

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ**

**АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И
ДОКТОРАНТУРЫ**

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

НА ТЕМУ

**“Финансовое обеспечение венчурного бизнеса и его влияние на
экономическое развитие страны”**

Гусейнова Тахмина Исмаил кызы

БАКУ – 2019

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

**Директор Международного Центра
Магистратуры и Докторантуры
д.ф.э., доц. Ахмедов Фариз Салех
оглы**

Подпись _____

“ ___ ” _____ 2019 год

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ на тему

**“Финансовое обеспечение венчурного бизнеса и его влияние на
экономическое развитие страны”**

Код и название специальности: 060407 «Менеджмент»

Специализация: Стратегическое управление

Группа: 213

**Магистрант
Гусейнова Тахмина Исмаил
кызы**

_____ подпись

**Научный руководитель
к. э. н., доц., Ханларзаде Сарвиназ
Мамедгасан кызы**

_____ подпись

**Руководитель программы
д.ф.э., стр/преп. Шамхалова Самира
Октай кызы**

_____ подпись

**Заведующий кафедры
д.э.н., проф. Кялбиев Яшар
Атакиши оглы**

_____ подпись

БАКУ – 2019

Elm andı

Mən, Hüseynova Təhminə İsmayıl qızı, and içirəm ki, “Финансовое обеспечение венчурного бизнеса и его влияние на экономическое развитие страны” mövzusunda magistr dissertasiyasını elmi əxlaq normalarına və istinad qaydalarına tam riayət etməklə və istifadə etdiyim bütün mənbələri ədəbiyyat siyahısında əks etdirməklə yazmışam.

VENÇUR BİZNESİN MALİYYƏ TƏMİNATI VƏ ONUN ÖLKƏ İQTİSADI İNKİŞAFINA TƏSİRİ

Xülasə

Tədqiqatın aktualığı: Hal-hazırda Azərbaycan iqtisadiyyatı öz inkişafının yeni mərhələsinə qədəm qoymuşdur. Azərbaycan dövlətinin iqtisadi siyasətinin başlıca məsələlərindən biri dinamik inkişaf edən, dünya iqtisadiyyatına inteqrasiyasını təmin edən struktur dəyişikliklərin stimullaşdırılmasıdır. Bu baxımdan ölkə iqtisadiyyatının əsasını təşkil edən investisiyaların qeyri-neft sektorunun inkişafına yönəltmək məqsədə uyğundur. Bunun əsasında ilkin olaraq innovasiya fəaliyyətinin genişləndirmək, yeni texnologiyalar, yeni məhsullar şəklində tətbiq edilən yeniliklərin həcm və keyfiyyətini artırmaq durur.

Tədqiqatın məqsəd və vəzifələri: Vençur biznesin özəlliyini müəyyən etmək və onun maliyyələşdirmə formasını öyrənmək. Qeyri-neft sektorunun inkişaf etdirilməsi. Vençur biznesin dövlət iqtisadiyyatına təsiri. Yerli mövcud vençur bizneslərin sisteminin nəzərdən keçirilməsi, həmçinin ehtiyaclarının və tələblərinin öyrənilməsi, düz və dolay yolla təsir edən amillərin təhlil edilməsi və bu məlumatlara əsaslanaraq, günümüzə aid təkliflərin və inkişafın edilməsi.

İstifadə olunmuş tədqiqat metodları: Dissertasiya işinin yazılmasında, analiz, sintez və analoji metodlardan istifadə edilmişdir. Həmçinin ampirik tədqiqat metodlarından, xüsusilə müqayisəli analiz, yerli və xarici təcrübəni müqayisə etmək üçün istifadə olunmuşdur.

Tədqiqatın informasiya bazası: Tədqiqat zamanı metodoloji və informasiya bazasının öyrənilməsi prosesində vençur biznesin mahiyyətini, texnopark və biznes-inkubator sahələri üzrə xarici və yerli alimlərin və mütəxəssislərin tədqiqat işlərindən istifadə edilmişdir.

Tədqiqatın məhdudiyyətləri: Azərbaycan müəssisələrində vençur biznesi ilə əlaqəli statistik məlumatların, göstəricilərin demək olar ki, olmaması ilə bağlıdır, yeni ədəbiyyat azlıq təşkil edir.

Tədqiqatın nəticələri: Azərbaycanda innovasiiv vençur biznesini inkişaf etdirmək üçün geniş miqyaslı tədbirlər həyata keçirmək lazımdır. Əsas qanunvericilik bazasını təkmilləşdirmək, Milli İnnovasiya Sisteminin konsepsiyası, inkişaf proqramını işləyib hazırlamaq lazımdır.

Nəticələrin elmi-praktiki əhəmiyyəti: Tədqiqat zamanı əldə edilən nəticələr tədris vəsaitlərində, dövlət proqramı çərçivəsində qeyri-neft sektorunun inkişafında tətbiq oluna bilər.

Açar sözlər: startap, vençur, texnopark

СОКРАЩЕНИЯ:

А-БСАРК	Биржевая Система для Активно Растущих Компаний (Американская)
АГЭУ	Азербайджанский Государственный Экономический Университет
АНИ	Азербайджанские Научные Исследования
АР	Азербайджанская Республика
АТС	Автоматическая Телефонная Станция
Долл.	Доллар
ЕАБД	Европейская Ассоциация Биржевых Дилеров
Е-БСАРК	Биржевая Система для Активно Растущих Компаний (Европейская)
ЕАВК	Европейская Ассоциация Венчурного Капитала
ЗАО	Закрытое Акционерное Общество
ИИПТ	Институт Исследования Промышленных Технологий
ИКТ	Информационно-коммуникационные технологии
ИТ	Информационные технологии
К-БСАРК	Биржевая Система для Активно Растущих Компаний (Корейская)
КИМБ	Компания Инвестиции Малого Бизнеса
КСО	Корпоративная социальная ответственность
МИП	Малые инновационные предприятия
Млрд.	Миллиард
Млн.	Миллион
МСИТ	Министерство Связи и Информационных Технологий
МСЭ	Международный Союз Электросвязи
НИОКР	Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы
НИС	Национальная инновационная система
ООО	Общество с ограниченной ответственностью
ПВТ	Парк высоких технологий
СМСЭ	Совет Международного союза электросвязи
СТП	Сумгаитский Технологический Парк
стр./с.	Страница
СХПП	Сумгаитский Химический Промышленный Парк
США	Соединенные Штаты Америки
УДМБ	Управление по делам малого бизнеса
ХОГФ	Химическое осаждение из газовых фазы

СОДЕРЖАНИЕ

	ВВЕДЕНИЕ.....	7
I ГЛАВА.	ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА.....	11
	1.1. Сущность и содержание венчурного бизнеса.....	11
	1.2. Организационные формы венчурного бизнеса.....	16
	1.3. Направления государственной поддержки венчурного бизнеса.....	25
II ГЛАВА.	ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА	32
	2.1. Вопросы финансового обеспечения венчурных предприятий.....	32
	2.2. Институты финансирования венчурного бизнеса в зарубежных странах	36
	2.3. Ретроспективный анализ развития институтов венчурного бизнеса в Азербайджане.....	47
III ГЛАВА.	ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ	65
	3.1. Создание национальной инновационной системы и определение стратегических целей развития.....	65
	3.2. Максимизация инновационного фактора как условие устойчивого развития экономической системы Азербайджана.....	72
	ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ.....	78
	ИСПОЛЬЗОВАННАЯ ЛИТЕРАТУРА.....	81
	Список таблиц.....	84
	Список рисунков.....	84
	Список схем.....	84

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования: Модернизация азербайджанской экономики, итогом которой является увеличение темпов внедрения сверхтехнологичных товаров и услуг, кардинальное ускорение инновационных процессов, подразумевает составление действенной государственной инновационной системы, составной частью которой считается венчурный бизнес. Мировой опыт демонстрирует, что в рыночной экономике, основанной на знаниях, венчурный бизнес считается приоритетным направлением государственной политики, направленной на стимулирование инновационной активности, формирование финансового механизма, адекватного потребностям нынешнего становления компаний на основе инновационных технологий.

Опыт ведущих экономических стран, где уже давно одобрена система венчурного финансирования, свидетельством которого является эффективность по привлечению денежных средств в альтернативные сферы и, особенно, в венчурный бизнес.

Венчурный (рисковый) бизнес характеризуется тем, что он создается малыми фирмами, которые специализируются на исследованиях, разработках, производстве новой продукции. Стремление к заработку, четко и грамотно поставленная задача, давление со стороны рынка и конкуренции, жесткие дедлайны вынуждают разработчиков действовать быстро и продуктивно, ускоряют исследовательский процесс.

Во многих развитых странах, венчурный бизнес ассоциируется с новой формой развития экономики, возрождением бизнеса, поощрением коммерции со стороны государства, и т.д. Лишь по этим причинам развитые страны обеспечивают ускоренное и стабильное развитие венчурного бизнеса. Из всего этого, нужно серьезно отнестись к венчурному бизнесу и его перспективному развитию в Азербайджане.

В современном мире венчурный бизнес является социально –

экономическими средствами для общества. Созданием важных условий для развития венчурного бизнеса в Азербайджане, правительство сможет решить многие проблемы.

Венчурное финансирование в республике только формируется, в связи с этим венчурный бизнес имеет ряд проблем, которыми считаются отсутствие организационного, нормативно-правового и финансового обеспечения, недостаточное уделение должного внимания к теоретическим вопросам, связанные с особенностями венчурного капитала и его функционирования в условиях усовершенствования рыночной экономики. В этом и заключается актуальность темы данной диссертационной работы.

Степень разработанности и изученности проблемы: Теоретическую базу для исследования данной диссертации составили труды таких зарубежных ученых как, Лапин Н.И, Попов Е. В., Хватова Т.Ю, Новоселов М. В., Казанцева А.К. Среди отечественных исследователей вопросам венчурного финансирования посвящены труды А.Д. Гусейновой, Ханларзаде С.М. А.Б. Аббасова, В.О. Махмудовой, и др. Невзирая на то, что в научной разработке проблемы развития механизма венчурного финансирования достаточно рассмотрены, тем не менее, имеются неизученные важные аспекты в этой сфере, в связи, с чем данная тема является актуальной и значимой для современной экономической практики.

Цель и задачи исследования: Целью диссертационного исследования является определение системы мер, которые связаны с созданием механизма венчурного финансирования как высокоэффективного направления стимуляции инновационного обеспечения национальной экономики. Для достижения указанной цели были поставлены следующие задачи:

- ✓ раскрыть сущность и содержание венчурного бизнеса;
- ✓ исследовать организационные формы венчурного бизнеса;
- ✓ рассмотреть направления государственной поддержки венчурного бизнеса;

- ✓ проанализировать вопросы финансового обеспечения венчурных предприятий;
- ✓ рассмотреть зарубежный опыт венчурного финансирования и его применение в стране;
- ✓ выявить трудности, связанные с развитием венчурных предприятий в стране;
- ✓ проанализировать развитие институтов венчурного бизнеса в Азербайджане;
- ✓ показать влияние венчурных предприятий на экономическое развитие страны.

Объект и предмет исследования: Объектом исследования являются действующие в стране венчурные предприятия, технопарки, бизнес-инкубаторы.

Предметом исследования считается объединение экономических отношений, которые складываются в периоде венчурного финансирования.

Методы исследования: При написании данной диссертационной работы были использованы диалектический метод, также принципы структурного, системного и функционального подходов, единства субъективного и объективного, а также методы статистического анализа, синтеза и обобщения на теоретическом и эмпирическом уровне. Указанные методы были использованы в рамках системного подхода на различных этапах исследования.

Информационная база исследования: Информационной базой исследования послужили Указы Президента Азербайджанской Республики, государственные программы, материалы международных научных конференций, отчеты венчурных предприятий, а также материалы, предоставленные на сайте Министерства транспорта, связи и высоких технологий АР. В ходе проведения диссертационного исследования были изучены и проанализированы профессиональная зарубежная и отечественная литература, статьи, журналы, средства СМИ. С их помощью была раскрыта

суть и содержание венчурного бизнеса и выгоды ее использования в стране.

Ограничения исследования: В ходе исследования были проблемы с доступом к новой литературе, в подборе статистической информации и показателей в данной области.

Научно-практическая значимость выводов: диссертации заключается в том, что выявленные в процессе исследования рекомендации могут содействовать применению для совершенствования механизма венчурного инвестирования и активизации инновационных процессов.

Объём и структура диссертационной работы: Диссертационная работа состоит из введения, трех глав, восьми параграфов, заключения и списка использованной литературы из 39 наименований, включает 4 таблиц, 4 схем, 3 рисунков, представлена на 84 страницах.

І ГЛАВА. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА

1.1. Сущность и содержание венчурного бизнеса

В настоящее время особую актуальность приобретает венчурный бизнес, который содействует становлению и развитию сверттехнологичных компаний. Венчурный бизнес, является новым, динамично развивающимся направлением в экономике.

История венчурного бизнеса начинается с истории возникновения Кремниевой долины. История возникновения этой долины начинается с университета. В 30 – е годы XX века профессор Стэнфордского университета Фредерик Терман, который считался «отцом долины», призывал своих студентов создавать «учебные» предприятия, для того чтобы попрактиковать полученные знания. Одним из важных мотивов являлся приостановить систематическую миграцию лучших выпускников из слаборазвитой на то время Калифорнии, на восточное побережье.

Первый иницирующий импульс к началу промышленного развития Кремниевой долины дал в конце 1950-х годах профессор Стэнфордского университета Фредерик Терман. Внезапно для общества Терман предложил на неутилизованном участке земли, принадлежавшей указанной высшей школе, организовать промышленный «парк». Целью такого учреждения являлась: оказать необходимую помощь и предоставлять помещения тем, у кого имеется какие-нибудь научно-технические идеи и намерены довести их до реализации наукоемкого продукта. Инвестирование первого фонда рискованного капитала составляла всего 3 млн. долл. К удивлению акционеров на то время, вложивших указанные суммы в развитие немногих малых высокотехнологичных компаний, через четыре года прибыль составляла 90 млн. долл., что в 30 раз превышало инвестированный капитал.

Впервые в мире в начале 1970-х годов именно здесь, в промышленном парке был создан персональный компьютер компании «*Apple*» на основе

внедрения венчурного капитала, что впоследствии привело к стремительному росту венчурного финансирования из-за растущего спроса на компьютеры, а далее и на программное обеспечение.

В настоящие дни в Кремниевой долине, являющейся родиной венчурного бизнеса трудятся несколько миллионов высококвалифицированных профессионалов и сотни венчурных инвесторов. США – эта страна с высоким уровнем развития венчурного капитала, его важными сферами приложения считаются первоначальные периоды развития бизнеса (подготовительный и стартовый этапы), на долю которого приходится 39,2% рискованных инвестиций. Итогом разработок «венчуров» стали такие продукты, как шариковая авторучка, турбореактивный двигатель, целлофан, кинескоп, вертолет, застежка «молния», инсулин, ксерография, цветная фотосъемка, микропроцессор и многое другое. Направлением венчурного бизнеса в США венчурный бизнес является наиболее наукоемкие отрасли производство (программное обеспечение, компьютер, полупроводник, искусственный интеллект).

Что же касается, западной Европы ускоренное развитие венчурного бизнеса начинается с 1980-х годов. Европейская ассоциация венчурного капитала образовалась в 1983 г. Ее учредителями стали 43 члена, а два десятилетия позже она смогла объединить свыше 500 участников рискованного бизнеса, которыми являлись представители из более 30 стран. Европейская ассоциация биржевых дилеров была создана с ее участием, объединяющих биржевых дилеров, рискованных капиталистов, банки и другие инвестиционные институты, целью которого является создания механизмов поддержания экономического развития и нововведений в европейских странах. Европейская фондовая биржа была создана по ее инициативе для развивающихся молодых компаний, использующая систему автоматической котировки, электронные торги. По сведениям ЕАВК, в 1997—1998 гг. прослеживался бум формирования фондов для прямых вложений. К концу 90-х г. XX века 850 компаний регулировали фондами с общим капиталом более 100 млрд. евро.

Японский образец рискованного бизнеса имеет собственные особенности при сопоставлении с западной моделью. В случае если западная модель считается соединением производства и науки, то японская – соединением одного производства с другим. Если западная модель венчурного бизнеса действует на основе информации и материалов, полученных от вуза или научного центра, то японская модель в большинстве случаев получает информацию и материалы от крупных компаний.

Выдвигается ряд суждений различных авторов по этой тематике.

По мнению А.И. Попова венчурные фирмы - это рискованные предприятия в наукоемких отраслях экономики, специализирующиеся в областях научных исследований, инженерных разработок, создания и внедрения нововведений при отсутствии твердых, надежных гарантий прибыльности и окупаемости» (А.И. Попов, С.А. Иванов, Л.А. Миэринь 2009, с.116).

Н.И. Лапин определяет, венчурный бизнес как поисковое и поэтому более рискованное звено инновационной деятельности. Его первичной организационной структурой служит тандем: венчурный фонд - малая фирма». (Лапин Н.И. Указ. соч. 2008, С. 251).

По определению Н.И. Лапина индивидуальность венчурного бизнеса заключается в поиске новых идей и потому наиболее рискованное, в чем и заключается его особенность.

В XXI веке поиск чего-то нового, обновления и умения быстро адаптироваться к ситуации является важным эквивалентом.

А.В. Сорокин определил следующие принципы венчурного бизнеса:

- ✓ *целенаправленные систематизированные инновации начинаются, в основном, с изучения источников возможностей. Все эти источники обязаны анализироваться и учитываться;*
- ✓ *инновации требуют восприимчивости и концептуальности. Хорошие новаторы аналитическим методом выходят на такой тип инноваций, который больше нужен удовлетворения возникающих спросов;*
- ✓ *нововведения обязаны быть простыми, направленными, а также подчиняться выполнению единственной задачи. Усложненные инновации не срабатывают. Как обычно*

все новое всегда с огромным трудом пробивает себе путь, а если это новое еще имеет усложненный вид, то возникает огромная вероятность принятия неправильных решений, которые трудно будут поддаться исправлению;

✓ *эффективные инновации начинаются с малого и призваны решать только одну конкретную задачу, они могут быть предельно простыми. Следует нововедение начинать с малого, потому что на первоначальном этапе не нужны большие вложения людских и финансовых ресурсов. При этом надо внимание уделять на малый и ограниченный рынок, для того чтобы хватило достаточно времени на внесение и отладку оперативных изменений;*

✓ *целью нововедения является применения, а не обязательного создания «большого бизнеса». (Сорокин А.В. 2000, с. 61-62).*

Конец XX века и в XXI век в экономике, является периодом корпорации-гигантов. Они формировывали спрос на все инновации и, по существу, подстраивали экономику под собственные дела. Малым предприятиям не было под силу тяготиться с ними. Что привело к выходу в свет в развитых странах нового финансового инструмента. С ним новички могли на рынке устранить мировых гигантов, а экономика росла быстрее. Этим инструментом является венчурный бизнес.

Суть заключается в том, что широкомасштабные производства вследствие своей консерватизма и неуступчивости не выделяются подобающей мобильностью, а потому в конкурентном соперничестве за рынок нововведений их все решительнее обходят малые наукоемкие венчурные компании, которые специализируются на усвоении нововведений определенного рода и изготовлении нескольких изделий. В связи с специфическим смещением потребительского желания на новинки обнаруживается реальная опасность уменьшения объема торговли и прибыли крупных организаций, чего они естественно не желают. Такая опасность устраняется благодаря венчурным компаниям, служащих для крупного бизнеса индивидуальным «испытательным полигоном», где разрабатываются новые технология, техника и изделия, достоверно определяется степень их перспективности. Не так уж редкостны случаи, когда небольшая компания,

где работают три-четыре сотрудников, вырастает в компанию, которая имеет глобальное значение. Различают 3 типа венчурной организации:

- внутренние венчуры;
- корпоративные;
- самостоятельные.

Внутренние венчуры по сопоставлению более автономны. Образуются в составе крупноватых объединений (компаний). В свою очередь позволяет выбирать организации работы, направлений исследований, создании персонала инновационного предприятия. Внутренние венчуры, как правило, предполагают собой маленькие подразделения, образованные для подготовки и производства новых видов наукоемкой продукции и наделяемые значительной автономией в границах крупных корпораций. Ведут специальные службы, как, к примеру, отбор и финансирование предложений, которые поступают от служащих компании или независимых изобретателей. В случае поощрения проекта собственник идеи возглавляет внутренний «венчур», функционирующая при незначительном вмешивании со стороны руководства.

Корпоративные венчурные структуры нужны для расширения притока на предприятия свежих технологий и идей извне, что, несомненно, поможет ускорить ход модернизации и освежении продукции и в финальном итоге увеличить конкурентоспособность организаций на рынке.

Самостоятельные венчурные организации ориентированы на отбор и разработку совершенно новых инновационных решений, основанных на освоения искусных образцов и доведения итогов разработок до точки коммерциализации. Они имеют все шансы работать по собственной инициативе и по заказу. Многие из них формируются благодаря физическим лицам, тем не менее, при помощи кредитных организаций, юридических лиц и муниципальных органов. Самостоятельные венчурные бизнесы представляет собой малые, но очень продуктивные и гибкие бизнесы. «Самостоятельные венчуры» получили высшее расширение в наукоемких

секторах экономики, специализирующихся на проведении научных исследований и инженерных разработок.

Венчурный бизнес представляет собой особую организационную модель инновационной деятельности, которая имеет важное значение, как для усовершенствовании экономики государства в целом, так и для удовлетворении личных споров изобретателей новой техники, авторов изобретений и открытий, создателей инноваций.

1.2. Организационные формы венчурного бизнеса

Венчурная деятельность обладает весьма разнообразной организационной формой. Преобладающими среди них являются:

- ✓ специальные инвестиционные венчурные компании;
- ✓ малые инновационные предприятия;
- ✓ научно-исследовательские партнерства ;
- ✓ бизнес - инкубаторы;
- ✓ технопарки.

Среди огромного различия организационных форм венчурного бизнеса доминирующую роль играют *специальные инвестиционные венчурные компании*. Эти компании направлены только для финансирования венчурной деятельности.

Многие американские специалисты утверждают, что создание инвестиционных венчурных компаний, как партнерств соответствует в большей мере характеру деятельности инновационных предприятий. Источниками различных денежных фондов являются взносы банков, крупных корпораций, сбережений лиц с большими доходами, вкладов филантропических организаций, пенсионных отчислений, университетов и т.п. В большинстве случаев объем фонда меняется от 10 до 250 млн. долл., реализующихся в течение 8-10 лет, что означает инвестиция, носят длительный срок и не могут изыматься инвесторами вкладчиками ранее договоренных дат. Тем самым длительность вкладывания капиталов в

компаньонства совмещается с этапом развития новой компании и сроками возмещения венчурных затрат.

Полученные средства из различных источников, рисковые компании в основном вкладывают не более 1 % и превращаются в генеральных партнеров с правом на пользования, создаваемыми ими фондами, а в свою очередь вложения крупных внешних инвесторов составляют 99%, но, тем не менее, являются ограниченными партнерами без возможности пользования фондами. Основным партнером вступает венчурная компания, которая получает на текущий менеджмент 2 % годовых от подписного средства и 20 или более процентов от конечной выгоды. Начинатели при формировании венчурного бизнеса рискуют личным средством и карьерой и в итоге извлекают как бы своеобразный вид возмещения за менеджмент и риск. Хотя некоторые крупные ассоциированные участники подвергают на самом деле опасности лишь незначительную часть своего состояния, а в конечном итоге получают прибыль, в основном существенно превышающую обычную. Практика успешных венчурных фондов показывает, что необходимо грамотно выбирать стратегию политики по отношению к предприятию.

Другой организационной формой венчурного бизнеса являются *научно-исследовательские партнерства*. Своеобразная сторона рискового финансирования заключается в чрезвычайно широкой базе аккумуляции финансовых средств. Партнерами выступают коллективные фонды финансирования, происходит тогда, когда уже имеются опытные образцы и прототипы, но требуется еще усилия, чтобы довести их до широкой коммерциализации. А что касается профессиональных фондов, не всегда являются актуальными.

Рисковое финансирование имеет гибкую форму, доказательством является то, что в партнерства могут вступать безмерное количество участников, а в роли главного партнера выступает любая организация или лицо.

Прорыв в научно-исследовательском партнерстве начался 80-е годы XX

века, в тот период, когда министерства США подтвердило правила образования и деятельности научно-исследовательских партнерств и приступило к реализации специальной программы для помощи их развитию. Членства в финансовых партнерствах выгодно каждому вкладчику, так как позволяет экономить на налогах и сулит получение прибыли от деятельности финансируемых предприятий. Для финансируемых предприятий тоже выгодно использовать ресурсы партнерств, поскольку они в этом случае могут получить деньги "живьем", что уменьшает зависимость от выпуска акций и банковского кредита.

Зачастую сами инновационные предприятия, осваивающие производство новой технологии, становятся инициаторами создания и главными участниками научно-исследовательских партнерств. Финансовые фонды в свою очередь мобилизуют средства, необходимые для завершения внедренческой стадии. После успешной деятельности, основатели и сотрудники инновационных предприятий нередко сами становятся важным источником рискованных капиталовложений, приобретенные ими в венчурной деятельности средства используются на организацию новых предприятий, чаще всего тоже высокотехнологичных, но иногда и в сфере услуг, связи и т.д.

Благодаря тому, что перед научно-технической сферой открыты все элементы финансовой системы, такие как традиционные кредитные инструменты, венчурный капитал, программно-целевые субсидии и контракты и т.д., а также благодаря многообразию форм поддержки малого инновационного предпринимательства, особенно на ранних стадиях его становления; оно стало широко распространяться в развитых странах. В связи с тем, что инновационная деятельность, связанная с огромным предпринимательским риском, потребностью в минимальном временном лаге между принятием вердикта и его осуществлением, во многом обусловлена тем, что в инновационном секторе безграничное распространение получили малые компании. Примером может служить США, где, в сфере высоких технологий имеется огромное количество фирм

малого бизнеса. Несмотря на то, что 95 % всех расходов частного сектора на НИОКР производится в одной тысяче крупных корпораций, в расчете на одного занятого, результативность малых предприятий по инновациям в 2 раза выше, чем в крупных компаниях. Общеизвестно, что за весь послевоенный период благодаря малому предпринимательству появилось около 50 % всех промышленных изобретений в США. Заметно и то, что ученые в малых предприятиях проводят фундаментальные исследования более активно, чем их коллеги в крупных фирмах.

Американское правительство считает малый бизнес питательной почвой для роста производства и стабильности экономики, а крупные корпорации рассматривают эту сферу как объект разработки и испытания новых идей и быстрого приспособления производства к меняющимся условиям рынка. А также, малые инновационные предприятия являются основным объектом венчурного финансирования.

Следующей организационной формой венчурного бизнеса являются *бизнес-инкубаторы*, которые оказывают поддержку начинающим предпринимателям.

Бизнес-инкубаторы представляют собой один из инструментов содействия развитию экономики на местном уровне, поскольку оказывают эффективную поддержку вновь образованным и молодым предприятиям на начальной фазе их существования. Профиль бизнес-инкубаторов может быть весьма, различным. В зависимости от местных особенностей и поставленных целей акцент в большей мере может быть сделан на производство или на предоставление услуг (Ханларзаде С.М. 2012, стр.21).

В мировой практике бизнес-инкубаторы создаются университетами, частными организациями, крупными компаниями, органами власти. А их финансируемая основа образуется благодаря государственным субсидиям, альтернативным фондам, пожертвованиям, а также вложениям и платежам небольших компаний фирм за аренду зданий, оказанием различных услуг, расчетам благополучно работающих инновационных организаций,

использовавшихся «инкубаторов» ранее.

Специализированные организации, которые выступают в роли бизнес-инкубаторов, чаще встречаются под названием «инновационный центр», «центр бизнеса и технологии», «центр предпринимательства» и т.д. Особая их функция заключается в том, чтобы объединить в единое целое все факторы, гарантирующие появление и расширение инновационной компаний: талантливых людей, которые имеют разработки и идеи, необходимого для этого средств "ноу-хау" по развитию предпринимательского таланта, для того чтобы ускорить коммерческую реализацию инноваций, поощрять развитие новых организаций.

В связи с этим предоставляется огромный набор услуг: на преимущественных условиях аренда оборудования, помещений, телефонов, зданий, приборов, персональных компьютеров, канцелярских и почтовых услуг, копировальной техники, факсов; в основном, по сниженным ценам. Незаменимой поддержкой для молодых бизнесменов является оказание деятельности консультативно-экспертных услуг, относящихся к самым разнообразным видам их деятельности: план развития, финансовые проблемы, к которым относятся финансирование, страхования, налогообложения, получения кредитов и займов, контрактов и субсидий, выпуска акций и т.п. Консультативная и управленческая поддержка предоставляется на многочисленных уровнях. С одной стороны управляющие инкубаторами создают систему связей их потребителей (небольших организаций) с локальными организациями и бизнесом. А также от их имени ведутся переговоры с финансистами, юристами, коллегами по проблемам планирования, организации маркетинга и работ.

Менеджменты инкубаторов одобряют кооперацию и сотрудничество своих пользователей, услуг между локальными предпринимателями и с собой, поддерживают свои предприятия для получения доступа к федеральным и местным источникам финансирования.

Для новичков главным являются маркетинговые и управленческие

функции инкубаторов. С их помощью можно укрепить статус на рынке, преобразовать подготавливаемую к выпуску продукта. Административные услуги инкубаторов помогают приспособлению нарождающихся компаний к меняющимся рыночным условиям, в особенности, когда они только приступают налаживать производство.

Инкубаторство возглавляется директором, как правило, имеющий большой опыт работы в области профессионального маркетинга и менеджмента. Совет руководителей инкубатора создается также из опытных профессионалов, сумевших оказывать бесценные услуги новичкам в бизнесном секторе, в большинстве случаев на льготных условиях.

Многие из инкубаторов являются частными нерентабельными компаниями, оказываемые поддержку органами регионального развития целью, которого считается создания новых рабочих мест, экономического роста регионов и структурной их перестройки. Но постепенно все большее количество инкубаторов создается на базе частной предприимчивости с целью получения дохода. Эти инкубаторы в полной мере имеют налоговые льготы, а прибыли получают от продажи продукции благополучно функционирующих предприятий, помогающим им в стартовый период. В настоящее время инкубаторская деятельность университетов необыкновенно многообразна и активна, имеет специфическое отличие. Прежде всего, она направлена на увеличение возможностей осуществлении достижений вузовской науки при помощи формирования новых внедренческих предприятий, на привлечение преподавателей, студентов и аспирантов к коммерсантской деятельности, на практическое обучение ее навыкам. В многочисленных университетах инкубаторская работа осуществляется в форме программы, в выполнение которой привлекаются различные факультеты, их институты и научные центры, точнее говоря, она становится составляющей частью их функций.

Как показывает, мировая статистика инкубаторы представляют собой центр развития венчурной деятельности. Главная цель направлена на

обеспечение небольшим компаниям условий получения ими венчурного капитала. В основном этот этап довенчурного финансирования протекает 18 – 24 месяцев. Таким образом, благодаря инкубаторам доля выживаемости малых инновационных предприятий повысилась до 80 %, которая служит ключевым критерием их эффективности.

Такая форма венчурного бизнеса как *малые инновационные предприятия (МИП)* отличаются автономностью, условной независимостью, призваны решать задачи по системной перестройке производства и увеличения производительности показателей социально-экономического развития.

Важной особенностью, свойственной только малым инновационным предприятиям, являются разработка и осуществление всевозможных нововведений (управленческих, продуктовых, технологических, и т.д), увеличение производства и конкурентоспособности продукции, формирование обстановки инновационности в размере города, региона, отрасли, и государства в целом.

Такая важная особенность обязана быть предусмотрена при определении содержания небольшой инновационной организации.

Таким образом малые инновационные предприятия можно определить следующим образом – это сравнительно молодые хозяйствующие субъекты в мире рыночной экономики, охарактеризующиеся адаптивностью и независимостью, призванные реализовать задачи по совершенствованию изготовления, увеличению транснационального научно-технического сотрудничества и повышению престижа государства в мире на базе разработок и осуществлении инноваций (прежде всего принципиально новых) и формирования обстановки восприимчивости всевозможных нововведений.

Представляется, что наиболее жизнеспособными формами венчурного бизнеса являются *технологические парки (технопарк)*. Под технопарком понимается научно-производственный региональный комплекс, основная задача которого заключается в создании максимально успешной среды для развития небольших и средних наукоемких инновационных фирм -

потребителей.

Выделяют следующие основные пути создания технопарков:

- ✓ *сотрудники научных центров, стремясь к коммерциализации разработок выступают в качестве предпринимателей и основывают венчуры;*
- ✓ *малые наукоемкие фирмы создаются научно-техническим персоналом крупных компаний, оставляющих ее с целью открыть «собственное дело»;*
- ✓ *предприятия, стремящиеся воспользоваться льготами, предлагаемыми в рамках технологического парка, перебазируют туда свои филиалы*
(Ханларзаде С.М. 2012, стр.20)

Таким образом, значение технопарка довольно схожа со значением инкубатора в области инновационной деятельности. Указанные элементы инновационной инфраструктуры предполагают собой комплексы, которые предназначены для содействия развитию небольших инновационных фирм, создания успешной, поддерживающей среды их деятельности.

Услугами технопарков пользуются мелкие и средние инновационные компании, находящиеся на всевозможных стадиях платного освоения научных познаний, наукоемких технологий и ноу-хау.

В случае если технопарки предопределены для поддержки лишь инновационной деятельности, то тогда инкубаторы имеют все шансы сформирования и для нетехнологических, т.е. классических секторов экономики и видов деятельности (к примеру, искусства, сельскохозяйственной деятельности).

Следует отметить, что комплексы инкубаторов расположены, как обычно, в одном или нескольких строениях. В большинстве случаев, технопарки имеют участки земли, что они вправе сдавать в аренду потребителям компаниям под строительство офисов, а также и других производственных помещений.

Обобщая вышеизложенное необходимо отметить, что:

- ✓ Важной частью развития венчурной инновационной деятельности считается необходимость венчурного финансирования и существование разнообразных организационных форм венчурной деятельности.

- ✓ Венчурное финансирование, в отличие от других видов финансирования, носит долгосрочный характер, где его инвестиции сопряжены с высоким риском. Рисковый инвестор не должен рассчитывать на моментальную прибыль и дивиденды, но предполагает получение солидного вознаграждения при благоприятной реализации проекта в период выхода из бизнеса.
- ✓ Венчурный бизнес финансируется за счет средств крупных коммерческих банков, страховых компаний, пенсионных фондов, промышленных предприятий, а также из средств частных лиц, называемых бизнес-ангелами. Их соотношение все время меняется в зависимости от законодательной и налоговой политики, организуемой государством.
- ✓ Финансирование венчурного проекта соответствует процессам жизненного цикла инновации. Наибольший риск венчурного инвестора имеется на начальных этапах финансирования проекта.
- ✓ Венчурные предприятия, тесно совмещают свою деятельность с этапом становления и развития малых инновационных предприятий, выполняют не только ссудные, а также управленческие, консультационно-экспертные, маркетинговые и иные операции.
- ✓ Венчурный бизнес имеет разнообразные организационные формы, важными, из которых являются специальные инвестиционные венчурные компании, малые инновационные предприятия, научно-исследовательские партнерства и инкубаторы. Все они занимаются инновационной деятельностью и способствуют развитию инфраструктуры венчурного бизнеса.

Особенность венчурной деятельности заключается в том, что этот вид деятельности стимулирует соперничество, подталкивая крупные компании к инновационной активности.

1.3. Направления государственной поддержки венчурного бизнеса

При создании новой экономической системы, необходимо уделять должное внимание развитию инновационной сферы. Важнейшей задачей является построение благополучного отношения между государством и венчурным бизнесом. Следует отметить, что при сравнении опыта таких стран как Западная Европа, Япония и Америка мы можем сказать, что в нашей стране идет процесс формирования инновационной экономики.

Следует отметить, что в нашей стране инновационная сфера находится на уровне становления, государственная политика в этой сфере является составной частью социально-экономической политики нашей страны, целью которой считается формирование организационных, социально-экономических и правовых условий, обеспечивающих рост конкурентоспособности и технологического уровня производства. В качестве примера можно привести Стратегическую дорожную карту 2020 -2025 год, принятую в 2016 году. В этом документе указывается, что экономика Азербайджана должна быть ориентирована на инновационную дорогу развития. В свою очередь это обеспечит выход инновационной продуктов на внутренние и внешние рынки, замещение привозимых продуктов на внутреннем рынке и переход промышленного производства в процесс устойчивого экономического роста. Такой путь развития использовали такие страны как Россия, Китай и Турция.

Основными направлениями экономической политики в сфере венчурного бизнеса являются:

- ✓ разработка и развитие нормативно-правового оснащения инновационной деятельности и конструкция ее стимулирования;
- ✓ разработка стратегии государства, направленной на развитие экономики страны путем инноваций;
- ✓ обеспечение скоординированной деятельности, научных и хозяйственных организаций, государственных органов направленной на инновационную дорогу развития.

А также не стоит оставлять в тени развитие инновационных структур разнообразных форм собственности, помощь малому инновационному предпринимательству, выделение приоритетных путей в инновационной сфере отраслевого, государственного и регионального уровней, основанная на долгосрочную перспективу, поощрение развития фундаментальных исследований в сфере техники и науки, поддержка функционированию и развитию новой инновационной инфраструктуры и т.д.

Невозможно добиться реального успеха в инновационной сфере без поддержки государства и привлечения инвесторов, конкурсного размещения бюджетных капиталов для осуществления инновационных проектов; установления преимущественного налогообложения субъектов инновационного функционирования; развития системы рискованного инвестирования в научно-технической отрасли; увеличения рынков сбыта местных товаров (услуг и работ); защиты прав интеллектуальной собственности исследователей, повышения престижности научного труда и создания благоприятной условий жизни и труда специалистов и ученых.

На современном этапе в экономической политике Азербайджана важнейшей задачей считается распознавание приоритетов развития инновационной и научно-технической сфер, которая оказывают влияние на увеличение качества производства и конкурентоспособности продукции. После этого необходимо уточнить конкретные экономические и организационные механизмы развития определенных первоочередных направлений и предоставления благоприятных экономических, правовых и финансовых условий для реализации инновационной деятельности.

Однако нужно отметить тот факт, что существуют определенные и довольно немалые разработки в данной области. Примером может служить, реализации научно-технических разработок в инновационную продукцию, привлекательных для инвесторов, производителя и потребителя, и завершая их освоение в производстве. В связи с этим разрабатываются проекты создания сети бизнес-инкубаторов, технопарков, инновационно-

технических центров в тех частях Азербайджана, где есть инфраструктура, которая обеспечивает активизацию инновационного процесса.

Главными доступными направлениями осуществления государственной политики в инновационной области являются развитие и улучшение нормативно-правовой базы. За годы независимости в стране принят несколько нормативно-правовых актов, которые регламентируют вопросы инновационной деятельности, организации научно-технической и ее финансового обеспечения. К примеру, законы «Об авторских правах», «О патенте», «О науке», «О товарных знаках и географических показателях», «О стандартизации», указы Президента АР «О промышленных городках», «О создании особых экономических зон» и др. А также по инновационному развитию, утверждено ряд программ других отраслях промышленности.

Стоит отметить, что была принята «Национальная стратегия по развитию науки в Азербайджане 2009—2015 годы», а также Государственная программа по ее воплощению, которая была направлена на увеличение роли науки в усовершенствовании системы управления в области техники и науки, развитии экономики страны, модернизации научно-технической инфраструктуры, интеграции науки, производства и образования, а также увеличение качества инновационной политики и научных исследований.

В концепции развития «Азербайджан - 2020: взгляд в будущее» принятый 2012 году, были отмечены такие направления как усовершенствование структуры экономики, развитие нефтегазового сектора, а также поддержка научного потенциала и инновационной деятельности.

Принимая во внимание, что к исчерпаемым природным богатствам относятся углеводородные ресурсы, и для предотвращения «голландского синдрома» правительство уделяет внимание на развитие нефтегазового сектора в экономике. Практика показывает, что на сегодняшний день самые высокие показатели темпов роста среди нефтегазовых отраслей демонстрирует сектор ИКТ. В связи с этим Президент АР Ильхам Алиев детерминировал сектор ИКТ, как самый важный после нефтегазового сектора экономики.

В 2012 году была принята «Государственная программа по развитию связи и информационных технологий в АР», утвержденной Президентом Ильхамом Алиевым. В этом документе отмечается, что главной миссией отрасли ИКТ считается выполнение задач государственной стратегии в данной области, оснащение перехода к информационному обществу, строение конкурентоспособной экономики, базирующая на знаниях, с помощью использования информационно-коммуникационных технологий.

Государственная программа по развитию связи и информационных технологий предусматривает развитие следующих направлений:

1. телекоммуникационной и почтовой услуг и инфраструктуры;
2. информационного общества;
3. информационно-коммуникационных технологий и их внедрение, а также развитие электронных услуг в локальных и государственных органах самоуправления;
4. конкурентоспособного и экспортного потенциала ИКТ.

Стоит отметить, что в течении последних лет в области связи и информационных технологий реализованы ряд проектов. Одним из реализованных проектов является полное завершение электронизации телекоммуникационной сети регионов, где в конечном итоге в самых отдаленных жилых частях Азербайджана установлены и сданы в использовании современные электронные АТС (таб.1,2).

Следующим завершённым проектом является строительство и сдача в эксплуатацию волоконно-оптической магистрали Сиязань – Девечи – Губа - Самух. Назначение магистрали заключается в повышении устойчивости структуры межнациональной связи Азербайджана и увеличение пропускной возможности оптической сети страны.

Также следует указать на успешное завершение проекта «Развитие финансовых услуг в стране», который был реализован при помощи Всемирного банка, в итоге в почтовых отделениях республики стали предоставляться новые банковско-финансовые услуги.

Таблица 1: Современные электронные АТС (общее количество номеров)

	2014	2015	2016	2017
По стране	1 844 274	1 854 507	1 875 561	1 881 881
Баку (вкл. поселки)	963 569	935 402	936 797	944 990
Апшерон	133 030	135 062	147 570	147 396
Гянджа – Газах	176 463	199 395	199 794	199 790
Шеки – Загатала	84 710	89 478	90 118	89 424
Ленкорань	96 768	98 132	98 721	99 510
Губа-Хачмаз	51 467	52 755	52 634	56 288
Аран	197 134	200 190	199 478	200 090
Нагорный Карабах	13 956	15 624	15 344	16 496
Горный Ширван	38 721	38 813	38 913	38 853
Нахчыванская Автономная Республика	88 456	89 656	96 192	89 044

Источник: Государственный комитет статистики Азербайджана

<https://www.stat.gov.az/source/communication/> (25.10.2018)

Таблица 2: Число мобильных абонентов в стране (на 1000 абонентов)

	2013	2014	2015	2016	2017
По стране	9 720,6	10 101,9	10 697,3	10 189,0	10 127,0
Баку (вкл. поселки)	3 954,9	4 089,2	4 221,3	4 450,5	4 422,9
Апшерон	1 208,6	1 228,1	1 308,0	1 068,4	1 062,0
Гянджа – Газах	946,3	1 003,6	1 087,7	984,5	978,6
Шеки – Загатала	375,2	408,5	453,1	371,7	369,5
Ленкорань	523,5	554,4	597,6	564,4	561,1
Губа-Хачмаз	300,4	313,5	357,4	329,8	327,8
Аран	1 545,3	1 608,0	1 737,2	1 527,2	1 518,1
Нагорный Карабах	231,1	234,6	246,4	232,9	231,5
Горный Ширван	195,2	207,0	218,4	199,1	197,8
Нахчыванская Автономная Республика	440,1	455,0	470,2	460,5	457,7

Источник: Государственный комитет статистики Азербайджана

<https://www.stat.gov.az/source/communication/> (25.10.2018)

В 2010 г. в городах таких, как Баку, Гянджа, Сумгаит, Апшеронский полуостров, и в том числе Лерикский район и прилегающих территориях стартовала трансляция цифрового телевидения, результатом которого является 50% территории страны охваченный возможностью цифрового

телевещания. В рамках работ по созданию электронной подписи, была сделана необходимая инфраструктура. При поддержке Фонда Гейдара Алиева совместно с МСИТ в Гяндже и Нахчыване были созданы региональные центры информационных технологий для инвалидов и слепых.

В 2010 г. в соответствии с «Госпрограммой по информатизации системы образования 2008-2012 гг» стартовал новый проект «Народный компьютер», в рамках которого свыше 10.000 преподавателей средних школ и вузов, школьников и студентов смогли на льготных условиях приобрести компьютеры, снабженные лицензионным программным обеспечением.

В итоге выполненных работ количество компьютеров на каждые 100 человек в Азербайджане достигло 14, пользователей интернета - 45, пользователей широкополосного доступа в сеть - 12. Но, несмотря на это не останавливаются на достигнутом результате, а продолжается осуществления Госпрограммы «Электронный Азербайджан», основанная на автоматизации всей совокупности управленческих процессов в рамках республики и служит увеличению продуктивности государственного управления и уменьшению издержек. Так итогом использования электронного документооборота позволяет обеспечить сокращение трудозатрат и времени на подготовку и обработку документов, повышает степень дисциплины в вопросах исполнения и упрощает механизм ее контроля, принятие управленческих решений, обеспечивает оперативность предоставления услуг населению, ускоряет взаимодействие с подведомственными и другими компаниями. Любая стагнация приводит к деградации.

Безусловно, правительство принимая все это во внимание, продолжает работу по повышению качества законодательных положений по управлению инновационной деятельности в Азербайджане, обеспечению благополучных финансовых и экономических условий для стимуляции инновационной деятельности, утилизацию и совершенствованию производственно-технологической возможности потенциала для перехода на более качественные технологии. Сюда же входит и этапы по обеспечению

дальнейшей приоритетности поддержки государства в наукоемких технологиях и созданию благополучных условий для научных коллективов и ученых, способных обеспечить огромное освоение наукоемких производств и прогрессивных технологий. Основной задачей является формирование благоприятных условий для инновационного прогресса в регионах Азербайджана и использование опытов ведущих стран, таких как США, Япония, некоторые страны западной Европы и Китай по формированию и совершенствованию инновационной инфраструктуры, которая обеспечивает коммерциализацию итогов опытно-конструкторских и научно-исследовательских работ, но стоит употреблять под свой вкус.

II ГЛАВА. ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА

2.1. Вопросы финансового обеспечения венчурных предприятий

Венчурное финансирование как акционерный капитал, оказываемый профессиональными фирмами, инвестируемые с одновременным регулированием в демонстрирующие большой потенциал роста частные компания в их первоначальном развитии, увеличении и трансформациях.

В венчурном бизнесе компании классифицируют следующим способом:

- ✓ **Seed** – определяется, как бизнес-идея или проект, нуждающаяся в финансировании для проведения добавочных исследований либо перед выпуском на рынок создания пилотных моделей продукции.
- ✓ **Start up** – эта компания, которая образовалась недавно и не имеет длительной рыночной истории. Необходимостью финансирования данных компаний является проведение научно-исследовательских разработок и начала реализации.
- ✓ **Early stage** – компании, у которых есть готовый продукт и находящийся на самой базисной стадии ее коммерческой реализации.
- ✓ **Expansion** – это компании, требующие дополнительные вклады для финансирования своей работы. Инвестиции могут потребоваться для увеличения объемов производства, сбыта, реализации дополнительных маркетинговых исследований, повышения оборотных средств либо уставного капитала.

Венчурное финансирование является современной разновидностью учредительства, в котором создаются и развиваются перспективные фирмы, компании с целью быстрого преумножения изначального вложения (учредительского вклада в уставный капитал) и дальнейшей его продажи по рыночной цене. Инвестиции рискованного капитала сопряжены с длинными сроками, участием в управлении организации, элементами риска и с прибылями в большей степени в виде прироста капитала, нежели в форме

дивидендов.

Главными характеристиками венчурного капитала считаются следующие:

- ✓ долговременность – от 3 до 7 лет;
- ✓ способность быстро увеличить собственную рыночную стоимость благодаря разработке и внедрению нововведений или перепроектированию бизнес-процессов;
- ✓ оказание консультаций и поддержки, основываясь на контакты и опыт венчурных капиталистов, экспертизу, управляющие осуществляют контроль над инвестициями при помощи сотрудничества с командой руководящих инвестируемой компании, что повышает ценность инвестиций;
- ✓ выручки от вкладываний капитала в огромной степени имеют вид прироста ценности капитала в конечном периоде инвестиций.

Важной отличительной чертой рискового от банковского финансирования считается:

Венчурное финансирование не рассматривается без принципа «одобренного риска» (т.е. инвесторы заранее соглашаются с вероятностью потери средств при невезении финансируемого предприятия в обмен на высокую норму прибыли при ее успехе).

В венчурном финансировании предполагается долгосрочное инвестирование капитала, где вкладчику приходится ждать примерно от 3 до 5 лет, для того чтобы быть убежденным в перспективности проекта, а от 5 до 10 лет, для того чтобы заполучить доход на вложенный капитал.

Венчурное финансирование упоминается в уставном капитале, в форме паевого взноса, а не как кредита. В отличие от стратегического партнера, венчурный предприниматель, не ставит цель иметь контрольный пакет акций компании. Скорее всего, это пакет акций составляет порядка 25–40 %. Высшая степень личной заинтересованности вкладчиков в успешной продвижении молодой компании является еще одной важной чертой венчурного

финансирования. Это определяется тем, что высокая рискованность проекта, в связи с этим венчурные инвесторы в большинстве случаев не ограничиваются только предоставлением средств, а также оказывают различные управленческие, консультационные и другие виды услуг.

Источниками венчурного финансирования считаются:

- ✓ капитал учредителей инновационной компании и его деловых компаньонов;
- ✓ ресурсы посторонних специализированных (венчурных) кредиторов и инвесторов.

Главными участниками в формировании рискованных фондов на международных рынках, считаются: банки, государственные структуры, некоммерческие фонды, пенсионные фонды, частные лица, страховые компании, промышленные корпорации.

В основном объектами рискованного инвестирования являются малые и средние фирмы. На практике, нередко встречается комбинированный вид рискованного инвестирования, где в акционерный капитал вкладывается определенная доля средств, а другая часть предоставляется в виде инвестиционного кредита.

В большинстве случаев, целью венчурного инвестора является не получение контрольного пакета акций организации, так как, будучи владельцем компании, он более заинтересован в продуктивном использовании рискованного капитала для развития компании и в повышении ее рыночной стоимости.

Изучая механизм венчурного инвестирования, стоит выделить трех основных субъектов процесса рискованного инвестирования:

- ✓ институциональный вкладчик (источник финансирования);
- ✓ предпринимательская компания, получающая и использующая средство;
- ✓ агентство или агент, который находится между этими двумя индивидами, которые определяют, сортируют, осуществляют сделки и соответствующий контроль и мониторинг и привлекают добавочные

средства.

Для того, чтобы венчурные фирмы смогли получить средства, проводится SWOT – анализ их деятельности, на основе чего принимается решение о выдаче денежных средств (таб. 3).

Таблица 3: Национальная ассоциация бизнес-ангелов (SWOT – анализ)

Сильные стороны	Слабые стороны
Объем финансирования и его продолжительность не имеют строгих ограничений. Финансирование предоставляется, в том числе стартапам, деятельность которых не соответствует приоритетным направлениям инвестирования институтов развития.	Стартап должен обладать высоким потенциалом: сроком окупаемости до 7 лет, возможностью масштабирования.
Возможности	Угрозы
Получение менторской поддержки от опытного инвестора, интеграция в инновационное сообщество.	Угроза потери контроля над компанией, поскольку финансирование предоставляется на условиях встречной передачи миноритарного пакета акций.

Источник: Родин Е., Российское предпринимательство №5 (251), 2014

Система финансирования инвестиций в венчурный бизнес за прошлые годы существенно изменилась. Многие инновационные предприятия сохраняют статус правительственных лишь потому, что в лице их учредителей выступают правительственные предприятия. Постоянно сокращается государственное финансирование этих предприятий. Соответственно, возрастает значимость других источников обеспечения инвестиций. Главным источником финансовых ресурсов являются средства от продажи готового продукта, изготовленной специально по заказу остальных организаций и предприятий. В поддержке венчурных бизнесов важнейшую роль играют средства финансовых и коммерческих структур.

Увеличивается поддержка венчурного бизнеса благодаря грантам и средствам зарубежных и местных благотворительных фондов. Если инновационные предприятия сами по себе могут усовершенствоваться в той или иной форме за счет личных средств и при помощи частного сектора, то формирование инфраструктурных учреждений поддержки венчурного бизнеса требует правительственного инвестирования. Заинтересованность частных компаний в техническом развитии оказывает на инфраструктуру поддержки венчурного бизнеса лишь косвенное влияние. Оно может проявляться в ощутимой мере только после образования такой инфраструктуры.

2.2. Институты финансирования венчурного бизнеса в зарубежных странах

В каждой стране сформировалась своя модель венчурного механизма. Для глубокого изучения финансирования и развития венчурного бизнеса стране, необходимо изучать и применить зарубежный опыт в этой сфере.

США. Венчурное инвестирование в этой стране появилась *сразу же после Второй мировой войны, т.е. в 1945 году.* В 1946 году сформировалась первая публично торгующая компания АНИ, специализирована на портфельном инвестировании. А в 1958 г. Конгресс, среагировал на исследования Федерального резервного банка, показывающего недостаток активов для новых компаний. Был издан указ о создании инвестиционной компании малого бизнеса.

КИМБ – частные корпорации, лицензированные УМБ в целях обеспечения новых компаний венчурным капиталом. В связи с высокой предпринимательской культуры, Штаты имеют наиболее успешную индустрию венчурного капитала, что позволяет менеджерам брать на себя ответственность в компаниях за счет передачи им в собственность части акций последних. По сравнению с европейскими и азиатскими

странами, США имеет хорошо развитые и ликвидные рынки ценных бумаг, что является очень важным для индустрии венчурного капитала. Рисковые инвесторы и индивидуальные предприниматели должны иметь механизм выхода на венчурный рынок. В США существует от выхода на институциональное финансирование, гибкий трудовой рынок, который позволяет компаниям нанимать и увольнять рабочих более легко, чем других странах. Необходимо отметить, что имеющиеся механизмы влияния на венчурный бизнес имеют особое значение. К этим механизмам относятся:

- ✓ закон «о банкротстве», запрещающий потерпевшим неудачу предпринимателям основывать другую компанию;
- ✓ налоговая система, разрешающая предпринимателям сохранять более высокий процент от прибыли;
- ✓ сильная интеллектуальная защита прав собственности;
- ✓ лучшие международные деловые школы.

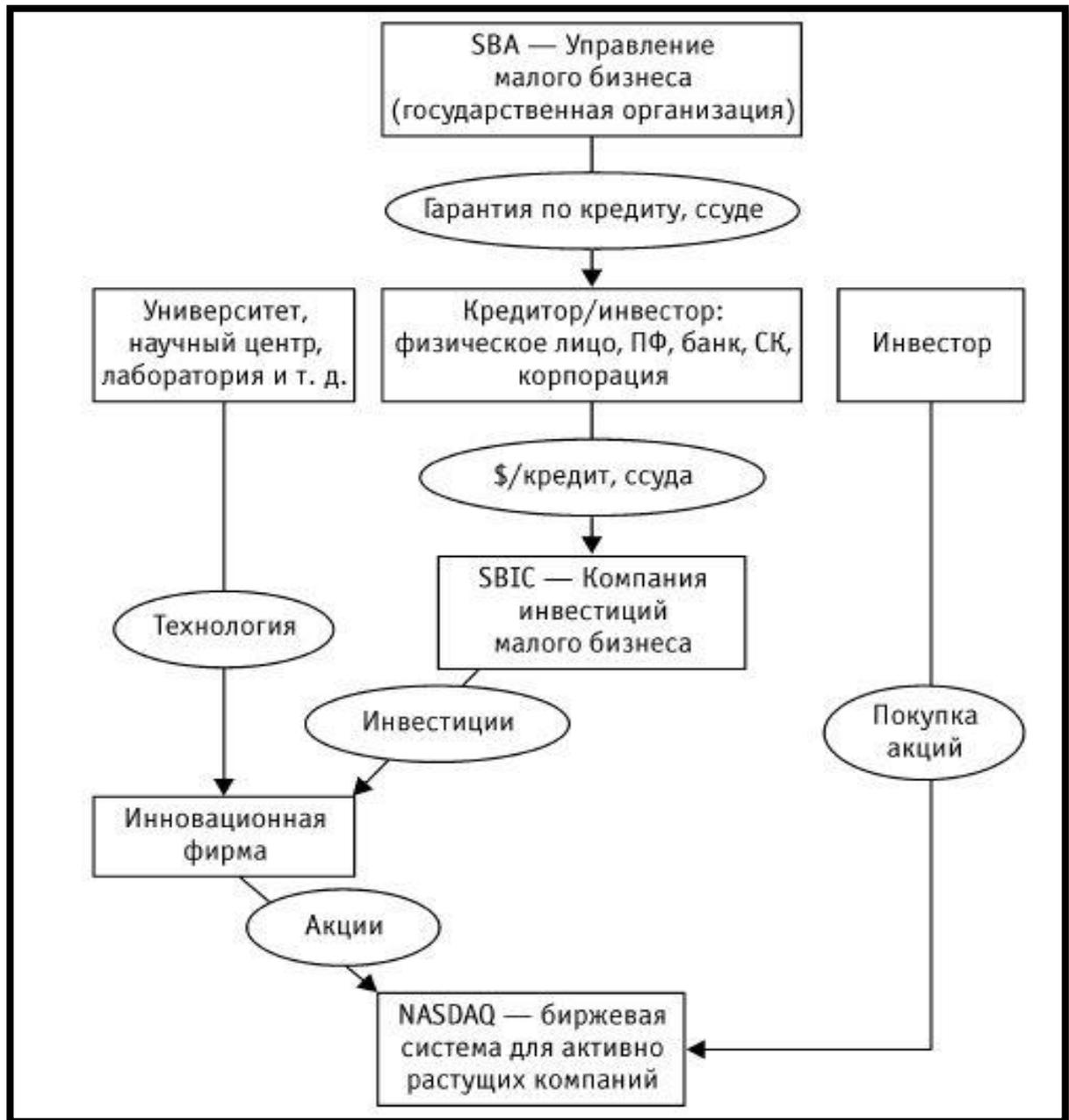
Предприниматели в Штатах имеют тесные связи между университетами, правительственными лабораториями и частными компаниями, что является положительным моментом в их деятельности (схема 1).

ЕВРОПА. До 1980-х годов в Европе венчурный капитал не был известен. В отличие от США здесь не существует разделения на фонды прямых инвестиций и лично венчурные фонды. На данный момент европейский рискованный бизнес в большей мере, чем американский, направлен на реальную поддержку, а также развитие малых и средних бизнесов, в особенности на стадии расширения. Американский опыт европейцы во многом копируют. В 1983 г. образовалась ЕАВК, которая стала общей инициативой Европейской комиссии и представителей венчурной индустрии.

Деятельность Ассоциации ориентирована на формирование в Европе хороших условий для совершенствования венчурного бизнеса. Главными стратегическими задачами, считаются привлечение внимания институциональных инвесторов к принятию участия в венчурном

инвестировании, в котором представлены интересы своих членов и иных участников рискованной индустрии в европейских структурах, выработка доступных и продуктивных механизмов и стратегий выхода венчурного капитала.

Схема 1: Модель венчурного инновационного бизнеса в США



Источник: из статьи М. В. Новоселов, А. А. Люлякин, Е. В. Попов «Зарубежные модели венчурного инновационного проектирования, 2005, стр.2

ЕАБД - объединение венчурных капиталистов, биржевых дилеров, инвестиционных банков и иных инвестиционных институтов, для создания

механизмов поддержки экономического развития и инноваций в Европе. ЕАБД была создана при поддержке ЕАВК. Одной из первых инициатив ЕАБД стало для активно растущих новых компаний формирование европейской фондовой биржи — Системы автоматической котировки Европейской ассоциации биржевых дилеров (Е-БСАРК). Структура и принципы функционирования (Е-БСАРК) являются копией американской структуры — (А-БСАРК).

Главными инвесторами являются страховые компании, пенсионные фонды, крупные промышленные корпорации, банки. Процент участия индивидуальных вкладчиков (бизнес ангелов) составляет не более 2%.

Европейские венчурные фонды размещают вложения практически во все сектора экономики.

Европейцы стремятся перемещать листинги в первичные рынки как можно скорее (в отличие от Соединенных Штатов, где многие большие компании, например Cisco, Dell, Intel и Microsoft, сохранили листинг в А-БСАРК).

В отличие от американских, европейские институциональные инвесторы менее привержены к вложениям в активы с маленькой капитализацией, которые понижают ликвидность рынков мелких компаний. Хотя, некоторые европейские венчурные компании внесены в список А-БСАРК, такие международные предложения составляют небольшой процент от европейских малых компаний.

По вышеуказанным причинам компания с венчурным капиталом в Европе намного более вероятно будет приобретена другой компанией, нежели чем множеством инвесторов на бирже (популярный механизм выхода в США и Японии).

ФИНЛЯНДИЯ. 80 – е годы XX века в Финляндии был период экономического кризиса. Правительство сделало акцент на формирование новых отраслей промышленности, активную поддержку, инновационных фирм, деятельность которых ориентирована на высокотехнологичные

отрасли производства.

Этот путь способствовал возникновению инфраструктуры поддержки малых инновационных фирм. Результатами данной инфраструктуры стали технологические центры, одним из которых является технологический центр «Хермиа» в Тампере. Задачей центра является отбор предпринимательских идей.

Оцениваются потребности и емкость рынка, характер, новизна и конкурентоспособность технологии, а также имеющиеся ресурсы (финансовые, материальные, человеческие). Если предпринимательская идея считается перспективной, то начинается процесс ее реализации.

Для осуществления в жизнь идеи ее автору оказываются «инновационные услуги», помощь в создании новой компании, кооперация с уже существующей (совместное предприятие), лицензионное соглашение. По окончании данного этапа наступает момент принятия решения о способе реализации проекта, который принимает владелец идеи.

Следующим этапом является развитие бизнеса, включающий инкубирование новой компании, тренинг предпринимателей, консультационные услуги, финансовые рекомендации (поиск источников финансирования), установление контактов, разработку проектов для представления их внешним инвесторам.

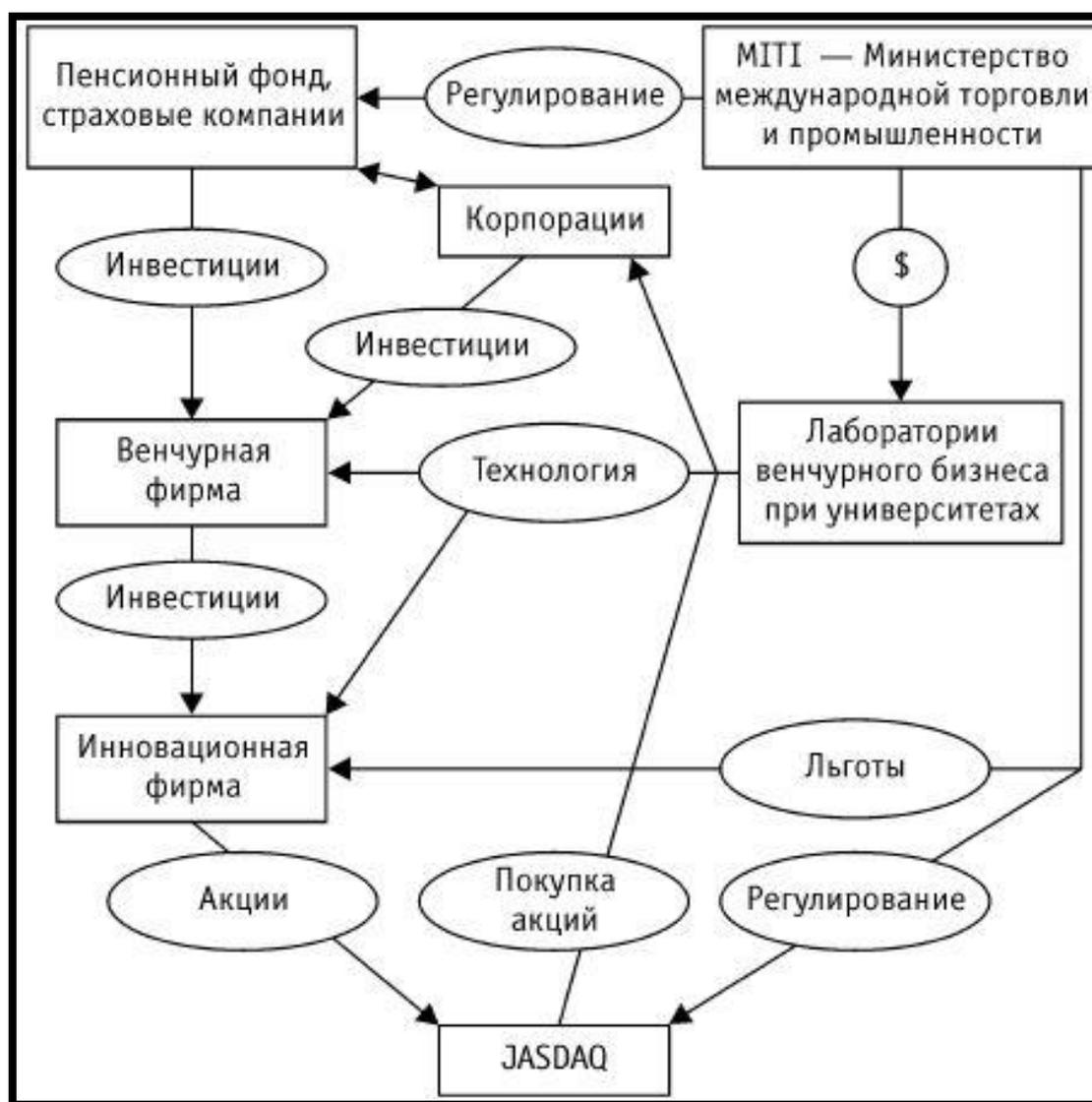
Длительность инкубации продолжается до момента, когда компания способна финансировать свою деятельность самостоятельно .

В Финляндии действует гибридная программа SITRA, которая напрямую финансирует инновационные фирмы и инвестиции капиталов в региональные фонды для помощи технологическим предприятиям. Принцип финансирования SITRA заключается не по принципу гранта, а обычным венчурным методом — в обмен на часть акций от 15 до 40% и на суммы от 200 тыс. до 2 млн евро. SITRA является независимым государственным фондом под покровительством парламента и управляется как фонд, а не иначе, как правительственное агентство.

ЯПОНИЯ. По сравнению с американцами, азиатские венчурные инвесторы предпочитают вкладывать капитал в зрелые компании.

Самыми масштабными источниками венчурного капитала являются: корпорации (46%), банки (30%) и страховые компании (10%) (схема 2).

Схема 2: Модель венчурного инновационного бизнеса в Японии



Источник: из статьи М. В. Новоселов, А. А. Люлякин, Е. В. Попов «Зарубежные модели венчурного инновационного проектирования, 2005, стр.5

Многие из японских венчурных фондов являются филиалами больших корпораций. К примеру, в 1996 г. Toyota Motor Corporation создала один из самых больших венчурных фондов Японии (почти \$400 миллионов) для финансирования компаний внутри и вне Toyota.

Несмотря на то, что Япония имеет самый большой рынок венчурного капитала в Азии, но индустрия венчурного капитала не развилась в Японии, как в США по многочисленным причинам:

1. Министерство финансов Японии долгое время поддерживало жесткое управления финансовых рынков, что препятствовала японским предпринимателем в получении венчурного капитала и запрещала японским пенсионным фондам инвестировать в венчурные компании.
2. Немногие предприниматели могут позволить себе предоставлять дорогостоящую недвижимость в Японии, получение займов является сложной задачей в Японии, потому, что банк, предоставляющий ссуды, в основном, принимает права собственности на землю как имущественный залог.
3. Японская налоговая система, которые могут достигать 50% с дохода.
4. Для японской культуры венчурное инвестирование.

Японский спад и неустойчивость финансовой системы привели к несостоятельности многих предприятий, созданных на венчурном капитале.

ИЗРАИЛЬ. Программа Yozma в 1992 г. стала толчком в развитии венчурного инвестирования в Израиле. Она была сформирована под руководством Министерства промышленности и торговли Израиля в лице Главного научного управления .

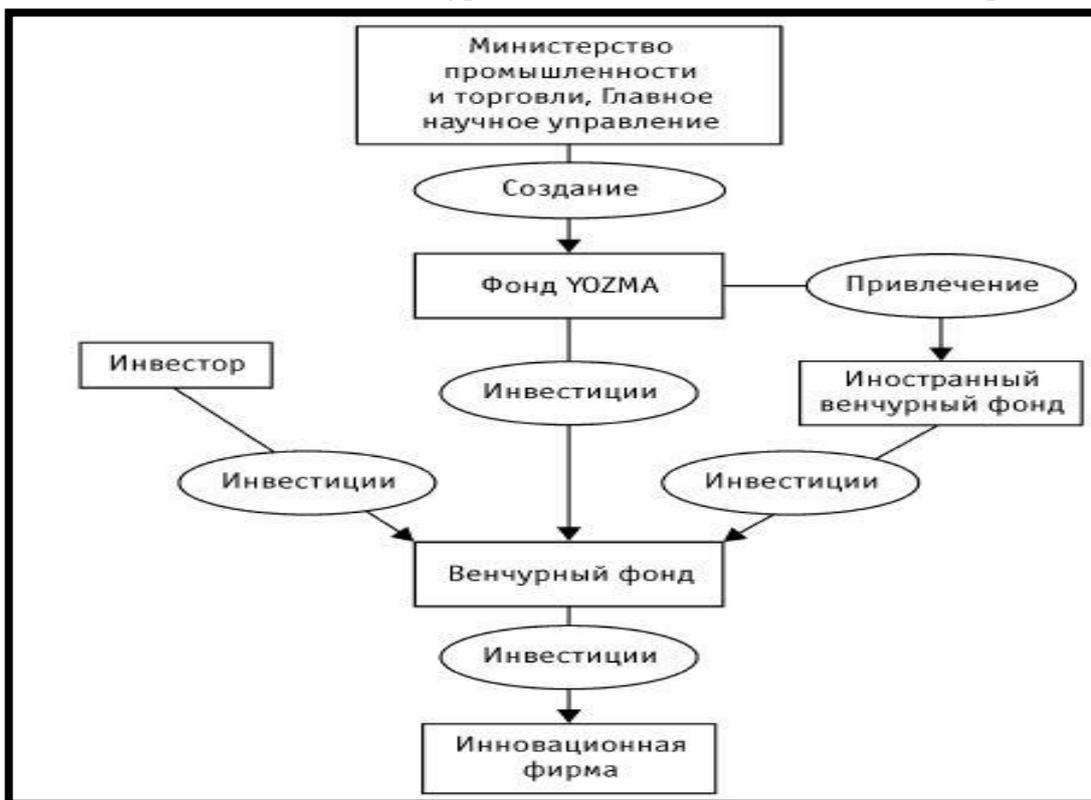
Фонд программы использовался для капитализации десяти иных рискованных фондов, каждый с состоянием в 20 млн. долларов. Предъявляемое требование к фондам: наличия одного израильского, европейского или американского компаньона со стажем и репутацией. В обмен на это из фондов Yozma, фонду платили 8 млн. долларов (остаток в размере 12 млн. партнеры обязаны были представить совместно), если в случае неудачи фонда они не обязаны были вернуть. А при условии успеха партнеры имели возможность выкупить долю правительства за ту же сумму, вдобавок символическая процентная ставка (на эту долю 7% от прибыли) – следовательно, более 90% дохода приходила на долю частным участникам

программы.

Временное употребление муниципальных средств Израиля стало результатом привлечения приблизительно 5 млрд. долларов инвестиций только в виде прямого каталитического эффекта (в 50 раз больше временно инвестируемых правительством), а также косвенно - до 7 млрд. долларов за период с 1993 по 2000 годов. Численность технологических компаний в стране стало больше четырех тысяч. Израиль был благополучно включен в международный технологический бизнес.

Задачей Yozma была создание новой индустрии и дать ей возможность развиваться. Следовательно израильяне свели американские и европейские венчурные фонды не с правительственными чиновниками, а напрямую с локальными бизнесменами. Кратко говоря, государство просто заплатило за длительное пребывание венчурных фондов в Израиле (схема 3).

Схема 3: Модель венчурного инновационного бизнеса в Израиле



Источник: из статьи М. В. Новоселов, А. А. Люлякин, Е. В. Попов «Зарубежные модели венчурного инновационного проектирования, 2005, стр.4

ТАЙВАНЬ. Для того, чтобы сосредоточить внимание Тайваня на основных технологических рынках была основана национальная лаборатория - Институт исследования промышленных технологий в середине 1970-х годов.

Правительство Тайваня финансировало и нанимало менеджеров в многие молодые компании. К примеру, в 1986 г. ИИПТ инвестировал приблизительно 50% стартового капитала, привлек других инвесторов и нанял Морриса Чанга, ветерана Texas Instruments, для организации Taiwan Semiconductor Manufacturing Corporation, на данный момент является одним из самых крупных производителей полупроводников в мире. Большинство тайванских граждан получившее свое образование в США и обученных в американских компаниях, вернулись на родину, чтобы применять свои знания в тайваньских технологических компаниях.

Значительным ключом к успеху Тайваня является то, что неконкурентоспособные компании не ограждены от рыночных сил. Объявление о банкротстве в Тайване не является преградой по созданию новой компании, в отличие от Японии.

В добавок к поддержке Тайваньского правительства прибегают крупнейшие тайваньские компании, которые обеспечивают стартовое финансирование тайваньским предприятиям в течение долгих лет. Например, Acer, которая является третьим изготовителем персональных компьютеров в мире, объявил, что обеспечит финансирование 100 тайваньских компаний программного обеспечения к 2010 году. Увеличившееся число венчурных фирм Тайваня (100 фирм) основывают филиалы в Кремниевой Долине, частично с перспективой на высокоточные технологии, которые могут быть коммерциализированы тайваньскими компаниями. Предпочтение тайваньских рабочих заключается в том, чтобы наниматься на низко оплачиваемую работу в начинающей фирме в обмен на передачу доли в компании в надежде разбогатеть после успешного размещения акций на фондовом рынке. Если приглянуться, с начала 2007 г. 32 из 82 (т.е.39 %) компаний, активы которых

были размещены на внебиржевом рынке Тайваня, были технологическими .

ЮЖНАЯ КОРЕЯ. Правительство Южной Кореи долгое время поддерживало высокие барьеры к входу и выходу, и ограждало неконкурентоспособные компании от рыночных сил, по сравнению с Тайвань.

Компании этой страны имеют преимущество за счет многочисленных правительственных ссуд и отказа государства от регулирования бухгалтерского учета. Хотя, на данный момент правительство Южной Кореи признало роль иностранного венчурного капитала в создании новых компаний с высокими технологиями. Исходя из этого, правительством Кореи было запущено первые четыре фирмы венчурного капитала в период с 1974 по 1984 год с целью, чтобы попытаться коммерциализировать технологии, развитые финансируемыми государством научно-исследовательскими институтами. Нельзя сказать, что первые фирмы венчурного капитала имели одинаковый успех. В 90-е годы XX веков в Южной Корее функционировало 60 независимых фирм венчурного капитала. Между 1987 и 1997 г. венчурные капиталисты Южной Кореи вложили приблизительно \$1 миллиард в 1891 фирму, три четверти из них занимались производством коммуникации и электроники. А к началу 1998 г. правительство объявило, что инвестирует \$620 миллионов для частичного финансирования 2000 поддержанных венчурным капиталом фирм.

Помимо этого, принятые новые налоговые уступки послужила привлечение иностранных инвестиций и впервые позволили пенсионным фондам страны вкладывать капитал в венчурные предприятия.

Многие компании ищут дополнительную кредитоспособность, которая возникает при переходе из листинга в К-БСАПК в листинг более крупной Фондовой биржи Кореи.

Следовательно, К-БСАПК испытывает недостаток ликвидности, которая создает трудности для венчурных капиталистов при продаже доли в портфельных компаниях, которые торгуются на меньшем рынке.

Исследования Стэнфордской школы бизнеса, определили факт, «сеть старых ребят» на самом деле является одним из важных элементов деятельности Кремниевой долины.

В мировой венчурной политике введения бизнеса, как и во всем личные связи, играют значительную роль во многих ситуациях. Многим странам необходим технический опыт для формирования личного венчурного бизнеса, а еще больше им нужен «допуск в клуб».

Один из самых оптимальных вариантов выбрал Сингапур. В свое время президент Global Venture Investors Association Кен Хагерти сравнивал примеры Сингапура и Кореи. «Сингапур в лице ССЭР (Сингапурский Совет по экономическому развитию), начиная с середины 80-х годов XX века, вкладывал капитал в венчурные фонды Кремниевой долины. Тем не менее, эти фонды не инвестировали в Сингапур, они вкладывали деньги в Кремниевой долине. Результатом этой политики стала то, что сингапурские власти стали иметь прочные связи и после полтора десятилетия смогли привлечь внимания американских венчурных капиталистов в Сингапур. Длительность срока, необходимая для построения репутации, т.к. венчурный капитал требует много времени и терпения.

Корейский банк развития и Корейский технологический банк создали технологический «фонд фондов», куда инвестировали его средства в венчурные фонды США, хотя, менее солидную сумму, чем Сингапур. Далее, события развивались по сингапурской модели.

Отсюда следует, что модели венчурного инновационного бизнеса можно разделить на две группы: с государственными инвестициями напрямую в компании и с государственными инвестициями в частные фонды.

Прямые инвестиции характерны для развитых стран, а фондовые для развивающихся.

Развивающиеся страны накопили немалый опыт. Например, Корея поэкспериментировала с прямыми технологическим вложениями, которые в конце концов оказались разделены по политическим соображениям, а не

технологическим и были использованы не по назначению. С аналогичной ситуацией столкнулась и Япония. А в Финляндии коррупционная проблема просто не охватывала умы организаторов YOZMA: Финляндия, по последним рейтингам, охватывает последнее место в мировом уровне по коррупции.

На основе проведенного исследования стало ясно, что каждая страна имеет свою модель венчурного инновационного бизнеса. Для нашей страны изучение и применение успешных моделей имеет особую значимость для развития венчурного бизнеса в республике.

2.3. Ретроспективный анализ развития институтов венчурного бизнеса в Азербайджане

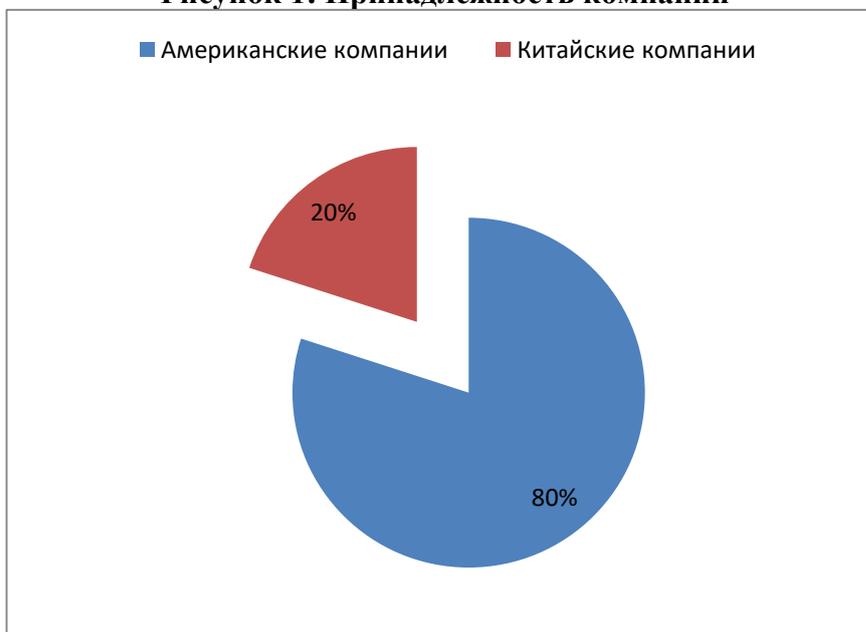
В современном мире в роли источников и факторов, определяющих экономическое развитие страны произошли знаменательные изменения. Значительной частью сегодняшней экономики стран занимает инновационность, являющимся ключевым направлением ее развития в скором будущем. Базисным ресурсом в инновационной экономике считается не материальные факторы изготовления, как в индустриальной экономике, а трудовые, где удельный вес занимает интеллектуальный труд исследователей и разработчиков.

Инновационная модель развития национальной экономики требует поиска новых эффективных источников и инструментов финансирования инновационных проектов. Венчурное финансирование является одним из таких инструментов, проверенных многолетней практикой инновационно ориентированных государств. Ключевую роль при становлении и развитии рынка венчурного капитала, на начальных этапах, занимает государственная поддержка (рис. 1, 2).

Для современного Азербайджана актуален уникальный опыт формирования и становления рынка венчурного капитала в США. Сегодня

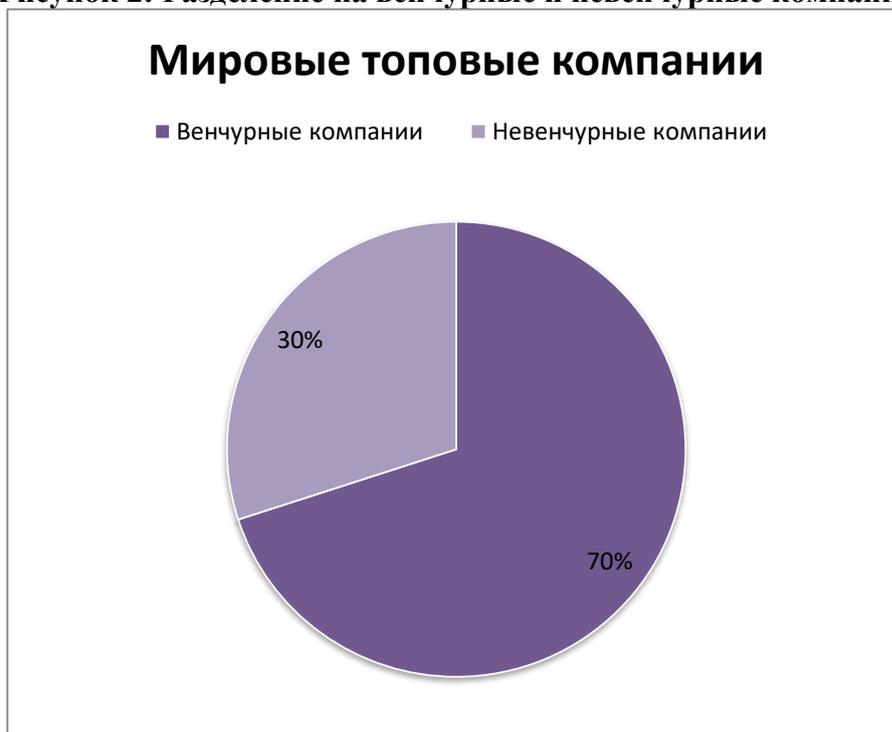
самый большой рынок венчурного капитала функционирует именно в США. Примером может служить топ 10 мировых компаний (таб. 4).

Рисунок 1: Принадлежность компаний



Источник: Составлен автором на основании данных <https://ru.fxssi.com/top-10-samyx-dorogix-kompanij-mira> (13.01.2019)

Рисунок 2: Разделение на венчурные и невенчурные компании



Источник: Составлен автором на основании данных <https://ru.fxssi.com/top-10-samyx-dorogix-kompanij-mira> (13.01.2019)

Таблица 4: Топ 10 мировых компаний

№	Название компаний	Отрасль	Страна	Стоимость (млрд.)
1	Amazon Inc. (B)	Розничная торговля	США	\$802.18
2	Microsoft (B)	Разработка программного обеспечения	США	\$789.25
3	Alphabet Inc. (B)	Интернет	США	\$737.37
4	Apple Inc. (B)	Электроника, информационные технологии	США	\$720.12
5	Berkshire Hathaway Inc	Страхование, финансы, железнодорожный транспорт, коммунальные услуги, производство продовольственных и непродовольственных товаров	США	\$482.36
6	Facebook (B)	Интернет	США	\$413.25
7	Tencent (B)	Интернет-сервис	Китай	\$400.90
8	Alibaba Group (B)	Интернет	Китай	\$392.25
9	Johnson & Johnson	Фармацевтическая промышленность	США	\$347.99
10	JPMorgan Chase	Банковское дело	США	\$332.24

Источник: Составлен автором на основании данных <https://ru.fxssi.com/top-10-samyx-dorogix-kompanij-mira> (13.01.2019)

Политика, проводимая нашим государством в сфере инновации, подразумевает образование нужных условий для производства и внедрения новых знаний и технологий. Одной из особенностей, определяющих развитие национальной экономики в современном периоде является, рационализация инновационной деятельности предприятий. А это, прежде всего, зависит от эффективности управления инновационной деятельности.

Анализируя историю возникновения венчурного бизнеса можно сказать, что наша страна только недавно начало пропагандировать эту политику. Ни в одном законодательстве страны с развитыми рыночными экономиками не предусмотрен «Закон о венчурной деятельности». Способ финансирования такого типа осуществляется путем общих юридических стандартов, а также использует действующие организационные и юридические схемы и формы, руководящими основными актами и положениями о правилах и формах инвестиционной и корпоративной деятельности.

Для полноценного развития не нефтяного сегмента экономики страны, необходимо создание различных источников развития экономики АР,

увеличения инвестиционной привлекательности локальных рынков для зарубежных инвесторов. Таким образом, важностью является обеспечение развитие информационно – технологической сферы, создание таких сетей инновационных систем, такие как технопарки, инновационные центры, бизнес-инкубаторы, технологические комплексы, и улучшение управления их дальнейшей работ.

Создание технопарков является одним из приоритетных направлений инновационной политики, для осуществления этой задачи сопряжено с принятием закона Азербайджанской Республики в 2009 году «О специальных экономических зонах» где рассмотрены способности регулирования отношений объединенных с образованием и управлением технопарков, а также определены структуры организации предпринимательской деятельности. Вместе с этим принята программа «Национальная Стратегия развития науки в 2009-2015-ом годах в Азербайджанской Республике», где была поставлена цель развития инфраструктуры в инновационном секторе и увеличения объема сети работ в сфере научно-исследовательского направления.

Промышленные парки занимают особое место в расширении удельного объема промышленности в сфере работы, увеличении в регионах предпринимательской деятельности, развитии малого и среднего бизнеса.

В Азербайджане действуют Балаханский промышленный парк, Сумгаитский химико-промышленный парк и Гарадагский промышленный парк, созданы Пираллахинский и Мингячевирский промышленные парки. СТП – является член-резидентом СХПП.

СТП является одним из самых масштабных в регионе по своей площади центров, которые производят промышленную продукцию. Общая площадь предприятия составляет 250 га из них 50 га является закрытой производственной площади. А также имеются более 30 производственных участков, 12 заводов, где трудятся около 2000 специалистов (рис.3).

Рисунок 3: Входящий в состав СТП



Источник: Составлен автором на основании данных <http://www.stp.az/ru/zavody> (2019)

В этом предприятии содержится более 40 видов продукции, не производимых в республике. Продукты СТП имеет отличие по высокому качеству на рынках Грузии, Туркмении, Казахстана, России, Кыргызстана, и в том числе в Турции и производятся под брендом “Made in Azerbaijan”. Впервые в СТП, был реализован экспорт запчастей механической обработки, а также продукции по металлоконструкции в Германию, являющимся по праву локомотивом промышленности Европы, (в городах Кельн и Верден). В нефтегазовом секторе АР крупнейшим производителем является СТП (<http://www.stp.az/>).

СТП – вносит свою лепту в устойчивое развитие экономики Азербайджана, которая является одним из самых масштабных налогоплательщиков. СТП предлагает свою продукцию и услуги в таких сферах экономики, как энергетика, нефтегазовая, логистика, сельское хозяйство, строительство, промышленность и машиностроение, мелиорация

и водное хозяйство, телекоммуникации и ИТ.

Инвестиционная стратегия заключается в постоянной обрешении их прав, а также обеспечении их участия в руководстве.

СТП является комплексом заводов, которая специализируется в альтернативных производственных областях, в обеспечивающийся спрос и на внутреннем, и на внешнем рынке страны. Основная цель организации «быть лучше всех и во всем». А чтобы достичь поставленной цели, СТП поставил перед собой определенные задачи:

- ✓ во внутреннем и во внешнем рынках обеспечить своих клиентов качественными продуктами, и в свою очередь сохранять длительные отношения с потребителями;
- ✓ увеличить производство продуктов, которые отвечают высоким стандартам, но в свою очередь соблюдать правила охраны окружающей среды, промышленной безопасности и охраны труда;
- ✓ показать инвесторам возможность максимально использовать преимущества конкуренции компании;
- ✓ научно-технический потенциал развивать динамично, всегда применять инновационные технологии во время изготовительного процесса;
- ✓ реализовать социально-инвестиционные программы, поддерживать экономико-социальное развитие страны и региона и активно принимать участие в проектах;
- ✓ на базе принципа взаимоуважения и доверия строить отношения с деловыми партнерами.

Двери Сумгаитского технологического парка открыты для сотрудничества как с внутренними, так и с внешними инвесторами, также финансовыми институтами. Первый в Азербайджане технологический парк готов принимать инвесторов в качестве компаньона в реализованных им проектах.

В рамках «Государственной Программы социально-экономического

развития города Баку и его пригородов на 2011-2013 года», утвержденной Президентом Азербайджанской Республики для развития повторного производства в стране в 2011 году Президентом АР был подписан указ о «Создании Балаханского Экопромышленного Парка».

Балаханский промышленный парк, является благополучным образцом партнерства между правительством и частным сектором. Следует отметить, формирование промышленных парков, как Балаханский, способствует индустриальному развитию страны, предотвращает утечку зарубежной валюты из страны, импортозамещению. В таких промышленных парках местные производители вкладывают в производство минимальную сумму, при поддержке государства. Это воодушевляющий образец государственно – частного партнерства. Азербайджанское правительство оказывает помощь по развитию частного сектора, благодаря, которому компании развиваются, платят налоги в госбюджет, увеличивается промышленное производство, а самое главное создаются дополнительные рабочие места.

На территории парка функционирует пять компаний, еще шесть дополнительных заработают в ближайшем будущем. Со стороны резидентов Объем инвестиций в промышленный парк составляет 32 миллиона AZN. На первоначальном этапе здесь имеются приблизительно 400 постоянных мест по занятости. (<https://novosti.az/economy/25879.html>)

Основная цель создания парка воспроизводственный, заинтересованными в сотрудничестве в сфере потенциал для предпринимателей и инвесторов для создания благоприятных условий будет. На территории парка механической обработки и производственные сооружения для всех условий и необходимой поддержки со стороны правительства будет обеспечена. Завод по сжиганию отходов, в том числе главным транспортным узлом является близость сырья и рынок сбыта продукции, произведенной сырой материал, создаст благоприятные условия для поставки энергоресурсов и достигнутые на Балаханский полигон и промышленного Парка.

Потенциал предпринимателей и инвесторов, где планируется создание внешней и внутренней инфраструктуры Парка с целью повышения интереса к вторичной переработки отходов промышленности. Так, на электро-, газо-, водоснабжение, канализация и линии связи проложена дорога соответствующая международным стандартам. У входа в парк создана инфраструктура, где есть все необходимые предварительные и операционные офисы, пункт регистрации и весы.

Президент АР 14 сентября 2016 года подписал распоряжение об образовании Пираллахинского промышленного парка. Это первый в Азербайджане по счету промышленный парк, который специализируется на изготовлении фармацевтической продукции. За последнее время в Азербайджане активизировались работы по созданию промышленных парков и кварталов, и парков высоких технологий. Пираллахинский промышленный парк считается продолжением мер по поддержке инновационной промышленности. Целью создания такого парка является развитие фармацевтической промышленности, снижение зависимости импортной продукции в данной сфере и удовлетворение нужды населения в медицинской области.

Для организации работы Пираллахинского промышленного парка были выделены четыре миллиона манатов. Уже имеются договоренности с фармацевтическими фирмами. Ожидается, что организация Nayat Pharm, организованная совместно с российской компанией «Р-Фарм», инвестирует 74 миллиона долларов в изготовлении лекарств, а совместное предприятие, которое будет создано с иранской компанией ТРИСО финансирует на начальном этапе 15 миллионов долларов. Предполагается, что в Пираллахинском промышленном парке Nayat Pharm будет изготавливать 300 лекарственных наименований, а иранская – 85 наименований. (<https://news.day.az/economy/823908.html>) (2016)

Фармацевтическую продукцию, изготовленной в этом парке, будут поставлять и на внутренний, и на внешний рынок. Наряду с этим идут

переговоры с ведущими организациями из европейских стран, Японии и Турции, которые заинтересованы фармацевтической промышленности в Азербайджане.

В целях организации и регулирования деятельности ПВТ указом Президента АР от 5 ноября 2012 года при Министерстве связи и информационных технологий было создано ООО «Парк высоких технологий». Парк имеет территорию с необходимой инфраструктурой, материально-технической базой и структурами управления для проведения исследований в сферах ИКТ, телекоммуникаций и космической связи, энергетической эффективности, разработки новых высокими технологиями.

Основные задачи ПВТ:

- ✓ стимулирование дальнейшего развития ИКТ сферы и повышение ее конкурентоспособности в стране;
- ✓ развитие сферы инноваций и высоких технологий на основе современных научных и технологических достижений;
- ✓ создание современных комплексов по ведению научно-исследовательских работ и новых разработок в сфере высоких технологий.

Также создан центр Икубации и Акселерации «INNOLAND», который начал свою деятельность с 12 ноября 2018-го года. «INNOLAND» - это инновационный центр, созданный с целью поддержки создания стартап экосистемы, стимулирования инноваций и развития частного сектора в Азербайджане, а также за его пределами. «INNOLAND», совмещает в себе инкубацию, акселерацию, коворкинг и учебно-образовательный центре ИТ. (<http://innoland.az/>)

Парк высоких технологий с 20 апреля по 2018 года запустил новый проект под названием «От идеи до бизнеса». По данному проекту, мероприятия были в 8 регионах страны, в том числе в Баку, Сумгаите, Мигячевире, Лянкоране, Губе, Шеки, Гяндже и Нахчыванской Автономной Республике. Первая часть состояла из инфосессий, а вторая часть из командного конкурса. По итогам конкурса были выбраны победители,

которые приняли участие в финале в Баку за звание «Стартап Азербайджана». Самые успешные проекты были представлены на выставке «ВакуТел-2018». Суть идеи «От идеи до бизнеса», состоит в том, чтобы привести региональные стартапы в Баку и дать им возможность развиваться в инкубационном центре «Парка высоких технологий», что в свою очередь способствует зарождению конкуренции между столичными и региональными стартапами.

В эпоху сближения высоких технологий оптимальный выбор приоритетных направлений считается основным фактором в формировании высокотехнологичной экономики и обеспечивании ее стабильного развития. Исходя из этого, от 23 сентября 2008 года постановлением Кабинета министров Азербайджана был образован финансируемый из правительственного бюджета «Исследовательский центр по высоким технологиям». Задачей центра стала импорт в Азербайджан передовых технологий, а также развитие наукоемкой промышленности.

В настоящем этапе «Исследовательской центр по высоким технологиям» имеет лаборатории современного типа (Clean room), прототипное изделие находится на этапе превращение в индустриализацию на базе обеспечивающей стабильный экономический подъем стратегии окружающей среды и экономии энергии. Оно происходит по схеме: основное научное исследование (Basic Research) → создание и развитие технологии (Core Tech Research) → создание прототипа (Product Development) → переход к промышленности (Industrialization). (<http://mincom.gov.az/ru/>)

Центр оборудован лабораториями последнего поколения, а также биохимическая нанотехнологическая лаборатория, фотометрическая лаборатория, лаборатория оптической спектроскопии, лаборатория углеродных нанотехнологий ХОГФ, лаборатория электронной микроскопии (растровый электронный микроскоп, атомно-силовой микроскоп). Созданы конкурентоспособные прототипы с индексом разнообразной цветовой

температуры и передачи цвета, созданы небольшие производственные линии LED (являющимся следующим этапом после чипа) и удачно реализован пилотный проект.

Сделаны импульсные драйверы (Driver-Intelligent and isolated power supply), которые имеют для подключения изготовленных LED ламп в электричество силовой фактор >0.95 . Приобретены устойчивые к теплу и сильному механическому влиянию чистые углеродные нанотрубки небольшого диаметра (5-10 нм) с свойствами электромагнита, изучается их использования в полимерных материалах. В свою очередь в сфере изучения биотехнологии достигнуты успешные итоги. В данной области для улучшения качества проводимых разработок и получения высоких итогов на базе новейших технологий предполагается создание чиповой технологии. Формирование чиповой технологии в центре разрешит разработать не только различного параметра LED-чипов, но также лазерных диодов, и «Двухзональных сенсоров» (Dual band Image Sensor). (<http://mincom.gov.az/ru/>)

Учтя нужду утилизации ядерных технологий в миролюбимых целях и в соответствии с требованиями современного этапа и национальными интересами, и повышения материально-технической основы сферы ядерных технологий, расширения исследований и усиления потенциала квалифицированных специалистов, Указом Президента АР от 8 мая 2014 года в подчинении Министерства связи и высоких технологий АР было создано ЗАО «Национальный центр ядерных исследований», где есть акции принадлежавшие государству. От 3 декабря 2014 года устав центра постановлением Кабинета министров был утвержден. Основными направлениями деятельности данного центра является:

- ✓ развитие научных исследований в секторе ядерных технологий, ядерных наук, а также детерминизация научно-технологических и актуальных научных направлений в интересах АР и проведение практических и фундаментальных исследований в данных направлениях;

- ✓ в соответствии с национальными интересами и современными нуждами в мирных целях было создано развитие ядерных технологий;
- ✓ в соответствии с деятельностью общества осуществление сотрудничества с соответствующими системами зарубежных стран, Международным агентством по атомной энергии и иными мировыми организациями;
- ✓ принятие участие в реализуемых Европейским центром ядерных исследований, а также другими межнациональными научными центрами мировых научных и научно-технических проектах, исследованиях, опытах в сфере ядерных наук, ядерных технологий, а также физики высоких энергий;
- ✓ исследование местности запасов ядерного сырья в Азербайджанской Республики, в том числе и оценка его потенциала;
- ✓ повышение материально-технической основы сферы ядерных технологий, а также исследовательский ядерный реактор, образование и развитие технической и научно-опытной базы общества по международным нормам и стандартам;
- ✓ улучшение потенциала квалифицированных сотрудников сферы ядерных технологий и ядерных наук и, подготовка и повышение высококвалифицированных кадров в соответствии с деятельностью общества;
- ✓ повышение способностей «Комплекса гамма-излучения» с целью стерилизации, разработка радиационным методом материалов, употребляемых в сельском промышленности, хозяйстве, медицине, и других сферах;
- ✓ участие в проводимых в стране проектах и правительственных программах по радиационной и ядерной безопасности, подготовке рекомендаций по использованию ядерной энергетики, а также оказание научно-методической помощи реализуемой в данной сфере мероприятиям. (<http://mincom.gov.az/ru/>)

Указом президента Азербайджанской Республики от 15 марта 2012 года был создан «Государственный фонд развития информационных технологий», который действует при Министерстве транспорта, связи и высоких технологий. Фонд является государственным органом, финансовой поддержкой обеспечивающим стимулирование деятельности в секторе информационно-коммуникационных технологий, расширение применения инноваций, а также прикладных научно-исследовательских работ в данной области. К направлениям деятельности фонда относятся :

- ✓ Финансирование при помощи выдачи уполномоченными небанковскими кредитными организациями и банками преимущественных кредитов субъектам предпринимательства, реализующим деятельность в секторе ИКТ;
- ✓ Фьючерские инвестиционные вложения с получением акций и долевого участия в уставном капитале юридических лиц, осуществляющих деятельность в секторе ИКТ;
- ✓ Финансирование в форме предоставления грантов прикладным научно-техническим и инновационным проектам (на фоне стартап проекта). (<http://mincom.gov.az/ru/>)

В целях повышения уровня знаний населения, государственных служащих и работников государственных предприятий в области информационных технологий и развития их навыков в электронном управлении постановлением Кабинета министров АР от 17 декабря 2015 года был создан Учебно-образовательный центр ООО «Электронное правительство» в подчинении Министерства связи и высоких технологий, Центр в 2018 году был переименован в ООО «Центр применения информационно-коммуникационным технологий и обучения им».

Основное здание центра расположено в Баку, а в целом по стране действует 17 центров в 15 регионах (Гянджа, Нахчыван, Сумгайыт, Мингячевир, Барда, Лянкяран, Газах, Загатала, Имишли, Габала, Гейчай, Ширван, Шемаха, Гусар и Шеки). Посредством портала онлайн-образования

(www.e-training.az) для всех региональных центров проводятся дистанционные тренинги в режиме реального времени. Центр имеет международные статусы Cisco Network Academy и CompTIA Academy. В центре действуют мультимедийная HD-студия, лаборатория сетевой академии Cisco, а также лаборатории системного администрирования Microsoft, графики и дизайна.

Услуги данного центра являются:

- ✓ Тренинги по информационным технологиям
- ✓ Профессиональное пользование офисными программами
- ✓ Системное и сетевое администрирование
- ✓ Компьютерная графика и дизайн
- ✓ Программирование и кодировка
- ✓ Информационная безопасность
- ✓ Деятельность по электронному управлению и электронному правительству
- ✓ Оказание поддержки внедрению решений электронного правительства, усовершенствованию услуг электронного правительства
- ✓ Организация тренингов по общей цифровой подготовке
- ✓ Тренинги по использованию решений электронного правительства и электронной подписи
- ✓ Налаживание сотрудничества с организациями и лицами, занимающимися учебно-образовательной работой в сфере информационного общества, электронного правительства и электронного управления, осуществление проектов агитационного характера.

Тренинги по корпоративным отношениям:

- ✓ Управление проектами
- ✓ Контроль над корпоративным качеством
- ✓ Тренинги в финансовой и налоговой сфере

Тренинги по устойчивому развитию человеческих ресурсов:

- ✓ Мягкие навыки
- ✓ Тренинги по иностранным языкам

Мультимедийные услуги:

- ✓ Организация и управление аудио-, видео-, мультимедийной работой
- ✓ Составление электронных учебников и подготовка видеоматериалов

Также следует отметить проект «Barama», который создан компанией «Azercell», поддерживающей предпринимательство без любого финансового ожидания.

Инновации Barama и Центр Предпринимательства – проект, установленный ООО «Azercell Telecom» в 2009, как первый проект в Азербайджане, нацеленный на содействие инновациям в бизнесе, увеличению и поддержанию Цифровой и предпринимательской экосистемы. «Barama» получил признание, как самый влиятельный центр в Азербайджане, главной целью, которой состоит в помощи новым проектам в реализации своего бизнеса, в инновационных услугах. Центр работает с новыми проектами на каждой стадии их роста, предоставляя им инструменты ресурсы и знание, они должны быть успешными. Они создают возможности для молодых людей осознать их новаторские идеи и начать дело. Все прекрасные идеи в мировой потребности некоторая поддержка и, несомненно, они будут сделаны в «Barama». За эти 10 лет «Barama» осуществил больше 80 проектов, 14 из них – теперь независимые компании. (<https://www.barama.az/>)

На сегодня во многих высших учебных заведениях страны имеются бизнес-инкубаторы. Одним из них является ООО «Инновационный бизнес-инкубатор» при Азербайджанском Государственном университете. «Инновационный бизнес-инкубатор» при Азербайджанском Государственном университете. В 2014 году был учрежден инновационный бизнес-инкубатор. Целью которого является оказание в рамках муниципального проекта «Азербайджанская молодежь в 2011-2015 гг.» поддержка молодежи в вузах, которые осуществляют подготовку по подходящим специальностям, бизнес-

инкубаторов информационных технологий. В том числе, преследует цель улучшение социальной обеспеченности профессорско-преподавательского состава, при помощи привлечения их в научно-инновационные и образовательные проекты. (<http://unec.edu.az/>)

Должного внимания заслуживают стартап-туры, проводимые Министерством транспорта, связи и высоких технологий совместно с Общественным объединением «Региональное развитие» Фонда Гейдара Алиева и компанией Microsoft, целью которых является оказание поддержки расширению стартап-движения и реализации инновационных идей граждан. Партнером проекта является компания «Azercell». По каждому району определяется победитель. Такие туры для молодежи регионов создают широкие возможности для разработки, обсуждения и презентации бизнес-проектов, а также формирования стартап-команд и идей при поддержке менторов.

Особого внимания требует рассмотрения созданного портала «EnterpriseAzerbaijan.com» в 2016 года. Портал управляется Центром Анализа Экономических Реформ и Коммуникации, цель которой заключается в повышении инвестиционной привлекательности страны и увеличении доступности к альтернативным источникам финансирования для развития экономики. Миссией является представление информации иностранным и отечественным инвесторам по инвестиционным проектам, активам, природным ресурсам и инвестиционным возможностям, подготовленные со стороны юридических физических лиц АР, и созданию благоприятной платформы для финансирования этих проектов. (<https://enterpriseazerbaijan.com/>)

Портал «EnterpriseAzerbaijan.com», который регулярно обновляется, удобен для использования, доступный, безопасный, скоростной, является благоприятным пространством для сотрудничества между искателями потенциальных инвесторов – промотерами проекта и инвесторами. Инновационное расширение экономики страны и создание ПВТ позволит

развивать нефтяную сферу экономики страны, улучшить ее уровень занятости, экспортный потенциал, проводить модернизацию экономики, развивать инновационное предпринимательство, сформировать наукоемкую и инновационную экономику, улучшить производство конкурентоспособной продукции, увеличить инвестиционную привлекательность страны.

На состоявшемся в Баку инновационном форуме Microsoft (февраль 2018 год), замминистра транспорта связи и высоких технологий Азербайджана Эльмир Велизаде отметил, что в Азербайджане разрабатываются новые законы в сфере инвестиций и инноваций.

В первую очередь можно отметить то, что объявленная в стране инновационная политика закреплена правовыми основами, что создаёт возможность для привлечения в Азербайджан инвестиций во многие направления, в том числе и в сферу ИКТ. Для того чтобы это направление ещё более развивалось в Азербайджане, разрабатывается новый инвестиционный закон, который будет отвечать всем современным требованиям и создаст необходимые условия для прихода в страну структур желающих осуществлять свою деятельность в Азербайджане. Наряду с этим, в Азербайджане также готовятся законы об инвестициях и инновациях, которые будут способствовать инновационному развитию страны.

В 2018 году АР добилась в Дубае двойной победы. Азербайджан был избран в СМСЭ 119 голосами «за», став одной из 48 государств, представленных в данной структуре. А также, наша кандидатура в Радиорегламентарном комитете МСЭ Сахиба Гасанова, одержала 115 голоса «за» победу на выборах, стала первым представителем АР в этом комитете. Уже дважды Азербайджан избирается в СМСЭ, что является огромным успехом. По сфере ИКТ МСЭ считается полномочной структурой ООН. В МСЭ входят 700 предприятий, а также 193 государства-члена и более 150 научных организаций. (<https://haqqin.az/news/140121>)

В 2018 году АР наряду с этим впервые выбран в Радиорегламентарный комитет Союза. Представитель нашей страны впервые был избран в

выборную систему МСЭ, которая является значимой и авторитетной не только для МСЭ, а для всего мира. Этот комитет МСЭ считается ответственным органом по регулированию ресурсами спутниковых орбит и радиочастотным спектром. В его полномочии входит утверждение процедурных правил с применением Устава, наряду с этим указ об использовании спутниковых орбит и радиочастот, принимает решения по конфликтам между странами в этой отрасли. Один из представителей Министерства транспорта, связи и высоких технологий, являющимся высококвалифицированным кадром в секторе радиосвязи был избран в Радиорегламентарный комитет. Представительница нашей страны стала первой женщиной из СНГ и Восточной Европы, избранной в Комитет. (<https://haqqin.az/news/140121>)

Необходимо учесть тот факт, что в странах с развитой венчурной индустрией государство оказывает значительную поддержку этому стратегическому сегменту инновационной системы как на законодательном уровне, так и при формировании системы эффективных инструментов прямых и косвенных методов стимулирования венчурного финансирования. При этом институциональные условия развития венчурной индустрии постоянно совершенствуются в соответствии с изменениями внешней среды инновационного бизнеса, новыми трендами мирового рынка инноваций.

III ГЛАВА. ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ

3.1. Создание национальной инновационной системы и определение стратегических целей развития

«Инновация отличает лидера от догоняющего».

С. Джобс, один из основателей компании «Apple»

Основной чертой ведущих стран мира по экономическому развитию является повышение их конкурентоспособности, а также обеспечение доминирующих позиций государственных экономик на мировых рынках наукоемкой продукции. Благодаря переводу экономики на инновационную дорогу создания и развития национальной инновационной системы (НИС) многие страны достигли высокого развития. На сегодня Азербайджан, является динамично развивающейся страной региона, повышенное внимание которого направлено на развитие инновационной деятельности. На сегодняшний день, на мировых рынках цены на нефть падают, становится актуальной темой снижение зависимости экономики страны от экспорта нефти. В экономической литературе имеется три основных трактовки понятия НИС:

- ✓ доля национальной экономической системы, которая обеспечивает органическое встраивание инновационных этапов в поступательное развитие общества и экономики в целом;
- ✓ совокупность институтов, разработки которых направлена на диффузию и генерирование инноваций;
- ✓ совокупность комплексных экономических механизмов, видов разработок, которая обеспечивает инновационные процессы, а также подчеркивая динамизм связь субъектов НИС.

Подразумевается, что формирование формальных инновационных структур не в силах дать гарантию само по себе в успехе нововведений.

Нужно создать адекватную экономическую атмосферу, успешного для нововведений социального климата. К определению концепции НИС системный подход предполагает, совокупность связанных институциональных структур (т.е. малые и крупные компании, государственные научно-исследовательские центры и университеты, финансовые рынки, центры по трансферу технологий, региональные власти и центральное правительство и др.) действует влияние на его направления и инновационное развитие, что главные ее элементы направлены на достижение главных целей НИС. Центральное место в изучении НИС составляет определение основных ее составляющих, а также анализ форм циркулирования знаний внутри нее. Набор элементов не является конкретным входящих в НИС. Среди них можно выделить те, которым уделяется определенное внимание.

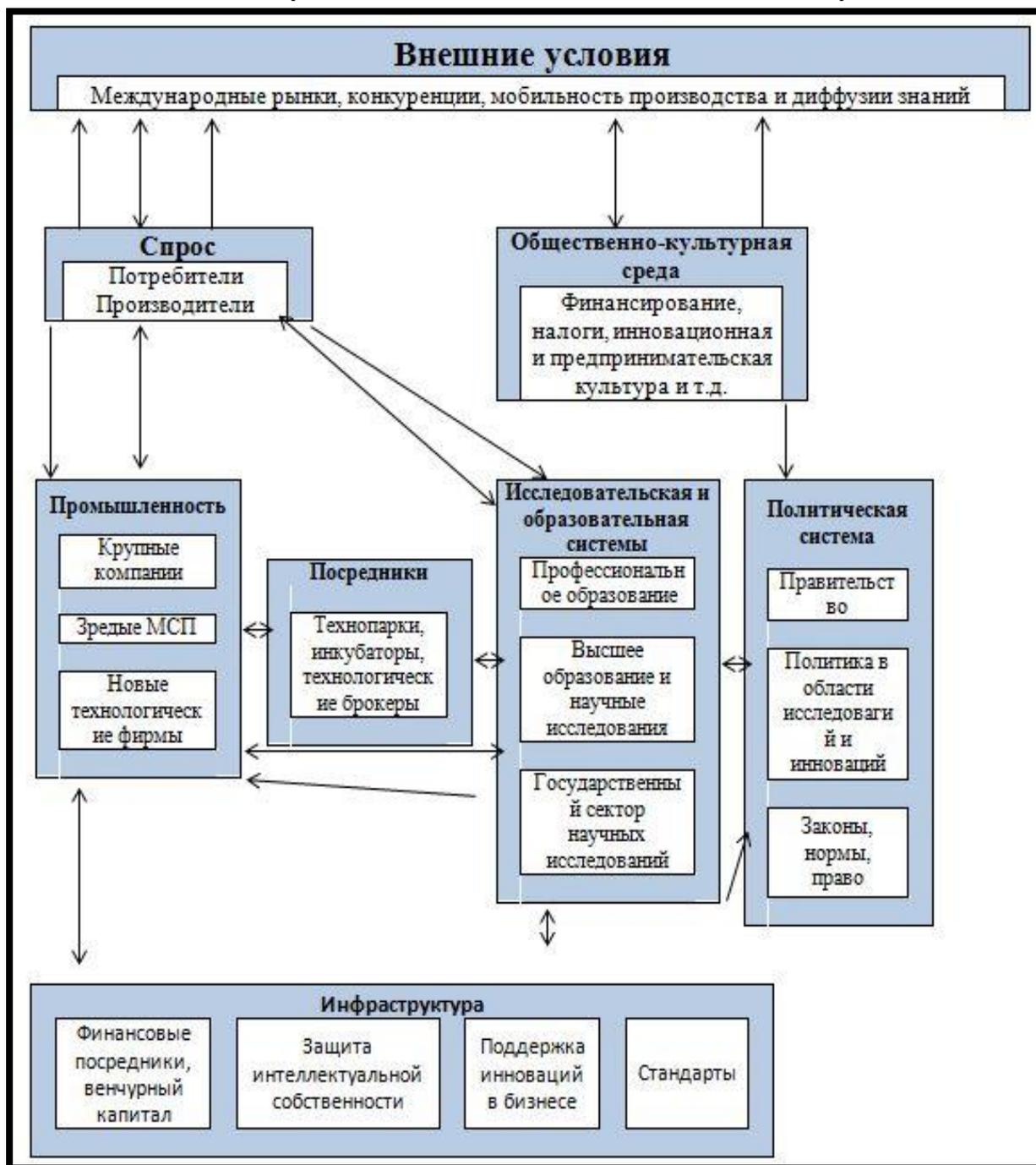
Как показывает практика, во всех исследованиях связанных с НИС, основное внимание уделяется на информации между людьми и потоки технологий, институтами и предприятиями играющую значительную роль в инновационном процессе. Итог сложного комплекса взаимоотношений между участниками системы (т.е. предприятиями, государственными научными учреждениями, университетами) считается технологическое развитие (см. схему 4).

По постановке целей и задач НИС в разных странах имеются отличия друг от друга. Стратегия развития НИС предопределяется стратегией экономического развития, которое проводится правовым и нормативным обеспечением, макроэкономической политикой, формами прямого и косвенного правительственного регулирования, состоянием промышленного и научно-технологического потенциала, рынков труда, внутренних товарных рынков, культурными и историческими особенностями и традициями.

Для того чтобы инновационная среда, обеспечила лидерство страны на глобальном рынке, важно разработать комплексную и эффективную системы мер управления инновационной сферы. Так чтобы большей части отраслевой экономики не только повысился спрос на инновации, но и эффективность

прикладной и фундаментальной науки.

Схема 4: Ведущие компоненты НИС и взаимосвязь между ними



Источник: Хватова Т. Ю. Национальные инновационные системы зарубежных стран: цели и стратегии развития (стр. 31), 2009

Доминирующая роль принадлежит правительству не только в качестве инициатора, но и выступает в качестве как гаранта, который отвечает за

выполнения поставленных целей. Инновационной политикой государства является поиск подходящих путей развития общества, правового, организационного, и другого обеспечения скорейшего вхождения в сферу услуг и производства достижений техники и науки, выявления перспективных отраслей изготовления и их финансовой помощи, экономического управления инновационных процессов.

К основным направлениям в государственной инновационной политике относятся:

- ✓ *поддержка фундаментальных исследований, направленных на получение результатов, революционизирующих науку и технику;*
- ✓ *финансирование поисковых НИОКР для создания новой техники и технологий с опережающими техническими решениями для последующей передачи результатов в сферу материального производства;*
- ✓ *создание законодательной и информационной базы, обеспечивающей экономическую заинтересованность производителей в осуществлении инноваций, способствующих радикальному изменению технического уровня производства и экономики в целом.*

(Казанцева, Миндели 2004, стр. 33–34).

Особенностью в структуре прямого экономического воздействия правительства на инновационные процессы являются методы, конечной целью, которой считается стимулирование кооперации промышленных компаний в сфере научных исследований, взаимодействие вузов, занимающихся инновациями, с субъектами реального сектора, прежде всего промышленностью. Например, правительство Канады, осуществляет прямое государственное инвестирование инновационного процесса или использует правительственные гарантии при приобретении кредитов из коммерческих банках; в Германии со стороны правительства осуществляется прямое государственное инвестирование долгосрочных исследований преимущественных научных направлений, характеризующая высоким уровнем неопределенности прогнозируемого итога и обладают высоким уровнем риска для бизнес-сектора; в Японии финансирование происходит совместно с частными компаниями на принципах частно-государственного

партнерства.

К косвенным методам государственной поддержки инновационной деятельности относятся: государственная поддержка финансового лизинга, льготное кредитование, налоговые льготы, проведение политики ускоренной амортизации, меры стимулирования франчайзинга, и др.

Как показывает практика, большое влияние на урегулирование инновационной деятельности оказывает разработки правительства по созданию благоприятной инновационной атмосферы в экономике, что означает создания благоприятных условий, которые прямо или косвенно воздействуют на возможность осуществления инновационного потенциала страны. Независимо от национальных различий, все НИС обладают общими чертами. В большинстве случаев, страны имеют стратегию по развитию на несколько лет вперед. Как показывает практика, выигрывает страна, которая изначально формирует свою стратегию и ее придерживается. Следует отметить, что у нас в стране программы и реформы, инновационной политики конкретно структурированы до 2020 г. В 2012 году принят указ Президента АР «Об утверждении Концепции развития «Азербайджан 2020: взгляд в будущее».

В концепции огромное внимание уделено вопросам улучшения НИС, в особенности системе прогнозирования, единству промышленности и академической науки и промышленности, предоставления грантов, развитию кластеров, технопарков, бизнес-инкубаторов и защите интеллектуальной собственности, одним словом базовым компонентам НИС. (https://president.az/files/future_ru.pdf)

НИС стран-лидеров считаются динамичными и адаптивными – способными быстро перестраиваться, стремительно развиваться и конкурировать в условиях мировой экономики.

Следует отметить, что важную роль в инновационной политике играют программы поддержки небольших инновационных компаний. Во всех странах, особенно в Японии, большое внимание уделяется формированию

инновационной атмосферы в обществе, понимания в стране нужности инновационной восприимчивости в стране.

На сегодняшний день создание НИС является актуальной темой для нашей страны. Азербайджан поставил цель определить свое место в создающейся мировой экономике, развивать свои конкурентные преимущества, которые основаны на инновациях. Для того чтобы не очутиться на обочине глобального прогресса, нашей стране стоит изменить экономику развития на инновационный путь, придав ему новый импульс движения.

В Азербайджане есть предпосылки перехода к пути инновационному развитию и формирования действенной НИС. Страна обладает технологическими разработками, прикладными исследованиями, фундаментальной наукой и системой образования и отдельными базовыми элементами инновационной структуры – центрами трансфера технологий, инновационно-технологическими центрами, технопарками и фондами.

Однако создание в стране национальной инновационной системы сталкивается с огромными проблемами, важными из которых являются:

- ✓ ослабление кооперационных контактов между научными организациями, производственными предприятиями и учреждениями образования;
- ✓ наличие низкой потребности со стороны реальной сферы экономики перспективные, расценивая их коммерческого применения итогов научно-технической деятельности;
- ✓ законодательная база все еще недостаточно разработана, для реализации эффективной инновационной деятельности;
- ✓ отсутствие действенных механизмов осуществлении определенных государством преимущественных направлений развития науки, техники и технологий, что приводит к нерациональному использованию бюджетных средств и недофинансированию исследований в перспективных сферах науки;
- ✓ низкая эффективность инновационных бизнеса;

- ✓ недостаточная привлекательность как объекта кредитования и инвестиций инновационно активных предприятий и научных организаций;
- ✓ недостаточная степень развития малого инновационного бизнеса.

Стратегия развития инновационной политики Азербайджана закреплена рядом программных документов. Примером может служить, Концепция развития «Азербайджан – 2020: Взгляд в будущее», «Стратегическая дорожная карта 2020-2025 г.» Сложный и противоречивый процесс экономической глобализации считается одной из основных закономерностей мирового развития.

Несмотря на то что, глобализация стимулирует мировой прогресс, облегчает хозяйственное согласование между государствами, но в тоже время оказывает определенное негативное воздействие. Важнейшей задачей стран в условиях изменчивой экономической среды является поиск в мировой экономике своего места, развитие отраслей экономики, которые обладают конкурентными преимуществами на базе инновационных разработок. Это говорит о том, что имеется зависимость экономики от эффективности инновационной системы и структуры страны.

Процесс формирования НИС зависит от комплекса объективных факторов, существующих в стране, к которым относятся масштаб и потенциал страны, характер и размер трудовых и природных ресурсов, особенности формирования государственных институтов и форм предпринимательской деятельности. Наиболее базисная модель, описывающая взаимодействие элементов НИС, показывающая роль частного сегмента состоит в создании технологий на базе личных исследований и разработок, а роль правительства в содействии производству базисного знания, а также комплекса технологий стратегического типа, в создании инфраструктуры и благоприятного климата для инновационного развития частных секторов.

Сегодня национальная инновационная система Азербайджана находится все еще на стадии формирования, и она не сбалансирована. Ее основными

элементами являются научно-техническая сфера, предприятия и инновационная структура, которые функционируют, изолировано друг от друга.

3.2. Максимизация инновационного фактора как условие устойчивого развития экономической системы Азербайджана

Стратегической задачей государственной экономической политики является эффективное использование ресурсов страны (труда и капитала) на основе неуклонного роста производительности труда, от которого в прямой зависимости находится уровень жизни населения. В условиях рыночной экономики цель государства в данной области состоит в том, чтобы создать такую среду, в которой фирмы смогут повысить уровень конкурентного преимущества в сложившихся отраслях, вводя сложную технологию и методы. Политика правительства должна содействовать способности фирм внутри страны вступать в новые отрасли, где можно достичь более высокой производительности.

Государство, учитывая особенности нынешней экономической ситуации, а также сложившиеся в Азербайджане традиции взаимоотношений науки и общества, должно нести существенную часть заботы о поддержке науки и реализации ее результатов на практике.

Устойчивость социально-экономической системы подразумевает ее надежность, способность стабильно функционировать, адаптивность, развитие в долгосрочной перспективе в условиях быстро меняющейся внутренней и внешней среды. Повышение уровня благосостояния и достижение высоких стандартов качества жизни населения на основе динамичного и инновационно-ориентированного экономического роста скажется и развитии регионов.

Устойчивость развития социально-экономических систем характеризуется целым рядом показателей. Необходимо совершенствовать современные технологии управления социально-экономическими

процессами, в том числе планирование, мониторинг и др., для реализации и социально-экономической политики, направленной на обеспечение устойчивости системы. Следует учесть тот факт, что расширение партнерства в бизнесе возможно методом создания благополучных условий для развития инновационной среды. Для этого необходимо:

- ✓ формировать необходимую инфраструктуру;
- ✓ обеспечить консультационную помощь (к примеру, правовое обеспечение учреждения и функционирования предприятий);
- ✓ привлечь инвестиции для реализации новшеств;
- ✓ оказать разную финансовую поддержку (предоставление налоговых и иных льгот, финансирование проектов, содействие в получении средств, например займов, залогов и т. д.);
- ✓ поддержать в поиске рынков сбыта и наладить производственно-технологические связи;
- ✓ развить интеграцию и кооперацию с целью преодоления распыленности мелких хозяйств и повышения их эффективности;
- ✓ обеспечить помощь в технологической модернизации, создании новых продуктов, проведении исследований, разработок;
- ✓ предоставить ряд услуг, оказываемых государственными институтами (например, возможность использования структуры профессиональной подготовки).

В современном мире, стратегической задачей государства является перевод экономики на инновационный тип развития, при котором главными факторами устойчивого экономического развития выступают инновации и знания. К основным составляющим инновационного развития относятся формирование необходимых организационных и мотивационных условий, модернизация инновационного потенциала для прорыва в новое состояние. На сегодняшний день создание и развитие эффективной инновационной системы, помогает успешно решить внутренние проблемы и вывести экономику на передовые позиции, что предполагает и устойчивое развитие

регионов. На современном этапе развития в стране предполагается переход к экономике знаний, где определяется социальное и экономическое благополучие высокими технологиями, инновационной активностью и высшим уровнем интеллектуального развития. На уровне регионов должен идти активный процесс технологической модернизации экономики, обеспечиваться рост инновационной активности на предприятиях, осуществляться финансирование значимых для регионов инновационных проектов, налаживаться кооперация между субъектами инновационной деятельности и т.д. Для осуществления данных целей необходимо осуществить:

- ✓ оптимизация инструментов поддержки науки и инновационной деятельности;
- ✓ рост расходов субъектов реального сектора экономики на инновационную деятельность;
- ✓ увеличение объемов коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности;
- ✓ интеграция науки, образования и бизнеса;
- ✓ выявление и целевая поддержка лучших организаций (предприятий) и исследовательских групп в области фундаментальной и прикладной науки.

Для создания национальных инновационных систем следует осуществить:

- ✓ создание благоприятной правовой и экономической среды для инновационной деятельности, а также охрана интеллектуальной собственности;
- ✓ формирование инновационной стратегии, включая межведомственные и межотраслевые стратегии, включая проведение мониторинга инновационных процессов;
- ✓ обширное использование ресурсов банковских и финансовых структур региона;

- ✓ создание развернутой инновационной инфраструктуры;
- ✓ развитие механизмов содействия коммерциализации итогам интеллектуальной деятельности;
- ✓ развитие кооперации между образовательными учреждениями, научными организациями, промышленностью и прочими секторами экономики;
- ✓ обеспечение комплексной системы стимулирования и поддержки инновационной деятельности, а также государственная поддержка в виде выделения бюджетных средств на разработку и реализацию модернизационных программ инновационного развития и льгот для ее участников, в том числе привлечения инвестиций из других регионов страны и зарубежья.

Процесс формирования национальной инновационной системы представляется в виде сложного и долгосрочного процесса. В течение этого периода должна реализовываться политика государственных и местных органов власти, которая определяет стратегию формирования сбалансированной и эффективной структуры инновационной системы, в том числе увеличения объемов инвестирования (благодаря росту вложений частного капитала) в инновационные проекты, значимые для региона, устойчивого повышения спроса на инновационную продукцию со стороны промышленных предприятий, а также прототипирования и масштабирования инновационной продукции.

Задачи в области развития национальной инновационной системы и экономики обуславливают необходимость интегрированного использования прямых и косвенных методов государственного регулирования в рамках государственной политики в области международного научно-технического сотрудничества (МНТС). Государственная политика Азербайджана в данной сфере, должна явиться составной частью государственной научно-техно-логической политики, призванной обеспечить соответствие МНТС сферы науки и технологий в новых условиях.

Инновационная политика, является частью социально-экономиче-

ческой политики, которая определяет приоритеты и цели инновационной стратегии, и структуры ее осуществления органами муниципальной власти. Инновационная политика правительства обязана складываться из поиска благоприятных путей развития общества; вытаскивания перспективных отраслей и изобретений, их финансовой помощи, экономического управления инновационных процессов; правового, организационного и иного обеспечения ускоренного внедрения в сферу услуг и производства достижений техники и науки.

Государственная инновационная политика включает:

- выработку инновационных приоритетов на основе долгосрочных экономических и научно-технических прогнозов;
- закрепление этих приоритетов в нормативных документах и инновационных программах;
- государственную поддержку приоритетных инноваций, государственные инновационные программы с помощью бюджетных ассигнований на безвозвратной и возвратной основах;
- использование налоговых и таможенных льгот;
- поддержку малого инновационного бизнеса;
- содействие формированию инновационной инфраструктуры (технологических центров, технопарков);
- обучение инновационных менеджеров;
- создание законодательной базы инновационной деятельности.

Задача научно-технической политики - создание устойчивого и саморазвивающегося механизма, обеспечивающего развитие и эффективность научной деятельности, которая рассматривается, как производство интеллектуальной продукции и ее употребление в сфере материального производства и экономики в целом. Проблемы формирования инновационной политики (ИП) имеют такой значительный аспект, как определение стратегии на перспективу. Заключением является то, что такое формирование должно происходить не только при учете

существующих условий и личных интересов, но и с учетом интересов усовершенствования ИП на достаточно долгий период времени. (Ханларзаде С.М., 2012, с. 27).

В условиях ускорения научно-технического прогресса, улучшение использования производственных мощностей и повышение эффективности предприятий зависит от модернизации оборудования, техники, организационных мероприятий, и в результате всего этого от эффективного использования оборудования.

В настоящее время невозможно в полном объеме сменить все морально-устаревшее оборудование. Неизбежность модернизации оборудования обусловлена современным темпом научно-технического прогресса.

Следует также отметить, что в современных условиях и в перспективе, максимизация инновационного фактора становится решающим условием устойчивого развития современных экономических систем. Уникальность современной инновационной обстановки в Азербайджане охарактеризована, с одной части, наличием важных технологических и фундаментальных заделов, высококвалифицированных инженерных и научных специалистов, развитой, которая не имеет по отдельным стратегическим сторонам глобальных аналогов научно-производственной основы, а с другой стороны, слабой ориентированностью такого значительного элемента государственного богатства на реализацию в четких инновациях. Анализ инновационной деятельности компаний разных форм собственности подтвердил общую тенденцию улучшения рыночных требований к увеличению конкурентоспособности отечественной продукции, в особенности в отраслях, направленных на внешний рынок (топливной, нефтехимической, металлургической и т.д.). Но недостаток личных финансовых средств, неприемлемые условия кредитования, являются причиной сдерживания инновационной активности в данном направлении. Новые финансовые структуры (а в первых коммерческие банки), не всегда инвестируют в реальный сектор экономики.

ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Перевод экономики Азербайджана на инновационный путь развития требуют долговременной стратегии государства, направленной на эффективное использование национальных ресурсов наравне с использованием зарубежных инновационных технологий, управленческого опыта и финансовых средств. Требуется также новый подход к оценке роли науки и технологий в общественном прогрессе, формулированию и реализации национальных целей. Только в этом случае политика государства в сфере науки и инноваций действительно будет приоритетным направлением его деятельности. Наука постоянно должна использоваться для оценки состояния отечественной экономики, анализа последствий принимаемых государственных решений, программирования и прогнозирования научно-технического и экономического развития.

Важнейшим источником финансирования венчурного бизнеса считаются бюджетные средства. В первую очередь они используются для инвестирования разработок и исследований в оборонных секторах промышленности, в том числе для финансирования бюджетных организаций, а также проведения прикладных и фундаментальных исследований в вузовских и академических организациях.

Помимо методов прямого (при помощи заключения контрактов или выдачи субсидии и др.) финансирования государством разработок и исследований необходимо активно употреблять и так именуемое косвенное инвестирование научно-технических мероприятий, которые стимулируют увеличение расходов предприятий.

На основе проведенного исследования можно сделать такие выводы и предложения:

1. Значительная роль в создании технопарков, технополисов и инновационных центров должна принадлежат государству, который будет являться основным инвестором.

2. Первоначальная инвестиционная поддержка правительства в процессе становления организационных форм венчурного бизнеса может быть заменена иными формами поддержки, в первую очередь, льготами по налогам, т.е. нужно высвобождать от налога на прибыль часть капитала, которая инвестируется в венчурные фонды и компании, уменьшить ставки налога на приобретаемые инвесторами дивиденды на вкладываемый при этом капитал, допустить формирование резервов из необлагаемой налогом прибыли.
3. Система финансирования инвестиций в венчурный бизнес должна включать установление льгот на капитал, вкладываемый в инновационные предприятия, в рамках привлечения финансирования для стимулирования технических работ инновационного типа, и делающих выгодным сотрудничество крупного и малого бизнеса. Это особенно важно для инновационных предприятий, научно-технические разработки, сопряженных с определенным риском, прежде всего, для компаний, на которые по роду их активности не распространяется инвестиционный налог, в том числе и для сектора научно-консультационных услуг.
4. В нынешнее время не все модификация в финансовой политике страны касательно к венчурному бизнесу расценивается положительно. Введение в налогооблагаемую основу нематериальных активов снижает обретение объектов интеллектуальной собственности, ведет к снижению научно-технического уровня отечественных разработок. Освобождение от льгот по обложению налогом с имущества вновь созданных компаний неизбежно ухудшит финансовое состояние инновационных компаний, так как они работают, обычно, на арендованном оборудовании и в начальный период своей деятельности, зачастую не имея определенных доходов и следовательно нуждаются в финансовой помощи.
5. Необходимо создать межрегиональные и региональные агентства по поддержке венчурного бизнеса и центров делового сотрудничества.
6. Следует создать страховые фонды, которые способствовали бы

повышению экономической и правовой защиты исполнителей и заказчиков научно-технической продукции, особенно в венчурном финансировании.

7. Заслуживает внимания предложение о создании «банков технических идей» на международном уровне в функции, которых входит покупка готовых разработок и даже идей с последующей их возможной перепродажей организациям, которые будут заниматься коммерческой реализацией разработок государству, а также для экспорта. Важными функциями Банка идей должны стать поиск, отбор, финансирование и различные виды консультационной помощи для тех проектов, которые могут иметь практическое применение, как в настоящем, так и в будущем.

Следует упомянуть о том, что существенную роль в поддержке венчурных предприятий играют средства финансовых и коммерческих структур. Растет поддержка венчурного бизнеса благодаря грантам и средствам зарубежных и местных благотворительных фондов. Если инновационные компании могут сами по себе развиваться в той или иной мере за счет личных средств, а также поддержки частного сегмента, то образование инфраструктурных учреждений поддержки малого инновационного бизнеса требует государственного инвестирования.

Таким образом, можно прийти к такому выводу, что условиями адаптации созданной системы финансирования венчурного бизнеса к реальностям рыночной экономики считается активная правительственная научно-техническая политика, направленная на непосредственное финансирование, как конкретных инновационных работ, так и отдельных научных организаций, в развитии и существовании которых заинтересовано правительство, устанавливающая конкретные приоритеты в финансировании.

ИСПОЛЬЗОВАННАЯ ЛИТЕРАТУРА

На азербайджанском языке

1. Məmmədova Nargilə (2016) “Biznesin innovasiyalı inkişafının əsas istiqamətləri”, Azərbaycan Dövlət İqtisad Universiteti, Bakı, 101 səh.

На русском языке

1. Алиева Шахла, Касумова Етар (2017) «Инновационное развитие экономики Азербайджанской Республики и управление инновационной деятельностью предприятий», Азербайджанский технологический университет, г. Гянджа // Экономика и бизнес: теория и практика. – Т. 1. №4. – стр. 12-16
2. Бабаев М.Ю. (2004) «Идентификация и оценка финансовых рисков инвестиционных проектов», С-Петербург. гос. ун-т экономики и финансов -СПб, стр. 199
3. Береговой В. А. (2005) Венчурный капитал основа венчурного бизнеса. // Инновации. - №1.
4. Борозенец А.(2006) «Биржевой механизм привлечения инвестиций в высокотехнологичный сектор». // Человек и труд. №11. стр.87
5. Брукинг Э. (2001) «Интеллектуальный капитал» / Пер. с англ. Под ред. Л.Н. Ковачин. СПб.: Питер, стр. 288
6. Вишневский В., Дементьев В. (2010), «Инновации, институты и эволюции // Вопросы экономики №9», стр. 41-49
7. Голиченко О.Г. (2010), «Модернизация и реформирование инновационной стратегии России: проблемы и решения // Вопросы экономики, №8», стр. 48-51
8. Государственная программа (2012)- Концепция развития «Азербайджан – 2020: взгляд в будущее», стр.41
9. Завлина П.Н., Казанцева А.К., Миндели (2000), Л.А. М.: «Основы инновационного менеджмента» Экономика, СПб, стр.510
10. Лапин Н.И.,(2008)«Теория и практика инноватики.» М.:Логос,стр.329
- 11.Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. (2015),–№12-7.–стр.1297-1299;
12. Миляев К.В., Жданова О.А., Кушнаренок А.А.(2016) «Общая оценка правового поля венчурной деятельности в России», Россия, «Universum: экономика и юриспруденция» № 9 (30)
13. Новоселов М. В., Люлякин А. А., Попов Е. В. (2005), «Зарубежные модели венчурного инновационного проектирования», Инновации №5(82) стр.6
- 14.Новиков А.В., Лапочкина Л.В. (2011) «Проблемы инновационного развития регионов России»//Современные проблемы науки и образования. - № 6

- 15.Осьмова М. Н., Бойченко А. В. (2011), «Глобализация мирового хозяйства». М.: ИНФРА-М, стр.376
- 16.Сорокин А.В. (2000), «Эффективность функционирования инновационных малых предприятий». М.: Логос, стр.215
- 17.Скиданов В.К. (2004) «Инновационная деятельность малых предприятий. Перспективы и роль в развитии российской экономики» // Актуальные проблемы управления – М., - Вып.1, стр.232
- 18.Иванов В. В., Иванова Н. И.(2006) НИС в России и ЕС. М. : Наука, стр.244
- 19.Иванова Н. И. (2002) «Национальные инновационные системы». М. : Наука, стр. 244
- 20.Уланова Ж.Ю.(2006) «О необходимости развития инновационной инфраструктуры», Спб.: Изд-во СПбГУЭФ, стр.46-48
21. Ханларзаде С. (2012) «Инновационный потенциал малого бизнеса», Россия, Lambert Academic Publishing, стр.58
22. Хватова Т. (2009) «Национальные инновационные системы зарубежных стран: цели и стратегии развития», Спб.: Изд-во Политехнического ун-та, стр.298
- 23.Экспресс-отчет «Силиконовая долина» (Silicon valley), (2007), Москва

Интернет ресурсы

1. Бизнес-портал (<https://www.navigator.az/>)
2. Бондаренко Н., Шапкин И. (2012) «Создание национальной инновационной системы как условие повышения конкурентоспособности стран в глобальной экономике» - Век глобализации. Выпуск №2
(<https://www.socionauki.ru/journal/articles/147963/>)
3. Грибов В. (2014) «Инновационный менеджмент»
(https://studref.com/382675/menedzhment/innovatsionnyy_menedzhment)
4. Финансы.Социальный(FINANCE.SOCIAL)
(https://finances.social/franchayzing_705/inkubatoryi-biznesa-25902.html)
(https://finances.social/franchayzing_705/tema-organizatsionnyie-formyivenchurnoy-25900.html)
5. Информационно-аналитический и мониторинговый портал Общественного объединения «За права человека»
(<https://haqqin.az/news/140121>), (2018)
6. Новостное агенство (<https://news.day.az/economy/823908.html>), (2016)
7. Новостное агенство (<https://novosti.az/economy/25879.html>), (2018)
8. Новостное агенство
(<https://www.trend.az/business/it/2866948.html>), (2018)
9. Официальный сайт Азербайджанского Государственного Экономического университета (<http://unec.edu.az/ru/8140-2/>)
(http://unec.edu.az/application/uploads/2015/12/kerimov_arif.pdf), (2015)

10. Официальный сайт Министерство транспорта, связи и высоких технологий Азербайджанской Республики
(<http://www.mincom.gov.az/ru>)
11. Павел Макеев (2012) «Венчурное предпринимательство как фактор развития инновационных процессов», -, Москва
(<https://www.dissercat.com/content/venchurnoe-predprinimatelstvo-kak-faktor-razvitiya-innovatsionnykh-protssessov>)
12. Студопедия. На сайте имеются дисциплины, необходимые для обучения каждого студента.
(<https://stydopedia.ru/5x1d65.html>)
13. Тюткалова Александра (2013) «Организационно-экономические аспекты совершенствования механизма венчурного финансирования в российской экономике», Кубанский Государственный университет, Краснодар (<http://dodiplom.ru/ready/55209>)
14. Финансовый новостной сайт (<https://ru.fxssi.com/top-10-samyx-dorogix-kompanij-mira>), (2018)
15. Цыдыпов Роман (2009) «Экономическая сущность и содержание венчурного предпринимательства», Творчество молодых ученых, стр. 208-211(<https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-suschnost-i-soderzhanie-venchurnogo-predprinimatelstva>)

Список таблиц:

Таблица 1: АТС. (общее количество номеров).....	29
Таблица 2: Число мобильных абонентов в стране (на 1000 абонентов)	29
Таблица 3: Национальная ассоциация бизнес-ангелов (SWOT – анализ).....	35
Таблица 4: Топ 10 мировых компаний	49

Список рисунков:

Рисунок 1: Принадлежность компаний... ..	48
Рисунок 2: Разделение на венчурных и невенчурных компаний... ..	48
Рисунок 3: Входящий в состав СТП.....	51

Список схем:

Схема 1: Модель венчурного инновационного бизнеса в США	38
Схема 2: Модель венчурного инновационного бизнеса в Японии	41
Схема 3: Модель венчурного инновационного бизнеса в Израиле.....	43
Схема 4: Ведущие компоненты НИС и взаимосвязь между ними	67