

İqtisadiyyat giriş fənnindən kollokvium sualları (cavablar)

Тема 1. Возникновение экономической науки и основные этапы ее развития

1. Экономика и экономическая наука.
2. Экономическая мысль до возникновения экономической теории.
3. Становление экономической науки и основные этапы ее развития.
4. Направления современной экономической мысли.
5. Соотношение понятий «экономия», «экономика», «экономическая теория», «политическая экономия», «экономикс».

1. Экономика и экономическая наука.

Термин «Экономика» от греческого *οικονομικη* означает искусное ведение хозяйством. Экономика как хозяйственная деятельность является одним из условий совместного сосуществования людей. Экономика тесно связана с политическими, социальными, культурными процессами, поэтому ее можно понимать как экономическая система, обеспечивающая создание необходимых средств существования и удовлетворения потребностей общества.

Экономические мысли встречаются в древнем мире в произведениях различных мыслителей, но как самостоятельная наука она возникла в XV-XVI вв. Меркантилисты, которые считаются первой экономической школой, основной задачей экономической науки считали определение источника происхождения богатства. В качестве богатства они принимали золото, деньги и как источники богатства выделяли обращение. Важное значение в развитии экономической науки сыграли труды физиократов. Физиократы перевели область исследования из обращения в производство и объявили источником богатства земледелие. Ф.Кенэ в своей «экономической таблице» создал первую макроэкономическую модель воспроизводства. Экономическая наука формировалась в произведениях А.Смита, представителя английской политэкономической школы, который считается основоположником экономической науки. Современная экономическая наука базируется на учениях неоклассической школы.

2. Экономическая мысль до возникновения экономической теории.

Первые экономические мысли появились до формирования экономической теории, как наука, еще в глубокой древности во взглядах людей о хозяйственной деятельности. Ясно, что в те времена не могла появиться систематизированная экономическая теория. Но в трудах древних мыслителей встречаются отдельные экономические понятия, простейшие экономические мысли. Представляют интерес некоторые экономические мысли в учениях мыслителей Древнего Востока (IV-V вв. до н.э.). Как первые экономические мысли можно считать их высказывание о накоплении богатства, о налогах и казне, о производстве и торговли и т.д.

Дальнейшее развитие экономическая мысль получила в Древней Греции и в Риме в учениях Ксенофона, Платона, Аристотеля, Катона и других.

Особо можно выделить произведения выдающихся мыслителей Востока в средние века - ибн Сина, ибн Халдуна. А также в религиозных учениях Христианства и Ислама. В средние века еще до формирования экономической науки высказывались отдельные экономические идеи.

В XV-XVI вв. появление капитализма и изменение в хозяйственной жизни способствовали развитию экономической мысли. В произведениях меркантилистов и

физиократов можно видеть первые попытки систематизации экономических учений. Именно их учения послужили тому, что в дальнейшем представители английской классической школы. А.Смит и Д.Рикардо формировали экономическую науку.

3. Становление экономической науки и основные этапы ее развития.

Становление экономической науки, происходит в XV-XVIII веке. Возникновение капитализма, развитие товарно - денежных отношений, промышленности, торговли выдвинули ряд вопросов, которые требовали научного объяснения. На эти процессы откликнулись меркантилисты как первая экономическая школа.

Учения меркантилистов сводится к определению источника происхождения богатства. Источники богатства они выводили из обращения, а само богатство отождествляли с деньгами.

Новое направление в развитии экономической науки проявляются в произведениях представителей второй экономической школы – физиократов. Они впервые перевели объект исследования из обращения в производство. Источником богатства объявили земледелие. Ф.Кенэ разработал модель воспроизводства, его «Экономическая таблица» считается первой макро – экономической моделью.

Дальнейшее развитие экономической науки получила в трудах А.Смита и Д.Рикардо. А.Смит как основоположник классической английской политической экономии в своих произведениях систематизировал основные категории и законы науки и формировал экономическую науку.

В последующие периоды выделяются следующие школы марксизм, маржинализм , неоклассики в XIX веке, в XX веке кейнсианство, неолиберализм, монетаризм и др.

4. Направления современной экономической мысли.

Под современной экономической теорией предполагаются научные течения, возникшие в конце XIX и начале XX веков. В конце XIX века появилась потребность в сведении в единую концепцию широко распространенных учений классиков и маржиналистов. Впервые эта проблема была рассмотрена в произведениях А.Маршалла. Появилась новая экономическая школа – неоклассическое направление. К основным направлениям современной экономической науки относятся так же школы кейнсианства и институционалисты.

Неоклассики выступили как сторонники рыночной экономики и поддержали идею классиков о минимизации вмешательства государства в экономику. Сторонниками этого положения выступили так же, монетаристы, неолибералисты и другие. Но «великая депрессия» 1929-1933-х годов опровергла идею о рыночном механизме как регулятор экономики.

В 30-е годы XX века Д.Кейнс создал теорию о необходимости вмешательства государства в экономику. Это было новое направление в развитии экономической науки. В дальнейшем учение Кейнса поддерживается многими учениями в теориях о макроэкономическом регулировании.

Третье направление в современной экономической науке, основоположником которого считается Т.Веблен является институционализм . Институционалисты, исследуя функциональную зависимость экономики от социальных, политических, культурных факторов, высказались о необходимости рассмотрения функционирования общества как развитие институтов. В настоящем институционально - социологическое направление является одним из самых распространенных течений экономической науки.

В последние годы появились новые направления в экономической науке как неоконституционализм, экономический –глобализм и другие.

5. Соотношение понятий «экономия», «экономика», «экономическая теория», «политическая экономия», «экономикс».

Эти понятия являются терминами, которые использовались разными учеными и научными школами на разных этапах.

Экономия – от греческих слов ойкос – дом, хозяйство и номос – искусство, закон, значение, что означает искусство, умелого ведения хозяйством.

Экономика - научная дисциплина, изучающая экономику как единая система в целом, а так же ее отдельные сферы.

Политэкономия – от греческих слов политея – государственное устройство, ойкос и номос, что означает искусство ведения хозяйства в рамках государства.

Экономикс - в конце XIX века использовалось как название науки о поведении человека в условиях использования ограниченных ресурсов в хозяйственной деятельности.

Экономическая теория – наука о ведении хозяйства в различных экономических системах.

Эволюция терминов «экономика», «политическая экономия», «экономикс» и «экономическая теория» обусловлена историческими причинами, но по существу это названия одной и той же постоянно развивающейся науки, исследующей экономические явления, процессы хозяйствования на различных уровнях взаимосвязи и взаимозависимости. Меняются акценты, подходы, но наука остается той же – наукой об экономической жизни отдельных людей, групп и общества в целом.

Тема 2. Предмет и метод экономической теории

1. Предмет экономической теории.
 2. Методы исследования экономических процессов.
 3. Экономические законы и категории.
 4. Функции экономической теории.
 5. Экономическая теория и другие науки.
- Экономическая теория и экономическая наука.

1. Предмет экономической теории.

Как и всякая наука экономическая теория имеет свой предмет, сферу исследования. О ее предмете, объекте исследования существуют различные мнения исследователей. Так, по мнению представителей классической школы, которые являются первыми исследователями экономических событий и процессов, предметом экономической науки является национальное богатство. А по мнению меркантилистов деньги (золото, серебро) считаются национальным богатством. Физиократы национальным богатством считали продукты сельского хозяйства. А.Смит, являющийся представителем английской классической политической экономии, расширяя это понятие, считал национальным богатством сельское промышленное хозяйство, лесостроительное хозяйство и продукт материального производства, включающий все другие сферы. Другой представитель этой школы Д.Рикардо к предмету экономической теории наряду с национальным богатством включил также его распределение.

А по марксизму основой предмета экономической теории являются производственные отношения, составляющие отношения собственности. Производственные отношения – это отношения, объективно возникающие между людьми в процессе производства, обмена, распределения и потребления жизненных благ.

Маржинисты утверждают, что предмет экономической теории занимается анализом поведения индивидуумов и социальных институтов (фирма, группа и др.), путей и средств достижения своих целей.

А.Маршал, стремящийся синтезировать основные положения классической политической экономии и маржинализма, определил предмет экономикса как исследование нормальной жизнедеятельности человеческого общества.

Рол Самуэльсон в пособии «Экономикс» дает многостороннее определение экономической теории и показывает, что экономикс – это наука о повседневной жизнедеятельности человека.

В современных экономических литературах распространено мнение о том, что предметом экономической теории является наука, изучающая ограничение ресурсов. Взгляды на предмет экономической теории можно продолжить. Такие многочисленные взгляды связаны с динамикой экономических событий и процессов, сложностью экономики, различными отношениями между людьми.

2. Методы исследования экономических процессов.

Любая наука для исследования своего предмета использует различные способы и средства. Совокупность этих способов и средств составляет методы исследования. Некоторые из них используют микроскоп, другие материалы архива и т.д. В экономической теории для изучения экономических событий и процессов в основном используется метод научной абстракции. В этом случае исследуемое событие обособляется от других и изучается в нашем сознании, другие условия, влияющие на это событие и на этот процесс, не предусматриваются. Например, при исследовании цены не предусматриваются спрос, конкуренция и другие факторы, влияющие на ее уровень.

Для изучения экономических событий и процессов наряду с этим методом используются и такие методы как анализ и синтез, индукция и дедукция, историческое и логическое, экономико-математическое моделирование, экономический опыт и др. Анализ, являющийся универсальным методом, представляет мысленное расчленение изучаемого события на составные части и изучение их в отдельности. Например, спрос, предложение, цена, конкуренция, монополия, являющиеся элементами рынка, изучаются в отдельности. После этого выносятся единое законченное мнение о рынке. Индукция – это общий результат, вынесенный из отдельных фактов, а дедукция – движение от общего к личному. Например, на основе цен на отдельные продукты определение общего уровня цен.

При изучении экономических проблем важное значение имеет также методология, на которую опирается исследователь. Методология экономической теории – это наука о методах, изучающих экономические события. В методологии экономической теории существует несколько подходов. Субъективный, неопозитивно-эмпирический, рационалистический и диалектический материалист. При субъективном подходе в анализе экономических событий как точка выхода берется хозяйствующий субъект. В неопозитивно-эмпирическом подходе на главном месте стоит технический аппарат исследования. При рациональном подходе основная мысль направлена на поиск «естественных», рациональных законов общества. В диалектико-материалистическом подходе основное внимание направлено на изучение внутренних отношений в действительности существующих событиях и в их развитии. Экономические проблемы и события постоянно находятся в движении.

3. Экономический закон и категории.

Исследование экономических событий способствует выявлению их сущности. А это способствует формированию понятий, отражающих в той или иной степени реальную

экономическую действительность. Логические понятия, отражающие общие и важные стороны экономической жизни, называются экономическими категориями. Экономическая категория – научное название экономических событий и процессов. Например, в повседневной деятельности мы одеваемся, питаемся и др. Все это в экономической жизни называется потреблением. Люди в повседневной жизни очень часто сталкиваются с экономическими категориями. Примером этому можно назвать деньги, цена, кредит, спрос, предложение, рынок, прибыль, производство, товар и др. Исследование экономических событий в некоторых случаях способствует отражению того или другого экономического закона. Как в природе и в других сферах общественной жизни в экономике также за кажущимся на первый взгляд беспорядком и случайностью открывается путь к необходимости и закономерности. В каждом обществе экономическими процессами управляют свойственные им внутренние законы, экономические законы.

Экономический закон является сущностью экономических событий и процессов. Экономический закон отражает в себе важные, необходимые причины и связи, внутренние свойственные экономическим событиям и процессам. Экономические законы также как и природные законы носят объективный характер. Так, их деятельность не зависит от того хотят или не хотят этого люди. Люди не могут изменить, устранить экономические законы. Если люди будут строить свою деятельность соответственно экономическим законам, они смогут добиться наибольших успехов. В экономике действуют три группы экономических законов.

Общеэкономические законы – эти законы действуют на всех этапах развития человечества. Они отражают процесс развития общественного производства. К ним относятся законы роста спроса, повышение производительности труда, общественное разделение труда.

Законы товарного производства – эти законы действуют в обществе, где продукты и услуги носят товарный характер. К ним относятся закон стоимости, закон денежного обращения, закон накопления.

Специфические особые законы – это исторически определенные законы развития форм хозяйствования. К ним относятся основной экономический закон эпохи, закон распределения.

4. Функции экономической теории

Как и все другие науки экономическая теория выполняет определенные функции. Наиболее важным из них является исследование экономических событий и процессов, и объяснение их сущности.

Другая функция экономической теории заключается в том, что она является методологической основой других экономических наук. Так, экономическая теория, являясь теоретической, методологической наукой, исследует экономические события и процессы, и выявляет их сущность. А другие экономические науки исследуют особенности проявления этих событий в своих сферах. Например, если экономическая теория изучает общий экономический закон сущности производительности труда и факторы ее роста теоретически, то отраслевые экономические законы в своих сферах (в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве и др.) изучают их проявления. Ясно, что в различных сферах экономики факторы производительности труда значительно разнообразны.

Одной из важных функций экономической теории является формирование экономического мышления у членов общества, а точнее у тех кто ее изучает. Под экономическим мышлением подразумевается определенное представление у членов общества об экономических событиях и использование их в своей деятельности. Экономическое мышление объединяет в себе культуру производства, культуру потребления, экологическую культуру, налоговую культуру.

Экономическая теория, формируя у членов общества экономическое мышление, создает возможность для наиболее полного выполнения основных задач и функций, стоящих перед

экономикой. Так, что лишь миллион и десять миллионов из них, владея знаниями, превращаются в производительные силы.

5. Экономическая теория и другие науки. Экономическая теория и экономическая политика.

Ввиду того, что экономика многообразна экономические события и процессы изучаются не только экономической теорией, но и другими экономическими науками. Под другими экономическими науками подразумеваются отраслевые (промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, торговля, наука, здравоохранение); функциональные (финансы и кредит, маркетинг и др.); межотраслевые (экономическая география, демография, статистика и др.) науки. Экономическая наука методологическая основа наук, исследующих эти различные сферы. Конкретные науки, исследующие экономические события и процессы в этих различных сферах, используют различные положения, показатели экономической теории. Конкретные экономические науки в своих сферах для практической деятельности готовят необходимую систему правил.

Экономическая теория наряду с другими экономическими науками тесно связана с экономической политикой. Под экономической теорией подразумевается система целенаправленных мер государства по общественному производственному разделению, обмену и потреблению благ. Экономическая политика занимается поиском вариантов решения экономических проблем в стране и стремлением привести в движение их механизмы. Экономическая политика, предусматривая обобщения экономической теории, становится успешной. Успех экономической политики значительно зависит от уровня экономического мышления членов общества. Выполнение основной обязанности экономики зависит от успешной экономической политики.

Тема 3. Основы экономики. Основные элементы экономики и базовые категории. Экономический выбор

1. Проблема ограниченности ресурсов и безграничность потребностей.
2. Экономические потребности и их классификация. Экономические блага, продукт, услуга.
3. Экономические ресурсы и их виды.
4. Экономический выбор. Кривая производственных возможностей. Альтернативные издержки.
5. Простые моменты процесса труда. Производительные силы и производственные отношения.

1. Проблема ограниченности ресурсов и безграничность потребностей

Любое экономическое действие начинается с определения соответствующей потребности. Относительное и временное удовлетворение потребностей в рамках данного периода неизбежно влечет за собой их последующее возобновление, разрастание, усложнение и углубление. Такое положение остается постоянным. С другой стороны, наши средства для удовлетворения потребностей (ресурсы и технологии) практически всегда ограничены. Эта ограниченность может быть различной.

Прежде всего это естественная неодинаковость количеств различных благ, имеющих в природе, ряд из которых менее распространены, чем другие.

Ограниченность охватывает также блага, создаваемые людьми. Это касается не только запасов данных видов благ на данный момент, но и возможностей (а значит и средств), имеющихся для их воспроизводства в данных условиях. В зависимости от возможности пополнить их запасы блага разделяются на воспроизводимые и невозможные.

Большинство благ являются редкими, т.е. получить эти блага возможно только в случае отказа от других благ. Редкость и ограниченность благ – не одно и то же. Редким благо становится только тогда, когда потребность в них превышает имеющиеся помимо данного блага.

Имеющихся у данного потребителя запасов благ может не хватить для удовлетворения какого-либо потребности в полном его объеме, что чаще всего и имеет место. Но даже если представить себе, что эта конкретная, узко определенная потребность в данный период полностью удовлетворена, то и в этом случае будет совершенно очевидным, что все остальные одновременно существующие у рассматриваемого экономического субъекта потребности, которые также могли бы быть удовлетворены за счет использования тех же самых средств, что и насыщенная потребность, остались неудовлетворенными. Ограниченность благ относительно потребностей в них характеризует недостаток благ.

В результате редкость и недостаточность выступают в качестве различных сторон ограниченности благ. А сама ограниченность благ, в том числе ресурсов и технологий, представляются практически универсальным свойством благ, входящих в сферу экономической жизнедеятельности людей.

2. Экономические потребности и их классификация. Экономические блага, продукт, услуга.

Исходное определение экономики основано на том, что экономическая деятельность людей направлена на удовлетворение их потребностей на основе использования имеющихся ресурсов.

Потребности являются исходным пунктом экономической деятельности, а их удовлетворение - конечным результатом.

Необходимость постоянного удовлетворения потребности - свойство человеческого общества, каждого человека. Потребности многообразны. Их можно классифицировать по различным критериям.

Потребности в средствах существования, т.е. благах, удовлетворяющих жизненно важные потребности людей (еда, одежда, жилье и т.д.).

Потребности в социально-культурных средствах жизни человека (образовании, культуре, досуге и т.д.).

Потребности в средствах деятельности (предметы для производства товаров, услуг и т.д.).

Потребности в удовлетворении социально-престижных благ (туристические услуги, предметы роскоши и т.д.).

Возможны и другие классификации: по виду удовлетворения (индивидуальное, коллективное) потребностей, по альтернативности удовлетворения и т.д.

С точки зрения экономики особенно важно отметить принципиальное свойство потребностей - с развитием общества происходит возрастание и постоянное изменение их структуры, качества и количества. Наряду с появлением новых потребностей отмирают старые, изменяется соотношение между видами потребностей и т.д. Это находит отражение в законе возвышения потребностей.

Благо – это все то, что включает в себе определенный положительный смысл: предмет, явление, продукт труда, удовлетворяющий ту или иную человеческую потребность, и отвечающий интересам, целям, устремлениям людей.

В экономической литературе есть и другие определения блага. А. Маршалл, например, под благом понимал все желаемые нами вещи или вещи, удовлетворяющие человеческие потребности. В этом определении блага ограничиваются лишь вещами, предметами.

Иногда блага рассматриваются как воплощенная полезность, которой могут быть не только продукты труда, но и плоды природы.

Особое место среди благ, необходимых человеку, роль которых возрастает, занимают услуги.

Услуги – это целесообразная деятельность человека, результат которой имеет полезный эффект, удовлетворяющий какие – либо потребности человека.

Для понимания благ большое значение имеет их классификация.

Существует множество критериев, на основе которых выделяют различные группы (виды) благ.

Наиболее распространено подразделение благ на материальные и нематериальные.

Материальные блага - это естественные дары природы (земля, воздух, климат), продукты производства (продукты питания, сооружения, машины, инструменты и т.д.). Иногда к материальным благам относят (например, А.Маршалл) и отношения по присвоению материальных благ (патенты, авторские права, земельные). Тем самым в одну группу объединяют различные по своему характеру блага, одни из которых суть полезности, другие - форма присвоения полезности.

Нематериальные блага - это блага, воздействующие на развитие способностей человека, они создаются в непродуцированной сфере: здравоохранение, образование, искусство, кино, театр, музеи и т.д.

Различают две подгруппы нематериальных благ:

- внутренние – блага, данные человеку природой, которые он развивает в себе по собственной воле (голос – пение, декламация; музыкальный слух - музицирование; способности к науке и т.д.);

-внешние – это то, что дает внешний мир для удовлетворения потребностей (репутация, деловые связи, протекции и т.д.).

Кроме отмеченных групп благ рассматриваются также блага настоящие и будущие, прямые и косвенные, долговременные и краткосрочные и т.д.

Особое значение имеет подразделение благ на экономические и неэкономические.

Экономические блага (этот термин принадлежит субъективистской школе экономической науки, ее представитель - известный итальянский экономист А.Пезенти) являются объектом или результатом экономической деятельности, т.е. те, которые можно получить в количестве, ограниченном по сравнению с удовлетворяемыми потребностями. Отметим, что с экономическим благом связана проблема редкости благ, определяющая соответствующее поведение человека (хозяйственная, производственная деятельность) в условиях ограниченности (редкости) ресурсов, благ.

Неэкономические (даровые) блага представляются природой без приложения человеком усилий. Эти блага существуют в природе «свободно», в количестве, достаточном для полного и постоянного удовлетворения определенных потребностей человека (воздух, вода, свет и т.д.).

Таким образом, именно соотношение между потребностью (или в терминологии К.Менгера, видного представителя австрийской школы, - надобностью) и доступным для распоряжения количеством благ делает их экономическими или неэкономическими.

3. Экономические ресурсы и их виды.

Возрастание и изменение потребностей являются сильнейшим побудительным мотивом для создания благ, предназначенных для их удовлетворения.

Возможности для постоянного удовлетворения потребностей создаются лишь благодаря наличию ресурсов у страны, общества, отдельных людей.

Ресурсы – это имеющиеся возможности для создания благ и удовлетворения потребностей.

Ресурсы многообразны и могут быть классифицированы по – разному.

Природные ресурсы, т.е. имеющиеся у общества запасы полезных ископаемых, благоприятные условия для сельского хозяйства, выгодное географическое положение.

Ресурсы, созданные и накопленные предыдущими поколениями для производственной деятельности и потребления, т.е. имеющиеся предприятия, транспортные системы, жилые дома и т.д.

Людские ресурсы с их опытом, квалификацией, уровнем образования, а также с предпринимательскими способностями.

За вышеуказанными видами ресурсов исторически закрепились более краткие обозначения: земля, капитал, труд и предпринимательские способности.

Денежные, золотовалютные и другие ресурсы.

Финансовые ресурсы представлены денежными средствами, которые общество выделяет для процесса производства. Их источниками являются инвестиционные средства, ценные бумаги, налоги, денежные сбережения, государственные займы.

Информационные ресурсы – это данные, необходимые для функционирования автоматизированного производства и управления их с помощью компьютерной техники.

Природные материальные и трудовые ресурсы необходимы и присущи любому обществу. В рыночной экономике к ним прибавляются финансовые ресурсы. Современная постиндустриальная рыночная экономика не может обойтись без информационных ресурсов, которые приобретают в период научно-технической революции вознейщую роль.

Технология и научно-технические ресурсы, т.е. имеющиеся у общества накопления, заделы современного технологического прогресса и т.д.

Возможны и другие классификации ресурсов, например, по альтернативности возможностей их использования, взаимозаменяемости, исчерпаемости и неисчерпаемости в данный период и т.д. Однако независимо от типа классификации все ресурсы имеют общее: они характеризуют исходную и основную предпосылку экономической деятельности: наличие ресурсов необходимого качества и многообразия является исходным условием для создания благ и, следовательно, удовлетворения потребностей.

В экономической теории различают абсолютную и относительную ограниченность ресурсов. Под абсолютной ограниченностью понимается недостаточность производственных ресурсов для одновременного удовлетворения всех потребностей членов общества. Но если сузить круг потребностей, то в этом случае абсолютная ограниченность потребностей становится относительной, ибо для ограниченного круга потребностей ресурсы относительно безграничны.

Абсолютная ограниченность в основном характерна для природных и трудовых ресурсов; относительная – для материальных, финансовых, информационных ресурсов.

4. Экономический выбор. Кривая производственных возможностей. Альтернативные издержки.

Многообразие потребностей при ограниченности средств их удовлетворения приводит к тому, что в действительности будут удовлетворены далеко не все из них и, скорее всего, не в полной мере. Следовательно, любое экономическое действие фактически означает выбор подлежащей удовлетворению в данный момент потребности – одной или

нескольких из всех возможных. В то же время удовлетворение возрастающих потребностей ограничено имеющимися ресурсами и технологиями. Из этого следует, что проблема принятие экономических решений, в сущности, является проблемой выбора одного из альтернативных вариантов экономических действий. Она возникает только в том случае, если для данного экономического субъекта существует не только реальная возможность, но и необходимость выбирать между альтернативными вариантами.

Одновременно это же действие означает отказ от удовлетворения всех остальных потребностей в данной ситуации. Вместе с тем любое экономическое действие означает расходование определенной запасов ограниченных ресурсов, а следовательно, сокращение возможностей удовлетворения остальных потребностей. Следовательно, выделение определенных количеств ресурсов на удовлетворение определенных потребностей всегда связано с отказом от использования этих ресурсов для удовлетворения других потребностей, а вместе с тем – и с некоторым ограничением удовлетворения данных потребностей. Таким образом, оборотной стороной проблемы выбора является проблема экономии и эффективности – ограниченного и продуманного выделения средств на удовлетворение данной потребности при обеспечении возможности удовлетворения других потребностей данного экономического субъекта.

Выбирая один из вариантов, мы фактически отказываемся от другого (альтернативного), лучшего варианта. Поэтому выбор всегда связан с определенными жертвами, которые называют альтернативными издержками.

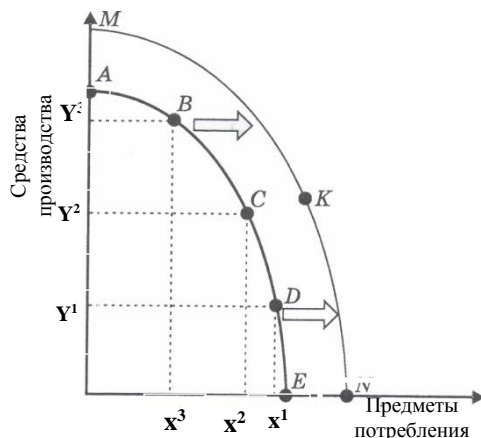
Альтернативные издержки – это оценка наиболее ценной из отвергнутых в результате выбора возможностей использования данного ресурса. Выступая в качестве субъективной оценки отвергнутого варианта, альтернативные издержки существуют только в сознании лица, осуществляющего выбор. Это – ценность, которой пожертвовали ради большей ценности.

Альтернативные издержки существуют только в момент выбора и исчезают после его осуществления. В этой связи они представляют собой не те издержки, которые возникнут в результате выбора, а те, которые обуславливают выбор.

Наглядной иллюстрацией проявления принципа альтернативности и связанных с этим издержек может служить модель производственных возможностей, представленная ниже. Представим экономику в виде двух подразделений, одно из которых производит средства производства, а другое – предметы потребления. Обладая ограниченными ресурсами, в каждый данный период экономика может осуществлять выпуск только определенного количества средств производства и предметов потребления. При полном использовании всех имеющихся ресурсов границы ее производственных возможностей будут отражены кривой **АБЖДЕ**. Граница производственных возможностей показывает максимально достижимые объемы выпуска благ при условии полного использования всех ресурсов при существующих технологиях их использования, являясь методом иллюстрации экономической проблемы редкости. В то время как сама кривая отражает границы производственных возможностей, любая точка на этой кривой будет представлять определенный набор производимых благ. В рамках данных производственных возможностей наборы производимых благ могут быть разными, например: **Д**, включающий Y^1 средств производства и X^1 предметов потребления, или **Ж**, включающий Y^2 средств производства и X^2 предметов потребления.

Выбор того или иного набора – это решение общества, отражающее его субъективные предпочтения в данный период. Важно обратить внимание на то, что увеличение производства средств производства с Y^1 до Y^2 возможно только при условии сокращения производства предметов потребления с X^1 до X^2 . Иначе говоря, увеличение выпуска средств производства на $\Delta Y = Y^2 - Y^1$ обусловлено сокращением выпуска предметов потребления на $\Delta X = X^1 - X^2$, которым приходится пожертвовать ради увеличения выпуска средств производства. Сокращение объема производства предметов потребления на ΔX – это величина альтернативных издержек увеличения выпуска средств производства,

принимающая форму затрат в виде некоторого сокращения объема предметов потребления. Эти затраты представляют собой не расходы ресурсов, связанные с увеличением выпуска средств производства, а объем предметов потребления, которые могли бы быть произведены за счет ресурсов, переориентированных на производство средств производства.



Одновременное увеличение производства обоих благ, например перемещение из точки *D* в точку *K*, возможно двумя способами: путем увеличения объема применяемых ресурсов (освоение новых земель, ввод в эксплуатацию новых месторождений ископаемых, вовлечение в производство дополнительной рабочей силы), а также путем применения более совершенного производственного аппарата (внедрение более эффективных техники и технологий) по использованию этих ресурсов. Это выразится в расширении границы производственных возможностей, например до *MKN*

5. Простые моменты процесса труда. Производительные силы и производственные отношения.

В процессе производства происходит использование ресурсов (труда, средств производства, технологии, земли) для создания продукта. Ресурсы в процессе производства выступают факторами производства или факторами создания продукта.

Основными элементами процесса труда являются: труд, предметы труда и средства труда.

Общее содержание труда сводится к сознательной целесообразной общественной деятельности людей, требующей от них усилий, воли и энергетических затрат. Труд есть целесообразное расходование человеком своей рабочей силы по преобразованию форм природы для удовлетворения присущих обществу многообразных потребностей.

Сам труд и способность к труду – исключительно достояние человека, но это разные понятия, их нельзя смешивать. Каждый человек обладает рабочей силой, но если он не будет ее использовать, то процесс труда не произойдет.

Рабочая сила – это особая совокупность физических и духовных способностей человека, используемая для изготовления продукции или для производства материальных благ.

Предметы труда – это то, на что направлен труд человека, что составляет материальную основу будущего готового продукта. Предметы труда либо даны самой

природой (например, залежи руды), либо являются продуктом предшествующего труда, т.е. сырым материалом. Последний выключает основное сырье (предметы, из которых непосредственно создаются продукты производства) и вспомогательные материалы (вещества, которые способствуют изготовлению продукта, например, в швейном производстве ими могут быть красители, нитки и др.).

В результате научно-технического прогресса человек создает предметы труда с заранее заданными свойствами, такими, которых нет в природе. Природа, земля, а в широком смысле весь окружающий нас мир, включая околоземное пространство, составляют всеобщий предмет труда. Роль сырых материалов в производстве возрастает, однако первичной основой предметов труда остается земля.

Прежде чем вещество природы превратится в готовый продукт, оно должно пройти одну или несколько стадий обработки, появляется полуфабрикат. В отличие от готового продукта (вполне законченного результатами труда, готового к потреблению) полуфабрикат – это продукт труда, которому предстоит пройти еще обработку, прежде чем стать готовым изделием, годным для потребления.

Средства труда – вещь или комплекс вещей, которыми человек воздействует на предмет труда, создавая готовый продукт, средства труда являются важнейшим показателем уровня развития производства.

Материальные средства труда подразделяются на естественные (земля, палка, камень и т.п., прирученные домашние животные, органические удобрения, а также органы тела рабочего) и технические (т.е. искусственно создаваемые человеком).

В состав технических средств труда входят орудия труда – различные машины, механизмы, приспособления, инструменты, двигатели, передаточные устройства. В условиях машинного производства механические средства труда развились в систему машин с тремя составными частями: рабочей машиной, двигателем, передаточным устройством. Научно-техническая революция (НТР) добавила системе машин четвертый компонент – управляющее устройство, выполняющее функции умственного труда по управлению системой машин. Все большее применение находит так называемая кибернетическая техника, принципиальное отличие которой от любых других машин заключается в том, что она перерабатывает не энергию (как физические машины) и не вещество (как химические), а информацию. Получает распространение робототехника. Компьютеризация и автоматизация производства изменяют роль человека: он постепенно выходит из непосредственного процесса производства и становится с ним рядом.

Средства труда и предметы труда, взятые в единстве, составляют средства производства. Создание продукта в результате взаимодействия всех данных факторов производства опосредованно технологией, т.е. способами производства продукта, включая информационные возможности, и организацией производства, предполагающей особую систему управления последним.

Результативность производства зависит от качества ресурсов, их комбинации и форм организации производства. С точки зрения результативности производства ресурсы характеризуются как производительные силы.

Производительные силы – возможности создания и увеличения продукта, заключенные в имеющихся ресурсах общества. Развитие производительных сил – основа постоянного увеличения продукта и богатства.

В процессе жизнедеятельности между людьми складываются экономические, политические, правовые, технологические, организационные, социальные, этические отношения, которые отражают системные взаимосвязи общества. Производственные отношения включают отношения, связанные с производством, распределением, обменом, и потреблением материальных благ и услуг.

Производительные силы образуют ведущую сторону общественного производства. Каждой ступени развития производительных сил соответствуют (согласно марксизму)

определенные производственные отношения, выступающие в качестве социально-экономической формы их движения.

Производственные или экономические отношения образуют каркас экономической организации общества, а совместно с производительными силами определяют специфические формы и виды экономических систем.

Тема 4. Экономические системы. Смешанная экономика экономика. Национальная экономика.

1. Экономическая система и ее элементы.
2. Основные проблемы экономической системы.
3. Критерии и типы классификации экономических систем.
4. Классификация экономических систем.
5. Национальная экономика. Смешанная экономическая система и ее модели.

1. Экономическая система и ее элементы.

Экономическая система – это особым образом упорядоченная система связей между производителями и потребителями материальных и нематериальных благ и услуг.

В экономической системе хозяйственная деятельность всегда оказывается организованной, скоординированной тем или иным образом.

Рассматривается два способа координации экономической деятельности людей. Первый – это централизованное руководство, сопряженное с принуждением, или иерархия; таковы методы армии, современного тоталитарного государства. Второй – это добровольное сотрудничество индивидов, или спонтанный, стихийный порядок; главный сигнал к действию здесь – цены. Понижение или повышение цен на ресурсы и результаты труда подсказывает хозяйственникам, в каком направлении нужно действовать.

Понятие экономической системы разными экономистами трактуется по-разному.

«Экономическая система – это совокупность механизмов и институтов для принятия и реализации решений, касающихся производства, дохода и потребления в рамках определенной географической территории» (П.Грегори, Р.Стюарт.).

«Экономическая система включает все институты, организации, законы и правила, традиции, убеждения, позиции, оценки, запреты и схемы поведения, которые прямо или косвенно воздействуют на экономическое поведение и результаты» (Ф.Прайор).

Элементами экономической системы являются:

Производительные силы

Естественные:
природные ресурсы,
возможности человека и т.д.

Общественные:
средства производства,
разделение труда и т.д.

Всеобщие:
наука, образование, культура и т.д.

Производственные отношения

Социально-экономические
(отношения собственности)

Организационно – экономические
(обмен опытом, маркетинг,
менеджмент и др.).

Технико – экономические

Ресурсы:

Общественное разделение труда:

Процесс труда и его составные части:

трудовые, природные,
средства производства,
научно - технические,
образовательные и т.д.

специализация производства
по изготовлению продуктов.

труд, средства труда, предметы труда.

Производственные возможности:
выбор из ограниченных ресурсов.

Результаты:
материально- вещественный
продукт, услуги.

Эффективность:
соотношение результатов
и затрат

2. Основные проблемы экономической системы.

Суть проблемы выбора в том, что если каждый используемый для удовлетворения многообразных потребностей фактор ограничен, то всегда существует проблема альтернативности его использования и поиска лучшего сочетания факторов производства.

Основные проблемы экономики:

1. Безграничность потребностей (физические, духовные, социальные)
2. Ограниченность ресурсов (труд, капитал, земля)
3. Эффективное распределение и использование ресурсов
4. Проблема выбора

Проблема выбора отражается постановкой трех основных вопросов экономики.

Что? - Какие из возможных товаров и услуг должны производиться в данной экономической системе в определенный период времени?

Как? - При какой комбинации производственных ресурсов, с использованием какой технологии должны быть произведены выбранные из возможных вариантов товары и услуги?

Для кого?- Кто будет покупать выбранные товары и услуги, оплачивать их, извлекая при этом пользу. Как должен быть распределен валовой доход общества от производства данных товаров и услуг?

Свойства хозяйственной системы как целого не тождественны простой сумме свойств входящих в нее структурных элементов. Появляется новое качество, новые свойства. Система всегда находится в развитии и обладает определенными характеристиками: целостностью, упорядоченностью, стабильностью, изменчивостью, устойчивостью, подвижностью, противоречивостью.

3. Критерии и типы классификации экономических систем.

Как показывает история экономической науки, классификация экономических систем может производиться на основе различных критериев (признаков).

В основе этой множественности лежит объективное многообразие свойств экономических систем.

В укрупненном виде критерии экономических систем можно разделить на три группы:

- предметообразующие;
- социально-экономические (содержательные);
- объемные и динамические.

Предметообразующие критерии – это критерии со стороны структурных элементов, образующих предмет экономической теории. Таковыми могут быть функциональные экономические связи, производственные отношения (прежде всего понимаемые как отношения присвоения), институты.

Соответственно экономические системы подразделяются на системы функциональных связей, производственных отношений, институциональные системы.

Социально – экономические критерии – критерии, основанные на выделении ключевых содержательных сторон экономической системы. Среди них: способ соединения производства и потребления (способ координации экономической деятельности); способ соединения непосредственных производителей со средствами производства (тип собственности); роль социокультурного фактора, степень развития индустриальных и экономических начал.

Соответственно экономические системы подразделяются по формам хозяйствования, а также по формационным, цивилизационным и технологическим признакам.

Объемные и динамические критерии – это критерии, характеризующие сложность системы и ее изменчивость. Среди них однородность или разнородность системы, статичность или динамичность системы.

Соответственно экономические системы могут быть разделены на «чистые» и «смешанные», статичные и исторически развивающиеся.

4.Классификация экономических систем.

В экономической литературе взгляды на тенденции развития хозяйственных (экономических) систем различны. Одни считают, что определяющей тенденцией развития систем является тенденция к единообразию, унификации всех структурных элементов.

Современный мир характеризуется наличием самых разных экономических систем, которые, возникая в тот или иной исторический период, не оставались неизменными, а постоянно развивались. Чтобы лучше понять то или иное явление в жизни общества, необходимо наблюдать его не у одного какого-нибудь народа и не в одну какую-либо эпоху, а рассматривать в историческом процессе, т.е. уяснить его как нечто изменчивое, формирующееся, проходящее определенные фазы, ступени развития.

Современный мир есть результат естественного исторического развития общества. Понимание же исторического процесса у отдельных ученых-экономистов современности различно и объясняется использованием различных критериев для характеристики данного процесса.

Нам наиболее известен формационный подход, лежащий в основе анализа явлений и процессов общественной жизни. В письме к В.Засулич К.Маркс выделял три большие формации:

- 1)первичную (архаичную), куда он относил первобытно-общинный и азиатский способы производства;
- 2)вторичную, основанную на частной собственности (рабство, крепостничество, капитализм);
- 3)коммунистическую.

Формационный подход позволил выявить закономерные ступени в историческом развитии общества и выделить пять способов материального производства (первобытно-общинный, рабовладельческий, феодальный, капиталистический и коммунистический) на основе утверждения о том, что решающая роль принадлежит непосредственному процессу производства или способу производства.

В начале XX в. К.Бюхер (1906) на основе характера связи в обществе между производством и потреблением выделял:

- замкнутое домашнее хозяйство, где созданные блага потребляются в самом хозяйстве без обмена;

- городское хозяйство, где имеет место непосредственный обмен, благо переходит из производящего хозяйства в потребляющее;
- народное хозяйство, где блага на основе товарно-денежного обмена проходят через целый ряд хозяйств, прежде чем поступят в потребление.

Наибольшее распространение в мировой экономической литературе получила классификация хозяйственных систем по двум признакам:

- форме собственности на средства производства;
- способу, посредством которого координируется и управляется экономическая деятельность.

На основе этих признаков различают:

- командную, или тоталитарную, экономику, где большинство предприятий находится в государственной собственности и осуществляет свою деятельность на основе государственных директив: все решения о производстве, распределении, обмене и потреблении материальных благ и услуг в обществе принимаются государством. Сюда относят СССР, Албанию и др.;

- рыночную экономику, или капитализм эпохи свободной конкуренции, которая характеризуется частной собственностью на ресурсы, использованием системы рынков и цен для координации экономической деятельности и управления ею. В экономике свободного рынка государство не играет никакой роли в распределении ресурсов, все решения принимаются рыночными субъектами самостоятельно, на свой страх и риск. Несмотря на то, что участники рынка руководствуются своими собственными интересами, их деятельность направляется, по словам А.Смита, как бы «невидимой рукой» (т.е. конкуренцией) в целях реализации интересов других людей и общества в целом. Сюда сегодня можно отнести, например, Гонконг;

- смешанную экономику, где и государство, и частный сектор (предприятия и домашние хозяйства) играют важную роль в производстве, распределении, обмене и потреблении всех ресурсов и материальных благ; где государство вмешивается в рыночную экономику, но не настолько, чтобы свести на нет регулируемую роль рынка. Сюда относят развитые страны, в том числе США, Англию, Францию, Германию и др.

5. Национальная экономика. Смешанная экономическая система и ее модели.

Национальная экономика, или национальная экономическая система, - это экономическая система страны, отражающая весь комплекс факторов (внутренних и внешних, экономических и неэкономических) и целей ее развития и функционирования и содержащая обусловленные ими особенности реализации общих экономических закономерностей.

К специфическим факторам развития и функционирования национальной экономики следует отнести факторы природно-климатического, экономико-географического, технологического, социокультурного характера. Они, как правило, отличаются устойчивостью, долговременностью и не подвержены быстрым изменениям. Их следствиями являются та или иная структура экономики и общественного продукта, та или иная степень открытости экономики внешнему миру, то или иное понимание социальной справедливости в обществе, те или иные приоритеты в экономической политике и т.д.

Национальная экономика не связана с какой-либо формой хозяйства, формацией или степенью индустриального развития. Она осуществляется на различных этапах развития общества, во многом являясь экономическим выражением особенностей той или иной локальной цивилизации. В современных условиях экономически развитых государств национальная экономика выступает в форме национальных моделей смешанной экономики.

Идеи смешанной экономики, появившиеся на рубеже двух последних веков и получившие затем широкое распространение, отражали реальные изменения в социально-экономической жизни, особенно усилившиеся в послевоенный период. Эти изменения проявились в усложнении форм взаимодействия рынка и государственного регулирования экономики, частного предпринимательства и процесса социализации, а также во все более заметном проникновении в структуру общественных систем постиндустриальных (постэкономических) начал.

Сам термин «смешанная экономика» не имеет однозначного толкования. Его первоначальная и наиболее распространенная трактовка делает упор на сочетание различных секторов экономики (частного и государственного) и разнообразия форм собственности. Вторая позиция, получившая импульс от кейнсианства, выдвигает на первый план проблему сочетания рынка (рыночного механизма) и государственного регулирования. Третья позиция, инициированная разнообразными социал-реформистскими течениями, основывается на сочетании капитала (частного предпринимательства) и социальности (общественных социальных гарантий). Наконец, еще одна позиция нацеливает на проблему соотношения экономических и неэкономических начал в структуре современного общества.

Указанные трактовки смешанной экономики в современных условиях не противоречат друг другу: они лишь отражают наличие нескольких линий формообразования современного типа развитой экономики и их единство. Смешанная экономика развитых стран сегодня представляет собой одновременное сочетание указанных параметров, а именно сочетание частного и государственного секторов экономики, рынка и государственного регулирования, капиталистических элементов и социализации жизни, экономических и неэкономических начал.

Смешанность экономики характеризует не только наличие разнообразных структурных элементов в ее составе, но и образование конкретных форм их сочетания в реальной экономике. Примером этого могут служить частногосударственные акционерные предприятия, контрактные соглашения государственных органов с частными фирмами, социальное партнерство и т.д.

Оценим некоторые наиболее характерные модели смешанной экономики, сложившиеся в развитых странах. Американская модель – это либеральная рыночно-капиталистическая модель, предполагающая приоритетную роль частной собственности, рыночно-конкурентного механизма, капиталистических мотиваций, а также высокий уровень социальной дифференциации. Германская модель – модель социального рыночного хозяйства, которая расширение конкурентных начал увязывает с созданием особой социальной инфраструктуры, смягчающей недостатки рынка и капитала, с формированием многослойной институциональной структуры субъектов социальной политики. Шведская модель в ее классическом виде – это социальная модель, для которой характерен высокий уровень социальных гарантий, базирующихся на широком перераспределении доходов и распространение многообразных «свободных ассоциаций». Японская модель – модель регулируемого корпоративного капитализма, в которой благоприятные возможности накопления капитала сопрягаются с активной ролью государственного регулирования в сферах программирования экономического развития, структурной, инвестиционной и внешнеэкономической политики и с особым социальным значением корпоративного (внутрифирменного) начала.

Тема 5. Экономические институты и собственность.

1. Институт как основная категория институционального направления экономической теории.
2. Роль институтов в экономике. Трансакционные издержки.

3. Категория собственности и её содержание.
4. Типы и формы собственности, их реализация.
5. Национализация и приватизация. Процесс приватизации в Азербайджане и его особенности.

1. Институт как основная категория институционального направления экономической теории.

Понятие института появилось в экономической науке с возникновением социально-институционального направления экономической теории. Под институтами понимается совокупность правил и норм, воздействующих на экономических субъектов, а также механизм принуждения к соблюдению этих норм и правил.

Институты могут носить формальный характер, то есть быть закреплены законодательно, а могут быть и неформальными, например, традиции, обычаи, общепринятые нормы поведения.

Формальные нормы и правила, воздействующие на экономику, обычно представляют собой различные формы государственного регулирования экономики. Однако на поведение экономических субъектов нередко оказывают воздействие также и неформальные правила и нормы. Примером могут служить так называемые «джентльменские соглашения», заключаемые между бизнесменами.

Наличие институтов позволяет уменьшить неопределенность хозяйственной деятельности, облегчает процесс принятия решений экономическими субъектами. Но если институты не приспособляются к изменению экономической ситуации, они становятся неэффективными и могут препятствовать развитию экономики.

2. Роль институтов в экономике. Трансакционные издержки.

Роль институтов в экономике состоит не только в том в облегчении экономического выбора, который постоянно приходится делать экономическим субъектам. Экономические институты также способствуют повышению эффективности экономики, так как они позволяют сократить трансакционные издержки. Трансакционные издержки – это издержки в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности. Они включают расходы, связанные с поиском информации, затраты на ведение переговоров, заключение договоров, контроль за исполнением этих договоров и т.п. Трансакционные издержки бывают весьма высоки, если экономические институты развиты недостаточно, так как слабость экономических институтов создаёт благоприятные условия для жульничества, искажения информации, нарушения заключённых соглашений. Трансакционные издержки особенно велики там, где нечётко определены права собственности. Следует отметить, что иногда росту трансакционных издержек могут способствовать и сильные институты, если они слишком ограничивают права экономических субъектов и их самостоятельность, создают различные административные барьеры, способствуют распространению бюрократии. Поэтому институты должны развиваться и изменяться в соответствии с изменениями, происходящими в экономике и в обществе в целом.

3. Категория собственности и её содержание.

Собственность представляет собой категорию не только экономическую, но и юридическую. Как экономическая категория собственность отражает отношения присвоения, или иначе говоря, принадлежности средств производства и создаваемых с их

помощью благ. То есть отношения собственности представляют собой отношения собственника к его имуществу.

Если же рассматривать собственность с правовой точки зрения, то право собственности представляет собой целый набор правовых отношений («пучок прав») по поводу собственности. В качестве наиболее существенных выделяют упомянутое выше право присвоения, право отчуждения (передачи права собственности другому экономическому субъекту), права владения, пользования и распоряжения имуществом. Право пользования может быть передано собственником другому лицу, именно на этом основано такое распространённое экономическое явление, как аренда.

В современной экономической теории всё большее распространение получает теория прав собственности, в основе которой лежит такое свойство ресурсов, как их ограниченность. Согласно этой теории, отношения собственности представляют собой систему исключений из доступа к ресурсам (как правило, чем более редок ресурс, тем больше ограничен и доступ к нему). Важное значение в этой теории придаётся спецификации прав собственности, то есть их точному определению, поскольку нечёткость в определении прав собственности приводит к росту транзакционных издержек и снижению экономической эффективности.

4. Типы и формы собственности, их реализация.

В экономической науке обычно выделяют две основных формы собственности: частную и общественную.

Частная собственность представляет собой собственность домохозяйств (личное имущество и сбережения) и предприятия, находящиеся в собственности отдельных лиц. Общественная собственность существует в первую очередь в форме государственной собственности. Государственная собственность менее эффективна с экономической точки зрения, чем частная, однако, она уместна и даже необходима в тех сферах и отраслях, где требуется централизованное управление, в стратегических отраслях (отрасли жизнеобеспечения – энерго-, водо-, газоснабжение), в отраслях с низкой прибыльностью (например, угледобывающая промышленность во многих странах), а также в отраслях, требующих очень крупных капиталовложений. Также к общественной относится муниципальная форма собственности. Формы собственности реализуются в создании предприятий различной формы собственности: частных, государственных. В современной экономике широко распространены предприятия коллективной собственности, в которых сочетаются признаки и частной, и общественной форм собственности. К таким видам собственности относится кооперативная собственность, собственность предприятий в форме товарищества, собственность акционерных обществ.

Согласно Закону Азербайджанской Республики о собственности, собственность в нашей стране выступает в форме государственной, коллективной и частной собственности. Допускается также образование смешанной формы собственности.

5. Национализация и приватизация. Процесс приватизации в Азербайджане и его особенности.

Предприятия могут менять форму собственности путём приватизации или национализации. Переход предприятий из частной формы собственности в государственную называется национализацией. Переход из государственной формы собственности в частную или коллективную называется приватизацией.

Приватизация может проводиться различными способами: передача государственной собственности в частную безвозмездно или за деньги (обычно путём аукционов), акционирование предприятий, чековая приватизация и др.

Приватизация является важнейшим этапом в процессе перехода от командно-административной системы к экономике рыночного типа. В Азербайджане процесс приватизации проходил на основе Государственной Программы Приватизации, принятой в 1995 году. Характерной особенностью приватизации в азербайджанской Республике было то, что она происходила путём выдачи населению приватизационных чеков, а также продажи предприятий на аукционах (как чековых, так и денежных). В 2000 году вступила в действие вторая программа приватизации. Согласно Государственной программе приватизации, во время приватизации средних и крупных предприятий акции акционерного общества распределялись по типам продаж следующим образом:

- льготная продажа коллективу — 15%;
- чековые аукционы (инвестиционные конкурсы и торги) — не менее 55%;
- денежные аукционы (инвестиционные конкурсы и торги) — не более 30%.

В ходе приватизации малых предприятий 15% стоимости объекта продавалось членам трудового коллектива за приватизационные чеки, 85% выносилось на открытый денежный аукцион.

Одна из характерных особенностей приватизации в Азербайджане связана с моделями его проведения.

Одной из особенностей приватизации в Азербайджане также заключается в том, что она берет свое начало в сфере сельского хозяйства.

Одной из характерных особенностей приватизации в Азербайджане является то, что приватизация открывает путь мировым странам.

Одним из отличительных особенностей приватизации в Азербайджане является и то что выпущенные в обращение приватизационные чеки не имеют номинальной цены.

