

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

на тему

**“ПУТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ
ИНВЕСТИЦИЙ В НЕНЕФТЯНОЙ СЕКТОР И ИХ ВЛИЯНИЕ НА
ДИВЕРСИФИКАЦИЮ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАДЖАНА”**

Фаталиев Эльгюн Эльшан

БАКУ – 2021

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР МАГИСТРАТУРЫ И ДОКТОРАНТУРЫ**

**Директор Международного Центра
Магистратуры и Докторантуры
д.ф.п.э., доц. Ахмедов Фариз Салех оглы**

Подпись _____

“ ____ ” _____ 20__ год

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

на тему

**“ПУТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ
ИНВЕСТИЦИЙ В НЕНЕФТЯНОЙ СЕКТОР И ИХ ВЛИЯНИЕ НА
ДИВЕРСИФИКАЦИЮ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАДЖАНА”**

Код и название специальности: 060404 Экономика

Специализация: Регулирование Экономики

Группа: 25

Магистрант:

Фаталиев Эльгюн Эльшан

_____ подпись

Научный руководитель:

к.э.н., доц. Гамидова Лала

Адиль гызы

_____ подпись

Руководитель программы:

д.ф.э., доц . Гумбатова Сугра

Ингилаб кызы

_____ подпись

Заведующий кафедрой:

д.э.н. проф., Калбиев Яшар

Атакиши оглы

_____ подпись

БАКУ – 2021

Elm andı

Mən, Fətəliyev Elgün Elşən oğlu and içirəm ki, “Пути привлечения прямых иностранных инвестиций в нефтегазовом секторе и их влияние на диверсификацию экономики Азербайджана” mövzusunda magistr dissertasiyasını elmi əxlaq normalarına və istinad qaydalarına tam riayət etməklə və istifadə etdiyim bütün mənbələri ədəbiyyat siyahısında əks etdirməklə yazmışam.

QEYRI-NEFT SEKTORUNA BIRBAŞA XARICI INVESTISIYALARIN CƏLB EDİLMƏSİ YOLLARI VƏ BUNLARIN AZƏRBAYCAN İQTİSADİYYATININ ŞAXƏLƏNDİRİLMƏSİNƏ TƏSİRİ

XÜLASƏ

Tədqiqatın aktualığı: Dünya bazarlarında neft qiymətlərinin 4 dəfədən çox aşağı düşməsi ixracının əsas hissəsini neft məhsulları təşkil edən Azərbaycanda valyuta daxilolmalarının azalmasına, bir il ərzində ölkənin milli valyutasının devalvasiyasına, dövlət büdcəsinin gəlirlərinin azalmasına səbəb olmuşdur. Belə bir şəraitdə yeni çağırışlara cavab olaraq Azərbaycan Respublikasının qarşısında dayanan strateji vəzifələrdən biri neftdən asılılığın minimuma endirilməsi, daha şaxələndirilmiş, yüksək rəqabət qabiliyyətliliyə, ixrac yönümlü iqtisadiyyata transformasiyanın sürətləndirilməsindən ibarətdir.

Tədqiqatın məqsədi Azərbaycanın qeyri-neft sahələrinin diversifikasiyası, qeyri-neft sektorunda investisiyaların və investisiya mühitinin müasir vəziyyətini kompleks tədqiq etməklə investisiya qoyuluşunun cəlb olunması, təkmilləşdirilməsi və genişləndirilməsi istiqamətində təkliflərin hazırlanmasından ibarətdir.

İstifadə olunmuş tədqiqat metodları: iqtisadi təhlil, analiz, qrafik və müqayisəli təhlil metodları.

Tədqiqatın informasiya bazası: Azərbaycan Respublikasının prezidentinin fərmanları, Nazirlər kabinetinin sərəncamları, hüquqi-normativ sənədlər, aparıcı iqtisadçı alimlərin əsərləri, İqtisadiyyat Nazirliyinin, DSK, Dünya Bankının illik hesabat materialları.

Tədqiqatın məhdudiyyətləri: investisiya, qeyri-neft sektoru və şaxələndirmə haqqında kifayət qədər məlumatın olmaması.

Tədqiqatın elmi yeniliyi və praktiki nəticələri: Azərbaycanın qeyri-neft sektoruna investisiya qoyuluşları sistemli şəkildə təhlil edilmiş və müəyyən edilmiş strateji hədəflər üzrə investisiya qoyuluşunun stimullaşdırılması yolları təklif edilmişdir; ölkədə qeyri-neft sektorunun inkişaf dinamikası təhlil edilmiş, mövcud problemlərin həlli üçün təkliflər işlənib hazırlanmışdır; qeyri-neft sektorunun diversifikasiyası inkişaf etdirilməsinin prioritet istiqamətləri müəyyən edilmişdir.

Nəticələrin istifadə oluna biləcəyi sahələr: milli iqtisadiyyata investisiyaların cəlb edilməsi problemləri, qeyri-neft sektorunun inkişaf problemləri, iqtisadiyyatın şaxələndirilməsi problemləri.

Açar sözlər: investisiyalar, qeyri-neft sektoru, diversifikasiya

ПУТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НЕНЕФТЯНОЙ СЕКТОР И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДИВЕРСИФИКАЦИЮ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА

РЕЗЮМЕ

Актуальность исследования: Падение цен на нефть на мировых рынках более чем в 4 раза привело к снижению валютных поступлений в Азербайджане, на который приходится основная часть экспорта нефти и нефтепродуктов, к девальвации национальной валюты. В этом контексте одной из стратегических задач, стоящих перед Азербайджанской Республикой, является минимизация зависимости от нефти и ускорение трансформации в более диверсифицированную, высококонкурентную, экспортноориентированную экономику.

Цель исследования – диверсификация ненефтяных секторов Азербайджана, пути привлечения, улучшения и расширения инвестиций посредством всестороннего изучения текущего состояния инвестиций и инвестиционного климата в ненефтяном секторе.

Методы исследования: экономический анализ, аналитические, статистические, графические и сравнительные методы анализа.

Информационная база исследования: законы Азербайджанской Республики, указы Президента, распоряжения Кабинета Министров, нормативно-правовые документы, работы ведущих ученых, годовые отчёты Министерства экономики, Госкомстата, Всемирного банка.

Ограничения в исследовании: отсутствие достаточного количества данных об инвестициях, ненефтяном секторе и диверсификации.

Научная новизна исследования: систематически проанализированы инвестиции в ненефтяной сектор Азербайджана и предложены способы стимулирования инвестиций по определенным стратегическим целям; проанализирована динамика развития ненефтяного сектора в стране, разработаны предложения по решению существующих проблем; определены приоритетные направления диверсификации и развития ненефтяного сектора.

Результаты данного исследования могут быть применены в области изучения: проблемы привлечения инвестиций в национальную экономику, проблемы развития ненефтяного сектора, проблемы диверсификации экономики.

Ключевые слова: инвестиции, ненефтяной сектор, диверсификация

СОКРАЩЕНИЯ:

АР	Азербайджанская Республика
ВВП	Внутренний Валовый Продукт
Др.	Другие
МСП	Малые и средние предприятия
ПИИ	Прямые иностранные инвестиции
США	Соединенные Штаты Америки
Т.д.	Так далее

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	1
I ГЛАВА. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.	
1.1. Основные теоретико-методологические принципы исследования прямых иностранных инвестиций.....	5
1.2. Прямые иностранные инвестиции в условиях глобализации и факторы размещения.....	20
1.3. Влияние ПИИ на экономику принимающих стран: положительные и отрицательные эффекты.....	28
II ГЛАВА. НЕНЕФТЯНОЙ СЕКТОР АЗЕРБАЙДЖАНА КАК ОБЪЕКТ ИНВЕСТИЦИЙ.	
2.1. Отраслевая структура нефтегазового сектора и современные особенности его развития.....	38
2.2. Комплексное исследование инвестиций в нефтегазовый сектор.....	48
III ГЛАВА. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ВОПРОСЫ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА.	
3.1. Регулирование и пути стимулирования привлечения ПИИ в национальную экономику.....	58
3.2. Способы стимулирования государством развития нефтегазового сектора.....	68
3.3. Приоритетные направления использования ПИИ с целью диверсификации экономики Азербайджана.....	76
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ	84
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	89
Список таблиц.....	92
Список графиков.....	92

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы: Экономическое развитие страны является приоритетным направлением в политике государства. Все большее внимание со стороны правительства уделяется развитию ненефтяного сектора. Современные условия диктуют необходимость снижения сырьевой зависимости Азербайджана. При этом основная задача экономики Азербайджана — не допустить отставания от стран мира в процессе развития. Прежде всего это требует устранения существующей в экономике зависимости от углеводородных ресурсов, поддержания в центре внимания такого важного вопроса, как предотвращение угрозы превращения в среднесрочной и долгосрочной перспективе в сырьевой придаток и технологического «аутсайдера» мировой экономики.

Согласно расчетам правительства Азербайджана, потребность национальной экономики страны на реализацию жизненно необходимых проектов составляет более 30 млрд. долларов. Собственных денежных ресурсов в таком объеме у Азербайджана нет. Поэтому без активного привлечения иностранного капитала Азербайджан не может создать такой потенциал, который обеспечил бы ускоренный рост экономики и её устойчиво высокие темпы развития.

Необходимость совершенствования форм привлечения иностранных инвестиций с учетом соблюдения экономической безопасности и независимости Азербайджана, как суверенного государства, обусловили выбор темы настоящей работы и её актуальность.

Степень разработанности и изученности проблемы: В последние годы проведена определенная исследовательская работа по инвестиционной деятельности в Азербайджане, инвестиционному климату, деятельности совместных предприятий с иностранными инвестициями, опубликован ряд монографий, публицистических и научных статей в прессе и экономической литературе. Использование работ этих авторов по инвестиционной деятельности в экономике

Азербайджана, деятельности совместных предприятий с иностранными инвестициями и исследование, анализу их роли в развитии национальной экономики, потребовало глубокого теоретического и практического изучения проблемы.

Цели и задачи исследования: Цель диссертационного исследования – решение ряда ключевых теоретических и методических вопросов разработки эффективного механизма стимулирования, привлечения и использования иностранных инвестиций в приоритетных секторах экономики Азербайджана как реальной основы для структурной перестройки национальной экономики, реализации долгосрочной стратегии социально-экономического развития. В соответствии с поставленной целью в работе определены и решались следующие задачи:

1. Выявление и анализ специфических закономерностей переходной экономики, характерных для Азербайджана после распада Советского Союза и перехода страны к рыночной экономике;

2. Анализ основных итогов экономических реформ в АР, особенно в области формирования инвестиционного климата, стимулирования инвестиционной активности отечественных и зарубежных фирм;

3. Критический анализ и обобщение отечественного и зарубежного опыта привлечения и использования иностранных инвестиций;

4. Определение роли и места иностранных инвестиций в экономике АР;

5. Разработка и обоснование рекомендаций по совершенствованию механизма и повышению эффективности использования иностранных инвестиций в АР.

Объект и предмет исследования: Объектом исследования являются предприятия и организации, относящиеся к нефтяному сектору Азербайджанской Республики. Предмет исследования – изучение перспектив привлечения инвестиций в нефтяной сектор Азербайджанской Республики и направлений диверсификации экономики.

Методы исследования: Написание диссертационной работы

подразумевает использование различных методов исследования. Чтобы иметь четкую картину перед собой, будут использованы труды как известных мировых экономистов, так и местных учёных, затронувших данную проблему. Источниками для диссертационной работы могут выступать и интернет ресурсы, система Google-Scholar и другие, электронные библиотеки на английском, русском и азербайджанском языках.

При решении поставленных в магистерской диссертации задач будут использованы различные методы и приемы экономического анализа: методы сравнительного анализа, метод группировок, метод обобщений, метод динамических сопоставлений, метод детализации и выборочных наблюдений, системный подход, метод научной абстракции и др.

Информационная база исследования: Информационной базой исследования являются ежегодные указанные выше показатели за период 2015-2019 гг. по республике, взятые из периодических сборников, данные Государственного Комитета Статистики Азербайджанской Республики, использованы Указы Президента, интернет-источники по этой теме, а также работы азербайджанских и зарубежных авторов, посвященных теме инвестиций в нефтегазовом секторе.

Ограничения в исследовании: Ограничения исследования заключены в недостаточном количестве работ азербайджанских и зарубежных экономистов за последние годы о привлечении инвестиций, развитии нефтегазового сектора и диверсификации экономики.

Научная новизна исследования: Научная новизна диссертационного исследования состоит в развитии подходов к активизации инвестиционной деятельности в нефтегазовом секторе, с точки зрения повышения эффективности использования инвестиционного потенциала. К числу основных результатов, определяющих научную новизну работы, относятся следующие:

- уточнено содержание составляющих элементов инвестиционной деятельности и принципов их функционирования, понятие «инвестиционный процесс»

предложено рассматривать как процесс реализации стратегий достижения поставленных целей экономического роста при согласовании интересов участников; выявлено, что разрешение противоречий инновационного, оптимизационного, конкурентного характера, возникающих между субъектами инвестиционной деятельности, является источником развития инвестиционных процессов;

- показаны специфические особенности развития инвестиционных процессов в регионе, основанные на росте ограничений и диспропорций в инвестиционной деятельности;

- раскрыта сущность инвестиционного потенциала как экономической категории, который представляет собой совокупность экономических отношений между субъектами по поводу возможности присвоения, использования и развития инвестиционных ресурсов, обеспечивающих определенный экономический рост;

- уточнены подходы к классификации составляющих элементов инвестиционной деятельности и оценке эффективности использования инвестиционного потенциала;

- разработаны конкретные направления активизации инвестиционной деятельности в регионе, обеспечивающие рост инвестиционной привлекательности за счет получения стратегического эффекта от использования инвестиционного потенциала.

Практическое значение результатов и сфера применения: Практическая значимость проведенного исследования состоит в том, что полученные результаты и выводы могут быть использованы при разработке стратегии экономического и социального развития Азербайджанской Республики на средне- и долгосрочную перспективу, в том числе государственных инвестиционных программ и нормативных документов, регламентирующих привлечение и использование прямых иностранных инвестиций в ненефтяной сектор, а также диверсификацию национальной экономики.

I ГЛАВА. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

1.1. Основные теоретико-методологические принципы исследования прямых иностранных инвестиций

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) – это процесс, при котором резиденты одной страны (страны происхождения) приобретают право собственности на активы с целью контроля производства, распределения и других деятельностей в другой стране (стране пребывания). В Руководстве по платежному балансу Фонда ПИИ определяются как «инвестиции, которые делаются для приобретения долгосрочного интереса в предприятии, работающем в экономике, отличной от экономики инвестора, при этом цель инвестора состоит в том, чтобы иметь эффективный голос в управлении предприятием».

В Докладе о мировых инвестициях Организации Объединенных Наций за 1999 год (ЮНКТАД, 1999) ПИИ определяются как «инвестиции, связанные с долгосрочными отношениями и отражающие постоянный интерес и контроль резидента в одной стране (прямого иностранного инвестора или материнского предприятия) над предприятием-резидентом в экономике, отличной от экономики прямого иностранного инвестора (предприятие с ПИИ, дочернее предприятие или иностранный филиал). Термин «долгосрочные» используется в последнем определении для того, чтобы отличить ПИИ от портфельных инвестиций, последние характеризуются краткосрочным характером и связаны с высоким оборотом ценных бумаг.

Общей чертой этих определений является использование таких терминов, как «контроль» и «контрольный пакет акций», которые представляют собой наиболее важную особенность, отличающую ПИИ от портфельных инвестиций, поскольку портфельный инвестор не стремится к контролю или длительной заинтересованности. Однако нет согласия относительно того, что составляет

контрольный пакет акций, но чаще всего считается, что владение минимум 10% акций позволяет иностранной фирме оказывать значительное влияние (потенциально или фактически оказываемое) на ключевую политику основного проекта. Например, Министерство торговли США рассматривает иностранное коммерческое предприятие в качестве иностранного «аффилированного лица» США, если один американский инвестор владеет не менее 10% голосующих ценных бумаг или эквивалентом. Как акционерный капитал, так и капитальные трансферты, финансируемые за счет заемных средств, иностранным филиалам включены в оценку ПИИ правительством США.

Иногда для точного определения ПИИ используется другая квалификация, которая включает перевод капитала из страны происхождения в принимающую страну. Для этой цели инвестиционная деятельность за рубежом считается ПИИ, если (i) существует контроль посредством значительного владения акциями; и (ii) происходит перемещение части активов, производства или продаж компании в принимающую страну. Однако это может быть не так, поскольку проект может быть полностью профинансирован за счет заимствований в принимающей стране. Таким образом, отличительной чертой прямых иностранных инвестиций по сравнению с другими формами международных инвестиций является элемент контроля над политикой и решениями управления.

Разин и др. (Razin, Sadka and Yuen, 1999, стр. 579–596) утверждают, что элемент контроля дает прямым инвесторам информационное преимущество перед иностранными портфельными инвесторами и отечественными вкладчиками. Многие фирмы не желают осуществлять иностранные инвестиции, если у них нет стопроцентного владения и контроля над акциями. Другие отказываются делать такие инвестиции, если у них нет хотя бы контрольного пакета акций (то есть 51% акций).

Однако в последние годы наметилась тенденция к заключению соглашений о сотрудничестве в области прямых иностранных инвестиций, в которых

участвуют несколько фирм и ни одна из сторон не владеет контрольным пакетом акций (например, совместные предприятия). Но что именно означает термин «контроль» в определении понятия «контроль». Термин «контроль» подразумевает, что инвестор принимает некоторую степень дискреционного принятия решений в политике и стратегии управления. Например, такой контроль может происходить через способность инвестора избирать или выбирать одного или нескольких членов совета директоров иностранной компании или иностранной дочерней компании.

Можно даже провести различие между контрольным рынком акций и неконтролирующим или портфельным рынком акций по аналогии с различием между прямыми инвестициями и портфельными инвестициями. Возможно осуществление контроля посредством договорных (не связанных с капиталом) соглашений.

Неакционерные формы ПИИ включают, среди прочего, субподряд, контракты на управление, франчайзинг, лицензирование и разделение продуктов. Лалл и Стритен (Lall, Streeten, 1977, стр. 146-148) утверждают, что получение контрольного пакета акций не является необходимым условием для осуществления контроля, поскольку оно может быть достигнуто с помощью низкой долей в капитале и даже без явного контракта на управление. Таким образом, можно (по крайней мере теоретически) определить и охарактеризовать ПИИ, но измерение ПИИ на практике – это совершенно другая «игра». При измерении прямых иностранных инвестиций возникают неотъемлемые проблемы, особенно когда инвестиции принимают форму оборудования или капитализированных технологических вложений.

Существуют также пробелы в статистике ПИИ, полученной из стран-источников и принимающих стран по ПИИ. Большинство стран не публикуют исчерпывающую информацию о зарубежных операциях своих компаний по причинам секретности. Из-за этих проблем несоответствие между показателями

потоков и запасов ПИИ является скорее правилом, чем исключением. Более того, Кантвелл и Беллак (Cantwell and Bellack, 1998, стр. 99-106) утверждают, что текущая практика представления данных о запасах ПИИ на основе исторической стоимости (то есть балансовой стоимости) является неудовлетворительным, поскольку не принимает во внимание возрастное распределение запасов, что делает практически невозможным международные сравнения запасов ПИИ. Интерес к ПИИ, который побудил попытки выдвинуть теории, объясняющие его причины и последствия, объясняется по следующим причинам.

Первая причина – это быстрый рост ПИИ и изменение их структуры, особенно с 1980-х годов. В 1990-х годах на ПИИ приходилось около четверти международного оттока капитала, которые с 1970-х годов выросли по сравнению с другими формами международных инвестиций. Быстрый рост ПИИ стал результатом глобальной конкуренции, а также тенденции к высвобождению финансовых, товарных и факторных рынков. Было замечено, что потоки прямых иностранных инвестиций продолжают расти, даже когда мировая торговля замедляется. Например, когда рост торговли сдерживается торговыми барьерами, ПИИ могут увеличиваться, поскольку фирмы пытаются обойти эти барьеры. Также было замечено, что даже когда портфельные инвестиции в азиатских странах прекратились в результате кризиса 1990-х годов, потоки ПИИ не пострадали. Липси (Lipse, Feenstra, Hahn and Natsopoulos, 1999, стр. 307-362) утверждает, что ПИИ были наименее изменчивым источником международных инвестиций для принимающих стран, за заметным исключением США. Последние доступные данные ОЭСР показывают следующее: приток ПИИ в страны ОЭСР увеличился с 249 миллиардов долларов США в 1996 году до 684 миллиардов долларов США в 1999 году, тогда как отток ПИИ увеличился с 341 до 768 миллиардов долларов США за тот же период. Этот рост довольно резкий (мы рассмотрим соответствующую статистику более

подробно позже).

Вторая причина интереса к ПИИ – это озабоченность, которую они вызывают в отношении причин и последствий иностранной собственности. Взгляды на этот вопрос очень разнообразны: крайность состоит в том, что они рассматривают прямые иностранные инвестиции как символ нового колониализма или империализма, и наоборот, рассматривают их как нечто, без чего принимающая страна не может выжить. Большинство стран проявляют двойственное отношение к ПИИ. Считается, что приток ПИИ отрицательно сказывается на занятости, замедляет отечественный технический прогресс и ухудшает торговый баланс. Значительное иностранное владение часто вызывает беспокойство по поводу потери суверенитета и компромисса по поводу национальной безопасности. Вывоз ПИИ иногда обвиняют в экспорте рабочих мест и в предоставлении иностранцам доступа к отечественным технологиям.

Третья причина изучения ПИИ заключается в том, что они предлагают возможность направления ресурсов в развивающиеся страны. Согласно этому аргументу, ПИИ становятся важным источником средств в то время, когда доступ к другим средствам финансирования сокращается, особенно после международного долгового кризиса, разразившегося в начале 1980-х годов. Липси (Lipsey, Feenstra, Hahn and Hatzopoulos, 1999, стр. 307-362) утверждает, что прямые иностранные инвестиции были самым надежным источником иностранных инвестиций для развивающихся стран. Более того, ПИИ важны (или могут быть) важны в этом смысле не только потому, что они влекут за собой движение финансового капитала, но и потому, что они обычно связаны с предоставлением технологий, а также управленческих, технических и маркетинговых навыков. Но здесь следует подчеркнуть, что прямые иностранные инвестиции не обязательно связаны с движением финансового капитала, поскольку инвестор может попытаться привлечь средства путем заимствования у финансовых учреждений в принимающей стране. Более того,

другие выгоды от ПИИ могут не материализоваться или материализоваться с очень высокими затратами для принимающей страны. Наконец, считается, что ПИИ играют потенциально жизненно важную роль в преобразовании бывших коммунистических стран. Это связано с тем, что ПИИ дополняют внутренние сбережения и вносят вклад в общий объем инвестиций в (принимающей) экономике. Это еще и потому, что прямые иностранные инвестиции приносят с собой передовые технологии, управленческие навыки и доступ к экспортным рынкам. Опять же, эти положительные эффекты могут не возникать, или они могут возникать одновременно с некоторыми побочными эффектами (Moosa, 2002, стр. 1-4).

По мнению Азера Мехтиева (Mehtiyev, 2018), привлечение прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в нефтегазовый сектор, особенно в обрабатывающую промышленность, имеет особое значение для Азербайджана, который стремится снизить свою зависимость от доходов от нефти и газа за счет диверсификации своей экономики и экспорта. Неслучайно первым из четырех целевых индикаторов, установленных правительством в Стратегической дорожной карте национальных экономических перспектив Азербайджанской Республики до 2025 года, является «доведение доли прямых иностранных инвестиций в нефтегазовом ВВП до 4%» (2,6 процента в 2015 году) (Azərbaycan Respublikasının milli iqtisadiyyat perspektivi üzrə Strateji Yol Xəritəsi (Azərbaycan Respublikası Prezidentinin 2016-cı il 6 dekabr tarixli 1138 nömrəli Fərmanı ilə təsdiq edilmişdir)).

Нефтегазовый сектор Азербайджана, обладающий большими запасами углеводородов, всегда был привлекательным для иностранных инвестиций: в 2000-2017 годах в экономику страны было инвестировано 77,8 млрд манатов. На нефтегазовый сектор приходится более 85% прямых иностранных инвестиций (66,8 млрд долларов США). Однако нефтегазовый сектор страны, особенно перерабатывающая промышленность, в то время не вызывал достаточ-

ного интереса со стороны иностранных инвесторов. Поскольку иностранные инвесторы настолько активны в нефтегазовом секторе страны, заставляет задуматься, что они мало интересуются ненефтегазовыми (непроизводственными) секторами. Чтобы увеличить участие прямых иностранных инвестиций в этих секторах, важно определить факторы, сдерживающие иностранных инвесторов, и принять меры по их устранению. Эффективность и адекватность правительственных решений, принятых за последние три года по повышению инвестиционной активности, также являются вопросами, требующими решения.

Последние десятилетия усилилась конкуренция между странами за привлечение прямых иностранных инвестиций. Таким образом, выявление факторов, которые делают экономику и политику правительства страны привлекательными для прямых иностранных инвестиций, является одной из основных тем как чисто научных исследований, так и практических исследований международных организаций и национальных правительств.

ПИИ могут принимать три формы: акционерный капитал, реинвестирование доходов от бизнеса или предоставление краткосрочных или долгосрочных займов между компаниями, поддерживающими отношения прямого инвестирования

(https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&url=https://www.nbb.be/doc/dq/e_method/m_seb15iii.pdf&ved=2ahUKEwiGlfrth9LtAhUWHcAKHS3kBHgQFjADegQIDBAB&usq=AOvVaw18o9F17vJN71FHMwioCl7K&cshid=1608107037958, 2008). Двумя основными методологическими работами, описывающими концепции ПИИ и метод составления статистики ПИИ, являются шестое издание Руководства по платежному балансу и международной инвестиционной позиции и четвертое издание Эталонного определения прямых иностранных инвестиций ОЭСР.

Национальный банк Бельгии публикует статистику прямых иностранных инвестиций в двух различных формах. В первой форме представления применяется принцип расширенной направленности. Это означает, что ПИИ

делятся на «входящие ПИИ» и «исходящие ПИИ». Входящие ПИИ (иностранные инвестиции в Бельгии) включают все активы и обязательства между резидентным предприятием прямого инвестирования и прямым инвестором-нерезидентом. Вывозимые ПИИ (бельгийские инвестиции в других странах) включает все активы и обязательства между прямым инвестором-резидентом и предприятием прямого инвестирования-нерезидента.

В соответствии с этим расширенным принципом направленности, классификация ссуд – третьей формы прямых иностранных инвестиций – между дочерними компаниями, будь то прямые инвестиции Бельгии в другие страны или прямые иностранные инвестиции в Бельгии, зависит от местонахождения основной материнской компании. Если эта компания, также известная как конечный бенефициарный собственник, находится в Бельгии, потоки и непогашенные суммы отражаются как вывозимые ПИИ. Если конечная материнская компания является резидентом за границей, то ссуды представляют собой входящие ПИИ. Этот особый подход позволяет консолидировать входящие и исходящие потоки (или непогашенные суммы ссуд и долгов) прямых инвестиций международными (бельгийскими или иностранными) группами, некоторые из операций которых предназначены исключительно для использования компании-резидента Бельгии для целей направления определенных сумм к оплате или получению между другими компаниями группы и третьими странами.

Вторая форма представления основана на принципе актива / обязательства. В этом случае все активы ПИИ Бельгии регистрируются как активы, а все обязательства регистрируются как обязательства независимо от направления (входящего или исходящего) отношений прямых инвестиций. Представление в соответствии с принципом «активы / обязательства» лучше всего подходит для макроэкономического анализа, поскольку оно показывает, в какой степени инвестиции увеличивают или уменьшают активы и пассивы декларанта.

Различия между входящими / исходящими займами ПИИ и активами /

обязательствами можно пояснить следующим образом. Согласно расширенному принципу направленности (внутри / наружу), согласно которому характер отношений между дочерними компаниями зависит от гражданства конечного бенефициарного собственника, ссуды с ПИИ подразделяются следующим образом:

- Внешние займы = бельгийские инвестиции за границу =

+ А (претензии бельгийской материнской компании к иностранной дочерней компании)

- В (долги бельгийской компании перед зарубежной дочерней компанией)

+ С (требования дочерней компании к другим дочерним компаниям той же группы, если конечная материнская компания является бельгийской) – D (долги дочерней компании другим дочерним компаниям той же группы, если конечная материнская компания является бельгийской)

- Входящие займы = иностранные инвестиции в Бельгии

+ E (долги бельгийской дочерней компании перед иностранной материнской компанией)

- F (претензии бельгийской дочерней компании к иностранной материнской компании)

+ G (долги бельгийской дочерней компании другим дочерним компаниям той же группы, если конечная материнская компания Не бельгиец)

- H (требования бельгийской дочерней компании к другим дочерним компаниям той же группы, если конечная материнская компания Не бельгиец)

В соответствии с принципом актива / обязательства, ПИИ просто делятся на активы (А, С, F, H) и обязательства (В, D, E, G).

Данные о прямых иностранных инвестициях с разбивкой по типам инструментов (собственный капитал, ссуды или и то и другое) доступны ежеквартально и ежегодно, через три месяца после окончания периода, к которому они относятся. Данные публикуются для потоков (из платежного баланса) и непогашенных сумм (из международной инвестиционной позиции) и

в соответствии с расширенным принципом направленности (входящие/исходящие) и принципом активов / пассивов.

1.2. Прямые иностранные инвестиции в условиях глобализации и факторы размещения

Феномен глобализации, который мы переживаем сегодня, не новый по форме, хотя качественно отличается от своих предшественников. Таким образом, начало первой глобализации восходит к открытию «Нового Света» в 1492 году. В этот период так называемой коммерческой глобализации произошел значительный приток людей из Европы (предприниматели) и Африки (рабский труд) в Америку, а эпоха колонизации началась с захвата местных ресурсов. Второй период начался с притока сельскохозяйственных продуктов, подземных и наземных природных ресурсов из колоний на Запад, которые достигли высокого уровня процветания на пике промышленной революции. В этот период, также называемый индустриальной глобализацией, происходила массовая миграция в Соединенные Штаты, особенно из беднейших стран Северной Европы, таких как Ирландия и Норвегия.

Наконец, процесс финансовой глобализации, который начался в 1980-х годах и в самом широком смысле означал интенсивную интеграцию стран путем полного устранения барьеров между странами, проявляется в основном в экономической, политической, культурной, правовой, социальной, военной и технологической сферах. В этом процессе некоторые основные национальные гегемоны, включая принятие решений, разделяются с международными и транснациональными учреждениями и организациями. В результате процесса глобализации универсальные социальные нормы локализуются.

Экономический аспект глобализации проявляется в трех основных областях: международная торговля (свободное движение товаров и услуг), международное движение финансового капитала (отмена регулирования

инвестиционных потоков) и международное производство. Глобализация производства также проявляется в трех областях:

- Прямые зарубежные инвестиции;
- свободное передвижение рабочей силы (мобильность);
- Глобализация знаний.

Наиболее подходящим примером глобализации является тот факт, что поставляемые фирмой с разных стран мира детали собираются в другой стране для окончательной сборки и что финансирование предоставляется на рынках капитала многих стран на различных этапах производственного процесса. Несомненно, революция в информационных и коммуникационных технологиях, а также новые методы и услуги, разработанные международными финансовыми институтами для удовлетворения меняющихся требований глобального бизнеса и делового мира, сыграли важную роль в этом развитии. Перед лицом таких изменений было проведено множество правительственных реформ, чтобы усилить тенденцию к изменениям, поскольку правительствам трудно эффективно контролировать финансовый капитал. По мнению футуриста Друкера, глобальная мировая экономика, ставшая реальностью сегодня, имеет следующие основные особенности:

- К середине 1970-х годов мировая экономика превратилась из международной в глобальную, когда президент США Никсон позволил доллару колебаться. Внутренняя экономика стран во многом стала гегемоном мировой экономики.

- Основным явлением, формирующим мировую экономику, является приток большего количества денег (финансового капитала), чем торговля товарами и услугами. Эти денежные потоки имеют свою динамику. Денежно-кредитная и финансовая политика держав гегемонистов все чаще проявляется в форме реагирования на события на мировых рынках денег и капитала, вместо того чтобы эффективно формировать их.

- В мировой экономике труд и природные ресурсы, являющиеся традиционными факторами производства, все чаще отводятся на второй план. Деньги (капитал) перестали быть фактором производства, дающим одной стране конкурентное преимущество на мировом рынке, поскольку они приобрели глобальное качество и стали доступными для всех. Обменные курсы важны только в краткосрочной перспективе. Управление приобрело качество определяющего фактора производства.

- В глобальной экономике цель – не максимизация прибыли, а максимизация рынка. С другой стороны, торговля предполагает рост инвестиций и в конечном итоге становится функцией инвестиций.

- Согласно старой экономической теории, единственной единицей, которая может организовать эффективную экономическую политику, по крайней мере, самой важной единицей, является национальное государство. Напротив, в мировой экономике четыре основных единицы. Первый – это национальное государство, второй – региональная интеграция, третий – автономная мировая экономика, основанная на денежных, кредитных и инвестиционных потоках, и, наконец, глобальные инициативы, которые рассматривают весь мир как рынок.

- При организации экономической политики во главе угла стоит не свободная торговля или протекционизм, а взаимоотношения между регионами.

- В последнее время приобрело значение концепция глобальной экологии. В этом контексте необходимо разработать глобальную политику в отношении окружающей среды.

- Хотя глобальная мировая экономика является реальностью, ей все еще не хватает необходимой инфраструктуры и институтов для нормального функционирования. В связи с этим мировой экономике необходим глобальный закон.

Некоторые возражения против феномена глобализации высказывают различные группы. Однако другая группа, связывающая глобализацию и информационное общество, подчеркивает влияние исчезновения границ на

глобальное процветание.

С экономической и финансовой точки зрения триллионы долларов обращаются на основных мировых валютных рынках 24 часа в сутки. Только 10% от этой головокружительной суммы приходится на торговлю товарами или услугами. Движение мировых валютных курсов само по себе стало чрезвычайно прибыльной целью. По мере того, как банковское дело становится все более глобальным и спекулятивным, потребности в кредитах миллионов людей и малых фирм удовлетворяются.

Согласно докладу Всемирной комиссии Международной организации труда (МОТ) по социальным последствиям глобализации за 2004 год, глобальный рост в 1990-х годах, когда глобализация была наиболее интенсивной, был ниже, чем в 1980-х годах. Кроме того, между 1960 и 1962 годами доход на душу населения в 20 самых богатых странах был в 55 раз выше, чем в среднем в 20 беднейших странах, а в 2000-2002 годах он был в 121 раз выше. Следовательно, существует потребность в более широком участии и демократическом управлении глобализацией на всех уровнях.

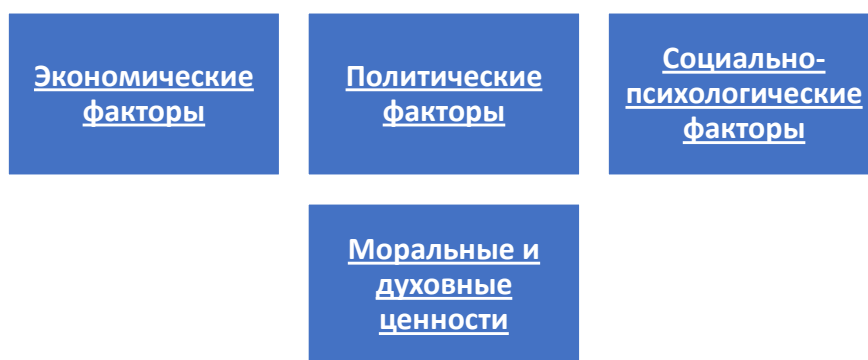
Несмотря на все свои негативные стороны, мир стремительно трансформируется в глобальное общество. Следующий пример иллюстрирует суть глобализации сегодня: «Когда американец покупает Pontiac Le Mans у General Motors, он бессознательно участвует в международной деятельности. Из 20 000 долларов, уплаченных GM за автомобиль, 6000 долларов были отправлены в Южную Корею в обмен на текущие затраты на рабочую силу и сборку, 3500 долларов – в Японию, где были поставлены передовые детали, 1500 долларов – в Германию на проектирование, 800 долларов в Тайвань, Сингапур и Японию для небольших заказов, 500 долларов в Великобританию на рекламу, 100 долларов в Ирландию и Барбадос для обработки информационных процессов, а оставшиеся 8000 долларов – для стратегов в Детройте, банкиров и юристов в Нью-Йорке, лоббистов в Вашингтоне».

Несмотря на все свои положительные и отрицательные аспекты, глобализация продолжает влиять на государства, фирмы и отдельных лиц как де-факто реальность.

Факторы, напрямую влияющие на приток иностранного капитала

Их можно разделить на экономические, политические, социальные и психологические, моральные и духовные ценности (Çeken, 2003, стр. 45- 49). По сути, эти факторы считаются основной целью прибыли, определяющей безопасность существования и будущего иностранного капитала. Их можно отсортировать следующим образом:

Рисунок 1: Факторы, влияющие на приток иностранного капитала



Источник: Sabiroğlu N., 2006, стр. 49

Экономические факторы

Самый важный экономический фактор, который нужно искать в стране, куда пойдет иностранный капитал, - это размер рынка. Эта величина связана не только с численностью населения принимающей страны, но и с платежеспособным спросом. В этом контексте ожидается, что страна, в которую направляется иностранный капитал, будет иметь высокую реальную покупательную способность и стабильный потенциал экономического роста. Инвестиционные скидки, освобождение от таможенных пошлин, просрочки платежей, дешевые кредиты, налоговые и денежные льготы важны для иностранного капитала (Alpar, Ongun, 1985, стр. 97).

Еще одним фактором, привлекающим иностранный капитал, является изобилие и дешевизна факторов производства. Важны не только количественные свойства факторов производства, но и качественные (количественные) свойства. В частности, при применении технологий, основанных на знаниях, потребность в зрелой рабочей силе и гибком рынке труда и регулировании увеличивает спрос на качественную рабочую силу, которая сфокусирована на клиента, предприимчивая, открытая для инноваций, с сильными навыками общения и продаж. Иностранным инвесторам следует также принимать во внимание такие факторы, как открытость экономик стран, в которые они будут вкладывать средства, уровень интеграции с мировыми рынками, была ли внедрена свободная рыночная экономика и, если да, то в какой степени, а также современность законодательства и системы правосудия.

Политические факторы

Самым важным вопросом для прямого иностранного инвестора является экономическая и политическая стабильность страны, в которую он будет инвестировать. Глобальные компании обычно считают, что политическая ситуация в государстве влияет на инвестиционные решения. Во многих случаях компании неохотно инвестируют или реинвестируют в страны с нестабильными политическими условиями. Политическая стабильность также влияет на инвестиции иностранного капитала, поскольку это элемент, обеспечивающий экономическую стабильность. Потому что иностранный капитал, прежде всего, ожидает безопасности и доверия.

Еще один политический страх перед инвестициями иностранного капитала – это безответственная национализация иностранной инициативы. В двадцатом веке национализация в России была памятником национализационному движению. После 1951 года национализация иностранной собственности произошла в Иране, Египте, Индонезии, Гватемале, Ливии и на Кубе. Только в 1975 году количество национализированных компаний в 30 развивающихся странах превы-

сило 80 (Jacques Adda, 2002, стр. 131). Если политическая ситуация в стране делает проект рискованным, например, потенциальная война, агрессия, восстание, восстание или крах государства например, иностранные фирмы будут крайне неохотно вкладывать средства, если есть опасения экспроприации или конфискации компании с иностранным капиталом. Однако существуют различные стратегии, которым могут следовать глобальные компании, чтобы минимизировать риски для таких стран (Seyidođlu, 2003, стр. 738- 739) :

- Компания контролирует деталь, важную для производства;
- Планирование передачи собственности в местную страну в будущем;
- Создание совместных инициатив;
- Заимствование в местной стране;
- застраховать иностранные инвестиции;
- Соглашения о взаимной гарантии инвестиций и др.

Социально-психологические факторы

Социальные и психологические факторы оказывают значительное влияние на вложения иностранного капитала. Эти факторы порождают опасения по поводу прошлого и пессимистические ожидания в отношении будущего. Негативные идеологические течения об иностранном капитале, также беспокоят иностранный капитал. Эти компании сократили или отказались от некоторых из своих проектов, опасаясь негативной реакции общественности в странах, в которые они будут инвестировать (Çeken, 2003, стр. 48). Можно сказать, почти во всех развивающихся странах настроения против иностранного капитала повышают риск новых инвестиций и препятствует интеграции в экономику страны тех, кто работает под страхом и тревогой. Когда мы смотрим на такие страны, как Ирландия, Венгрия, Греция и Бельгия, которые максимально используют иностранный капитал, становится ясно, что у этих стран нет предвзятого мнения об иностранном капитале. Положительное влияние иностранного капитала на экономику этих стран также было значительным.

Одним из наиболее важных социальных факторов, непосредственно влияющих на инвестиции иностранного капитала, является регулирование рынка труда и эффективность профсоюзов (Allahverdiyev, Məmmədov, 2003, стр. 20).

Моральные и духовные ценности

Социальная структура, традиционные особенности, моральные и этические ценности страны не должны оказывать негативного влияния на вложения иностранного капитала. Хотя экономическая теория утверждает, что моральные ценности не влияют на инвестиционные решения и что экономическая рациональность имеет решающее значение, на практике иностранные инвесторы предпочитают работать в условиях, которые не заставляют их чувствовать себя иностранцами. Было бы целесообразнее вести производственную и торговую деятельность в стране, где они знают этот народ, знакомы с их культурой, знают их привычки и предсказывают их реакцию (Çeken, 2003, стр. 49).

Хотя торговые соображения и прибыльность являются первоочередными предпочтениями, мы можем предположить, что различия в социальных и моральных ценностях влияют на решения об иностранных инвестициях. Среди других важных факторов это одна из причин, почему западноевропейский и американский капитал все больше инвестируют друг в друга.

В результате фирмы с иностранными инвестициями хотят, чтобы инвестиции соответствовали экономической и социальной политике страны, в которую они вложены. Потому что эти факторы влияют не только на производство и прибыль глобальной компании-инвестора, но и на ее присутствие на глобальных рынках, особенно в странах, куда она направляется, и на устойчивость этого актива. Помимо этих факторов, бюрократические препоны, отсутствие координации, фрагментация и смещение власти, спекулятивные новости, проблемы с двойным налогообложением, законодательные недостатки, неразвитость финансовых рынков, альтернативная

привлекательность региона, недостатки валютного законодательства, трудности с переводом прибыли – это все не являются основными причинами. Технические детали не важны для притока иностранного капитала в страну. Стабильность, доверие и позитивное отношение к экономическим, политическим, социологическим, психологическим и моральным ценностям повышают привлекательность страны для иностранных инвесторов.

1.3. Влияние прямых иностранных инвестиций на экономику принимающих стран: положительные и отрицательные эффекты

Положительные эффекты

В стране, куда направляется иностранный капитал (принимающая страна), обычно возникают следующие эффекты:

- Обеспечивает экономическое развитие за счет повышения уровня национального дохода страны. Переводы прибыли в рамках прямых иностранных инвестиций, хотя и меняются по отраслям, сегодня упали до очень низкого уровня. Выгоды остаются в стране и конвертируются в инвестиции в основной капитал, технологические инновации и реинвестиции в НИОКР, что способствует экономическому росту. Кроме того, иностранный капитал является наиболее эффективным инструментом реструктуризации и приватизации, а также поддержки появления и развития побочных отраслей.

- Помогает снизить безработицу за счет увеличения занятости. Прямые иностранные инвестиции имеют прямое и косвенное влияние на уровень занятости в принимающей стране (Faruk Cömert, 2004, <http://www.treasury.gov.tr/makaleler/faruk.pdf>). Уровень занятости, создаваемый инвестициями иностранного капитала в развивающихся странах, обычно колеблется от 1% до 6% от общей занятости в этих странах. Вклад глобальных компаний в занятость остается очень ограниченным в отсталых секторах, таких как горнодобывающая промышленность и сельское хозяйство. Однако

возможности трудоустройства в секторах услуг и обрабатывающей промышленности достигли значительного уровня, особенно в некоторых странах.

- Использует передовые ноу-хау, технологии и методы управления, обеспечивает передачу новых технологий и возлагает важные функции на экономическое развитие стран, испытывающих трудности с производством технологий. Однако эмпирические наблюдения показали, что глобальные дочерние компании, как правило, развивают относительно более сильные технологические возможности в области проектирования процессов посредством планирования и организации производства, а не разработки новой продукции (Alkan Soyak, 1996, стр. 49). То есть, если не выполняются особые условия (качество и квалифицированная рабочая сила, эффективная система продвижения, соответствующее законодательство и условия и т.д.), глобальные компании концентрируют научно-исследовательские подразделения (исследовательские отделы и сотрудников) в стране, где расположена материнская компания.

- Помогает сбалансировать платежный баланс страны, создавая долгосрочные эффекты, которые заменяют импорт и увеличивают экспорт, облегчают доступ к международному маркетингу и мировым рынкам. Кроме того, развивающиеся страны могут столкнуться с трудностями при выходе на мировые рынки, даже если они могут производить продукцию надлежащего качества и по цене. Глобальные компании выводят местные ресурсы на глобальные рынки через известные на международной арене бренды. Кроме того, глобальные компании поддерживают тесные торговые отношения со своими дочерними предприятиями с вертикальными организационными связями.

- Обеспечивает жизнеспособность и динамизм экономики страны, увеличивает внутреннюю конкуренцию и обеспечивает сбережения в

иностранной конвертируемой валюте за счет производства для внутреннего рынка. Конкуренция – одно из важнейших средств обеспечения производительности и передачи технологий в производстве. Кроме того, фирмы с иностранным капиталом стремятся принять систему свободной конкуренции, основанную на международной частной собственности, в качестве фундаментального порядка в принимающей стране, который способствует развитию демократических практик и традиций (Kenan Bulutoğlu, 1980, стр. 42).

- Они часто вносят положительный вклад в защиту окружающей среды в странах, которые они посещают. С точки зрения воздействия на окружающую среду важны стандарты страны-инвестора и технологический состав прямых иностранных инвестиций. Например, в Великобритании, где экологические нормы очень строгие, ВР, работающая в нефтяной промышленности, менее чувствительна к окружающей среде, чем в Азербайджане, где экологические нормы являются слабыми. Опять же, эмпирические наблюдения показали, что иностранные инвестиции в высокие технологии более чувствительны к окружающей среде, добровольно создали предприятия по переработке отходов, уделяют особое внимание вторичной переработке и используют экологически безопасные зеленые технологии.

- Увеличивает финансовые ресурсы и инвестиции, положительно влияет на стабильность за счет диверсификации источников финансирования. Это снижает потребность страны во внешнем долге, приносит в страну налоговые поступления. Структуры с иностранным капиталом являются источником налоговых поступлений для органов местного самоуправления в размере их прибыли. Это положительно сказывается на потенциальном дефиците бюджета страны.

- Прямые иностранные инвестиции положительно влияют на внешнеэкономическую интеграцию принимающей страны, устраняя необходимость быть закрытым обществом. Функцию глобальной интеграции,

которую играла торговля товарами и услугами в 1950-х и 1960-х годах, теперь выполняет прямые иностранные инвестиции. Кроме того, принимающие страны ожидают, что прямые иностранные инвестиции окажут политическую и экономическую поддержку развитым странам и странам-экспортерам капитала.

- Наконец, прямые иностранные инвестиции вынуждают политические правительства более грамотно и осторожно управлять экономикой. Потому что в этом случае государство будет чувствовать большее давление со стороны крупных стран и международных организаций (таких как МВФ, МБРР) и институтов (соглашений, защищающих иностранные инвестиции, таких как ICSID, MIGA, CIME), стоящих за иностранными инвестиционными фирмами, которые страдают от неправильной экономической политики этого государства.

Отрицательные эффекты

Помимо преимуществ, упомянутых выше, прямые иностранные инвестиции могут оказать негативные влияния на страну пребывания:

- Согласно одной из встреч, глобальные компании часто создают климат недобросовестной конкуренции, когда они приезжают в страну, устраняя местных конкурентов и ломая волю мелких предпринимателей, которые хотят развивать местную промышленность (Stiglitz, 1989, стр. 89). Учитывая глобальную сеть и инновационный потенциал, принадлежащий глобальным компаниям, они выигрывают в местной конкуренции.

Однако эта точка зрения ослабевает в развитых странах, учитывая высокую долю малых и средних предприятий (МСП) в общем объеме производства, занятости и экспорта. Например, в США доля продукции МСП составляет 36,2%, доля занятости – 50,4%, а доля экспорта – 32,0%. Эти соотношения составляют 52,0%, 81,4%, 38,0% в Японии и 25,1%, 36,0% и 22,2% в Соединенном Королевстве соответственно. Эти показатели еще выше в развивающихся странах. Следует отметить, что, несмотря на капитальное преимущество глобальных компаний, малые и средние предприятия имеют

поведенческое преимущество (гибкое производство, быстрое принятие решений, легкость адаптации, инновации и т.д.).

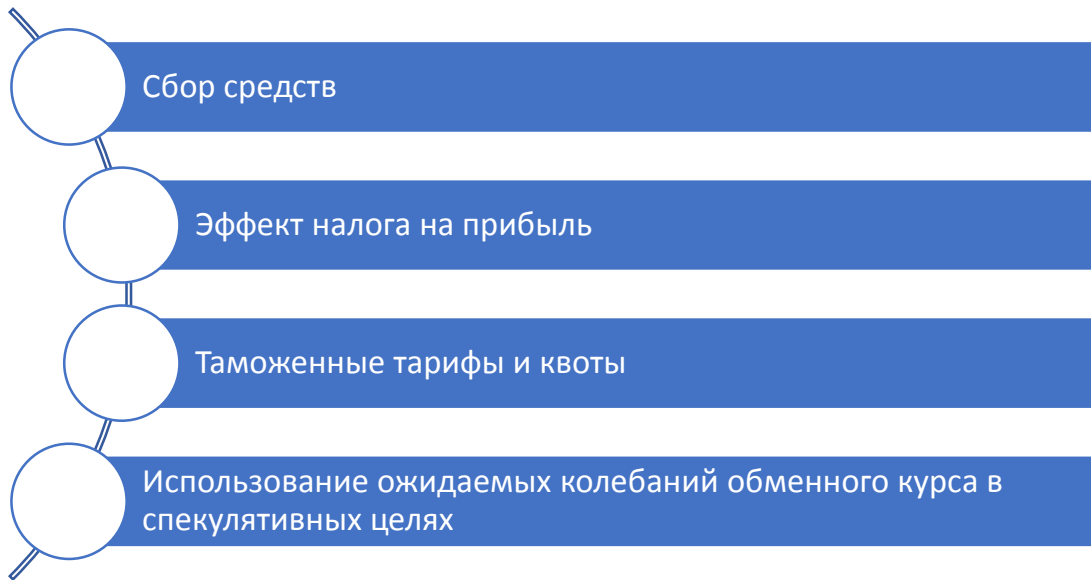
- Одна из самых серьезных критических замечаний в адрес ПИИ заключается в том, что глобальные компании имеют решающее слово в экономике страны. В частности, большую озабоченность вызывает иностранный контроль над ключевыми секторами экономики страны. Это поднимает вопрос о политической и экономической национальной гегемонии страны. В некоторых случаях, особенно в развивающихся странах, глобальные компании могут убедить правительства предоставить им особые привилегии (в основном взятки), такие как таможенная налоговая защита. В этих случаях ПИИ могут прийти в страну с условием без вреда для демократической системы. Это особенно верно в отношении инвестиций в горнодобывающую промышленность, нефть, алмазы, золото и другие природные ресурсы, где у иностранцев есть реальная мотивация покупать по более низким ценам (Stiglitz, 1989, стр. 92- 93).

- Глобальные компании консолидируют свои исследования и разработки в своей стране, удерживая страну, в которой происходит производственный процесс, в технологически зависимом положении. Это препятствует развитию местных ресурсов, способностей, навыков и инициатив.

- Прямые инвестиции глобальных компаний, особенно в горнодобывающий сектор, приводят к тому, что природные ресурсы страны уходят без обработки в страну, где расположена материнская компания, оставляя страну без значительной экономической добавленной стоимости.

- Глобальные компании могут увеличить прибыль за счет трансфертного ценообразования. Однако такая ситуация увеличивает отток иностранной валюты из принимающей страны (Alpar, Ongun, 1993, стр. 41).

Рисунок 2: Причины трансфертной оценки глобальными компаниями



Источник: Seyidođlu, (2003), стр. 736- 737.

Глобальные компании обращаются к практике трансфертной оценки по следующим причинам (Seyidođlu, 2003, стр. 736- 737):

1. Сбор средств. Этот метод используется как эффект позиционирования фонда путем перевода денежных средств между отделами глобальной компании из одного места в другое. Например, если материнская компания хочет перевести средства от зависимой организации в другой стране в родную страну, она применяет более высокие цены к товарам, которые она продает своему филиалу в этой стране, и снижает цены на товары, которые она покупает у них. Таким образом, средства собираются в основном центре.

2. Эффект налога на прибыль. Глобальная компания может переводить прибыль отдела с высоким налогом на прибыль в филиал в другой стране, где эти налоги низкие, через канал оценки перевода.

3. Таможенные тарифы и квоты. Эту практику можно также использовать, чтобы избежать негативных последствий таможенных тарифов и квот,

установленных принимающей страной. Таким образом, в случаях, когда тарифы основаны на стоимости (адвалорная) или таможенные квоты основаны на стоимости, сумма налога, подлежащего уплате, может быть уменьшена путем снижения цен на товары, импортируемые из других отделов и головного центра.

4. Использование ожидаемых колебаний обменного курса в спекулятивных целях. Этот метод можно использовать как средство защиты от негативных последствий ожидаемых изменений обменных курсов или получения выгоды от них. Это особенно верно в отношении систем фиксированного обменного курса и практики валютного контроля. Например, когда ожидается девальвация национальной валюты одной страны и переоценка валюты другой страны, средства изымаются из страны, где ожидается их обесценение, и переводятся в страну, где ожидается их обесценение, в результате эта операция принесет глобальным компаниям значительную спекулятивную прибыль.

- Глобальные компании могут переводить свою чистую прибыль после уплаты налогов в свою страну так же, как они могут преобразовывать ее в новые инвестиции. Во втором случае в результате перевода страна пребывания может столкнуться с дефицитом иностранной валюты (Seyidoğlu, 2002, стр. 139). Такая ситуация отрицательно сказывается на платежном балансе. Например, только в 1993 году 27 миллиардов долларов было переведено в Соединенные Штаты, 11 миллиардов долларов в Соединенное Королевство и 4 миллиарда долларов в Германию путем перевода части прибыли глобальных компаний в центральную страну. Чтобы предотвратить это, принимающая страна, переходит к практике, ограничивающей перевод прибыли и поощряющей новые инвестиции.

- Наконец, когда глобальные компании выберут отечественное производство вместо экспорта, принимающая страна будет лишена потенциальных валютных поступлений.

Очень сложно измерить влияние инвестиций иностранного капитала на

экономические показатели принимающей страны. Это связано с тем, что иностранные капиталовложения часто имеющие прямые эффекты, такие как привнесение высоких технологий в принимающую страну и создание новых рабочих мест, также имеют косвенные эффекты, такие как повышение общей производительности страны и др. многие из которых невозможно точно измерить.

В целом чистый вклад ПИИ в национальный доход принимающей страны может быть раскрыт с использованием следующей модели (Uras, 1979, стр. 61- 63):

F - Отчисления организации на трудовые, капитальные и территориальные (земельные) факторы (заработная плата, проценты, арендная плата); R – инициативный факторный доход (прибыль) организации; T - налог на прибыль; R* - чистая прибыль после налогообложения ($R - T = R^*$); N - альтернативная стоимость местных факторов производства; L - внешнеэкономическая ценность; E - платежи за внешние факторы производства (стоимость иностранных инвестиций).

Если сформулировать вышеуказанные переменные, отношение чистой прибыли к убыткам от инвестиций иностранного капитала будет следующим:

$$\frac{(F + R^* + T) - N + L}{E}$$

E

Коэффициент больше 1 указывает на то, что выгоды от иностранного капитала для экономики страны перевешивают издержки. Альтернативная стоимость (N) местных факторов производства в формуле указывает стоимость продукции, которую они создадут, если эти факторы не будут использоваться структурой иностранного капитала.

Таким образом, если рабочая сила и другие местные ресурсы, оцененные иностранным капиталом, остались бы пустыми, альтернативные издержки были бы равны нулю. И наоборот, если бы не было фирм с иностранным капиталом, если бы факторы местного производства использовались с той же производительностью местными структурами, альтернативные издержки были бы равны

стоимости, уплачиваемой фирмами с иностранным капиталом за эти ресурсы. Следовательно, чтобы создать чистую добавленную стоимость в стране назначения, ТНК должна производить стоимость выше, чем альтернативные издержки факторов, с которыми она имеет дело (Root, 1997, стр. 630). С этой точки зрения, чтобы более убедительно определить прибыль, необходимо вычесть альтернативные издержки из производственных затрат фирмы с иностранным капиталом.

Хотя альтернативные издержки очень трудно измерить, весьма вероятно, что в такой развивающейся стране, как Азербайджан, где высокий уровень безработицы и дефицит качественной рабочей силы, где труд и внутренние сбережения ценятся в непродуктивных областях, альтернативные издержки низкие (даже нулевые). Внешнеэкономическая стоимость (L), которая показывает косвенное влияние иностранного капитала на экономику страны, формируется из суммы положительной внешней экономики и отрицательной внешней экономики. В результате положительного внешнеэкономического эффекта, принесенной иностранным капиталом технологии, сильная организация, управленческие и технические знания, повышение общего качества сотрудников (знаний, навыков и способностей), привело к развитию многих секторов, особенно производственного сектора и сектора услуг. Тем самым позволяя местным фирмам войти в производственные отрасли, снизить издержки и увеличить внутреннее производство и потребление (Çeken, 2003, стр. 119). В частности, имеются убедительные результаты исследований, согласно которым социальные выгоды от инвестиций перевешивают коммерческие выгоды фирмы. С другой стороны, негативный внешнеэкономический эффект ведет к обратному развитию. С выходом иностранного капитала на рынок местные структуры могут потерять возможность конкурировать, импортный капитал и передовые технологии с информационными возможностями могут привести к проблемам с рабочей силой и так далее.

В результате чистая внешнеэкономическая стоимость может быть сформулирована как $L = L_e - L_d$.

Теоретически чистый рост производства, который иностранный капитал создаст в условиях свободной рыночной экономики и полной конкуренции, больше, чем стоимость, возвращаемая иностранному инвестору в силу закона убывающей доходности. Поскольку увеличение притока иностранного капитала в страну снижает предельную производительность капитала по всем инвестициям, что приводит к снижению прибыльности всех вложений иностранного капитала. Даже если это предположение не принимается во внимание, государство может предотвратить своим налоговым законодательством, перевод фирмы большего количества иностранного капитала в экономику своей страны. Следует отметить, что есть факторы, которые не включены в формулу, а только напрямую влияют на соотношение чистой прибыли / убытка иностранных инвестиций. Например, различные денежные и налоговые льготы, применяемые в стране, уменьшают выгоды от иностранных инвестиций для страны. Как теоретические, так и эмпирические исследования показали, что прямые иностранные инвестиции часто имеют чистый положительный эффект для принимающей страны (Root, 1997, стр. 631).

II ГЛАВА. НЕНЕФТЯНОЙ СЕКТОР АЗЕРБАЙДЖАНА КАК ОБЪЕКТ ИНВЕСТИЦИЙ

2.1. Отраслевая структура нефтегазового сектора и современные особенности его развития

С конца 2014 года быстрое падение мировых цен на нефть, диверсификация экономики и развитие нефтегазового сектора сыграли решающую роль в обеспечении устойчивого развития Азербайджана в условиях углубляющегося финансового кризиса. В течение 2015-2019 годов экономический рост в основном происходил за счет развития нефтегазового сектора, доля которого в ВВП достигла 59,7%. В целом, согласно официальной статистике и макроэкономическим показателям, нефтегазовый сектор страны за последние 5 лет вырос на 23,2%.

Несомненно, принятые меры по диверсификации экономики за счет доходов от нефти сыграли важную роль в развитии нефтегазового сектора. Миллиарды долларов были потрачены на поддержку малых и средних предприятий, предоставление льготных кредитов тем, кто занимается этой деятельностью, предоставление субсидий сельскому хозяйству и восстановление транспортной и коммуникационной инфраструктуры в стране с целью диверсификации экономики и развития нефтегазового сектора. Все это привело к огромному оживлению в нефтегазовом секторе экономики.

В настоящее время производимые в Азербайджане нефтегазовые продукты, в том числе электрические машины и оборудование, их части, химическая продукция, строительные материалы, готовые текстильные изделия и другие, экспортируются в различные регионы.

Как можно видеть, основная задача, стоящая перед Азербайджаном, успешно завершившим переходную экономику, - это возможность значительно диверсифицировать свою экономику и минимизировать зависимость от нефти

за счет целенаправленного использования своих природных ресурсов. В результате этой стратегии секторы строительства, туризма, сельского хозяйства, транспорта, информационных и коммуникационных технологий страны продолжают неуклонно расти. В результате этой тенденции в 2019 году в стране было создано 16448 рабочих мест, подавляющее большинство из которых приходится на нефтегазовый сектор.

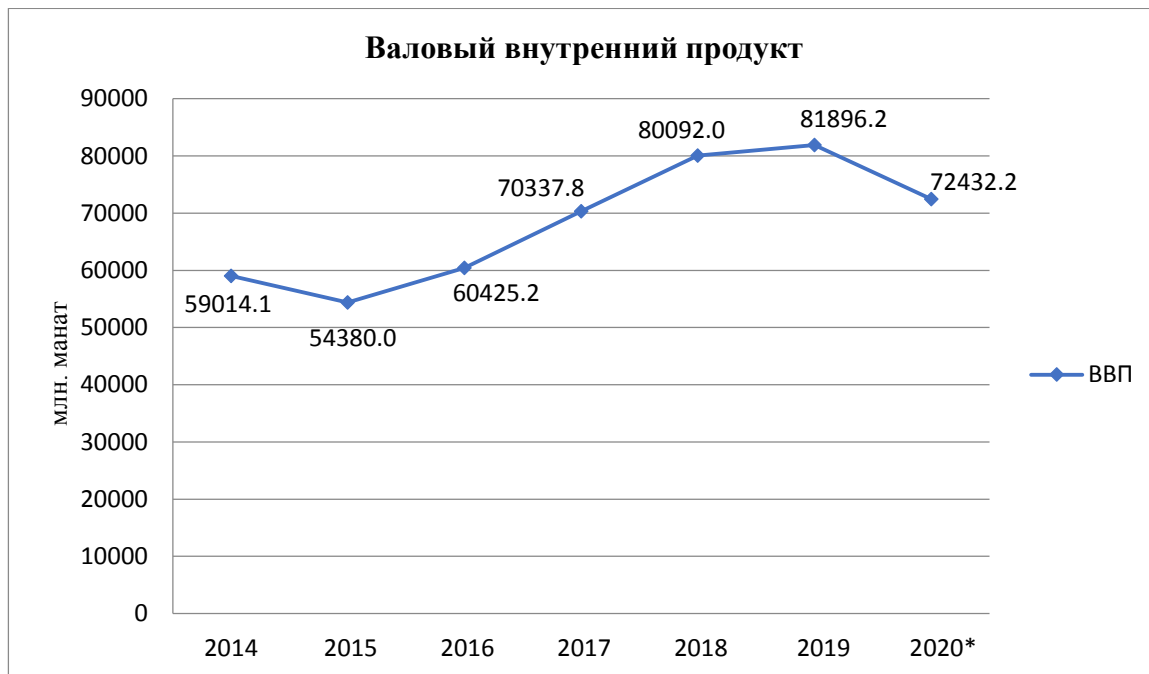
В результате социально-экономических мер и реформ, осуществленных в Азербайджане в последние годы (до пандемии), произошло увеличение валового внутреннего продукта (ВВП), что является ключевым показателем развития. Таким образом, за отчетный период ВВП страны увеличился на 14%. Оценив это как положительный сдвиг в это непростое время, Президент Ильхам Алиев во вступительной речи на последнем заседании Кабинета Министров сказал, что «эта цифра является хорошим результатом, хотя и не полностью отражает наши стремления. Но когда я смотрю на процессы, происходящие в мире, я думаю, что это положительный показатель».

Увеличение инвестиций в основной капитал в нефтегазовой промышленности за 2015-2019 годы примерно на 8,2%, а также другие меры, принятые для развития этого сектора, не оказались неэффективными. В экспорте Азербайджана также увеличился объем не связанных с нефтью промышленных товаров. В то же время был создан огромный химический комплекс, начиная с побережья Каспия (включая Сумгаитский химический промышленный парк) и простираясь от Грузии до Турции и побережья Средиземного моря (Петким).

Таким образом, Азербайджан, как индустриальная страна, стал известен не только как энергетический центр региона, но и как центр нефтехимической промышленности. Эти положительные показатели являются логическим следствием принятых в последние годы мер по развитию отрасли. Несомненно, такие условия приблизили Азербайджан к числу промышленно развитых стран мира.

В настоящее время наша страна занимает первое место в Европе по доле промышленности в ВВП.

График 1: Валовый внутренний продукт (в фактических ценах), млн. манат

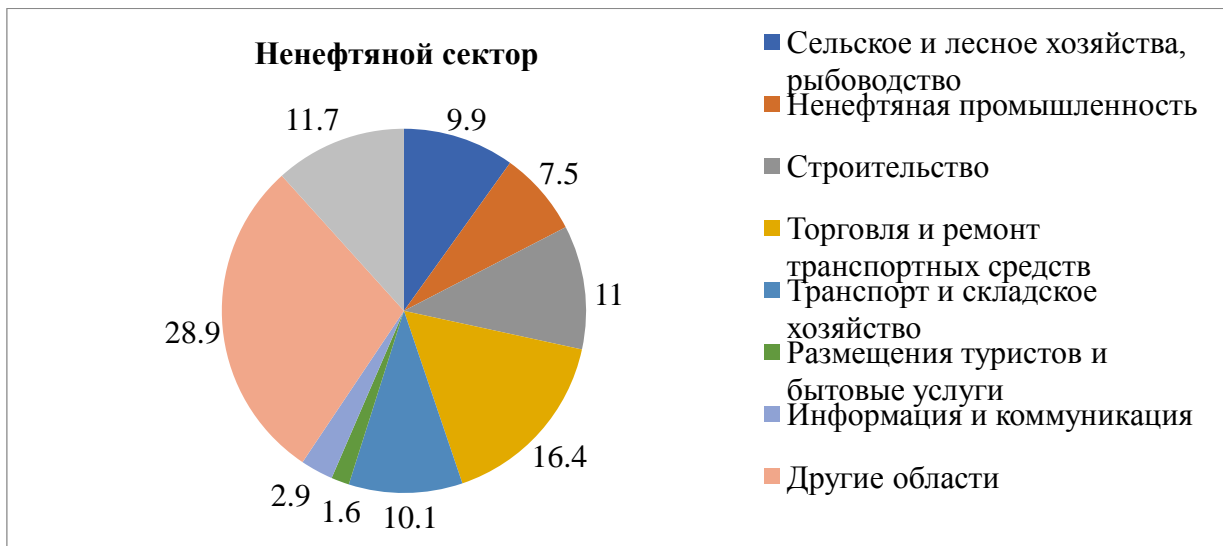


Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики (<https://www.stat.gov.az/source/industry/az/010.xls>)

В 2020 году ВВП Азербайджана снизился на 4,3% по сравнению с 2019 годом и составил 72 миллиарда 432,2 миллиона манат. ВВП на душу населения составил 7 262,8 манат, что на 5% меньше, чем за аналогичный период 2019 года. По данным Госкомстата, нефтефтяной ВВП за отчетный период снизился на 2,6% до 50 792,5 миллиона манат. Доля добавленной стоимости в нефтефтяном секторе в ВВП составила 70,1%.

В 2020 году доля торговли и ремонта автомобилей в нефтефтяном секторе составила 16,4%, строительстве 11%, транспорте и складировании 10,1%, сельском, лесном и рыбном хозяйстве 9,9%, нефтефтяной промышленности 7,5%.

График 2: Структура ненефтяного сектора (в процентах)



Источник: Министерство экономики Азербайджанской Республики
<https://economy.gov.az/uploads/fm/files/iqtisadiyyat/qeyri-neft.pdf>

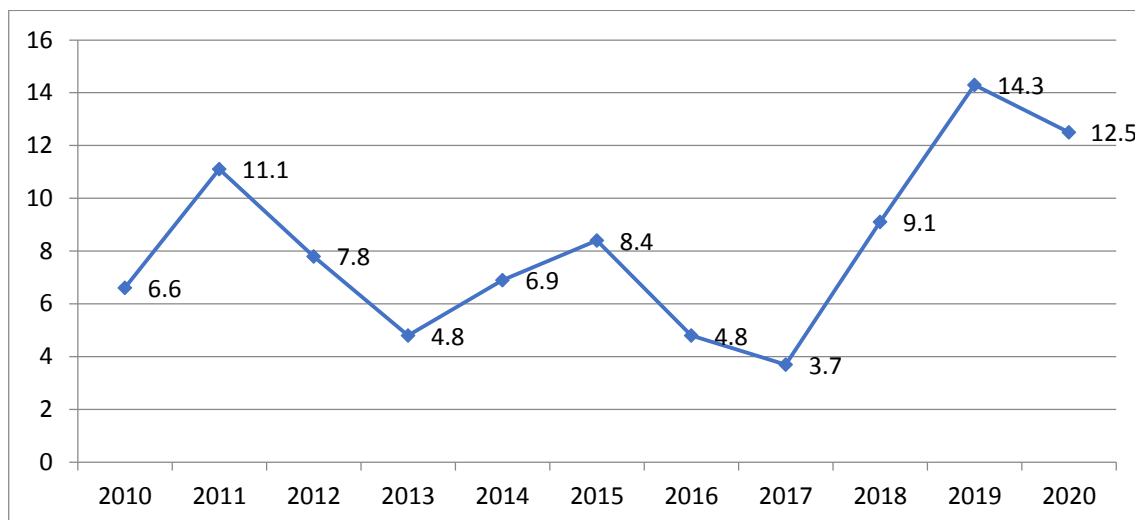
Темпы роста добавленной стоимости, созданной в большинстве сфер ненефтяного сектора, были выше, чем в соответствующем периоде прошлого года.

По сравнению с соответствующим периодом 2019 года, рост в ненефтяной отрасли составил 12%, в транспорте и складском хозяйстве – 4,6%, в сельском, лесном и рыбном хозяйстве – 1,9%, в информации и коммуникациях – 0,6%.

Ненефтяная промышленность. В течение 2020 года объем добавленной стоимости, созданной в ненефтяной отрасли, увеличился на 12% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и достиг 3822,9 миллиона манат.

В структуре добавленной стоимости в ненефтяной промышленности доля горнодобывающей промышленности составляет 4%, доля обрабатывающей промышленности – 72,1%, доля производства, распределения и поставок электроэнергии, газа и пара – 20,2%, доля водоснабжения и очистки сточных вод составляет 4%, что составляет 3,7%.

График 3: Развитие ненефтяной промышленности (в фактических ценах), млн. манат



Источник: Министерство экономики Азербайджанской Республики
<https://economy.gov.az/uploads/fm/files/iqtisadiyyat/2020%20s%C9%99naye.pdf>

В 2020 году в ненефтяной отрасли произведено продукции на 11 681 миллион манат, производство выросло на 12,5%, а обрабатывающая промышленность выросла на 18,0% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Доля горнодобывающей промышленности в производстве ненефтяных продуктов составляет 3,9% или 450,4 миллиона манат, доля обрабатывающей промышленности составляет 76,5% или 8937,6 миллиона манат, доля производства, распределения и поставки электроэнергии, газа и пара составляет 16,9% или 1974,4 миллиона манат, а доля водоснабжения и очистки сточных вод составила 2,7% или 318,6 миллиона манат.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство в 2020 году увеличилось по площадям в большинстве секторов ненефтеперерабатывающей промышленности, включая текстильную промышленность (7,4%), одежду (32,7%), кожу и изделия из кожи, обувь (4,7%), обработка древесины и изделий из дерева, кроме мебели (67,4%), производство бумаги и картона (36,9%), химическая промышленность (20,5%), производство фармацевтических

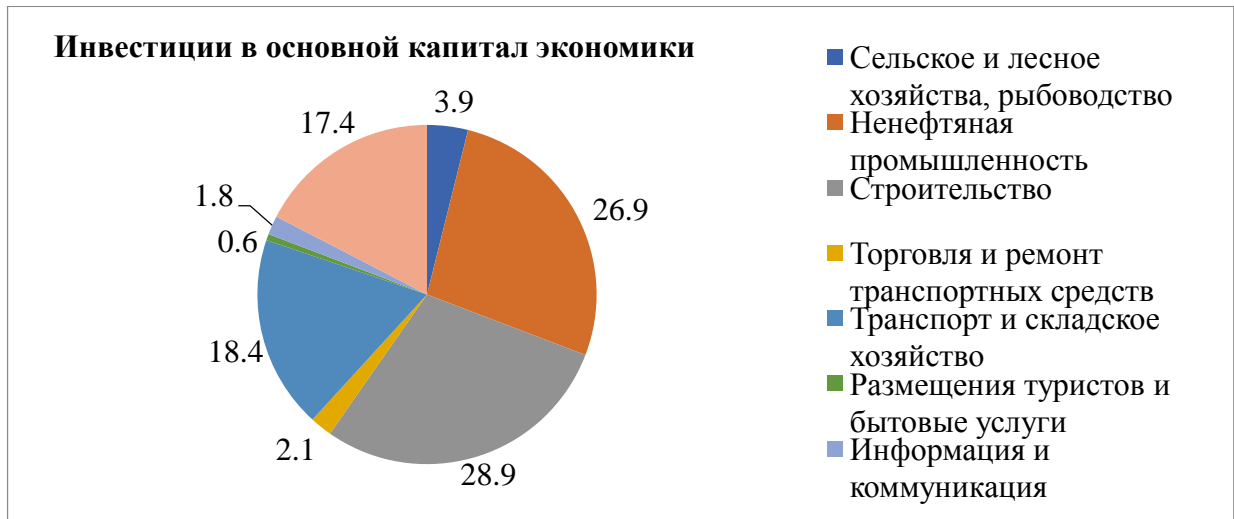
препаратов (10,7%), производство резиновых и пластмассовых изделий (13,5%), в металлургической промышленности (11,9%), производстве компьютеров, электроники и оптики (34,5%), производстве автомобилей, прицепов и полуприцепов (35,7%), производстве прочих транспортных средств (47%).

Сельское и лесное хозяйства, рыбоводство. В 2020 году стоимость валовой продукции сельского хозяйства в фактических ценах составила 8428,9 миллиона манат, из которых 4400,5 миллиона манат пришлось на животноводство, а 4028,4 миллиона манат – на растениеводство. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, общий объем сельскохозяйственного производства увеличился на 2,0%, в том числе продукции животноводства на 3,1%, продукции растениеводства на 0,8%.

Строительство. В 2020 году 17028,1 млн. манат, или на 8,3% меньше, чем в предыдущем году, было направлено в основные фонды из всех финансовых источников для развития экономической и социальной сфер страны. Объем инвестиций в нефтегазовый сектор увеличился на 0,3%, а объем средств, направленных в ненефтегазовый сектор, снизился на 12,3%. 11175,8 млн. манат или 65,6% от общего объема инвестиций пришлось на долю производственных площадей, 4485,0 млн. манат (26,4%) – на сферы обслуживания, а 1367,3 млн. манат (8,0%) – на строительство жилых домов. 41,6% от общего объема инвестиций было вложено государством и 58,4% - частным сектором. 64,3% инвестиций направлено на строительные-монтажные работы. Объем средств, направленных в основной капитал из внутренних источников, составил 69,9% от общего объема инвестиций.

В 2020 году 65,5% от общего объема инвестиций в основной капитал экономики или 11 148,4 млн. манат было направлено в ненефтяной сектор. На развитие ненефтяной промышленности было направлено 17,6% инвестиций в основной капитал и 26,9% инвестиций в ненефтяной сектор или 3001,3 миллиона манат.

График 4: Инвестиции в основной капитал экономики (в процентах)



Источник: Министерство экономики Азербайджанской Республики
<https://economy.gov.az/uploads/fm/files/iqtisadiyyat/qeyri-neft.pdf>

В 2020 году сданы важные объекты DOST Center N3 в Баку, электрические подстанции «Беюкшор» и «Ахмедлы», Дом культуры им. С.Бахлулзаде, предприятие по производству спецодежды, завод по производству строительных материалов в Гяндже, Музей Государственной символики в Мингячевире, зерноперерабатывающий завод, комплекс «Asan Nəyat» в Агджабади, филиал ОАО «Азерхалча» в Астаринском районе, Аграрный Промышленный Комплекс, региональный «Asan Xidmət» в Балаканском районе, филиал ОАО «Азерхалча» в Геранбойском районе, филиал ОАО «Азерхалча», «Asan Nəyat» в Кюрдамирском районе, филиал ОАО «Азерхалча», завод в Газахском районе, филиал ОАО «Азерхалча», Музей Государственной символики в Тертерском районе, филиал ОАО «Азерхалча», комплекс «Asan Nəyat», Азербайджанский Государственный музей искусства Ашугов, Историко-этнографический музей, Музей Государственной символики, в Товузе, Комплекс водоочистных сооружений «Шамкирчай» в Шамкирском районе и др. как видно, в регионах страны создается мощный потенциал для развития ненефтяной промышленности. Государственная программа развития промышленности Азербайджанской Республики на 2015-2020 годы, утвержденная президентом Ильхамом Алиевым

в конце 2014 года, несомненно, придала импульс быстрому развитию нефтегазовой отрасли в последние годы.

Транспорт. В связи с коронавирусом (COVID-19) (далее пандемия) грузовые и пассажирские перевозки в 2020 году из-за снизились на 19,8% и 42,7% соответственно по сравнению с предыдущим годом. В 2020 году хозяйствующими субъектами транспортного сектора перевезено 188,6 млн тонн грузов. 3,2% грузов перевезено морем, 7,8% железнодорожным, 0,2% воздушным, 59,1% автомобильным и 29,7% трубопроводным. В 2020 году перевозчики обслужили 1177,6 млн пассажиров. 93,4% пассажиров перевезено автомобильным транспортом, 6,3% - метрополитеном, остальные – другими видами транспорта.

Туризм. По данным Госкомстата, добавленная стоимость в сфере размещения туристов и бытовых услуг в январе-сентябре 2020 года составила 821,1 млн. манат, а доля этого сектора в нефтегазовом ВВП составила 1,6%. Спад в туристическом секторе в результате кризиса, вызванного пандемией, наблюдается в Азербайджане, как и в других странах. По данным Государственной пограничной службы, в 2020 году в Азербайджан прибыло 795,7 тысячи иностранцев и лиц без гражданства из 155 стран, что в 4,0 раза меньше, чем в 2019 году.

В целях предотвращения распространения коронавирусной инфекции, введение ограничительного режима на государственной границе между Азербайджанской Республикой и соседними странами, а также введение временных ограничений привело к резкому снижению количества посетителей нашей страны в апреле-декабре 2020 года, и посещения в основном носили нетуристический характер.

В 2020 году 28,3% посетителей нашей страны прибыли из Российской Федерации, 23,2% из Грузии, 20,2% из Турции, 9,1% из Ирана, 2,1% из Украины, 1,6% из Индии, 1,5% из Саудовской Аравии. 1,1%, Пакистан, Объединенные Арабские Эмираты и Туркменистан по 1,0%, Кувейт и Соединенное Королевство, по менее 1% - из Беларуси, Узбекистана, Ирака

Израиля, Германии, Италии, 4,5% - граждане других стран, 0,1% – лица без гражданства. 81,1% посетителей составляли мужчины и 18,9% - женщины.

Информация и коммуникация. Стоимость услуг, оказанных предприятиями, работающими в этой сфере, в 2020 году по сравнению с предыдущим годом увеличилась на 0,6% в реальном выражении и составила 2235,9 миллиона манат, из которых 74,2% потреблено населением. 41,7% или 933,2 миллиона манат выручки от услуг сформировано в сфере мобильной связи.

По данным Госкомстата, в 2019 году в Азербайджане произведен ВВП в размере 81 млрд. 896,2 млн. манат, из которых 44 млрд. 481,8 млн. манат пришлось на ненефтяные секторы. Как было отмечено, в последние годы диверсификация экономики за счет доходов от нефти привела к развитию во всех сферах ненефтяного сектора в стране.

В 2019 году добавленная стоимость, созданная в ненефтяном секторе экономики страны, увеличилась на 3,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Доля добавленной стоимости в ненефтяном секторе в ВВП увеличилась на 6 процентных пункта по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 61,7%. В 2019 году рост добавленной стоимости в экономике страны был полностью обеспечен ненефтяным сектором. Наибольший рост наблюдался в сфере информации и коммуникации (15,9 %) в ненефтяном секторе. По большинству направлений ненефтяного сектора темпы роста производства добавленной стоимости были выше, чем в соответствующем периоде прошлого года. Наибольший вклад в ВВП в ненефтяных подсекторах внесли строительство, торговля, ремонт автомобилей, социальные и другие услуги.

В структуре добавленной стоимости, созданной в ненефтяной промышленности, на долю горнодобывающей промышленности приходится 21% или 1338,5 миллиона манатов, на долю обрабатывающей промышленности

– 64,3% или 4094,4 миллиона манатов, на производство, распределение и поставку электроэнергии, газа и пара пришлось 12,4% или 785,9 миллиона манатов, а на долю водоснабжения, очистку и переработку отходов 2,3% или 146,6 миллиона манатов. В 2019 году в ненефтяной промышленности произведено продукции на 11321,7 миллиона манатов, что на 14,3 процента больше, чем за аналогичный период прошлого года.

В настоящее время сельское хозяйство, туризм, информационные и коммуникационные технологии, обрабатывающая промышленность являются основными приоритетными направлениями в развитии ненефтяного сектора Азербайджана. Международные финансовые институты подчеркивают важность сельского хозяйства и туризма в Азербайджане. В настоящее время около 36% занятого населения страны занято в сельском хозяйстве. По этой причине ускоряется реализация последовательных государственных программ, направленных на развитие сельского хозяйства в Азербайджане, внедрение ряда реформ и новых технологий.

За последние три года темпы роста валовой продукции сельского хозяйства в Азербайджане составили в среднем 2,5%. В настоящее время ведется конкретная работа по развитию сельского хозяйства, которое является важной отраслью экономики страны, принимаются и реализуются важные государственные программы. В итоге 2019 году в аграрном секторе страны произведено 7 миллиардов 836,7 миллиона манат, что на 10,5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Однако потенциал сельского хозяйства в Азербайджане очень высок, и государство принимает эффективные меры для использования этих возможностей. Важная работа, которую предстоит проделать для мобилизации существующего потенциала в области сельского хозяйства, которое является одним из наиболее важных секторов экономики, в конечном итоге придаст импульс развитию ненефтяного сектора страны.

2.2. Комплексное исследование инвестиций в нефтегазовый сектор

Во всех странах мира иностранные инвестиции являются одним из ключевых факторов обеспечения экономического развития. С этой точки зрения инвестиционная политика стала приоритетом экономической политики государства в современное время. В 60-х гг. XX века инвестиционная активность была основой экономического развития таких стран, как США, Япония, Германия, Франция и Великобритания. Раньше роль привлечения иностранных инвестиций заключалась в покрытии дефицита платежного баланса, увеличении внутреннего производства, устранении безработицы, увеличении производительности.

В нынешнюю эпоху глобализации иностранные инвестиции, здоровая конкуренция внутри страны, внедрение новых технологий и ноу-хау, важны с точки зрения либерализации экономики и применения современных методов управления, развития человеческих ресурсов, защиты окружающей среды, а также получения поддержки транснациональных компаний. С этой точки зрения важно проанализировать структуру иностранных инвестиций в экономику Азербайджана, изучить факторы, влияющие на инвестиционный климат, и определить инвестиционный спрос. С 1994 года в целях привлечения инвестиций в экономику Азербайджанской Республики для иностранных инвесторов введены скидки.

В стране приняты важные законы для защиты прав и интересов инвесторов, неприкосновенности собственности, создания благоприятных условий работы для местных и иностранных предпринимателей, беспрепятственного использования прибыли. В этот период правительство Азербайджана подписало соглашения с рядом зарубежных стран об устранении двойного налогообложения и поощрении и взаимной защите инвестиций. Были приняты соответствующие законы, постановления и решения для устранения препятствий для деятельности иностранных инвесторов в Азербайджане и привлечения иностранного

капитала в экономику страны.

С принятием Закона Азербайджанской Республики «О защите иностранных инвестиций» 1992 г. (с изменениями и дополнениями от 7 апреля 1992 г. и 5 ноября 1996 г.) и Закона Азербайджанской Республики «Об инвестиционной деятельности» в 1995 году была заложена правовая основа для иностранных инвестиций (https://www.azerbaijans.com/content_1614_ru.html).

В настоящее время правовая база для иностранных инвестиций в Азербайджан определена на 4 уровнях:

- 1) В Конституции Азербайджанской Республики;
- 2) В законах и иных нормативно-правовых актах;
- 3) В двусторонних и многосторонних договорах;
- 4) В многосторонних международных соглашениях.

Конституция 1995 года гласит, что собственность неприкосновенна и охраняется государством, и что никто не может быть лишен права собственности без решения суда (Azərbaycan Respublikasının Konstitusiyası, maddə 13. (Mülkiyyət)). Это касается не только граждан Азербайджана, но и иностранных граждан.

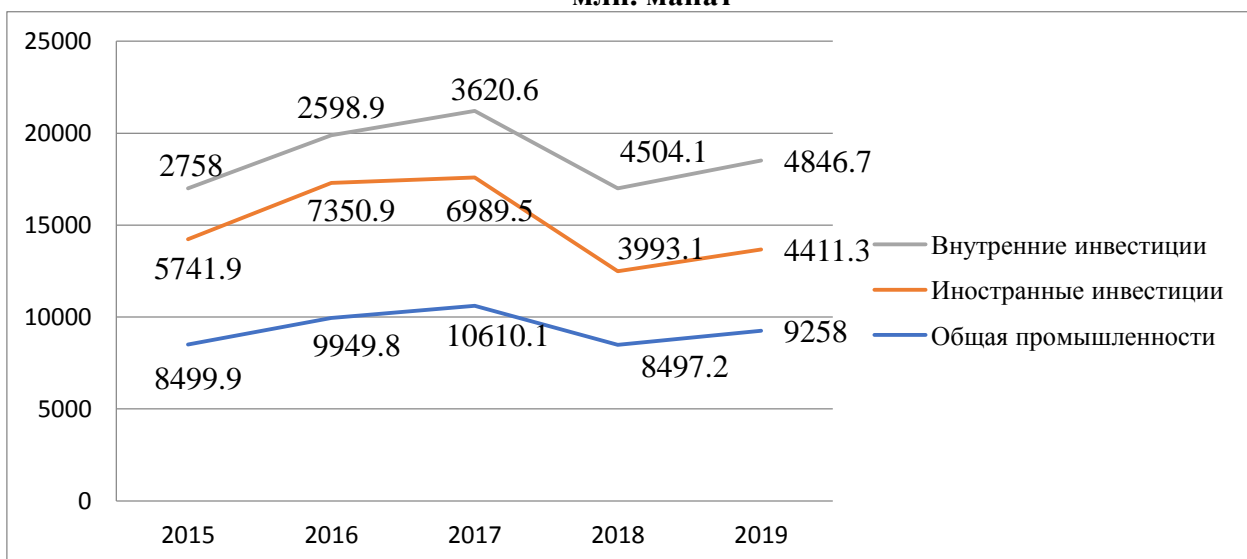
Закон Азербайджанской Республики «О защите иностранных инвестиций» определяет правовые и экономические принципы иностранных инвестиций на территории Азербайджанской Республики. Этот Закон гарантирует защиту прав иностранных инвесторов. Закон также предоставляет некоторые гарантии иностранным инвесторам в связи с изменением законодательства в Азербайджанской Республике. Таким образом, если последующее законодательство Азербайджанской Республики ухудшает инвестиционный климат, применяется законодательство, действовавшее на момент инвестирования в иностранные инвестиции сроком на 10 лет. Однако это положение не распространяется на изменения в законодательстве Азербайджанской Республики о защите, национальной безопасности и общественном порядке, налогообложении, защите окружающей среды, нравственности и здоровья населения.

Приватизация объектов металлургии, химии, энергетики, машиностроения, транспорта, связи и других секторов, привлекательных для иностранных инвесторов указами президента Азербайджанской Республики, дала сильный импульс притоку иностранных инвестиций.

В результате успешно проведенных в Азербайджане масштабных социально-экономических реформ, за последние годы в жизни нашей страны произошли существенные изменения, и экономика страны вступила в новый этап индустриализации со своим динамичным развитием. Только за последние пять лет ВВП увеличился на 33.6%, в том числе промышленное производство – в 1,75 раза. Если в 2015 году в стране объем ВВП составлял 54.4 млрд. манат, то в 2019 году его объем достиг около 81,9 миллиарда манат.

Как видно, развитие экономики страны, в той или иной степени, привлечение сюда инвестиций и их эффективное использование – одна из актуальных проблем современности. Этот вопрос также имеет научную актуальность и составляет основу предмета нашего исследования.

График 5: Инвестиции в основной капитал в промышленности (в фактических ценах), млн. манат



Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики (<https://www.stat.gov.az/source/finance/az/004az.xls>)

Сравнение инвестиций в основной капитал в промышленности Азербайджанской Республики по годам показывает, что в 2019 году по сравнению с 2015 годом увеличился объем инвестиций в основной капитал во всех отраслях на 8%. За тот же период внутренние инвестиции в основной капитал в промышленности увеличились на 43%, но иностранные инвестиции уменьшились на 23%

Таблица 1: Инвестиции в экономику (в фактических ценах), млн. манат

Все инвестиции	2015	2016	2017	2018	2019
млн. манат	20057,4	22706,4	24462,5	25877,0	24986,6
млн. долларов	19547,2	14228,0	14213,3	15221,7	14698,0
Иностранные инвестиции:					
млн. манат	10998,9	16216,1	15697,3	14002,1	12119,5
млн. долларов	10719,1	10161,1	9120,5	8236,5	7129,1
Внутренние инвестиции:					
млн. манат	9058,5	6490,3	8765,2	11874,9	12867,1
млн. долларов	8828,1	4066,9	5092,8	6985,2	7568,9

Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики (<https://www.stat.gov.az/source/industry/az/004.xls>)

Сравнение инвестиций в экономику Азербайджана по годам показывает, что в 2015 году по сравнению с 2019 годом объем инвестиций в экономику увеличился на 20%. По тому же показателю наблюдался спад иностранных инвестиций по сравнению с 2015 годом в 2019 году с 10,7 млрд долларов до 7,1 млрд долларов, уменьшившись на 33.5%. За тот же период внутренние инвестиции в экономику уменьшились на 14.3% с 8,8 млрд долларов до 7,6 млрд долларов.

Структуру иностранных инвестиций можно разделить на две части: финансовые займы и нефтяная промышленность. Сумма финансовых кредитов в 2019 году уменьшилась на 33% по сравнению с 2015 годом и составила 8,5 млрд долларов. Однако в нефтяной отрасли наблюдается спад иностранных инвестиций. Так, в 2019 году по сравнению с 2015 годом рост составил 37,5% до 3,4 млрд долларов. Согласно структуре на 2019 год такое распределение может производиться исходя из объема инвестиций в основной капитал.

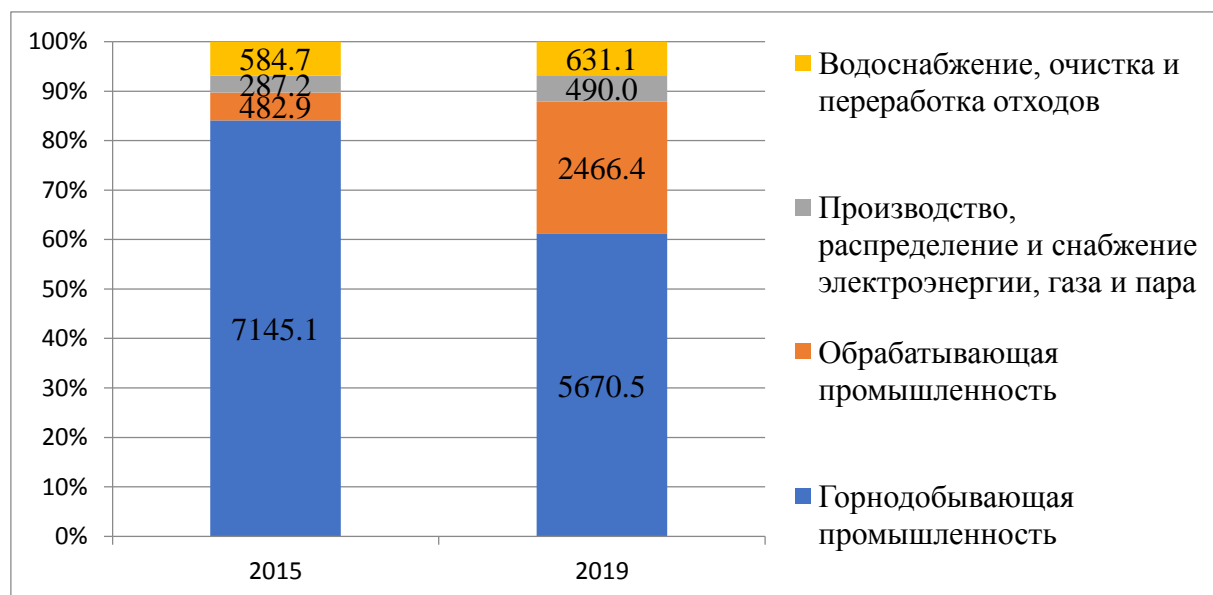
Таблица 2: Доля инвестиций в основной капитал в промышленности (в фактических ценах), млн. манат

Индикатор	2015		2019	
	в млн ман	в %	в млн ман	в %
Вся промышленность	8 499,9	100	9 258,0	100
Горнодобывающая промышленность	7 145,1	84,06	5 670,5	61,25
Обрабатывающая промышленность	482,9	5,68	2 466,4	26,64
Производство, распределение и поставка электроэнергии, газа и пара	287,2	3,38	490,0	5,29
Водоснабжение, очистка и переработка отходов	584,7	6,88	631,1	6,82

Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики (<https://www.stat.gov.az/source/industry/az/015.xls>)

Из таблицы видно, что в 2019 году по сравнению с 2015 годом объем инвестиций в основной капитал всех отраслей вырос на 8% и достиг 9,2 млн. ман. За прошедшие годы в структуре инвестиций в промышленность не произошло радикальных изменений. В то же время отрадно, что не произошло снижения объемов инвестиций в каждую из четырех категорий промышленности.

График 6: Доля инвестиций в основной капитал в промышленности (2015 и 2019 годы)



Источник: Государственный Комитет Статистики Азербайджанской Республики (<https://www.stat.gov.az/source/industry/az/015.xls>)

Из графика 5 видно, что горнодобывающая промышленность составляет основную часть суммы инвестиций в основной капитал. Общие вложения в основной капитал горнодобывающей промышленности за пять лет уменьшились на 37.5%. За последние 5 лет 71.9% инвестиций в основной капитал горнодобывающей промышленности составили иностранные инвестиции. В 2019 году доля иностранных инвестиций в этой категории составила 60%, что на 17% меньше, чем в 2015 году. 99% инвестиций в основной капитал в горнодобывающей отрасли было направлено на добычу сырой нефти и природного газа. Инвестиции в основной капитал в этой сфере за пять лет уменьшились на 18% и достигли 5,8 миллиарда манат. Иностранные инвестиции в основной капитал для добычи нефти и газа составляют 58.8%. За 5 лет иностранные инвестиции в эту категорию достигли 3,4 миллиарда манат, уменьшившись на 37.8%. В 2019 году показатель для этой отрасли снизился с 1431,9 миллиона манат до 2466,4 миллиона манат и увеличился на 41,9%.

Сравнение 2019 и 2015 годов показывает, что не произошло значительного увеличения инвестиций в основной капитал в отраслях производства, распределения и снабжения электроэнергии, газа и пара. Однако в 2016 году объем инвестиций в основной капитал в этой сфере увеличился на 22% и достиг 370.2 млн. манат. За 5 лет доля иностранных инвестиций в основной капитал в производстве, распределении и поставке электроэнергии, газа и пара составляет 17%. За 5 лет иностранные инвестиции в эту сферу уменьшились на 97.5% и достигли 0.4 миллиона манат. Однако внутренние инвестиции, напротив, с 2016 года сокращаются в размере инвестиций в основной капитал в сфере производства, распределения и поставки электроэнергии, газа и пара. Таким образом, сравнение 2015 и 2019 годов показывает, что внутренние инвестиции в соответствующий сектор увеличились на 44.7% и достигли 489.6 млн. манат.

Инвестиции в основной капитал в отраслях водоснабжения, очистки и переработки отходов в 2019 году увеличились на 7.4% по сравнению с 2015

годом и достигли 631.1 миллиона манат. Однако общий объем инвестиций в ту же отрасль в 2019 году снизился на 17% по сравнению с 2018 годом. Иностранные инвестиции в основной капитал в сфере водоснабжения, очистки и переработки отходов упали на 64.3% до 169.1 миллиона манат после достижения рекордного уровня в 473.6 миллиона манат в 2016 году. С 2015 по 2019 год доля иностранных инвестиций в эту сферу составила 50,3%.

Привлечение иностранных инвестиций и расширение внешней торговли являются одними из главных приоритетов внешнеэкономических связей Азербайджанской Республики и являются важными факторами в укреплении экономического потенциала страны. Объем иностранных инвестиций в экономику Азербайджана за 2009-2019 годы составил 100,3 млрд. долларов США.

За 2019 год прямые иностранные инвестиции составили 4,3 миллиарда долларов. За этот период приток прямых иностранных инвестиций в ненефтяной сектор увеличился с 624,4 млн долларов (2009 г.) до 930,1 млн долларов (2019 г.). В 2009-2019 гг. Иностранные инвесторы вкладывали капитал в основном в нефтегазовый сектор, а также в ненефтяной сектор в различные отрасли, строительство, торговлю и услуги.

В первой десятке списка зарубежных стран, инвестирующих в Азербайджан, находятся Великобритания, США, Япония, Норвегия, Турция, Франция, Чехия, Германия, Саудовская Аравия и Россия. Турция, США, Великобритания, Германия, Объединенные Арабские Эмираты, Франция и Россия входят в число зарубежных стран, инвестирующих больше всего в ненефтяной сектор экономики страны. В 2019 году внешнеторговые связи Азербайджанской Республики продолжали расширяться, Азербайджан поддерживает торговые отношения со 196 странами. У нашей страны более интенсивные торговые отношения с Италией, Украиной, Россией, Германией, Турцией, Великобританией, Чехией, Китаем, Грузией, Индией, Швейцарией, Испанией, Францией, США и Израилем. Доля этих стран в общем объеме

торговли составила 78.4%.

Объем экспортных операций достиг 19,6 млрд. долларов США. За этот период объем нефтяного экспорта увеличился на 15,7% по сравнению с прошлым годом и достиг 1,954 млрд. долларов. Экспорт нефтяных продуктов на душу населения составил 217,1 доллар США. При этом объем экспорта нефтяных услуг в 2019 году составил 1,954 млрд. долларов США, что на 15,7% больше, чем за соответствующий период 2018 года. Основным объемом экспорта в отчетном периоде стали помидоры (189,3 млн долларов - рост на 6,7%), золото (172,4 млн долларов - рост на 46,1%), фундук (124,2 млн долларов - рост на 32,8%), хлопок (122,4 млн долларов - рост на 54%), хурма (104,7 млн долларов - снижение на 8,6%), электричество (76,8 млн долларов - рост на 17,1%), полипропилен (65,7 млн долларов - рост на 10%), метанол (64,6 млн долларов - рост на 64,4%) и полиэтилен (64 млн долларов - снижение на 14%).

Однако, несмотря на все упомянутые выше положительные факторы, в сфере иностранных инвестиций существуют серьезные проблемы. Одним из основных рисков для иностранных инвестиций является неравномерное региональное и отраслевое распределение иностранных и совместных предприятий. Таким образом, предприятия с иностранными инвестициями работают в основном в Баку и в добывающих отраслях.

В конце 2019 года количество иностранных предприятий в Азербайджане составляло 11145 единиц, а количество совместных предприятий - 2870 единиц. По данным Госкомстата, количество иностранных предприятий ежегодно увеличивалось на 34%, а количество совместных предприятий - на 17%. Согласно официальной статистике, в 2019 году было создано 2882 иностранных предприятия (100% с иностранными инвестициями), 359 совместных предприятий, ликвидировано 73 иностранных предприятия и 6 совместных предприятий.

Зарегистрированных статистических единиц 60,6% находятся в Баку. В течение отчетного периода 77,8% вновь созданных статистических единиц были

расположены в Баку, 6,7% на Абшероне, 4,5% в Аране, 3,3% в Гянджа-Газахе, 2,3% в Ленкорани, 1,9% в Шеки-Загатале и остальные хозяйственные единицы были зарегистрированы в других экономических регионах.

Большинство действующих в Азербайджане предприятий с иностранными инвестициями принадлежат зарубежным странам. Из статистических единиц, зарегистрированных в регистре, предприятия с полными иностранными инвестициями и совместные предприятия представлены в основном Турцией (23,7%), Ираном (10,5%), Россией (5,3%), Соединенным Королевством (5%), США (2%) и Германии (1,2%).

Большая часть инвестиций в нефтегазовый сектор в 2019 году была направлена в некоммерческие секторы, такие как производство и распределение электроэнергии и газа, жилищное строительство, транспорт, складское хозяйство и связь, образование, здравоохранение и социальные услуги. Очень небольшая часть инвестиций в основной капитал направляется в сельское хозяйство, производство и переработку, торговлю. Ограниченные инвестиции в основной капитал в коммерческом и нефтегазовом секторах приводят к нехватке современных технологий, инноваций и новых бизнес-возможностей в этих секторах, а также к задержкам в применении новых методов управления и реструктуризации предприятий. Это, в свою очередь, отрицательно сказывается на конкурентоспособности этих секторов. Этот факт свидетельствует о необходимости повышения конкурентоспособности нефтегазового сектора и привлечения инвестиций в нефтегазовый сектор. Несмотря на значительный прогресс в привлечении прямых иностранных инвестиций и улучшении деловой среды, еще предстоит решить ряд вопросов. Для сравнения, в мире в целом 22% иностранных инвестиций направляется в добывающие отрасли, 48% - в обрабатывающую промышленность и 30% - в сектор услуг.

В структуре иностранных инвестиций по странам наблюдается концентрация. Так, в 2017 году Великобритания имела высокую долю (26,5%) в иностран-

ных инвестициях в Азербайджан среди зарубежных стран и международных организаций. Объем инвестиций британских резидентов в основной капитал в Азербайджане составил 2289,4 млн. долларов. В пятерку крупнейших иностранных инвесторов в экономику Азербайджана, помимо Великобритании, входят резиденты Малайзии, Швейцарии, Турции и Международных организаций. Общий объем капитальных вложений инвесторов из этих пяти стран составил 6055,8 млн. долларов, что составляет 70,1% от общего объема инвестиций. Однако анализ показывает, что, несмотря на ряд позитивных изменений в системе отношений с иностранными инвесторами за последние годы, эти преимущества и возможности не используются эффективно.

Таким образом, чтобы добиться сильного притока иностранных инвестиций в Азербайджан, необходимо сформировать целую экономическую систему. Принимая во внимание опыт ведущих стран в мировой экономике, можно сказать, что внешнеэкономическая деятельность Азербайджана и эффективные отношения с иностранными инвесторами должны строиться с учетом общих принципов либерализации в экономике. Механизмы регулирования экономической деятельности в стране должны соответствовать международному праву и мировой практике, структура экономики и внешнеторговых отношений должна формироваться в соответствии с экономическим потенциалом страны, внутренними потребностями и преимуществами в международном разделении труда.

Сегодня для Азербайджанской Республики большое значение имеют проблемы интенсификации инвестиционного процесса и повышения его эффективности. Привлечение иностранных инвестиций должно, прежде всего, учитывать насущные приоритеты азербайджанской экономики, то есть освоение современных производственных технологий, инновационные решения, модернизацию новых систем управления и производственных мощностей. Однако опыт показывает, что иностранные инвесторы пытаются укрепиться в высокодоходных сферах, в первую очередь ориентированных на экспорт сырье-

вых товаров. Во многих случаях это создает условия для сырьевой ориентации и технического и технологического упадка азербайджанской экономики.

III ГЛАВА. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ВОПРОСЫ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ЭКОНОМИКИ АЗЕРБАЙДЖАНА

3.1. Регулирование и пути стимулирования привлечения ПИИ в национальную экономику

Основной целью государственного регулирования инвестиционной деятельности в Азербайджанской Республике является проведение единой экономической, научной, технической и социальной политики. Для этого осуществляются инвестиции из всех источников, в том числе из республиканского и местных бюджетов, в размере, предусмотренном программой социально-экономического развития страны. При финансировании инвестиционной деятельности очень важно внимательно изучить соответствие каждого инвестиционного проекта целям и приоритетам социально-экономической политики, а также возможность возврата капитала. С другой стороны, регулирование инвестиционной деятельности предусматривает контроль за соблюдением инвесторами конкретных условий, установленных государством.

Государство использует следующие средства регулирования инвестиционной деятельности (İbrahimov I.,Kərimov K.,Sənayedə investisiya və innovasiya fəaliyyəti,2017 səh.40-43):

- применение налоговой системы, в которой различаются субъекты и объекты налогообложения, налоговые ставки и льготы;
- реализация кредитной и амортизационной политики, в том числе амортизационных отчислений за счет ускоренной амортизации (политики) основных средств;
- субвенции, субсидии, бюджетные кредиты на развитие отдельных регионов, отраслей и производств;

- определение государственных норм и стандартов;
- принятие антимонопольных мер, разгосударствление и приватизация имущества;
- определение условий использования земельных, водных и других природных ресурсов;
- реализация ценовой политики; экспертиза инвестиционных проектов и др.

Основным условием долгосрочного инвестирования и привлечения иностранного капитала является создание благоприятной экономической среды, что предполагает комплексные меры. Необходима соответствующая правовая база для реализации столь сложных мер. Финансовые стимулы, являющиеся одним из важных средств стимулирования инвестиционной активности, эффективны и в наше время. Финансовые стимулы создают условия для эффективных инвестиций, что позволяет привлечь большие деньги в производство и добиться развития. Финансовые стимулы включают следующее:

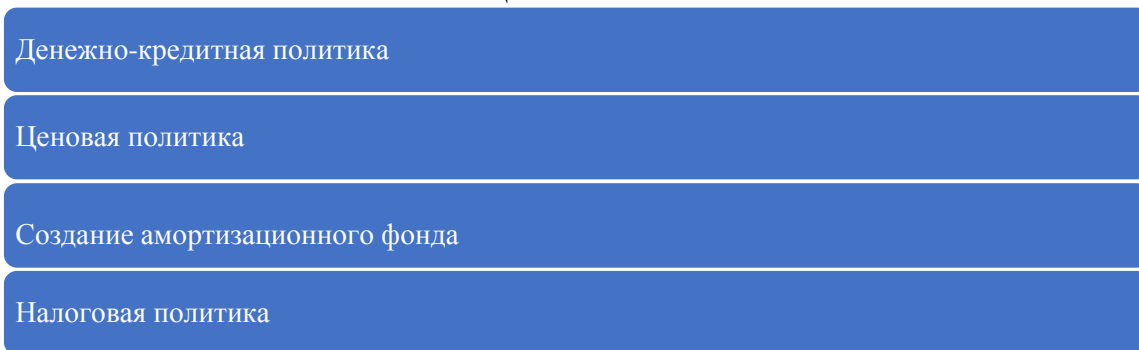
- освобождение части доходов от налогов и направление этих средств на научные исследования;
- амортизационные отчисления.

Роль амортизационной политики в активизации инвестиционной деятельности велика. Потому что амортизационные отчисления являются важным источником капитальных вложений в основной капитал. Возрастает роль амортизационных отчислений в капитальных вложениях. Основным методом повышения роли амортизационных отчислений в инвестиционной деятельности является применение ускоренной амортизации. В результате применения ускоренных амортизационных отчислений сумма налогооблагаемого предприятия существенно уменьшается.

Одним из правовых механизмов регулирования инвестиционной деятельности государства является экспертиза проектов. Основная цель экспертизы проектов - защита прав инвестиционных субъектов. Все инвестиционные

проекты, независимо от формы собственности и источника финансирования, должны быть рассмотрены до утверждения. В соответствии с законодательством государственная экспертиза инвестиционных проектов определяется Правительством Азербайджанской Республики.

Рисунок 3: Основные направления государственной политики стимулирования инвестиционной политики



Источник: İbrahimov I., Kərimov K., Sənayedə investisiya və innovasiya fəaliyyəti, 2017 səh.40-43

Основные направления государственной политики стимулирования инвестиционной политики — это:

1. Денежно-кредитная политика. Банковские ссуды широко используются в качестве источника инвестиций в странах с рыночной экономикой. В 2016 году банковский кредит в размере 297,4 млн. манатов был использован для капитальных вложений в развитие хозяйствующих субъектов Азербайджана. За последние годы основной капитал банков кредитные вложения значительно увеличились. Однако проблема в этой области заключается в том, что до половины этих ресурсов хранятся на счетах до тех пор, пока они не потребуются, и поэтому эти ресурсы не могут быть переданы для целей долгосрочного инвестирования. Коммерческие банки занимают решающую позицию на кредитном рынке. Они управляют кредитным рынком страны в соответствии со своими интересами, поэтому необходимо усилить регулируемую роль государства на кредитном рынке. Для сравнения: в развитых странах правительство разрешает коммерческим банкам взимать процентную ставку по кредиту на 1–1,5 процентных

пункта выше, чем учетная ставка центрального банка. В Азербайджане этот показатель у самих банков в 4-5 раз выше. Необходимо ограничить это право коммерческих банков путем внесения изменений в законодательство. Соотношение между процентными ставками коммерческих банков и процентной ставкой Национального банка, как в развитых странах, было бы правильным, если бы оно определялось нормативным документом государства. Кредитные ставки, если их дифференцировать в зависимости от их назначения, формы собственности и региона, могут улучшить инвестиционное обеспечение социально-экономического развития регионов. Центральный банк готовит и утверждает основные направления денежно-кредитной политики. С точки зрения национальных интересов, было бы правильно передать эти полномочия Милли Меджлису. Указом Президента Азербайджанской Республики от 10 сентября 2002 года «О дополнительных мерах в сфере государственной поддержки развития предпринимательства в Азербайджанской Республике» Национальному банку Азербайджанской Республики поручено снизить учетную ставку для централизованные кредиты с целью снижения годовых процентных ставок, продолжить гибкое регулирование в зависимости от макроэкономической ситуации и уровня инфляции.

2. Ценовая политика. В развитых странах государство использует функцию регулирования цен для привлечения инвестиций в экономику страны. В рыночной экономике цена, согласно марксистской экономической теории, является не денежным выражением стоимости, а денежной суммой, уплаченной за продажу и покупку материального блага (товаров, услуг, работы). Цена является одним из средств регулирования экономической деятельности, выступая в качестве индикатора рыночной экономики. В рыночной системе рост цен является сигналом к расширению производства, а снижение - сигналом к его сокращению. Таким образом, когда цена товаров на рынке высока, количество товаров, предлагаемых продавцами, увеличивается, и наоборот.

Вторая основная цель макроэкономической политики в странах с рыночной экономикой – регулирование цен и обеспечение их стабильности. В настоящее время государство регулирует цены (тарифы) на 35 товаров и услуг в Азербайджане. Оптовые и розничные цены регулируются государством в других отраслях и аграрном секторе, кроме топливно-энергетического.

3. Создание амортизационного фонда. Закон Азербайджанской Республики «Об инвестиционной деятельности» предусматривает амортизацию как один из финансовых источников инвестиционной деятельности (статья 9). В статье 11 вышеупомянутого Закона Азербайджанской Республики говорится, что амортизационная политика является инвестиционной деятельностью. является одним из средств государственного регулирования. Требование использовать амортизационные отчисления только для инвестиций, то есть для восстановления их предполагаемого использования, вытекает из Закона об инвестициях. Согласно международным стандартам, амортизационная политика должна обеспечивать формирование амортизационного фонда и накопление средств, способных обеспечить воспроизводство основных средств. Нормы и методы исчисления налогов и амортизационных отчислений с прибыли предприятий в развитых странах работают как единая система. В этих странах амортизационные отчисления используются только как источник финансирования капитальных вложений. Система амортизации - мощный инструмент, обеспечивающий быструю корректировку основных средств. Например, в США размер ставок амортизации, выбытие машин и оборудования и налогообложение прибыли регулируются законодательством об амортизации. Экономическое право стран предусматривает разные методы начисления амортизации. Выбор того, какой из этих методов использовать в долгосрочных планах амортизации, остается за фирмой. Сумма денег в амортизационном фонде не в пределах фактического износа основных средств, то есть одна десятая стоимости основных средств с ожидаемым сроком службы десять лет, а крупные суммы фирмам разрешено

вводить только государством. Такая политика амортизации, применяемая в развитых странах, стимулирует инвестиционный процесс, обеспечивая тем самым рост валового внутреннего продукта.

4. Налоговая политика. Одним из важных способов мобилизации внутренних ресурсов для инвестиций является налоговая политика. Таким образом, в настоящее время налоговая политика государства носит с одной стороны фискальный характер, а с другой - это один из основных механизмов, обеспечивающих реализацию задачи стимулирования экономического развития. Оптимальное соотношение этих двух направлений налоговой политики время от времени меняется. Сумма поступлений от таможенных пошлин в госбюджет Азербайджана неадекватна объему внешнеторгового оборота. Важно дифференцировать налоговые ставки, чтобы повысить инвестиционную привлекательность регионов и секторов экономики. К сожалению, этот подход, широко используемый в международной практике, в нашей стране не применяется. Однако в других странах, например в США, существует налог с продаж, например налог с оборота, ставка которого определяется для каждого штата. В пяти штатах этот налог вообще не применяется. Ставка этого вида налога дифференцирована даже по городам. Например, его показатель составляет 5 процентов в Вашингтоне, 8 процентов в Нью-Йорке и 3,5 процента в Мэриленде. В подоходном налоге также есть 3-4 градации (постепенные). Необходимы теоретические и методологические исследования в области диверсификации налогов. Таким образом, если в нашей стране применяется 9 видов налогов, то в развитых странах существует множество видов налогов, например, в Японии существует 25 государственных и 30 местных налогов.

В последние годы в стране принят ряд решений, направленных на реализацию инвестиционной модели развития и усиление инвестиционной активности, а также предпринят ряд важных шагов по улучшению деловой среды, стимулированию инвестиций и ненефтяного экспорта. Однако наши

исследования и анализ позволяют сделать вывод, что принятых решений и принятых мер недостаточно для усиления инвестиционной активности в стране. Поэтому считаем необходимым реализовать предложенные рекомендации по следующим направлениям для усиления политики стимулирования инвестиций (Mehtiyev A. “Investisiyaların stimullaşdırılması siyasəti: onu necə gücləndirmək olar?” Bakı – 2017, səh. 37-39):

1. В области формирования политики стимулирования инвестиций:

- Следует разработать единую государственную инвестиционную политику для повышения инвестиционной активности и стимулирования инвестиций в страну.

Систематически и последовательно отражать все причины, препятствующие деятельности потенциальных инвесторов, а также конкретные инструменты политики и меры по их устранению;

- Институциональные реформы, проводимые в стране, и модели поведения, на которые они нацелены, должны быть подробно представлены общественности и потенциальным инвесторам с указанием сроков;

- Для улучшения инвестиционного климата необходимо как можно скорее обеспечить механизмы защиты прав собственности, ликвидировать чиновничье предпринимательство, декларации о доходах чиновников должны быть обнародованы;

- Судьба инвестиционной активности и развития бизнеса зависит, прежде всего, от обеспечения независимости и справедливости судебной власти. Создание независимой и справедливой судебной системы – это вопрос номер один институциональной реформы: поскольку устранение многих препятствий на пути развития бизнеса и инвестиционной деятельности зависит, прежде всего, от обеспечения справедливости судебной системы;

- Необходимо изменить механизмы принятия государственных бизнес-решений: проекты таких решений должны быть заранее вынесены на

общественное обсуждение, должны быть изучены позиции различных заинтересованных сторон, должно быть дано обоснование этих шагов и результаты оценки их влияния на бизнес должны быть обнародованы;

- Следует отказаться от практики принятия правительством секретных решений, влияющих на расходы и доходы бизнеса. Для таких изменений должна существовать правительственная программа, в которой должны быть указаны сроки и обоснование ожидаемых изменений. Общество и бизнес должны быть проинформированы о таких планируемых изменениях как минимум за 6 месяцев, чтобы компания могла правильно спланировать свой бизнес;

- Необходимо эффективно координировать политику правительства в области макроэкономической стабилизации, налогово-бюджетной, денежно-кредитной и инвестиционной политики;

- Следует принять «Кодекс конкуренции», а также новые законы «Об инвестиционной деятельности» и «О защите иностранных инвестиций» и т.д.

2. В сфере государственных инвестиций:

- Учитывая, что в стране создан достаточный физический капитал, основной акцент в государственной инвестиционной деятельности следует перенести на развитие «человеческого капитала». Необходимо повышать качество образования на всех уровнях, адаптировать образование к требованиям современного рынка, уделять больше внимания развитию технического образования в стране;

- Масштабы государственного сектора должны быть уменьшены: следует отказаться от политики «экспансии государства», проводимой в период высоких нефтяных доходов, необходимо предпринять шаги для повышения эффективности государственных предприятий и применения современного эффективного менеджмента; следует ускорить внедрение стандартов корпоративного управления на крупных государственных предприятиях;

- Необходимо разработать и внедрить механизмы оценки государственных инвестиционных проектов (например, в 2009 году Всемирный банк предложил правительству разработать такой механизм - «Годовую отчетную карту правительства» о качестве инфраструктуры для инвестиционных проектов);

- Чтобы способствовать быстрому росту, необходимо разработать критерии и механизмы отбора областей, которые будут вовлечены в специальные программы поддержки со стороны государства, выбор должен быть обоснован, а также должны быть обеспечены справедливость и объективность. Критериями выбора для этого могут быть конкурентные преимущества отрасли, экспортный потенциал продукции и экспортных рынков, ожидаемая динамика роста рыночных долей в период государственной поддержки, период приостановки государственной поддержки и гарантии конкурентоспособного развития отрасли в последующий период;

- Обрабатывающая промышленность должна получить приоритет при выборе областей, которые обеспечат быстрый рост;

3. В области стимулирования иностранных инвестиций:

- Следует разработать и внедрить систему комплексных мер по привлечению прямых иностранных инвестиций в ненефтяной сектор страны, особенно в экспортно-ориентированную перерабатывающую промышленность;

- Провести индивидуальные переговоры с несколькими всемирно известными компаниями по производству той или иной продукции в нашей стране и создать условия для их деятельности;

- Серьезные изменения в деятельности AZPROMO для улучшения привлечения иностранных инвесторов в ненефтяной сектор страны.

Его деятельность должна быть основана на более конкретных целях, должны применяться показатели эффективности, должна быть установлена система подотчетной деятельности, эффективность учреждения и его операционные расходы должны сравниваться с объемом инвестиций,

привлеченных в страну в течение года. Веб-сайт учреждения нуждается в улучшении с учетом инвестиционного потенциала страны и инвестиционного климата.

Должен быть обогащен подробной информацией, которая будет интересна потенциальным инвесторам. Такая информация должна быть доступна на сайте как минимум на 6 языках (азербайджанском, английском, русском, турецком, арабском, китайском и т. Д.).

4. В области стимулирования внутренних инвестиций:

- Улучшение и усиление деятельности действующих в стране институтов по продвижению государственных инвестиций:

- i) реструктурировать работу этих учреждений на основе опыта аналогичных учреждений в зарубежных странах;

- ii) показатели оценки деятельности этих органов должны быть разработаны и применены для эффективного и результативного построения их деятельности; должна быть создана система долгосрочной отчетности по проектам, реализуемым за их счет, чтобы можно было оценить пользу выделенных ресурсов для общества;

- iii) обмен опытом между сотрудниками этих учреждений в аналогичных зарубежных учреждениях должен быть обеспечен, и необходимо добиться внедрения передовой практики в этих учреждениях;

- iv) после улучшения деятельности этих органов объем средств, выделяемых им из государственного бюджета, должен быть увеличен;

- Учитывая деятельность аналогичных институтов в зарубежной практике, ссуды НФПП следует отдавать микропредпринимателям и малым предпринимателям, особенно стартапам. Должны основываться на конкретных показателях, таких как количество успешных и расширивших свой бизнес предпринимателей, которых система подотчетности фонда дала обществу, доля в экспорте и добавленной стоимости предприятий, созданных за счет займов фонда.

- Обеспечить создание специализированных банков-филиалов (Аграрный банк развития, Экспортный банк, Инвестиционный банк и др.) при активном участии государства;
- Следует создать фонд для страхования и гарантирования кредитов МСП и т.д.

3.2. Способы стимулирования государством развития ненефтяного сектора

В последние годы государство приняло комплексные меры по регулированию предпринимательства, по созданию и постоянному совершенствованию нормативно-правовой базы, экономических и институциональных механизмов для развития предпринимательства, а также по содействию развитию предпринимательства. При этом должна быть развита необходимая структура, товарные и денежные отношения для развития ненефтяного сектора, должны быть улучшены культурные основы, должны быть привлечены или обучены квалифицированные кадры для работы на ненефтяных отраслях, эффективная административная система, бизнес-класс и др. меры должны быть продолжены.

Создание новой производственной системы требует определения видов продукции и товаров, которые будут производиться, определения объемов производства, поставок сырья, определения рынков, выбора технологии и организации производства, разделения рисков, финансовой схемы и других вопросов. В этом контексте важна роль государства в развитии ненефтяного сектора. В настоящее время увеличение финансовых возможностей государства в результате успешной реализации нефтяной стратегии позволяет реализовать долгосрочные меры по развитию ненефтяных секторов.

Азербайджан имеет большой потенциал для развития предпринимательства в регионах и особенно в ненефтяном секторе. В то же время анализ международного опыта и тенденций развития в данной сфере показывает, что

для приумножения и усиления достижений в развитии предпринимательства в нашей стране соответственно следует продолжить политику повышения эффективности бизнес-среды и поддержки малого и среднего бизнеса.

В целях развития предпринимательства в нашей стране постоянное улучшение деловой среды, совершенствование правовой базы, привлечение управленческого опыта, современных технологий, местных и иностранных инвестиций и, как следствие, производство конкурентоспособной и высококачественной продукции являются одними из приоритетов государственная стратегия экономического развития. Политика, проводимая государством в области развития предпринимательства, должна быть направлена на улучшение деловой среды, улучшение отношений между государством и предпринимателем, усиление государственной защиты, создание институтов, отвечающих современным требованиям рыночной экономики, а также должны быть направлены на обеспечение их эффективной работы.

Текущую политику государства в развитии нефтегазового сектора целесообразно проводить по трем направлениям. Первое направление – создание необходимых условий для финансирования инвестиций в нефтегазовом секторе. Высокие процентные ставки в стране в наше время являются препятствием для развития нефтегазового сектора. В будущем снижение процентных ставок и расширение финансовых ресурсов будут важны для развития нефтегазового сектора. Можно сказать, что правительство уже принимает какие-то меры в этой сфере. В целях развития нефтегазового сектора, перерабатывающей промышленности и особенно сельского хозяйства в нашей стране созданы такие институты, как Агентство аграрного кредита и развития, Азербайджанская инвестиционная компания, Фонд развития предпринимательства. Можно сказать, что максимальная годовая процентная ставка по льготной финансовой поддержке, предоставляемой Фондом развития

предпринимательства, составляет 7%, что в 3-4 раза меньше процентной ставки по кредитам коммерческих организаций. Дело в том, что необходимо расширять финансирование развития ненефтяного сектора в стране за счет льготных кредитов.

Еще одним направлением государственной политики должно стать повышение эффективности производства в ненефтяных секторах. Повышение уровня жизни населения в стране зависит от максимально эффективного использования фирмами имеющихся ресурсов, особенно от их способности повышать эффективность. Это влияет на конкурентоспособность национальной экономики. В настоящее время низкая эффективность производства в ненефтяном секторе приводит к тому, что продукция и услуги сектора ниже, чем у зарубежных конкурентов, и отстают в конкуренции. С другой стороны, создать в стране конкурентоспособные территории, эффективно использующие экономические ресурсы, в короткие сроки практически невозможно. Следовательно, государство должно поддерживать развитие сфер, укрепляющих устойчивость экономического роста. Правительство может принять ряд мер по повышению эффективности производства в этих сферах. Первый – обеспечить вышеперечисленные направления квалифицированными кадрами. Формирование человеческого капитала в нашей стране требует больших вложений.

Государству важно реализовать эти инвестиции и принять меры по обучению квалифицированных кадров для приоритетных направлений ненефтяного сектора. В последние годы в соответствии с государственными программами, направленными на развитие ненефтяного сектора, развитие «человеческого капитала», повышение уровня профессионализма и повышение уровня технологической и интеллектуальной базы экономики стали основными направлениями использования нефтяных доходов. Это направление должно включать как подготовку специалистов с высшим образованием, так и предоставление технического и профессионального образования. На наш

взгляд, одним из важнейших моментов в этой сфере является определение востребованности персонала на различные должности. 3 июня 2008 года Кабинет Министров утвердил учебу молодежи за рубежом в качестве приоритетного направления, утвердил перечень программ и специальностей, а также подготовил прогнозы подготовки квалифицированных кадров для будущих производственных и сервисных предприятий регионального развития (Azərbaycan Respublikası Nazirlər Kabinetinin 2008-ci il 3 iyun tarixli 128 nömrəli qərarı). Следует отметить, что правильная координация рынка труда и нефтегазового сектора имеет большое значение для развития этих сфер.

Развитие инфраструктуры в стране – один из основных факторов, влияющих на эффективность производства в нефтегазовой отрасли. Развитие инфраструктуры определяет стоимость и скорость финансовых, материальных и информационных потоков в стране.

По мере уменьшения стоимости и скорости этих потоков в стране повышается конкурентоспособность национальной экономики, а также нефтегазового сектора. В связи с этим уровень развития коммуникационной, складской, транспортной и другой инфраструктуры является одним из основных факторов, определяющих развитие сельского хозяйства и перерабатывающих производств. Проведенная в последние годы работа по развитию инфраструктуры в стране также положительно сказывается на развитии нефтегазового сектора. Такое влияние обеспечивается как за счет увеличения объема услуг в этих сферах, так и за счет развития других сфер нефтегазового сектора. Небольшой размер сельскохозяйственных производителей в стране ограничивает их возможности по предоставлению индивидуальных складов для собственных хозяйств. С другой стороны, поскольку сельскохозяйственная продукция является скоропортящейся по своей природе, отсутствие складов сделало сезонные цены более дешевыми и более дорогими в конце сезона.

С учетом этих факторов Фонд развития предпринимательства профинансировал строительство 30 современных холодильных складов вместимостью 90 тысяч тонн и 20 зернохранилищ вместимостью 310 тысяч тонн за последние три года за счет льготных кредитов. Развитие складских хозяйств положительно скажется на снижении колебаний цен на сельскохозяйственную продукцию в течение года, а также на эффективности производства.

Создание ОАО «Агросервис» стало одним из факторов, положительно повлиявших на эффективность производства в аграрном секторе в последние годы (Atakişiyev, 2012, səh. 139-140). Создание такого специализированного учреждения имеет большое значение с точки зрения предоставления необходимого уровня услуг сельхозпроизводителям и развития аграрного сектора. Также важно связать развитие инфраструктуры с развитием ненефтяного сектора, который пользуется их услугами, с точки зрения эффективности инвестиций.

Другой аспект повышения эффективности производства в ненефтяном секторе связан с предоставлением налоговых льгот этим секторам и прямым субсидированием их деятельности. Уровень налогов в Азербайджане за последние годы резко снизился. В настоящее время возможности стимулировать развитие ненефтяных секторов за счет снижения налоговых ставок ограничены. Можно сказать, что налоговая нагрузка в Азербайджане в этих сферах ниже, чем в других странах. В то же время цены на энергоносители в стране выросли, что является одним из факторов, негативно влияющих на эффективность производства.

Также прогнозируется, что тарифы и заработная плата в некоторых сферах услуг в будущем вырастут, что отрицательно скажется на ценовой конкурентоспособности ненефтяных продуктов и приведет к увеличению производственных затрат. Кроме того, повышение социальной ответственности фирм, таких как медицинское страхование рабочих, страхование жизни,

экологические требования, требования безопасности и другие вопросы, увеличит стоимость производства. С учетом вышеперечисленных факторов создание механизма стимулирования для обеспечения эффективности производства и повышения инвестиционной привлекательности в нефтегазовом секторе является важным процессом. Этот механизм должен работать до тех пор, пока нефтегазовым сектором не сможет эффективно работать на рынке. В настоящее время в стране создаются такие механизмы в области сельского хозяйства. За исключением земельного налога, эти территории освобождены от всех налогов, оказывается прямая финансовая помощь, на льготных условиях закупается удобрения, семена и так далее. В то же время существует необходимость в дальнейшем совершенствовании механизма государственной поддержки развития экспортно-ориентированных производств и обрабатывающих производств. Следует отметить, что для правительства было бы эффективным шагом возместить часть затрат фирм на закупку современных технологий из-за границы или на повышение технического уровня местного производства в перерабатывающей промышленности страны.

Третье направление государственного стимулирования развития нефтегазового сектора – снижение рисков в нефтегазовом секторе. В этой связи государственная поддержка в нефтегазовом секторе также создает условия для повышения эффективности производства. Также страхование рисков позволяет привлекать более дешевые средства в нефтегазовом секторе и более дешевыми способами проводить операции с партнерами. Например, в соответствии с Законом Азербайджанской Республики «О стимулировании страхования в аграрном секторе», принятым Президентом Азербайджанской Республики 18 июня 2005 года с целью снижения производственных рисков сельскохозяйственных производителей, при страховании сельскохозяйственных животных, сельскохозяйственных культур, домашних птиц, пушных зверей, кроликов, пчел, а также сельскохозяйственных построек, зданий, оборудования,

сооружений, транспортных средств, машин и другого имущества (кроме скоропортящихся и незначительных предметов) 50% от суммы комиссии оплачивается из государственного бюджета (<https://www.cbar.az/law-140/law-no-1617-vq>). На наш взгляд, реализация государством мер по снижению рисков в других сферах ненефтяного сектора, особенно в обрабатывающей промышленности, дала эффективные результаты.

Для развития инвестиционной политики необходимо реализовать государственные меры по следующим приоритетным направлениям:

- Создание и развитие эффективной конкурентной среды;
- Совершенствование процесса управления инвестициями;
- Повышение конкурентоспособности продукции;
- Реализация мероприятий по усилению экспортного потенциала страны;
- Расширение доступа к информационным и коммуникационным технологиям.

Для ускорения развития конкурентной среды следует разработать Кодекс конкуренции, проводить соответствующие меры и проводить регулярный мониторинг для предотвращения «распространения» на потребительском рынке и применения цен согласованным образом. При этом в целях усиления мер по защите прав производителей, соблюдения требований соответствующих документов при производстве товаров народного потребления, оптовой и розничной торговли, импорта и экспорта следует проводить регулярный мониторинг и должны принимать особые меры в этом направлении. Увеличится размер льготных кредитов, выделяемых из госбюджета на поддержку развития предпринимательства, и предпринимателям в регионах будет более удобный доступ к этим средствам. Таким образом, государство должно также усилить свою деятельность по повышению эффективности кредитного процесса.

Влияние государства на развитие предпринимательства в регионах через финансовую и кредитную поддержку играет важную роль в согласовании

особых интересов местных и иностранных инвесторов с интересами страны. Механизмы стимулирования развития предприятий нефтегазовой отрасли должны динамично учитывать перспективные направления развития размещения производства на территории, качественные и количественные изменения в экономике страны. Система льгот, применяемая к этим направлениям, должна служить реализации целей, поставленных в процессе развития производства в текущих условиях. Эти меры положительно скажутся на улучшении структуры производства, увеличении темпов роста сбережений, увеличении производства товаров народного потребления и, как следствие, решении проблемы занятости населения.

Регулирование цен на товары и услуги – один из важных факторов, стимулирующих развитие нефтегазового сектора в стране. В первую очередь учитываются цены на продукцию, производимую государственными предприятиями, и услуги, предоставляемые объектами инфраструктуры, и цены, заказываемые государством. Следует отметить, что снижение себестоимости продукции за счет международного снижения цен на услуги и энергоносители объектов инфраструктуры в рамках государственной монополии будет способствовать повышению конкурентоспособности и экспорту местной продукции.

На наш взгляд, в определенной степени можно использовать возможности частного сектора, государства и международных организаций для развития этих сфер. Для развития дорожных, газовых, водных и энергетических систем, требующих больших капитальных вложений, важно реализовать первоначальный капитал на основе инвестиций государства или другой заинтересованной стороны (иностранных и отечественных инвесторов). В настоящее время необходимо развивать направления, требующие больших государственных инвестиций. Это может способствовать развитию других областей частным сектором и другими организациями.

Может оказаться эффективным принятие мер по созданию крупных

компаний в нефтегазовом секторе между частным бизнесом и государством. В настоящее время экономические, организационные и технические, финансовые возможности частного сектора ограничивают возможные возможности для создания крупных компаний.

Таким образом, данные вопросы показывают, что необходимо реализовать комплексную систему мер по обеспечению развития нефтегазового сектора в стране. На наш взгляд, формирование в последние годы устойчивого экономического роста за счет нефтегазовых доходов и колебаний цен на нефть делает формирование конкурентоспособной экономики напрямую зависимым от нефтегазового сектора. В этой связи необходимо максимально мобилизовать все возможности государства, а также частного сектора, эффективно использовать внутренние и внешние факторы. В то же время правильное определение приоритетов развития нефтегазового сектора – один из важнейших этапов развития экономической политики государства.

Можно сказать, что принятые во многих странах меры по реструктуризации национальной экономики провалились. Поэтому при выявлении перспективных участков в нефтегазовом секторе необходимо с высокой точностью определить достаточные и необходимые условия для освоения этих участков.

3.3. Приоритетные направления использования ПИИ с целью диверсификации экономики Азербайджан

Диверсификация является ключом к устойчивости результатов развития в Азербайджане, и представлены среднесрочные рекомендации по достижению диверсификации. Эта стратегия является ответом на временный характер нефтяного бума в Азербайджане и потребность страны в обеспечении устойчивого роста и занятости в среднесрочной перспективе. Актуальность проистекает из: (i) неустойчивого уровня государственных расходов; и (ii) недавний обвал цен на нефть. Замедление усилий по диверсификации в последние годы также является важным фактором, который следует учитывать. Предлагаемый набор мер политики был бы необходим, даже если бы цены на нефть оставались высокими, хотя у правительства было бы больше времени, чтобы приспособиться. Стратегия диверсификации основана на трех основных рекомендациях (Document of the World Bank, 2009, p. 32-33):

- Стабилизация уровня расходования нефтяных доходов и повышение эффективности.

Если бы Азербайджан стабилизировал уровень своих расходов на нефть (за счет более строгого внедрения долгосрочной стратегии управления доходами от нефти), он смог бы снизить давление, направленное на повышение курса валюты, и создать необходимое фискальное пространство, чтобы снизить налоговую нагрузку на частный сектор. Сокращая расходы, правительство также уменьшит подверженность банковского сектора давлению повышения курса валюты, поскольку более стабильный приток иностранной валюты будет способствовать более стабильной макроэкономической среде. Чтобы воспользоваться преимуществами правил о бюджетных расходах, правительству необходимо формализовать свои механизмы координации на высоком уровне. Принятие правила бюджетных расходов окажет давление на повышение эффективности

государственного сектора при исполнении текущего бюджета, а также при подготовке и осуществлении капитальных затрат.

- Сосредоточение дерегулирования на диверсификации. Конечная цель правительства по устойчивому росту частного сектора могла бы быть достигнута более эффективно, если бы его усилия по дерегулированию экономики были расставлены по приоритетам с учетом наибольшей потенциальной выгоды для диверсификации. Что касается правил ведения бизнеса, то важное значение будут иметь реформы процедур пересечения границ и таможенной очистки, снижение налоговых ставок и улучшение налогового администрирования. В более широкой операционной среде необходимо будет укрепить институты для привлечения иностранных инвесторов. Что касается коммунальных услуг, то связь и электроэнергетика должны стать приоритетами с целью развития поддержки мирового класса для частного сектора, что привлечет иностранных инвесторов. Энергетический сектор усилил в том числе и региональный потенциал. Наконец, доступ к кредитам в финансовом секторе также зависит от институциональных улучшений в доступе к информации о заявителях на ссуды и на приобретении банковским сектором опыта по конкретным секторам и типам клиентов (т.е. все категории микро-, малых и средних предприятий). Чтобы объединить эти элементы и убедиться, что все они работают на увеличение ненефтяного экспорта Азербайджана, требуется значительно более высокая координация.

- Увеличение человеческого капитала. Рабочая сила Азербайджана должна стать основой конкурентоспособности страны, и как частный, так и государственный секторы должны играть определенную роль в обеспечении занятости. Сегодня программы среднего образования, профессионального образования и обучения, а также высшего образования должны быть более тесно связаны с потребностями рынка.

Опять же, диверсификация может выступать в качестве координационного

центра и должна делать это, особенно с учетом того, что Азербайджан переживает демографический переход и может ожидать бум в своей рабочей силе. В настоящее время учебные заведения в основном неспособны подготовить соискателей к участию в конкурентоспособной на глобальном уровне деятельности, в то время как государственный сектор не может быть работодателем последней инстанции. Сосредоточение обучения на деятельности, которая, вероятно, будет способствовать росту Азербайджана, обеспечит лучшее соответствие между спросом и предложением на рабочую силу. В то же время государственный сектор Азербайджана должен стать более конкурентоспособным; необходимы более высокие навыки и соразмерная оплата.

Президент Азербайджана Ильхам Алиев поручил правительству найти новые «движущие силы» для экономического роста и экономической диверсификации (<http://interfax.az/view/825977/az> - 2021) .

Эта задача является одним из пунктов утвержденного распоряжения Президента Азербайджанской Республики Ильхама Алиева от 2 февраля 2021 года «Азербайджан 2030: национальные приоритеты социально-экономического развития» (<https://president.az/articles/50474> - 2021).

Первый приоритет - «Устойчивая растущая конкурентоспособная экономика» - предусматривает меры по достижению высокого уровня национального дохода на душу населения в стране. Экономический рост должен обеспечивать ежегодное повышение уровня жизни за счет создания высокодоходных рабочих мест.

Необходимо найти новые «движущие силы» для обеспечения глубокой диверсификации национальной экономики, устойчивого экономического роста и полной реализации экспортного потенциала товаров и услуг.

Несмотря на то, что нефтяной сектор является одним из столпов социально-экономического развития, центром развития должна стать ненефтяная экономика. Для обеспечения устойчивого развития экономики

необходимо её диверсифицировать. Основная цель – повышение доли ненефтяного сектора в экономике », - говорится в документе.

По мнению правительства Азербайджана, экономический рост в ближайшие 10 лет должен основываться на эффективных и передовых частных инициативах, а государственно-частное партнерство должно быть усилено. Активность инновационного частного сектора должна быть возрождена, а частный сектор должен быть привлечен к финансированию ненефтяного сектора.

Для того чтобы частный сектор, особенно малые и средние предприятия, стал основным источником экономического роста и занятости, необходимо значительно улучшить деловую среду, увеличить прозрачность судебной системы и предотвратить недобросовестную конкуренцию. Нужно реализовать новую прозрачную стратегию приватизации и повысить экономическую эффективность механизмов продвижения бизнеса. Налоговая и таможенная политика должна стимулировать предпринимательство, при этом создавая адекватные возможности для обеспечения расходной части государственного бюджета.

Необходимо ускорить развитие рынков страхования и капитала, которые являются основным источником долгосрочных инвестиционных ресурсов в экономике.

«Необходимо обеспечить стабильность банковского сектора страны, повысить доверие к нему, стимулировать развитие предпринимательской активности и увеличить долю банков в финансировании реального сектора экономики. «Должны быть созданы реальные рабочие механизмы для обеспечения доступности банковских кредитов для предпринимательской деятельности, и должны быть устранены бюрократические препятствия для предоставления банковских кредитов», - говорится в документе.

Кроме того, необходимо обеспечить привлечение прямых иностранных

инвестиций в экономику страны, в том числе стратегических инвесторов в инфраструктуру. Однако в этом случае в центре внимания должна быть защита национальных интересов страны и эффективное регулирование инвестиций путем создания конкурентной среды для иностранных инвесторов.

Необходимо повысить экономическую эффективность государственных инвестиций и деятельности государственных компаний, а также увеличить уровень прозрачности в этой сфере.

«Теневая экономика должна быть сведена к минимуму, а уровень прозрачности в государственном и частном секторах должен быть доведен до самых высоких стандартов. Применение современной культуры корпоративного поведения в управлении экономикой должно быть расширено и поощряться, борьба с коррупцией должна быть усилена, а современная система государственной службы и этические нормы должны быть сформированы для решения новых задач», - говорится в документе.

Приоритеты также включают меры по обеспечению устойчивости к внутренним и внешним воздействиям.

В долгосрочной перспективе необходимо повысить устойчивость экономики к внутренним и внешним шокам, а также еще больше укрепить макроэкономическую стабильность. Для усиления устойчивости в стране и макроэкономической стабильности, основанная на бюджетных правилах, фискальная база должна формироваться в соответствии с новыми реалиями.

Один из столпов сопротивления внешним шокам – это валютные резервы государства, а другой – дисциплинированные заимствования. «Чтобы поддерживать валютные резервы на стабильном уровне, следует постепенно сокращать долю трансфертов из Государственного нефтяного фонда в госбюджет. Совокупный долг должен служить макроэкономической стабильности, в том числе стабильности государственного бюджета. Управление внутренним долгом должно поддерживать стабильный уровень внешнего долга развитие

финансовых рынков в стране, поддерживать развитие финансовых рынков в стране, усилить контроль над заимствованиями государственных компаний и на этой основе организовывать управление квазигосударственным и государственным долгом», - говорится в документе.

«Необходимо обеспечить низкие и стабильные цены – главный критерий макроэкономической стабильности. «Такая стабильность должна защитить сбережения от обесценения, улучшить ожидания в экономике и увеличить инвестиции. Ценовая стабильность должна быть обеспечена за счет более эффективного закрепления. Устойчивая финансовая стабильность, ещё одно важное условие макроэкономической стабильности, должна гарантировать, что финансовые рынки продолжают работать результативно и эффективно, расширять доступ к финансам и увеличивать финансовую глубину. Институциональная структура управления, обеспечивающая макроэкономическую и финансовую стабильность, нуждается в улучшении », - говорится в документе.

Среди факторов, определяющих славную победу Азербайджана в 44-дневной Отечественной войне, особое место занимает мощный экономический потенциал нашей страны. За последние 17 лет нашей республике удалось создать сильную армию и оснастить наши Вооруженные Силы современной военной техникой, используя растущие экономические и финансовые возможности. Наша сильная армия под руководством президента, верховного главнокомандующего успешно выполнила все боевые задачи, капитулировала перед противником и полностью обеспечила нашу территориальную целостность.

Освобождение земель Азербайджана, которые находились под контролем Армении в течение трех десятилетий, также важно с социально-экономической точки зрения (<https://sesqazeti.az/news/politics/857525.html>). Статистика ущерба, нанесенного Азербайджану в результате оккупационной политики противника, довольно велика. На оккупированных Арменией территориях имеется 155

различных видов полезных ископаемых, в том числе 5 месторождений золота, 6 ртути, 2 меди, 1 свинец и цинк, 19 месторождений облицовочного камня и другие. Стоимость 132,6 тонны золота на мировом рынке только с подтвержденными промышленными запасами составляет около 8 миллиардов долларов.

Также в регионе широкие перспективы для развития туризма, творческой индустрии и ковроткачества. По оценкам, 250 000 гектаров земель, занятых в течение трех десятилетий, и 120 000 гектаров неиспользуемых земель вблизи бывшей линии соприкосновения потенциально могут быть использованы для севооборота в постконфликтный период. Использование экономического потенциала освобожденных территорий, туристических возможностей положительно скажется на росте ВВП в нашей стране. Отметив, что освобожденные территории обладают большим экономическим потенциалом, Президент Ильхам Алиев сказал: «Развитие сельского хозяйства на освобожденных землях должно быть систематическим, и правительство, Министерство сельского хозяйства и Министерство экономики должны с самого начала выбрать приоритеты. Прежде всего, какие культуры нужно сажать, чтобы обеспечить продовольственную безопасность. Освобожденные земли обладают большим потенциалом как в растениеводстве, так и в животноводстве.

Следует отметить, что уже разработана социально-экономическая концепция восстановления освобожденных территорий и запущен ряд инфраструктурных проектов. Также в прошлом году в Шуше были запущены первые производственные мощности. Это начало нашего великого возвращения в наши древние земли. Недалек тот день, когда настоящие хозяева наших земель превратят Карабах в рай.

ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Результатами анализа и исследования, проведенного по теме диссертации, комплексного изучения различных научно-практических материалов и научно-теоретической информации, являются:

- В наше время роль инвестиций в экономической жизни значительно возросла. В настоящее время, помимо предоставления необходимых финансовых ресурсов экономике страны за счет привлечения прямых иностранных инвестиций, решаются такие задачи, как приобретение знаний и навыков, передача новых технологий, обучение местного персонала, увеличение будущего экономического потенциала и интеграция страны в мировую экономику. Привлечение инвестиций для обеспечения устойчивого и сбалансированного развития становится главным приоритетом внешнеэкономической политики всех стран. Удовлетворение растущих потребностей экономики за счет привлечения инвестиций – один из факторов, повышающих экономический потенциал страны в целом;

- Несмотря на интенсивную инвестиционную политику, проводимую различными странами в последние годы для привлечения иностранных инвестиций, очевидно, что они более избирательны в этой области. Привлечение инвестиций, направленных на развитие социального обеспечения и наличие корпоративной социальной ответственности, является основой формирования современной инвестиционной политики. Страны особенно заинтересованы в инвестировании в новые рабочие места, повышении производительности и эффективности, интеллектуальной собственности, которая повышает конкурентоспособность и маневренность экономики за счет инноваций, а также в решении экологических проблем. Обеспечение устойчивого и сбалансированного развития лежит в основе привлечения таких инвестиций;

- На фоне продолжающегося экономического кризиса в мире страны проводят политику либерализации для привлечения ПИИ. Новые требования к агентствам по продвижению инвестиций, а также стимулы изменили взгляд на систему ПИИ. Современная система привлечения инвестиций обеспечивает не только информационную поддержку (предоставление необходимой информации иностранным инвесторам, сопровождение процесса регистрации), но и финансовую поддержку (скидки и льготы, распределение инвестиционных затрат и специальных льгот) и постоянную поддержку (сопровождение инвестиционных проектов, поддержка проблем в рабочем процессе). Помимо традиционных механизмов поддержки, многие страны ввели новые механизмы для поощрения и стимулирования инвестиций, приняли новые программы стимулирования, создали механизм прямой финансовой помощи проектам, усилили участие ПИИ через рынок ценных бумаг и создали особые экономические зоны. Для привлечения и поддержки инвесторов они внедрили механизмы «единого окна» и снизили налоговую нагрузку. Упрощение процедур и требований, связанных с предпринимательством, совершенствование правовой базы для обеспечения простоты этой деятельности, реформы по улучшению делового и инвестиционного климата в целом стали важным направлением государственной политики в этой сфере.

- Быстрое падение мировых цен на нефть, диверсификация экономики для обеспечения устойчивого развития Азербайджана в условиях углубляющегося финансового кризиса еще больше способствовали развитию ненефтяного сектора. Привлечение иностранных инвестиций в ненефтяной сектор и расширение экспорта являются одними из основных приоритетов внешнеэкономической политики Азербайджанской Республики и являются важными факторами в укреплении экономического потенциала страны.

- Для достижения развития ненефтяного сектора, увеличение ненефтяного экспорта и доступа к новым рынкам в соответствии с приоритетами развития

нефтегазового сектора важно реализовать следующие задачи: устойчивое развитие делового и инвестиционного климата в нефтегазовом секторе; определить ключевые направления для привлечения иностранных инвестиций в нефтегазовый сектор; увеличение объема и улучшение структуры иностранных инвестиций с высокой добавленной стоимостью в нефтегазовый сектор экономики страны; внедрение стимулирующих механизмов для интенсификации привлечения иностранных инвестиций в нефтегазовый сектор, развитие инвестиционного сотрудничества между государственным и частным секторами; усиление привлечения инвестиций через финансовый рынок; улучшение брендинга, продвижение товаров и услуг на внешних рынках; расширение географии экспорта и обеспечение диверсификации товаров за счет стимулирования нефтегазового экспорта на внешние рынки; дальнейшее совершенствование институциональной базы для стимулирования инвестиций и экспорта.

Среди преимуществ Азербайджана для привлечения иностранных инвестиций можно выделить следующие: выгодное географическое и транспортное положение, а также хорошо развитую транспортную сеть международного значения; богатый природный и экономический потенциал; имеется ряд промышленных предприятий, производственных площадей и объектов инфраструктуры с современной технико-экономической базой; мощный научно-технический потенциал и квалифицированные кадры и др.

- Целесообразно реализовать следующие меры для дальнейшего улучшения инвестиционного климата: повысить качество услуг, предоставляемых государственными органами и муниципалитетами бизнесу, в том числе иностранным инвесторам, расширить их охват и расширить электронные услуги в этой сфере; Регистрация субъектов предпринимательства, в том числе юридических лиц с иностранными инвестициями, выдача разрешений на строительство, подключение к инженерным сетям, государственная регистрация прав на недвижимое

имущество, трудоустройство, сокращение процедур, сроков и затрат в других сферах государственного регулирования внешней торговли и предпринимательства, а также совершенствование законодательства, направленного на привлечение, защиту и продвижение иностранных инвестиций, а также расширение правовой базы для взаимной защиты и поощрения инвестиций с зарубежные страны; расширение услуг, предоставляемых профильными госорганами бизнесу, в том числе иностранным инвесторам, по принципу «единого окна»; укреплять институциональные механизмы по продвижению инвестиций и экспорта, обслуживающие иностранных инвесторов и экспортеров, и улучшать их в соответствии с передовой международной практикой; стимулирование прямых иностранных инвестиций в экономику страны, особенно проектов хозяйствующих субъектов через рынок ценных бумаг, институциональное развитие рынка ценных бумаг, организация и продвижение схем финансового посредничества и коллективных инвестиций, поддержка спроса и предложения на рынке ценных бумаг, принципы финансовая прозрачность и расширение применения корпоративного управления, совершенствование нормативно-правовой базы рынка ценных бумаг и повышение осведомленности и профессионального обучения на рынке ценных бумаг; получение взаимных уступок во внешней торговле путем подписания двусторонних соглашений со странами региона;

- Наряду с мерами по улучшению инвестиционного климата, должны быть меры по продвижению инвестиционного имиджа страны. С этой целью можно принять ряд мер: регулярные бизнес-форумы и другие деловые мероприятия в стране и за рубежом для продвижения инвестиционного потенциала страны и привлечения прямых иностранных инвестиций в приоритетные области; расширение участия в престижных международных инвестиционных мероприятиях; проведение пропаганды страны в специализированных международных СМИ.

- В то же время существует необходимость в реализации и

совершенствовании мер по стимулированию инвестиций в нефтегазовый сектор по следующим направлениям: Разработка конкурентоспособных продуктов на основе инновационных и высоких технологий, направленных на устойчивое развитие нефтегазового сектора и занятость в производственном секторе, а также отраслевых кластерах. Поддержка создания и развития специализированных индустриальных парков, технопарков, бизнес-инкубаторов, туристско-рекреационных зон и других структур в приоритетных отраслях с целью создания благоприятных условий для создания, а также стимулировать иностранные инвестиции в организацию и развитие производства; Расширение системы стимулирования инвестиционных проектов с учетом лучших мировых практик по привлечению прямых иностранных инвестиций; Развитие производства конкурентоспособной продукции в регионах страны, особенно в районах, не обеспеченных необходимой инфраструктурой, дальнейшее совершенствование необходимой инфраструктурной системы инвестиционных проектов с целью стимулирования иностранных инвестиций в этот процесс; Создание механизма государственно-частного партнерства для обеспечения среднесрочного и долгосрочного сотрудничества государственного и частного бизнеса при реализации проектов государственной значимости на взаимовыгодных условиях, особенно в сфере инфраструктуры, для привлечения иностранных инвесторов в эти проекты;

Организация программ развития поставок с целью установления коммерческих отношений между иностранными инвесторами и местными производителями с целью увеличения местной составляющей (местное сырье, комплектующие и детали, услуги) в продуктах и услугах, производимых иностранными инвесторами в стране.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

На азербайджанском языке

1. Allahverdiyev H., Məmmədov Z., İnvestisiya Proseslərinin Tənzimlənməsi, Bakı, Azərbaycan Dövlət İqtisad Universiteti Nəşrləri, 2003., səh. 20
2. Atakişiyev M.C. – Azərbaycan 2020: Milli iqtisadi inkişaf və səmərəli yüksəlişin problemləri. Azərbaycan Vergi jurnalı 4, - 2012, səh. , səh. 139-140
3. Azərbaycan Respublikası Nazirlər Kabinetinin 2008-ci il 3 iyun tarixli 128 nömrəli qərarı
4. Azərbaycan Respublikasının milli iqtisadiyyat perspektivi üzrə Strateji Yol Xəritəsi (Azərbaycan Respublikası Prezidentinin 2016-cı il 6 dekabr tarixli 1138 nömrəli Fərmanı ilə təsdiq edilmişdir
5. İbrahimov I., Kərimov K. “Sənayedə investisiya və innovasiya fəaliyyəti” (Dərs vəsaiti) Bakı – 2017, səh. 38-44
6. Mehtiyev A. “İnvestisiyaların stimullaşdırılması siyasəti: onu necə gücləndirmək olar? ” Bakı – 2017, səh. 37-39
7. Natiq Sabiroğlu «Qloballaşma və Xarici investisiyalar» 2006, səh. 49-61
8. Respublikasının Konstitusiyası, maddə 13. (Mülkiyyət)
9. Şəkərəliyev A.Ş. – Dövlətin iqtisadi siyasəti: reallıqlar və perspektivlər (monoqrafiya). Bakı “İqtisad Universiteti” – 2009, səh. 176-195,238-252
10. Vüqar Səlimov, “Qloballaşma məsələsi”, İqtisadNet Virtual İqtisadi Araşdırmalar Mərkəzi, www.iqtisad.net, 2005

На английском языке

1. Assaf Razin, Efraim Sadka & Chi-Wa Yuen An Information-Based Model of Foreign Direct Investment: The Gains from Trade Revisited (1999), стр. 579–596
2. Document of the World Bank. Azerbaijan Country Economic Memorandum A New Silk Road: Export-led Diversification – 2009, p. 32-33
3. Imad Moosa «Foreign Direct Investment Theory, Evidence and Practice» January 2002,стр. 1-4
4. Jacques Adda Ekonominin Küreselleşmesi, İstanbul, İletişim Yayınları, 2002.,стр. 97
5. John Cantwell , Christian Bellak. How Important is Foreign Direct Investment? (1998), стр. 99-106
6. Joseph E. Stiglitz Küreselleşme Büyük Hayal Kırıklığı, 2- cı nəşr, İstanbul, Plan B Yayıncılık, 2002.,стр. 89,92- 93
7. Lall, Sanjaya; Streeten, Paul . Foreign investment, transnationals, and developing countries. (1977), стр. 146-148
8. Robert Lipsey, Robert Feenstra, Carl H. Hahn and George N. Hatsopoulos The Role of Foreign Direct Investment in International Capital Flows (1999), стр. 307-362
9. The United Nations 1999 World Investment Report (UNCTAD, 1999)

На турецком языке

1. Alkan Soyak Teknolojik Gelişme ve Özelleştirme: Türk Telekomünikasyon Sektörü Üzerine Bir Uygulama, 1- ci nəşr, İstanbul, Kavram Yayınları, 1996.,стр. 49
2. Cem Alpar, Tuba M. Ongun Dış Ticaret Ansiklopedik Sözlük, Ankara, Turhan Kitabevi Yayınları, 1993.стр. 41
3. Cem Alpar, Tuba M. Ongun Dünya Ekonomisi ve Uluslararası Ekonomik Kuruluşlar: Gelişmekte Olan Ülkeler Yönünden Değerlendirme, Ankara, Türkiye

Ekonomi Kurumu Yayınları, 1985.,стр. 97

4. Faruk Cömert “İstihdam Sorunu ve Yabancı Sermaye”, Hazine Dergisi, Yanvar, 2000, Sayı 13, <http://www.treasury.gov.tr/makaleler/faruk.pdf>, (07 yanvar 2004).
5. Halil Seyidoğlu Ekonomik Terimler Ansiklopedik Sözlük, 3- cü nəşr, İstanbul, Güzem Can Yayınları, 2002.,стр. 139
6. Halil Seyidoğlu Uluslararası İktisat: Teori Politika ve Uygulama, Yenidən işlənmiş 15- ci nəşr, İstanbul, Güzem Can Yayınları, 2003,стр. 736- 739
7. Hüseyin Çeken Küreselleşme, Yabancı Sermaye ve Türkiye Turizmi, 1- ci nəşr, İstanbul, Değişim Yayınları, 2003.,стр. 45- 49,119
8. Kenan Bulutoğlu 100 Soruda Türkiye’de Yabancı Sermaye, İstanbul, Gerçek Yayınevi, 1980.,стр. 42

Интернет ресурсы

1. Aqrar sığorta haqqında Azərbaycan respublikasının qanunu
<https://www.cbar.az/law-140/law-no-1617-vq>
2. Azərbaycan 2030: sosial-iqtisadi inkişafa dair Milli Prioritetlər
<https://president.az/articles/50474 - 2021>
3. Azərbaycan iqtisadiyyatında birbaşa xarici investisiyalar: mövcud durum, inkişaf meylləri və problemlər, 2018, <https://bakuresearchinstitute.org/az/foreign-direct-investment-in-azerbaijans-economy-current-status-development-trends-and-challenges/>
4. Böyük Qələbə sayəsində Azərbaycan daha cəlbedici investisiya ölkəsinə çevrilib Sədaqət Vəliyeva - <https://sesqazeti.az/news/politics/857525.html> - 2021
5. Dövlət Statistika Komitəsinin internet saytı – <http://www.azstat.org/>
6. İqtisadiyyat Nazirliyinin internet saytı – <http://www.economy.gov.az/>
7. Methodological note - Foreign direct investment
<https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&url=https://www.nbb.be/doc/d>

q/e_method/m_seb15iii.pdf&ved=2ahUKEwiGlfrth9LtAhUWHcAKHS3kBHgQFjADegQIDBAB&usg=AOvVaw18o9F17vJN71FHMwioCI7K&cshid=1608107037958

8. Prezident Əliyev hökumətə iqtisadi artım və iqtisadiyyatın şaxələnməsi üçün yeni “hərəkətverici qüvvələr” tapmağı tapşırıb [http://interfax.az/view/825977/az - 2021](http://interfax.az/view/825977/az-2021)

9. Инвестиционная среда в Азербайджане - https://www.azerbaijans.com/content_1614_ru.html

Список таблиц

Таблица 1: Инвестиции в экономику (в фактических ценах), млн. манат	51
Таблица 2: Доля инвестиций в основной капитал в промышленности (в фактических ценах), млн. манат.....	52

Список рисунков

Рисунок 1: Факторы, влияющие на приток иностранного капитала.....	24
Рисунок 2: Причины трансфертной оценки глобальными компаниями.....	33
Рисунок 2: Основные направления государственной политики стимулирования инвестиционной политики.....	60

Список графиков

График 1: Валовой внутренний продукт (в фактических ценах), млн. манат.....	40
График 2: Структура нефтегазового сектора (в процентах).....	41
График 3: Развитие нефтегазовой промышленности (в фактических ценах), млн. манат.....	42
График 4: Инвестиции в основной капитал экономики (в процентах).....	44
График 5: Инвестиции в основной капитал в промышленности (в фактических ценах), млн. манат.....	50
График 6: Доля инвестиций в основной капитал в промышленности (2015 и 2019 годы)...	52