

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

на тему

**«ВЛИЯНИЕ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В НЕНЕФТЯНОМ СЕКТОРЕ
АЗЕРБАЙДЖАНА»**

Аббасов Шамхал Асиф оглы

БАКУ – 2021

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

**Директор Международного Центра
Магистратуры и Докторантуры
д.ф.п.э., доц. Ахмедов Фариз Салех оглы**

Подпись _____

“ ____ ” _____ 20 ____ год

**МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ на тему
«ВЛИЯНИЕ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В НЕНЕФТЯНОМ СЕКТОРЕ
АЗЕРБАЙДЖАНА»**

Код и название специальности: 060404 «Экономика»

Специализация: Регулирование Экономики

Группа: 25

**Магистрант:
Аббасов Шамхал Асиф оглы**

_____ **подпись**

**Научный руководитель:
к.э.н; доц. Сейфуллаев Ильгар
Зульфугар оглы**

_____ **подпись**

**Руководитель программы:
д.ф.э., доц. Гумбатова Сугра
Ингилаб кызы**

_____ **подпись**

**Заведующий кафедрой:
д.э.н. проф., Калбиев Яшар
Атакиши оглы**

_____ **подпись**

Elm andı

Mən, Abbasov Şamxal Asif oğlu and içirəm ki, “Влияния прямых иностранных инвестиций на экономический рост в ненефтяном секторе Азербайджана” mövzusunda magistr dissertasiyasını elmi əxlaq normalarına və istinad qaydalarına tam riayət etməklə və istifadə etdiyim bütün mənbələri ədəbiyyat siyahısında əks etdirməklə yazmışam.

BİRBAŞA XARİCİ İNVESTİSİYALARIN AZƏRBAYCANIN QEYRİ-NEFT SEKTÖRUNDAKI İQTİSADİ ARTIMA TƏSİRİ

XÜLASƏ

Tədqiqatın aktualığı: İnkişafdan olan və daxili bazarı hələ formalaşmaqda olan ölkələr üçün birbaşa xarici investisiyalar həll edici rol oynayır. Bu baxımdan, tədqiqatın mövzunu aktual hesab etmək olar.

Tədqiqatın məqsədi: İdarəetmə yanaşmalarının aşkar edilməsi və analizi, həmçinin onların birbaşa xarici investisiyaların cəlb olunmasına təsiri tədqiqi dissertasiyanın məqsədi kimi qəbu edilmişdir.

İstifadə olunmuş tədqiqat metodları: Metodologiyada analiz və sintez, korelyasiya və reqressiya məlumatların interspritasiyası, həmçinin həmin məlumatların müqayisəsindən istifadə olunur.

Tədqiqatın informasiya bazası: Dissertasiyadakı analizlərdə istifadə olunan məlumat və rəqəmlər Azərbaycan Respublikasının Dövlət Statistika Komitəsindən, Azərbaycan Respublikası Mərkəzi Bankından, elmi araşdırmalardan, jurnallardan, veb-saytlardan və hesabatlardan götürülmüşdür.

Tədqiqatın məhdudiyyətləri: Azərbaycanın qeyri-neft sektorunun müxtəlif sahələrində birbaşa xarici investisiyaların həcmi ilə bağlı açıq statistik məlumatların olmaması səbəbindən iqtisadiyyatın müxtəlif sahələrində xarici investisiyaların iqtisadi böyüməyə təsirinin daha dərinə təhlili və qiymətləndirilməsi imkanlarını məhdudlaşdırır.

Tədqiqatın elmi yeniliyi və praktiki nəticələri: Elmi yenilik xarici xarici investisiyalarla Azərbaycanın qeyri-neft ÜDM-in artım tempi ilə son 10 ildə illik və rüblük məlumatlar əsasında əlaqələrin qurulmasında yatır. Qurulmuş iqtisadi analizdən aydın olur ki, xarici investisiyalar ölkəmizin iqtisadiyyatına müsbət təsir göstərir və bu səbəbdən birbaşa xarici investisiyaların ölkəyə daha da böyük həcmdə cəlb olunması mütləqdir.

Nəticələrin istifadə oluna biləcəyi sahələr: Əldə etdiyimiz məlumatlar bu istiqamətdə araşdırmalarla məşğul olan fokus qruplar, yerli iqtisadiyyata yatırım etməyi planlaşdıran şirkətlər tərəfindən, həmçinin iqtisadi ədəbiyyatın çapı üçün istifadə oluna bilər.

Açar sözlər: BXI, ÜDM, qeyri-neft sektoru, iqtisadi inkişaf.

ВЛИЯНИЕ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В НЕНЕФТЯНОМ СЕКТОРЕ АЗЕРБАЙДЖАНА

РЕЗЮМЕ

Актуальность исследования: Прямые иностранные инвестиции имеют решающее значение для развивающихся стран и стран с формирующимся рынком. В связи с этим, тему исследования можно считать актуальной.

Цель исследования: Выявление и анализ управленческих подходов и их влияние к привлечению прямых иностранных инвестиций принято в качестве цели исследования диссертации.

Методы исследования: Методология использует анализ и синтез, корреляция и регрессия, интерпретацию данных, а также сравнение данных.

Информационная база исследования: Данные для анализа диссертации были взяты из Государственного комитета статистики Азербайджана, Центрального банка Азербайджанской Республики, исследовательские работы, журналы, веб-сайты и отчеты.

Ограничения в исследовании: Из-за отсутствия открытых статистических данных об объемах ПИИ в разных отраслях ненефтяного сектора Азербайджана, были ограничены возможности для более углубленного анализа и оценки влияния ПИИ на экономический рост в разных секторах экономики.

Научная новизна и практические результаты исследования: Научная новизна заключается в установлении взаимосвязи между прямыми иностранными инвестициями и темпами роста ненефтяного ВВП Азербайджана на основании годовых и квартальных данных за последние 10 лет. Сформированный экономический анализ показывает, что ПИИ оказывают положительный эффект на экономику нашей страны.

Сферы применения результатов исследования: Полученные результаты могут быть использованы фокус группами занимающимися исследованиями в данном направлении, организациями планирующими вложиться в местную экономику, для печати в экономической литературе и т.д.

Ключевые слова: ПИИ, ВВП, ненефтяной сектор, экономическое развитие.

СОКРАЩЕНИЯ:

АР	Азербайджанская Республика
ВВП	Внутренний Валовый Продукт
ПИИ	Прямые иностранные инвестиции
АПК	Агропромышленный комплекс
ОАО	Открытое акционерное общество,
ВИЭ	Возобновляемые источники энергии
НИОКР	Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы
ИТ	Информативные технологии
ИИ	Искусственный интеллект
ЮНКТАД	Конференция ООН по торговле и развитию
АСИС	Система предварительной информации о грузах
США	Соединенные Штаты Америки
т.д.	Так далее
Brexit	Выход Великобритании из Европейского союза

СОДЕРЖАНИЕ:

	ВВЕДЕНИЕ.....	8
I ГЛАВА.	МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ИССЛЕДОВА-	11
	НИЯ ВЛИЯНИЯ ПИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ	
	РОСТ.....	
1.1.	Теоретические основы изучения роли ПИИ в экономичес-	11
	ком росте.....	
1.2.	Методы оценки анализа влияния ПИИ на экономический	21
	рост.....	
II ГЛАВА.	ПИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ	26
	НЕНЕФТЯНОГО СЕКТОРА АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ	
	ЭКОНОМИКИ.....	
2.1.	Анализ объёмов и структур ПИИ в Азербайджанскую	26
	Республику.....	
2.2.	Анализ и оценка влияния ПИИ на рост ненефтяного	33
	сектора Азербайджана.....	
III ГЛАВА.	СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ И	40
	ФАКТОРОВ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПИИ В НЕНЕФТЯНОЙ	
	СЕКТОР АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ.....	
3.1.	Опыт привлечения ПИИ в зарубежных странах	40
3.2.	Пути улучшения привлекательности ненефтяного сектора	52
	Азербайджана для ПИИ.....	
	ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ	63
	СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	65
	ПРИЛОЖЕНИЕ
	Список таблиц
	Список рисунков
	Список графиков и диаграмм.....

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы: Актуальность исследования состоит в том, чтобы привлечь внимание читателей и представителей власти к важной роли притока прямых иностранных инвесторов (ПИИ) в экономику. Прямые иностранные инвестиции имеют решающее значение для развивающихся стран и стран с формирующимся рынком. В современном обществе ПИИ часто рассматриваются в качестве жизненно важного источника развития и даже устойчивого развития, одной из основных целей в мире, в котором мы живем сегодня, находится среди областей, вызывающих озабоченность исследователей и политиков.

Степень разработанности и изученности проблемы: Большая часть литературы по ПИИ в значительной степени основана на предположении о несовершенстве товарных и факторных рынков, небольшая, но растущая литература посвящена поиску потенциального воздействия несовершенства на рынках капитала, которое привело к развитию группы компаний. финансовых теорий о прямых иностранных инвестициях на протяжении многих лет. Мы изучаем 21 статью, в том числе 11 статей, опубликованных в 25 ведущих журналах, 9 интернет ресурсов, а также 6 учебных пособий посвященных исследованию ПИИ.

Цель и задачи исследования: Целью данной диссертации является разработка научных рекомендаций для повышения эффективности прямых иностранных инвестиций на нефтегазовый сектор экономики Азербайджана.
Задачи исследования:

- 1) Дать читателям представление об операциях с прямыми иностранными инвестициями.
- 2) Установить связь между ПИИ и ВВП, поскольку это связано с экономическим развитием.
- 3) Выявить факторы, которые могут улучшить состояние экономического развития Азербайджана, касаясь прямых иностранных инвестиций.

Объект и предмет исследования: Объектом исследования является влияние прямых иностранных инвестиций на нефтегазовую ВВП Азербайджана. Предметом исследования являются теоретические и методологические вопросы оценки влияния ПИИ на рост экономики страны.

Методы исследования: В работе для анализа и оценки влияния ПИИ на экономический рост нефтегазового сектора использованы методы регрессии и корреляционный анализ.

Информационная база исследования: Данные для исследования собираются из различных источников - открытые материалы сайтов Государственного Комитета Статистики и Национального Банка Азербайджана.

Ограничения в исследовании: Недостаточное количество статистических данных о количестве прямых иностранных инвестиций в различных отраслях нефтегазового сектора Азербайджана, создают ограничения потенциала для более углубленного анализа и оценки влияния ПИИ на экономический рост в выбранных секторах экономики.

Научная новизна исследования: Новизна этого исследования заключается в том, что оно основано на предыдущих исследованиях и синтезирует стратегии, разработанные для привлечения прямых иностранных инвестиций. Проведен анализ влияния прямых иностранных инвестиций (ПИИ) на экономический рост в Азербайджане в период 2010-2020 гг., который показывает положительную динамику воздействия на экономику и говорит нам, о том, что данное направление является очень перспективным для будущих исследований. Результаты предполагают, что правительственные чиновники, работающие в сфере ПИИ, должны разработать и внедрить политику, способствующую росту ПИИ.

Практическое значение результатов и сфера применения: Исследование сосредоточено на влиянии ПИИ на экономику АР. Таким образом, используется статистика за предыдущие 10 лет по прямым иностранным инвестициям, внутренним инвестициям, а также нефтегазовому

ВВП. Это исследование имеет большое значение, потому что оно вносит вклад в литературу по детерминантам прямых иностранных инвестиций, расширяя рамки предыдущих исследований. Проведенный в работе анализ может быть использован в сферах применения общей и конкретной политики в областях, охватывающих инвестиции, торговлю, инновации и человеческие ресурсы, в настоящее время рассматриваются как решающие в влиянии на связь между ПИИ и развитием.

I ГЛАВА. МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ВЛИЯНИЯ ПИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

1.1. Теоретические основы изучения роли ПИИ в экономическом росте

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) - это тип инвестиций в предприятия в стране другими предприятиями, расположенными в другой стране, путем покупки компании в целевой стране или расширения операций существующего бизнеса в этой стране. В эпоху глобализации ПИИ играют жизненно важную роль в развитии как развивающихся, так и развитых стран. ПИИ были связаны с улучшением экономического роста и развития в принимающих странах, что привело к возникновению глобальной конкуренции за привлечение ПИИ. Иностранные инвестиции в форме займов или собственного капитала являются важным источником для роста в развивающихся странах. Инвестиции в акционерный капитал могут быть косвенными (портфельными) или прямыми, известными как прямые иностранные инвестиции (ПИИ). ПИИ делают гораздо больше, чем просто предоставляют развивающимся странам финансирование для их роста. Это приносит им новые технологии, методы управления и доступ на рынки сбыта. ПИИ могут стимулироваться использованием патентованных технологий, природных ресурсов или доступом к рынкам.

Роль ПИИ в развивающихся странах

Прямые иностранные инвестиции в развивающиеся страны имеют долгую историю. Тенденции в области прямых иностранных инвестиций отражают изменения в политике развивающихся стран, от замещения импорта в 1950-х и 1960-х годах до развития за счет природных ресурсов в 1970-х годах, структурной перестройки и перехода к рыночной экономике в 1980-х годах, а также возросшей роли частного сектора в 1990-е гг. ПИИ в развивающихся странах направлялись в основном в обрабатывающую и перерабатывающую промышленность т.к. были сконцентрированы в

небольшой группе стран, что отражает размер их экономики, а частично их привлекательность как место для прямых иностранных инвестиций. В прошлом привлекательность была тесно связана с владением природными ресурсами или большим внутренним рынком. С переходом к глобализации производства и торговли конкурентоспособность как место для инвестиций и экспорта стали основными факторами, определяющим привлекательность. Крупнейшей развивающейся страной, принимающей ПИИ, являлся Китай, но со временем Восточная Европа превратилась в новое важное место для ПИИ. ПИИ также достигли беднейших стран. Хотя фактические суммы инвестиций, как правило, невелики, что отражает небольшой размер их экономики, потоки ПИИ по отношению к ВВП в более бедных странах также высоки, как и в более богатых странах. Однако страны Южной Азии и Африки к югу от Сахары отстают по объему потоков ПИИ по отношению к ВВП. Долгое время прямые иностранные инвестиции поступали почти исключительно из крупных промышленно развитых стран. В последнее время источники ПИИ в развивающихся странах расширились, и многие развивающиеся страны превратились в самостоятельных инвесторов, особенно для своих регионов.

Недавние тенденции к глобализации моделей производства и потребления привели к резкому увеличению глобальных ПИИ. В то же время либерализация торговли и инвестиций вовлекла больше развивающихся стран в глобальную экономику. Это привело к резкому увеличению потоков ПИИ в развивающиеся страны, которые увеличились в пять раз с 1990 по 1995 год и превысили 100 миллиардов долларов в 1996 году. Это увеличение коснулось, главным образом, 12 крупных развивающихся стран, что частично отражает размер их экономики. Таким образом, с 1990 по 1996 год только Китай получил 167 миллиардов долларов (в ценах 1996 года). ПИИ, уже составляющие значительную часть экономики многих развивающихся стран, в обозримом будущем, вероятно, сохранятся на высоком уровне. Политические меры также сыграли роль в этом росте. Индия, следующая по

величине развивающаяся страна после Китая (по численности населения), получила только 0,2 процента ВВП в виде притока прямых иностранных инвестиций по сравнению с 5,4 процента ВВП Китая. Поскольку обе страны являются густонаселенными странами с низким уровнем доходов, различия в численности населения или уровне доходов не объясняют это неравенство. До 1982 года Индия получала больше прямых иностранных инвестиций по отношению к ВВП, чем Китай. Что изменилось, так это политическая позиция Китая в отношении иностранных инвесторов. После многих лет строгого регулирования ПИИ Китай начал понимать, что он может внести долгожданный вклад в модернизацию и интеграцию в мировую экономику. Это нашло отражение в изменении политической базы, на что иностранные инвесторы быстро отреагировали. Однако с 1992 года шаги Индии по экономической либерализации также оказали положительное влияние на потоки ПИИ и указывают на ее будущий потенциал.

Получение политической среды

Многие факторы влияют на приток прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны, но часто упускается из виду самый очевидный из них, а именно готовность развивающихся стран принять их. Исторически сложилось так, что многие страны накладывали обременительные ограничения на объемы прямых иностранных инвестиций, даже когда пытались их стимулировать. Это неизбежно стало сдерживающим фактором. Ограничения на приток прямых иностранных инвестиций принимали различные формы, включая сдерживание на доступ к определенным секторам, сложные механизмы утверждения, высокие налоги и сложные режимы стимулирования, лимиты на долю иностранной собственности, на использование земли и иностранной рабочей силы. Ограничения были наложены по многим причинам, включая опасения по поводу чрезмерного иностранного влияния и потери национального богатства, а именно содействовать развитию предпринимательства рабочими из числа коренных народов, также желание добиться передачи технологий и методов

управления. Лишь совсем недавно ряд развивающихся стран снизили свои ограничения.

Получение наибольшего эффекта от прямых иностранных инвестиций

Правительства стремились максимально увеличить выгоду от прямых иностранных инвестиций и минимизировать вредные побочные эффекты. Ограничительная экономическая политика уменьшила выгоды и увеличила затраты на ПИИ из-за безвозвратных затрат на регулирование, экономических затрат на защиту, неэффективных структур проектов, поощрения использования трансфертного ценообразования для репатриации прибыли и финансовых потерь от налоговых льгот. В последнее время страны, прошедшие либерализацию, больше выиграли от прямых иностранных инвестиций. Ожидается, что этот процесс будет продолжаться без серьезных изменений, поскольку все больше и больше стран видят преимущества более либеральной политики в отношении прямых иностранных инвестиций.

Глобальная интеграция будет продолжать стимулировать потоки ПИИ, в странах где позволяет экономическая среда. Глобализация будет все больше стирать различие между иностранными и отечественными предприятиями, а также между развитыми и развивающимися странами. Страны, открытые для иностранных инвестиций, могут участвовать в растущем глобальном процветании. Тем не менее, чтобы создать благоприятную среду для прямых иностранных инвестиций, остается большой незавершенный план реформы политики. Некоторым странам, добившимся прогресса в снижении ограничений, в том числе тем, которые уже получают большие объемы прямых иностранных инвестиций, еще предстоит проделать определенный путь к обеспечению полностью открытой среды для прямых иностранных инвестиций. Многие другие страны только начали пересматривать свою политику в отношении прямых иностранных инвестиций или влияние своей общей экономической политики на потоки прямых иностранных инвестиций. Тем не менее, эти страны не упустили

свой шанс участвовать в глобальных потоках ПИИ. Быстрый рост объемов прямых иностранных инвестиций в последние годы показал, что это не игра с нулевой суммой. По мере того, как все больше стран открываются для прямых иностранных инвестиций, глобальная интеграция будет усиливаться, что приведет к увеличению общих потоков прямых иностранных инвестиций. Таким образом, задача на будущее заключается в том, чтобы открыть больше экономик и секторов для прямых иностранных инвестиций, тем самым открыв возможности для экономического развития большей части развивающегося мира.

Возможно, о прямых иностранных инвестициях в процессе развития написано гораздо больше, чем о любом другом аспекте развития. Это не должно вызывать удивления т.к. характеристики прямых иностранных инвестиций, их быстрый рост и решающая роль в процессе глобализации в последние годы, их тесная связь с торговлей и их исторические предшественники - все это привлекает внимание экономистов, политологов, экономических историков, а в последние годы - специалистов по менеджменту и экономических антропологов. Основная характеристика ПИИ, которая отличает их от других видов международных потоков капитала, - это контроль над операциями, осуществляемыми инвестирующей организацией над организацией-инвестором. Владение акционерным капиталом и, что еще более важно, управление технологиями и ноу-хау позволяет фирмам осуществлять контроль над операциями. Именно контроль над операциями позволяет иностранным фирмам передавать технологии и ноу-хау получателям прямых иностранных инвестиций. А ПИИ являются мощным инструментом развития, поскольку они способны передавать технологии и навыки развивающимся странам.

Некоторые изменения в мировой экономике, произошедшие с десятилетия восьмидесятых, смягчили сопротивление ПИИ и возродили веру в их способность способствовать развитию. Действительно, подозрительность и недоверие к иностранным фирмам, похоже, уступили

место вновь обретенной вере в их способность содействовать достижению целей роста и развития. На это изменение отношения повлиял ряд факторов, включая более глубокое знакомство с операциями МНК, сокращение потоков альтернативных источников финансирования, таких как банковские кредиты и иностранная помощь, и очевидный успех ряда развивающихся стран в области ПИИ. Кроме того, революция в области информационных технологий привела к драматическим изменениям как в отношении каналов, по которым передаются технологии и ноу-хау, так и в ее влиянии на способность освоения технологий принимающими организациями.

Нижеуказанные факторы, основаны на теоретических выводах и различных статистических исследованиях.

1) Размер рынков

Размер и устойчивый рост рынков очевидным образом привлекают фирмы, стремящиеся максимизировать прибыль. Большинство статистических исследований ПИИ в развивающихся странах подтверждают важность размера рынков. Теория, лежащая в основе этого предположения, заключается в том, что фирмы, которые обладают такими преимуществами, как новая технология производства или даже хорошо известная торговая марка нуждаются в больших рынках как внутри страны, так и за рубежом, чтобы максимизировать отдачу от своих инвестиций в создание уникальных преимуществ, которыми они обладают. Хотя зарубежные рынки могут обслуживаться за счет экспорта, тарифы и торговые ограничения могут быть препятствием для экспорта. Также физическое присутствие фирмы на рынке облегчило бы получение рыночной информации. Инвестиции, которые привлекаются в принимающие страны из-за размера рынков, известны как инвестиции, ориентированные на рынок. Следует добавить, что не все ПИИ ориентированы на внутренний рынок. Есть также инвестиции, ориентированные на экспортные рынки, как в относительно крупных странах, таких как Китай, так и в небольших странах, таких как Маврикий. Привлекательность этих стран для иностранных компаний заключается в их

обеспеченности ресурсами, включая дешевую, но эффективную рабочую силу. Еще одна разновидность ПИИ, направленной на повышение эффективности, также может быть ответом на относительно низкие затраты на заработную плату в развивающихся странах. Инвестиции, направленные на повышение эффективности, консолидируют и рационализируют инвестиции в поиск рынков и ресурсов, которые компании могли предпринимать в прошлом. Такие инвестиции могут привести к международному разделению труда, при котором капиталоемкие сегменты производственных процессов и продуктов будут располагаться в развитых странах, а трудоемкие процессы и компоненты - в развивающихся странах. В некоторых случаях прямые иностранные инвестиции могут осуществляться в местах с дешевой рабочей силой для сборки компонентов и деталей. Следует отметить, что в данном типе трудящихся, ищущих инвестиции, важны не только низкие затраты на заработную плату, но и эффективная заработная плата или низкая заработная плата в сочетании с относительно высокой производительностью, которая имеет значение в процессе принятия инвестиционных решений в иностранных компаниях.

2) Инфраструктура

Значение объектов инфраструктуры, как определяющего фактора прямых иностранных инвестиций не нуждается в уточнении. В этом контексте объекты инфраструктуры следует определять в широком смысле, включая не только транспорт и связь, но и благоприятную среду для работы и отдыха. Они жизненно важны для любого вида инвестиций, будь то иностранные или внутренние. Показательным в этом контексте является опыт индустрии программного обеспечения Индии. В то время как отрасль практически не требует транспортных средств, фирмы отрасли зависят от вспомогательных средств для экспорта своих товаров. Также одной из часто упоминаемых причин объединения фирм по разработке программного обеспечения, включая иностранные фирмы, в южно-индийском городе Бангалор, является

атмосфера города с прекрасными условиями для школьного образования, а также спортивными и развлекательными объектами.

3) Макроэкономическая стабильность

Низкие темпы инфляции и стабильные обменные курсы являются важными детерминантами прямых иностранных инвестиций по нескольким причинам. Во-первых, они свидетельствуют о стабильности и основной силе экономики. Во-вторых, они обеспечивают определенную степень уверенности в отношении будущего курса экономики и вселяют уверенность в способности фирм репатриировать прибыль и дивиденды. Слабые экономики с высоким уровнем внутренних заимствований и долга, измеряемого отношением бюджетного дефицита к ВВП и общего объема заимствований к ВВП, часто вынуждены вводить валютный контроль и контроль над счетом движения капитала в платежном балансе. В-третьих, зачастую стабильная макроэкономическая среда также подразумевает стабильную политическую среду. Политическая и экономическая стабильность обычно взаимосвязаны

4) Искажения на рынке товаров и труда

Одним из наиболее важных факторов, определяющих ПИИ, является экономическая среда без искажений. Следует признать, что стабильная макроэкономическая среда предполагает среду, свободную от искажений. Однако среда, свободная от искажений, имеет определенные последствия для торговой и инвестиционной политики. Считается, что искажения на рынках продуктов и факторов производства возникают, когда цены на продукты и факторы отклоняются от их истинных социальных альтернативных издержек. Например, ставка заработной платы рабочего в производственном секторе может превышать размер заработной платы, которую он может заработать на альтернативной профессии, такой как сельское хозяйство. Опять же, цены на товары и услуги на внутреннем рынке могут превышать цены на сопоставимый импорт, а цены на экспортные товары могут быть ниже, чем на сопоставимые товары, продаваемые на внутренних рынках. Эти

искажения в основном вызваны политикой в том смысле, что политика минимальной заработной платы и ограничения на импорт в форме квот, тарифов и субсидий на экспорт служат для искажения рыночных цен в сторону от их истинных социальных издержек.

5) Схемы поощрения

Помимо торговой политики, большинство развивающихся стран предлагают иностранным фирмам различные субсидии. К ним относятся налоговые каникулы, налоговые льготы и освобождение от пошлин на импорт деталей и компонентов, а также экспортных пошлин. Повсеместные зоны экспортной обработки, существующие в большинстве развивающихся стран, также предназначены для привлечения ПИИ. Сомнительно, чтобы эти стимулы серьезно влияли на процесс принятия инвестиционных решений иностранными фирмами. Доказательства по этому поводу неубедительны. Развивающиеся страны могут быть вынуждены предлагать такие стимулы только потому, что их предлагают их конкуренты по ПИИ. Если ни одна из стран не предложит такие стимулы, решение о размещении прямых иностранных инвестиций будет основываться на обеспеченности ресурсами принимающих стран и климатом для эффективных операций, которые они обеспечивают. Большинство таких стимулов привязано к тем или иным требованиям к производительности. Учитывая характер этих стимулов и тот факт, что каждая из принимающих стран предлагает такие стимулы только потому, что другие делают это, вполне вероятно, что они являются еще одним источником искажений на рынке ПИИ.

б) Схемы интеграции

Много написано о влиянии схем региональной интеграции и льготных торговых соглашений на ПИИ, в основном в контексте относится к ЕС и НАФТА. Каково влияние таких договоренностей между ПИИ в развивающихся странах еще предстоит детально изучить, нет оснований утверждать, что интеграционные схемы сами по себе вызывают увеличение потоков ПИИ. В целом схемы интеграции допускают свободную торговлю

между странами-членами, но ограничивают импорт из третьих стран. Элемент свободной торговли служит для повышения размер рынков, поскольку элемент тарифа препятствует импорту из третьих стран в регион. Оба эти эффекты, вероятно, вызовут увеличение притока в регион. Мудрость данного решения состоит в том, что эффект расширения рынка гораздо более значительный, чем эффект тарифа, в побуждении к увеличению потоков ПИИ. Кроме того, эта политика, направленна на устранение перекосов и либерализацию торговли и инвестиций, которые часто либо предшествуют, либо сопровождают интеграционные соглашения, которые могут вызвать увеличение потоков ПИИ. Здесь снова важными факторами для привлечения ПИИ являются: либерализация торговых и инвестиционных режимов и устранение перекосов на рынке продуктов и факторов производства.

7) Способы участия иностранного предприятия

Соглашения о лицензировании технологий с иностранными фирмами и совместными предприятиями рассматривались как методы импорта технологий и ноу-хау без передачи контроля над операциями иностранным юридическим лицам. Иностранные фирмы, заключающие такие соглашения с местными фирмами предоставляют управленческие услуги, техническую информацию в обмен на согласованные гонорары и роялти. Хотя лицензионные соглашения кажутся привлекательными для обеих сторон, они содержат ряд организационных проблем, большинство из которых возникает из-за несовершенства рынка знаний. Первый - это постоянная угроза имитации и потери монополии на ренту, которая дает преимущества, которыми обладают фирмы. Знания являются общественным благом в том смысле, что произведенные знания не уменьшаются по мере использования. Во-вторых, существуют проблемы, связанные с ценообразованием на технологии; покупатели технологии неохотно называют цену из-за отсутствия информации о ее характеристике, и продавцы будут неохотно делиться такой информацией, чтобы не потерять монополию на свои активы. В-третьих, наиболее сложные технологии не могут быть эффективно

переданы без участие в операциях через участие в активах и управленческий контроль со стороны владельцев технологии.

1.2. Методы оценки анализа влияния ПИИ на экономический рост

Существующая теоретическая и эмпирическая литература по детерминантам прямых иностранных инвестиций дает следующие общие положения:

- 1) Принимающие страны с крупными внутренними рынками, измеряемыми ВВП на душу населения, и устойчивым ростом этих рынков, измеряемым темпами роста ВВП, привлекают относительно большие объемы ПИИ.
- 2) Обеспеченность ресурсами, включая природные ресурсы и человеческие ресурсы, является фактором важность в процессе принятия инвестиционных решений иностранными фирмами.
- 3) Объекты инфраструктуры, включая транспортную и коммуникационную сеть, важный детерминант прямых иностранных инвестиций.
- 4) Макроэкономическая стабильность, выражающаяся в стабильных обменных курсах и низких темпах инфляции, является важным фактором в привлечении иностранных инвесторов.
- 5) Политическая стабильность способствует притоку прямых иностранных инвестиций
- 6) Стабильная и прозрачная политика в отношении прямых иностранных инвестиций привлекательна для потенциальных инвесторов.
- 7) Иностранные фирмы делают ставку на отсутствие искажений в экономической и деловой среде.
- 8) Фискальные и денежные стимулы в форме налоговых льгот действительно играют роль в привлечении прямых иностранных инвестиций, но они не имеют большого значения в отсутствие стабильной экономической среды.
- 9) Региональные группировки и договоренности о преференциальной торговле между потенциальными получателями ПИИ могут вызвать увеличение притока.

10) Прямые иностранные инвестиции, которые позволяют организациям-инвесторам осуществлять контроль над операциями, являются предпочтительным методом участия иностранных предприятий для большинства инвесторов. Лицензионные соглашения и совместные предприятия обычно являются исключениями, продиктованными исключительными обстоятельствами.

Целью данного исследования является изучение влияния прямых иностранных инвестиций на ВВП в Азербайджане. В этом документе также исследуется тенденция притока прямых иностранных инвестиций, внутренних и инвестиций в основной капитал по отношению к росту ВВП. Для этого мы собираем данные о вышеперечисленных факторах для нашей страны за период с 2010 по 2020 годы, будет проведен корреляционный и регрессионный анализ, за выбранный период. Описательная статистика была также взята из данных, чтобы объяснить дополнительную информацию о ее характеристиках, которая в дальнейшем объяснит фактическую структуру данных и вес каждой переменной по сравнению с другой. Валовой внутренний продукт имеет наивысшее среднее, медианное, максимальное и минимальное значения среди всех переменных, учитываемых в данных, что подтверждает, что он является наиболее взвешенной частью, данных, за которыми следуют валовое накопление капитала, прямые иностранные инвестиции и основной капитал соответственно.

Содействие ПИИ посредством консультирования по вопросам политики

Международная финансовая корпорация была создана для поощрения частных инвестиций в развивающиеся страны, в том числе прямых иностранных инвестиций. Это была одна из многих международных инициатив, способствующих развитию прямых иностранных инвестиций, включая двусторонние торговые соглашения, двусторонние и многосторонние финансовые учреждения, а также программы поощрения инвестиций. С тех пор он оказал различную помощь более чем ста странам. Его советы принимают различные формы: от диагностических исследований,

дающих обзор ограничений для ПИИ, до исследований инвестиционной политики, дающих конкретные решения конкретных проблем или секторов, или для создания институтов, сопровождающих изменение политики и стратегии продвижения. Диалог по основам политики в области ПИИ также происходит в контексте другой консультационной работы МФК и финансирования проектов.

Поощрение ПИИ через проектное финансирование

С 1958 года МФК инвестировала в развивающиеся страны во всех частях света более чем в пятьсот компаний с иностранными инвесторами. Инвестиции IFC широко распределяются между странами, даже в самых бедных странах. Корпорация была одним из первых инвесторов в новые и рискованные места для ПИИ и работала с инвесторами из многих разных стран, поддерживая ПИИ в широком спектре секторов. Иногда даже крупнейшие транснациональные корпорации находят преимущества в софинансировании с МФК, а правительства развивающихся стран часто приветствуют присутствие IFC в совместном предприятии. Проекты МФК были в основном успешными и прибыльными, несмотря на иногда сложные инвестиционные условия. Две трети финансируемых проектов финансировались из-за рубежа, и почти две трети из них были организованы как совместные предприятия с местными партнерами. В них иностранный спонсор обычно отвечает за повседневное управление или техническую поддержку. Пятая часть проектов имеет местных спонсоров, которые привлекают иностранных партнеров для обеспечения доступа к технологиям, управленческому опыту или маркетинговой поддержке. Проекты с равными ставками между иностранными и местными партнерами работают относительно плохо.

Получение правильной структуры проекта

Структура проектов прямых иностранных инвестиций МФК отражает политические ограничения, в соответствии с которыми они были созданы, при этом большинство из них принимает форму совместных предприятий.

Хотя совместные предприятия являются распространенной формой организации бизнеса, они по своей сути хрупки. Наладить принудительное партнерство труднее, особенно когда оно осуществляется с государственными предприятиями, а равноправное партнерство было проблематичным. Ограничения на иностранную собственность также препятствовали эффективной структуре проектов. Иногда они снижали приверженность спонсора покрытию дополнительных расходов или решению проблем управления. Они также призвали иностранных спонсоров найти альтернативные способы получения прибыли от предприятия. На структуру проектов ПИИ также влияют ограничения на капитальные трансферты. Проекты ПИИ были уязвимы для задержек и перерасхода средств, в том числе вызванных обширным государственным регулированием. Жесткое регулирование проектов с ПИИ снижает их гибкость в реагировании на изменения. Однако при тщательном проектировании совместные предприятия могут быть успешно реализованы. Важно обеспечить надлежащие механизмы управления, например, посредством контракта на управление; четкие механизмы финансирования; и внимательное отношение к интересам каждого партнера в качестве подрядчика предприятия или держателя связанных активов. Высокие объемы прямых иностранных инвестиций сами по себе не вносят вклад в социальный продукт. Само собой разумеется, что вклад ПИИ в достижение целей роста и развития, включая распространение технологий и ноу-хау, содействие торговле и создание рабочих мест, зависит от их эффективного использования. Во многих случаях частный доход от инвестиций иностранных фирм может превышать их вклад в социальные цели принимающих стран. Здесь опять же на результат влияют политика принимающих стран и создаваемая ими деловая среда. В целом, предварительные условия, необходимые для привлечения ПИИ, также определяют их эффективность в достижении целей роста и развития. Основные положения, касающиеся эффективности прямых иностранных

инвестиций, можно разделить на две группы; те, которые закреплены в теории торговли и те, которые встроены в теорию роста, в основном теорию эндогенного роста.

Здесь мы идентифицируем основные положения:

- а) ПИИ - не панацея от проблемы развития, это катализатор роста и развития.
- б) Тип действующего режима торговой политики влияет на эффективность распределения ПИИ.
- в) Конкуренция на рынке является важной предпосылкой для эффективного использования прямых иностранных инвестиций.
- г) Пакеты поощрений и различные виды регулирования, налагаемые на иностранные фирмы, не всегда могут способствовать эффективной деятельности иностранных фирм.

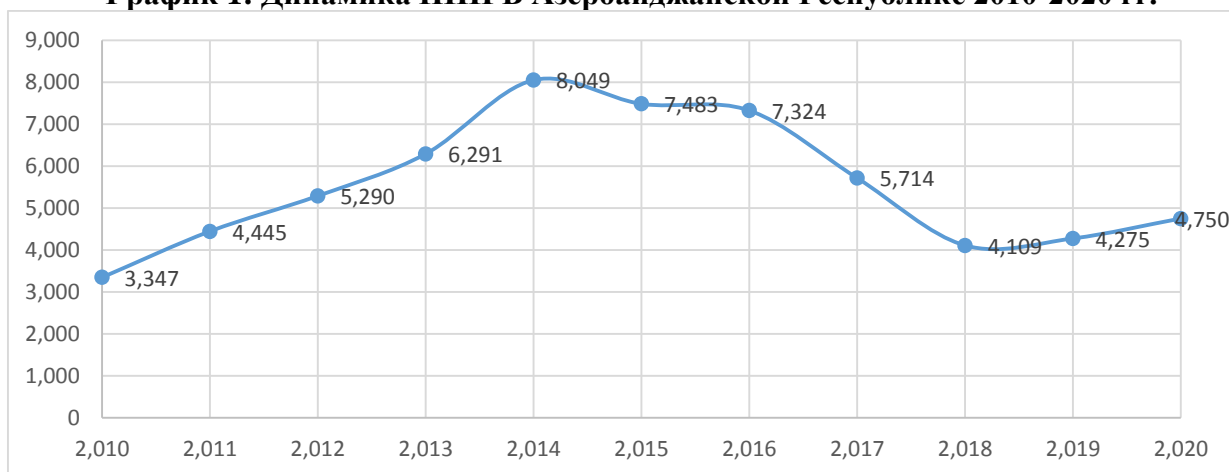
II ГЛАВА. ПИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ НЕНЕФТЯНОГО СЕКТОРА АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ

2.1. Анализ объёмов и структур ПИИ в Азербайджанскую Республику

Для убеждения любого инвестора необходимы, конкретные математические параметры, доказывающие экономическую выгоду контракта. И так как данная работа связана с ПИИ, без этих самых параметров не обойтись. В этом разделе мы предоставляем данные для нашего анализа. Мы начинаем с обзора оценок нашей модели косвенного воздействия, за которым следует краткое описание того, как эти оценки следует интерпретировать. В частности, мы подчеркиваем, что наш анализ дает оценки эластичности между ПИИ и нашими зависимыми переменными указанными в приложении таблицы 9 (стр. 69).

Открытие 13 июля 2006 года нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан внесло колоссальный вклад в формирование современной экономики Азербайджанской Республики. Но наряду с этим невозможно не отметить и геополитическую победу, как итог проводимой независимой политики. Этот проект лоббировался Европой в частности одним из главных наших партнёров – Великобританией.

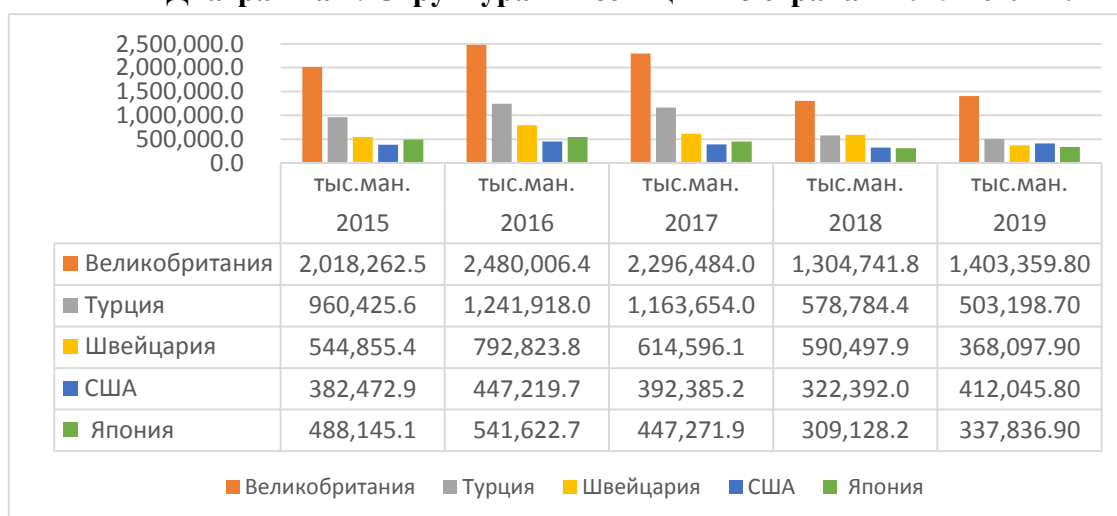
График 1: Динамика ПИИ В Азербайджанской Республике 2010-2020 гг.



Источник: Центральный Банк Азербайджанской Республики <https://www.cbar.az/page-40/statistical-bulletin>

Целью, которого было создание альтернативных источников энергообеспечения Европейского континента. Таким образом углеводороды Азербайджана, а в дальнейшем и Казахстана с Туркменистана получили возможность экспортироваться на Запад, выйдя из-под зависимости российских инфраструктур. Этот проект привлек большое количество ПИИ, что мы открыто видим по графику 1. Данный трубопровод обеспечивает энерго-безопасность на региональном уровне, что делает его ещё более привлекательным. Как мы видим до 2015 года идём стремительный рост количестве поступающих ПИИ. Из-за резкого упадка цен на нефть на мировом рынке и несколько девальваций национальной валюты, снизили привлекательность для иностранных инвесторов. Наблюдая за 2016 годом мы можем увидеть влияние военно-политических событий того года (Апрельская победа Азербайджанской Армии). Но начиная с 2018 года, ситуация стабилизировалась. На данный момент благодаря положительным макроэкономическим показателям, стабильностью, безопасностью, дешёвой рабочей силе, наличием специализированных кадров, благоприятному географическому расположению страны, имеющейся транспортной инфраструктуре и новым реалиям после победы во Второй Карабахской войне, Азербайджан вновь приобрел привлекательность для ПИИ.

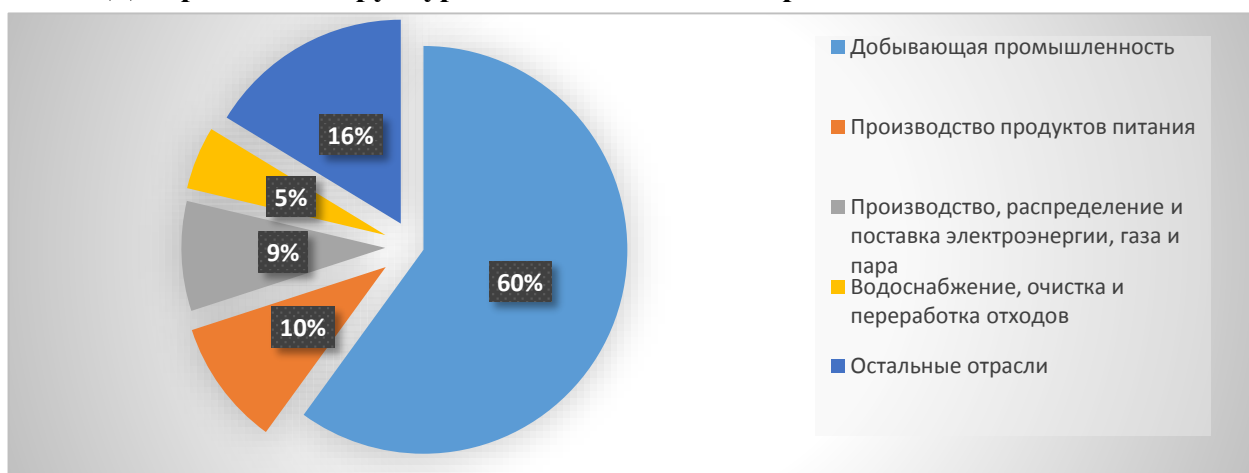
Диаграмма 1: Структура инвестиций по странам 2015-2019 гг.



Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики
https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010

Более углубленно стоит рассмотреть ПИИ по странам. В 2015 году инвестиции Великобритании составили 1/3 от всех ПИИ, поступивших в страну. 860,4 млн манат составили общий вес ПИИ в нефтегазовую отрасль в 2015 году. Так же надо отметить, что в 2015 году иностранные инвестиции в экономику сократились на 6,2% по сравнению с 2014 годом. На 2016 год общая сумма Британских инвестиций в Азербайджанскую экономику составили 25 млрд долларов, большая часть которых пришло на долю нефтяного сектора. Но в целом в 2016 году инвестиции сократились еще на 2,7%. Одной из причин этому можно так же отметить победоносную апрельскую войну. Положительным моментом на фоне сокращения общих инвестиций, является увеличение доли инвестиций в нефтегазовую часть в 2 раза, составив 1 706 млн долларов. Великобритания ведущий иностранный инвестор в Азербайджан в 2017 году инвестировали 2,01 млрд. долларов, за ними следует Турция - 960 млн долларов и Швейцария - 544 млн долларов. Канада, Франция, Россия и Япония также вошли в число ведущих стран-инвесторов. В совокупности на пять стран пришлось 57,9% всех вложений в 2018 году. Если представить 2019 год в процентах, Великобритания 24,7% всех ПИИ, за которыми следовали Турция-9%, Швейцария-6,5 %, США-7,3%, Япония-7%, а остальные 46,6 % - из других стран. Рассмотрим общую динамику инвестиционного фон на диаграмме 2.

Диаграмма 2: Структура инвестиций по секторам 2015-2019 гг.



Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики, https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010

Объемы прямых иностранных инвестиций сильно различаются в зависимости от сектора с точки зрения инвестиционной стоимости.

Воздействие и выгоды от прямых иностранных инвестиций зависят от многих факторов, таких как мотивы и качество инвестора, характер деловых операций, характеристики принимающей страны и страны происхождения, а также сектор, в который попадают инвестиции. Кроме того, отраслевые характеристики могут влиять на степень побочного эффекта. Так как тема нашего исследования затрагивает нефтегазовый сектор, давайте разберем каждую из вышеуказанных отраслей по отдельности.

1) Производство продуктов питания

Рост производительности мировой продовольственной и сельскохозяйственной системы будет в значительной степени определяться сегодняшними инвестициями в исследования и разработки (НИОКР). В последние десятилетия частный сектор стал крупным игроком в разработке инноваций для продовольствия и сельского хозяйства. Факторы, побуждающие частные компании инвестировать в продовольственные и сельскохозяйственные исследования, включают появление биотехнологий и других новых научных разработок, усиление прав интеллектуальной собственности (ПИС) на сельскохозяйственные инновации, новые нормативные требования, расширение рынков для улучшенных сельскохозяйственных ресурсов и продуктов питания.

Таблица 1: Производство продуктов питания в АР 2017-2019 гг.

	2017	2018	2019
Производство продуктов питания (млн.ман.)	125,5	196,6	140,4
Стоимость произведенного млн.ман	2 999,8	3 050,8	3 584,8

Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики, https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010

Министерство экономики совместно с Министерством сельского хозяйства и местными исполнительными органами детально оценит инвестиционные потребности и возможности аграрного сектора на основе перспектив развития. На основе этой оценки будут подготовлены

инвестиционные проекты и инвестиционные карты (по административным районам и областям). Как электронные, так и печатные материалы об инвестиционных возможностях в аграрном секторе будут подготовлены и представлены на отечественных и международных выставках, форумах, конференциях, двусторонних встречах с местными и иностранными инвесторами. Признанные на международном уровне агропромышленные производители, в том числе производители продуктов питания (транснациональные корпорации), будут приглашены для инвестирования в страну, и, при необходимости, будут разработаны специальные стратегии и программы для привлечения таких производителей в страну.

Для каждого административного района будут подготовлены инвестиционные карты и проекты. Улучшится инвестиционный климат в аграрном секторе. Всемирно известный АПК, о. включая инвестиции страны в производителей продуктов питания ожидается усиление интеграции в глобальную цепочку создания стоимости. Занимается аграрным сектором

Ожидается, что благодаря принятым мерам будут достигнуты следующие результаты:

- 1) Объем инвестиций в аграрный сектор увеличатся вдвое;
- 2) Будет разработано не менее 100 инвестиционных проектов в административных районах и областях.

В рамках этого приоритета необходимо принять следующие меры для вспомогательную роли в достижении воздействия на реальный ВВП.

- 2) Производство, распределение и поставка электроэнергии, газа и пара

Планирование передачи и распределения электроэнергии невозможно без четкого представления об экономической ценности непрерывной электроэнергии. Несмотря на то, что интеллектуальные сети внедряются в инфраструктуру электроэнергетики, надежность энергоснабжения находится в тревожном состоянии. Изменение климата привело к увеличению частоты экстремальных погодных явлений и стихийных бедствий. Это представляет большую угрозу для электроэнергетической системы. Хорошая интеграция и

автоматизированное компьютерное управление также являются основными областями, в которых энергия может быть спасенным.

Таблица 2: Производство, распределение и поставка электроэнергии, газа и пара в Азербайджанской Республике 2017-2019 гг.

	2017	2018	2019
Производство, распределение и поставка электроэнергии, газа и пара инвестиции млн. ман.	199,7	157,9	130,4
Стоимость промышленной продукции (работ, услуг) млн.ман.	1 839,80	1 961,20	2 011,70
Производство электроэнергии млн. квтс.	24320.9	25229.2	26072.9

Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики, https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010

В результате государственных инвестиций в восстановление и реконструкцию тепловых сетей с момента создания ОАО «Азеристиликтехчизат» создано 166 новых источников тепла в Баку и регионах страны, модернизировано 108 старых котельных с современным оборудованием, 57 тепловых пунктов. реконструированы и модернизированы питаемые районными котельными, реализован 271 проект газификации, реконструированы системы отопления 1828 жилых домов, более 350 объектов образования и здравоохранения, восстановлено теплоснабжение.

3) Водоснабжение, очистка и переработка отходов

Мир движется к урбанизации и индустриализации. Этот рост и развитие оказали серьезное воздействие на окружающую среду, вызвав загрязнение земли, воды, воздуха и шума из-за кучи отходов, снижение качества воздуха, загрязнение воды, глобальное потепление, парниковые газы, кислотные дожди и т.д. Бизнес-модель, которая позволяет экономике расти, сводя к минимуму количество добываемых первичных ресурсов и выбросу отходов называется циркулярной экономикой. Именно данной стратегии придерживается наше правительство, поскольку инвестиции побуждают перенимать передовой международный опыт, разрабатывать соответствующие технологии, а также принимать подходящую стратегию и систематический подход к конечному продукту. Переход к экономике

замкнутого цикла стимулирует более эффективное использование воды в сочетании с сильными стимулами к инновациям, что может повысить способность экономики справляться с требованиями растущего дисбаланса между спросом и предложением воды.

Таблица 3: Водоснабжение, очистка и переработка отходов в АР 2017-2019 гг.

	2017	2018	2019
ПИИ млн.ман.	468,9	310,9	169,1
Углекислый газ (CO ₂), выбрасываемый в атмосферу (тыс. Т)	18494.1	16482.5	15864.3

Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики, https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010

В рамках соответствующих программ будут осуществляться инвестиции в ирригационную систему страны путем создания условий для деятельности международных фондов развития, существующие ирригационные системы будут модернизированы, а их эффективность будет повышена для снижения потерь воды и обеспечения соответствия международным стандартам. В результате будет обеспечено устойчивое водоснабжение и увеличится сельскохозяйственное производство. По мере развития промышленности страны такие ирригационные системы будут расширяться в районах, где производится основная продукция растениеводства.

За последние два десятилетия произошел всплеск глобальных потоков прямых иностранных инвестиций, из-за этого страны стали как никогда стремиться привлечь большие инвестиционные потоки в свою экономику. Всплеск потоков и политический энтузиазм в отношении ПИИ в целом привел к усилению роли МНК, поскольку возобновление интереса политиков в принимающих развивающихся странах к максимальному использованию выгод от ПИИ на долгосрочное экономическое развитие. В следующей главе будет проведен детальный анализ воздействия ПИИ, на экономику Азербайджана.

2.2. Анализ и оценка влияния ПИИ на рост ненефтяного сектора Азербайджана

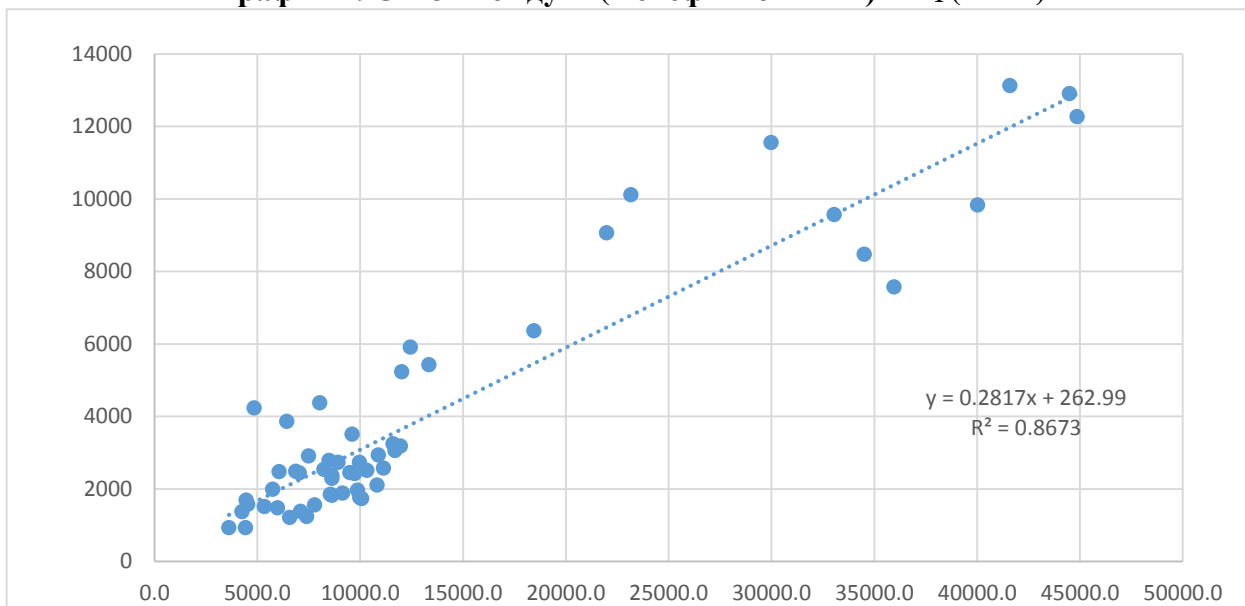
В этом разделе представляются результаты нашего анализа. Обзор оценок модели косвенного воздействия, за которым следует краткое описание того, как эти оценки следует интерпретировать. В частности, подчеркивается, что анализ дает оценки эластичности между ПИИ и нашими переменными. Первичные сведения для создания регрессионной модели мы возьмем из приложения таблицы 9 (стр. 69). Для того чтобы оценить влияние между этими факторами следует построить множественную регрессионную модель. Таким образом принимая переменную (Y) в качестве зависимого фактора (Нефтяной ВВП), в роле описывающих факторов будут выступать переменные: X1 – ПИИ; X2– Внутренние инвестиции; X3 – Инвестиции в основной капитал. Следует отметить что линейное уравнение регрессии $Y = \beta_0 + \beta_1X_1 + \beta_2X_2 + \dots + \beta_nX_n + \varepsilon$ для зависимого значения (Y), от факторов мы должны построить модель регрессии уравнения и оценить его. Здесь β_0 , β_1 , β_2 , β_3 ,– коэффициенты модели регрессии, ε – случайное значение которое рассматривается как ошибка. Эконометрический анализ будет рассматриваться в следующем порядке:

- Построение регрессивной модели;
- Поиск модели регрессии и ее проверка на уровне важности 5%;
- Проверка каждого из коэффициентов уравнения регрессии;
- Графически сравнить исходные и смоделированные значения ВВП.
- Оценка статистической важности и адекватности уравнения регрессии;
- Построение матрицы корреляции для случайных чисел;
- Оценить статистическую значимость коэффициента корреляции;
- Определение автокорреляции случайных отклонений модели. Использование для этого статистики Дарбина-Уотсона и критерия Бройша-Годфри.

Выясним связь между ВВП и перечнем факторов, произведем расценку анализа их воздействия на объем ВВП, предполагая что отсутствует

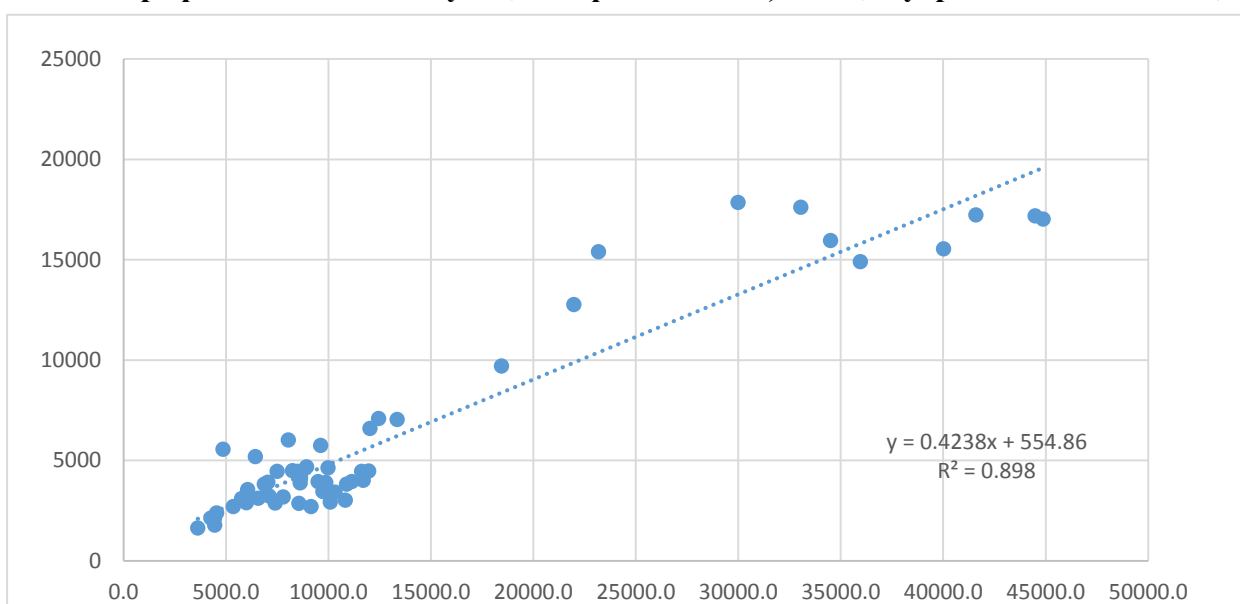
мультиколлинеарность, другими словами между переменными нет сильной корреляции. Расчет выполнен в базе данных программы Excel и получены следующие уравнения регрессии, корреляционные поля для соответствующих пар переменных X_i и Y с указанием тренда, получаем 3 регрессионных модели которые определяют взаимосвязь между ВВП и данными факторами X_i :

График 2: Связь между Y (Нефтяной ВВП) и X_1 (ПИИ)



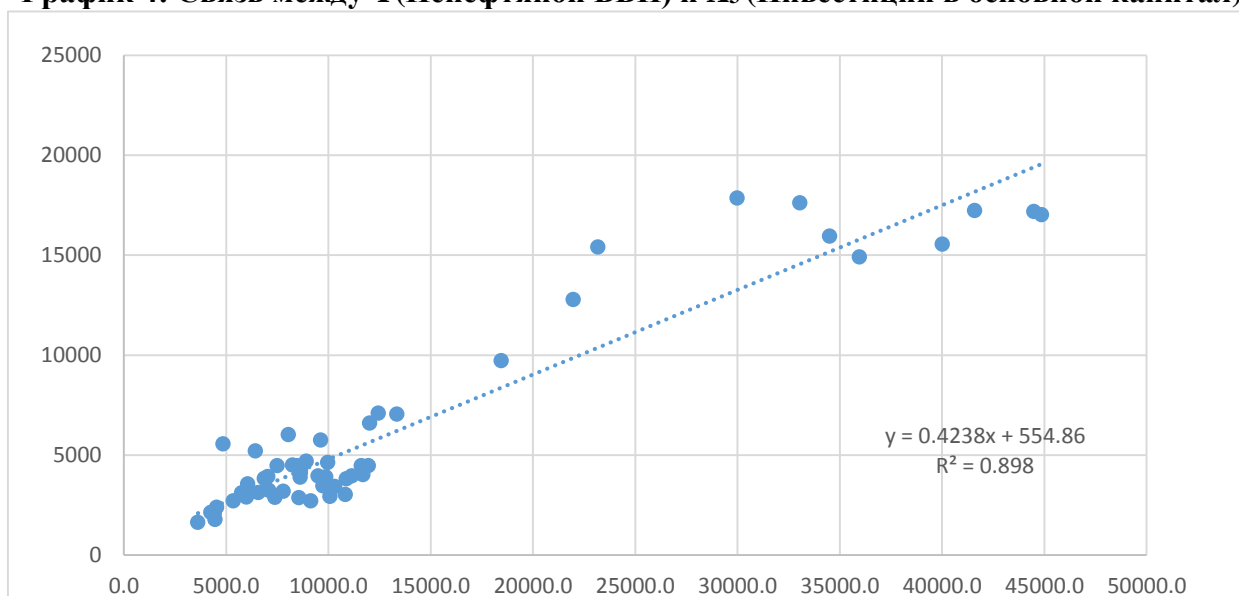
Источник: составлено автором на основании данных Государственного Комитета Статистики Азербайджанской Республики, https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010 (2010-2020)

График 3: Связь между Y (Нефтяной ВВП) и X_2 (Внутренние инвестиции)



Источник: составлено автором на основании данных Государственного Комитета Статистики Азербайджанской Республики, https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010 (2010-2020)

График 4: Связь между Y(Нефтяной ВВП) и X3 (Инвестиции в основной капитал)



Источник: составлено автором на основании данных Государственного Комитета Статистики Азербайджанской Республики,

https://www.azstat.org/portal/tblInfo/TblInfoList.do#994_010 (2010-2020)

Регрессионная статистика для каждого из показателей по отдельности:

	X1	X2	X3
<i>Множественный R</i>	0,854505665	0,93126948	0,947646488
<i>R-квадрат</i>	0,730179932	0,867262844	0,898033867
<i>Нормированный R-квадрат</i>	0,725088987	0,864758369	0,896109977
<i>Стандартная ошибка</i>	5819,308276	4081,600501	3577,356451
<i>Наблюдения</i>	55	55	55

	Коэф	Станд. О-ка	t-стат.	P-Знач.	Ниж.95%	Верх.95%
Y	1970,616144	1234,343176	1,596489681	0,116325562	-505,16273	4446,3950
X ₁	5,137918343	0,429013976	11,97610947	1,06325E-16	4,27742528	5,9984114
Y	188,8406716	778,1808417	0,242669392	0,809198193	-1371,9924	1749,6737
X ₃	2,118828299	0,098070739	21,6051018	6,08552E-28	1,92212331	2,3155332
Y	966,5394869	864,882583	1,117538387	0,268804518	-768,1952	2701,2742
X ₂	3,078880669	0,165453442	18,60874355	6,71088E-25	2,74702309	3,4107382

Источник: составлено автором на основании данных из приложения 1 в пакете данных Microsoft Excel, взаимосвязь Y-пересечения, с каждой из переменных

Получаем уравнения регрессии имеющий вид:

$$1) \quad Y = 0,4238 \cdot x_1 + 554,86 \quad (1)$$

$$2) \quad Y = 0,1421 \cdot x_2 + 319,21 \quad (2)$$

$$3) \quad Y = 0,4238 \cdot x_3 + 554,86 \quad (3)$$

О силе и направленности корреляционной связи можно предопределять по величине коэффициента корреляции:

Коэффициент корреляции для модели (1): $r_1=0,855$

Коэффициент корреляции для модели (2): $r_2=0,931$

Коэффициент корреляции для модели (3): $r_3=0,948$

Судя по этим значениям можно сказать что существует сильная связь корреляции между рассматриваемыми переменными в моделях (1), (2) и (3). В нашем исследовании положительная корреляционная связь определяется следующим образом, что высокие значения одной переменной связаны с высокими значениями другой, которая наблюдается в модели (3).

Следует отметить, построенные графики можно выбрать для анализа ВВП и факторы являются значимыми, другими словами способны оказать заметное влияние на объем ВВП.

Сформируем регрессионную статистику и дисперсионный анализ, не по отдельности, а в целом с независимыми факторами X_1 , и X_2 :

Множественный R	0,946778462
R-квадрат	0,896389457
Нормированный R-квадрат	0,892404436
Стандартная ошибка	3640,595921
Наблюдения	55

	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t- статистика	P-Значение	Нижние 95%
Y-пересечение	223,0888599	795,564023	0,280415973	0,780270999	-1373,32715
Переменная X 1	2,299153526	0,251733098	9,133298501	2,16147E-12	1,794014109
Переменная X 2	1,750409958	0,457820342	3,82335558	0,000353857	0,831726232

Источник: составлено автором на основании данных из приложения 1 в пакете данных Microsoft Excel.

Уравнение данной регрессионной модели будет принимать вид:

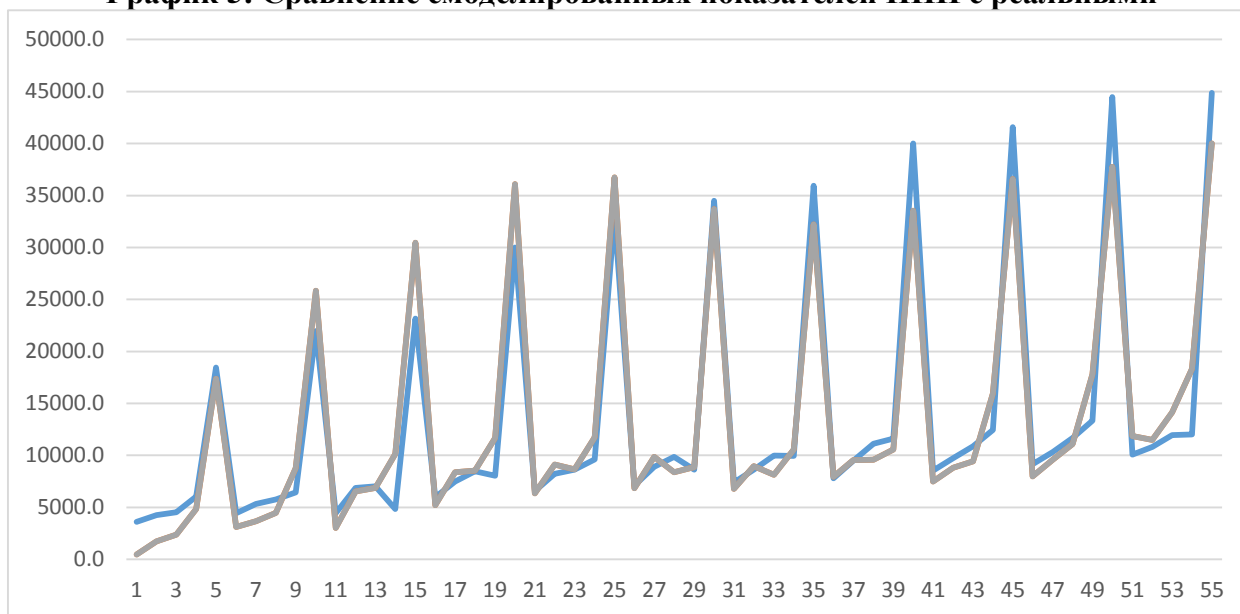
$$Y = 223.088 + 2,299 * X_1 + 1,75 * X_2$$

Где Y- предсказанная величина ненефтяного ВВП в i-ом году; X_1 - ПИИ в экономику, X_2 - внутренние инвестиции. Коэффициент детерминации $R^2=0,94$ для построенной модели множественной регрессии значит, что идет хорошее согласование с эмпирическим уравнением. Чем ближе данный коэффициент к единице, тем сильнее связь между X и Y.

Следующий шаг проверка модели на присутствие остатков, при помощи статистики Дарбина-Уотсона:

$$DW = \frac{\sum (e_i - e_{i-1})^2}{\sum e_i^2}$$

График 5: Сравнение смоделированных показателей ПИИ с реальными



Источник: составлено автором на основании данных Государственного Комитета Статистики Азербайджанской Республики, Таблица 10- смоделированные показатели

Из приложения 2 (стр. 71) следует, что:

$$\sum (e_t - e_{t-1})^2 = 832283684,7, \sum e_t^2 = 443072344,7 \Rightarrow DW = 1,878437448.$$

По таблице приложения DW определяем значащие точки d_L и d_U для 5% уровня значимости. Таким образом в нашем случае $DW = 1,719746571$. Используя правило «Если $1,5 < DW < 2,5$ » можно прийти к следующему выводу, что автокорреляции остатков не существует и созданная модель является удовлетворительной.

Для проведения теста Бреуша-Годфри, нам понадобится корреляция между остатками модели e_t и e_{t-1} , в результате вышеприведенных расчетов эти расчеты таковы:

	e_t	e_{t-1}
e_t	1	
e_{t-1}	0,0452349	1

Источник: составлено автором на основании данных из приложения 1 в пакете данных Microsoft Excel.

Проверим значимость коэффициента корреляции с помощью статистики Стьюдента:

$$T = \frac{r \cdot \sqrt{n-2}}{\sqrt{1-r^2}} = 0,32965232, \text{ где } T_{\text{критич}} = 1,674116 \text{ из этого следует, что}$$

$T_{\text{критич}} > T_{\text{набл}}$, это значит что коэффициент корреляции между остатками равен нулю. То есть остатки модели не связаны друг с другом, и, следовательно, нет автокорреляции. Результаты этого документа также согласуются с рядом существующих теорий, которые предполагают, что уровень ВВП на душу населения, внутренние инвестиции и ПИИ влияют на экономический рост, хотя важно признать обычные предостережения, которые применимы к этому типу анализа влияние агрегации данных и смещения периода выборки.

Поощрение прямых иностранных инвестиций остается одним из важнейших направлений политики как для развитых, так и для развивающихся стран, во многом из-за экономических выгод, получаемых от этой формы инвестиций. Широко утверждается, что государственная политика должна быть направлена на устранение барьеров для капитала и других нормативных ограничений, которые могут препятствовать ПИИ, чтобы обеспечить максимальные выгоды для экономического роста. В частности, в недавней эмпирической литературе больше внимания уделялось институциональным, а также экономическим условиям, которые могут способствовать в достижении результатов роста.

Анализ, выполненный с помощью регрессионных моделей, позволяет сделать выводы о том, что ПИИ могут генерировать экономический рост. Азербайджан должен продолжить укрепление своей экономики за счет инвестиций. Стратегии, обеспечивающие уверенность в деловой среде и в национальном развитии помогают с легкостью строить планы. Реализация в ближайшем будущем, последовательной стратегии по привлечению иностранных инвесторов и стимулированию их деятельности в нашей стране это мера, которая ведет к здоровому экономическому росту экономики.

Согласно проведенному анализу, можно сделать вывод, что ПИИ в Азербайджанской республике используются рационально, также этому способствует работа законодательства, которое создает продуктивную почву для инвесторов. Для усовершенствования системы анализа данных хотелось бы добавить следующее:

- Улучшение сетевого анализа только с данными о транзакциях.
- Проведение углубленного анализа различий между прямыми и конечными инвесторами, сравнение полученных результатов с фактическими данными о конечных инвесторах.
- Выполнение кластерного анализа глобальной сети прямых инвестиций. Выявление групп страны, которые имеют более близкие отношения или общие характеристики, помогут понять, что мотивирует разные страны устанавливать между собой инвестиционные отношения. Определение основных факторы, такие как близость, язык или культура.
- Анализ воздействия прямых иностранных инвестиций на различные секторы экономики.

Исходя из этих фактов, мы приходим к выводу, что в Азербайджан необходимо привлекать ПИИ для улучшения роста и благосостояния своей страны. Влияние прямых иностранных инвестиций на валовый внутренний продукт, показывает, что такие факторы, как человеческий капитал, торговля, экономическая инфраструктура и капитал, имеют положительное влияние на финансирование в целом. Таким образом, можно увеличить свои прямые иностранные инвестиции (ПИИ) и, следовательно, рост своей страны, подчеркнув эти переменные, а на какие именно секторы следует сделать упор, будет разобрано в следующей главе.

III ГЛАВА. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ И ФАКТОРОВ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПИИ В НЕНЕФТЯНОЙ СЕКТОР АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ

3.1. Опыт привлечения ПИИ в зарубежных странах

Прямые иностранные инвестиции - это форма международных потоков капитала. Это может сыграть важную роль в общем распределении мирового капитала между странами. Его часто изображают вместе с другими формами потоков капитала как перемещение капитала из богатых стран с избытком капитала в бедные страны с дефицитом капитала, чтобы сократить разрыв между нормами прибыли на капитал и повысить эффективность экономики. мировой запас капитала. Это неоклассическая парадигма. Такое общее изображение международных потоков капитала действительно может относиться к потокам прямых иностранных инвестиций из развитых стран в развивающиеся. Последние почти все являются чистыми получателями ПИИ. Даже в этом случае многонациональные инвесторы ПИИ приносят в принимающие развивающиеся страны не только ограниченный капитал, но также передовые технологии и новые отрасли. Стандартная статистика ПИИ классифицируется по стране непосредственного партнера, которая показывает непосредственный источник финансирования, но может не отражать страну инвестора, который контролирует инвестиции. Чтобы продемонстрировать последнее, страны могут составить дополнительную серию данных о позиции внутренних инвестиций по странам-конечным инвесторам. Эти статистические данные показывают страну прямого инвестора, который в конечном итоге контролирует инвестиции и, таким образом, несет риски и получает прибыль от инвестиций. Такая презентация может привести к существенным изменениям в распределении внутренних позиций по странам. Конечный инвестор определяется путем прохождения цепочки владения непосредственного прямого инвестора до тех пор, пока не будет достигнуто предприятие, которое не контролируется другой

организацией (т.е. более 50 % голосов у другой организации). Если нет предприятия, которое контролирует непосредственного прямого инвестора, то непосредственный прямой инвестор является конечным инвестором. Чтобы преобразовать стандартное представление страны непосредственного инвестирования, вся позиция прямых иностранных инвестиций, приписываемая непосредственному прямому инвестору, перемещается из его страны в страну конечного инвестора. Для нашего анализа было выбрано 5 стран, а именно Ирландия, Китай, Великобритания, США, Сингапур, которые занимают лидирующие позиции в привлечении прямых иностранных инвестиций. После рассмотрения каждой страны, будет показана таблица с преимуществами (справа) и недостатками (слева) их экономик.

1) Ирландия

Ирландия необычна тем, что последовательно продвигает экспортную платформу, в производственный сектор на протяжении более четырех десятилетий. Начиная с 1970-х гг. выборочно продвигала МНК, а с середины 1980-х гг. создавались сильные промышленные кластеры на основе инвестиций в ключевые высокотехнологичные отрасли. В настоящее время на МНК приходится почти 50 процентов занятости в обрабатывающей промышленности, центр пространственной и отраслевой реструктуризации производственного сектора Ирландии за последние двадцать лет. Что касается прямых иностранных инвестиций, Ирландия является одной из самых глобализированных экономик в мире, преследующую стратегию поощрения инвестиций в новые отрасли в производственном секторе. Направленность и структура стимулов - политика, принятая для поощрения таких ПИИ, означала, что эти компании создавали заводы для производства на экспорт раньше других страны Европы. Этот аспект промышленной политики внес значительный вклад в исключительно высокие темпы роста за последние десятилетия и способствовали значительной реструктуризации в производственном секторе ирландской экономики.

Таблица 4: Сравнительный анализ инвестиционной политики Ирландии

Преимущества	Недостатки
<ol style="list-style-type: none"> 1. Прочная и плотная трикотажная промышленная и третичная ткани, производство которой занимает лидирующие позиции в мире. 2. Самая низкая ставка корпоративного налога в Европе 3. Молодая, квалифицированная и многоязычная рабочая сила 4. Конкурентоспособная экономика с государственной политикой и регулируемыми органами в интересах бизнеса 5. Современная инфраструктура 6. Один из самых низких уровней безработицы в Европе 7. Сильный и стабильный внутренний спрос, в первую очередь благодаря высокой заработной плате и уровню жизни. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Экономика добровольно очень открыта на международном уровне и поэтому сильно зависит от европейской экономики (особенно от Великобритании), а также от стратегий транснациональных корпораций, которых в настоящее время привлекает благоприятное налогообложение. 2. Экономика сильно зависит от деятельности транснациональных корпораций: их офшорный бизнес, в основной в форме контрактов на производство за рубежом, составляет четверть ВВП и имеет большой вес на рынке труда. 3. Подверженность последствиям Брексита. 4. Высокие трудозатраты и эксплуатационные расходы 5. Внутренний рынок относительно невелик и испытывает растущее давление на оплату труда. 6. Банковский сектор остается уязвимым для потрясений, а уровень государственного и частного долга остается опасно высоким.

Источник: составлено автором на основании электронного ресурса - <https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database>

Стало все более очевидным, что возможности и знания ирландских компаний высоко ценятся международными фирмами. Это предлагает множество возможностей, особенно с учетом обширной международной сети крупных ирландских фирм. Эти сети содержат новые возможности для прямых иностранных инвестиций в виде глобальных поставщиков, партнеров, сотрудников, разработчики технологий и ко-разработчики. Транспортная, коммуникационная и имущественная инфраструктуры продолжают создавать проблемы для инвесторов в области прямых иностранных инвестиций. В частности, существуют проблемы, связанные с повышением привлекательности региональных ирландских населенных пунктов как направлений для прямых иностранных инвестиций. Эти

проблемные области инфраструктуры в настоящее время решаются, чтобы обеспечить дальнейшую конкурентоспособность Ирландии на мировом рынке и подтверждающие важность как городских, так и сельских районов.

Экосистема корпоративного налогообложения по-прежнему выгодно отличает Ирландию, как место для прямых иностранных инвестиций. Низкая ставка корпоративного налога, исследования и разработки, а также налоговые льготы на интеллектуальную собственность основные факторы в основе устойчивой приверженности страны по обеспечению ПИИ в результате ее корпоративного налогообложения. Ирландия должна продолжать активно участвовать в международном обсуждении вопросов налогообложения, стремиться поддерживать свою репутацию и корректировать предельные ставки подоходного налога, чтобы страна оставалась привлекательным местом для иностранных инвесторов. Открытый и прозрачный характер корпоративной налоговой системы Ирландии вселяет уверенность в том, что страна будет продолжать притягивать и удерживать ПИИ.

2) Китай

Приток ПИИ в Китай резко увеличился с момента начала китайской экономической реформы, особенно после 1992 года. В течение 1979-2002 годов приток прямых иностранных инвестиций в Китай вырос с почти нуля в начале реформы до 53 млрд долларов США и 34 171 новых предприятий были созданы к 2002 году. Чтобы привлечь приток вложений, Китай применил двойную корпоративную налоговую систему 1992-2008 годов, которая предоставляет более низкую ставку налога для предприятий с иностранным капиталом примерно на 15–24% и более высокую пошлину в размере 33% для отечественных предприятий. Однако эта система двойного налогообложения была заменена единой системой налогообложения (25% для обеих иностранных и отечественные предприятия) после 2008 года. Китая это вторая по величине страна по притоку инвестиций сразу после США. Китаю следует работать над развитием своего сектора услуг, чтобы

повысить уровень жизни своего населения, поскольку большая часть прямых иностранных инвестиций из азиатских стран, таких как Гонконг и Япония, поступает в Китай из-за его дешевой рабочей силы. В этом разделе рассматриваются основные характеристики притока ПИИ в Китай.

Таблица 5: Сравнительный анализ инвестиционной политики Китая

Преимущества	Недостатки
1. Крупнейший внутренний рынок в мире с 1,44 миллиарда потенциальных клиентов.	1. Постоянно меняющаяся правовая среда.
2. Риск спада экономики сдерживается, поскольку государственный долг остается в основном внутренним и номинирован в местной валюте.	2. Бюрократические и административные сложности.
3. Важность валютных резервов и государственного долга, принадлежащих китайскому правительству и частным лицам.	3. Отсутствие прозрачности и слабая защита прав интеллектуальной собственности.
4. Развитый производственный сектор (обрабатывающий и тяжелая промышленность).	4. Стареющее население.
5. Выгодное географическое положение (близко к развивающимся азиатским рынкам, к Японии, морской берег).	5. Высокий уровень корпоративной задолженности.
6. Лучшая экономика по паритету покупательной способности (ППС) благодаря быстрому росту.	6. Избыточные производственные мощности в некоторых секторах.
7. Затраты на оплату труда остаются сравнительно низкими, хотя в некоторых областях ситуация меняется.	7. Сильно ухудшенная экологическая ситуация в нескольких крупных городах.
8. Новые возможности с развитием западных провинций (особенно провинции Сычуань).	8. Культурные различия в деловой практике, которые иностранцам может быть трудно изучить и применить в новых деловых ситуациях.
9. Развитие новой экспортной сети Шелкового пути.	9. Слаборазвитый менеджмент среднего звена и низкий процент квалифицированных рабочих.

Источник: составлено автором на основании электронного ресурса, <https://researchleap.com/research-on-import-and-export-trade-based-on-chinas-fdi-to-central-asian-countries/>

ПИИ в Китай выросли на 31,7% в годовом исчислении до 176,36 млрд. юаней или на 34,3% в долларовом эквиваленте, а именно до 26,16 млрд. в январе-феврале 2021 года. В сферу слуг вложения в сферу услуг выросли на 47,7% до 143,34 млрд. юаней и составили 80,2% от общего объема. Среди основных источников увеличилась доля стран АСЕАН (28,2%), ЕС (31,5%), а

ПИИ из стран расположенных вдоль Шелкового Пути, выросли на 26,2%. Данный рост поступает на фоне низкой базы в прошлом году, когда ПИИ в Китай упали на 8,6% из-за воздействия пандемии коронавируса. Согласно последнему отчету ЮНКТАД о глобальных инвестиционных тенденциях, опубликованному 24 января 2021 года, потоки глобальных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) упали на 42% во всем мире в 2020 году по сравнению с 2019 годом, но выросли на 12% в Восточной Азии. В этом глобальном контексте ПИИ Китая увеличились на 4% за тот же период времени, чему способствовал рост на 84% стоимости сделок слияний и поглощений, в основном в сфере информационных услуг и электронной коммерции.

3) Великобритания

За последние три десятилетия Соединенное Королевство показало хорошие результаты в привлечении больших объемов прямых иностранных инвестиций. Как и в других развитых странах, слияние и поглощение были предпочтительным способом входа для транснациональных предприятий в Великобритании. Однако в последнее время укрепляет свои позиции в качестве ведущего места размещения прямых иностранных инвестиций для новых проектов в Европе. Хотя основная часть акций Великобритании сосредоточена в секторе услуг, иностранные компании играют важную роль в производственном секторе, внося свой вклад в создание технологий, занятости и росте. Имея относительно высокий вес акций ПИИ в ВВП, Великобритания является одной из стран, где иностранные фирмы вносят наибольший вклад в экономику. Однако вклад зарубежных филиалов значительно различается по регионам в Великобритании. Это подчеркивает роль политики в более общем плане, не только в привлечении внутренних инвестиций, но и в поддержке инноваций, экспорта и развития навыков на местном и отраслевом уровне с целью максимизации выгод от внутренних инвестиций. Лица, определяющие политику на местном и национальном уровнях, должны лучше понимать связи между мотивами, побуждающими

фирмы участвовать в ПИИ, и вероятными выгодами, получаемыми от этого. В целом, этот анализ предполагает, что Великобритания будет продолжать находиться в очень конкурентной среде для входящих инвестиций, и что в Европе будут по-прежнему составлять сокращающуюся долю глобальных потоков вложений. Англия является крупнейшим получателем ПИИ из Европы, стоимость акций около 1 триллиона фунтов стерлингов, почти половина из которых приходится на другие страны ЕС, по данным отчет UK Trade and Investment. На глобальном уровне Великобритания занимает третье место по объему прямых иностранных инвестиций, после США и Китая. Англия поощряла прямые иностранные инвестиции для увеличения производства и производительности и зарплаты. Согласно отчету о мировых инвестициях за 2020 год, опубликованному ЮНКТАД, приток прямых иностранных инвестиций в Великобританию снижается второй год подряд, достигнув 59 млрд долларов США в 2019 году по сравнению с 65 млрд долларов США в 2018 году и 101 млрд долларов США в 2017 году. В 2019 году было около 2 триллионов долларов США по сравнению с 1430 миллиардами долларов США в 2018 году. Великобритания стала восьмым получателем глобальных потоков ПИИ, уступив США, Китаю, Нидерландам, Гонконгу, Сингапуру, Германии и Австралии, уступив по сравнению к предыдущему году. Потоки также были значительно ниже рекордного уровня в 196,1 млрд долларов США, зафиксированного в 2016 году. Процесс Brexit вызвал обеспокоенность у некоторых инвесторов по поводу увеличения торговых издержек с Европой и волатильности фунта стерлингов. Основными инвестиционными партнерами Соединенного Королевства (с точки зрения накопленных ПИИ) были США, британские оффшорные острова (Нормандские острова и остров Мэн), Нидерланды, Люксембург, Бельгия, Япония и Германия (ONS, 2019). Большинство потоков прямых иностранных инвестиций направляются в сектор финансовых услуг, профессиональные, научные и технические услуги, информационные технологии, торговлю и ремонт, а также транспорт.

Согласно последним данным ЮНКТАД, в 2020 году приток прямых иностранных инвестиций в Великобританию упал до нуля из-за глобального кризиса, вызванного COVID-19, а также из-за неопределенности, связанной с процессом Brexit. Согласно совместному исследованию Университетского колледжа Лондона и Лондонской школы экономики, Великобритания может потерять 37% прямых иностранных инвестиций в страну, больше не являясь частью Единого европейского рынка. Хотя сделка между ЕС и Великобританией, которая предусматривает недискриминационный режим между национальными и иностранными инвесторами, была достигнута в конце 2020 года, остается неопределенность в отношении возможной реакции инвесторов.

Таблица 6: Сравнительный анализ инвестиционной политики Великобритании

Преимущества	Недостатки
<ol style="list-style-type: none"> 1. Одна из основных сильных сторон экономики Великобритании в привлечении ПИИ заключается в том, что ее экономика является одной из самых либеральных в Европе, а ее бизнес-среда чрезвычайно благоприятна для ПИИ. 2. Страна занимает 8-е место в рейтинге Всемирного банка «Ведение бизнеса на 2020 год». 3. Например, скорость открытия бизнеса является очень хорошим показателем: создание бизнеса в Соединенном Королевстве занимает в среднем 13 дней, в то время как в среднем по Европе - 32 дня. По этому показателю страна занимает первое место в Европе и шестое в мире. 4. Мировое лидерство в секторе финансовых услуг, 5. Экспорт структурно конкурентоспособен и диверсифицирован 6. Уровень безработицы - один из самых низких в западных экономиках. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Слишком большой вклад финансового сектора в ВВП 2. Отсутствие инвестиций в инфраструктуру 3. Промышленный сектор, который иногда страдает от высокого уровня конкурентоспособности и конкуренции со стороны многих иностранных компаний в стране 4. Рост производительности очень низкий 5. Высокий государственный долг и долг домохозяйств (120% располагаемого дохода), высокий торговый дефицит 6. ВВП на душу населения несколько лет стагнирует. 7. Перспективы улучшения британской экономики трудно измерить, и они остаются приостановленными в торговой сделке, которую правительство проведет с ЕС в ходе переговоров после Брексита, которые будут проводиться в течение и после переходного периода, закончившегося 31 декабря 2020 года.

Источник: составлено автором на основании электронного ресурса <https://santandertrade.com/en/portal>

4) США

Глобальные компании инвестируют в США, чтобы быть ближе к поставщикам и покупателям динамичного рынка. На Соединенные Штаты приходится 42 процента мирового рынка потребительских товаров, 23 с располагаемый доход на душу населения примерно 32000 долларов. Кроме того, США поддерживают соглашения о свободной торговле с 14 странами-партнерами и имеет действующие двусторонние инвестиционные договоры с 40 стран-партнеров, что дает иностранным инвесторам доступ к дополнительным рынкам по всему миру. Согласно отчету ЮНКТАД о мировых инвестициях за 2020 год, приток прямых иностранных инвестиций в 2019 году составил 246 млрд долларов США по сравнению с 254 млрд \$ в 2018 году (-2,9%). Снижение в основном связано с падением продаж трансграничных слияний и поглощений четвертый год подряд. Объем прямых иностранных инвестиций в 2019 году достиг 9 465 миллиардов долларов. Страна оставалась основным направлением прямых иностранных инвестиций в 2019 году благодаря большой потребительской базе, предсказуемой и прозрачной системе правосудия, производительной рабочей силе, высокоразвитой инфраструктуре и деловой среде, которая способствует инновациям. В 2019 году Соединенные Штаты были вторым по величине инвестором в мире - после Японии - с оттоком прямых иностранных инвестиций, достигшим 125 млрд. Основными странами-инвесторами в США являются Великобритания, Канада, Япония, Германия, Ирландия и Франция. Большая часть этих инвестиций приходится на производство, финансовую и страховую деятельность, а также торговлю и техническое обслуживание. Однако после вспышки эпидемии COVID-19 приток прямых иностранных инвестиций в Соединенные Штаты упал на 49%, упав примерно до 134 млрд долларов США, причем наиболее пострадавшими секторами стали оптовая торговля, финансовые услуги и производство (ЮНКТАД). Страна по-прежнему работает лучше, чем большинство развитых стран, чье общее среднее падение ПИИ составило 69% в 2020 году. По секторам инвестиции

распределяются следующим образом: производство - 40,8%, финансы и страхование - 12,1%, оптовая торговля – 10,3%, банковская сфера-4,9%, профессиональные, научные и технические услуги-4,4% и т.д.

Таблица 7: Сравнительный анализ инвестиционной политики США

Преимущества	Недостатки
<ol style="list-style-type: none"> 1. Соединенные Штаты предлагают крупнейший потребительский рынок на земле с ВВП в 20 триллионов долларов и населением 330 миллионов человек. 2. У США первая мировая экономика, прочная и эффективная в различных секторах. 3. Доминирующее положение в сфере НИОКР. 4. Гибкий и реактивный рынок труда. 5. Национальная статистика очень хорошего качества. 6. 70% государственного долга принадлежит американцам. 7. Американская рабочая сила имеет сравнительно высокий уровень квалификации и считается одной из самых продуктивных и инновационных в мире. 8. Доллар занимает центральное место в мировой экономической системе. 9. В частности, благодаря сланцевому газу страна находится на пути к энергетической автономии. 10. Развитие региональных «кластеров» (совокупность компаний, работающих в одном секторе деятельности в определенной географической зоне) очень привлекательно для иностранных инвесторов. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Рынок США очень конкурентный. Потребители привыкли иметь множество вариантов выбора и не обязательно являются сторонниками бренда. 2. Многие американцы не имеют работы и находятся вне рынка труда. 3. Снижение продуктивности. 4. Высокий государственный долг. 5. Поляризованный политический ландшафт. 6. Сильное социально-экономическое неравенство. 7. Инфраструктурная сеть частично пришла в упадок. 8. Риск взрыва пузыря студенческих ссуд. 9. Сильный доллар увеличивает торговый дефицит.

Источник: составлено автором на основании <https://unctad.org/statistics>

5) Сингапур

Среди азиатских стран Сингапур всегда был привлекательным местом назначения для ПИИ. Страна представляет собой очень успешную модель развития навыков, связанных с ПИИ. В отчете Global Direct Investment Country Appearance в 2020 году Сингапур занял 7-е место с индексом 68,2,

что всего на несколько пунктов ниже чем США на первом месте с индексом 75,9. Важность прямых иностранных инвестиций для экономики и развития Сингапура имеет давнюю историю. Существование островов скромных размеров с ограниченными природными ресурсами, страна столкнулась с серьезными проблемами бедности и безработицы после обретения ею независимости в 1959 году. Поскольку в Сингапуре был ограниченный и недостаточный капитал, для экономического развития было крайне важно привлечь иностранные капитал. Учитывая ужасные обстоятельства, правительство было настроено к привлечение инвестиций в трудоемкие производства, чтобы сократить уровень безработицы. Таким образом, руководство приложило массу усилий, чтобы мотивировать инвесторов. Например, все аспекты связанные с инвестициями и торговлей, были либерализованы и на 100% иностранная фирма имела право на собственность. Компании могли свободно нанимать иностранную рабочую силу без коэффициента зависимости, а также свободно ввозить иностранное сырье. Правительство Сингапура также инициировало совет экономического развития для помощи в создании рабочих мест, индустриализации и в целом экономическое развитие. В результате различных усилий Сингапура страна привлекла большое количество вложений, при этом их число увеличилось с 90 миллионов долларов США в 1970 году до 1,24 миллиарда долларов США всего за десять лет. Из десяти стран, получивших наибольшее количество прямых иностранных инвестиций в 2017 году, Сингапур занял 5-е место. место с 62 миллиардами долларов США. Прямые иностранные инвестиции имеют решающее значение для экономики Сингапура, поскольку их соотношение между притоками прямых иностранных инвестиций и фондового ВВП - один из самых высоких в мире, 283,2% в 2013 году. Сингапур зарекомендовал себя как одна из стран с самым высоким ВВП на душу населения по ППС в мире.

Таблица 8: Сравнительный анализ инвестиционной политики Сингапура

Преимущества	Недостатки
<ol style="list-style-type: none"> 1. Всемирный банк на протяжении многих лет считал Сингапур одной из лучших стран в мире с точки зрения легкости ведения бизнеса, занимая второе место в отчете Doing Business 2020.: 2. Сотрудники являются одними из самых квалифицированных в мире и состоят из многих экспатриантов, что по определению делает его диверсифицированным, гибким и очень открытым для международных функций. 3. Секторы с высокой добавленной стоимостью (такие как ИКТ, финансы, химия и фармацевтика) очень хорошо развиты. 4. Финансовая инфраструктура, надежная банковская система, телекоммуникации и транспорт превосходны (Сингапур является крупным воздушным и морским транспортным центром торговли товарами и финансовыми услугами). 5. Стратегическое расположение на перекрестке судоходных маршрутов и недалеко от основных развивающихся рынков (в Азии и на Ближнем Востоке) делает его важным центром региональной и международной торговли. 6. Чтобы привлекать все больше и больше прямых иностранных инвестиций, страна работает над поддержанием привлекательного налогового режима и предлагает снижение налогов, упрощенные условия кредитования и другие инвестиционные стимулы. 7. Прозрачность и отсутствие коррупции, благоприятные для бизнеса законы и постановления. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Добровольно открытая на международном уровне национальная экономика очень зависит от экспорта, следовательно уязвима для состояния экономик своих основных торговых партнеров и мировой экономики. 2. Как и все развитые страны, страна сталкивается со старением населения и "мягким" ростом, что вынуждает страну искать новые драйверы роста. 3. Получить разрешение на работу в Сингапуре становится все труднее, а островному государству нужны кадры для своих технологических секторов. 4. Отсутствие прозрачности в административных стимулах и отсутствие интернационализации сингапурского доллара являются основными препятствиями для инвестиций. 5. Хотя Сингапур является свободным портом, тарифная защита для промышленных предприятий не предоставляется. 6. Сингапур взимает высокие акцизы на алкоголь, табак, автомобили и нефтепродукты. 7. Ограниченная свобода слова. 8. Преобладающая роль государственных компаний может сдерживать инвестиции в определенные сектора.

Источник: составлено автором на основании электронного ресурса <https://www.nordeatrade.com/en/explore-new-market/singapore/>

3.2. Пути улучшения привлекательности нефтегазового сектора

Азербайджана для ПИИ

Какой бы вид ПИИ ни привлекался, конечная цель - внести свой вклад в развитие страны, на которую они ориентированы. Для привлечения ПИИ страны действуют с помощью одного или нескольких рычагов, давайте рассмотрим их:

а) Политика, направленная на обеспечение доступа к зарубежным рынкам

Доступ к иностранным рынкам является необходимым условием в процессе привлечения экспортно-ориентированных ПИИ. Во всем мире на фоне замедления экономического развития наблюдается небольшое усиление протекционизма. Увеличение частоты использования антидемпинговых, компенсационных или защитных мер вызывает такую же тревогу, как и частое использование стимулов для инвестиций в развитых странах. Реализация таких мер может стать препятствием для экспорта из развивающихся стран, затрудняя процесс привлечения ПИИ. Также в странах происхождения прямых иностранных инвестиций может быть принят ряд мер по противодействию решению о перемещении производства на рынки, демонстрирующие очевидные преимущества в стоимости. Таким образом, стимулы и субсидии, предназначенные для предотвращения перемещения производства за границу, сокращают потоки ПИИ в страны с формирующейся рыночной экономикой. На региональном или международном уровне для некоторых отраслей могут быть сформированы специальные схемы ведения торговли. Это может повлиять на иностранных инвесторов, переводящих производство из развитых стран в развивающиеся. Называемые схемами раздела продукции (ЮНКТАД, 2010), они представляют собой тарифные механизмы в развитых странах в ответ на конкуренцию со стороны стран с низкой стоимостью рабочей силы. Следовательно, развивающиеся страны составляли зоны экспортной обработки, зоны свободной торговли или индустриальные парки. Обычно схема действия этих мер предполагает вывоз комплектующих из развитых

стран, сборку или переработку их на таких территориях и реэкспорт в развитые страны в виде готовой продукции. В этом случае таможене подлежит только реэкспортируемый товар.

б) Политика, направленная на улучшение доступа к импортируемым ресурсам

Торговый режим страны-получателя ПИИ может повлиять на деятельность международных компаний, продукция которых ориентирована на экспорт. В частности, международные компании, нацеленные на повышение эффективности, обращаются к импортируемым промежуточным товарам в принимающей стране, используя, в частности, преимущества затрат на рабочую силу. В этих обстоятельствах любые ограничения или тарифы на импорт товаров влияют на общую стоимость производства, что снижает ценовую конкурентоспособность экспортной продукции. Во многих случаях производительность требования иностранных инвесторов сопровождаются средствами в отношении необходимых импортных товаров для производственного процесса. Что касается льготных условий на импортные товары, то важный вопрос - это непрямые экспортеры. Они представлены местными компаниями, которые используют импортные ресурсы для производства для международных фирм, осуществляющих экспортную деятельность. Поэтому местные поставщики комплектующих в этих условиях могут стать косвенными экспортерами. Обычно они, в свою очередь, должны пользоваться такими налоговыми льготами, чтобы оставаться конкурентоспособными на внутреннем рынке.

в) Предоставление коммерческих удобств

Меры по упрощению процедур торговли включают разработку прозрачной процедуры в отношении международных транзакций на основе практики и привычек, признанных на международном уровне. Эти практики призваны упростить процедуры и гармонизировать систему законодательства о торговле и транспорте. Таким образом, увеличивается скорость перемещения товаров и информации между разными торговыми партнерами.

ЮНКТАД разработала конкретные решения, призванные решить такие проблемы. Одной из таких инициатив является ACIS. Он предоставляет в режиме реального времени информацию о транспортных операциях, в том числе о местонахождении грузов и транспортного оборудования.

г) Используйте стимулы

В большинстве стран, которым удалось привлечь ПИИ и получить от них выгоду, стимулы были неотъемлемой частью их политики в этом отношении. Правительства использовали финансовые, фискальные или другие стимулы для достижения целей. Степень, в которой использование стимуляторов влияет на решения инвесторов, сомнительна. Внимание следует переключить на анализ риска и пользы, чтобы уровень стимулов не превышал выгоды. Меры по стимулированию должны быть реализованы в более общих рамках, с политикой, ориентированной на улучшение внутренних ресурсов. Кроме того, прозрачность процесса, посредством которого предлагаются эти стимулы, является предпосылкой для снижения связанных рисков. Решением для сокращения возможных убытков, возникающих в результате несоблюдения определенных требований, могло бы стать введение в определенные статьи договорных положений, предусматривающих возврат при определенных условиях полученных стимулов.

Пандемия дала компаниям время для переоценки своих стратегий. Ожидается, что компании будут уделять больше внимания устойчивому развитию, экологическим, социальным и корпоративным целям в своих планах прямых иностранных инвестиций. Также компаниям потребуется меньше офисных площадей по сравнению с предыдущими годами. Многие крупные компании, перемещающие офисы, будут рассматривать здания, в которых занято до 80% их рабочей силы. Прогнозируется новая норма, когда люди работают до половины своей рабочей недели из дома (где это возможно). Это может сыграть на руку городам второго и третьего уровня. Фирмы будут рассматривать места за пределами основных деловых городов,

поскольку они будут предлагать не только более низкие затраты, но и меньшую загруженность для привлечения лучших специалистов. Воздействие Covid-19 ощущается во всех секторах ПИИ. Однако ожидается, что одни секторы восстановятся быстрее, чем другие. Программное обеспечение и ИТ (включая ИИ, кибербезопасность, финансовые технологии, машинное обучение и программное обеспечение как услугу), науки о жизни (биотехнологии, электронное здравоохранение и медицина) и возобновляемые источники энергии - это три сектора, за которыми следует следить с точки зрения более быстрого восстановления. Биотехнологии несут в себе потенциал для длительного развития сообщества с возможностью создания рабочих мест. Изучение сектора высоких технологий может дать возможность получить высокооплачиваемую работу и снизить безработицу. Но этот сектор сопряжен с высокими рисками, поскольку этап исследований и разработок продукта часто может превышать 10 лет, и в течение этого периода не создается никакой прибыли. Эта индустрия обещает высокую прибыль тем, кто в ней участвует. Для получения такой высокой прибыли необходима физическая инфраструктура. Нужно переходить от внедрения технологического подхода к его созданию или даже сосредоточиться на лидерстве в определенных технологических областях. Предпосылкой для создания и развития является НИОКР. Необходимо создать высококлассную инфраструктуру, чтобы привлекать и использовать самые лучшие таланты. Азербайджан должен сотрудничать с международными рынками технологий, на которых доминируют компании Северной Америки и Западной Европы. Предприниматели должны найти свои ниши и попытаться занять лидирующие позиции с помощью инноваций. Укреплять и развивать дух предпринимательства в своих университетах, бизнес-инкубаторах, дополнительных академических инициативах и других исследовательских учреждениях. Патентование и лицензирование технологий, а также совместные проекты между частными фирмами и государственными исследовательскими учреждениями могут служить индикаторами успеха.

Нужно учитывать важность инвестиций в возобновляемые источники энергии для достижения ключевых целей на предприятиях анализируемого сектора. Влияние вложений в ВИЭ на предприятия и их деятельность - сложная и многогранная проблема; поэтому его анализ требует постоянных исследований в этой области. Современное предприятие, представляющее собой сложную систему, не может разрабатывать свою стратегию исключительно на основе экономических критериев; его существование должно быть направлено на реализацию трех равных и крупномасштабных целей, которые стратегически взаимозависимы друг от друга: экологически устойчивое развитие, экономическая конкурентоспособность, законодательство. Самая важная цель экологической политики - снизить потребление ресурсов в производственном процессе, поскольку это ключевой способ достижения экономических выгод в виде сокращения производственных затрат и, как следствие, снижения бремени использования природных ресурсов для защиты окружающей среды. Представленные выводы также побуждают к дальнейшим исследованиям для определения влияния инвестиций в возобновляемые источники энергии на конкурентоспособность предприятий. В свете нынешних социально-экономических реалий, с особым упором на изменения на рынке труда, вышеупомянутые мероприятия должны стать важным элементом современных стратегий.

Дополнительные инвестиции в ненефтяной сектор станут важным фактором повышения конкурентоспособности экономики до 2025 года и в последующий период. Таким образом, в будущем будут шире привлекаться прямые иностранные инвестиции в промышленный сектор и сектор услуг. Инвестиции со стороны крупных иностранных компаний, предлагающих доступ к технологиям, навыкам и глобальным цепочкам создания стоимости, укрепят место Азербайджана на глобальной экономической карте. Иностранные инвесторы будут стратегически привлекаться в Азербайджан по трем направлениям: создание чрезвычайно привлекательных

инвестиционных возможностей (например, промышленных парков с современной инфраструктурой); целенаправленный доступ к ведущим международным компаниям; Первокласные услуги для настоящих и будущих инвесторов. После 2025 года экспорт будет диверсифицироваться и расти за счет увеличения ассортимента не только товаров, но и услуг. Опора на рост экспорта товаров и услуг снизит зависимость от колебаний цен на нефть и газ и стабилизирует валютные поступления.

Регулирующие органы во всем мире внимательно следят за развитием и использованием технологий в управлении активами, а также изучают, как технологии, включая ИИ и машинное обучение, могут улучшить регулирующие функции. Прежде чем применять новые правила, мы рекомендуем лицам, определяющим политику, рассмотреть применимость существующих правил к новым технологиям и предоставить дополнительные рекомендации, где это уместно. Использование и развитие информационных технологий. Программы-песочницы могут позволить тестировать новые инновации в области искусственного интеллекта и машинного обучения в контролируемой среде, регулирующие органы должны взаимодействовать с частным сектором для разработки передовых методов и поощрения постоянных инноваций, чтобы гарантировать, работу технологий на расстоянии. Технологии продолжают играть важную роль в различных функциях управления активами, как и на протяжении десятилетий. По мере разработки новых инструментов вычислительная мощность становится более доступной, а доступность данных продолжает расти, и появятся дополнительные варианты использования ИИ и машинного обучения в управлении активами. Мы уже видим инструменты, которые могут помочь снизить риски, сократить расходы, повысить доходность и более эффективно предоставлять продукты и услуги клиентам.

Пути улучшения привлекательности ПИИ как в Азербайджане, так и в любой другой стране, обуславливаются рядом факторов, создающими инвестиционную привлекательность страны. К таким факторам относятся

наличие ресурсов, макроэкономическая и политическая стабильность, безопасность, наличие необходимой инфраструктуры для реализации экономических целей заинтересованных лиц. Эти факторы были отмечены отнюдь не случайно. Ведь 10 ноября 2020 года Азербайджан не только одержал историческую победу в Отечественной войне, восстановив свою территориальную целостность. Вместе с Карабахом удалось так же увеличить инвестиционную привлекательность страны в целом. На этом моменте надо разделить последующую мысль на две основные ветви, так как Азербайджан одержал победу не только на внутренней арене (в пределах своих международно-признанных границ) и даже не регионального, а мирового масштаба. Если региональное значение обуславливается освобождением Карабаха, то мировое — открытие Зангезурского коридора.

Экономический потенциал Карабаха

Перед тем как рассматривать экономическую выгоду, надо сначала осознать, что до нее еще придется преодолеть долгий путь. В первую очередь естественно надо отметить пост военный период, на данный момент районы, расположенные вокруг Нагорного Карабаха, которые на протяжении 27 лет использовались нашими врагами как «буферная зона», находятся в руинах. Не зря президент страны, в одном из своих недавних интервью отметил, что города Агдам, Физули, Джебраил, Зангелан, Губадлы являются Хиросимой и Нагасаки XXI века. В городе Агдам, являющийся некогда самым большим населенным пунктом региона и торговым городом, уцелело лишь одно здание (Джума мечеть) и то, потому что служила точкой ориентира для вражеских войск среди руин. Помимо этого не нужно еще и забывать о том, что все эти территории заминированы и противник все еще отказывается предоставлять эти карты. Международные эксперты считают, что полное разминирование территории займет около 15 лет. Но азербайджанская сторона заявила, что справится с данной задачей за 10 лет. Сегодня этот процесс идет стремительным темпом, а параллельно с этим еще и строятся необходимые объекты для восстановления инфраструктуры региона. По

предварительным оценкам на полное восстановление Карабаха требуется около 60 миллиардов долларов. Конечно же для этого необходимы ПИИ, что и делает нашу сегодняшнюю тему еще актуальнее. Азербайджан активно зовет инвесторов из стран, которые поддержали его на международной арене в дни Отечественной войны. К этим странам в первую очередь относятся Турция, Венгрия, Италия, Латвия, Литва, Эстония, так же Россия и Иран. Говоря о вкладе в экономический потенциал страны, хотелось бы отметить заявление министра экономики Микайила Джаббарова о том, что инвестиции окупятся, а Карабах добавит капитала в ВВП страны соизмеримо с ее территориальной площадью, то есть двадцать процентов и это без учета нефти и газа.

До начала первой Карабахской войны, на территории региона насчитывалось 167 различных месторождений природного сырья. В Агдаме 15, в Джебрайиле 26, в Зангилане и Тертере по 11, в Физули 6, в Ходжалы 4, в Ходжавенде 2, в Шуше 8, в Кельбаджаре 34 и 40 в Лачине. И по оценкам Национальной Службы Геологической Разведки Азербайджана, их общая сумма оценивается в 50 миллиардов манат. Но чтобы получить относительно современные данные по данному региону, к сожалению, вынужденно приходится ссылаться на цифры, предоставленные со стороны наших «соседей». Уместно еще отметить тот факт, что основной экономический потенциал региона сконцентрирован в вышеупомянутой «буферной зоной». Оккупанты в 2019 году получили внутренне валовый продукт с данного региона на сумму 713 миллионов долларов. Помимо грабежа наших природных ресурсов, истощения земельных угодий, так же эксплуатировался энергетический потенциал. На оккупированных территориях Азербайджана находится 36 ГЭС, что позволяло обеспечивать часть энергетических потребностей Армении. Так же Армения получала с оккупированных районов в среднем в год 150-200 тысяч тонн зерна, что составляло 20-30% от общего потребления наших «соседей». Так же эксплуатировались и другие

культуры, продукты, богатства, которые экспортировались в разные страны под маркой «Сделано в Армении».

Радует тот факт, что на сегодняшний день эти статистические данные отмечаются в прошедшем времени. Азербайджан уже начал программу восстановления региона, инвестировав на первом этапе 2,2 млрд манат. Так же, зная энергетический потенциал региона, президент Ильхам Алиев объявил Карабах «зоной зеленой энергии», так же открыв его для иностранных инвесторов.

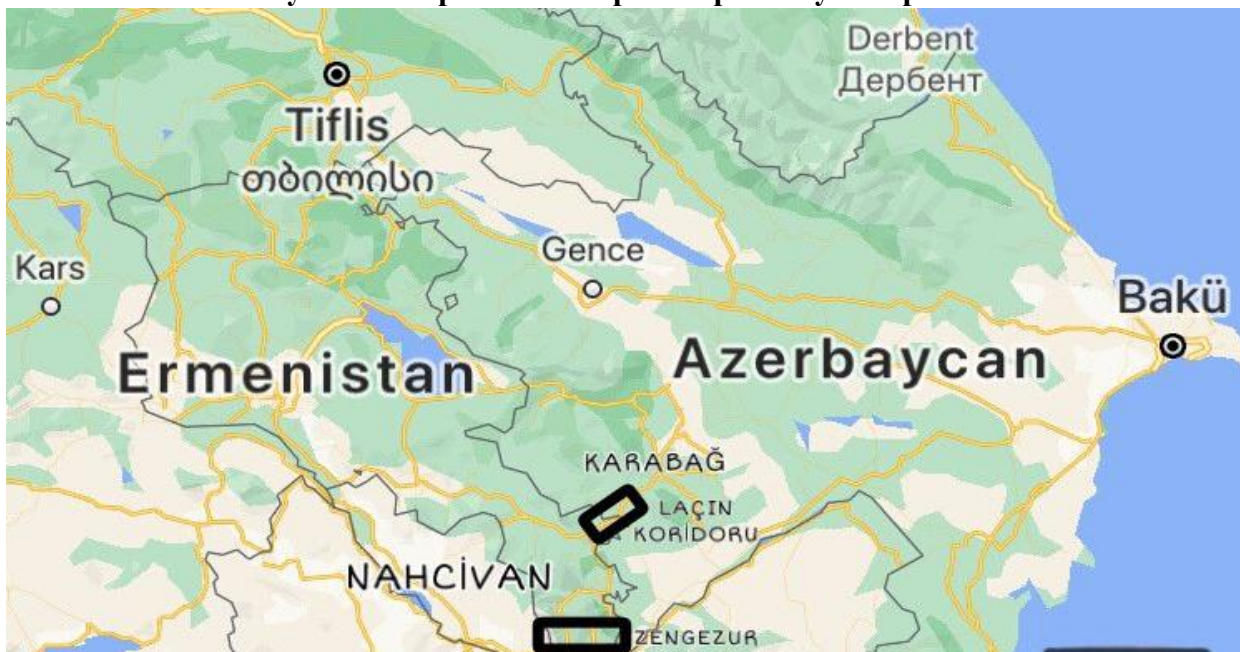
Зангезурский коридор

Этот, геополитически важный для Азербайджана, да и для всего тюркского мира коридор дает значительные преимущества не только для нашей страны, но и для региона в целом. Ведь это не только более короткий маршрут, объединяющий материковый Азербайджан с Нахчиванью и Турцией. Благодаря этой дороге Армения получит железнодорожную линию в Иран и Россию через Азербайджан. Президент Азербайджана уже объявил о наличии нескольких проектов транспортного и коммуникационного значения, связанных с Зангезурским коридором. Данные проекты превратят нашу страну в региональный транспортный узел. Ведь Азербайджан активно участвует в формировании транспортных коридоров Восток-Запад и Север-Юг. А новый коридор сыграет важную роль в сокращении длины маршрутов, тем самым сэкономив на времени и цене транспортировки товаров. Касательного тюркского мира, Зангезурский коридор объединит 6 этих стран с номинальным ВВП в 1,1 трлн долларов.

Все эти факторы будут способствовать так же вспомогательным проектам, одно из которых согласовали «Газпром» и «Сокар». По краткосрочному контракту от 16 марта 2021 года на момент ремонта трубопровода, идущего через Грузию, российский газ в Армению будет поставляться через Азербайджан. И тут мы натываемся на два важных момента. Во-первых, мы видим роль торгово-экономических взаимоотношений в формировании мира

и стабильности в регионе. Во-вторых, мы начинаем конкурентную борьбу с Грузией за роль главного транзита энергоресурсов в регионе.

Рисунок 1: Карта новых транспортных узлов региона



Источник: <https://bit.ly/3xy2OJI>

Пересматривая вышеперечисленное, приходим к главным выводам. Азербайджан, победив в Отечественной войне, обеспечил стабильность и экономическое благосостояние в регионе. И на данный момент главной задачей является стимулирование ПИИ со всех стран и в диверсифицированными пакетами в экономику освобожденных от оккупации территорий. Ведь нам известен экономический потенциал этого региона, а помимо этого добавьте к этому инфраструктурные проекты и потенциал с одной стороны других районов Азербайджана, с другой стороны Зангезурского коридора, граничащий с Карабахом.

Путь к восстановлению после пандемии COVID-19 будет трудным и постепенным, и для этого потребуется значительный приток ресурсов. ПИИ - особенно важный ресурс, поскольку государственное финансирование будет ограниченным. Однако возвращение к уровням, существовавшим до эпидемии, потребует времени, поскольку необходимо восстановить трансграничные деловые связи, необходимо определить соответствующие проекты, чтобы привлечь инвесторов, а также убедить их остаться и

расширяться. Однако восстановление и увеличение прямых иностранных инвестиций в регион, из него и внутри него будет иметь решающее значение для того, Азербайджан мог вернуться на путь восстановления, ведущего к стремительному развитию. Новые смелые действия, определяют траекторию национального развития, возможно, на ближайшее десятилетие или даже дольше. Пандемия дала новый импульс сосредоточению внимания на более высоких уровнях и качественных ПИИ в цифровой экономике и в поддержку зеленого роста. Что касается первого, меры, принятые правительством для сдерживания COVID-19, подтолкнули предприятия к цифровизации и предоставлению онлайн-операций и услуг по мере роста спроса на них. В сочетании с уже существующими и растущими тенденциями к автоматизации ускорили цифровую. На политическом уровне правительство сосредоточено на своей электронной конкурентоспособности, которая будет определяться хорошей ИТ инфраструктурой, квалифицированной рабочей силой и динамичной среде для технологических компаний. Эти элементы должны поддерживаться специальным нормативно-правовая базам, национальному плану цифровой экономики и последовательной инвестиционной политики

ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Работа подчеркивает необходимость сосредоточить внимание на качестве ПИИ, особенно на их способности вносить вклад в формирование нематериального капитала в местной экономике. Затем мы использовали подход к выбору модели от общего к конкретному, чтобы определить факторы, специфичные для страны, которые объясняют различия на влиянии прямых иностранных инвестиций на рост. Оценив модель, мы пришли к выводу, что прямые иностранные инвестиции (ПИИ) оказывают положительное и значительное влияние на валовой внутренний продукт (ВВП), о чем говорит нам коэффициент детерминации R^2 , который приближен к 1 для каждого из выбранных значений. В результате можно утверждать, что ПИИ являются важным фактором экономического роста в долгосрочной перспективе. Проведен эконометрический анализ персональной зависимости от факторов, где были получены нижеуказанные уравнения регрессии:

1) Регрессионная модель зависимости ненефтяного ВВП от ПИИ:

$$Y = 0,2817x_1 + 262,99, \text{ где } R^2 = 0,8673$$

2) Регрессионная модель зависимости ненефтяного ВВП от внутренних инвестиций:

$$Y = 0,4238x_2 + 554,86, \text{ где } R^2 = 0,898$$

Установлена следующая модель множественной линейной регрессии, двух независимых исследуемых показателей:

$$Y = 223.088 + 2,299 * X_1 + 1,75 * X_2$$

Статистическая значимость изучаемой модели была проверена статистикой Дарбина-Уотсона и тестом Бройша-Годфри.

Передача и освоение выгод ПИИ зависит от характеристик инвестиций и конкретных особенностей страны-получателя. Возможность использования этих преимуществ зависит от уровня квалификации рабочей силы, конкурентоспособности местной промышленности и ее способности снабжать иностранные фирмы, а также наличия связанного кластера. На

практике это означает улучшение стимулов для ПИИ в приоритетных секторах устойчивого развития, а также устранение тех, которые этому препятствуют, введение оговорок о прекращении действий любых новых ограничительных мер, которые были приняты в прямом ответе на пандемию. Наряду с этими усилиями, текущая политика в области прямых иностранных инвестиций должна быть пересмотрена и доработана, чтобы гарантировать, что они дополняют приоритеты устойчивого развития и позволяют стране привлекать, удерживать и облегчать инвестиции для поддержки цифровой трансформации, зеленого роста, а также совершенствования систем общественного здравоохранения, включая производство лекарств и вакцин. Упрощение инвестиционных процессов для обеспечения как открытости, так и ясности правил в отношении иностранных инвестиций, а также создание благоприятного делового климата для инвестиций будет иметь большое значение для содействия мобилизации инвестиций, которые принесут наибольшие выгоды с точки зрения устойчивого развития.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

На азербайджанском языке

1. Azərbaycan Respublikasının 2014-cü il və gələn üç il üzrə sosial və iqtisadi inkişaf konsepsiyası və proqnoz göstəriciləri.
2. Atakişiyev M.C. Azərbaycan: Milli iqtisadi inkişaf və səmərəli yüksəlişin problemləri. Azərbaycan Vergi jurnalı, №4, 2012 səh. 135-145.
3. Kərimov Ə.İ., Kərimov C.Ə. (2011). "Beynəlxalq İqtisadi Münasibətlər", 387 səh.
4. Qurbanova T.H (2010). Regional siyasətin dövlət tənzimlənməsi və aqrar sahənin səmərəliliyinin yüksəldilməsi istiqamətləri. Bakı, səh. 85-100.
5. Rasim Həsənov (2010). "İqtisadi Siyasət, Metodologiya və praktika", Bakı 2010, 233 səh.
6. Vüqar Bayramov (2010). "Azərbaycanın ÜTT-yə Üzvlük Prosesinin Qiymətləndirilməsi üzrə Siyasət Sənədi", Bakı, səh 18-23.

На русском языке

1. Антонова С. Применение информационных систем для поддержки принятия решений в области управления паевыми инвестиционными фондами// Проблемы теории и практики управления. – 2019, 59 стр.
2. Бабешко, М.Г. Бич, И.В. Орлова 2018. Эконометрика и эконометрическое моделирование: учебник / Л.О., 257 стр.
3. Гукова А.В. Инвестиционный капитал предприятия: теоретические аспекты управления// Экономический анализ. – 2018, с.26-32.
4. Е.И.Лавров, Е.А.Капогузов – Экономический рост: теории и проблемы. - 2016, 214 стр.
5. Литвина Н.И. Мировые инвестиции. Региональные тенденции// Альма Матер. – 2011, с. 67-73.
6. Сенчагов В. Модернизация финансовой сферы// Вопросы экономики. – 2011, 284 стр.

7. Субботина А.А. Международные потоки капитала и трансформация ведущих ТНК в глобальные компании: статья в сборнике работ молодых ученых и специалистов «Мир студенческой и молодежной науки: приоритетные национальные проекты – инновации – молодежь». - М.: ИНИОН РАН, 2014.

На английском языке

1. Burda M. and C. Wyplosz (2013) Macroeconomics: European Text, 5th ed. Oxford, 584 p.
2. Chen Chunlai (2015). RECENT DEVELOPMENTS IN FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN CHINA, p. 10-14.
3. Econometrics by Jeffery M. Wooldridge, 910 p.
4. Edward M. Graham (2011). FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN CHINA: Effects on Growth and Economic Performance, p. 23-25.
5. Ellen R. McGrattan (2013). The role of foreign multinationals and labor on Singapore's economic growth since the 1960s, 168 p.
6. Emory Richard Johnson (2012). History of the domestic and foreign commerce of the United States, 394 p.
7. Frances Ruane (2016). Foreign Direct Investment in Ireland: Policy Implications for Emerging Economies, p. 3-7.
8. Grant Thornton (2020). Foreign Direct Investment in Ireland, p. 19-22.
9. Impact of FDI on economic growth: The role of country income levels and institutional strength © European Investment Bank, 2020.
10. James K. Jackson (2017). Foreign Direct Investment in the United States: An Economic Analysis, p. 13-17.
11. James Zhan (2018). Estimating the economic impact of FDI to support the Department for International Trade's promotion strategy, 68 p.
12. Laura LaHaye (2012). The Concise Encyclopedia of Economics, 637 p.
13. Maneschi, Andrea (2016). Comparative Advantage in International Trade: A Historical Perspective, 258 p.
14. Matthew Ward (2020). Foreign Direct Investment Statistics, p. 7-14.

15. Mukhtarov, S., Humbatova, S., and Seyfullayev I. (2019). The impact of bank credits on non-oil GDP: evidence from Azerbaijan. *Banks and Bank Systems*, 14(2), 120-127. doi: 10.21511/bbs.14(2). 2019.10
16. Seyfullayev, I. (2020). Protectionism and non-resource economic growth: Evidence from Azerbaijan. *Problems and Perspectives in Management*, 18(4), 121-129. doi:10.21511/ppm.18(4).2020.11
17. Stephen J. De Canio(2015). *Economic Models of Climate Change* (2005), 216 p.
18. Steven M Suranovic (2010). "International Trade Theory and Policy", 257 p.

Интернет ресурсы

1. Azərbaycan Respublikasının Dövlət Statistika Komitəsi - <https://www.stat.gov.az/>
2. Azərbaycan Respublikası Maliyyə Nazirliyi-<https://www.maliyye.gov.az>
3. Azərbaycan Respublikası Vergilər Nazirliyi - <https://vergiler.az/>
4. Ассамблея Северной Ирландии - <http://www.niassembly.gov.uk>
5. Всемирный банк - <https://www.worldbank.org/en/home>
6. Международная финансовая группа - www.nordeatrade.com
7. Финансово-кредитная группа - <https://santandertrade.com>
8. European Union website - <https://ec.europa.eu/eurostat>
9. United Nations Conference on Trade and Development - <https://unctad.org/>

ПРИЛОЖЕНИЕ

Приложение 1.

Таблица 9: Показатели Азербайджанской экономики 2010-2020 гг.

	ПИИ (млн. манат)	Внутренние инвестиции (млн. манат)	Инвестиции в основной капитал (млн. манат)	Ненефтяной ввп (млн. манат)
Ч I, 2010	705	931,8	1636,8	3613,2
Ч II, 2010	755	1375,1	2130,1	4251,8
Ч III, 2010	812	1578,9	2390,9	4529,8
Ч IV, 2010	1 075	2482,4	3557,4	6047,9
2 010	3 347	6368,2	9715,2	18442,7
Ч I, 2011	820	1693,8	1775,8	4448,3
Ч II, 2011	1 181	1519,8	2700,8	5346,8
Ч III, 2011	1 108	1992,1	3100,1	5749,6
Ч IV, 2011	1 336	3863,7	5199,7	6429,6
2 011	4 445	9069,4	12776,4	21974,3
Ч I, 2012	1 161	938,4	2099,4	4427,8
Ч II, 2012	1 335	2490,5	3825,5	6859,9
Ч III, 2012	1 477	2448,7	3925,7	7030,6
Ч IV, 2012	1 317	4239,7	5556,7	4847,1
2 012	5 290	10117,3	15407,3	23165,4
Ч I, 2013	1 420	1482,2	2902,2	5981,2
Ч II, 2013	1 547	2912,6	4459,6	7484,1
Ч III, 2013	1 678	2786,7	4464,7	8481
Ч IV, 2013	1 646	4378,3	6024,3	8036,5
2 013	6 291	11559,8	17850,8	29982,8
Ч I, 2014	1 911	1214,9	3125,9	6561,9
Ч II, 2014	1 956	2544	4500	8238,4
Ч III, 2014	1 951	2291,6	4242,6	8626,2
Ч IV, 2014	2 231	3519,1	5750,1	9611,7
2 014	8 049	9569,6	17618,6	33038,2
Ч I, 2015	1 845	1387,8	3232,8	7091

Продолжение таблицы 9

R II,2015	1 956	2736,8	4692,8	8918,9
Ч III,2015	1 936	1969,6	3905,6	9862,2
Ч IV,2015	1 746	2379,8	4125,8	8628,8
2 015	7 483	8474	15957	34500,9
Ч I,2016	1 632	1244,8	2876,8	7387,3
Ч II,2016	2 061	1831,8	3892,8	8616,9
Ч III,2016	1 737	1762,1	3499,1	9984,4
Ч IV,2016	1 894	2740,7	4634,7	9962,6
2 016	7 324	7579,4	14903,4	35951,2
Ч I,2017	1 623	1559,3	3182,3	7782,1
Ч II,2017	1 501	2455,3	3956,3	9493,6
Ч III,2017	1 376	2576,2	3952,2	11133
Ч IV,2017	1 214	3246	4460	11603,6
2 017	5 714	9836,8	15550,8	40012,3
Ч I,2018	1 018	1851,2	2869,2	8549
Ч II,2018	1 035	2427,5	3462,5	9721,3
Ч III,2018	880	2937	3817	10877,5
Ч IV,2018	1 176	5913,5	7089,5	12440,8
2 018	4 109	13129,2	17238,2	41588,6
Ч I,2019	809	1890,7	2699,7	9140
Ч II,2019	915	2516,9	3431,9	10314,1
Ч III,2019	946	3068,6	4014,6	11687,8
Ч IV,2019	1 605	5433,1	7038,1	13339,9
2 019	4 275	12909,3	17184,3	44481,8
Ч I,2020	1 188	1741,4	2929,4	10077,8
Ч II,2020	919	2107,8	3026,8	10818,9
Ч III,2020	1 284	3190	4474	11948,1
Ч IV,2020	1359	5238,9	6597,9	12017,3
2020	4 750	12278,1	17028,1	44862,1

Источник: Государственный Комитет Статистики АР,
https://www.stat.gov.az/source/communication/az/001_1.xls, Центральный Банк АР
<https://www.cbar.az/page-40/statistical-bulletin>

Таблица 10: Анализ остатков модели

<i>Предсказанно е Y</i>	<i>Остатки</i>	e_t^2	$(e_t - e_{t-1})^2$	e_t	e_{t-1}
476,8943795	3136,30562	9836412,94	0	2525,561565	3136,30562
1726,238435	2525,56156	6378461,22	373008,300	2162,034019	2525,56156
2367,765981	2162,03401	4674391,1	132152,276	1207,547072	2162,03401
4840,352928	1207,54707	1458169,93	911045,331	1064,9617	1207,54707
17377,7383	1064,9617	1134143,42	20330,5884	1342,069938	1064,9617
3106,230062	1342,06993	1801151,71	76788,9754	1664,045032	1342,06993
3682,754968	1664,04503	2769045,86	103667,961	1268,927427	1664,04503
4480,672573	1268,92742	1610176,81	156117,921	-2339,146988	1268,92742
8768,746988	-2339,14698	5471608,63	13018200,9	-3878,954229	-2339,14698
25853,25423	-3878,95422	15046285,9	2371006,34	1411,086969	-3878,95422
3016,713031	1411,08696	1991166,43	27984535,8	320,8292926	1411,08696
6539,070707	320,829292	102931,435	1188661,80	171,5021951	320,829292
6859,097805	171,502195	29413,0029	22298,5820	-5287,851749	171,502195
10134,95175	-5287,85174	27961376,1	29804545,4	-7294,229151	-5287,85174
30459,62915	-7294,22915	53205778,9	4025550,28	780,4086424	-7294,22915
5200,791358	780,408642	609037,649	65199775,5	-909,0324456	780,408642
8393,132446	-909,032445	826339,987	2854211,19	-49,69754089	-909,032445
8530,697541	-49,6975408	2469,84557	738456,478	-3652,707601	-49,6975408
11689,2076	-3652,70760	13342272,8	12981681,4	-6114,171369	-3652,70760
36096,97137	-6114,17136	37383091,5	6058803,88	221,1291393	-6114,17136
6340,770861	221,129139	48898,0962	40136032,5	-894,2070801	221,129139
9132,60708	-894,207080	799606,302	1243974,88	-40,9229543	-894,207080
8667,122954	-40,9229543	1674,68818	728093,799	-2137,199674	-40,9229543
11748,89967	-2137,19967	4567622,44	4394376,08	-3704,558373	-2137,19967
36742,75837	-3704,55837	13723752,7	2456613,28	263,7571024	-3704,55837
6827,242898	263,757102	69567,8090	15747527,7	-933,8719228	263,757102
9852,771923	-933,871922	872116,768	1434315,28	1466,579406	-933,871922
8395,620594	1466,57940	2150855,15	5762166,58	-242,5687216	1466,57940
8871,368722	-242,568721	58839,5846	2921187,32	812,1508603	-242,568721
33688,74914	812,150860	659589,02	1112433,39	610,0495225	812,150860
6777,250478	610,049522	372160,419	40844,9507	-334,8187598	610,049522
8951,71876	-334,818759	112103,601	892776,070	1863,088788	-334,818759
8121,311212	1863,08878	3471099,83	4830797,58	-602,7184052	1863,08878
10565,31841	-602,718405	363269,475	6080205,11	3722,772807	-602,718405
32228,42719	3722,77280	13859037,3	18709874,2	-157,5517912	3722,77280
7939,651791	-157,551791	24822,5669	15056918,9	-58,2509949	-157,551791
9551,850995	-58,2509949	3393,17840	9860,64815	1561,540168	-58,2509949
9571,459832	1561,54016	2438407,69	2623723,41	1046,074998	1561,54016
10557,525	1046,07499	1094272,90	265704,341	6464,152082	1046,07499
33548,14792	6464,15208	41785262,1	29355559,2	1070,099344	6464,15208
7478,900656	1070,09934	1145112,60	29095804,9	912,0319419	1070,09934

Продолжение таблицы 10.

8809,268058	912,031941	831802,263	24985,3035	1446,799756	912,031941
9430,700244	1446,79975	2093229,53	285976,615	-3526,382413	1446,79975
15967,18241	-3526,38241	12435372,9	24732540,8	4993,038158	-3526,38241
36595,56184	4993,03815	24930430,0	72580526,8	1164,807189	4993,03815
7975,192811	1164,80718	1356775,78	14655352,3	729,5163822	1164,80718
9584,583618	729,516382	532194,151	189478,086	597,5859355	729,516382
11090,21406	597,585935	357108,950	17405,6427	-4478,281314	597,585935
17818,18131	-4478,28131	20055003,5	25764428,3	6723,322186	-4478,28131
37758,47781	6723,32218	45203061,2	125475921	-1795,563256	6723,32218
11873,36326	-1795,56325	3224047,40	72571409,1	-661,5417427	-1795,56325
11480,44174	-661,541742	437637,477	1286004,79	-2202,89689	-661,541742
14150,99689	-2202,89689	4852754,70	2375775,69	-6295,729663	-2202,89689
18313,02966	-6295,72966	39636211,9	16751280,1	4869,07979	-6295,72966
39993,02021	4869,07979	23707938	124652970,		

Источник: Государственный Комитет Статистики АР,

https://www.stat.gov.az/source/communication/az/001_1.xls, Центральный Банк АР

<https://www.cbar.az/page-40/statistical-bulletin> составлено автором на основании расчетов приложения 1 в пакете данных Microsoft Excel.

Список таблиц

Таблица 1: Производство продуктов питания в АР 2017-2019 гг.	29
Таблица 2: Производство, распределение и поставка электроэнергии, газа и пара в Азербайджанской Республике 2017-2019 гг.	31
Таблица 3: Водоснабжение, очистка и переработка отходов в АР 2017-2019 гг.	32
Таблица 4: Сравнительный анализ инвестиционной политики Ирландии	42
Таблица 5: Сравнительный анализ инвестиционной политики Китая	44
Таблица 6: Сравнительный анализ инвестиционной политики Великобритании.....	47
Таблица 7: Сравнительный анализ инвестиционной политики США	49
Таблица 8: Сравнительный анализ инвестиционной политики Сингапура	51
Таблица 9: Показатели Азербайджанской экономики 2010-2020 гг.....	68
Таблица 10: Показатели Азербайджанской экономики 2010-2020 гг.....	70

Список рисунков

Рисунок 1: Карта новых транспортных узлов региона.....	62
---	----

Список графиков

График 1: Динамика ПИИ В Азербайджанской Республике 2010-2020 гг.	26
График 2: Связь между Y (Нефтяной ВВП) и X ₁ (ПИИ).....	34
График 3: Связь между Y (Нефтяной ВВП) и X ₂ (Внутренние инвестиции)	34
График 4: Связь между Y(Нефтяной ВВП) и X ₃ (Инвестиции в основной капитал)	35
График 5: Сравнение смоделированных показателей ПИИ с реальными.....	37

Список диаграмм

Диаграмма 1: Структура инвестиций по странам 2015-2019 гг.....	27
Диаграмма 2: Структура инвестиций по секторам 2015-2019 гг.	28