	293
Германия	2826	2939	3049	3160	3277
Эстония	19	20	21	22	24
Ирландия	180	195	262	273	294
Греция	181	179	177	176	180
Испания	1026	1038	1081	1119	1166
Франция	2117	2150	2198	2229	2292
Хорватия	44	43	45	47	49
Италия	1605	1622	1652	1690	1725
Кипр	18	18	18	18	20
Латвия	23	24	24	25	27
Литва	35	37	37	39	42
Люксембург	46	50	52	53	55
Венгрия	102	106	111	114	124
Мальта	8	9	10	10	11
Нидерланды	660	672	690	708	737
Австрия	324	333	344	356	370
Польша	395	411	430	427	467
Португалия	170	173	180	186	195
Румыния	144	150	160	170	188
Словения	36	38	39	40	43
Словакия	74	76	79	81	85
Финляндия	203	205	210	216	224
Швеция	436	433	449	463	475
Великобритания	2074	2288	2612	2403	2338

Источник: Европейский Статистический Комитет (<https://ec.europa.eu/eurostat/home>), 2019.

Также согласно прогнозу парламента Великобритании по поводу выхода из ЕС (Великобритания, 2018), в сценарии при, котором Великобритания выходит из ЕС, рост ВВП Великобритании в последующие 15 лет, замедлится на 7,7 %, тогда как при сохранении своего членства в торговом союзе в рамках Единой экономической зоны ЕС, рост ВВП замедлится всего

на 1,6% (<https://www.parliament.uk/documents/commons-committees/Exiting-the-European-Union/17> Отчет Палаты Общин Великобритании).

Великобритания до сих пор не приняла окончательного решения о выходе из ЕС, и решение было отложено до конца октября 2019 года. В тоже время, при выходе из ЕС, Великобритания планирует также сохранить членство в таможенном союзе, выход из которого может растянуться до 5 лет.

**Рисунок 6. Общий макроэкономический эффект от интеграционных процессов в странах участницах ЕАЭС.**



**Источник:** Рисунок был создан магистрантом на основе статьи Васильевой Н. А., Лагутиной М. Л. (2012)

Возвращаясь к ЕАЭС (Евразийское Экономическое Сообщество), стоит отметить, что согласно договору заключенному в 2014 году, в данном объединении обеспечивается 4 свободы:

- Свобода движения капитала;
- Свобода движения услуг;
- Свобода движения товаров;
- Свобода движения рабочей силы;

Также планируется проводить скоординированную и согласованную единую политику во всех отраслях экономики.

«Мы пришли к пониманию, что Евразийский экономический союз – это полноформатное единое экономическое пространство, и чтобы добиться чего-то в нем, мы должны проводить скоординированные и согласованные политики в ключевых отраслях экономики. Единое экономическое пространство – это четыре свободы, сейчас мы имеем очень четкое понимание того, что такое эта свобода. Это не просто снятие таможенных формальностей, это – необходимость формирования единых рынков» (Татьяна Валовая – член Коллегии по основным направлениям интеграции и макроэкономике Евразийской экономической комиссии – 2015 год.)

Чтобы оценить весь макроэкономический эффект от интеграции, стоит подразделить его на несколько пунктов как это показано в Рисунке 6.

Исходя из Рисунка 6, можно сделать вывод, что общий эффект влияния интеграции коллосален, и охватывает практически все сферы экономики, что благоприятно отразится на экономике стран участниц в будущем. Очевидно, что данный эффект может быть достигнут только при условии благоприятных политических отношений в регионе. В свете недавних событий между Россией и Украиной, наглядно видно, насколько негативно может повлиять политика на отношения между странами блока. Это также было указано в предыдущем примере интеграционных отношений на ЕС.

Следует обратить внимание на Таблицу 5, в которой указаны объемы взаимной торговли товарами между странами участницами интеграционной группировки. Стоит обратить внимание, что несмотря на спад торгового оборота в 2015 году, общий объем торговли в последующих годах не только увеличился, но и превзошел показатели 2014 года.

Принимая во внимание то, что ЕАЭС образован внутри Содружества Независимых Государств (СНГ) и то, что Азербайджан также принимает активное участие в жизни СНГ, стоит отметить также повышенный интерес в

торговле со странами ЕАЭС. В Таблице 6, приведены данные торгового оборота Азербайджанской Республики со странами участницами ЕЭС.

**Таблица 5. Объемы взаимной торговли (в млн долл. США) между странами участницами ЕАЭС.**

Страна	2014	2015	2016	2017	2018
	млн долл. США	млн долл. США	млн долл. США	млн долл. США	млн долл. США
ЕАЭС	58,510	45,615	42,960	54,711	59,721
Беларусь	16,061	11,007	11,384	13,651	13,891
Казахстан	6,449	5,120	3,930	5,262	5,891
Кыргызстан	-	410	447	541	568
Россия	36,000	28,821	26,804	34,685	38,679

**Источник:** Евразийская экономическая комиссия, (<http://eec.eaeunion.org/ru/>), 2019.

Несмотря на спад активности в 2016 году, причиной которому является снижение объемов торговли Азербайджана в целом за 2016 год, со всеми странами, включая ЕАЭС, в дальнейшем, объемы торгового оборота вновь стали расти. Стоит также учесть и то, объемы торговли с Россией практически всегда составляют 19-20 % от общего импорта страны.

**Таблица 6. Объемы торгового оборота Азербайджанской Республики со странами ЕАЭС.**

2014 год	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год
4,609	3,222	2,268	2,927	3,213

**Источник:** Евразийская экономическая комиссия, (<http://eec.eaeunion.org/ru/>), 2019.

Перейдем к анализу торговых показателей стран МЕРКОСУР. Данный блок является третьей в мире по уровню влияния и экономической мощи интеграционной группировкой.

Одной из основных особенностей которые важно оценить это конечно же торговые показатели. Их рост обусловлен утверждением Таможенного кодекса в 2010 году который завершил создание таможенного союза в рамках МЕРКОСУР, которое началось в 1995 году. Также стоит отметить наличие единого внешнего таможенного тарифа, который был утвержден с начала

таможенной интеграции, вводимый на товары из третьих стран, не участвующих в данной интеграционной группировке.

Согласно Таблице 7, суммарные объемы торговли стран-участниц МЕРКОСУР с третьими странами, колоссальны, несмотря на коллективную форму протекционизма, которую вынуждены принимать все страны таможенного союза. Также стоит отметить, что торговый баланс с третьими странами положителен и растет из года в год.

**Таблица 7. Торговые показатели МЕРКОСУР со странами вне объединения (млн. долл США)**

Год	Экспорт	Импорт	Баланс
2015	228,555	214,834	13,720
2016	223,287	175,914	47,373
2017	252,446	196,479	55,967
2018	276,485	219,521	56,964
2019	61,945	50,226	11,719

**Источник:** Статистический комитет МЕРКОСУР (<https://estadisticas.mercosur.int>), 2019

Исходя из Таблицы 8, можно сделать вывод, что несмотря на создание общего рынка в странах Южной Америки, объемы внутренней торговли в интеграционной группировке все еще достаточно низки, и держатся примерно на одном уровне.

**Таблица 8. Торговые показатели МЕРКОСУР со странами участницами (млн. долл США)**

Год	Экспорт	Импорт	Баланс
2016	35,324	31,918	3,406
2017	40,245	37,179	3,066
2018	41,502	44,933	-3,430
2019	8,315	7,973	342

**Источник:** Статистический комитет МЕРКОСУР (<https://estadisticas.mercosur.int>), 2019

Это является причиной множественных попыток МЕРКОСУР увеличить количество участников (присоединение Венесуэлы). Также одной из причин слабых темпов развития данного объединения является то, что основным принципом деятельности МЕРКОСУР является консенсус. В отличие от ЕС,

в котором создан некоторый наднациональный орган, регулирующий все взаимоотношения, в МЕРКОСУР, решения принимаются только тогда когда все участники объединения придут к общему мнению.

### **III ГЛАВА. НЕОБХОДИМОСТЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ.**

#### **3.1 Таможенные соглашения и основные пути повышения внешнеторгового оборота с основными торговыми партнерами**

Таможенные соглашения являются основным способом создания таможенных отношений с другими странами. Критически важно правильно выбирать, какие таможенные соглашения подписывать, т.к. от этого зависит безопасность внутреннего рынка, а также благосостояние потребителей, и это может также сильно повлиять на курс национальной валюты.

Следовательно основной задачей Государственного Таможенного Комитета Азербайджанской Республики, является не только тщательный отбор поступаемых предложений, но и инициация их. Перейдем к рассмотрению крупнейших и важнейших таможенных соглашений, в которых принимает активное участие Азербайджан.

ТРАСЕКА (от англ. Аббревиатуры – **T**ransport **C**orridor **E**urope-**C**aucasus-**A**sia) – это международное сотрудничество между Европейским союзом и партнерскими странами направленное на организацию транспортного коридора «Европа-Кавказ-Азия». Данная организация управляется межправительственной комиссией. ТРАСЕКА была создана на основе Брюссельской декларации в 1993 году. В создании ТРАСЕКА Азербайджан, принимал активное участие наряду со странами соседями – Грузия, Армения –, а также странами Средне-азиатского региона – Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан. В дальнейшем к этой программе присоединились Молдавия, Украина и Монголия. В 2000 году также выразили желание участвовать также Турция, Румыния и Болгария, а в 2009 году присоединился еще одна страна-сосед – Иран.

Основной целью программы ТРАСЕКА является создание и развитие транспортного коридора из стран Европейского Союза в страны Центральной Азии через Кавказ, Каспийское и Черное моря. Технически, планируется, что

перевозка грузов будет осуществляться различными транспортными средствами, но используя один и тот же транспортный документ, с целью упростить оформление документации. Считается, что эта программа будет способствовать усилению интеграционных отношений между европейскими странами и странами азиатского региона, и будет положительно сказываться на научном, культурном, а также и на экономическом развитии.

**Рисунок 7. Региональная интеграция в рамках программы ТРАСЕКА.**

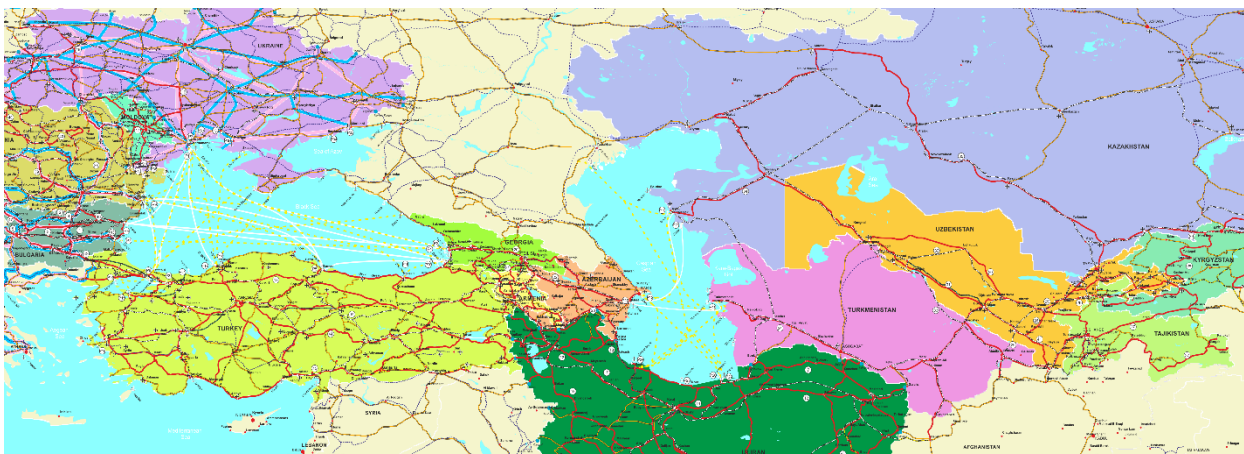


**Источник:** Официальный сайт программы ТРАСЕКА (<http://www.traceca-org.org>), 2019.

Финансирование программы обеспечивается Европейским Союзом, в то время как постоянный секретариат находится в городе Баку. На 2016 год, состояние программы пока не достигло желаемых результатов по причине сбоев работы транскавказского транспортного коридора. Основной проблемой этого коридора является сложности с введением единого перевозочного тарифа. Это приводит нас к тому, что страны не находясь в таможенно-интеграционных отношениях не способны прийти к консенсусу в области тарифов. Также существуют длительные задержки транспортных средств на границах стран участниц.



**Рисунок 8. Полная карта интеграции в рамках программы ТРАСЕКА**



**Источник:** Официальный сайт программы ТРАСЕКА (<http://www.traceca-org.org>), 2019.

Потенциальным способом решения данных проблем, является унификация таможенного законодательства стран как минимум данного региона, с целью хотя бы упростить прохождение границ транспортными средствами. Также нельзя упускать из виду трудности с введением единого транспортного тарифа, что создает острую проблему в создании региональной интеграции на уровне как минимум таможенного союза, с целью унифицировать таможенное законодательство стран и создать благоприятные условия для перевозок по программе ТРАСЕКА.

Стоит также отметить, что развитие этой программы во многом зависит от реализации китайской стратегии «Один пояс – один путь», в которой Азербайджан также принимает активное участие.

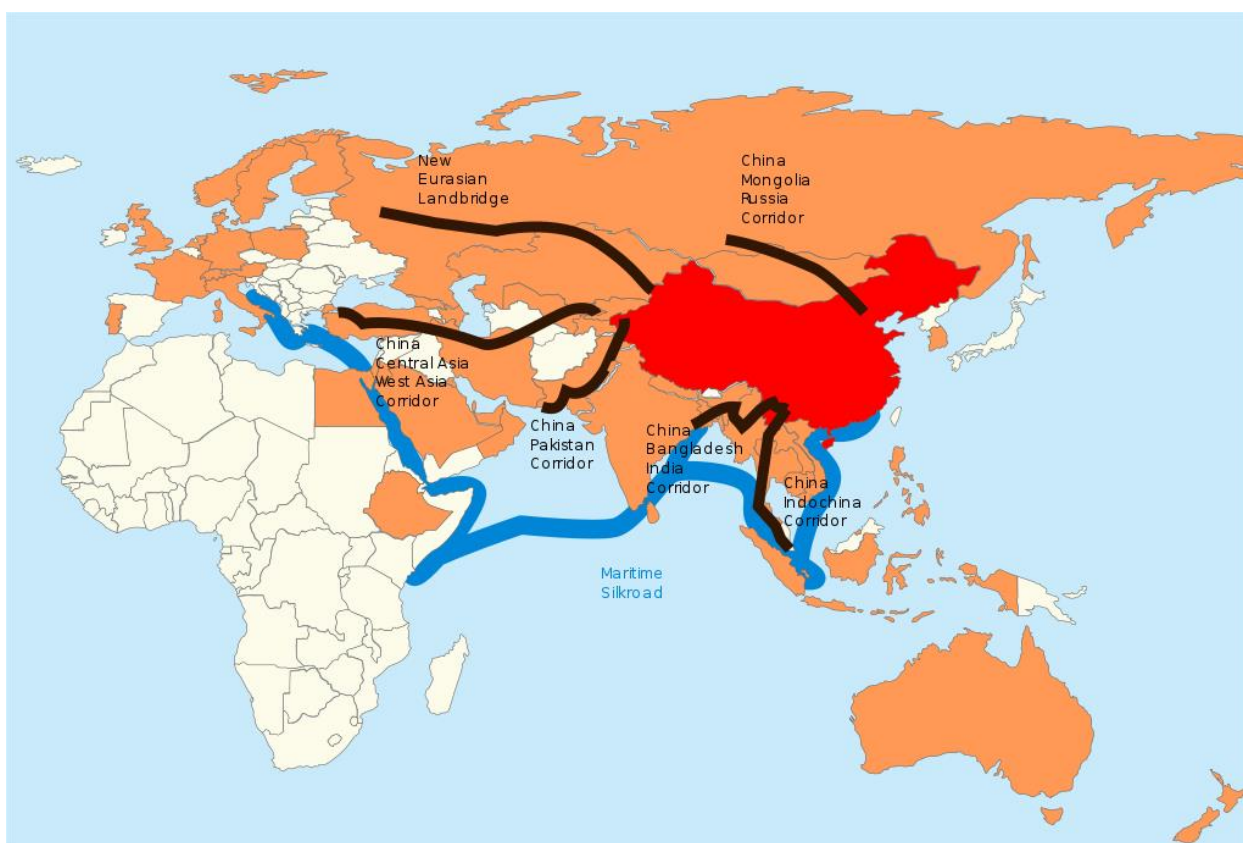
На конец апреля 2019 года Китай подписал соглашение о сотрудничестве в рамках данной стратегии с 126 странами и 29 международными организациями.

Данная стратегия ставит перед собой цель восстановления Великого шелкового пути в более современном формате XXI века и включает в себя 2 программы (См. Также Рисунок 9):

1. Экономический пояс шелкового пути (ЭПШП): подразумевает создание трех трансконтинентальных экономических коридоров –

- a. Северный: Китай – Центральная Азия – Россия – Европа.
  - b. Центральный: Китай – Центральная Азия и Ближний Восток – Персидский залив и Средиземное море.
  - c. Южный: Китай – Юговосточная Азия – Южная Азия – Индийский Океан.
2. Морской шелковый путь: подразумевает создание двух морских маршрутов –
    - a. С побережья Китая в Южно-Тихоокеанский регион.
    - b. Из приморских районов Китая через Южно-Китайское море и Индийский океан в Европу.

**Рисунок 9.** Карта стран партнеров программы «Один пояс – один путь»



**Источник:** Официальный сайт программы (<https://eng.yidaiyilu.gov.cn>), 2019

В данном списке Азербайджан участвует в первой программе в северном трансконтинентальном экономическом коридоре. Азербайджан являясь крупнейшим торговым партнером Китая на Южном Кавказе, планирует дальше развивать свое сотрудничество с КНР, в связи с чем за

последние годы в Азербайджане было проложено около 15 тысяч километров дорог, а также был создан один из крупнейших портов в Каспийском море. Стоит также отметить активное сотрудничество ЕАЭС с КНР в рамках программы ЭПШП. Это сотрудничество является альтернативой для крупнейшего участника ЕАЭС – России – так как Россия не принимает участия в программе ТРАСЕКА, которая идет «в обход» России.

Можно сделать вывод, что программа ТРАСЕКА и китайская инициатива «Один пояс – один путь» тесно связаны, и Азербайджан занимает центральное положение в данных мегапроектах. Опираясь на опыт проблем, которые Азербайджан встретил за время участия в программе ТРАСЕКА, следует ускорить их решение, с целью предотвратить их появление в будущем. Также объединяя оба Приложения (1 и 2) можно сделать вывод, что обе программы (ТРАСЕКА И ЕПШП) смогут объединить как минимум весь Евразийский континент, что в будущем может не только стать основой для создания более крупной интеграционной группировки, но и само вызовет потребность в интеграции на уровне как минимум таможенного союза, с целью упростить таможенные отношения между таким количеством стран. Следовательно, вскоре у Азербайджанской Республики возникнет острая потребность в унификации таможенного законодательства.

Азербайджан принимает активное участие в развитии Транскаспийского транспортного коридора. «Международная ассоциация «ТМТМ» – это организация, объединяющая и представляющая на сегодняшний день интересы ряда стран и компаний, расположенных на ТМТМ, возрождая тем самым маршрут исторического Великого Шелкового Пути.» (<http://titr.kz/ru>).

Как и во многих интеграционных группировках, в международной ассоциации ТМТМ, был создан Координационный комитет, результатом работы которого стало:

- Создание и утверждение более эффективных ставок на контейнерный перевозки:

- В частности появились льготные тарифы на перевозку зерна, мазута, газойля (Продукт переработки нефти, смесь жидких углеводородов, преимущественно с количеством атомов углерода от 10 до 40 (додекана, декана и других), и примесей (главным образом серо-, азот- и кислородсодержащих) с пределами выкипания 200—500 °С и молекулярной массой 50—500 г/моль.(Рудин М. Г., Дробкин А. Е. Краткий справочник нефтепереработчика.)).

- Создана технология взаимодействия между компаниями по перевозку контейнерных поездов по направлению Китай – Казахстан – Азербайджан – Грузия – Турция:

- В данном сообщении участвует как железнодорожный так морской транспорт.

- Создание сервиса по перевозке контейнеров «Nomad Express»:

- Было запущено три пробных направления: Шихези (Китай) – Кишлы (Азербайджан), Ляньюнган (Китай) – Стамбул (Турция), Ильичевск (Украина) – Достык (Казахстан).

- Были организованы имиджевые мероприятия:

- В том числе и «роуд-шоу».

- Учрежден Международный Транскаспийский Транспортный Консорциум.

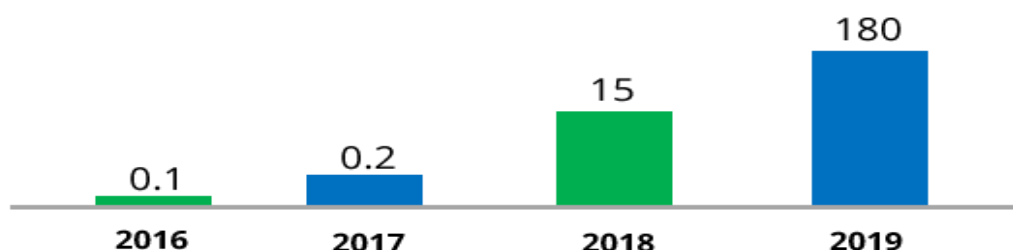
- Присоединились новые члены Координационного комитета.

Стоит отметить активное участие Азербайджана в данной ассоциации, три государственных транспортных учреждения являются учредителями ассоциации: ЗАО «Азербайджанские железные дороги», ЗАО «Азербайджанское Каспийское морское пароходство» ЗАО «Бакинский международный морской торговый порт». Также стоит принять к сведению, что наблюдается заметный рост транспортных перевозок, в которых также принимает участие Азербайджан.

Данный проект призван соединить страны Восточной Европы со странами Южной Азии. Протяженность данного коридора составит 7,2 тыс. км., что сократит расстояние перевозок более чем в два раза, а также существенно

снизит их стоимость. 12 сентября 2000 года была заложена основа транспортного коридора «Север-Юг», благодаря соглашению которое было составлено между Индией, Ираном и Россией.

**Диаграмма 2.** Контейнерные перевозки в направлении Китай-Кавказ-Турция (тыс. ДФЭ).



**Источник:** Сайт Международной ассоциации «ТМТМ» (<http://titr.kz/ru>), 2019 г.

Азербайджан также принимает активное участие в программе Север-Юг. В дальнейшем в 2005 году Азербайджан также присоединился к данному соглашению. В общей сложности на 2019 год к программе присоединились 13 стран : Азербайджан, Беларусь, Болгария, Армения, Индия, Иран, Казахстан, Кыргызстан, Оман, Россия, Таджикистан, Турция, Украина. Первоначально к программе Север-Юг присоединились Индия, Иран и Россия. В дальнейшем несмотря на многие технические сложности, в результате которых Шри-Ланка и Индия частично отошли от участия, проект сохранил свою привлекательность и к договору присоединился также и Азербайджан, Белоруссия, Казахстан, Оман, Сирия, заявки же на присоединение подали в том числе Турция и Украина.

Проект предусматривает три основных маршрута следования грузов через Каспийское море:

1. Транскаспийский: через российские порты до портов Ирана (открыт в 2004 году).
2. Восточный: через территорию Казахстана, Узбекистана и Туркменистана (открыт в 2013 году).
3. Западный: по территории Азербайджана, и далее Ирана (открытие запланировано на 2018 год).

К основным недостаткам данной договоренности является отсутствие между Россией и Ираном прямого железнодорожного сообщения, а также разница в ширине железнодорожной колеи между Азербайджанскими и Иранскими железными дорогами.

В то же время, программа «Север-Юг» позитивно влияет на Азербайджанскую экономику, давая стране статус международного, транспортного узла, что в дальнейшем гарантирует сильный экономический рост.

Для развития и улучшения таможенно-тарифного законодательства была введена система «Зеленого коридора». Основной целью системы «Зеленый коридор» является создание более благоприятных условий для участников внешней торговли, соблюдающих законодательство в импортно-экспортных операциях, для усиления экспортного потенциала страны путем ускорения товарооборота в рамках таможенной границы, в соответствии с рекомендациями Всемирной таможенной организации и передовым международным опытом, для формирования культуры добровольного соблюдения требований среди участников внешней торговли, применения таможенного контроля на основе оценки рисков, более гибкого и прозрачного осуществления таможенного оформления товаров и транспортных средств, а также таможенного контроля. Содействовать международной торговле путем установления отношений между государственными служащими и предпринимателями в импортно-экспортных операциях на основе современных принципов управления.

### **3.2 Совершенствование таможенных механизмов в условиях необходимости повышения экспортной конкурентоспособности Азербайджана**

Как было упомянуто в предыдущем параграфе, Азербайджан принимает активное участие во многих двух- и многосторонних соглашениях. Исходя из

выявленных проблем, которые тормозят развитие программ на основе, которых были

Мы пришли к выводу, что для достижения вышеуказанных целей, в том числе и повышение экспортной конкурентноспособности страны, необходимо стремиться к созданию благоприятных условий для заключения двух- и многосторонних соглашений.

Стоит отметить важность торговых отношений для Азербайджана, так как торговля является важной составной частью любой экономики. Как уже было сказано в предыдущем параграфе, не все так идеально как может показаться. Проблем, которые негативно сказываются на развитии программ, результативное участие в которых является одной из критически важных целей поставленных перед государством, достаточно много.

Рассмотрим основные проблемы, с которыми сталкивается Азербайджан в процессе участия в региональных торговых и таможенных соглашениях:

- Сложности в выведении единого таможенного тарифа:
  - Проблема возникает в первую очередь из-за отсутствия предварительных договоренностей о тарифе. Требуется создать такой транзитный и таможенный тариф, который был бы выгоден всем. Данная проблема актуальна как в разрезе программы ТРАСЕКА, так и в разрезе других таможенных соглашений.
  - Ввиду того, что большая часть таможенных соглашений является мега-проектами, становится ясно, что развитие данных проектов, будет протекать поэтапно. Иными словами, интеграция будет происходить сперва в менее крупных регионах, и только в дальнейшем, будет протекать в более глобальном виде.
- Задержки, возникающие при прохождении товаров, через таможенные границы стран-участниц программы:
  - Данная проблема актуальна, по причине наличия большого количества таможенных и технических барьеров на пути следования товаров.

- Также одной из причин возникновения задержек является недостаточная развитость направлений, по которым товары проходят через таможенные границы и посты. Иными словами низкая «пропускная способность».

- Одной из сложностей, которая препятствует решению выше указанных проблем является низкая конкурентоспособность национальных предприятий.

- К этому можно отнести низкую конкурентоспособность как на внутреннем так и на внешних рынках.

На данный момент, вопросы конкурентоспособности являются наиболее важными, в экономической политике любого государства. Усиление конкурентоспособности затрагивается на всех уровнях:

- На уровне продукции – важно усилить конкурентоспособность товаров.

- На уровне предприятия – не стоит забывать о конкурентоспособности предприятий в целом.

- Конкурентоспособность отрасли, напрямую влияет на прибыль от той или иной сферы предпринимательства.

- Конкурентоспособность региона или же страны на внешних рынках напрямую влияет на то насколько успешной будут экспортные операции.

Невзирая на подверженность большому количеству факторов, конкурентоспособность предприятия, страны или региона в основном зависит от способности производить конкурентоспособную продукцию и продвигать ее на рынках. Этот показатель наиболее точно отражает эффективность деятельности того или иного экономического субъекта.

Зачастую, решение проблемы конкурентоспособности порождает серьезные трудности для большинства предприятий в текущей экономической ситуации, ввиду отсутствия точной стратегии, финансовых и экономических целей и критериев. Для успешной конкурентной борьбы, предприятиям, а также и странам, следует проводить обновление



технологической части производства, анализировать рынки и проводить маркетинговые исследования. Также не следует забывать и о собственных возможностях, определять слабые стороны оппонентов и определять главные направления собственной конкурентоспособности.

Помимо этого, рыночная экономика вынуждает производителей, работающих как на экспорт так и на импорт, учитывать мировой уровень качества, а также издержки на реализацию и создание товара. В противном случае, фирма не сможет занимать устойчивые позиции длительное время (Трушин А.О. Конкурентоспособность как основа поступательного развития промышленности).

Основными путями повышения конкурентоспособности являются:

- Повышение объемов реализации продукции:

Важно помнить, что просто увеличение объемов реализации, не сможет дать нужных результатов, так как при этом не учитываются расходы предприятия, прибыль и т.п. Очевидно, что увеличивая объемы производства, реализации, также увеличиваются и расходы предприятия в пропорциональных объемах. Это в свою очередь может привести к снижению прибыли. Следовательно организуя производство и планируя объемы, следует перед этим решить одну из важнейших задач, которой является определение объемов реализации продукции, при которых будет обеспечено безубыточное производство.

- Повышение качества продукции:

Это основа повышения прибыли как предприятия, так и страны в целом, в условиях конкуренции, и это должно являться главной целью внутрикорпоративного управления. Повышение качества, напрямую может повлиять на научно-технический прогресс, освоение новых рынков, повышение объемов экспорта, и др. Также это поднимет имидж как компаний так и страны среди покупателей, послужит причиной выходов на новые рынки, и позволит максимизировать прибыль (Криворотов В.В. Механизм повышения конкурентоспособности отечественных предприятий).

- **Снижение расходов:**

Один из наиболее страшных и проверенных методов повышения конкурентоспособности. Используя данный способ, выигрышное положение достигается тогда, когда предприятие достигло уменьшения затрат. Также стоит отметить, что данный метод, требует колоссальной работы всех отделов, по улучшению технологии производства, крупных вложений в НИОКР, высокой организационной культуры и усиленного менеджмента персонала. Важно проанализировать затраты на всех этапах реализации, выпуска и производства товара. Маркетинг, играет здесь одну из важнейших ролей. Проводя функционально-стоимостной анализ, занимаясь поиском современных технологий, а также расходы конкурентов маркетологи, проводят усиленный мониторинг рынка.

- **Бенчмаркинг:**

Это процесс непрерывного поиска и анализ опыта конкурентов, как в собственной так и в смежных отраслях, сравнение и анализ степени достижения желаемых итогов и модификация бизнес модели в соответствии с разрабатываемой эталонной моделью. Важно обеспечить поддержание системы и постоянное улучшение деятельности, пользуясь полученными сведениями. Принятие решения об использовании той или иной конкурентной стратегии может базироваться на модели М. Портера (Портер М. Международная конкуренция), на основе которой можно дать рекомендации.

С целью повышения экспортной конкурентоспособности, мы пришли к выводу, что повышение качества производимых товаров, окажет благоприятное влияние на конкурентоспособность национальных производителей на иностранных рынках.

Параллельно с этим, следует повысить протекционистские меры, как минимум до тех пор, пока не будет сформировано то или иное интеграционное объединение. Конечно на данный момент, вступление в интеграционные отношения на таких высоких уровнях как экономический и

валютный союз, либо общий рынок, может разрушительно сказаться на экономике Азербайджанской Республики.

Следовательно самым оптимальным вариантом является интеграция на уровне таможенного союза. Вступление в региональное таможенное объединение безусловно послужит как способом решения вышеуказанных проблем так и облегчит дальнейшее участие в них.

Также стоит отметить, что совершенствование таможенных механизмов, является залогом успеха, в попытках интеграции Азербайджана на любом уровне интеграционных отношений.

В первую очередь, очевидно стоит решить проблему унификации таможенного законодательства. Конфликты возникающие когда сталкиваются таможенные органы двух и более стран, могут привести к многомиллионным потрясам денежных средств. Также создав более гибкую и более открытую систему таможенного законодательства, это облегчит интеграцию в будущем.

В результате данных действий, во-первых повысится конкурентноспособность отечественных товаров внутри рынка.

Во-вторых, создадутся условия для более быстрого и простого заключения таможенных соглашений.

### **3.3 Определение различных сценариев активизации участия Азербайджана в региональных интеграционных экономико-торговых союзах.**

Как было отмечено выше, торговля играя одну из важнейших ролей в экономике любой страны, занимает центральную часть ее доходов. Текущая ситуация в Азербайджанской Республике позволяет с легкостью, определить несколько сценариев развития торговли в стране.

Стоит отметить неоценимую роль Государственного Таможенного Комитета Азербайджана. ГТК на данный момент успешно сотрудничает со Всемирной таможенной организации дабы укрепить международное

сотрудничество. Осуществление таких масштабных проектов, как ТРАСЕКА, «Китайская инициатива», и Транскаспийский Транспортный коридор, несомненно ведет к укреплению и улучшению таможенных отношений.

Очевидно, что главной задачей любого таможенного комитета является защита национальной экономики, и внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Участие в крупных проектах, с полной интеграцией может полностью уничтожить национальное предпринимательство. В результате, экономика может начать регрессировать. Можно выделить несколько различных сценариев, с помощью которых Азербайджанская Республика получит максимальные выгоды от вступления в интеграционные группировки.

Один из возможных сценариев:

1. Повышение экспортной конкурентоспособности страны

- До тех пор пока национальные товары, не смогут обогнать по популярности иностранные бренды и продукты, невозможно будет утверждать о спокойном открытии таможенных границ и снятии таможенных барьеров.

- Стоит также отметить необходимость повышения качества производимых товаров, не только ориентируясь на внутренний рынок, но также беря на «прицел» и внешние рынки.

2. Укрепление протекционистских мер.

- Данные меры нацелены на подготовку и укрепление национальных производителей с целью повышения экспортной конкурентоспособности местных товаров.

3. Унификация таможенного законодательства.

- Таможенное законодательство каждой страны обладает своими особенностями в силу своих исторических событий. Создание и подготовка более гибкой системы тарифного и нетарифного регулирования позволит активизировать участие во многих таможенных соглашениях и в дальнейшем положительно скажется на развитии торговых отношений.

4. Упрощение таможенных и технических барьеров на территории страны.

- Целью данной меры, является то, что наличие барьеров хоть и препятствует проникновению иностранной продукции, но в то же время и создает препятствия на пути следования товаров и контейнеров входящих в те или иные программы.

- Это может негативно сказаться на репутации Азербайджана в целом, и привести к ухудшению политической обстановки.

5. Усиление неявного участия для облегчения интеграции в дальнейшем.

- Неявное участие в интеграции по своей сути означает, то что страна проводит успешную торговую политику, и улучшает внешнеэкономические связи со странами находящимися в интеграции.

- При этом стоит отметить, что «неявным участием» здесь, имеется ввиду то, что объемы данных торговых операций и уровень внешнеэкономических связей зачастую превышает объемы торговли той страны, со странами находящимися с ней в интеграционных отношениях.

Опыт показывает, что вначале повысив конкурентоспособность товаров отечественных производителей, параллельно проводя протекционистскую политику, дабы защитить их и дать больше свободы для развития на внутреннем, а в будущем помочь национальным предпринимателям закрепиться и на внешних рынках в том числе.

Далее стоит отметить снижение тарифов на транзитные перевозки. В период начиная с 2016 года, объемы транзитных перевозок существенно упали, что само по себе ведет к потере крупной суммы денежных средств. Снизив тарифы, а также упростив таможенную процедуру и таможенное оформление, получим возможность увеличить объемы транзитных перевозок и доход от них.

Важно отметить, что шаги в этом направлении уже были сделаны. Создание зеленого коридора, основной целью которого является упрощение таможенной процедуры и ускорение прохождения таможенной границы.

Ссылаясь на первый параграф данной главы, можно сделать вывод, что первые шаги по направлению к интеграции экономик уже сделаны. Подкрепленные опытом участия в таможенном союзе СНГ, необходимо налаживать новые направления и улучшать существующие пути интеграции.

В заключении стоит отметить, что всегда важно учитывать негативные факторы участия в интеграционных группировках. Основываясь на этом, мы вывели наиболее оптимальную и важную форму интеграции в виде таможенного союза, и проведя анализ и исследование, получили соответствующие выводы, на основе которых и написали наиболее оптимальный сценарий улучшения позиций Азербайджанской Республики в экономико-торговых объединениях.

## Заключение.

Подводя итоге, мы пришли к выводу, что любое интеграционное объединение, рано или поздно проходит этап таможенного союза. Это не зависит от уровня или формы интеграции. Крупные экономические и валютные союзы, равно как и объединения начинавшиеся с зон свободной торговли, рано или поздно приходили к созданию таможенного союза.

При этом стоит отметить очевидные положительные стороны интеграции. К ним можно отнести:

- Расширение рынка сбыта товаров.
- Освобождение в миграции рабочей силы.
- Эффект экономии на масштабе.
- Рост экономического потенциала страны.
- Возможность общими усилиями решить множество острых социальных проблем.
- Коллективная форма протекционизма, позволит защитить внутренний рынок от потока иностранных товаров.

Интеграция на данном уровне, критически необходима, по причине того, что как интеграция типа общий рынок, так и экономический и валютный союз, требуют унификации таможенного законодательства, открытости таможенных границ и снятия всех возможных таможенных и технических барьеров.

Проведя анализ положительных и отрицательных сторон интеграционных отношений, можно сделать вывод, что достигая высокого уровня интеграции, страны участницы объединения идут на очень рискованные шаги, которые могут привести к потере независимости.

В то же время, интеграция более низкого уровня, может не давать ощутимых результатов. Как это было в примере МЕРКОСУР-а, а также наличие политических и территориальных проблем, приведут интеграцию к

уровню простой формальности, как это произошло с Содружеством Независимых Государств.

Исходя из этого можно сделать вывод, что оптимальным вариантом интеграции является таможенный союз. Создание таможенного союза обладает относительно низкими затратами, предполагает низкий порог вхождения в интеграцию. Также имея внушительный опыт таможенного сотрудничества, страны участницы в будущем могут создать продуктивное и результативное сотрудничество на совершенно новом уровне интеграции.

Руководствуясь полученными данными, и опираясь на активное участие Азербайджана в таможенных отношениях региона, можно предложить следующий вариант развития интеграционных отношений Азербайджана со странами соседями:

1. Повышение экспортной конкурентоспособности страны
2. Укрепление протекционистских мер.
3. Унификация таможенного законодательства.
4. Упрощение таможенных и технических барьеров на территории страны.
5. Усиление неявного участия для облегчения интеграции в дальнейшем.

Реализуя данные меры, можно будет с уверенностью утверждать об успешности интеграционных процессов в будущем.



## **Список использованной литературы.**

### **На азербайджанском языке**

1. F.R. Mirişli (2015) «Dünya İqtisadiyyatı», Moskva, İzvestiya– 640 səh.
2. İ. Kərimli (2006)«Dünya iqtisadiyyatı : beynəlxalq ticarət, maliyyə və inkişaf», Bakı, «İqtisad Universiteti» nəşriyyatı – 186 səh.
3. Z.F. Məmmədov (2012) «Beynəlxalq valyuta – kredit münasibətləri və xarici ölkələrin pul-kredit sistemi». Bakı, «İqtisad Universiteti» nəşriyyatı – 346 səh.

### **На иностранном языке**

1. Авладеев А. А. (2014) «Уточнение понятий «экономическая интеграция» и «принудительная экономическая интеграция» Молодой учёный № 21. — С. 260—263.
2. Аманова М. В. (2013) «Интеграция транспортной системы Казахстана во Всемирную экономическую систему» –Вісник економіки транспорту і промисловості : журнал. № 44. — С. 87—90.
3. Буторина О.В. (2011) «Европейская интеграция: учебник» — М.: Издательский Дом «Деловая литература»,. — 720 с.
4. Васильева Н. А., Лагутина М. Л. (2012) «Формирование Евразийского союза в контексте глобальной регионализации», Евразийская экономическая интеграция, № 3 (16).
5. Давлетгареев Н.Р., Давлетгареева Т.Б. (2016) «Пути повышения конкурентоспособности предприятий»
6. Ефременко Д. В., (2018) «Сопряжение китайской инициативы «Экономический пояс Шелкового пути» и интеграционного проекта «Евразийский экономический союз» в контексте трансформаций современного мирового порядка» — М.: ИДВ РАН.
7. Ирина Г., Мария Е., (2013) – Конкурирующие теории региональной экономической интеграции: сравнительный анализ.

8. Криворотов В.В., (2006) «Механизм повышения конкурентоспособности отечественных предприятий.» – Екатеринбург: УГТУ-УПИ.
9. Портер М., (2010) «Международная конкуренция.» – М.: ИДМ
10. Рудин М. Г., Дробкин А. Е., (1980) «Краткий справочник нефтепереработчика.» — Л.: Химия : Ленинградское отделение — 328 с.
11. «Словарь-справочник внешнеторговых терминов и определений.» - М., 2007.
12. Трушин А.О. (2010), «Конкурентоспособность как основа поступательного развития промышленности». – РИСК, № 1.
13. Тураева М. О. (2016) «Транспортно-инфраструктурные проекты в Евразии», – Москва, Мир перемен : журнал. С. 127—137.
14. Шишков Ю.В. Теории региональной интеграции . М. 1978
15. Balassa V. (1961) «The Theory of Economic Integration.» — Homewood, Illinois :p. 116.

#### **Интернет ресурсы**

1. [www.ec.europa.eu](http://www.ec.europa.eu) – Европейский статистический комитет
2. [www.eec.eaeunion.org](http://www.eec.eaeunion.org) – Евразийская статистическая комиссия
3. [www.estadisticas.mercosur.int](http://www.estadisticas.mercosur.int) – Статистический центр МЕРКОСУР
4. [www.parliament.uk](http://www.parliament.uk) – Парламент Великобритании
5. [www.traseca-org.org](http://www.traseca-org.org) – Официальный сайт программы ТРАСЕКА
6. [www.titr.kz](http://www.titr.kz) – сайт программы «Транскаспийский транспортный коридор»

### Список таблиц

<b>Таблица 1</b> Концепции региональной экономической интеграции.....	12
<b>Таблица 2</b> Главные различия и особенности форм интеграции.....	23
<b>Таблица 3</b> Базовые и опциональные признаки таможенных союзов.....	27
<b>Таблица 4.</b> Уровень ВВП стран-участниц ЕС в текущих ценах по состоянию на 2013-2017 гг (млрд евро).....	40
<b>Таблица 5.</b> Объемы взаимной торговли (в млн долл. США) между странами участницами ЕАЭС.....	43
<b>Таблица 6.</b> Объемы торгового оборота Азербайджанской Республики со странами ЕАЭС.....	43
<b>Таблица 7.</b> Торговые показатели МЕРКОСУР со странами вне объединения (млн. долл США).....	44
<b>Таблица 8.</b> Торговые показатели МЕРКОСУР со странами участницами (млн. долл США).....	44

### Список рисунков

<b>Рисунок 1.</b> Теории региональной экономической интеграции.....	13
<b>Рисунок 2</b> Модели экономической интеграции Европейского союза.....	15
<b>Рисунок 3</b> Положительные и отрицательные стороны интеграции.....	17
<b>Рисунок 4</b> Формы региональной экономической интеграции.....	22
<b>Рисунок 5.</b> Хронология развития Европейского Союза.....	29
<b>Рисунок 6.</b> Общий макроэкономический эффект от интеграционных процессов в странах участницах ЕАЭС.....	41
<b>Рисунок 7</b> Региональная интеграция в рамках программы ТРАСЕКА.....	47
<b>Рисунок 8</b> Полная карта интеграции в рамках программы ТРАСЕКА.....	48
<b>Рисунок 9.</b> Карта стран партнеров программы «Один пояс – один путь..	49

### Список графиков и диаграмм

<b>Диаграмма 1.</b> Процентное соотношение экспорта вне Европейского союза к экспорту со странами вне Европейского союза.....	39
<b>Диаграмма 2.</b> Контейнерные перевозки в направлении Китай-Кавказ-Турция.....	52