

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

НА ТЕМУ

**“Необходимость и особенности создания свободных экономических зон в
Азербайджане”**

Асадова Нигяр Айдын гызы

БАКУ – 2019

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ

**Директор Международного Центра
Магистратуры и Докторантуры**

д.ф.э., доц. Ахмедов Фариз Салех оглы

Подпись _____

“ ____ ” _____ 2019 год

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ на тему

**“Необходимость и особенности создания свободных экономических зон в
Азербайджане”**

Код и название специальности: 060407 «Менеджмент»

Специализация: Стратегическое управление

Группа: 213

**Магистрант: Асадова Нигяр
Айдын гызы**

_____ **подпись**

**Руководитель программы:
д.ф.э., ст.пр. Шамхалова
Самира Октай гызы**

_____ **подпись**

**Научный руководитель: к.э.н., доц.
Ханларзаде Сарвиназ Мамедгасан
гызы**

_____ **подпись**

**Зав. каф.: д.э.н. проф.,
Калбиев Яшар Атакиши
оглы**

_____ **подпись**

БАКУ – 2019

Azərbaycanda azad iqtisadi zonaların yaradılmasının zəruriliyi və xüsusiyyətləri

Xülasə

Tədqiqatın aktuallığı: 2016-cı il martın 17-də Prezident İlham Əliyev tərəfindən Bakının Qaradağ rayonunun Ələt qəsəbəsində azad ticarət zonası kimi xüsusi iqtisadi zonanın yaradılmasına dair tədbirlər haqqında Sərəncam imzalandı. Bu sərəncam, davamlı iqtisadi inkişafın təmin edilməsi və rəqabət qabiliyyətinin artırılması, Azərbaycanın lojistik və nəqliyyat mərkəzi kimi mövqeyinin gücləndirilməsi, ölkədə çoxtərəfli nəqliyyat infrastrukturunun yaradılması məqsədi ilə imzalanıb.

Tədqiqatın məqsəd və vəzifələri: Bu iş azad iqtisadi zonalarının yaradılması və fəaliyyətinin effektivliyini və Azərbaycanda yaranmağın zəruriliyini strateji qiymətləndirməsidir.

Tədqiqatın məqsədi azad ticarət zonalarının yaradılması sahəsində xarici təcrübəni öyrənməkdir. Tədqiqatın metodik əsasları azad iqtisadi zonaların hərtərəfli öyrənilməsinə həsr olunmuş xarici və yerli iqtisadi alimlərin əsərləri olacaqdır.

İstifadə olunmuş tədqiqat metodları: Materialın tədqiqi və təqdim edilməsi zamanı nəzəri tədqiqat metodları, statistik, iqtisadi və sistem analizi, eləcə də cədvəlli görüntü üsulları tətbiq edilmişdir.

Tədqiqatın informasiya bazası: Tezis üzərində işləyərkən qəzet və jurnallarda elmi və iqtisadi ədəbiyyat və müvafiq nəşrlərdən istifadə edilmişdir. Tədqiqatın aparılmasında yerli və əsasən də xarici elmi nəşrlərin böyük rolu var.

Tədqiqatın məhdudiyyətləri: Tədqiqatın aparılmasında məhdudiyyət yaradan amillərdən biri maliyyə və statistik göstəricilərinin çox az sayda olması, digəri isə a çox az sayda yerli elmi nəşrlərin axtarılıb tapılmasıdır.

Tədqiqatın nəticələri: Azad iqtisadi zonalarının effektivliyinin strateji qiymətləndirilməsi göstərir ki, düzgün tətbiq olunmaqla Azərbaycanda AİZ-nın yaradılması xarici investorların cəlb edilməsinə, yeni iş yerlərinin açılmasına və iqtisadiyyatın yalnız ölkədə yox, regiondakı inkişafına səbəb ola bilər.

Nəticələrin elmi-praktiki əhəmiyyəti Azərbaycanda mövcud siyasi və iqtisadi vəziyyətin nəzərə alınması ilə azad iqtisadi zonaların effektivliyi və gələcəyi fəal şəkildə müzakirə olunduğu halda işin nəticələrin öyrənilməsi həm siyasətçilər, həm də iqtisadçılar üçün praktik və faydalı olacaqdır.

Açar sözlər: azad iqtisadi zona, rəqabət üstünlükləri, iqtisadi inkişaf.

СОКРАЩЕНИЯ:

СЭЗ – Свободная Экономическая Зона

ОЭЗ – Особая Экономическая Зона

ЗСТ – Зона Свободной Торговли

ЗОЭ – Зона Обработки Экспорта

ВТО – Всемирная Торговая Организация

Др. – другие

Т.д. – так далее

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	7
ГЛАВА I. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН (СЭЗ).....	11
1.1. СЭЗ их сущность и основное содержание	11
1.2. Цели создания СЭЗ.....	15
1.3. Классификация свободных экономических зон	19
ГЛАВА II. АНАЛИЗ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В СТРАНАХ С РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКОЙ.....	26
2.1. Развитие СЭЗ на примере оффшорных центров	26
2.2. Зарубежный опыт создания и функционирования СЭЗ.....	33
2.3. Механизм управления свободными экономическими зонами	50
ГЛАВА III. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ СЭЗ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ И ТЕНДЕНЦИИ НА БУДУЩЕЕ.....	53
3.1. История создания СЭЗ в Азербайджане.....	53
3.2. Формы финансирования СЭЗ и их развитие.....	56
3.3. Проблемы создания и функционирования СЭЗ в стране.....	59
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ	62
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	65
СПИСОК ТАБЛИЦ	69

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность диссертационной работы: в настоящее время многие страны обращаются к нетрадиционным формам активизации своего участия в международном разделении труда. Прежде всего, это относится к странам, реализующим экстравертивную модель развития национальной экономики, ориентированную на мировой рынок. Экспортная специализация становится доминирующей в общей экономической стратегии не только большинства промышленно - развитых стран, но и практически всех новых индустриальных государств, а также отдельных стран с переходной экономикой и развивающихся государств.

Одним из важных составных элементов стратегии экспортной ориентации являются свободные (специальные) экономические зоны.

Открытость мировому рынку делает СЭЗ привлекательными для транснациональных компаний, миллиардные инвестиции которых вкладываются на всех континентах. Международные корпорации в поисках благоприятных условий для своей коммерческой деятельности рассматривают СЭЗ как весьма прибыльные экономические структуры, с которыми связывают важнейшие направления своей экспансии.

Преимущество свободной экономической зоны заключается в том, что Азербайджан, как страна транзита, может расширить свои возможности и увеличить количество грузов в стране. Принимая во внимание растущий интерес к перевозке товаров из Европы и Турции через территорию Азербайджана в Азию, создание новой экономической зоны расширит возможности Азербайджана. Новая экономическая зона также увеличит государственные доходы и бюджетные средства. Следует отметить, что этот шаг окажет значительное влияние на развитие занятости. Потому что привлечение новых инвестиций означает создание новых рабочих мест.

Степень разработанности и изученности проблемы: начиная с прошлого столетия прослеживается высокий интерес ученых различных стран к теме организации и функционирования свободных экономических зон. В ходе проведения диссертационного исследования были изучены и проанализированы: профессиональная зарубежная и отечественная литература, статьи, журналы, средства СМИ. С их помощью была раскрыта сущность и основное содержание СЭЗ, зарубежный опыт стран мира, а также необходимость и последствия организации СЭЗ на территории Азербайджана.

Цель и задачи диссертационной работы: в диссертации анализируются свободные экономические зоны, необходимость и особенности их создания для экономики Азербайджанской Республики.

Цель этого исследования заключается в изучении концепции свободных экономических зон, распределения свободных экономических зон по функциональному назначению, необходимости реализации этой концепции в Азербайджане, ее особенности, а также последствия от создания свободных экономических зон в Азербайджане.

Осуществление данной цели требует решения следующих задач:

- раскрыть сущность и основное содержание свободных экономических зон (СЭЗ);
- классифицировать свободные экономические зоны по территориальному и функциональному подходу;
- проанализировать развитие СЭЗ на примере оффшорных центров;
- изучить зарубежный опыт функционирования СЭЗ;
- проанализировать текущее положение Азербайджана и тенденции на будущее.

Объект и предмет исследования: объектом исследования являются экономические процессы и события, связанные с созданием и

функционированием свободных экономических зон, а предметом - большое количество теоретических и методологических аспектов регионального развития в процессе экономического развития.

Методы исследования: при проведении исследования и при написании данной диссертационной работы были применены методы теоретического исследования, статистического, экономического и системного анализа, а также методы табличного изображения.

Информационная база исследования: Методологической основой исследования являются труды зарубежных и отечественных ученых-экономистов, таких как Абуталыбов Р., Ширяев Р.В., Ломакин Н.Н., Стиглиц Д.Ю., Грубель Г.Г. и другие, а также публикации сотрудников Всемирного Банка, посвященные всестороннему изучению свободных экономических зон. При работе над диссертацией использовалась научно-экономическая литература и соответствующие публикации в газетах и журналах, а также обработанный статистический материал.

Ограничения в исследовании: Одним из сдерживающих факторов в исследовании является тот факт, что существует мало опубликованных финансовых и статистических показателей за последние годы, а другой заключается в сложности поиска местных научных публикаций, связанных с анализом данной темы.

Научная и практическая значимость результатов: в настоящее время разрабатывается законодательная база, создается механизм функционирования особых экономических зон и, в первую очередь, - инфраструктура их территории, отвечающая мировым стандартам. Учитывая текущую политическую и экономическую конъюнктуру Азербайджана, где активно обсуждается эффективность и будущее свободных зон, выводы исследования будут практичными и полезными как для лиц, определяющих политику, так и для экономистов.

Объем и структура диссертационной работы: Диссертационная работа включает в себя введение, 3 главы, заключение, список использованной литературы. Работа изложена на 69-ти страницах.

ГЛАВА I. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН (СЭЗ)

1.1. СЭЗ их сущность и основное содержание

На сегодняшний день термин «свободные экономические зоны» является достаточно распространенным в мировой торговой практике, и имеет большое значение в развитии международных экономических отношений.

Свободная экономическая зона - ограниченная территория с льготными экономическими условиями для национальных и иностранных предпринимателей. Свободная экономическая зона обладает особым юридическим статусом по отношению к остальной территории. Свободные экономические зоны создаются для решения внешнеторговых, общеэкономических, социальных, региональных и научно-технических задач (Авдокушин Е.Ф, 2009, с. 1).

Наряду с многочисленными количествами существует также большое количество типов зон свободной торговли. Различные термины использовались с течением времени, отражая разнообразие видов деятельности, выполняемых в зонах. Наиболее употребительными терминами являются зона свободной торговли, зона экспортной обработки, особая экономическая зона и промышленная свободная зона. Все они имеют некоторые общие черты.

Многие определения СЭЗ можно найти в литературе, и из них следующие выделяют основные характеристики зоны свободной торговли:

- «Свободная зона, или зона свободной торговли, – это огороженная или любым другим образом изолированная физическая местность в порту или аэропорту, или около них, где не взимаются таможенные сборы. Такая зона рассматривается как находящаяся вне тарифного регулирования данной страны» (World Bank, 1992);

- «Это зоны экспортного производства с режимом свободной торговли и прочими равными базовыми экспортными параметрами, которые включают: реальный валютный курс; свободный доступ к сырью, полуфабрикатам и основным фондам по мировым ценам; упрощенный доступ к краткосрочному финансированию торговых операций по рыночным кредитным ставкам; упрощенный доступ к лицензированию и финансированию инвестиций для создания мощностей в сфере экспортного производства» (Rhee, Katterbach, and White, 1990);

- Четко очерченная промышленная недвижимость, которая представляет собой анклав свободной торговли в таможенном и торговом режиме страны, и где иностранные производственные фирмы, в основном производящие товары для экспорта, получают выгоду от определенного числа налоговых и финансовых стимулов (Kusago and Tzannatos, 1998).

Следует отметить, что основная идея создания свободных экономических зон заключается в облегчении трансграничной торговли путем устранения препятствий, налагаемых таможенными правилами. Зоны свободной торговли обеспечивают более быстрый оборот самолетов и кораблей за счет снижения таможенных формальностей. СЭЗ оказываются выгодными как для импортеров, так и для экспортеров, так как эти зоны предназначены для снижения затрат на оплату труда и налоговых расходов. Зоны свободной торговли помогают продавцам наилучшим образом использовать имеющиеся возможности для бизнеса. СЭЗ, в основном, содействуют экспортно-ориентированным отраслям. Эти зоны также помогают увеличить валютные поступления. Возможности трудоустройства, создаваемые зонами свободной торговли, помогают уменьшить проблему безработицы в менее развитых странах.

Зоны свободной торговли также могут быть определены как трудоемкие производственные центры, которые включают в себя импорт сырья и прочих компонентов и экспорт продукции заводов и фабрик.

Зоны свободной торговли организованы вокруг крупных морских портов, международных аэропортов и национальных границ - районов с множеством географических преимуществ для торговли. Примеры включают Гонконг, Сингапур, Колон (Панама), Копенгаген, Стокгольм, Гданьск (Польша), Лос-Анджелес и Нью-Йорк. Альтернативные устройства, такие как таможенные склады и связанные системы, используются в некоторых крупных морских портах (например, в Лондоне и Амстердаме).

Эти зоны, в основном, используются международными корпорациями для создания заводов по производству различных товаров. Ассортимент товаров зависит от наличия сырья, квалифицированной рабочей силы и хорошо оснащенного технического персонала. Некоторые из старейших зон свободной торговли в мире находятся в Южной Америке. А правила свободной торговли были утверждены в Уругвае и Аргентине еще в 1920 году. Позднее, в течение 60-х и 70-х годов, происходил быстрый всплеск развития СЭЗ по всему миру.

Еще в 1999 году в 116 странах было около 3000 зон свободной торговли, где работало около 43 миллионов человек. Эти СЭЗ производят различные товары, такие как обувь, одежда, кроссовки, игрушки, удобные продукты питания, электронные товары и т. д. Другими важными целями таких торговых зон являются развитие экспортно-ориентированных единиц, увеличение валютных поступлений и генерация возможностей трудоустройства. В таблице 1 ниже приведена динамика числа СЭЗ в мире за последние десятилетия:

Таблица 1: Динамика числа СЭЗ

Годы	1975	1986	1997	2005	2015
Число СЭЗ	79	176	3000	3500	4500
Число стран	25	47	93	130	130
Численность занятых, млн чел.	22,5	66	70

Источник: (Ломакин Н.Н., 2017, стр. 2)

Важность свободных экономических зон (СЭЗ) в стимулировании притока иностранных инвестиций и технологий, содействии экспорту товаров и услуг, стимулировании занятости, повышении уровня экономического развития региона доказана практикой многих стран. (Ломакин Н.Н., 2017)

Есть, как минимум, две причины популярности ЗСТ в развивающихся странах. Первый это то, что путем освобождения иностранных фирм от тарифов на импортные промежуточные товары и сырье, которые должны платить отечественные фирмы, ЗСТ могут послужить стимулом для привлечения необходимого для стимулирования занятости и роста иностранного капитала. Вторая причина использования ЗСТ - политическая. ЗСТ представляют собой лишь частичную реформу протекционистской политики, преобладающей в 50-х и 60-х годах и, следовательно, политически более приемлемы для разработчиков политики государства, чем полная либерализация политики, так как это, вероятно, выявит сильные возражения со стороны всех заинтересованных лиц.

Некоторые же из преимуществ, которые наиболее привлекательны для компаний-резидентов СЭЗ могут быть освобождение от инвентированных тарифов, освобождение от пошлин на реэкспорт, устранение пошлин на отходы, экономия на поврежденных или несоответствующих по каким-либо параметрам товарах, еженедельная экономия при въезде, сбережение денежного потока (отсрочка пошлины), трансферты из зоны в зону, правительственные и военные продажи, а также адвалорные налоговые льготы.

Компании часто обнаруживают, что интеграция различных преимуществ и процедур свободных экономических зон позволяет им максимизировать свои сбережения и минимизировать свои эксплуатационные расходы в каждой точке их распределения СЭЗ или производственных процессов.

1.2. Цели создания СЭЗ

Цели стран, имплементирующих свободные экономические зоны, могут быть различными. Некоторые государства могут преследовать цели сокращения безработицы или же процветания слаборазвитых районов страны, а другие – привлечения иностранной технологии и идей. Например, в отличие от 4-ех уже существующих Специальных зон таможенного контроля, расположенных в провинции Пудонг в Шанхае создание новой пилотной Зоны Свободной Торговли, здесь преследовало цели развития экономики и права в Китае, цели, которые соответствовали целям экономических реформ в стране. (Xiang and Jiang, 2015).

В основном, зоны свободной торговли создаются с целью оказания положительного влияния на экономику. С национальной точки зрения следующие результаты - это то, что правительства ожидают от зон свободной торговли:

- Генерация валютной выручки. Содействуя нетрадиционному экспорту, прибыль от экспорта может оказать положительное влияние на обменный курс. Результатом является либо увеличение импорта по заданному обменному курсу, либо импорт по более низкой цене для внутренних покупателей.

- Создание рабочих мест и получение дохода. В развивающихся странах рабочие переходят из сельскохозяйственного сектора на более высокооплачиваемую работу на производстве. Перенос рабочих в промышленное производство имеет низкие альтернативные издержки для экономики: экономика не теряет много сельскохозяйственной продукции и получает дополнительный выпуск нетрадиционных экспортных товаров. Привлечение прямых иностранных инвестиций (ПИИ) с большим объемом капитала для принимающей страны.

- Передача технологий, распространение знаний и демонстрационные эффекты. Это приведет к тому, что местные компании займутся производством

нетрадиционной продукции. Местные поставщики выигрывают, потому что они вынуждены производить товары и услуги по мировым стандартам производства и качества, что требует обширной подготовки рабочей силы, персонала и менеджмента.

В обобщенном виде создание СЭЗ направлено на достижение таких целей, как (И.Е.Лешина, 2014, с.15):

- привлечение передовых технологий по сравнению с национальными технологиями;
- оживление экономики за счет привлечения иностранного капитала;
- сбор активов в иностранной валюте и, следовательно, увеличение валютных резервов;
- насыщение внутреннего потребительского рынка;
- повышение уровня занятости и квалификации рабочей силы
- создание современной рыночной инфраструктуры;
- ускоренное развитие менее благоприятных районов;
- получение международного опыта в области управления экономикой и международного предпринимательства.

Необходимо отметить, что на сегодняшний день динамичность среды (время, скорость и эффективность происходящих процессов) являются ключом к выживанию бизнеса. Сегодня намного сложнее адаптировать свой бизнес к глобальному потреблению. Тем не менее, зоны свободной торговли могут предложить некоторые ключевые преимущества для квалифицированных инвесторов. Они могут сократить некоторые операционные расходы бизнеса с точки зрения налогов и местоположения.

Другим важным каналом этой каталитической роли в экономическом развитии является преодоление разрыва между идеями. Эта теория подчеркнула роль многонациональных предприятий и прямых иностранных инвестиций в

распространение идей среди стран. Многие местные фирмы в развивающихся странах чувствовали отсутствие «экспортных ноу-хау», то есть знаний, которые позволили бы им освоить производство, маркетинг, распространение и продажу экспортных товаров. Поскольку одной из целей ЗСТ является привлекать прямые иностранные инвестиции и использовать иностранные знания и капитал для создания экспорта. Исходя из этого, местные фирмы могут быть стимулированы на выход на экспортный рынок, изучая опыт иностранных компаньонов. То есть зарубежные компании могут выступать катализатором для потенциальных внутренних. Таким образом, экспортеры из ЗСТ могут вносить вклад в общий объем экспорта принимающей страны в двух пути: напрямую, поскольку экспорт из ЗСТ является частью общего экспорта страны, но, более что важно, также косвенно, побуждая местные фирмы к экспорту.

Идеи включают в себя бесчисленные представления об упаковке, маркетинге, распространении, контроле инвентаризации, платежных системах, информационных системах, обработке транзакций, контроле качества и мотивации работника, все факторы, которые используются в создании экономической ценности в современной экономике. Кроме того, этот каталитический эффект может быть более чем внутренним по отношению к ЗСТ, то есть влиять не только на фирмы, которые работают или вынуждены работать в ЗСТ, но также распространяются на внутренние фирмы за пределами ЗСТ.

Поскольку ЗСТ предназначены для привлечения иностранных многонациональных предприятий, возможно, что они могут оказать сильное воздействие на принимающую страну. В случае Доминиканской Республики было установлено, что иностранные фирмы, присутствующие в зонах, начали экспорт широкого спектра продуктов и что местные менеджеры, прошедшие обучение в иностранных фирмах, сыграли важную роль в создании местных компаний в зоне. В то же время важно отметить значительность

профессионального обучения и обучения на практике, которое встречается не только среди чиновников, но и на производстве: например, производительность труда быстро растет в первые годы жизни новой фирмы, отражая высокую степень значительности обучения неквалифицированных рабочих в ходе работы. Таким образом, иностранные фирмы явно оказывают положительное влияние на местные экспортные поставки из ЗСТ Доминиканской Республики.

Самой распространенной ошибкой при внедрении ЗСТ является включение целей регионального развития в инвестиционное решение ЗСТ. Из-за удобной анклавной структуры ЗСТ может быть расположена в любом месте в принимающей стране, и политики, в таком случае, видят это как возможность «убить двух зайцев одним выстрелом». Таким образом, ЗСТ в некоторых случаях были созданы в сельской местности или в слаборазвитых районах, которые считаются наиболее нуждающимися в экономическом развитии, чтобы способствовать более сбалансированному экономическому развитию в стране. Игнорируя тот факт, что зоны свободной торговли лучше развиваются в местах, которые географически выгодны для торговли, например, места вблизи международных аэропортов, морских портов и т. п.

Другими часто цитируемыми факторами, объясняющими плохую работу нескольких СЭЗ, являются плохое планирование и дизайн, обилие бюрократических процедур, недостаточное и неэффективное продвижение, отсутствие поддержки государства и, в конце концов, просто неумелое руководство.

По этой причине, вне зависимости от целей создания, существует ряд условий, необходимых для эффективной организации свободных экономических зон. Наиболее важными из них являются: политическая стабильность в стране, наличие правовой и законодательной базы, которая регулирует деятельность зарубежных компаний и их представителей, хорошие природные условия и географическое положение, например, близлежащие к

морским портам и аэропортам территории, наличие развитой инфраструктуры и квалифицированных кадров и другие.

1.3. Классификация свободных экономических зон

Классификацию СЭЗ осуществляют по 4 критериям (Т.А. Фролова, 2010):

1. По характеру деятельности.
2. По степени интегрированности в мировую и национальную экономику.
3. По отраслевому признаку.
4. По характеру собственности.

В зависимости от характера деятельности существуют: зоны свободной торговли, экспортно-производственные или промышленно-производственные зоны, научно-промышленные парки, сервисные зоны.

Зоны свободной торговли (ЗСТ) широко распространены по всему миру. Термин «зона свободной торговли» используется с 1800-х годов, иногда их называют «свободными зонами» или «зоны свободных портов». Первоначально они были связаны исключительно с торговлей, а сегодня многие из них занимаются производственной деятельностью – в основном обработкой импортных товаров для цели их реэкспорта. ЗСТ «существуют в определенных географических границах и считаются находящимися за пределами таможенной территории страны» (Granados, 2015, с.72).

Свободные таможенные зоны относятся к зонам первого поколения, они являются наиболее распространенным типом СЭЗ, но чаще всего встречаются в развитых странах. Также зоны свободной торговли освобождены от налогов на ввоз и вывоз товаров, что делает их очень привлекательными для зарубежных инвесторов.

В начале 16-го века международная торговля была значительно продвинута развитием капиталистической промышленности и судоходства, особенно благодаря «Открытию Нового Континента». Свободные экономические зоны

возникли сначала на берегу Средиземного моря, а затем распространились на Северное и Балтийское моря. СЭЗ использовались в качестве инструмента для продвижения «свободной торговли» внутри Средиземноморских стран и между средиземноморским регионом и другими континентами (например, Азией). Типичные Свободные экономические зоны в 17 веке были расположены в Неаполе, Венеции и Триесте в Италии, Порту в Португалии, Дюнкерке во Франции, Копенгагене в Дании, Гамбурге, Бремене, Любеке, Рутстоке и Кенигсберге в Германии того времени.

«Первая промышленная революция» (1760–1840) помогла установить режим капиталистического производства и развитие капиталистической товарной экономики. ЗСТ в это время были результатом развития капиталистической товарной экономики, но, в свою очередь, это также способствовало их развитию путем разрушения феодального сепаратизма и расширения торговли. Великобритания, Голландия, Испания и Франция начали колониальную экспансию в поисках новых рынков, сырья и полуфабрикатов для своей капиталистической промышленности. С 18 по 19 век многочисленные колонии и свободные порты были впервые созданы в Европе и на Карибских островах, а затем в Азии и Африке, например, Гибралтар (в 1705 году) в Европе, Сингапур (в 1819 г.), Гонконг (в 1841 г.) и Аден (в 1853 г.) в Азии, Джибути (в 1859 г.) в Африке. К 1900 году зоны Карибского бассейна исчезли, причиной этому послужило развитие прямой торговли между Европой и Латинской Америкой. Однако господство было на стороне азиатских зон.

Первоначально сама традиционная торговая СЭЗ могла бы быть портом или частью порта вблизи международного маршрута. Однако после эволюции СЭЗ зоны расположены также и во внутренних и пограничных регионах с удобными коммуникациями (например, несколько ЗСТ США). В настоящее время традиционные торговые СЭЗ касаются не только прямых коммерческих целей, к примеру, новые ЗСТ в Китае, имеющие некоторые

макроэкономические цели, такие как экспериментальные поля для открытой политики и структурных реформ.

Зона обработки экспорта (ЗОЭ) - это особый тип ЗСТ, который обычно устанавливается в развивающихся странах правительствами этих стран для продвижения промышленного и коммерческого экспорта. Большинство ЗСТ расположенных в развивающихся странах: Бразилии, Колумбии, Индии, Индонезии, Сальвадоре, Китае, Филиппины, Малайзия, Бангладеш, Пакистан, Мексика, Коста-Рика, Гондурас, Гватемала, Кения, Шри-Ланка, Маврикий и Мадагаскар имеют также программы зоны обработки экспорта. В 1997 году 93 страны создали зоны обработки экспорта где были заняты 22,5 млн. человек, а пять лет спустя, в 2003 году, в ЗСТ такого типа в 116 странах было занято 43 миллиона человек. В Китае существуют особые правила, отличающие ЗОЭ от ЗСТ. Например, 70% товаров в экспортно-производственной зоне должны быть экспортированы, но такой квоты для ЗСТ нет.

Зона совместного предпринимательства (или промышленно-производственные свободные экономические зоны) представляет собой отдельную часть территории страны, которая считается расположенной за пределами ее таможенной территории, где вводятся таможенные, арендные, фискальные, денежные, визовые и другие формы, которые создают благоприятные условия для иностранных капиталовложений и осуществления совместного предпринимательства на льготной налоговой и таможенной основе. Они принадлежат к зонам “второго поколения”, так как возникли в результате развития торговых зон, когда в них стали ввозить не только товар, но и капитал, чтобы заниматься не только коммерческой, но и производственной деятельностью. (Максаковский В.П., 2010)

Этот тип СЭЗ является наиболее распространенным типом зоны в развивающихся странах, которые имеют выгодные местоположения (порты), хорошо развитые промышленные базы и низкие заработные платы. Типичными

примерами являются свободные промышленные зоны на востоке и юго-востоке Азии, ориентированные на производство ЗСТ в Соединенных Штатах, Макиладорас в Мексике, а также зона свободного предпринимательства в Великобритании.

Научно-промышленные парки представляют из себя концентрацию местных и иностранных исследовательских, проектных компаний, которые пользуясь различными финансовыми, налоговыми, таможенными льготами направлены на изготовление наукоемкой конкурентоспособной продукции.

Научные и промышленные парки по всему миру уже продемонстрировали эффективность и желание богатых сообществ интегрировать промышленность в свою среду, не без помощи приятного ландшафта и высоких архитектурных стандартов. Примером может служить Стэнфордский индустриальный парк, который с 1955 по 1968 год получил чистую прибыль в размере 13 миллионов долларов, тем самым положив начало новым экономическим достижениям. (Margaret Pugh O'Mara, 2015, с.99).

Так же существуют сервисные свободные экономические зоны, предоставляющие льготные условия тем фирмам и учреждениям, которые специализируются на оказании различного рода услуг, в основном финансовых, но также и других. Среди них различают оффшорные зоны, финансовые центры, центры предоставления банковских, туристических и иных услуг (Фролова Т.А., 2010).

Здесь различие связано с набором услуг, предоставляемых зоной с точки зрения управления, объектов и предлагаемых услуг. Тенденция заключается в создании ЗСТ, предлагающей полный пакет услуг своим арендаторам, который будет развиваться в будущем. К примеру, в Нью-Йорке имеется свободная банковская и свободная страховая зона. Есть также свободные туристические зоны в Восточной Европе и в Азии. К тому же, на старейших европейских

курортах и во многих современных городах, особенно в зонах отдыха, действуют свободные игровые зоны. (Grubel, Herbert G, 2009)

Основываясь на деление зон по видам экономической деятельности сервисные свободные зоны могут быть классифицированы на: банковские зоны (Бахрейн, Панама, Люксембург, Каймановы острова и Багамские острова), зоны страхования (Нью-Йорк и Лондон), свободные туристические зоны (Макао, Монако, Амстердам, Гамбург, Невада и Атлантик сити). Отрасли, обслуживающие банковский и страховой сектор, наиболее жестко регулируются, потому что предполагается, что общественность нуждается в патерналистской защите от недобросовестных или некомпетентных организаций. По этой причине наиболее важным условием для основания таких СЭЗ является наличие необходимой правовой и законодательной базы.

По степени интегрированности в мировую и национальную экономику различают: СЭЗ, ориентированные на внешний рынок, где экспорт составляет от 75% производимой продукции и СЭЗ, интегрированные в национальную экономику).

Классификация по отраслевому признаку наиболее сложная, так как в промышленных зонах располагаются производства, относящиеся к различным отраслям.

Структура промышленности состоит из ключевых факторов, определяющих экономическое развитие СЭЗ. Традиционные отрасли, занимающие место в ЗСТ, обычно характеризуются как трудоемкие отрасли, которые сопоставляются с ресурсоемкими. Промышленные зоны могут включать в себя ряд производственных отраслей, в основном, таких как текстильная, пищевая, химическая, производство электронных устройств и другие.

По характеру собственности выделяют СЭЗ: государственные, частные и смешанные.

В первую очередь, рассмотрим общественную собственность и управление. Львиная доля традиционных и многолетних зон приходится на те, которые управляются правительствами принимающей страны. Обычно, основной фокус этих зон более социальный и они, в большинстве случаев, преследуют цели экономической политики: создание рабочих мест, привлечение прямых иностранных инвестиций, продвижение промышленности и другие. Аргументами, наиболее часто приводимыми против общественной собственности, являются следующие: отсутствие интереса со стороны (местного) правительства, волокита и коррупция. Однако некоторые государственные СЭЗ были очень успешными, примерами которым могут служить китайская провинция Тайвань и Республика Корея.

В настоящее время все большее число свободных зон находится в частных руках. Преимущества зон, находящихся в частной собственности и управлении, в том, что они, как правило, более гибкие и инновационные и лучше оснащены ресурсами для того, чтобы справляться с изменениями в среде. С каждым днем растет количество частных зон. Одним из наиболее заметных промоутеров частных СЭЗ является Всемирный банк. Необходимо также отметить, что глобальная тенденция к приватизации сделала частные зоны более популярными, а ряд очень успешных частных зон показал, что этот подход работает. Роль правительства в таких случаях заключается, прежде всего, в обеспечении конкурентной правовой базы с привлекательными пакетами стимулов, отвечающими требованиям ВТО. Несколько примеров успешного внедрения частных СЭЗ: Филиппины, Кения, Доминиканская Республика.

Создание и становление свободных экономических зон направлено на либерализацию и активную внешнеэкономическую деятельность: экономика таких зон имеет высокую степень открытости мировому рынку, а таможенный и налоговый режимы благоприятны для национальных и зарубежных инвестиций.

Открытость мировому рынку делает свободные экономические зоны привлекательными для транснациональных компаний, миллиардные инвестиции которых вкладываются на всех континентах.

Мировой опыт показывает, что создание свободных экономических зон увеличивает конкурентоспособность и дальнейшие перспективы развития. Таким странам как Китай, Турция, ОАЭ, Южная Корея, Польша и другие в разные периоды своего экономического развития удалось путем создания свободных экономических зон повысить уровень активности предпринимательства, производственной деятельности, научно-технических разработок, что в целом, оказало положительное влияние на ускорение развития экономики страны.

Следует отметить, что Азербайджан имеет реальные перспективы успешного создания свободных экономических зон, которые могли бы стать стимулом для развития секторов экономики и появления дополнительных рычагов более эффективного решения социально-экономических проблем, повышения ее конкурентоспособности.

ГЛАВА II. АНАЛИЗ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В СТРАНАХ С РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

2.1. Развитие СЭЗ на примере оффшорных центров

Оффшорные зоны, как один из типов специальной свободной экономической зоны, стали организовываться в 70-ых годах 20-го века. Термин «оффшорный» произошел от английского offshore, что дословно означает “вне берега”. Он относится к местоположению за пределами национальных границ государства, независимо от того, является ли это местоположение наземным или водным.

Оффшорными зонами называются страны или определенные территории государств, где для компаний-нерезидентов установлены значительные льготы в налогообложении. Открытие иностранных компаний под юрисдикцией таких зон привлекает иностранный капитал в местную экономику и защищает национальный бизнес от его влияния. Главным отличием оффшорных зон от других СЭЗ является тот факт, что компаниям, зарегистрированным здесь запрещено заниматься производственной деятельностью. Кроме того, у оффшорной компании есть свои преимущества, такие как меньшие затраты на организацию, отсутствие необходимости аренды офисных помещений и права на владение недвижимостью.

В этих специфических СЭЗ, в основном, встречаются компании банковского и страхового сектора, через которые, в свою очередь, совершаются сделки, связанные с экспортно-импортными операциями, с недвижимостью, консалтинговая деятельность и другие.

Компании, зарегистрированные на территории оффшорной зоны, пользуются достаточно значительными сокращениями налогов, в первую очередь налога на прибыль, а также другими преимуществами пользования таким типом свободных экономических зон. Кроме налоговых льгот в

оффшорных зонах предоставляются также валютные, инвестиционные, таможенные, регистрационные льготы, льготы по предоставлению ежегодной отчетности и аудиторским проверкам, способам управления и обеспечению режима конфиденциальности. Важны также льготы, направленные на преодоление бюрократии, что характеризует гибкость и либеральность предоставляемого режима. (Ширяев Р.В., 2011)

Упомянутые выше привилегии относятся только к деятельности, осуществляемой вне страны регистрации оффшорной компании. По этой причине зарегистрированным организациям запрещено проводить какие-либо финансовые сделки с компаниями-резидентами, пользуясь перечисленными льготами. Компаниям, зарегистрированным в оффшорной зоне, необходимо лишь делать разовые оплаты, такие как пошлина за регистрацию, перерегистрацию или годовые взносы, а также другие незначительные сборы.

Например, свободные зоны Коста-Рики предлагают широкий спектр налоговых льгот, которые необходимы для компаний, предоставляющих услуги, предназначенные для экспорта, включая, в частности, освобождение от уплаты налога на капитал и чистых активов, уплаты земельного налога, освобождение от налога от продаж и налога на потребление при покупке товаров и услуг, освобождение от всех налогов на прибыль и освобождение от любого муниципального или коммерческого налога. Индия, к примеру, создала несколько свободных зон, которые обеспечивают различные формы снижения подоходного налога, включая даже полный налоговый отпуск для компаний, которые создаются в свободных зонах, в течение первых 10-ти лет работы.

Ожидаемые выгоды от иностранных инвестиций в оффшорную индустрию для принимающей страны также хорошо известны. Правительства развивающихся стран готовы предложить налоговые стимулы для привлечения оффшорного бизнеса при условии, что рост оффшорного сектора принесет внушительных размеров список положительных эффектов для местной

экономики, включая, в частности, создание рабочих мест, получение доходов, передачу технологий и улучшение национальной бизнес-культуры. Что менее известно, так это в какой степени предлагаемые стимулы действительно позволяют привлечь правильные инвестиции и ожидаемые выгоды для принимающей страны таким образом, чтобы оправдать альтернативные издержки отказа от фискальных обязательств.

Благодаря всем вышеупомянутым факторам оффшорные центры являются благоприятным местом для процветания бизнеса и безопасного хранения капитала. На сегодняшний день в мире насчитывается около 1,5 млн. оффшорных компаний, основная часть которых сконцентрирована в Карибском бассейне, Азиатско-Тихоокеанском регионе и Западной Европе. Около 70 % всех оффшорных центров создано в развивающихся странах, остальные – в промышленно развитых государствах. Примерами оффшорных центров являются, прежде всего, островные территории – Антильские, Багамские, Бермудские, Виргинские, Каймановы острова, Барбадос, Гернси и Джерси, Кипр, Мальта, Мадейра, а также Гонконг, Западное Самоа, Ирландия, Либерия, Ливан, Лихтенштейн, Панама, Сингапур и ряд других. (Ширяев Р.В., 2011)

Общей чертой, объединяющей большинство оффшорных зон, является, в первую очередь, то, что у этих стран имеются скудные запасы трудовых и природных ресурсов, но при этом они находятся на территориях с хорошим стратегическим положением и развитой инфраструктурой, что помогает им компенсировать свой дефицит ресурсов и развивать национальную экономику, предоставляя свои территории для оффшорного бизнеса.

Появление оффшорных центров имеет сложную историю. Некоторые (например, Швейцария) имеют долгую историю содействия банковской тайне, которой стремились подражать другие (например, Багамские Острова, Лихтенштейн, Монтевидео, Люксембург, также Делавэр, Нью-Джерси). Другие (к примеру, Либерия, Панама) предоставили возможность избежать

регулирования (например, для судоходства) в различных береговых юрисдикциях. Некоторые оффшорные зоны возникли из-за межгосударственного соперничества или новых толкований законов о налогообложении. Тем не менее, появление и расширение оффшорных центров лучше всего понимается в рамках динамики и противоречий капитализма. Политика, проводимая большинством западных стран для одновременного ограничения капитала (например, посредством внутреннего регулирования) и поощрения глобального развития, создала пространство для появления оффшорных центров.

Самые ранние примеры налогового убежища можно встретить в истории средневековой Европы, где юрисдикции конкурировали друг с другом. Известные примеры включают Ватикан, Нормандские острова и остров Мэн, которые давали оффшорное убежище для более богатых людей с самой давней поры. Однако общепризнанно, что современное определение налоговой гавани впервые было сформировано примерно сразу после Первой мировой войны.

Существуют различные страны, претендующие на имя первого оффшорного налогового убежища. К примеру, Лихтенштейн, который в середине 1920-х годов проявил инициативу, пытаясь привлечь иностранные инвестиции, и установил закон о оффшорных трастах, а также Бермудские острова, спустя десять лет, создавшие законы об оффшорных компаниях, стремясь стать налоговой гаванью. Однако наиболее распространенным представлением оффшорного финансового центра является Швейцария.

Швейцария считается оригинальной и престижной налоговой гаванью, и, действительно, этот оффшорный финансовый центр начал свою банковскую деятельность несколько десятков лет назад. В начале 21-го века в связи с экономическими и политическими потрясениями в соседних странах Швейцария активно приветствовала инвестиции, в частности, из России и Германии.

Так как Швейцария оставалась нейтральной в течение первой мировой войны, у нее не было никаких затрат на реконструкцию, в отличие от соседних стран, и, следовательно, она могла предложить убежище с гораздо более низкими налогами, чем ее соседи, благодаря налоговой конкуренции - следовательно, привлечение иностранных инвестиций.

До начала Второй мировой войны Франция и Германия оказывали давление на Швейцарию с целью раскрытия информации о людях, использующих юрисдикцию в качестве оффшорного налогового убежища. Ответ Швейцарии состоял в том, чтобы ввести строгое законодательство о конфиденциальности, обеспечивающее защиту своих инвесторов, и, следовательно, закрепить за Швейцарией репутацию самого безопасного оффшорного финансового центра в мире с точки зрения защиты активов.

В 1960-х и 1970-х годах многие американские банки создали филиалы в налоговых гаванях для учета кредитов по евровалютам и с целью избежать налогов США и регулирования потоков капитала. В период 1960-х и 1970-х годов попытки США регулировать капитал (например, путем введения контроля над капиталом, требований к резервным денежным средствам по депозитам до востребования и ограниченным процентным ставкам по срочным депозитам) сыграли важную роль в появлении оффшорного межбанковского рынка. Подражание аналогичным органам управления крупными промышленно развитыми странами еще больше расширило оффшорный рынок. Расширению оффшорных центров также способствовало появление рынка евродолларов. Передвигаясь в оффшоры, компании и состоятельные лица могли избежать береговых ценных бумаг и законов о валютном контроле. Банки, работающие из налоговых убежищ, могли также делать сбережения, избегая необходимости поддерживать резервы. Более низкие нормативные требования привели к сокращению персонала и дальнейшей экономии операционных затрат. Мобильности капитала также способствовал крах системы фиксированных

обменных курсов Бреттон-Вудса и ослабление валютного контроля за движением капитала.

Исследования оффшорных финансовых центров выдвинули на первый план теневую банковскую деятельность как основную услугу оффшорных центров. Теневой банкинг позволил резервам оффшорного капитала, а в основном долларам, которые избежали контроля над капиталом в 1960-х и 1970-х годах, и, следовательно, основным банковским системам на суше, вернуться обратно в экономическую систему, выплатив проценты владельцу капитала, таким образом поощряя их сохранить свой капитал на оффшоре. Также подчеркивают, что рынок капитала евродолларов является особенно важным для теневого банкинга. Однако по мере развития оффшорных финансовых центров, в 1980-х годах стало очевидным, что банки не только циркулируют евродоллары из иностранных корпоративных транзакций, но также и капитал с целью уклонения от уплаты налогов (например, денег, скрытых в налоговых убежищах), а также из других криминальных и незаконных источников. Многие оффшорные центры, такие как Швейцария, как было указано выше, имели законы о банковской тайне, защищающие личность владельцев оффшорного капитала в этих зонах. За прошедшие годы Регулирующее ограничение ослабило способность оффшорных центров обеспечивать банковскую тайну. Однако теневой банкинг остается ключевой частью услуг оффшорных финансовых центров. По этой причине Форум финансовой стабильности («FSF») каждый год выпускает отчет о Глобальной теневой банковской деятельности или других финансовых посредниках («OFI»). По аналогии с различными списками МВФ, в своем отчете за 2018 год ФФС создает таблицу показателей местоположений с самой высокой концентрацией финансовых активов OFI и теневого банкинга по сравнению с внутренним ВВП, создавая таким образом таблицу «оффшорные финансовые центры теневого банкинга».

Ниже указаны 4 крупнейших оффшорных центра для теневых банковских операций с активами OFI более чем в 5 раз превышающих ВВП:

- Активы OFI на Каймановых островах составили 2,118 x ВВП
- Активы OFI в Люксембурге составили 246 x ВВП
- Активы OFI в Ирландии составили 13 x ВВП
- Активы OFI в Нидерландах составили 8,6 x ВВП

В ответ на растущую обеспокоенность по поводу отмывания денег на саммите G7 в Париже в 1989 году была создана Целевая группа по финансовым действиям по борьбе с отмыванием денег (FATF) для разработки скоординированных международных мер реагирования. Одной из первых задач целевой группы была разработка 40 рекомендаций, в которых изложены меры, которые должны принять национальные правительства для реализации эффективных программ по борьбе с отмыванием денег.

Многое можно сделать для борьбы с отмыванием денег, и, действительно, многие правительства уже создали всеобъемлющие режимы борьбы с отмыванием денег. Эти режимы направлены на повышение осведомленности об этом явлении - как в правительстве, так и в секторе частного бизнеса - а затем на предоставление необходимых правовых или нормативных инструментов органам власти, которым поручено бороться с этой проблемой.

Некоторые из этих инструментов включают в себя предоставление следственным органам полномочий отслеживать, арестовывать и в конечном итоге конфисковать активы, полученные преступным путем; а также создание необходимой структуры, позволяющей участвующим учреждениям обмениваться информацией между собой и с партнерами в других странах.

Чрезвычайно важно, чтобы правительства включили все силы в разработку национальной программы борьбы с отмыванием денег. Они должны, например, объединить правоохранные органы и органы финансового регулирования с частным сектором, чтобы финансовые учреждения могли сыграть свою роль в

решении этой проблемы. Это означает, помимо прочего, привлечение соответствующих органов власти к созданию систем отчетности о финансовых операциях, идентификации клиентов, стандартов ведения учета и средств проверки соответствия.

Несмотря на существующие опасности, на сегодняшний день оффшорные центры играют важную роль в институциональной структуре международных финансовых рынков. Оптимизацией налоговых выплат с помощью оффшоров занимается большинство западных компаний, таких как Apple, Google, Microsoft и другие.

Существует два аспекта динамической конкуренции, которые имеют отношение к анализу феномена оффшорного центра. Во-первых, существует конкуренция между оффшорными центрами и одним или несколькими внутренними финансовыми рынками. Во-вторых, существует динамичная конкуренция среди оффшорных центров на определенной территории или во всем мире. Таким образом, система оффшорных центров формирует трехуровневую структуру международных финансовых рынков: внутренние, традиционные зарубежные и оффшорные рынки, как в отношении финансовых посредников, так и рынков ценных бумаг. Эта структура составляет институциональную основу для различных тенденций на международных финансовых рынках, которые приводят к процессу растущей глобализации.

2.2. Зарубежный опыт создания и функционирования СЭЗ

Одним из наиболее важных фактов развития в мировой экономике стал процесс глобализации. Глобализация была вызвана следующими факторами:

- либерализация международной торговли и рынков капитала,
- технические достижения в области ИКТ и транспорта,
- быстрое развитие экономики на развивающихся рынках.

Предприятия работают на глобальном рынке в режиме реального времени, и их цель - максимизировать преимущества путем поиска и поставки продукции. Максимизация конкурентной позиции требует двух, казалось бы, противоречивых стратегий: минимизация затрат и максимизация гибкости.

Имплементация свободных экономических зон позволяет добиться поставленных целей. Основная причина кроется в налоговых льготах, повышенной мобильности свободных зон, бережливом производстве и безотходном подходе многих СЭЗ, что дает им большие конкурентные преимущества.

На сегодняшний день самое большое количество СЭЗ функционирует на территории Северной Америки и Азии. Но постепенно количество СЭЗ растет во всем мире, с акцентом на регионы Карибского бассейна, Ближнего Востока и Центральной Америки. (Полухин Е.В., 2006)

У всех этих стран, несомненно, различный опыт организации и управления свободными экономическими зонами, различаются они также и целями создания зон. Однако между промышленно развитыми и развивающимися странами имеются значительные отличия. Если в развитых странах преобладают зоны свободной торговли и технико-внедренческие, то в развивающихся странах это зоны экспортной обработки и сервисные зоны, прежде всего оффшорные зоны. Помимо преобладающих типов СЭЗ существуют различия в целях организации зон. Например, в развивающихся странах основными целями являются развитие экономики страны, понижения уровня безработицы, включение страны в мировую экономику, а в развитых – это, в первую очередь, развитие каких-либо отсталых регионов страны, технологий, привлечение иностранных инвестиций в продвижение промышленных областей и т.д. Как говорится в отчете Всемирного Банка за 2008 год: «зоны были эффективными в решении задач экономического роста и развития, но они не были успешными равномерно». Экономический успех

Восточной Азии и Латинской Америки не одинаков с другими развивающимися странами. К примеру, некоторые зоны, особенно в Африке, потерпели неудачу. Ниже рассмотрим несколько примеров создания и функционирования СЭЗ в мировой практике.

Многие страны азиатского региона ввели политику свободных экономических зон с целью развития своей национальной экономики и привлечения прямых иностранных инвестиций в СЭЗ. В мире ограниченных объемов инвестиций большинство азиатских стран выбрали эту политику частично потому, что им легче обеспечить хорошо развитую инфраструктуру в этих небольших специальных областях, чем создать хорошую инфраструктуру по всей стране за короткий период времени.

Характеристики СЭЗ в азиатских странах в основном такие же, как и в остальном мире. Эти зоны, находящиеся за пределами таможенной территории, предназначены для привлечения прямых иностранных инвестиций и обеспечения дружественной бизнес среды со стимулами, хорошей инфраструктурой и другими преимуществами. Прежде всего, СЭЗ, независимо от того, упоминаются они под этим именем или нет, традиционно концентрировались на производство для экспорта, и многие из них расположены вдоль побережья или вблизи морских транспортных маршрутов для облегчения международных перевозок. Некоторые различия СЭЗ в Азии могут быть связаны с различиями в политических, экономических и социальных ситуациях.

Например, можно сказать, что почти весь Сингапур является СЭЗ, а остальные страны такие как Южная Корея и Малайзия, определили очень маленькие территории для СЭЗ по сравнению с размером всей страны. Ситуация в Китае, однако, отличается. Так как Китай открыл свою экономику миру в 1980-х годах, в стране введено множество специальных зон разного размера, охватывающих как крупные, так и сравнительно небольшие.

Например, Сямэньская специальная экономическая зона занимает площадь в 1565 км² и имеет население около 1,31 миллиона человек, в то время как зона свободной торговли в Тяньзине занимает 5 квадратных километров.

Одной из важных тенденций в СЭЗ в Азии является то, что многие страны проявляют свой интерес к индустрии логистики. Это может быть связано с надеждами на повышение конкурентоспособности национального экспорта за счет сложной внутренней индустрии логистики; созданием международных логистических центров и привлечением иностранных компаний; или стать региональным логистическим центром для обслуживания соседних стран. На самом деле в последние годы эта тенденция ускорилась, поскольку глобализация производства набирает обороты. К тому же, быстро растущие объемы контейнеров в азиатском регионе являются фактором, побуждающим страны проявлять интерес к логистике.

Ниже рассмотрим опыт Китайской Народной Республики в организации и развитии свободных экономических зон.

В 1978 году Китай решил реформировать национальную экономическую структуру, начав в плановом порядке политику открытой экономики для внешнего мира. С 1980 года Китай создал пять специальных экономических зон, такие как Шэньчжэнь, Чжаухай и Шаньтоу в провинции Гуандун, Сямынь в провинция Фуцзянь и вся провинция Хайнань. В 1984 году Китай дополнительно открыл 14 прибрежных городов для зарубежных инвестиций: Далянь, Циньхуандао, Тяньцзинь, Яньтай, Циндао, Ляньюньган, Наньтун, Шанхай, Нинбо, Вэньчжоу, Фучжоу, Гуанчжоу, Чжаныцзян и Бэйхай. А в 1985 году государство решило расширить открытые прибрежные зоны, расширив открытые экономические зоны в дельте реки Янцзы, в дельте реки Чжуцзян, треугольнике Сямынь-Чжанчжоу-Цюаньчжоу, Фуцзянь, полуострове Шаньдун, полуострове Ляодун, Хэбэй и Гуанси в открытый прибрежный пояс. Кроме того, в течение 1990-х годов в Китае также было создано 15 СЭЗ, 56

экономических и технологических зон развития на государственном уровне и 53 новые и высокотехнологичные зоны промышленного развития.

С момента своего основания в 1992 году, новый район Шанхая Пудун добился значительных успехов как в привлечении иностранного капитала, так и в ускорении экономического развития долины реки Янцзы. Государство имеет расширенные специальные льготные правила для нового района Пудун, которые еще не используются специальными экономическими зонами. Например, в дополнение к преференциальной политике сокращения или устранения таможенных пошлин и подоходного налога, общей для зон экономического и технологического развития и определенных особых экономических зон, государство также разрешает иностранным бизнесменам открывать финансовые учреждения, и управлять третичными отраслями в зоне. Китайские специальные зоны взяли на себя двойную роль в развитии, ориентированном на иностранные инвестиции и ускорении внутреннего экономического развития путем введения ряда реформ в системе внешней торговли, управляя этими зонами с помощью различной политики.

У Китая есть много типов зон и связанных областей (обе из которых предлагают смягченные ограничения на импорт) на уровне страны, провинции, города и района. И иностранные, и местные китайские компании могут быть созданы во всех зонах на территории КНР. Зоны национального уровня здесь делятся на семь основных категорий (Walton, 2013, стр.24), которые указаны ниже:

Зоны экономического и технологического развития - это зоны, которые предоставляют объекты международного стандарта, а также вспомогательные услуги. В основном, эти зоны охватывают относительно большие площади. Например, Даляньская свободная экономическая зона имеет запланированную площадь в 210 км², и в настоящее время развитая площадь равна 50 км², а

застроенная площадь 30 км² с населением 220 000 человек и пятью районами под его юрисдикцией.

Зоны свободной торговли, которые являются специализированными зонами для международной торговли, иностранных инвестиций, складов и экспортной обработки. Примером зоны свободной торговли может служить Шанхай Вайгаоцяо, планируемая площадь которого составляет около 10 км².

Высокотехнологичные зоны промышленного развития способствуют трансформации научных и технологических достижений в товарную продукцию. Например, Шанхайский парк высоких технологий Чжанцзян, расположенный в новом районе Шанхая Пудун, был создан в июле 1992 года как парк национального уровня, предназначенный для развития новых и высоких технологий. Ведущие отрасли этого парка – это информационные технологии и современные биотехнологии и фармацевтика, главной целью которых является развитие инноваций и предпринимательства.

Зоны приграничного и экономического сотрудничества стимулируют приграничную торговлю и переработку экспорта, совершенствуют отношения с соседними странами и способствуют улучшению экономических условий в районах, населенных национальными меньшинствами. Например, приграничная зона экономического сотрудничества Дунсин площадью 4,07 квадратных километров была одобрена Государственным советом в сентябре 1992 года для развития приграничной торговли с Вьетнамом. Эта зона расположена в Гуанси-Чжуанском автономном районе.

В настоящее время в Китае действует 60 зон экспортной обработки. До 2007 года в этих зонах было разрешено лишь несущественное производство, относящееся к торговле. С 2007 года семь зон были выбраны в качестве пилотных проектов для проведения исследований и разработок. С 2009 года ремонт, тестирование и логистические услуги разрешены во всех зонах экспортной обработки. Наиболее существенные преимущества этих зон

аналогичны СЭЗ; тем не менее, участникам зон экспортной обработки при вступлении в зону предоставляется возможность возврата НДС и налога на потребление. В обычных СЭЗ возврат возможен только после того, как товар был физически экспортирован из Китая. (KPMG, 2009)

Отличительной особенностью этих областей является то, что за счет использования преференциальных правовых, монетарных и финансовых режимов они обеспечивают развитие экспортно-ориентированных отраслей, привлекая для этого местные (государственные, региональные, частные) и иностранные ресурсы в форме прямых и косвенных инвестиций, выручку от экспорта промышленной продукции, передовую технику и технологию. (Полухин Е.В., 2006)

К зонам национального уровня также относятся туристические и курортные зоны, а также инвестиционные зоны китайской провинции Тайвань, которые поощряют иностранные инвестиции в определенные курортные зоны и привлечение инвестиций из Тайваня соответственно.

В настоящее время в Китае действуют 15 ЗСТ. В основном, эти зоны расположены на восточном и южном побережьях Китая. Наиболее существенные преимущества их в Китае следующие:

- Когда сырье импортируется в ЗСТ, производителем, который также является источником отечественного сырья, задолженность в таможенный орган Китая за готовую продукцию (если она продается на внутреннем рынке Китая) будет основываться на импортном сырье, а не на пошлине, предусмотренной на готовый товар.

- Правительство Китая проводит программу под названием «Процессная торговля», которая позволяет импортерам требовать беспошлинной торговли для сырья при условии, что они будут позже экспортированы. Импортерам на самом деле не нужно находиться в ЗСТ, чтобы проводить эти операции, но

управление готовым материалом будет более сложным, если операции проводятся за пределами ЗСТ.

Основная льготная политика же специальных экономических зон в Китае состоит в следующем (Walton, 2013):

- Основная ставка налога на прибыль для предприятий с иностранными инвестициями (FIE) составляет 15 % прибыли.

- Национальное правительство стандартизировало наиболее льготную политику для ЗСТ, в том числе пакет налоговых льгот.

- В течение первых двух лет деятельности компании освобождаются от подоходного налога. В течение следующих трех лет компании облагаются налогом в размере 50-ти % от стандартной ставки налога FIE в 15 процентов. Через пять лет предприятия в зоне платят полную ставку налога FIE.

- Если более 70-ти % готовой продукции реэкспортируется за пределы территории Китая, любой оставшийся продукт облагается налогом по сниженной ставке на основе первоначальных импортированных компонентов.

Свободные экономические зоны Китая имеют много преимуществ в дополнение к самой преференциальной и льготной политике, это, в первую очередь, упрощенная и эффективная административная структура, очень развитая инфраструктура, профессиональная система обслуживания на уровне международных стандартов, индивидуальный сервис и готовность помочь инвесторам с преодолением различных трудностей, и конечно же, стратегическое местоположение Китая. Учитывая вышеуказанные факторы, китайский опыт организации и управления СЭЗ может быть очень востребован для эффективного внедрения СЭЗ в Азербайджане, заимствовании технологий и знаний.

В Европейском Союзе ряд промышленных зон обозначены как зоны свободной торговли. Такие зоны как де Зона Франка де Барселона или Свободная зона Шеннона были созданы много лет назад и с тех пор очень

успешны в привлечении инвестиций. Их влияние на местное экономическое развитие было, и остается, очень значительным. Тем не менее, в последнее время продажи этих зон показывают, что налоговые льготы больше не являются основной их характеристикой. Акцент больше сместился в сторону концепции, которая больше ориентирована на предоставление услуг с добавленной стоимостью, а не на налоговые и другие финансовые стимулы. Можно сказать, что причины этого заключаются в следующем: во-первых, острая необходимость повышения качества обслуживания для того, чтобы оставаться конкурентоспособным в мировой экономике. Так как, по сути, «продукт СЭЗ» требует постоянного обновления, как и любой продукт, произведенный в нем. Во-вторых, политика Еврокомиссии была той, которая создает равные условия для государственной помощи частным предприятиям.

Европейская комиссия заявляет, что любая помощь, предоставляемая государством-членом или через государственные ресурсы в любой форме, которая искажает или угрожает нарушить конкуренцию, отдавая предпочтение определенным начинаниям или производству определенных товаров несовместимо с принципами общего рынка. Помощь предоставляется лишь в случае содействия экономическому развитию районов, где уровень жизни очень низок или где прослеживается серьезная неполная занятость. Комиссия также имеет право пересмотреть все системы помощи, существующие в государствах-членах, и может приказывать соответствующему государству отменить или изменить такую помощь.

Вывод из вышесказанного заключается в том, что СЭЗ в том виде, в котором они изначально задумывались, больше не существуют в Европейском Союзе. Комиссия допускает создание свободных зон на своей территории, но ее определение свободных зон очень узкое. Свободные зоны - это особые зоны на таможенной территории Сообщества в случае, если товары не облагаются импортными пошлинами, НДС и другими импортными сборами. Режим

свободной зоны распространяется как на товары, не относящиеся к Сообществу, так и на товары Сообщества. Товары не из сообщества хранящиеся в зоне считаются еще не импортированными, тогда как товары Сообщества могут рассматриваться как уже экспортированные. Помимо этого, могут наблюдаться и другие льготы, доступные в зонах, например, освобождение от остальных налогов, акцизов или местных обязательств, которые различаются в зависимости от зоны.

К примеру, с 1980-го года инвестиционные стимулы и субсидии были ответственностью трех регионов Бельгии: Брюсселя, Фландрии и Валлонии. Однако большинство налоговых мер все еще остаются под контролем федерального правительства в соответствии с ЕС. В Бельгии продвижение иностранных инвестиций является обязанностью вышеуказанных бельгийских регионов через их региональные инвестиционные агентства, а именно. Брюссельское агентство по предпринимательству, Flanders Foreign Investment Офис (FFIO) и Офис иностранных инвестиций (OFI) в Валлонии. (United Nations Publication, 2010)

Однако в Бельгии преобладает понятие таможенных складов, а не фактических зон свободной торговли. Таможенный склад - это склад, одобренный таможенными органами, ввозимые не из стран Европейского Союза товары могут храниться без уплаты таможенных пошлин и НДС. В принципе, сюда могут быть допущены любые товары независимо от их характера, количества, страны происхождения или места назначения. Физические лица и компании, желающие управлять таможенным складом, должны быть созданы в Европейском Союзе, а также получить разрешение от таможенных органов, подав письменный запрос и продемонстрировав экономическую потребность в складе.

Порт Антверпена разделен рекой Шельдт на площади 13,348 га, из которых 7,539 га используются на правом берегу Шельды и еще 5,809 га находятся в

процессе поэтапной застройки на левом берегу. Из общей площади, занимаемой портом на обоих берегах Шельды, около 2,109 га находятся на поверхности воды. Каждый причал в порту оборудован от 2 до 5 рельсовыми отрогами и большинство складов и навесов близко к докам имеют прямое железнодорожное сообщение. Грузооборот порта вырос со 100 миллионов тонн в 1990 году до 130 миллионов тонн сегодня. Этот объем торговли делает Антверпен вторым по величине портом в Европе и четвертым по величине в мире. 56% доли всех грузов составляют сборные грузы и 44% - сыпучие. Если рассматривать порт с точки зрения импорта и экспорта, то можно сказать, что 55% относится к импорту и 45% к экспорту. (www.portofantwerp.com)

Помимо нефтехимической промышленности Антверпен играет важную роль в отгрузке чугуна и стали, древесной целлюлозы и бумаги, фруктов и мешков с другими продуктами, такими как сахар, мука, зерно и удобрения. В 2002 году девять основных портов линии Гамбург - Гавр совместно обработали 22,6 млн. ТЕУ, или общий тоннаж в 237 миллионов тонн. С точки зрения доли рынка, Антверпен обработал около 22%, что делает его третьим по величине контейнерным портом после Роттердама и Гамбурга. В таблице 2 ниже даны проценты контейнерных перевозок по географическим регионам мира с общим объемом в 53 млн. тонн:

Таблица 2: Контейнерные перевозки по географическим регионам мира (в процентах)

Направление	%
Европа	20
Ближний Восток	17,1
Средний и Дальний Восток	18,3
Северная и Центральная Америка	25,9
Южная Америка	5,6
Африка	12,4
Другие регионы	0,7

Источник: составлено автором на основании (United Nations Publication, 2005)

Как и в Бельгии, в Нидерландах нет зон свободной торговли или свободных портов в смысле территориальных анклавов, где товары могут быть обработаны или переработаны без налогов. Однако существует большое количество таможенных складов и свободных складов в специально отведенных местах и международных аэропортах, где транзитные товары могут временно храниться под таможенным контролем.

Нидерланды особенно привлекательны для создания европейских распределительных центров, примерно 60% американских компаний в Европе разместили свои европейские дистрибьюторские центры (EDCs) здесь.

Нидерланды известны своим благоприятным финансовым климатом, в котором передовые налоговые правила, в сочетании с предварительными соглашениями о ценах (АРА), являются гарантиями, предоставляемые местными налоговыми инспекторами в отношении долгосрочных налоговых обязательств по конкретному приобретению или операции. Специальные налоговые правила позволяют распределительным центрам определять налоговые обязательства заранее, используя модель «себестоимость плюс». В этом случае прибыль компании рассчитывается как процент (примерно 5-25%) от операционных расходов. Точный процент рассчитывается индивидуально на основе аналогичных деловых отношений между независимыми сторонами. Затем эта фиктивная прибыль облагается налогом по обычной ставке налога в 35%. Такого типа «торг» может быть заключен на четыре года, а в некоторых случаях дольше.

Одним из примеров успешной организации специальных экономических зон в Нидерландах является порт Роттердам, который является крупнейшим портом в Европе. В 2004 году порт Роттердам обработал более 350 миллионов тонн барьера грузов, что на 7% больше, чем в 2003 году. За этот период времени общий объем импорта вырос на 6% до 271 миллиона тонн, а экспорт увеличился на 12% до 81 миллиона тонн. Порт Роттердам функционирует как важный

транзитный пункт для перевозки товаров и других грузов между европейским континентом и другими частями света. Из Роттердама товары транспортируются на кораблях, речных баржах, поездах или же по автомобильным дорогам. Здесь важную роль играет стратегическое положение порта, развитая логистика и транспортная сеть.

На территории порта Роттердама используется концепция Distripark. Основной целью которой является своевременная организация грузопотоков в порт, а также создание рабочих мест на территории порта. В основном, Distripark - это крупный, продвинутый, логистический комплекс с обширными возможностями для распределительных операций в одном месте, которое напрямую связано с контейнерными терминалами и различными транспортными линиями для транзитных перевозок с использованием новейших информационных и телекоммуникационных технологий. Такие парки предоставляют пространство для складских и экспедиторских объектов, включая хранение и перевалку груза, а также наполнение и разбор контейнеров. Они также предоставляют полный спектр дополнительных услуг, включая сборку, маркировку, тестирование и осмотр, упаковку и переупаковку товаров, сортировку и выставление счетов. На территории порта Роттердама было создано 8 таких логистических центров, территория которых сдается в аренду частным компаниям, которые инвестируют в свои собственные здания и нанимают своих людей.

В арабских странах политика создания свободных экономических зон проводилась с середины 1970-х годов, а первые зоны были организованы в Саудовской Аравии, Сирии и Египте. В 1980-х годах эту политику стали проводить ОАЭ, Тунис, Марокко и Иордания, в 1990-е годы – Алжир, Кувейт, Бахрейн и Ливия, а в 2000-е годы – Оман. (Н.Н.Ломахин, 2017)

Всего в странах Ближнего Востока и Северной Африки было создано 213 СЭЗ, 173 зоны из которых государственные. В отличие от остального мира, где

60% зон являются частными, в арабских странах наблюдается обратный процесс. Причиной является то, что именно государство занимается созданием свободных экономических зон, законодательством, предоставлением льгот инвесторам и рассмотрением проблем, связанных с инфраструктурой и т.д. Несмотря на это функционирование СЭЗ здесь не раз доказывало свою эффективность. По данным FDI Magazine, из 50 самых эффективных СЭЗ мира - 24 зоны из арабских государств. В таблице 3 показаны самые эффективные арабские свободные экономические зоны:

Таблица 3: 10 самых эффективных СЭЗ арабского мира, входящих в «Список-50»

Место в группе СЭЗ-50	Название СЭЗ	Тип СЭЗ	Страна
1	Дубайская свободная портовая зона	Свободная зона в аэропорту	ОАЭ
2	Дубайский международный финансовый центр	Сервисная СЭЗ	ОАЭ
5	ДуБиотек	Технопарк	ОАЭ
6	Танжерская свободная зона	Портовая зона	Марокко
10	Дубай Медиасети	Технопарк	ОАЭ
11	ДжиЛТи свободная зона	Зона свободной торговли	ОАЭ
13	Кремниевый оазис Дубай	Технопарк	ОАЭ
15	Международный Инвестиционный Парк Бахрейна	Промышленный парк	Бахрейн
16	Свободный порт Халифа Бин Салман	Свободный порт	Бахрейн
17	Свободный порт Салалах	Свободный порт	Оман

Источник: составлено автором на основании (Global Free Zones of the Future: 2012/13

Winners. FDI Magazine, 2012)

В основном, свободные экономические зоны в странах Ближнего Востока и Северной Африки специализируются на продуктах нефтехимии, электрооборудовании, производстве продовольственных продуктов и одежды, а также оказании финансовых, информационных и туристических услуг (Саудовская Аравия). Основными инвесторами являются сами же страны Ближнего Востока, страны ЕС, Япония и Корея, а потребители товаров – государства Ближнего Востока, Африки и Европы.

Одна из целей СЭЗ связана со стимулированием экспорта, промышленной продукции, в частности. Удельный вес СЭЗ в экспорте Туниса равен 67%, Бахрейна - 69%, Марокко - 61%. По стоимостному объему экспорта с территории СЭЗ выделяются Алжир - \$39,4 млн и Тунис - \$20,5 млн. В целом, совокупный объем экспорта из арабских свободных экономических зон составляет \$169,5 млн, или 36,4% от общего объема экспорта. (Global Free Zones of the Future: 2012/13 Winners, FDI Magazine., 2012).

В общей сложности, воздействие СЭЗ на национальную экономику арабских стран невелико, в особенности, если сравнивать со странами Латинской Америки и Восточной Азии. Но позволяет этим странам окупать свой внутренний спрос, создает рабочие места, способствует развитию технологии и т.д.

В Соединенных Штатах Америки СЭЗ является защищенной зоной, расположенной в или около порта въезда, который рассматривается за пределами таможенной и пограничной территории США. Они появились на территории США в 30-е годы 20-го века с целью оживить национальную экономику после последствий Великой Депрессии. На сегодняшний день, компании здесь могут также назначать свои собственные производственные или распределительные центры в качестве СЭЗ где угодно в США и Пуэрто-Рико. В настоящее время на национальном уровне существует более 260 СЭЗ и около 400 субзон, которые обслуживают более чем 2,500 пользователей. Наибольшая концентрация свободных экономических зон отмечается в штатах, располагающих крупными промышленными комплексами (Индиана – 6, Огайо – 9 зон, Аризона и Мичиган – по 7 зон, Иллинойс – 8), а также в штатах, имеющих выход к морю или океану (Флорида– 21, Нью-Йорк – 16, Техас – 32 зон, Калифорния – 17 зон). (Корнейко О.В., 2017)

Субзона внешней торговли - это область, одобренная Советом по иностранным торговым зонам для использования конкретной компанией.

Компании в субзонах пользуются теми же преимуществами, что и компании внутри СЭЗ, но субзоны расположены за пределами существующих объектов общего назначения в пределах 60 миль от порта въезда. Эти зоны позволяют компаниям, импортирующим или реэкспортирующим продукты, пользоваться преимуществами зоны внешней торговли без необходимости физического перемещения на площадках общего назначения зоны внешней торговли.

Для создания СЭЗ необходимо подать заявку в Совет по иностранным торговым зонам и последующее внедрение политики, процедур и систем.

В дополнение к льготам по отсрочке, освобождению от уплаты и сокращению пошлин, свободные экономические зоны в США также предлагают следующие стимулы:

- Передачи из зоны в зону - продавец, находящийся в одной зоне свободной торговли, может продавать товары компании в другой ЗСТ и / или передать эти товары в ЗСТ покупающей компании без уплаты импортной пошлины на товары;

- Нет налога на добавленную стоимость - когда производственные операции выполняются внутри зоны, пошлинами не облагаются детали, изготовленные тут, материалы, рабочая сила и прибыль;

- Освобождение от налогов на запасы - инвентарь, сохраняемый в СЭЗ, освобождается от налогов на личную собственность в штатах, где применяется этот налог.

- Усовершенствованные процессы - потому что работа ЗСТ требует строгой инвентаризации и контроля над процессами для обеспечения безопасности участников, а также обеспечения качества самих процессов.

Свободные экономические зоны США имеют ряд других преимуществ, они выгодны как импортерам, так и экспортерам. Экспортеры рассматривают СЭЗ как выход на внешние рынки, возможность отложить или избежать таможенные пошлины, а также как способ получить льготы на налог на прибыль. Экспорт

США из зон внешней торговли с 1989 по 2008 гг. увеличился, в целом, позволив заработать с 10 до 40 млрд. долл. США. Несмотря на множество двусторонних торговых соглашений и снижение ставок в США, которые увеличили импорт иностранных товаров в США, использование СЭЗ значительно возросло с 1970 года и привело к увеличению экспорта США. (Корнейко О.В., 2017)

Основными продуктами иностранного происхождения, полученными в зонах США в 2009 году были бытовая электроника, металлы и минералы, транспортные средства, нефтепродукты, текстиль, обувь и кожа, различные электронные продукты и запчасти, запчасти для автомобиля, машины и оборудования. А основная продукция иностранного происхождения, полученная в субзонах в 2009 году – это сырая нефть, нефтепродукты, фармацевтическая продукция, запчасти для автомобилей, транспортные средства, разные потребительские товары, электронные товары и запчасти, химические продукты и т. д.

Поскольку СЭЗ в США могут снизить затраты для предприятий в США и стимулировать экспорт продукции США, они к тому же могут помочь сохранить фабрики открытыми и поддерживать экономическую деятельность страны.

Многие страны по всему миру предлагают СЭЗ для компаний, работающих на территории их страны как способ снижения и устранения тарифов, налогов и других барьеров для торговли как дополнение к предложению других преимуществ. Транснациональные компании, ведущие операции во всем мире могут использовать СЭЗ для реализации этих преимуществ в одной или нескольких странах, в которые эти компании импортируют и экспортируют продукцию.

С точки зрения времени, реализация СЭЗ может занять от одного месяца до года, так как компания должна встретить требования местной таможни и других правительственных режимов в странах, в которых они действуют. Во время

этого процесса компании могут понести расходы на создание зоны, которая будет соответствовать этим требованиям, а также, возможно, на реализацию системы управления запасами и учета.

2.3. Механизм управления свободными экономическими зонами

Как было упомянуто ранее, создание СЭЗ не является гарантированным способом получения быстрых темпов развития экономики страны или привлечения инвестиций. Существуют многочисленные примеры организации СЭЗ, которые не смогли удовлетворить эти цели. Одной из причин провала является плохое управление.

Важным элементом организационной составляющей является формирование четко организованной системы управления, которая включает в себя органы управления и их полномочия, структуру управления, концепцию создания, функционирования и развития СЭЗ, систему мероприятий и действий для обеспечения текущего управления и регулирования всех областей жизнедеятельности СЭЗ, её развитие. Второй элемент организационно-экономического механизма управления СЭЗ - экономическая составляющая, на основе которой происходит сам процесс реализации этого механизма. В результате хозяйственной деятельности субъектов в СЭЗ возникают закономерные экономические явления: производство, потребление, обмен, - которые следуют друг за другом в определенной последовательности, ведут к неким очевидным результатам и для их возникновения не требуется дополнительного импульса. Такая последовательность экономических явлений, включающая в себя исходное явление, завершающее явление и происходящий в интервале между ними процесс, образует экономический механизм. (Скудалова Т.В., 1998)

Учитывая факт того, что свободные экономические зоны находятся в пределах национальных границ государства, выбирая тип административно-

хозяйственного управления зоной следует исходить от типа и размера зоны, специфики государственного устройства страны, политической ситуации и других взаимосвязанных факторов. Но также необходимо помнить о том, что СЭЗ – это территория со специфичным положением и должна находиться за пределами полномочий внутренних министерств и государственных органов. Принимая во внимание, вышеуказанные свойства СЭЗ, во избежание конфликтов, механизмы управления должны действовать по двум направлениям: административное и экономическое. Поэтому механизм управления СЭЗ включает два типа органов управления (Коваленко Е. Г., 2015, с.16):

- администрация зоны, выполняющая функции организационно-правового и хозяйственного регулирования;

- корпорация развития зоны, решающая проблемы развития территории.

Компания, расположенная в географической зоне, обозначенной как зона, в первую очередь, должна «активировать» пространство своей зоны с таможней до начала проведения первых операций. Процедура активации предназначена для обеспечения того, чтобы у таможни было достаточно информации для мониторинга и аудита операций зоны. Материалы, необходимые для активации обычно бывают указаны в Регламенте, уровень проверки же отличается от зоны к зоне. В основном, процедура заключается в том, что директор порта рассматривает физическую безопасность территории, процедуры для контроля инвентаря, подготовку персонала, который будет иметь доступ к зоне инвентаризации и делопроизводства, документированию и другим требованиям таможни. После одобрения директора порта, пространство зоны считается активированным.

Зональные операции же находятся под надзором таможни. Директор порта является ответственным лицом за соблюдение требований закона и правил, а также решения таких вопросов как формы зон, системы инвентарного контроля,

стандарты безопасности грузов и фактическая безопасность зоны так, как было предусмотрено таможней. Позже директор порта назначает ответственные лица, которые под его руководством ведут надлежащий таможенный контроль и отчетность в зоне согласно законодательству.

Как правило, зональная компания работает на коммерческих принципах. В ее задачи входит: представление экономических интересов зоны внутри страны и за ее пределами; решение вопросов размещения новых производств; привлечение и обучение трудовых ресурсов; строительство и эксплуатация инфраструктур; разработка и аренда земли; создание специализированных организаций (торговля, снабжение, строительство, транспорт, информация и др.). (Коваленко Е. Г., 2015)

ГЛАВА III. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ СЭЗ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ И ТЕНДЕНЦИИ НА БУДУЩЕЕ

3.1. История создания СЭЗ в Азербайджане

Свободные зоны определяются как географически ограниченные районы, где предлагаются определенные стимулы (беспошлинный импорт, налоговые льготы и т. д.). Они рассматриваются как ключевые инструменты не только для стимулирования экспорта, но и для привлечения прямых иностранных инвестиций, создания рабочих мест, стимулирования экономического роста и ускорения передачи технологии.

В настоящее время в государственных органах предпринимается ряд важных мер по созданию ОЭЗ в Азербайджане. В феврале 2007 года Министерство экономического развития сообщило, что было бы неправильно создавать специальные зоны без правовой основы. По этой причине была проведена работа по созданию законодательной базы, были проведены консультации с компаниями, желающими работать на территории СЭЗ. Более 106 компаний откликнулись на эти предложения и с апреля 2007 в министерстве была создана специальная комиссия по созданию свободной экономической зоны. Концептуальные предложения и законопроект для ОЭЗ были подготовлены и представлены Администрации Президента в соответствии с законодательными процедурами, и, позже, этот законопроект уже был рассмотрен в первом чтении в Милли Меджлисе. Основной целью создания зон является применение специального режима. Этот законопроект предусматривал либеральные режимы для иностранных и отечественных компаний (налоговые, таможенные и другие сферы).

17 марта 2016 года было подписано Распоряжение Президента Азербайджана Ильхама Алиева о мерах по созданию в поселке Алят Гарадагского района Баку специальной экономической зоны типа зоны

свободной торговли, включая территорию нового Бакинского международного морского торгового порта. Распоряжение подписано с целью обеспечения устойчивого развития экономики и повышения конкурентоспособности, усиления позиции Азербайджана как логистического и транспортного центра, а также создания в стране много векторной транспортной инфраструктуры.

После подписания данного распоряжения, 7 сентября 2016 года, был подписан контракт с известной компанией, функционирующей в Объединенных Арабских Эмиратах «DP World», которая в тот же год имела годовой доход в размере 1 миллиарда долларов. Компания «DP World», имеющая 78 терминалов по всему миру, разработала план развития Алятской СЭЗ и представила его правительству 23 мая. Позже указом Президента Ильхама Алиева от 31 мая создана рабочая группа во главе с вице-спикером парламента Валехом Алескеровым для ускорения создания свободных экономических зон. (portofbaku.com)

На территории около 400, а затем 1000 гектаров будет создана свободная экономическая зона. В зоне планируется создание складских помещений и кластеров, обеспечивающих создание добавленной стоимости товаров. Также предусматривается создание небольших производственных предприятий в сфере фармацевтики, нефтехимии, легкой промышленности. Это поможет привлечь крупные компании к созданию распределительной торговой сети не только в Азербайджане, но и в региональном масштабе.

Эффективность работы СЭЗ во многом зависит от степени зрелости рыночных институтов и, прежде всего, от формы собственности. Чтобы быть эффективными, производство свободной экономической зоны должно быстро реагировать на изменяющуюся конъюнктуру мирового рынка, и условием такой гибкости является экономическая независимость хозяйствующих субъектов на основе различных форм частной собственности. В то же время необходим тесный контакт с исполнительной структурой СЭЗ, поскольку управление зоной

является решающим и законным, особенно с иностранными инвесторами - партнерами. По мнению некоторых экономистов, это может быть достигнуто только в том случае, если вес имущественного фонда значителен, что должно составлять не менее 40% среди ведущих предприятий региона.

Проанализировав мнение большинства экспертов, можно прийти к выводу, что свободные экономические зоны очень важны для привлечения инвестиций и открытия новых рабочих мест. Преимущество создания такой экономической зоны состоит в том, что Азербайджан может расширить свои возможности в качестве транзитной страны и увеличить объем грузов в стране. Учитывая растущий интерес к перевозке товаров через территорию Азербайджана в Европу и из Турции в Азию, создание новой экономической зоны расширит возможности Азербайджана. Новая экономическая зона также приведет к увеличению государственных доходов и бюджетных средств. Следует отметить, что этот шаг окажет значительное влияние на развитие занятости. Потому что привлечение новых инвестиций означает создание новых рабочих мест.

В зоне также будут созданы благоприятные условия для роста активности в других секторах: После вложения инвестиций для функционирования зоны потребуется местное сырье. Кроме того, новая экономическая зона позволит трудоустроить экономистов. Свободные экономические зоны также предоставят широкий ассортимент запасных изделий для внутреннего рынка. Это, без сомнения, очень важно с точки зрения устранения зависимости от импорта и сбыта местной продукции. Зона в целом окажет положительное влияние на экономику Азербайджана, особенно, если они будут созданы в регионах страны. Это является очень важным фактором с точки зрения увеличения государственных доходов.

3.2. Формы финансирования СЭЗ и их развитие

В настоящее время в стране функционируют индустриальные парки, в которые, на сегодняшний день, было вложено 800 миллионов долларов. К ним относятся: Сумгаитский химико-промышленный парк, Балаханский, Гарадагский и Мингячевирский индустриальные парки, промышленный парк Пираллахи, парк высоких технологий и Мингячевирский парк высоких технологий. (senaye.gov.az) В вышеупомянутых парках существует и все еще создается современная инфраструктура, предоставляется ряд услуг, большинство из которых освобождены от многих налогов на 7 лет. На территории индустриальных парков созданы производственные и перерабатывающие предприятия, выпускающие конкурентоспособную продукцию (а также работ и услуг) по нефтехимической и другим приоритетным отраслям.

К примеру, Бакинский Судостроительный Завод, пока что единственный резидент Гарадагского индустриального парка, был создан ГНКАР, Азербайджанской Инвестиционной Компанией и сингапурской компанией Kerrel Offshore & Marine Company. Основное направление этого завода - это строительство, ремонт и выполнение морских инженерных работ различных типов судов, отвечающие самым современным требованиям. Этот объект, не имеющий аналогов в Каспийском бассейне, сможет построить два танкера и четыре доковых судна грузоподъемностью 4 или 70 000 тонн и отремонтировать 80-100 различных судов.

На территории индустриального парка в Пираллахи, на сегодняшний день, имеется 4 резидента, специализирующиеся в фармацевтической индустрии, основными продуктами которых являются медицинские препараты, различные добавки для рентгеновской и магнитно-резонансной томографии, шприцы и даже подгузники для детей.

Ведущие цели создания индустриального парка заключаются в следующем:

- создание инновационных и высокотехнологичных конкурентоспособных продуктов, и услуг, а также создание предпринимательства в этой области;

- обеспечение устойчивого развития экономики, в том числе не нефтяного сектора;

- расширение доступа страны к местным и иностранным инвестициям;

- увеличение занятости трудоспособного населения в производстве.

В соответствии с законодательством в технопарках применяются следующие стимулирующие меры:

- меры налогового и таможенного стимулирования;

- обеспечение инфраструктуры индустриального парка;

- определение аренды земельных участков по низкой цене;

- предоставление льготных кредитов;

- упрощение административных процедур;

- организация услуг по эффективному осуществлению предпринимательской деятельности;

- применение выгодных тарифов на продажу тепла и электроэнергии, воды и газа, сброс сточных вод и сбор бытовых отходов.

В соответствии с Налоговым кодексом Азербайджанской Республики и Законом Азербайджанской Республики «О таможенных тарифах» резиденты индустриальных парков освобождены от налога с прибыли, налога на имущество, поземельного налога, таможенных пошлин при ввозе импортного оборудования, технологического оборудования и средств производственного назначения, а также НДС в течении 7-ми лет с момента регистрации.

Ожидалось, что в проект по созданию свободной экономической зоны в Азербайджане будет инвестировано 1,1 миллиарда долларов, и будет создано 5000 рабочих мест. Число рабочих мест, как ожидается, вырастет до 7000.

Что касается источника инвестиций, то по словам генерального директора порта Талеха Зиядова, основываясь на мировую практику, инвестиции в инфраструктуру свободной экономической зоны будут вложены государством, а остальная часть вкладывается деловыми кругами.

Согласно статье 8 закона Азербайджанской Республики о создании свободной экономической зоны Алят, компетентный орган свободной зоны пользуется следующими источниками:

- применимые сборы и другие сборы;
- дивиденды и выплаты, полученные от застройщиков или других юридических лиц, принадлежащих компетентному органу свободной зоны;
- любой другой источник, предоставленный государством.

Что касается налоговых и прочих льгот, предоставляемых резидентам свободной экономической зоны, то все члены и резиденты СЭЗ освобождаются от всех налогов на свою деятельность в свободной зоне. Они также освобождены от таможенных пошлин и других налогов при импорте товаров, работ и услуг.

Инвесторы, акционеры, резиденты и прочие юридические лица СЭЗ имеют право инвестировать в свободную зону и переводить свои средства, полученные в результате своей деятельности без ограничений, к тому же они имеют право вести операции в любой иностранной валюте, также без каких-либо ограничений.

В свободной экономической зоне Алят будет создан соответствующий таможенный орган для применения таможенных правил в свободной зоне, который будет осуществлять свою деятельность в соответствии с законодательством АР о свободной зоне, передовой международной практикой, международными стандартами и стратегическими целями СЭЗ.

Таким образом, одной из самых доступных форм СЭЗ в растущей экономики Азербайджана являются технопарки, способные стать хорошей

стартовой площадкой для быстрого развития области, внедрения научно-технических разработок в производство, не требующих существенных первоначальных инвестиций и обширных льгот; создание новых конкурентоспособных материалов и их успешная реализация на отечественном и зарубежном рынке, укрепление научных, хозяйственных и экономических связей науки и производства. Технопарки могут быть полигоном для приобретения управленческих навыков, повышения квалификации рабочих и специалистов, и подготовки новых кадров.

3.3. Проблемы создания и функционирования СЭЗ в стране

Интегрировать национальную экономику в мировую могут практически все виды свободных экономических зон, но каждая из них действует в определенном сегменте международного рынка. Следует принять во внимание, что не существует специфической для зоны модели, которая идеально подходит для любых ситуаций и гарантирует, что она автоматически привлечет иностранные инвестиции и ускорит экономическое развитие. Основываясь на оценке потенциальных возможностей региона, следует выбрать модель конкретной зоны, и к тому же, адекватный инвестиционный климат должен быть максимально приближен к существующим возможностям.

При создании свободных экономических зон необходимо учитывать их основные особенности: организационные формы экономической деятельности, способы размещения производительных сил в стране, производство и распределение добавленной стоимости в свободной экономической зоне, возможности расширения сфер, развития территории СЭЗ и т. д. Однако следует отметить, что создание свободных экономических зон является одним из элементов развития страны или региона. По этой причине только после определения вышеупомянутых факторов следует проводить активную

структурную и региональную политику с упором на развитие международных экономических отношений и сотрудничества с международным сообществом.

Ключевыми вопросами являются те, насколько хорошо наша страна имеет благоприятные условия с территориальной точки зрения, и как проводимая в стране экономическая политика создает возможности для свободной экономической зоны. Для создания свободных экономических зон важно создать благоприятные условия для предприятий и организаций, действующих в этой области. Например, иностранные инвесторы, приезжающие в зону, товары, произведенные там и вывезенные за границу, нуждаются в особом контроле. Этот усиленный контроль не должен быть административным, он должен быть в форме соблюдения закона. С другой стороны, создание свободных экономических зон требует соблюдения правил конкуренции. То есть должны применяться правила, общие для всех, кто работает в этой области.

Необходимо также отметить, что процесс создания ОЭЗ в Азербайджане сталкивается с очень серьезной проблемой. Основной причиной является то, что экономическая деятельность в стране подвержена влиянию монополистических организаций, которые, в свою очередь, не желают позволять другим компаниям входить в свои сферы контроля в любой форме, и не заинтересованы в создании конкуренции. С другой стороны, многие процессы, особенно в экономике, регулируются неформальными нормами, а не принятыми законами. В таких условиях создание особых экономических зон также может быть единственным разумным условием для небольшой группы. Это создает проблемы в достижении цели создания свободных экономических зон в мировой практике, и тем более в Азербайджане.

В то же время при создании свободной экономической зоны следует учитывать фактор времени. По мнению некоторых западных экономистов, процесс создания свободной экономической зоны делится на четыре основных этапа. Эти фазы указаны ниже:

- Преинвестиционный период
- Инвестиционный период
- Рабочий цикл
- Цикл разработки

Другой проблемой, связанной с созданием свободной экономической зоны в Азербайджане, является проблема времени. Так, если в 2007 году впервые на уровне правительства был обсужден вопрос о создании СЭЗ в Азербайджане, а в марте 2016 года было подписано распоряжение президента АР, и в мае того же года была создана рабочая группа для ускорения работы по созданию зоны, можно прийти к выводу, что процессы для выполнения требуют очень много времени, что безусловно тормозит процесс создания зоны в целом и удаляет начало ее функционирования, что является огромнейшим минусом.

ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Создание свободных экономических зон может помочь привлечь иностранных инвесторов, создать новые рабочие места, увеличить потенциал рабочей силы, увеличить экономику не только страны, но и региона. В последние десятилетия свободные и специальные экономические зоны являются наиболее важными направлениями для проектов с иностранными инвестициями, поскольку они предлагают все критические точки, такие как стратегическое местоположение, инфраструктура, стимулы, рабочая сила, услуги, безопасность и комфорт для развития деятельности и производственного процесса.

Касаясь вопросов, которые могут привести к неэффективности работы СЭЗ, можно назвать создание СЭЗ без предварительного технико-экономического обоснования, создание зоны без рыночной оценки страны и региона, работу зоны с национальным бюджетом (так как зона должна быть самофинансируемой) и другие.

Для создания свободной экономической зоны в стране необходимо предпринять ряд мер – это, в первую очередь:

- создание законодательной базы и национального органа по свободным зонам, с целью контроля их функционирования;
- благоприятная инфраструктура и современная модель управления, которые непосредственно содействуют успеху СЭЗ;
- посредничество оператора свободной зоны в предоставлении услуг арендаторам, его гибкость в применении правовых и таможенных процедур, всегда внедрять новейшие технологии в качестве блокчейна.
- местоположение зоны, как другое важное условие для успешного создания свободных и специальных экономических зон, так как это означает легкую связь с аэропортами, портами, и, следовательно, с другими странами.

Новый порт Алят является транспортным узлом, связывающим запад (Турция и ЕС), юг (Иран и Индия) и север (Россия). Расположенный в непосредственной близости от регионов Азербайджана, он также увеличит свои возможности подключения в качестве эффективного центра и, таким образом, увеличит объем обрабатываемых грузов. Кроме того, новое местоположение порта связано с существующими автомагистралями и железными дорогами, связывающими порт с внутренними районами страны. Ожидается, что СЭЗ принесет до 1 миллиарда долларов только в первые несколько лет. Специальная налоговая и таможенная политика, которая будет проводиться на территории зоны свободной торговли, также будет предусматривать дальнейшее развитие и упрощение ряда процедур. Поскольку новый порт строится на главном железнодорожном узле, соединяющем железнодорожные линии Север-Юг и Восток-Запад в Азербайджане, СЭЗ также будет иметь железнодорожный доступ. Будучи центром мульти модальной транзитной логистики, новый порт и СЭЗ станут крупным центром консолидации и распределения в Центральной Евразии, который предоставляет широкий спектр дополнительных услуг.

На сегодняшний день существует высокая степень поддержки созданию ОЭЗ в стране, об этом свидетельствует наличие президентского указа и соответствующих поручений правительству, увеличение активности экономистов-ученых, экспертов, различных правительственных учреждений, общественно-политических и экономических союзов (организации и фонды), международных организаций и их представителей в Азербайджане, формирование общественного и экспертного мнения по законодательным вопросам создания СЭЗ, а также вопросов, связанных с их деятельностью, все эти факторы, которые позволят добиться существенного прогресса в этой области. На данном этапе основной целью является разработка оптимальных моделей на основе опыта сложной и прогрессивной интеграции СЭЗ, основанной на стратегии экономического развития Азербайджана и концепции

национального развития, а также на создании самостоятельной законодательной базы. Важно ускорить интеграцию Азербайджана в мировую экономическую систему, увеличить производство конкурентоспособной продукции и внедрить модели СЭЗ, чтобы привести инновационные приоритеты в не нефтяной сектор нашей страны. Это вопросы экономического развития, региональной интеграции и процессов торгово-экономического сотрудничества в регионе, глобализации и либерализации мировой экономической системы, экономических преобразований и эффективных антикризисных мер в мире.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

На азербайджанском языке

1. Azərbaycan Respublikası Prezidentinin “Azərbaycan Respublikasında xüsusi iqtisadi zonaların yaradılması haqqında” 2007-ci il 6 mart tarixli, 538 nömrəli Fərmanı <http://e-qanun.az/framework/12939>
2. “Xüsusi iqtisadi zonalar haqqında” Azərbaycan Respublikasının 2009-cu il 14 aprel tarixli Qanunu <http://www.meclis.gov.az/?/az/legislation/view/1462>
3. Ələt azad iqtisadi zonası haqqında Azərbaycan Respublikasının Qanunu https://azertag.az/xeber/Alet_azad_iqtisadi_zonasi_haqqinda__Azerbaycan_Respublikasinin_Qanunu-1169384
4. Rasim Abutalıbov (2012), «Xüsusi iqtisadi zonaların sosial-iqtisadi inkişafa təsiri», Journal of Qafqaz University, №34, səh 33-38
5. Интернет ресурс http://senaye.gov.az/az/senaye_zonalari/parks

На русском языке

1. Авдокушин Е.Ф. (2009), Международные экономические отношения, М.: Экономист - 446 стр, стр 1
2. Архипов А. И., Балашов С. А., Багудина Е. Г.,(2019), Экономический словарь, РГ-Пресс – 672 стр, стр 10-25
3. Гурова И.П (2008), Мировая экономика, Омега-Л - 198 стр, стр 6-50
4. Демидова Л.С., Кондратьев В.Б (2010), Услуги в современной экономике, М.: ИМЭМО РАН – 342 стр, стр 152-178
5. Добродомова С. В. (2010), Международные финансовые отношения: Курс лекций, Н.Новгород: изд-во ВВАГС – 150 стр, стр 10-15
6. Игнатов В. Г., Бутов В. И. (2010), «Свободные экономические зоны в России», Известия Южного федерального университета. Технические науки, vol. 11, no. 1, 1999, стр. 88-91

7. Капустин В.Р. (2009), Свободные экономические зоны, Москва: Лаборатория книги – стр 237, стр 25-37
8. Коваленко Е. Г. (2015), Региональная экономика и управление, Учебное пособие. - СПб.: Питер – стр 288, стр 15-25
9. Корнейко О.В. (2017), «Особенности функционирования зон свободной торговли в США», Азимут научных исследований: экономика и управление, том 6, №4 (21), стр 116-119
10. Лешина И.Е. (2014), «Предпосылки и цели создания свободных экономических зон. Проблемы и перспективы развития.», Проблемы местного самоуправления, № 11, стр. 16-24
11. Ломакин Н.Н. (2017), «Свободные Экономические зоны в арабских странах: Практика квалифицированных промышленных зон в Египте и Иордании», АЗИЯ и АФРИКА сегодня, №4, стр 52-57
12. Максаковский В.П. (2010), Географическая картина мира, М.: Дрофа – стр 495
13. Полухин Е.В. (2006), «Свободные Экономические зоны: Влияние на социально-экономическое развитие региона», Кубанский государственный университет, Краснодар- стр 221
14. Скудалова Т.В. (2008), «Формирование экономического механизма управления свободными экономическими зонами», Российская Таможенная Академия, Москва – стр 196
15. Стиглиц Д. Ю. (2011), Крутое пике. Америка и новый экономический порядок после глобального кризиса, М.: Эксмо – стр 263
16. Фролова Т.А. (2010), Мировая экономика: конспект лекций, Изд-во ГТИ ЮФУ, Тема 9
17. Ширяев Р.В. (2011), «Оффшорные центры как один из видов свободных экономических зон», Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал, стр 284-287

На английском языке

1. Connie Carter (2010), «A tale of two Chinese SEZs: from exogenous to sustainable endogenous growth? », Special Economic Zones in Asian Market Economies (Routledge Studies in the Growth Economies of Asia), pp 54-84
2. Gao Xiang, and Huiqin Jiang. “The Trend of China’s Foreign Investment Legal System: From the Perspective of the China (Shanghai) Pilot Free Trade Zone.” China’s Domestic Transformation in a Global Context, edited by LIGANG SONG et al., ANU Press, 2015, pp. 409–428.
3. Geeta Das (2009), Special Economic Zones (SEZs) in India: Lessons from China, New Century Publications – p 248, pp 40-93
4. Global Free Zones of the Future: 2012/13 Winners. FDI Magazine (2012), p.22
5. Granados J. (2015), “Export Processing Zones in Latin America and the Caribbean: Their Challenges in a Globalized World”, Integration and Trade №23, p. 72
6. Grubel, Herbert G (2009), «Towards a Theory of Free Economic Zones», Review of World Economics- p. 118, pp 39-61
7. KPMG LLP (2009), Comparative Review of Select Free Trade Zones around the World
8. Kusago T. and Tzannatos Z. (1998), Export processing zones: a review in need of update (English), Social Protection Discussion Paper series; no. SP 9802. Washington, D.C.: World Bank Group – p. 47
9. Margaret Pugh O’Mara (2015), Cities of Knowledge: Cold War Science and the Search for the Next Silicon Valley, Princeton University Press, p. 97-101
10. Rhee, Y.W., K. Katterbach and J. White (1990), Free Trade Zones in Export Strategies. Industry Series Paper No. 36. Industry Development Division, the World Bank, p. 4

11. Thomas Farole (2011), Special Economic Zones: Progress, Emerging Challenges, and Future Directions (Directions in Development), World Bank Publications – p 342, pp. 23-45
12. United Nations Publication (2010), Free Trade Zone and Port Hinterland Development, New York
13. Walton J. (2013), Zoning in. In: The China Business Review, p.24
14. World Bank, World Development Report 1992: Development and the Environment, New York: Oxford University Press, p. 24
15. Yitao Tao (2018), Special Economic Zones and China's Development Path, Social Sciences Academic Press, Beijing - p 277, pp 32-67
16. Интернет ресурс <http://portofbaku.com/az/Alyat-Logistics-and-Trade-Zone-ALTZ/>
17. Интернет ресурс <https://www.portofantwerp.com/en>

СПИСОК ТАБЛИЦ

Таблица 1: Динамика числа СЭЗ.....	8
Таблица 2: Контейнерные перевозки по географическим регионам мира (в процентах).....	38
Таблица 3: 10 самых эффективных СЭЗ арабского мира, входящих в «Список-50»	41